

جانب العرض للمواد المخدرة

تعتبر المواد المخدرة سلعة اقتصادية مزدوجة التأثير، فيمكن أن ينتفع بها لتحقيق أغراض إيجابية للإنسان (كاستخدامها لأغراض جراحية وعلاجية وعلمية ودفاعية ضد عدو شرس أو مجرم قوى مثلاً) كما أن ذات المواد يمكن أن تتسبب في تدمير الإنسان والموارد الطبيعية في حالة إساءة استخدامها والتهاون في حدود ذلك الاستخدام. وامتثالاً للقاعدة الشرعية التي تعطي أولوية الاهتمام (بدرء المفسد) على (جلب المصالح)، فسوف يتم تركيز اهتمام الدراسة على بحث الجانب المتعلق بالمواد المخدرة الضارة والمحركة شرعاً والمجربة قانوناً والتي يتم تداولها في سوق المعاملات المنحرفة.

وبناء عليه، فإن المواد المخدرة المعنية يمكن تصنيفها من حيث تأثيرها على الجهاز العصبي والمخ إلى مواد مثبطة (مهبطة للنشاط)، ومنشطة، ومسببة للهلوسة، وتلك المواد يمكن أن تكون طبيعية أو مصنعة، وهي تشتمل على أصناف متعددة تدخل في عدد آخر كبير من المجموعات التي نذكر من أهمها: الكحوليات (مثل البيرة والخمر)، والأمفيينات أو المنشطات التخليقية لمقاومة الإنهاك والنعاس (مثل الماكستون فورت) ومهدئات القلق (مثل الأتيفان والفالسيوم والبروفين)، والقنبيات (مستحضرات نباتات القنب والماريغوانا في الغرب، والبانج والجانجا والكاراس في الهند، والحشيش في مصر)، ومنشطات الجهاز العصبي (مثل الكوكايين في أمريكا اللاتينية والقات في كينيا والصومال)، والأفيونات (مثل الأفيون والمورفين والهيروين والكودايين)، والمهلوسات الطبيعية والتخليقية (مثل بعض أنواع عيش الغراب والمسيكالين المستخرج من الصبار)، والمواد الطيارة الاستنشاقية والتي كثيراً ما تتسبب في حالات تهيج وهذيان ثم غيبوبة واختناق يؤدي بحياة المستنشق لها (مثل البنزين وسائل وقود الولاعات والاسيتون المزيل لطلاء الأظافر والغراء ولاصق الإطارات).

وتعتبر الكحوليات من أقدم المواد المخدرة التي استخدمها الإنسان، كما أشير في البرديات إلى أن الأفيون ومشتقاته كانت تستخدم في العصر الفرعوني ولكن لأغراض طبية، أما في العصر الحديث، فتوضح معلومة طريفة أن مادة (المورفين) كانت من أول المواد المخدرة التي تم استخدامها في أوروبا ولكن في البداية كان ذلك لعلاج كثير من الآلام والأمراض للأطفال ولجرحى الحروب وكان المعالجون يجهلون آثارها الإدمانية حيث لم يتضح ذلك إلا بعد استفحال الأمر، وهنا قامت شركة ألمانية في عام ١٨٩٨م بإنتاج مادة مخدرة جديدة على اعتقاد أنها أقل خطورة من المورفين وهي (الهيروين)، ولكن تبين فيما بعد

أنها ليست بأحسن حالاً من سابقتها، وأصاب الإدمان بلغته أعداداً هائلة من البشر واستشرى في جميع بقاع العالم بعد ذلك ولكن بعد أن أصبح نتيجة لمعاملات متعددة من قبل البشر يتم إبرامها وتداولها داخل أسواق فردية وجماعية بل ودولية منظمة ولكن في أطر خفية تحاول جهداً الابتعاد عن أيادي القانون الذي يجرمها والاحتماء بمظلة (التهريب) غير الشرعي.

ولقد أوضح تقرير مكتب الأمم المتحدة لمكافحة المخدرات عام ٢٠٠٠ أن الكميات المضبوطة من المواد المخدرة المحرمة تمثل ٨% من إجمالي التجارة العالمية، وذلك بخلاف كميات أخرى ضخمة يتم تهريبها ويصعب ضبطها برغم كل الجهود الدولية الشاقة المبذولة لمكافحة تلك التجارة المدمرة وأصبحت تلك التجارة تغطي بمعروضاتها من السلع التخديرية المدمرة ما يزيد على ١٧٠ دولة في العالم، كما اتضح من تتبع المضبوطات منها أن هناك نوعاً من (التخصص) في عرض كل إقليم جغرافي. فعلى سبيل المثال، وجد أن الكوكايين والماريوانا يتركز عرضه وتصديره في الولايات المتحدة الأمريكية، بينما تنتشر الأفيونات والمنشطات الأمفيتامينية في قارتي آسيا وأوروبا ووجد أن أوروبا تشتهر بصفة خاصة في إنتاج وبيع الحشيش. كما تشير التقارير المعنية إلى أن أكبر دولتين تنتج الأفيون من دول العالم الإسلامي هما أفغانستان وباكستان. وبأخذ مصر كمثال لدول العالم العربي، فقد ذكر أنها تمثل نقطة عبور لتجارة الهيروين والقنب من المناطق الرئيسية لإنتاجها (جنوب شرق آسيا) إلى الأسواق الأوروبية حيث يوجد المستهلك النهائي لها، وتعتبر قناة السويس من أهم منافذ تهريب تلك المواد المحرمة، بينما تركزت زراعة الأفيون والحشيش في مناطق متفرقة من سيناء.

وقد يلتمس العذر للسلطات المصرية لعدم تمكنها من القضاء المبرم على تلك المنتجات والسلع المتداولة بشكل محرم إذا ما أخذ في الاعتبار أن سيناء كانت محتلة لفترة يمكن أن تكفى لأن يغرس فيها العدو الصهيوني سمومه في تلك الأرض الطاهرة في أصلها، كما ان طبيعة (الدولية) التي تتسم بها عمليات الملاحة والتنقل في قناة السويس يمكن أن تمثل عاملاً خطيراً وهاماً في فتح ثغرات كثيرة خفية لتسرب مثل تلك المبادلات المحرمة بين أعداد هائلة من المبادلات الدولية المشروعة التي تعبر ذلك الميناء الدولي المتوسط لجهات استراتيجية متعددة تقع خارج حدود الوطن وكذا خارج حدود سلطات المسؤولين عن حفظ النظام بداخله. وما من شك في أن الاتباع المستحدث لنظام السوق الحر وإزالة الحواجز في التعامل مع الدول الأخرى بموجب اتفاقيات التجارة الخارجية ومثيلاتها يتوقع له أن يؤدي إلى ازدياد سوء

الوضع وإضافة مزيد من الصعوبات والتحديات أمام الجهات المصرية المسؤولة عن مكافحة تداول تلك المواد المخدرة المحرمة.

ومن خلال بعض الدراسات والتقارير والتجارب الفعلية، يمكن استنباط بعض العوامل الرئيسية التي تؤثر في عرض المتاح من المواد المخدرة وهي:

(١) الموقع: فكلما كان هناك موقعاً متخفياً بعيداً عن أعين القانون والأمن كلما يزداد احتمال التوسع في إنتاج وعرض وتبادل المواد المخدرة والعكس بالعكس، وكذلك يتوقع أن يزداد العرض في الأماكن الأكثر ازدحاماً بالمعاملات أو الأكثر ارتباطاً بأكبر عدد من الجهات التي تمثل أسواقاً متعددة رائجة للتبادل المستهدف، وتعتبر التجربة المصرية السابق الإشارة إليها توأ خير مثال على ذلك.

(٢) الطقس الملائم: يساعد بطبيعة الحال على زيادة العرض مثلما حدث في المغرب، فعلى الرغم من الحرب الجادة التي شنها الملك الحسن الثاني على المخدرات، إلا أن اعتدال الطقس في عامي ١٩٩٥، ١٩٩٦ ساعد على زيادة محصول القنب، حتى أصبحت المغرب وقتها أكبر مصدر للحشيش إلى أوروبا وكل أنحاء العالم الأخرى.

(٣) سعر بيع المادة المخدرة: وما من شك في أن ذلك يرتبط بعنصر آخر بالغ الأهمية وهو تكاليف التسويق، فإذا كانت تلك التكاليف مرتفعة فسوف يؤدي ذلك إلى زيادة ثمن بيع السلعة المحرمة لتغطية التكاليف المتزايدة مما سيدفع الطلب عليها إلى الانخفاض فيقل الحافز على إنتاج وعرض تلك السلعة، وما من شك في أن حدوث ارتفاع في تكاليف تسويقها مع عدم حدوث زيادة مقابلة في سعر بيعها (في حالة رغبة التاجر في الاحتفاظ بنفس حجم عملاته) سوف يقلل في النهاية من حافز المنتج أو البائع على زيادة العرض نتيجة للانخفاض النسبي فيما يحصل عليه من أرباح، وبطبيعة الحال فإن فترة انخفاض الأرباح إن طال، فسوف تساعد على حدوث ركود في السوق المعنية يمكن أن تنتهي باختفائها خاصة إذا ما أخذ عنصر المخاطرة الضخم في الاعتبار كأحد السمات المقلقة للمنتج ولعارض تلك السلعة والذي يهدد أمنه واستقراره في جميع الأحوال. ومن التجارب الفعلية في ذلك الصدد، أنه في أواخر الستينات وأوائل السبعينات، كان معظم الحشيش المعروض في السوق المصرية غير المشروعة يتم تهريبه عبر الحدود الشرقية حتى السلوم أو عبر بعض الشواطئ الليبية، ثم يتم تهريبها إلى داخل الأراضي المصرية. وأدى ذلك إلى زيادة درجة

المخاطرة مع ارتفاع التكلفة الذي أدى إلى زيادة ثمن البيع إلى مستهلك الحشيش في السوق المصرية للمخدرات حيث كان متوسط ثمن "قرش" الحشيش يقدر بنحو ١,٥ جنيه مصري قبل عام ١٩٦٧، ثم قفز في مشارف السبعينيات إلى ١٠ جنيهات مصري للقرش.

(٤) **سعر السلعة البديلة:** فإذا كانت السلع البديلة تحقق للمستهلك نفس الإشباع، فإن انخفاض سعر السلعة البديلة يساعد على تقليص عرض السلعة الأولى وزيادة عرض تلك السلعة البديلة ذات السعر الأكثر انخفاضاً. ومن الأمثلة (القديمة) على تحقق ذلك أنه في عام ١٩٢٠ كان تسويق الهيروين قد انتشر بين الشباب الميسورين في مصر (ولكن عن طريق الشم). وفي عام ١٩٢٥ ارتفع سعر الهيروين المسوق للشم نتيجة لفرض العقوبات المشددة، وهنا تم ابتداء طريق جديد للتعاطي تضمن استهلاك كمية أقل مع تحقيق ذات التأثير المخدر وذلك عن طريق الحقن في الوريد. وإن كان ذلك المثال ينصب على عرض واستهلاك ذات السلعة، فإن اختلاف وسيلة التعاطي يمكن أن يسمح بجعله مثلاً يمكن أن يقاس عليه استخدام سلعة أخرى بديلة للاتفاق على نفس الوضع الأساسي وهو (تغيير النمط الاستهلاكي) للمادة المخدرة أيًا كان موضوعها ومسامها. ولأن ما ينتبع من سلوك تحولى من وسيلة لأخرى لاستهلاك ذات السلعة يمكن أن يندرج مع أى سلوك تحولى مناظر من سلعة لأخرى طالما كلها سلع وأشكال ووسائل تستهلك لتحقيق ذات الهدف.

(٥) **سعر السلعة المكمل:** والواقع أن المثال السابق يمكن أن يوحى بعامل خامس يمكن أن يؤثر بشكل مباشر أو غير مباشر في عرض المادة المخدرة وهو يتوافق مع النظرية الاقتصادية للعرض وهو سعر السلعة التى يجب شراؤها أيضاً حتى يمكن استهلاك السلعة الأساسية. ففي ذلك المثال كان الهيروين يستشق مباشرة. أما عند ارتفاع سعره، فقد تم ترشيد الكميات المستهلكة منه وتم الحصول على ذات الإشباع ولكن كان ذلك بالاستعانة باستخدام سلعة مكمل هي الحقنة أو (السرنية) التى لا بد أن يدفع لها سعراً إضافياً، فإذا كان الاستخدام بالاستعانة بالحقنة مازال يكلف المستهلك ثمناً أقل نتيجة لتقليل الكمية المستهلكة من الهيروين، فقد يساعد ذلك على تشجيع المستهلك على الاستزادة من استهلاك تلك المادة على سبيل الاستفادة من ذلك الأسلوب الذى يعطى ذات الإشباع بكمية أقل (حيث أن من خواص استهلاك تلك المواد المخدرة أن المستهلك دائماً يميل لزيادة استهلاكه منها طمعاً في مزيد من

السعادة المزيفة) وسوف يساعد ذلك على زيادة المنتجين والبائعين لعرض السلعة استفادة بسعادة المستهلك بوفورات الأسلوب الجديد المتبع أما إذا كانت السلعة المكملية الضروري استخدامها تباع بثمن مرتفع يضطر معه المستهلك لدفع ثمن إجمالي أعلى للحصول على ذات الإشباع وإن كان باستهلاك كميات أقل من نفس المادة المخدرة، هنا يمكن القول بأن ارتفاع سعر السلعة المكملية (وهي السرنجة في المثال الحالي) سيؤدي إلى تقلص الطلب على المخدر الذي سيضطر العارض إلى تقليص إنتاجه ومبيعاته.

(٦) القوانين والقواعد المضادة لسوق المواد المخدرة ومدى جدتها وفعاليتها: وبالرجوع إلى المثال الأول يمكن أن يستتبط ذلك العامل أيضاً كمؤثر في عملية إنتاج وعرض المواد المخدرة، فكما حدث بالفعل في المثال المذكور، فقد أدى التشدد الجاد والفعال في قوانين مكافحة الحشيش في مصر والتضييق الجاد على منافذ البيع التقليدية إلى اضطراب التجار إلى اللجوء إلى طرق بديلة مكلفة مما أدى في النهاية إلى انحسار الطلب على المخدر نتيجة ارتفاع أسعاره مما اضطرب التجار في النهاية إلى تخفيض إنتاجه وتقليص المعروض للبيع منه.

والواقع أن المواد المخدرة كسلع ذات طبيعة خاصة تدخل في دوائر المجالات المحرمة والمجرمة والضارة، فإن العوامل التي تؤثر في عرضها لاشك تختلف عن نظيرتها المؤثرة في السلع الاقتصادية التقليدية المباحة. وما ذكر سابقاً يعتبر سرد لبعض الأمثلة الهامة على العوامل المؤثرة على عرض المواد المخدرة حيث إن هناك عدد آخر من العوامل يمكن أن تلعب أثرها المعنوي في ذلك الصدد مثل حجم الفساد والجرائم المتفشية في المجتمع، مما من شك أنه كلما زاد تلك الحجم، كلما ساعد على تيسير التعامل بالمواد المخدرة في مناخ أكثر ملاءمة لطبيعتها المنحرفة مما يساعد بدوره على زيادة الإنتاج والاتجار فيها.

وتجنباً للمبالغة في عرض زاوية على حساب أخرى، يكفي بذلك القدر من التحليل لجانب العرض ويتم الانتقال لتقديم عرض مناظر لجانب الطلب على السلع المعنية.