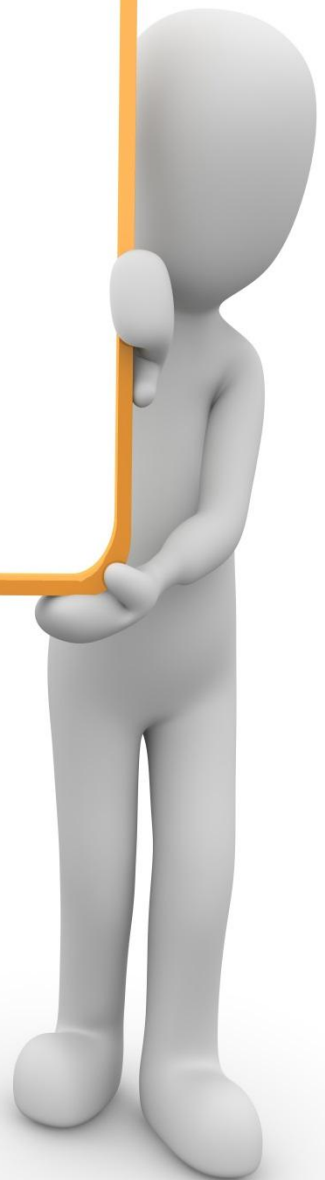
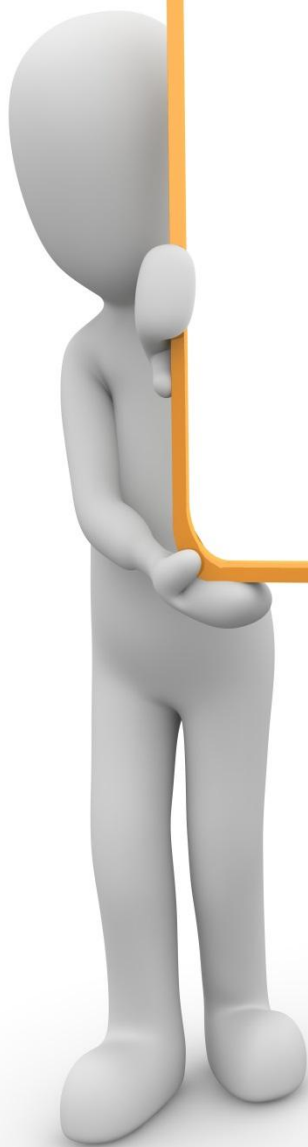


الفصل التاسع

العصف الذهني



العصف الذهني هو كتابه كل ما يجول بخاطرك من حلول
لعقبه انت تواجهها ايا كانت تلك الحلول منطقيه أو غير
منطقيه فقط دون كل ما يخطر ببالك من حلول

وبعد تدوين جميع الحلول الممكنه وغير الممكنه نأتي الي
مرحلة التقييم ونقسمها حسب الاوليات الممكنه ونبدأ بعدها
في التنفيذ وستجد التوفيق باذن الله .

لا توجد مشكله بدون حل قد تكون فقط لم تره بعد .

كلما كانت دائره معارفنا أكبر يسر علينا التغلب علي
المشاكل بصوره أسهل فأول شئ يجب أن تفعله لبدايه أي
هدف تريد انجازه هو تنميه دائره معارفك بالاشخاص الذين
لديهم نفس الاهتمام ومعرفتك للأشخاص الايجابيين
الطموحين سيوفر لك الدعم والتشجيع لتحقيق هدفك
فالحياه أخذ وعطاء ولن تستطيع الوصول للنجاح لوحدك
فالاید الواحده لا تكفي .

لقد بداءت ثلاثه مشاريع خلال سنه واحده ولم اكن املك
رأس المال ولا الخبره فكل املكه هو الفكره التي خطرت
ببالي وبعد أن اخرجت ورقه وقلم وقمت بعملية العصف
الذهني نوعا ما بدأت الرؤيه تتضح ومع قليل من الاجتهاد
والحركه تفتحت أبواب النجاح امامي وجعلتها واقعا بفضل
الله .

واجهت الكثير من المشاكل الخاصه ولولا العصف الذهني
الذي كنت اقوم به لمواجهه مشاكلي لما كنت خرجت بها

الي بر الامان فكنت أكتب كل القرارات المتاحه أمامي
وعواقبها وبعد دراسته اختار الأنسب فبدون التفكير السليم
قد نتخذ قرار نندم علي عواقبه فيما بعد .

التعامل مع عقبات ومشاكل الحياه تحتاج المبادره فلا تعتقد
انها سوف تحل وانت جالس في مكانك وذلك لأنها تحتاج
الكثير من الجراءه .

عزيزي القارئ هناك بعض المشاكل عقل واحد لا يكفيها فلا
خرج من استشاره من تثق بهم .

أن لم تأخذ بالاسباب فلا تظن أن المشكله ستحل وتأتيك
علي طبق من ذهب فعليك تدوين كل الحلول التي
باستطاعتك فعلها والخروج من دائره الامان التي تحيط بك
والسعي وراء هذه الحلول حتي وأن لم تجد التشجع من
نفسك أو من الآخرين لان التشجيع سيأتي بعد أن تبدأ .

معظم الشباب تكمن معظم مشاكلهم في العمل وكيفية ببناء
مستقبلهم نظرا لأن العمل في القطاع الحكومي أو الخاص لا
يسع الجميع ولكن يوجد البديل وهو الاستثمار في مشروع
خاص بك أو ممارسه نشاط تجاري ولكن هذه الخطوه يقف
التمويل و الخبره هو الحائل الذي يهبط عزيمة الشباب .

اما الخبره فانصحك بأن تتابع السعداء تسعد فعليك عمل
دائره معارف باصحاب مشاريع ونشاطات تجاريه وهذا ليس
بالصعب ويمكنك أن تعمل لديهم بدون مقابل نظير الخبره
واسرار المهنه .

أما التمويل فسأسرد لك بعض الطرق التي ستعينك علي
بدايه مشروعك واريذ أن اذكرك يا صديقي القارئ أن معظم
الناجحين لم يكن لهم تمويل أو دعم ولكنهم صنعوا الظروف
والاسباب لتحقيق نجاحاتهم وخير مثال رجل الاعمل
المليونير عبد الله الراجحي الذي بداء كبائع جرايد والان
من الاغنياء العصامين في وطننا العربي .

سبعه مصادر لرأس المال :

- ٦- المال الخاص المتوفر
- ٧- اعاده استثمار الارباح
- ٨- المنح
- ٩- تسلف من الموردين
- ١٠- الدفع المقدم للزبائن
- ١١- ما يمكن بيعه من المنزل من مواد غير مستعمله
- ١٢- قرض من البنك

خمسه اشياء تسرق المال :

- ١- أهمال ارجاع الديون
- ٢- التوسع في العمل قبل ثبات أرضيه المشروع
- ٣- سوء أداره المخزون
- ٤- عدم الاداره الجيده (وهذا ما اقع فيه دائما فاتمني
الوعي لهذا البند)
- ٥- اداره غير فعاله وأهمال جوده المنتج

الي هنا تنتهي هذه الرحله اتمني ان تكون خفيفه الظل
ويكون لها اثر في مسار حياتك ويسعدني أن تراسلني
عزيزي القارئ علي موقع التواصل الاجتماعي الفيس بوك
باسم (محمد صلاح السعيدابي) ...
وسأكون في قمه السعاده اذا استمعت لقصه نجاح لك.
مع تمنياتي الصادقه لك بالنجاح .