



المصدر:

التاريخ:

احتمالات العلاقات التجارية المثثة

بقلم: د. محمد عمره

(مدير مركز الدراسات الدولية في الجمعية الملكية)

التبادل التجاري

الأردني - الفلسطيني

مع إسرائيل

يجب ان يكون

متكافئاً لا .. تفضيلاً

الاقتصاد الاردني : ١٥% بطالة ١١% نمو اقتصادي

نتيجة التصحيح الاقتصادي

العلاقة مع اسرائيل يجب ان تمر

عبر كوندالية أردنية - فلسطينية

تبع ذلك من اتفاق اردني اسرائيلي بتاريخ ١٤/٩/١٩٩٣. على اجندة المواضيع التي سيتفاوض عليها الطرفان الاخيران ايضا . وقد تضمنت هذه المبادئ والاجندة فقرات واضحة تنص على وجوب التفاوض بين الاردنيين والاسرائيليين من جهة والفلسطينيين والاسرائيليين من جهة اخرى في مجالات متعددة سياسية واقتصادية . وفي المجال الاقتصادي ، فقد حظي التعاون الاقتصادي المستقبلي بين اسرائيل وكل من الاردن وفلسطين (الضفة الغربية وقطاع غزة المحتلين) على اولوية واهمية قصوى . وسيشمل التعاون المحتمل مختلف القطاعات الاقتصادية واهمها التجارة ، المالية ، البنوك ، النقل ، الاتصالات ، المياه ، البيئة ، الكهرباء ، الطاقة ، التمويل ، الصناعة والعمل . ومن المؤكد بان احتمالات التعاون في هذه المجالات بحاجة لدراسات اقتصادية متخصصة ومتعمقة لتجيب على تساؤلات عديدة جدا ولتتمكن متخذي القرارات السياسية والاقتصادية الاستنارة بها وتبني الافضل بالنسبة للاردن وفلسطين . وفي ضوء المعطيات السابق ذكرها ، تناقش هذه الورقة موضوعا واحدا فقط من المواضيع العديدة التي بحاجة لبحث مستفيض الا وهو احتمالات العلاقات التجارية بين الاردن وكل من فلسطين واسرائيل بناء على فرضيات معينة وذلك من خلال اربعة اجزاء .

تشهد المنطقة العربية تغيرات اقتصادية وسياسية متسارعة في الوقت الحاضر الامر الذي يستوجب اجراء دراسات وبحوث الاقتصاد السياسي المتعمقة لتقترح لتخذي القرارات في مختلف الدول العربية الراي الثاقب والاستشارة السديدة لاستشراف آفاق المستقبل في محاولة لتجنب الآثار السلبية لأي سياسة اقتصادية محتملة تتخذ على المستوى الاقليمي او الدولي . ولا شك ان احد المتغيرات البارزة في هذا الوقت هو المسيرة السلمية في الشرق الاوسط التي تحاول ان تجد حلا بالطرق السلمية للصراع العربي الاسرائيلي الذي دام اكثر من اربعة عقود . وفي سبيل تحقيق السلام الشامل والعادل في المنطقة انخرطت الاطراف الرئيسية في هذا الصراع وهي الاردن وفلسطين وسوريا ولبنان في مفاوضات مباشرة مع اسرائيل وبرعاية دولية من قبل اميركا وروسيا وبدعم اوروبي وعالمي . وعلى الرغم من طول فترة المفاوضات الا انها لم تفض حتى الآن للتوصل الى الحل السلمي الشامل الذي تنشده الدول العربية جميعا . الا ان ما تم تحقيقه حتى الان هو الاتفاق الفلسطيني - الاسرائيلي بتاريخ ١٣/٩/١٩٩٣ على المبادئ التي سيجري التفاوض بشأنها لحل القضية الفلسطينية بصورة عادلة وما

ثانياً: الخصائص الرئيسية

يقدم هذا الجزء لمحة عن أهم مميزات الاقتصاد الأردني والفلسطيني والإسرائيلي.

١. الاقتصاد الأردني

١. يعتبر الأردن بلداً نامياً ويعكس هيكله الاقتصادي اعتماده الكبير على الخدمات حيث تساهم القطاعات الخدمية بأكثر من ثلثي

الناتج المحلي الإجمالي الذي بلغ حوالي ٤ مليارات دولار في عام ١٩٩٢. ويعتبر كذلك بلداً زراعياً على الرغم من المساهمة الضعيفة لهذا القطاع في الناتج المحلي الإجمالي والتي بلغت حوالي ٦٪ منذ منتصف الثمانينات سنوياً. وفي نفس الوقت، يحاول الأردن تنمية قطاعه الصناعي ليكون قطاعاً رائداً في الاقتصاد الوطني حيث يشجع الاستثمار الصناعي بشكل ملحوظ. وقد انعكس ذلك من خلال التطور المستمر في مساهمة الصناعة في الناتج المحلي الإجمالي والتي ارتفعت من ١٢٪ في عام ١٩٨٦ إلى ١٧٪ في عام ١٩٩٢. غير أن هذا القطاع يتشكل من مجموعة من الصناعات الاستهلاكية التي تبقى في معظمها صناعات أحادية وتحاول جاهدة لتصبح صناعات تصديرية بمساعدة وتشجيع القطاع العام. ٢. يعاني الأردن من الارتفاع الملحوظ في معدل النمو الطبيعي للسكان والذي يبلغ حوالي ٣,٥٪ سنوياً، ولقد عدد السكان في عام ١٩٩٢ بحوالي ٤ ملايين نسمة. وقد ساعد في ارتفاع هذا المعدل تزايد عدد السكان بشكل مطّاح نتيجة للهجرات الفلسطينية في الأعوام ١٩٤٨ و ١٩٦٧ بسبب الحروب العربية الإسرائيلية. وذلك إضافة لعودة ما يقارب ٣٥٠ ألف مواطن أردني من العاملين في الكويت والخليج اثر أزمة الخليج في الأعوام ١٩٩٠، ١٩٩١.

٣. عانى الاقتصاد الوطني من أزمات اقتصادية حادة في الآونة الأخيرة والتي بدأت في عام ١٩٨٨ وتمثلت في الانخفاض الملحوظ في قيمة الدينار الأردني بما يقارب ٦٥٪ نتيجة للنقص الشديد في العملات الصعبة لدى البنك المركزي بحيث لم يتمكن الأردن من خدمة

الدين الخارجي مما أظهر مشكلة المديونية الخارجية بصورة حادة حيث بلغ مجمل الدين الخارجي، المدني والعسكري، في ذلك العام حوالي ١٠ مليارات دولار. ويعود ذلك بالدرجة الأولى لتراجع المساعدات العربية وتحويلات العاملين في الخارج وعائدات التصدير لبعض الدول العربية، إضافة لتزايد الإنفاق العام بشكل اكبر من نمو الإيرادات المحلية. وللغلب على هذه الأزمة كَبَنى الأردن برنامجاً تصحيحياً اقتصادياً بمساعدة صندوق النقد الدولي والمضرة ثلاث سنوات ١٩٨٩، ١٩٩١. وبعد أن بدأ الأردن في إعادة زخم النمو الاقتصادي من خلال تنفيذ لبرنامج التصحيح المذكور

أولاً: الفرضيات الأساسية

يعتمد التحليل في هذه الورقة على الفرضيات الأساسية التالية والتي دون تحليتها لا يمكن تصور الآلية علاقات تجارية طبيعية بين الأردن وإسرائيل وفلسطين:

يتحقق السلام الشامل والعادل وعلى مختلف الجبهات الأردنية والفلسطينية والسورية واللبنانية من خلال المفاوضات السلمية وقد التفت هذه المحاضرة في ندوة مستقبل الاتصالات الصوتية في ظل المتغيرات المعاصرة التي عقدت في القاهرة من ١٨-٢٠ نوفمبر الماضي وتولت تنظيمها رابطة المعاهد والمراكز العربية للتنمية الاقتصادية، الاجتماعية بالتعاون مع فريدريش ناومان.

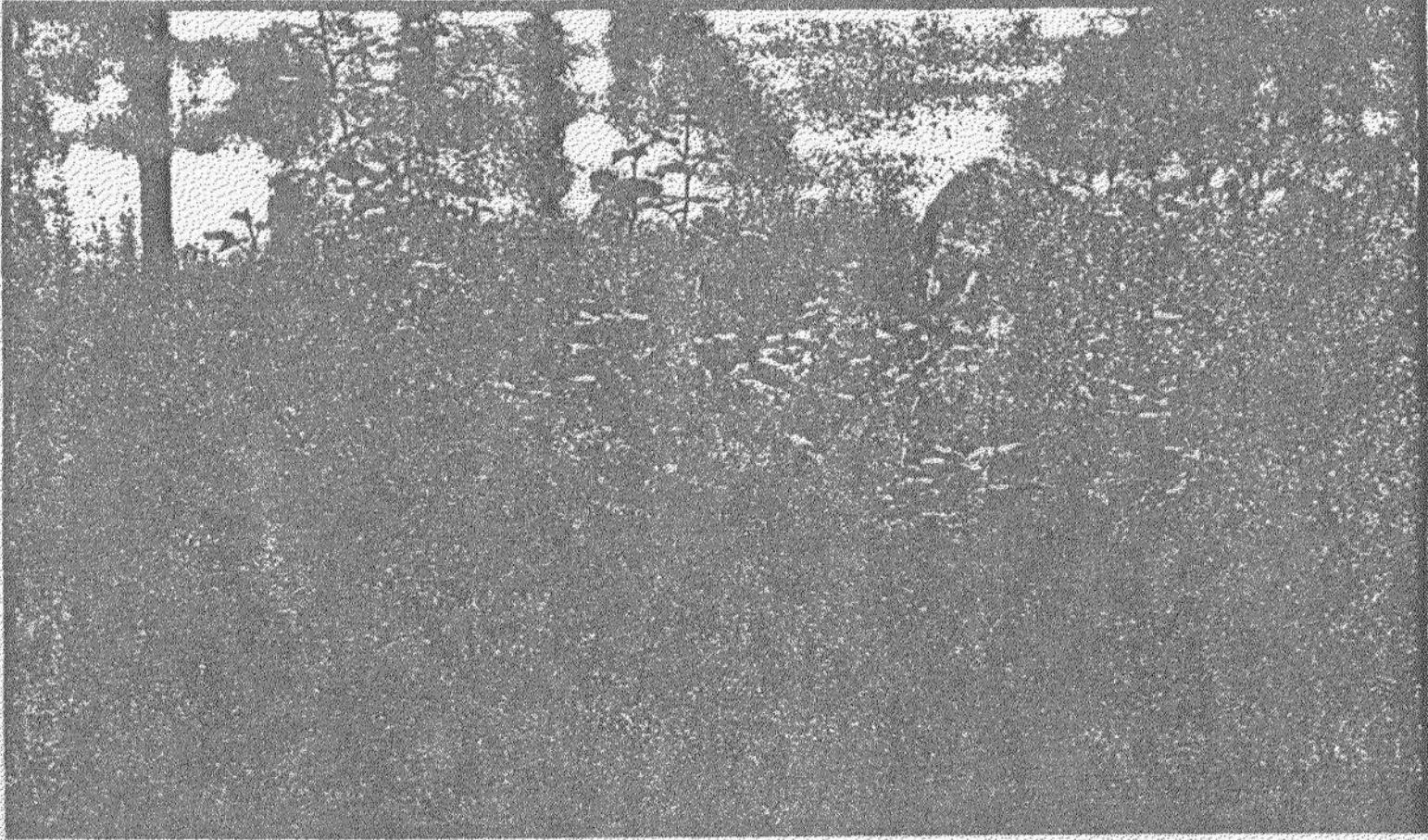
وينبثق عن الحل السلمي الشامل كيان فلسطيني مستقل ويمثل بقيام دولة فلسطين في الضفة الغربية وقطاع غزة مع مراعاة الجانب الأمني فيما يتعلق بإسرائيل.

وإذا تم تحقيق الفرضيات

السابقة، تلغى المقاطعة العربية

(المباشرة والثانوية) لإسرائيل ويتأثر بها من قبل الجانب العربي بوليا ولانونيا. وتبعاً لذلك تنطلق مسيرة التعاون الاقتصادي الإقليمي في مختلف المجالات بين إطار المنطقة محتمة لو منفردة وبما فيها إسرائيل. وبعبارة أخرى، لا يمكن تطبيع العلاقات الاقتصادية مع إسرائيل قبل التوصل إلى الحل السلمي الشامل والعادل للصراع العربي الإسرائيلي.

■ الاقتصاد الفلسطيني : ٢٥ - ٤٠ ٪ بطالة ونمو سلبي ابتداء من ١٩٨٥



(غاما - القدس خاص)

● مستوطنة براحية في غزة

■ لا نستطيع تصدير الكثير الى الاقتصاد الاسرائيلي المتطور

■ لن تغير اسرائيل أسواقها التقليدية في المدى المتوسط

■ والعلاقة مع العرب قد تساعد على تخفيض عجزها التجاري فقط

٤ - بسبب الازمات الاقتصادية المذكورة اعلاه ، فقد انخفض معدل دخل الفرد السنوي من الناتج القومي الاجمالي بشكل ملحوظ . من ١٩١٧ دولارا في عام ١٩٨٨ الى ١١٧٨ دولارا في عام ١٩٩٢ . يعاني الاربن من مشكلة البطالة منذ منتصف الثمانينات . وقد تفاقمت هذه المشكلة في الاعوام ١٩٩٠ - ١٩٩١ حيث ارتفع معدل البطالة من حوالي ٨ ٪ في عام ١٩٨٦ الى ١٦ ٪ في عام ١٩٩٠ وتحصل الى ١٨ ٪ في عام ١٩٩١ ، الا انها عادت للتراجع في عام ١٩٩٢ حيث بلغت حوالي ١٥ ٪ . وتعود البطالة في الاربن لتفاعل عدة اسباب داخلية واخرى خارجية . ولهم الاسباب الداخلية هي تباطؤ النشاط الاقتصادي ، تزايد عدد السكان ، تنامي مخرجات النظام التعليمي ، الهجرة الداخلية ، وتدفق العمالة الوافدة . اما الاسباب الخارجية ، فتتمثل في انخفاض الطلب في الدول العربية المصدرة للنفط على الابردي العاملة الاربينية وعودة اعداد كبيرة منها الى الاربن اثر ازمة الخليج مما ادى الى تراجع في حوالات العاملين في الخارج . انخفاض المساعدات العربية ، وتراجع الصادرات السلعية لبعض الدول العربية .

اعلاه واجه ازمة اقتصادية اخرى نتجت عن ازمة الخليج . وقد انعكست هذه الازمة من خلال احجام الاستثمار المحلي وتوقف المساعدات العربية والانخفاض الشديد في عائدات التصدير وحوالات التصدير وحوالات العاملين الاربينيين في الخارج وخلق ضغوطا سكانية كبيرة في الاربن نتيجة عودة حوالي ٣٥٠ الف مواطن اربني من الكويت والخليج ، كما ذكر اعلاه ، منهم حوالي ٧٠ الفا من القوى العاملة وبالتالي تراجع الاداء الاقتصادي بشكل عام . ولتخطي هذه الازمة ، اضطر الاربن لتبني برنامج تصحيح اقتصادي جديد للسنوات ١٩٩٢ ، ١٩٩٨ . وعليه فقد شهد الاقتصاد الاربني معدلات نمو لم يسبق لها مثيل في عام ١٩٩٢ حيث ارتفع الناتج المحلي الاجمالي بالاسعار الثابتة بمعدل ١١ ٪ نتيجة للاستقرار الاقتصادي والسياسي والزيادة الكبيرة في استثمارات القطاع الخاص في مختلف النشاطات الاقتصادية وخاصة في قطاع الانشاءات .

٢. يتصف الاقتصاد الفلسطيني بكونه اقتصاداً نامياً وخدمياً/زراعياً في الوقت نفسه بحيث ساهمت قطاعات الخدمات بحوالي ٦٨٪ من الناتج المحلي الإجمالي بينما ساهم القطاع الزراعي بنسبة ٢٠٪ بالمقارنة مع ٧٪ مشاركة القطاع الصناعي في عام ١٩٩٠، علماً بأن الناتج المحلي الإجمالي للضفة الغربية وقطاع غزة قد بلغ في العام نفسه حوالي ٢ مليار دولار. وتجدر الإشارة إلى أن التغييرات الهيكلية والاختلالات الاقتصادية الناجمة عن السياسات الإسرائيلية والتي تكثفت وتضاعفت منذ بداية الانقراض الفلسطيني في سبيل القضاء عليها أثرت سلباً في الأداء الاقتصادي منذ عام ١٩٨٥ حيث عانى الاقتصاد الفلسطيني من ركود عام ونمو سلبي فقد تراجع معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي من ٧٪ في عام ١٩٧٧ إلى ٩٧٪ في عام ١٩٨٥ وواصل الانخفاض إلى ٣٠٪ في عام ١٩٨٨ وإلى ١٥٪ في عام ١٩٨٩. ولاشك أن أزمة الخليج قد أثرت عكسياً في أداء الاقتصاد الفلسطيني نتيجة لتوقف حركات العاملين الفلسطينيين في الخارج وعودة حوالي ٥٢ ألف من الفلسطينيين العاملين في الكويت والخليج حيث قدرت خسارة الاقتصاد الفلسطيني بحوالي ٥٠٠ مليون دولار نتيجة لذلك.

٣. يعاني الاقتصاد الفلسطيني من النمو السكاني المتسارع حيث ارتفع معدل النمو السكاني من ٣٪ في عام ١٩٨٧ ليصل إلى ٤٫٦٪ في عام ١٩٩٠ ليعكس ارتفاعاً في عدد السكان من ١٤٣٣ ألف نسمة (دون القدس الشرقية) إلى ١٥٩٩ ألف نسمة خلال الفترة نفسها.

٤. نتيجة لما سبق، فقد تراجع معدل دخل الفرد في الضفة الغربية وقطاع غزة من حوالي ٢٠٠٠ دولار سنوياً قبل عام ١٩٨٨ إلى حوالي ١٣٠٠ دولار في عام ١٩٩١، أي بنسبة انخفاض مقدارها ٣٥٪.

٥. يعاني الاقتصاد الفلسطيني

من مشكلة البطالة منذ منتصف الثمانينات علماً بأنها قد تفاقمت منذ بداية التسعينات أي بعد أزمة الخليج وعدم السماح للفلسطينيين للعمل في إسرائيل. وهناك اختلاف في معدلات البطالة بين التقديرات الإسرائيلية والتقديرات الدولية والفلسطينية. فتشير المعلومات الإسرائيلية بأن نسبة البطالة في المناطق المحتلة قد ارتفعت في عام ١٩٩١ إلى حوالي ١٢٫٢٪ في الضفة الغربية وإلى ٤٪ في قطاع غزة. أما المصادر الدولية والفلسطينية فتؤكد بأن نسبة البطالة قد تراوحت بين ٢٥ و ٤٠٪ من مجمل القوى العاملة في عام ١٩٩١.

جـ الاقتصاد الإسرائيلي

١. لا شك بأن الاقتصاد الإسرائيلي متطور ويمتلك تكنولوجيا متقدمة تمكن من وصله بالاقتصاد الصناعي. ويؤكد هذا مساهمة القطاع الصناعي في الناتج المحلي الإجمالي (الذي بلغ ٥٧٠ مليار دولار في عام ١٩٩١) التي تصل إلى حوالي ٣٠٪ مقارنة بحوالي ٨٪

٦. في ضوء متطلبات التنمية المتزايدة نتيجة للضغط السكاني المتعاظم على الخدمات المختلفة ولخلق فرص عمل، ولتنامي المتطلبات الأمنية والعسكرية بسبب المواجهة المستمرة مع إسرائيل ولضعف الموارد المحلية المتاحة، فقد اعتمد الأردن على المساعدات العربية والأجنبية لتغطية التزاماته المالية ولسد العجز المالي في الموازنة العامة.

٧. ما زال الأردن يعاني من مشكلة المديونية الخارجية على الرغم من انخفاض معدل الدين العام الخارجي من ١٠ مليارات دولار في عام ١٩٨٨ إلى ٧٫٨ مليارات دولار في عام ١٩٩٢. وتعود مشكلة المديونية بالدرجة الأولى إلى ضعف الهيكل الاقتصادي وقلة الموارد المحلية وتنامي المتطلبات الإنمائية والعسكرية التي أدت إلى تزايد الانفاق العام بشكل أكبر بكثير من الإيرادات المحلية الأمر الذي أدى إلى اللجوء للاقتراض الخارجي لتغطية العجز المالي في الموازنة العامة.

بـ الاقتصاد الفلسطيني

١. يقاسي الاقتصاد الفلسطيني من الإجراءات الإسرائيلية الاقتصادية والسياسية والعسكرية منذ الاحتلال الإسرائيلي للضفة الغربية وقطاع غزة في عام ١٩٦٧ الأمر الذي أدى إلى تدني مستوى تطوره بصورة عامة منذ ذلك التاريخ. وتمثلت هذه الإجراءات في السيطرة الكاملة للاحتلال الإسرائيلي على الموارد والمقدرات والأسواق (الصادرات والمستوردات) الفلسطينية واتباع سياسة يمج الاقتصاد الفلسطيني بالاقتصاد الإسرائيلي وذلك لخدمة أغراض الإخيار ومصالح الاحتلال الإسرائيلي ولكي يصبح الاقتصاد الفلسطيني تابعاً ومعتمداً بصورة كاملة على الاقتصاد الإسرائيلي حتى لا يتسنى له أن ينمو باستقلال تام الأمر الذي يجعله معتمداً على الاقتصاد الإسرائيلي حتى بعد تحقيق السلام الشامل وحصول الشعب الفلسطيني على حق تقرير المصير.

الخدمات تطفئ على الاقتصاد الفلسطيني (٦٠٪)

على حساب الصناعة (٧٪) والزراعة (٢٠٪)

للقطاع الزراعي، وحيث تساهم قطاعات الإنتاج السليبي بحوالي ٥١٪ مقارنة بحوالي ٤٩٪ لقطاعات الخدمات. وكذلك شكلت الصادرات الصناعية حوالي ٦٤٪ من مجمل الصادرات مقارنة مع ٧٪ للصادرات الزراعية في عام ١٩٩١. ويعكس هذا توفر قاعدة صناعية متطورة حيث تغطي الصناعات الإلكترونية والكهربائية والمعدات والآلات المعدنية ومعدات النقل والصناعات الثقيلة بشكل عام بحوالي ٤٥.٥٪ من مجمل الإنتاج الصناعي مقارنة مع ١٩.٤٪ للصناعات الخفيفة مثل الصناعات الخشبية والورق والبلاستيك والمطاط والطباعة و ١٢.٤٪ للصناعات الغذائية والمشروبات والسجائر، ٥٩.٢٪ لصناعة النسيج والإبسة والصناعات الجلدية.

٢. شهد الاقتصاد الإسرائيلي فترة تباطؤ في نمو الناتج المحلي الإجمالي في نهاية الثمانينات نتيجة لسياسات برنامج الاستقرار الاقتصادي الذي كان مطبقاً حيث تمثل ذلك في انخفاض الربحية نتيجة لارتفاع العبء الضريبي، ارتفاع معدل الفائدة، زيادة الرواتب والأجور، ومسوء الأحوال الجوية التي ألقت عكسياً على الإنتاج الزراعي. ويضاف لذلك الأثر السلبي للانكماشية الفلسطينية على الاقتصاد الإسرائيلي بصورة عامة وعلى القطاعات التي تستفيد العمالة الفلسطينية وتصدر السلع إلى المناطق المحتلة وخاصة قطاعي التشييد والتجارة، غير أن الأداء الاقتصادي في الأعوام ١٩٩٠ و ١٩٩١ قد تحسن حيث حقق الناتج المحلي الإجمالي معدلات نمو حقيقية وصلت إلى حوالي ٥٪ سنوياً.

٣. بلغ عدد السكان في إسرائيل حوالي ٥ ملايين نسمة في عام ١٩٩١ شكل اليهود ٨٢٪ منهم والمسلمون ١٤٪ والمسيحيون ٢.٥٪ والدروز وغيرهم ١.٧٪. ومن المعروف بأن إسرائيل تعمل باستمرار على استقطاب يهود العالم للإقامة فيها وتستقبل موجات كبيرة من المهاجرين اليهود من الاتحاد السوفيتي (سابقاً) وجمهوريةاته المختلفة الأمر الذي يجعل النمو السكاني فيها غير منظم ومفاجيء في العديد من السنوات، ومثال ذلك ارتفاع معدل النمو للسكان من ١.٧٪ سنوياً خلال فترة الثمانينات إلى ٣٪ في عام ١٩٩٠.

٤. اعتماداً على المعلومات السابق ذكرها، فقد بلغ معدل دخل الفرد في إسرائيل حوالي ١١ ألف دولار في عام ١٩٩١ مما يؤكد ارتفاع مستوى تطور الاقتصاد الإسرائيلي.

٥. يعتمد الاقتصاد الإسرائيلي إلى حد كبير على المساعدات الخارجية، وخاصة المنح المقدمة من الولايات المتحدة الأميركية والتي تصل إلى ٣ مليارات دولار سنوياً، ويضاف إلى ذلك المساعدات الأخرى من الدول الأوروبية ولقي مقدمتها ألمانيا.

٦. يعاني الاقتصاد الإسرائيلي من تزايد حدة مشكلة البطالة منذ أواخر الثمانينات ليصل معدل البطالة إلى حوالي ١٠.٨٪ في عام ١٩٩١ وذلك نتيجة لتدفق المهاجرين اليهود الذين في سن العمل وخاصة أولئك من الاتحاد السوفيتي سابقاً حيث يقدر معدل البطالة بين المهاجرين بعد سنة من الإقامة في إسرائيل بحوالي ١٨٪.

وبمقارنة سريعة لاقتصادات الأردن وفلسطين وإسرائيل نجد، بأن الاقتصاد الإسرائيلي متقدم جداً وصناعي حيث أن القطاع الصناعي يشكل القطاع الرائد في الاقتصاد الإسرائيلي بينما الاقتصاد الأردني هو اقتصاد خدمات وزراعي وذلك مماثلة للاقتصاد الفلسطيني على الرغم من أن الاقتصاد الأردني يتقدم صناعياً على الاقتصاد الفلسطيني. وبذلك فإن الناتج المحلي الإجمالي في إسرائيل يبلغ ١١ ضعف الناتج المحلي الإجمالي في الأردن و ٢٨.٥ ضعفاً لذلك في فلسطين. وعليه، يتفاوت معدل دخل الفرد في المناطق الثلاث بشكل صارخ حيث يشكل معدل دخل الفرد في إسرائيل ٩ أضعاف ذلك في الأردن و ٨ أضعاف ذلك في فلسطين. كما وتعاني الاقتصادات الثلاثة من مشكلة البطالة وتعتمد إسرائيل بشكل كبير على المساعدات الخارجية بالمقارنة مع الأردن وفلسطين. وتظهر مشكلة المديونية الخارجية بشكل واضح في الاقتصاد الأردني بينما لا تظهر في إسرائيل على الرغم من مديونيتها العالية جداً والتي تبلغ حوالي ٣٢.٧ مليار دولار لأن خدمة دينها الخارجي تغطي من المساعدات الخارجية الضخمة التي تتلقاها سنوياً.

وتجدر الإشارة هنا إلى أن الأردن وعملا بقوانين المقاطعة العربية لم يستورد المواد المصنعة في المناطق المحتلة إذا كانت المواد الأولية فيها ذات منشأ إسرائيلي، وعليه، إذا كانت السلع النهائية مستعدة إلى الأردن لوعبره يشترط بأن يتم استيراد المواد الخام الضرورية لهذه السلع عن طريق ميناء العقبة. وفي نفس الوقت كانت إسرائيل تعيق عمليات الاستيراد من ميناء العقبة حيث فرضت على المناطق المحتلة استيراد مستلزمات الإنتاج الصناعي إما من إسرائيل أو عبر الموانئ الإسرائيلية ومن خلال شركات ووسطاء إسرائيليين. وعليه لم تشكل الصادرات الصناعية من المناطق المحتلة إلى الأردن إلا جزءا بسيطا من مجمل صادرات هذه المناطق.

وأضافة لما سبق، ونتيجة للسياسات التجارية الإسرائيلية التي هدفت إلى السيطرة الكاملة على أسواق المناطق المحتلة من خلال احتكاريها واحتكاريها كاسواق للسلع الإسرائيلية الاستهلاكية والوسيطة والراسمالية لم يتمكن الأردن من التصدير إلى قطاع غزة ولم تتعد صادراته إلى الضفة الغربية مبلغ ٩ ملايين دولار سنويا. الجدول رقم (١)، ولذلك كان الميزان التجاري بين الأردن والمناطق المحتلة في صالح الاقتصاد الفلسطيني بشكل مطلق على الرغم من انخفاض العجز التجاري بينهما بشكل ملحوظ خلال فترة ١٩٨٧-١٩٩١ نتيجة لتراجع صادرات تلك المناطق إلى الأردن، كما ذكر أعلاه، وليس بسبب قزايد الصادرات الأردنية إليها، وفي الوقت نفسه فهناك عجز تجاري متنام في المناطق المحتلة لصالح إسرائيل نتيجة للسياسات الإسرائيلية المنكورة أعلاه الأمر الذي يدل أن الوفر التجاري لتلك المناطق مع الأردن كان ولا شك يغطي جزءا من عجزها التجاري مع إسرائيل. وطبيعي أن قبول الأردن بهذا الوضع كان من منطلق وطني ولدعم صمود الأهل في الوطن المحتل.

أما بعد إحلال السلام الشامل في الشرق الأوسط والحصول على الحقوق المشروعة للشعب الفلسطيني وحقوق الدول العربية الأطراف في النزاع العربي الإسرائيلي وفقا للفرضيات السابق ذكرها، فلا شك بأن الأردن سيسعى إلى تقوية وتطوير علاقاته التجارية مع الدولة الفلسطينية وبما فيه مصلحة الطرفين، وعلى الرغم من أن الأردن

ثالثا: العلاقات بين الأردن وفلسطين

عند الأردن منذ الاحتلال الإسرائيلي للضفة الغربية وقطاع غزة في عام ١٩٦٧ على ابقاء الجسور على نهر الأردن والتي تربط هذه المناطق مع الضفة الشرقية مفتوحة لعبور السلع والأفراد لأهداف إنسانية وسياسية واقتصادية. أما الأهداف الإنسانية فكانت لبقاء الترابط الاجتماعي والأسري بين الأردن والأهل في المناطق المحتلة وتسهيل حركة عبور الأفراد لتخفيف معاناتهم من الاحتلال والإجراءات التعسفية الإسرائيلية. وتمثلت الأهداف السياسية بالتأكيد على عروبة المناطق المحتلة بما فيها القدس ببقاء ترابطها مع الأردن ومع العالم العربي سياسيا واقتصاديا واجتماعيا لتعزيز صمودهم في وطنهم المحتل. أما الأهداف الاقتصادية فكانت ومازالت لمساعدة الأهل اقتصاديا في المناطق المحتلة من خلال تسهيل دخول صادراتهم إلى الأردن ومنها إلى أي جهة في العالم في سبيل الحصول على العملات الصعبة الضرورية لصمودهم هناك. وفي الوقت نفسه يساعد الأردن اقتصاده الوطني عن طريق استيراد السلع التي يحتاجها السوق المحلي في لوقات معينة وبأسعار معقولة لقرب سوق المنشأ وكذلك التعامل مع عائدات التصدير للسلع الفلسطينية فيما إذا صدرت إلى بلدان عربية واجنبية من خلال الأردن.

ومنذ عام ١٩٦٧ ولغاية عام ١٩٨٧ كانت مستوردات الأردن من المناطق المحتلة في زيادة مستمرة حيث شكلت المواد الزراعية، الفواكه والخضروات، معظمها اضافة إلى جزء بسيط من المواد المصنعة والأحجار والرخام، أما في الفترة ١٩٨٧-١٩٩١ فكان هناك تراجع ملحوظ في صادرات المناطق المحتلة إلى الأردن حيث انخفضت من ٦٦,٤ مليون دولار عام ١٩٨٧ إلى ٣٠,١ مليون دولار في عام ١٩٩١. كما يظهر في الجدول رقم (١)، ويعود هذا الانخفاض لعاملين هما: ١. تراجع الإنتاج الزراعي بصورة كبيرة منذ بداية الانتفاضة الفلسطينية ونشاطاتها المتعائلة في الاضرابات والاعتقالات والمظاهرات ومقاومة الاحتلال بكل الوسائل اضافة إلى رداة الأحوال الجوية التي اثرت على الإنتاج الزراعي بشكل سلبي، ب.

الاجراءات الاقتصادية الإسرائيلية التي كانت تهدف لعقاب الشعب الفلسطيني جماعيا فاختت شكل المعوقات الادارية والعسكرية لعمليات التصدير إلى الأردن، وبشكل عام، كان الأردن يستوعب حوالي ٣٠٪ و ١٢٪ من مجمل صادرات الضفة الغربية وقطاع غزة على التوالي سنويا.

اسرائيل اعتمدت سياسة الدمج

والتبعية لاحاق الاقتصاد الفلسطيني

وعليه ، يمكن الاتفاق على السلع المتوي تبادلها بين الطرفين ووفقا لحاجة اسواقهما وتحديد مواسم ذلك اذا كانت زراعية ، في سبيل حماية الصناعات الفلسطينية والانتاج الزراعي في كلا البلدين .

ويجب الإشارة هنا مرة اخرى الى ان هذا ليس هو الوضع المثالي لكن يعتقد بان هذا هو النهج المتوقع تنفيذه لتنمية التبادل التجاري بين الاردن وفلسطين على الاقل خلال المرحلة الانتقالية وحتى تتمكن الصناعة الفلسطينية من تأسيس نفسها وتصبح قادرة على منافسة الانتاج المستورد من مختلف مناطق العالم في فترة لاحقة .

اما في حالة القامة اتحاد كونفدرالي بين الاردن وفلسطين فان نهج التبادل التجاري بين الطرفين سيكون مختلفا عما ذكر اعلاه . فهنا لا حاجة لاتفاقيات تجارية لان الكونفدرالية تفرض توحيد الاسواق التجارية للبلدين وتوحيد الرسوم الجمركية والتعامل مع العالم الخارجي ، كسوق واحد وتكون اسواقها بذلك كسوق داخلي متكامل . ومن الاصل في هذا الوضع بان يكون الانتاج الصناعي والزراعي في كلا الطرفين متكامل لا متشابها لتحقيق منافع التشابه

الاقتصادي الاساسي والخلفي . اما اذا التفتت الهيئات الاقتصادية في البلدين بان يكون هناك انتاج متشابه فيهما يجب توحيد الجهود للعمل على تصدير الفائض للاسواق العالمية وكأنها تصدر من منشأ واحد وبحيث لا تتنافس ، في الاسواق الخارجية اما بخصوص عائدات التصدير فتوزع بين الطرفين وفقا لكميات التصدير من كل طرف .

سيحاول ازالة العجز التجاري مع الكيان الفلسطيني عن طريق زيادة صادراته ، وخاصة من السلع الصناعية . الى الضفة الغربية وقطاع غزة ، الا انه سوف لا يحاول ان يخفض مستورده من هذه المناطق وذلك على فرض بانه لم يعد لاسرائيل اية سيطرة على الاسواق الفلسطينية بل هي حرة في اختيار اسواقها للتصدير والاستيراد .

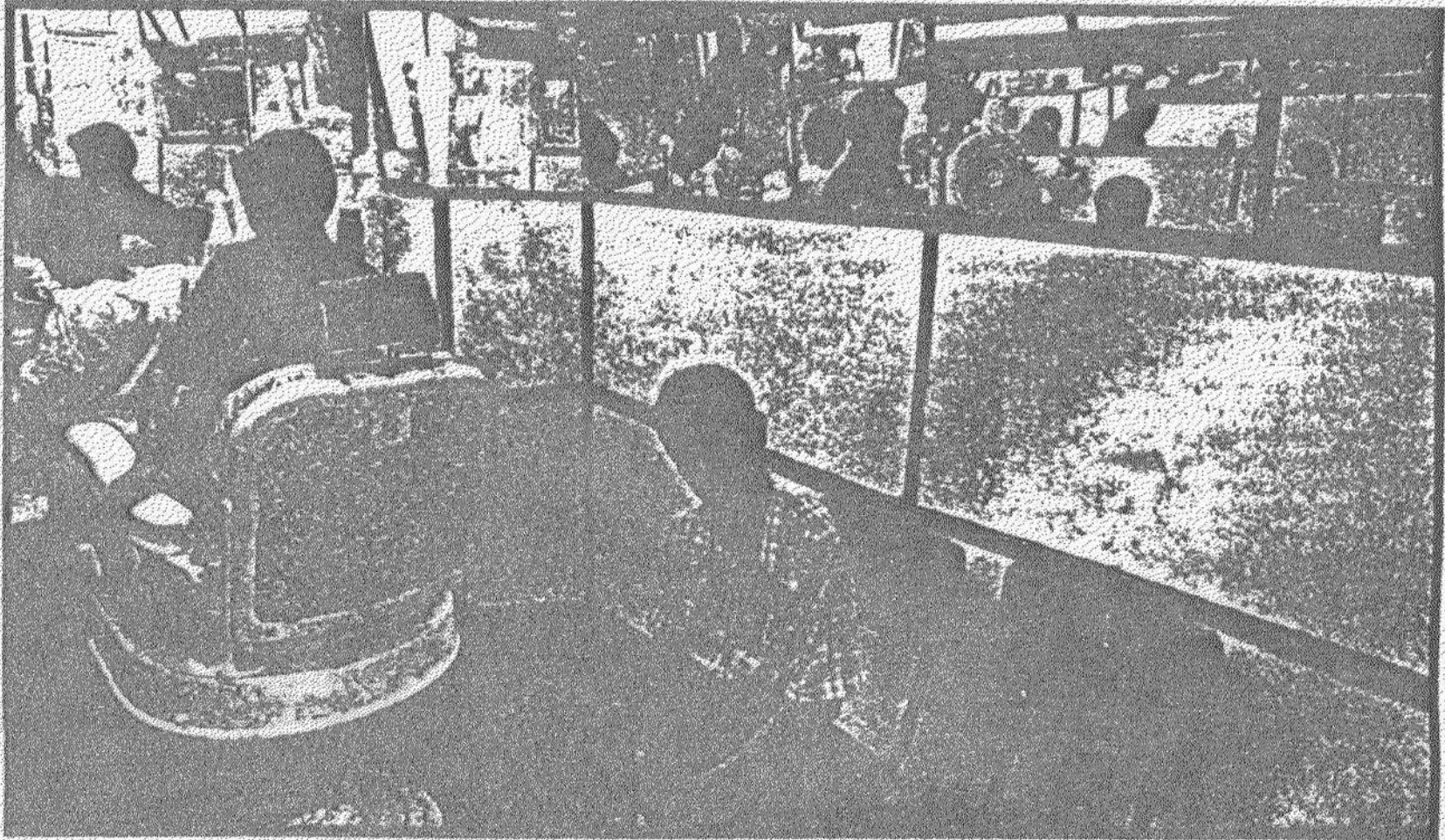
تكامل فلسطيني ، اردني

ولا شك انه في سبيل تنظيم التدفق التجاري بين الاردن وفلسطين وحيث ان الانتاج الصناعي والزراعي في البلدين متشابه وليس متكامل الى حد بعيد سيكون هناك حاجة لعقد اتفاقية تجارية بين الطرفين لتحقيق ذلك . ويمكن لهذه الاتفاقية ان تحدد حجم التبادل التجاري بين الطرفين ووضع اسس التبادل فيما يخص السلع الصناعية ومنشأها . فمن المحتمل ان تصدر الدولة الفلسطينية سلعاً مصنعة في اسواقها لكنها تحتوي على مواد اولية ذات منشأ اسرائيلي وهنا يجب توضيح هذا الوصف حيث سيكون هناك تعامل تجاري مع اسرائيل ، كما فرض سابقا . وفي نفس الوقت من الممكن ان يعيد الاردن وفلسطين تصدير سلع كل منهما الى بلد آخر . وفي هذا السياق من الجدير بالذكر بان مسودة الاتفاق التجاري بين الاردن وفلسطين قد تم وضعها حيث نصت على تسهيل التجارة وتطوير حجم المبادلات التجارية بين الطرفين في السنة الاولى من المرحلة الانتقالية ، التي ستمتد لفترة ٥ سنوات بعد انتهاء الاحتلال الاسرائيلي ، ليصل الى ثلاثمائة مليون دولار بواقع ١٥٠ مليون دولار لكل طرف بهدف تحقيق توازن في التبادل التجاري بين الطرفين . ومن الواضح بان حجم التبادل التجاري المتوقع مرتفع جدا فيما اذا قورن بحجم التبادل التجاري في الوقت الحاضر بين الطرفين .

وتجدر الإشارة هنا بان الوضع الامثل بين الاردن وفلسطين هو ان لا يكون هناك قيود ادارية او رسوم جمركية على التجارة بينهما بل تكون التجارة حرة بصورة تامة . حتى ان بعض الاقتصاديين السياسيين يقترحون بان تعامل الاسواق في الاردن وفلسطين كاسواق تجارة داخلية بدون اي رمز او إشارة لوجود تجارة خارجية بين الجانبين . لكن هل من الممكن ان يحصل هذا الشيء المثالي جدا ؟ لا يعتقد ذلك حيث انه تم فعلا وضع مسودة الاتفاق التجاري بين الاردن وفلسطين كما ذكر اعلاه .

وكذلك يتوقع ان تعمل الدولة الفلسطينية على وضع تعريفاتها الجمركية الخاصة بها كرمز للاستقلال الوطني وفي سبيل حماية بعض الصناعات الفلسطينية الناشئة وهذا حق لا شك انه تم مراعاته عند وضع مسودة الاتفاقية التجارية مع الاردن . ومماثلة ، فان التعرف الجمركي للاردن من الممكن ان تهدف لحماية بعض الصناعات المحلية ايضا .

■ الأردن فتح الجسور مع الضفة لأسباب وطنية وإنسانية .. واقتصادية



(غاما . القدس خاص)

● حلال فلسطيني في القدس

■ ٦٤٪ من الصادرات و ٨٠٪ من المستوردات صناعية

■ ٥٪ نسبة النمو عام ٩١ ... والبطالة بلغت ٢٠٪

■ الناتج المحلي ١١ ضعف الاردني و ٢٨ ضعف الفلسطيني

الاقتصاد الاسرائيلي

خطر الهيمنة الاسرائيلية

وعند اخذ الصورة الكلية للتجارة الخارجية للاردن واسرائيل بعين الاعتبار للبحث في احتمالات العلاقات التجارية بين البلدين بعد احلال السلام الشامل ، نثار اسئلة هامة خاصة وان الاقتصاد الاسرائيلي اكثر تطوراً وصناعياً بالمقارنة مع الاقتصاد الاردني والفلسطيني حيث ان الناتج الكلي الاجمالي في اسرائيل اضعاف مثيله في الاردن وفي فلسطين ، والمستوى المعيشي في اسرائيل مرتفع جداً بالمقارنة مع الاردن وفلسطين . ومن هذه الاسئلة : على اي اساس يتم التعامل التجاري وهل سيكون هناك انفتاح تجاري بين الطرفين ؟ ، وما هي السلع التي من الممكن الاتجار بها بين الطرفين ؟ ، هل سيكون الاردن وفلسطين السواة التي تدخل منها اسرائيل الاسواق العربية ؟ هل ستحاول اسرائيل الهيمنة على الاقتصاد الاردني والفلسطيني اعتماداً على قوتها الاقتصادية مقارنة بالضعف الاقتصادي للاردن وفلسطين ، وبالتالي تهميش الاقتصادات الاخيرة ؟ هل ستكون هناك منطقة تجارة حرة تضم الاردن وفلسطين واسرائيل ؟

بداية وحيث ان الاقتصاد الاسرائيلي اكثر تطوراً فيجب ان يكون التعاون التجاري مبنياً على اساس التبادل التجاري المتكافئ ، اي من المفروض ان يكون هناك توازن في العلاقات التجارية بين الاردن واسرائيل بحيث يقلص العجز التجاري المحتمل بين الطرفين الى

رابعاً: العلاقات بين الاردن واسرائيل

وفقاً لاحكام المقاطعة العربية لاسرائيل ومماثلة لجميع الدول العربية ، عدا مصر ، ليس للاردن اية علاقات تجارية مع اسرائيل في الوقت الحاضر ولن يكون ذلك الا بعد احلال السلام الشامل والعاقل وفقاً للفرضيات السابق ذكرها . وعلى الرغم من هذه المقاطعة الا انه لا بد وان تكون قد تسربت خلال السنوات السابقة بعض السلع الاسرائيلية عن طريق الجسور المفتوحة مع المناطق المحتلة وبمساعدة بعض التجار الفلسطينيين او بدون ذلك . الا ان هذه السلع تدخل في حسابات التجارة الخارجية على انها سلع مستوردة من الضفة الغربية وقطاع غزة وبدون علم السلطات الاردنية .

وقبل البحث في احتمالات العلاقات التجارية بين الاردن واسرائيل بعد احلال السلام الشامل يجدر مقارنة معطيات التجارة الخارجية بين البلدين حتى ينسنى تحليل العلاقات المحتملة بصورة افضل .

يتميز الاردن بانفتاحه الاقتصادي الملحوظ على العالم الخارجي حيث شكلت التجارة الخارجية (المستوردات والصادرات) مساهمة ٩٣٪ من الناتج المحلي الاجمالي بينما بلغت المستوردات ٣٣٢١ مليون دولار والصادرات ٩٥٢ مليون دولار في عام ١٩٩٢ الجدول رقم

(٢). ويعكس ذلك تنامي العجز التجاري المزمن الذي يعاني منه الاردن حيث ارتفع من ١٥٣٩ مليون دولار في عام ١٩٨٦ الى ٢٣٦٩ مليون دولار في عام ١٩٩٢ . ويساهم الدخل من قطاع التجارة بحوالي ٨٪ من الناتج المحلي الاجمالي . ومماثلة للاقتصاد الاردني يعتبر الاقتصاد الاسرائيلي منفتحاً على العالم الخارجي حيث شكلت التجارة الخارجية (المستوردات والصادرات) حوالي ٥٠٪ من الناتج المحلي الاجمالي في عام ١٩٩١ . غير ان الصادرات الاسرائيلية (١١٨٩٣ مليون دولار في عام ١٩٩١) تشكل حوالي ٢٪ ضعفاً من الصادرات الاردنية وتشكل المستوردات الاسرائيلية (١٦٩٠٧ ملايين دولار) حوالي خمسة اضعاف مثيلاتها للاردن الامر الذي يعكس مستوى تطور الاقتصاد الاسرائيلي وكونه اقتصاداً صناعياً ، كما نكر سابقاً . ومماثلة للاردن ايضا يعاني الاقتصاد الاسرائيلي من عجز تجاري متنام حيث ارتفع من ٢٤٨ مليار دولار في عام ١٩٨٦ الى ٥٠٠ مليار دولار في عام ١٩٩١ . وفي ضوء هذه المعطيات يستدل بان كلا من الاردن واسرائيل ستحاولان في المستقبل تقليص العجز التجاري عن طريق زيادة الصادرات للاسواق الحالية وفتح اسواق جديدة . وفي نفس الوقت ، من الممكن ان تحاولا كذلك الحد من المستوردات غير الضرورية لتحقيق نفس الغاية ، او استخدام الاسلوبين في آن معا .

اشتراط فتح الاسواق الاسرائيلية أمام البضائع الاردنية الفاستطينية كما فعلت أوروبا مع اسرائيل

تصدير ضعيف الى اسرائيل المتقدمة

وفي ضوء ما سبق، ماذا يستطيع الأردن أن يصدر إلى إسرائيل؟ لا شك أن هذا يتطلب بحثاً مستفيضاً ودراسة خاصة جداً لمقارنة قائمة السلع التي تستوردها إسرائيل مع تلك التي يصدرها الأردن إضافة إلى اعتبار أسعار هذه السلع والرسوم الجمركية المفروضة عليها في كلا الجانبين. لكن ما يمكن توقعه هو بما أن قاعدة الأردن الصناعية مازالت في المراحل الأولى من تطورها ولا يستطيع أن يصدر سلعاً رأسمالية ومنتجاتاً صناعية (إلكترونية وكهربائية وآلات ومعدات الخ)، بل تقتصر صادراته على السلع الاستهلاكية (زراعية وصناعية) وحيث لا تستحوذ أسواق الدول المتقدمة إلا على جزء بسيط من صادراته، فلذلك لا يتوقع أن يتمكن من تصدير كميات كبيرة إلى الأسواق الإسرائيلية المتطورة والتي يشابه استهلاكها أسواق الدول المتقدمة، خاصة وأن السلع الصناعية تشكل حوالي ٨٠٪ من مجمل مستوردات إسرائيل ولا يتمكن الأردن من إنتاج معظمها، ويعزز هذا الاستنتاج بأن إسرائيل تستورد حوالي ٨٠٪ من مجمل مستورداتها من الدول الصناعية المتقدمة التي تنتج السلع الرأسمالية والوسيطة ولذلك يمكن للأردن أن يصدر لإسرائيل بعض السلع الغذائية والاستهلاكية ومن الممكن أن ينافس في الأسواق الإسرائيلية اعتماداً على قرب موقعه من إسرائيل على فرض بأنه سيتمكن من دخول هذا السوق بناءً على الاتفاقية التجارية المقترحة مع الأخذ بعين الاعتبار بأن الصناعات والإنتاج الزراعي في إسرائيل يتمتعان بحماية ودعم كبيرين بدليل أن الأسواق الإسرائيلية مغنقة تماماً أمام السلع الزراعية والاستهلاكية المصنعة في الضفة الغربية وغزة. كما نذكر سابقاً.

أما في جانب الاستيراد فإن هناك حاجة أيضاً لبحث متعمق في قائمة الصادرات الإسرائيلية والمستوردات الأردنية والإطلاع على الأسعار والرسوم الجمركية المفروضة لتحديد السلع التي من الممكن استيرادها من الأسواق الإسرائيلية، ولكن يمكن

قول حد ممكن. ولا يكون ذلك إلا من خلال عقد اتفاقية تجارية متكافئة بين إسرائيل والأردن، وكذلك بين إسرائيل وفلسطين، يتم فيها تحديد أسس التبادل التجاري وذلك مماثلة للعلاقات التجارية بين الأردن والدول العربية المجاورة والدول الأجنبية، وحيث أن لا يكون هناك أي معاملة تفضيلية لإسرائيل على حساب العلاقات التجارية بين الأردن والدول العربية. ولكن لا بد وأن يؤثر مستوى النمو الاقتصادي في البلدين فيما يتعلق بتحديد السلع التي يمكن تصديرها إلى واستيرادها من إسرائيل وبالتالي يتم التعرف على مدى تحقيق توازن في العلاقات التجارية وحجم العجز التجاري لصالح أحد الأطراف.

لا شك بأن درجة التطور الاقتصادي في أي بلد يحدد التوزيع الجغرافي لمستورداته وصادراته. فدرجة التطور الاقتصادي في الأردن تفرض عليه، إلى حد كبير، الاستيراد من أسواق معينة والتصدير إلى أسواق أخرى. وحيث أن الأردن لا يصنع السلع الرأسمالية والكثير من السلع الوسيطة فلا شك بأنه يضطر لاستيرادها من الدول المتقدمة المنتجة لها وكذلك وحيث أنه لا ينتج جميع السلع الاستهلاكية الضرورية سواء الزراعية أو الصناعية فإنه يستورد من مختلف الدول المتقدمة والنامية. ويتضح ذلك من الجدول رقم (٢) حيث أن الأردن يستطيع أن يصدر مواد غذائية (منها الخضراوات والفواكه)، المواد الخام، خاصة الفوسفات والبوتاس، مواد كيميائية (منها المنظفات والابوية والدهانات والاسمدة)، ومنتجات أخرى مثل منتجات الأخشاب والورق والكرتون والفزل والنسيج. لكنه في الوقت نفسه يستورد بعض هذه المواد أيضاً. ويصدر معظم هذه السلع إلى أسواقه التقليدية في الدول العربية التي استحوذت على حوالي ٣٥٪ من صادراته في عام ١٩٩٢. الجدول رقم (٣)، أما الدول الصناعية المتقدمة فإنها لم تكن من أسواقه الرئيسية لأنه لا يستطيع أن ينتج سلعاً توائم الاستهلاك المحلي فيها وتتمكن من منافسة مختلف السلع المستوردة إليها.

حماية الصناعات المحلية

وبناء على ما سبق يتضح بأنه في حالة إقامة علاقات تجارية بين الأردن وإسرائيل يتوقع أن يكون الميزان التجاري في صالح الأخيرة وبشكل مطلق وعلى الرغم من الاتفاقية التجارية المقترحة. كما ويتوقع بأن يكون لدى الأردن وفلسطين رغبة في حماية بعض الصناعات المحلية من منافسة السلع الإسرائيلية في المرحلة الانتقالية بعد احلال السلام حيث مازالت بعض الصناعات الأردنية تحظى بحماية جمركية والتي يعتقد بأنه ستستمر. أما في الجانب الفلسطيني فسيفرض استراتيجيات التنمية الشاملة في المرحلة الانتقالية تبني استراتيجية التصنيع الاحلالي حتى يتسنى انشاء

الاستخلاص بناء على القاعدة الصناعية المتطورة لإسرائيل. حيث تشكل السلع الصناعية حوالي ٦٤٪ من مجمل صادراتها. كما ذكر سابقا وكما يتضح بأن الأردن يستطيع ان يستورد السلع الصناعية من إسرائيل وخاصة تلك التي يستوردها من اسواق الدول المتقدمة مثل الإلكترونيات والكهربائيات وبعض المواد الاستهلاكية الأخرى شريطة ان لا تنافس صناعته المحلية، وهنا يمكن للأردن ان يستفيد من قرب السوق الإسرائيلي من خلال تقليل تكلفة النقل وكذلك لانخفاض أسعار السلع الإسرائيلية التي تحظى بدعم مباشر وغير مباشر يصل في بعض الأحيان الى ٥٠٪ من تكلفة الإنتاج. مقارنة بأسعار السلع المنتجة في الدول المتقدمة

لا خوف من إسرائيل

واضافة لذلك فإنه لا داعي للخوف من اغراق الاسواق الأردنية والفلسطينية والعربية، بالسلع الإسرائيلية حيث انها لن تحظى بمعاملة تفضيلية على حساب السلع من الدول الأخرى بل انها ستنافس مثيلاتها حيث الحصول على سلع ذات نوعية عالية وبأسعار منافسة. وفي نفس الوقت لا يمكن احداث الأردن أو أية دولة عربية أخرى على الإستيراد من إسرائيل بعد احلال السلام. وكذلك لا شك بأن المستهلك الأردني والعربي هو الذي يحدد السلع التي يستهلكها وفقا لرغباته فإذا كان لا يرغب في استهلاك السلع الإسرائيلية بناء على خلفية قومية أو وطنية فإنه يستطيع استهلاك مثيلاتها المنتجة في دول أخرى. وبناء عليه فإن موضوع هيمنة إسرائيل على السوق الأردني أو الفلسطيني أو العربي غير واردة إطلاقا فيما اذا لم تحظ بتسهيلات تفضيلية وتركزت سلعها لتنافس في الاسواق مماثلة لما في السلع من مختلف دول العالم.

أما من ناحية امكانية استخدام الأردن وفلسطين كقناة عبور للسلع الإسرائيلية الى اسواق الدول العربية فإن هذه الفرضية غير واردة ايضا حيث ان السلع الإسرائيلية لا تستطيع ان تدخل أي سوق عربية الا وفقا للاصول المتبعة وبعد ازالة المقاطعة العربية ومن خلال الاتفاقيات التجارية مماثلة للسلع الأخرى، الا اذا اعطيت معاملة تفضيلية، وهذا امر مستبعد. وتجدر الإشارة في هذا السياق الى ان إسرائيل تحظى بمعاملة تفضيلية في الاسواق الأوروبية والولايات المتحدة الأميركية التي تستوعب حوالي ٧٢٪ من صادراتها. وعليه فلا يعتقد بأن إسرائيل ستحاول تغيير اسواقها التقليدية على المدى القصير والمتوسط والتي تحظى بافضلية فيها وتستوعب حوالي ثلثي صادراتها لتدخل الاسواق العربية وتصبح دولة ثانوية تنافس سلعاً من مختلف دول العالم. ولكن لا يعني هذا بأن إسرائيل غير مهتمة بالاسواق العربية، بل على العكس فإنها ستحاول دخولها من منطلق وجودها كدولة مستقلة في الشرق الأوسط ولتعزيز السلام الشامل عن طريق التبادل التجاري. ولا يعتقد بأنها تستطيع السيطرة الكاملة على الاسواق العربية، الا اذا اتاحت الدول العربية لها هذه الفرصة وهذا امر مستبعد جدا. ومماثلة للنقاش الوارد اعلاه، فإن الاسواق العربية من الممكن ان تستفيد فيما اذا استوردت السلع الإسرائيلية بأسعار منافسة بسبب القرب الجغرافي، ولكن ليس من الضروري ان تستورد من إسرائيل اذا اوفقت تلك لأنها تستطيع ان تستورد من مختلف دول العالم. وتجدر الإشارة هنا بأن هناك امكانية لكي يستفيد الأردن وفلسطين من تجارة الترانزيت سواء من السلع العربية التي ستعبر الى إسرائيل، كالنفط والغاز وغيرها، أو من السلع الإسرائيلية المتوجهة الى الدول العربية.

التكامل الأردني الفلسطيني يعوقه

تشابه الانتاج بين حارة الانتفاضة

بمعاملة تفضيلية في الاسواق الاسرائيلية والفترة الانتقالية طويلة مماثلة لاقتراح تقرير هارفرود بمنح السلع الفلسطينية معاملة تفضيلية في اسرائيل بعد احلال السلام الشامل.

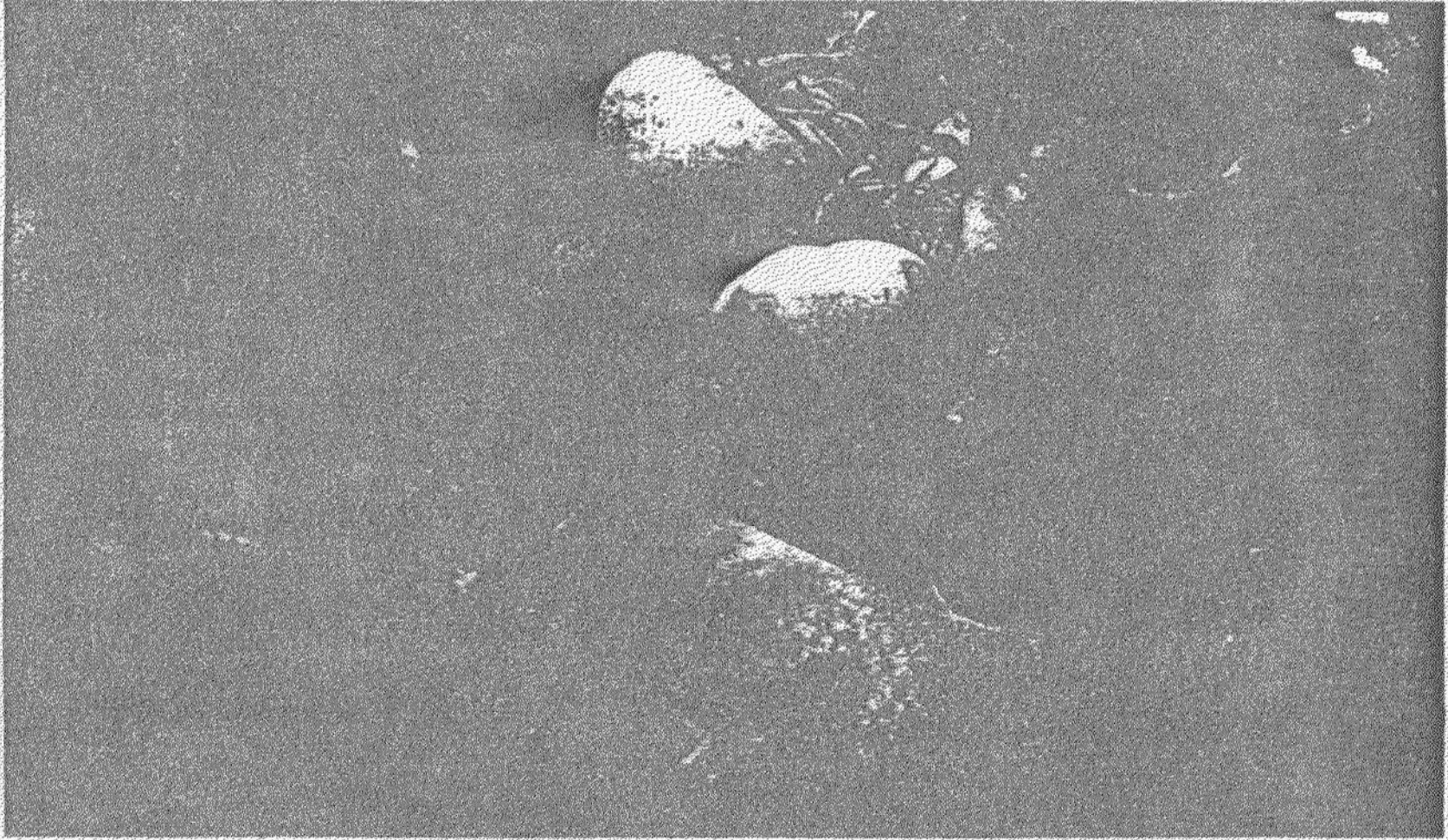
اعتماد على العمق العربي

وفي الاونة الاخيرة، طرحت بعض الدراسات، وخاصة تقرير هارفرود، فكرة انشاء منطقة حرة تضم الاردن وفلسطين واسرائيل بعد احلال السلام العادل والشامل في الشرق الاوسط من الطبيعي ان الاسواق الحرة لها ميزات اقتصادية جمة يستفيد منها جميع الدول المشتركة فيها، ولكن في الحالة التي نحن بصددتها فهناك حاجة لدراسة جدوى اقتصادية وسياسية لتقرر مدى امكانية القامة مثل هذه السوق بعد تحقيق السلام خاصة وان المنطقة العربية كانت تحاول خلق سوق عربية مشتركة منذ منتصف الخمسينات كما وجرى محاولات لالغاء الرسوم الجمركية بين الدول العربية ومن ثم توحيد التعرفة الجمركية بينها ولكن للأسف باءت جميع هذه المحاولات حتى الآن بالفشل بسبب الاختلافات السياسية والاقتصادية بين هذه الدول فإذا كان هذا هو الحال بين الدول العربية، فكيف ستكون امكانية خلق سوق حرة مع اسرائيل في ضوء الازدواج السياسية والاقتصادية، واضافة لذلك فان التبادل التجاري بين الدول العربية تنظمه وتحكمه اتفاقات تجارية تجدد من

صناعات قوية تتمكن بعد فترة من الانتقال الى التصنيع التصديري الامر الذي يتطلب حماية جمركية خلال هذه المرحلة ولذلك فإنه يمكن للاتفاقية المقترحة ان تحدد السلع المسموح تبادلها بين اسرائيل وكل من الاردن وفلسطين وتلك التي تفرض عليها رسوم جمركية حماية على الرغم من ان التبادل التجاري الحر هو الامثل وفقا للنظرية الاقتصادية.

وبسبب التخوف من اغراق الاسواق الاردنية والفلسطينية بالسلع الاسرائيلية، وفي سبيل حماية الصناعات المحلية، ولابعاد امكانية تهيش اقتصادات الاردن وفلسطين مقابل الاقتصاد الاسرائيلي الاكثر تطوراً، وكبديل للاقتراح اعلاه، ان تفتح الاسواق الاسرائيلية بصورة كاملة امام السلع الاردنية والفلسطينية والفترة ١٠.٥ سنوات بينما تفتح اسواق هذه الدول امام السلع الاسرائيلية حتى يتمكن الاردن وفلسطين من الاستفادة من التطور الاسرائيلي ويرفعان درجة تطورها لمستوى يؤهلها بعد هذه الفترة الانتقالية من فتح اسواقهما اما السلع الاسرائيلية للتنافس الحر بين منتجاتهم جميعاً. ويعتمد هذا الاقتراح على تجربة اسرائيل سابقة مع المجموعة الأوروبية حيث حظيت اسرائيل في عام ١٩٧٥ بفترة انتقالية مدتها ١٢ عاماً فتحت خلالها اسواق المجموعة الأوروبية تماماً أمام السلع الاسرائيلية بينما لم تدخل سلع المجموعة الى السوق الاسرائيلي الا بعد انقضاء هذه الفترة. وبعد ان ضمنت اسرائيل بان صناعاتها اصبحت قادرة على التنافس مع الصناعات الأوروبية المتقدمة وكبديل آخر، يقترح ان تحظى السلع الأردنية

■ الميزان التجاري سيكون لصالح اسرائيل حتى بوجود اتفاقات



(غاما - القدس خاص)

● اسرائيل تحمي اراضيها الزراعية

■ تباعدل أردني - فلسطيني بحـدود ٣٠٠ م.د

■ الوضع الامثل ازالة القيود وتوحيد الجمارك

■ توازن في الميزان التجاري بين الطرفين



أما فيما يتعلق باحتمالات العلاقات التجارية بين الأردن وإسرائيل بعد أحلال السلام الشامل والعادل فيجب أن يكون هناك تبادل تجاري متكافئ بين الطرفين من خلال عقد اتفاقية تجارية تنظم التدفق التجاري بينهما خاصة وأن الاقتصاد الإسرائيلي هو اقتصاد صناعي وأكثر تطوراً بالمقارنة مع الاقتصاد الأردني والفلسطيني أيضاً وعلى الرغم من أن هناك حاجة لإجراء دراسة متعمقة لتحديد السلع التي يمكن للأردن استيرادها من إسرائيل وتلك التي يمكنه أن يصدرها لها أخدين بعين الاعتبار الأسعار والرسوم الجمركية عليها، إلا أنه بشكل عام، يمكن للأردن أن يستورد سلعا صناعية من إسرائيل ويستطيع أن يصدر لها بعض السلع الزراعية والاستهلاكية، غير أنه من المتوقع بأن يكون الميزان التجاري بين الطرفين في صالح إسرائيل. وحيث أنه لا يفترض بأن تحظى إسرائيل بمعاملة تفضيلية في الأسواق الأردنية والفلسطينية والعربية فلا خوف من اغراق هذه الأسواق بالسلع الإسرائيلية لأنها ستتنافس مع السلع من مختلف دول العالم. وكذلك من غير المتوقع أن يستخدم الأردن وفلسطين كبوابة لعبور السلع الإسرائيلية إلى الأسواق العربية إلا إذا حظيت هذه السلع بمعاملة تفضيلية في تلك الأسواق، وهذا أمر مستبعد كما ويتوقع أن يحمي الأردن وفلسطين بعض صناعاتهما المحلية عن طريق تحديد السلع المنافسة المنوى تبادلها مع إسرائيل وتلك التي ستعرض عليها رسوم جمركية حمائية.

ولإبعاد احتمال اغراق الأسواق الأردنية والفلسطينية بالسلع الإسرائيلية أو نهميش اقتصاداتها ولحماية صناعاتها، يقترح أن تحظى السلع الأردنية والفلسطينية بمعاملة تفضيلية في الأسواق الإسرائيلية ولفترة طويلة. ويقترح كذلك فتح الأسواق الإسرائيلية أمام هذه السلع لفترة ١٠-٥ سنوات بدون أن تفتح أسواق الأردن وفلسطين أمام السلع الإسرائيلية وذلك معاملة للمعاملة التي حظيت بها إسرائيل ولمدة ١٢ عاماً في بداية تعاملها مع السوق الأوروبية المشتركة في عام ١٩٧٥.

وفيما يتعلق بإمكانية إقامة سوق حرة تضم الأردن وفلسطين وإسرائيل فإن هذا يتطلب إجراء دراسة جدوى اقتصادية وسياسية بعد أحلال السلام بل من المحتمل في المدى الطويل إقامة سوق حرة تضم الأردن وفلسطين وسوريا ولبنان والعراق ومصر مع إمكانية انضمام إسرائيل إليها.

أما في حالة إقامة دولة كوندراية تضم الأردن وفلسطين فإن علاقاتها التجارية المحتملة مع إسرائيل ستشأ على نفس الأسس المذكورة أعلاه والمتعلقة بالأردن على حدة من نواحي الحاجة لاتفاقية تجارية وحماية للصناعات المحلية ومعاملة تفضيلية من قبل الاقتصاد الإسرائيلي لفترة طويلة.

وقت لاحق وفقاً لتطور الأوضاع الاقتصادية والسياسية، فهل من الممكن أن يتخطى الأردن وفلسطين هذا العرف ويقيموا سوقاً حرة مع إسرائيل؟ أنه من الأولى أن يعتمد الأردن وفلسطين على العمق العربي السياسي والاقتصادي لإنشاء منطقة حرة، إذا أمكن تضمينها مع سوريا والعراق ولبنان ومصر واية دولة عربية أخرى ترغب في الانضمام لهذه المنطقة بدلاً من انضمامها لسوق حرة مع إسرائيل. ولكن بعد أحلال السلام وتثبيتته على أرض الواقع في المدى الطويل فلا يوجد ما يمنع من انضمام إسرائيل إلى سوق حرة في المنطقة العربية، أما في المدى القصير فإن هذا غير محتمل على الرغم من مثالية هذا التوجه من الناحية الاقتصادية.

أما في حالة إقامة دولة اتحاد كوندراية تضم الأردن وفلسطين فلا شك بأنه سيحري توحيد السياسات التجارية للبلدين وسيتم التعامل معهما كسوق واحد ويتعرفه جمركية موحدة، كما ذكر سابقاً. ولذلك فإن العلاقات التجارية المحتملة بين الدولة الكوندراية وإسرائيل ستشأ على نفس الأسس المذكورة أعلاه والمتعلقة بالأردن على حدة. ومرة أخرى سيكون هناك اتفاقية تجارية تنظم عمليات التبادل التجاري بين الطرفين. إلا أنه من المتوقع أن يشأ عجز تجاري لصالح إسرائيل بناء على المعطيات السابقة. ولذلك فهناك حاجة لحماية الصناعة المحلية في الدولة الكوندراية بينما سيتم استيراد مختلف السلع الإسرائيلية الأخرى التي لا تنافس الإنتاج المحلي وسيصدر لها ما يمكن من الإنتاج الزراعي والصناعي المحلي بناء على المعاملة بالمثل. وبموجب ذلك يقترح فتح الأسواق الإسرائيلية أمام إنتاج الدولة الكوندراية لفترة انتقالية مدتها ١٠-٥ سنوات بينما تظل أسواقها أمام السلع الإسرائيلية حتى يتمنى رفع درجة التطور الاقتصادي ليتمكن اقتصاد هذه الدولة من منافسة السلع الإسرائيلية في سوق واحد. وذلك معاملة لتجربة إسرائيل مع المجموعة الأوروبية في عام ١٩٧٥. وبموجب آخر، يقترح أن تحظى منتجات الدولة الكوندراية بمعاملة تفضيلية في الأسواق الإسرائيلية ولفترة طويلة.

خلاصة

لا شك بأن الأردن بعد أحلال السلام الشامل والعادل في الشرق الأوسط سيسعى إلى تطوير وتعميق علاقاته التجارية مع الدولة الفلسطينية المحتملة في الضفة الغربية وقطاع غزة في سبيل مصلحة الطرفين وذلك من خلال عقد اتفاقية تجارية تنظم التدفق التجاري بينهما. وقد اتضح بأن مسودة هذه الاتفاقية قد أعدت فعلاً لترفع حجم التبادل التجاري بين الطرفين إلى ٣٠٠ مليون دولار في السنة الأولى من المرحلة الانتقالية بعد أحلال السلام. وعلى الرغم من أن الوضع الأمثل بين الطرفين هو أن تكون التجارة حرة بينهما ودون أية قيود، إلا أن التطلعات السياسية للجانب الفلسطيني والحاجة لحماية إنتاجه الصناعي تتطلب إيجاد تعرفه جمركية خاصة به، ولذلك من الممكن أن تحدد الاتفاقية المقترحة السلع الزراعية والصناعية المنوى تبادلها وفقاً لحاجة أسواق الطرفين وخلال أوقات معينة، أما في حالة قيام دولة كوندراية تضم الطرفين فسوف لا يكون هناك حاجة لاتفاقية تجارية بينهما حيث يفترض أن تتوحد أسواقها وحيث تتعامل مع العالم الخارجي كسوق واحدة ويتعرفه جمركية موحدة. وفي هذا الوضع من الأفضل أن يكون الإنتاج الصناعي والزراعي في كلا الطرفين متكاملًا لا متشابهًا وأن يتم توحيد جهود التصدير لجميع أنحاء العالم.