

المصدر :

التاريخ :

عيسى الشعيبي



اقتصاديات الحكم الذاتي (١ من ٢) المعوقات الكامنة والفرص المتاحة

العناية الفائقة، وإن يجري منحها أولوية أولى على سلم الاهتمامات في هذه المرحلة، ليس فقط نتيجة إدراك القائمين على هذه العملية الطويلة المدى بأن السلام لن يتحقق ولن يكون قابلاً للاستمرار بدون أن تكون له انعكاسات إيجابية مباشرة وملموسة، في صورة تحسين في ظروف الحياة للناس المغتربين بهذا السلام، وإنما أيضاً لأن اقتصاديات الأراضي الفلسطينية المحتلة بلغت حداً من الإنهاك والتآكل الشديدين، اللذين لا يؤهلانها في الوضع الراهن، للاشتراك في بناء إقليم الشرق الأوسط أو تشكيل واحد من رؤوس المثلث المشار إليه آنفاً.

من هنا انصب اهتمام القائمين على اتفاق إعلان المبادئ، على معالجة مختلف جوانب الوضع الاقتصادي القائم في الضفة الغربية وقطاع غزة، وعلى وضع الآليات اللازمة للنهوض بهذا الوضع من درجة تقع فوق الصفر بقليل إلى مستوى التشغيل الكامل والقادر على توليد الفرص وخلق الوظائف، وتحقيق المداخيل، على أساس نموذج مختلط من التطور، يقوم في جانب منه على مبدأ الاعتماد المتبادل في كلا الاتجاهين، غرباً نحو إسرائيل وشرقاً نحو الأردن.

يمكن النظر إلى اتفاق إعلان المبادئ الفلسطيني الإسرائيلي، ومن عدة زوايا نظر، على أنه اتفاقية اقتصادية تصنع الأساس لبنية اقتصادية قابلة للتطور في اتجاه واحد، وتنمو على نحو يجعل منها وحدة، ضمن مجموعة من الوحدات الاقتصادية الأخرى في المنطقة، المؤهلة لإقامة وحدة إقليمية أكبر، تشمل في المرحلة الأولى إسرائيل وفي مرحلة لاحقة الأردن، وتشكل فيما بينها قاعدة انطلاق لشرق أوسط جديد، بهوية اقتصادية سياسية مختلفة عما كان عليه هذا الشرق منذ قيامه.

ولعل نظرة فاحصة على الجانب الاقتصادي عن إعلان المبادئ، وهو الجانب المعرض والأوسع فيه، ومراجعة سريعة لما بات يعرف باسم الأجندة الأردنية - الإسرائيلية، تؤكد أن على مذهبنا إليه من أن هذه لاتفاقيات، تشكل معاً مفاتيح كبيرة لإقامة وتشخين مثل هذه الوحدة الاقتصادية، المقدر لها أن تشكل رؤوس مثلث غير متساوي الأضلاع، فيه من التنوع والتميز بين أضلاعه بقدر ما فيه من التماسك والتحقيق والانسجام.

وكان من الطبيعي تماماً أن يتم إيلاء اقتصاديات الحكم الذاتي الفلسطيني

وفي هذه المعالجة الأولية، سوف نعرض لكل من الفرص المتاحة، والمعوقات الكامنة في صلب هذا المشروع الشرق اوسطى الطموح، مركزين على نحو خاص وبشكل تفصيلي، على تلك الفرص والمعوقات القائمة في اختصاصيات الأراضي الفلسطينية المحتلة، باعتبارها الوحدة الاقتصادية الأكثر استقطاباً للاهتمامات، وضلع المثلث الاقصر بين اضلاعه الثلاث، بل والحلقة الاضعف في هذه السلسلة، التي يتوقف على تماسكها وقدرتها على احتمال قوة الشد في الاتجاهات المعاكسة نجاح سلام الشرق الاوسط بمضامينه الجديدة.

المعوقات الكامنة

مع افتراض توافر افضل النوايا، ووجود اشد الإرادات رغبة في تطوير اقتصاديات الحكم الذاتي، وتحقيق أعلى درجة ممكنة من التعاون والتنسيق المشترك بين كافة الاطراف المتصلة بهذه العملية، فإن ذلك كله لا يلغي حقيقة وجود عدد لا حصر له من المعوقات الكامنة في قلب اقتصاد الضفة الغربية وقطاع غزة، بعد نحو ست وعشرين سنة من سياسة تدمير وإفقار مجتمع منهجية، ظلت سلطات الحكم العسكري والإدارة المدنية الإسرائيلية تواصل اتباعها بتصميم وعناد شديدين.

ولعل أكثر هذه المعوقات أهمية هي:

أولاً: الانتقال إلى وجود إحصائيات اقتصادية يمجرافية لازمة لأي عملية تخطيط تستهدف الكشف عن مكان الخل والضعف والاختناقات، بل اقتراح الوسائل والليات الموصلة للأهداف التخطيطية المبتغاة. وذلك أن الإحصاءات المتاحة حول واقع المجتمع الفلسطيني تحت الاحتلال، هي إحصاءات إسرائيلية ونظراً لما تنطوي عليه الأرقام المجردة في مثل هذه الأحوال من معان ودلالات سياسية، فقد عمدت إسرائيل إلى نشر أرقام مضللة، وأنها

وكان من الواضح أن مثل هذا الفهم لسلام الشرق الأوسط الجديد، متوافق إلى أبعد الحدود الممكنة من التوجه الدولي، وفي المركز منه التوجه الأمريكي، الراغب بشدة في صياغة هذا الإقليم على نحو جديد، وإعادة دمجه في إطار نظام دولي جديد لم يزل في مرحلة التكوين يعبر وهو أمر كان واضحاً بقوة في تقارير كل من بعثات صندوق النقد والبنك الدوليين، وللدول الرئيسية المانحة للمعون التي تواضعت على عقد مؤتمر دولي خاص استضافته ودعت إليه واشنطن، لتحديد حصص الدول المانحة في إطار خطة تمويل الحكم الذاتي.

وهكذا فإنه يمكن القول إن الأساس النظري لإقامة رأس المثلث الاقتصادي في المنطقة قد تم وضعه بوضوح، وإن مثل هذا المشروع الاقتصادي، السياسي المركب قد تم اعتماده رسمياً من قبل أطرافه الثلاث، وأن البات عمله المقررة باتت مستعدة للانطلاق بقوة زخم كبيرة، وفوق ذلك كله فإن مستلزمات مثل هذا المشروع، في بعديها السياسي والمالي، قد توافرت على هذا النحو أو ذاك، على هذه الدرجة أو تلك، وذلك كله في إطار توافق دولي، وتصميم أمريكي لا تخطئه العين على توفير سبل نجاح هذا التكوين المركب العناصر، والمتعدد الأهداف والوسائل.

إزاء ذلك كله، فإنه يمكن رؤية الكثير من فرص النجاح والتحقق المتدرج الذي ينطوي عليها مثل هذا المشروع الاقتصادي الإقليمي الواعد بالنمو والازدهار، والفرص الكبيرة، إلا أن ذلك كله لا يحول، بل يجب ألا يحول، دون رؤية المصاعب والعوائق والتحديات التي قد تعيق إعادة صياغة الشرق الأوسط الجديد على ذلك النحو الذي ترغب فيه الإدارات الدولية المقررة، وتخطط له الأطراف القابضة على دفة سفينة هذا المشروع المبصرة وسط مياه ضحلة من الإمكانات والاستعدادات الذاتية، وبين صخور من العداوات التاريخية والشكوك والمتغيرات التي لا يمكن التحكم فيها سلفاً.

ومن المعلوم أن ثلث الناتج القومي الإجمالي لاقتصاديات الأرض المحتلة ينأتي من أجور العمال العرب في إسرائيل، ويسهم القطاع الصناعي بنسبة لا تتجاوز ٨ في المائة من إجمالي الناتج المحلي لمجتمعات أخرى لها نفس مستويات الدخل المتحققة في الأراضي المحتلة، أما الزراعة فإنها تسهم بنحو ٢٠ في المائة من هذا الناتج وتمتص نحو ربع قوة العمل في الضفة الغربية وقطاع غزة، الأمر الذي يجعل من قطاع الخدمات قطاعاً مهيمناً بحصة تزيد على ٧٢ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي.

ثالثاً: الخلل في سوق العمالة، لا يتوقف الأمر عند وجود نسب بطالة عالية كانت تقدرها مصادر الأمم المتحدة عام ١٩٩١ بنسبة تبلغ نحو ٣٠ في المائة، ثم ارتفعت في أواسط العام الحالي بعد فرض الطوق الأمني الإسرائيلي إلى أكثر من ٥٥ في المائة في قطاع غزة و٣٥ في المائة في الضفة الغربية. لا يتوقف الأمر عند هذا الحد بل يتعداه إلى حقيقة أن ثلث القوة العاملة الفلسطينية تعمل في إسرائيل (٣٥ من القوى العاملة في الضفة الغربية و٤٥ من القوى العاملة في قطاع غزة)، وفيما يعمل نحو ٢ في المائة من هؤلاء العمال في إسرائيل في إطار الأعمال الفنية، فإن النسبة الباقية تعمل في قطاعات الزراعة والبناء والخدمات السوداء.

ويشكل مثل هذا الاعتماد الهائل على سوق العمل في إسرائيل واحداً من أشد التحديات التي ستواجه المخططين الفلسطينيين والإدارة الاقتصادية الفلسطينية، لاسيما وأن الدخل الناجم عن هذه العمالة يزيد على نحو ٧٠٠ مليون دولار سنوياً، وأنه يشكل العنصر الأهم في ميزان التبادل مع إسرائيل.

ويزيد من فداحة الأمر أن أكثر التقديرات تفاؤلاً بمستقبل اقتصاديات الحكم الذاتي تفترض استمرار نحو ١٠٠ ألف عامل فلسطيني في العمل في إسرائيل، وإن انقاص مثل هذا العدد سوف يلحق أضراراً لا لزوم لها، ويعمق من المصاعب التي

تفتقر إلى الدقة، حول مختلف جوانب الحياة الاقتصادية والاجتماعية لعرب الأرض المحتلة، بما في ذلك الإحصاءات السكانية.

إذ لم يجر أي إحصاء فعلي للسكان سوى مرة واحدة في أيلول (سبتمبر) عام ١٩٦٧، ومنذ ذلك الوقت ظل مكتب الإحصاء المركزي الإسرائيلي ينشر تقديراته حول عدد سكان الضفة الغربية وقطاع غزة على نحو سنوي، مغفلاً بعض المعطيات الديمغرافية المهمة. ففي حين يشير هذا المكتب إلى أن عدد الفلسطينيين كان يبلغ نحو ١.٨ مليون نسمة عام ١٩٩١، فإن بعض التقنيات الفلسطينية المستقلة تعتقد أن هذا الرقم يقل بنحو ١٥ في المائة من عدد السكان الفعلي لهذه المنطقة.

لذلك فإن من المأمول فيه أن يتم ثاني إحصاء شامل للسكان والمساكن في الأراضي المحتلة، عشية إجراء انتخابات الحكم الذاتي المقررة في تموز (يوليو) المقبل، الأمر الذي من شأنه أن يوفر البيانات الديمغرافية اللازمة لعملية تخطيط الاحتياجات الخاصة بتطوير اقتصاديات الحكم الذاتي الفلسطيني.

ثانياً: ضعف الناتج المحلي الإجمالي، إذ يبلغ هذا الناتج حسب الأرقام المتاحة عن عام ١٩٩١ نحو ١.٦٦٨ مليار دولار في الضفة الغربية ونحو ٥٦٠ مليون دولار في قطاع غزة، أي نحو ٢.٢٢٨ مليار دولار لكلا المنطقتين.

ولإبراز مدى شدة الضعف في الناتج المحلي الإجمالي لاقتصاديات الأراضي المحتلة، نذكر أن الناتج المحلي في إسرائيل قد بلغ نحو ٥٩.١٢٧ مليار دولار، بينما بلغ في الأردن ٤.٠٨٣ مليار دولار لعام ١٩٩١ نفسه، الأمر الذي جعل متوسط دخل الفرد من الناتج المحلي يصل إلى ١١٩٦٢ دولاراً في إسرائيل، ونحو ١٠٥٠ دولاراً في الأردن، ونحو ١٣٥٠ دولاراً في الأراضي المحتلة (١٧٠٠ دولار في الضفة الغربية و٨٥٠ دولاراً في قطاع غزة).

تواجه اقتصاديات الأرض المحتلة وخصوصاً في الفترة الانتقالية.

رابعاً: تاكل البنية التحتية وتراجع مستوى الخدمات إلى مستويات حادة، إذ طوال ربع قرن من الاحتلال العسكري الإسرائيلي لم يجر تطوير لشبكة الطرق التي ظلت تعرض لعوامل التآكل الطبيعية، وكذلك الأمر في شبكة المجاري البدائية، ناهيك عن شبكة الكهرباء والمياه والهاتف والمدارس والمراكز الصحية وغيرها.

ولعل بين أكثر المعايير دلالة على درجة انخفاض مستوى الخدمات في الأراضي المحتلة، أن نصيب الفرد فيها من المياه لا يتجاوز ٦٠ لتراً في اليوم الواحد في الأردن، كما يستهلك الفرد في الأراضي المحتلة نحو ٦٨٠ كيلو واط سنوياً مقارنة بالف كيلو واط للمواطن الواحد في الأردن، ويوجد نحو ١٣٨ قرية فلسطينية تعاني من وجود إمدادات كهربائية غير منظمة، وغير موثوق فيها، ولا يوجد سوى هاتف واحد لكل ٤٦ فرداً في الأراضي المحتلة، مقابل هاتف واحد لكل ١٥ فرداً في الأردن.

وإلى جانب كل ما تقدم هناك معوقات أخرى كامنّة متفاوتة الأهمية، بعضها يتصل بالخلل القائم في الهيكل التجاري لاقتصاديات الأرض المحتلة، فضلاً عن محدودية السوق الداخلية لهذه الاقتصاديات المتربدة، وتقلص الرقعة الزراعية، ونقص المياه رغم توافر الموارد المائية الجوفية المهمة، وضعف الموارد المالية الذاتية والتكوين الرأسمالي في الضفة الغربية وقطاع غزة، وذلك كله إلى جانب القيود التي تفرضها إسرائيل على التجارة الفلسطينية من الخارج.

المصدر :
التاريخ :

عيسى الشعيبي



اقتصاديات الحكم الذاتي المعوقات الكامنة والفرص المتاحة (الأخيرة)

إذا كانت المعوقات التي ذكرناها في المقالة السابقة، وعرضنا لبعضها بإيجاز وبعضها الآخر بشرح مكثف، لا تشكل في مجموعها معضلة بنيوية يصعب حلها في المدين القصير والمتوسط، فمعنى ذلك أن هناك عددا من الفرص الكامنة التي يمكن العثور عليها في الهيكل العام لهذه الاقتصاديات، سواء أكان ذلك بتدقيق النظر في الوضع الراهن لهذه الاقتصاديات، أو فيما تعد به الظروف المواتية لإعادة البناء وسط عوامل ذاتية وموضوعية ملائمة على ما يبدو.

ولعل أكثر العوامل أصالة، ولا نقول أهمية في تكوين الرافعة المحتملة لاقتصاديات الحكم الذاتي، وجود عمالة وطنية، إن لم تكن تتصف بالمهنية الرفيعة، فإنها تحوز على قدر متوسط وفوق المتوسط من المهارات التي تتناسب ووضع اقتصاد يسود فيه قطاع الخدمات، إلى جانب قطاعات إنتاج تعتمد التكنولوجيات غير المعقدة، وتقوم على أساس جملة من المشروعات الصغيرة والورش غير الكبيرة ووحدات الإنتاج المدارة من أصحابها في قطاعي الصناعة والزراعة. إذ بمقارنة مستويات التعليم والتدريب والخبرات المكتسبة لمجتمع كان يرى في تعليم الأبناء أكثر الاستثمارات المتاحة ربحية، ومقارنة تلك المستويات بما كان سائدا في مجتمعات جنوب شرقي آسيا المعتمدة وغير المتعلمة، فإن النتيجة سوف تكون لصالح المجتمع الفلسطيني الذي عمل في أقسى الظروف وأشدّها صعوبة، بالاعتماد على نفسه وبدون مساعدات حكومية، وحقق في بعض مناطق وجوده مستويات عالية من الدخل وراكم مدخرات وحقق نجاحات مرموقة، الأمر الذي يبرر مثل تلك المقارنة مع مجتمعات حققت بدورها نموا اقتصاديا مشهودا له، على الرغم من عدم امتلاكها لمثل هذه العناصر الأولية القائمة في بنية المجتمع الفلسطيني. ويزيد من أهمية مثل هذا العنصر الديمغرافي الذي لا تنكر أهميته، أن الشرط الموضوعي اللازم لتفعيله، ونعني به الشرط التمويلي، سوف يكون متاحا على هذه الدرجة أو تلك، بفضل صندوق المعونة الدولية الذي تم تشكيله بمبادرة من الولايات المتحدة الأمريكية، ورصد نحو ملياري ونصف المليار من الدولارات، قابلة للزيادة على مدى السنوات الخمس المقبلة، يخصص الجزء الأهم منها لتغطية نفقات إعادة وترميم البنية التحتية الفلسطينية.

إذ ليس من شك في أن هذه الظروف الموصوفة سوف تجلب الكيان الفلسطيني المسالم نفقات إقامة جيش كلاسيكي على غرار جيوش الدول النامية، وتصفي اقتصاده من تبعات شراء أسلحة ومنظومات دفاع عسكرية، كانت قد أسهمت في تكبيد اقتصاديات الشرق الأوسط موارد هائلة، وأدت فيما أدت إليه من آثار مباشرة إلى تحميل موازنات الدول أعباء مالية كبيرة جرى تخصيصها لمثل هذه النفقات غير المنتجة، وبالتالي حرمان القطاعات الاقتصادية الأساسية من موارد مالية متاحة ذاتيا أو مقترضة من الخارج.

وبالعودة مرة أخرى إلى تجارب دول جنوب شرقي آسيا، بعد الحرب الكونية الثانية، فإن من المتفق عليه كليا، أن ضالة النفقات التي كانت تخصصها تلك الدول لأغراض الدفاع والأمن الخارجي، قد أتاح موارد متزايدة جرى تحويلها بالكامل لصالح قطاعات الإنتاج المختلفة، وذلك في وقت كانت تزيد فيه الدول الغربية من مخصصاتها لأغراض تطوير الجيوش والمعدات القتالية الحديثة، الأمر الذي أدى في نهاية المطاف إلى تعزيز اقتصاديات تلك الدول الآسيوية، بما فيها اليابان، وتحلى عن بروز ظاهرة ما بات يطلق عليه الاقتصاديون الغربيون ظاهرة «النمور الصغيرة».

ونحن إذا ما أضفنا هذه الخاصية التي سيكتسبها الكيان الفلسطيني بقوة الجبر السياسية، إلى خاصية عدم وجود مديونية خارجية تثقل على موارده الذاتية الشحيحة، كما هو عليه حال معظم دول إقليم الشرق الأوسط، فإننا سنعثر على فرصة أخرى متاحة أمام اقتصاديات الحكم الذاتي التي ستمثل دون ريب سائر رؤوس المديونية الخارجية التي لم يتم استيعابها من دول العالم الثالث إلا أخيرا، ولم تجر معالجتها دون القبول بأملاءات من الأمم اجتماعية، تتضمنها في العادة برامج التصحيح الاقتصادي الذائعة الصيت.

وإذا ما تضافر مع هاتين الخاصيتين المهمتين، بناء جهاز إداري يتمتع بالكفاءة والمهنية، ينصرف بالكامل لمهمة التخطيط الكلي، ويمتنع عن التدخل الاقتصادي المباشر، وعن النمو بشكل بيروقراطي على نحو ما نما عليه القطاع العام في المحيط الجغرافي المباشر، فإن لنا أن نتوقع انطلاقة قوية لاقتصاديات السوق القائمة على المبادرة الفردية الخلاقة للقطاع الخاص، وأن نستشرف من الآن رؤية اقتصاد فلسطيني فيه من الفرص المتاحة أكثر مما فيه من المصاعب الكامنة.

وليس من شك في أن المعونة الدولية المقررة سوف تمكن الإدارة الاقتصادية الفلسطينية من حل بعض الاختناقات التمويلية المتوقعة في المستقبل القريب، وتوافر الأجواء الاستثمارية الملائمة لخلق عنصر الثقة الذي لا غنى عنه، من أجل تشجيع المستثمرين في القطاع الخاص على أخذ زمام المبادرة وتوظيف المدخرات. إن لم نقل الأموال المكتنزة. سواء لدى الفلسطينيين المقيمين أو أولئك الراغبين من الخارج، المدفوعين بعوامل البحث عن الأرباح الجزيلة أو الاهتمامات الوطنية المشروعة، للإسهام في إعادة تأسيس البنية الاقتصادية لمشروع الدولة الفلسطينية العتيدة. وإذا كانت تجربة «النمور الصغيرة» في جنوب شرقي آسيا قد أثبتت على نحو عملي وملحوس، أن

الموارد الطبيعية ليست شرطا ضروريا لتحقيق أعلى معدلات النمو الاقتصادي، فإن مثل هذه التجربة قد تشكل مصدر ضوء قوي يشد إليه الإدارة الاقتصادية الفلسطينية، ويعمل على دفعها نحو التمثل بقوانين تلك التجربة التي نمت في بيئة مواتية من التشريعات التجارية والضريبية والقوانين الإدارية المبسطة، ونجحت في تقديم نموذج يمكن التمثل به ومحاكاته من قبل إدارة لا تمتلك تراثا بيروقراطيا ولا قوانين تقليدية أو أنماطا إنتاجية يصعب كسرها أو تجاوزها بصعوبة. ذلك أن اقتصاديات الحكم الذاتي سوف تكون محكومة بضرورة النشأة ذاتها، كي تتقدم نحو الأخذ بأكثر النماذج الاقتصادية قدرة على المنافسة، وخلق الشروط الموضوعية لمثل هذه المنافسة، وتسويق نفسها كمنطقة تجارة حرة واسعة، أو لنقل مستودع كبير للبضائع والسلع الرخيصة، بفضل الرسوم المخفضة والضرائب الزهيدة ورسوم التسجيل والترانزيت المتواضعة، إلى الحد الذي يمكن أن تصبح فيه الضفة الغربية وقطاع غزة ملاذا للشركات التي تترجح تحت وطأة معدلات ضريبة عالية في عموم المنطقة المحيطة، وتشكو من أنظمة الحماية وجدران الرسوم الجمركية العالية في البيئة الإقليمية المجاورة.

وفوق ذلك، فإن مناطق التجارة الحرة المنصوص عليها في اتفاق إعلان المبادئ مع إسرائيل، التي ستكون بمثابة معمل اختبار للشراكة الاقتصادية مع الجانب الإسرائيلي في المرحلة المبكرة، نقول إن هذه المناطق التجارية الحرة سوف تعمل لمصلحة الاقتصاد الأصغر، ونعني به الاقتصاد الفلسطيني، سيما وأن مثل هذه المناطق سوف تؤدي بالضرورة إلى تشجيع التبادل التجاري الإقليمي وما فوق الإقليمي، مما سيوفر نوافذ توزيع إضافية للمنتجات الفلسطينية ويحقق لها وضعًا تنافسيا أفضل، في إطار نظام اقتصادي أوسع مقدر له أن يشمل في المستقبل اقتصاديات شرق البحر المتوسط ولا تتوقف الفرص المتاحة لاقتصاديات الحكم الذاتي عند حدود الموارد البشرية الملائمة والتمويل الخارجي والمعونة الفنية، وما يمكن أن يتحقق من شروط ميسرة للصادرات الفلسطينية في أوروبا وغيرها، وإنما تتعدى ذلك كله عناصر أخرى قائمة بالضرورة السياسية الملحة، في هيكل الإدارة الفلسطينية التي سيتم بناؤها وسط ظروف تخلو من المجابهة العسكرية، إن لم نقل ظروفًا يسودها الانفتاح والتعاون والاعتماد المتبادل، فضلا عن الشراكة الاقتصادية التي ستقوم بقوة الجبر السياسية ذاتها.