

نقد الكتب

أعادت « مصر المعاصرة » فتح هذا الباب فى عدد أبريل عام ١٩٦٢ داعية السادة أعضاء الجمعية وكافة المشتغلين بالعلوم الاقتصادية والقانونية الى امدادها بتعليقات على المؤلفات الحديثة ، أجنبية كانت أم عربية • ولكنها على الرغم من هدف متواضع للغاية - نشر حوالى ستة تعليقات فى كل عدد بقصد مجرد تعريف القارئ بما ظهر حديثا من مؤلفات - اضطرت بعد حوالى العامين الى وقف ذلك الباب على الرغم من أهميته فى مجلة علمية من طرازها •

ونعيد فى هذا العدد المحاولة مرة أخرى راجين أن يكون نصيبها من النجاح أوفر لا سيما أننا فى أشد الحاجة فى مجتمعنا المتطور الى ساحة نباشر فيها واجبا من واجباتنا الأساسية هو النقد والنقد الذاتى دفعا لجهودنا العلمية الى الأمام وارتقاء بها الى مستويات أعلى فأعلى •

لذلك نناشد علماءنا من رجال الاقتصاد والاحصاء والقانون أن يتفضلوا بمعاونة المجلة على القيام بهذه المهمة التى لا تقل شأنًا عن التأليف أو الترجمة بل وقد تزيد عليهما فى بعض الأحيان •

تقرير من بيروت

يوسف عبد الله صائغ : الاقتصاديون وعلم الاقتصاد في العالم العربي -
معهد الدراسات الاقتصادية بالجامعة الأمريكية في بيروت - ١٩٦٤ (١٢٨
ص بالعربية) (*)

يسجل هذا التقرير النتائج التي توصل اليها تحقيق قام به معهد
الدراسات الاقتصادية بالجامعة الأمريكية في بيروت عن « أوضاع علم
الاقتصاد في العالم العربي » (ص ١) .

ولا شك أن هذا العمل يستحق اهتماما كبيرا لأنه يطرق موضوعا لم
يكن لدينا عنه حتى الآن مرجع مفيد شامل لكافة البلدان العربية ، هذا فضلا
عن الروح التي تناول بها مهمته وهي تعبر عن رغبة أكيدة في النهوض
بمستويات الاقتصاد والاقتصاديين في الوطن العربي .

والواقع أن التقرير لا يتناول على الرغم مما يوحى به عنوانه وعنوان فصله
الأول أوضاع علم الاقتصاد من حيث المضمون أو الموضوع مثل دراسة
الاتجاهات العلمية السائدة والموضوعات المفضلة ومدى مساهمة
التقدم العلمي وتأثير مختلف المدارس العالمية أو دراسة هيكل المؤلفات من
مراجع عامة أو بحوث متخصصة وماتنجه أو لاتنجه من أساليب علمية ، كذلك
لأنجد في التقرير تحليلًا لمناهج الدراسة في مختلف البلدان أو مختلف دور العلم
ولا مقارنة بين أهمية مختلف المواد أو اقتراحات محددة لتعديل سير الدراسة
ومحتوياتها . . الخ من الأمور التي يعنى بها عادة في مثل هذه التقارير .

فالتقرير في جوهره عرض وصفي يغلب عليه تعداد المواد وأعضاء هيئات
التدريس ونسبتهم الى عدد الطلبة وعدد الساعات المكلفين بها ، هذا فضلا عن
جرد للمعاهد الجامعية ومراكز التدريب وماتمنحه من درجات علمية وتقدير
لعدد حاملي الدرجات العلمية وتوزيعهم المهني في مختلف البلدان .

ونجد في شطر ثان محاولة لتقدير نطاق الطلب على رجال الاقتصاد في
العالم العربي اعتمادا على بيانات ادارية متواضعة الدلالة وعلى بعض التعليقات
العامة ذات الفائدة المحدودة كما يعترف به صاحب التقرير نفسه (ص ٨٩) .

وفي الخاتمة يقدم لنا التقرير عددا من المقترحات تلخص في مجموعها
في ضرورة تحسين الأوضاع من حيث مستويات التعليم وتحرير الاقتصاد
من وصاية كليات الحقوق والتجارة وتغيير أساليب التعليم بالتركيز على
المناقشات والبحوث ، هذا الى جانب العناية بالدراسة النظرية الأساسية مع

اقتراح لا يزيد عما يتردد لدينا من وجوب التفرقة بين رسالة الجامعة ورسالة المعاهد العليا ، ثم وجوب الاهتمام بالتنسيق بين العرض (القليل نسبيا) والطلب (الكثير نسبيا) والاهتمام بتدريب موظفى الحكومة وانشاء وحدات للبحث ونشر معجم للمصطلحات الاقتصادية . . الخ .

وجدير بالذكر فى هذا الشأن ملاحظه التقرير من ثغرة بين المشرق العربى والمغرب حيث لا تزال الأوضاع الى حد كبير كما كانت عليه أيام السيطرة الفرنسية ، وهى ظاهرة تفسيرها قريب بطبيعة الأمر .

* *

ونود الآن تسجيل بعض النقاط الخاصة بالجمهورية العربية المتحدة يبدو أن صاحب التقرير لم يستطع أن يعيرها الاهتمام الكافى على الرغم من زيارته لنا واتصاله ببعض رجال العلوم الاقتصادية بيننا وان كان لم يجد مبررا للاتصال بالجمعية المصرية للاقتصاد السياسى والاحصاء والتشريع بشأن تحقيقه عن أحوالنا أو ذكرها بكلمة أو ذكر مجلتنا « مصر المعاصرة » وهى لا شك أقدم المجالات العربية فى ميدان الاقتصاد والاحصاء والتشريع وأوسعها انتشارا ، وذلك على الرغم من اهتمامه بتفصيلات ضئيلة ليس أقلها على سبيل المثال نشر بحثين للاقتصاديين السودانيين فى مجلتين أجنبيتين (ص ٦٣) .

وأحب أولا أن أصحح معلوماته عن بعض شئوننا منها أن انشاء كلية الاقتصاد والعلوم السياسية عام ١٩٥٩ لم يؤد الى نقل تدريس علم الاقتصاد من كلية الحقوق بجامعة القاهرة تماما وحالته الى الكلية الجديدة (ص ٢٢) . فمناهج تدريس الاقتصاد لطلبة اليسانس فى كلية الحقوق لا تزال كما كانت عليه تماما وكل ما فى الأمر أن المحاضرات يتولاها الآن أساتذة من كلية الاقتصاد .

ثم ان مناهج دراسة الاقتصاد فى كليات الحقوق الثلاثة (القاهرة - عين شمس - الاسكندرية) متطابقة تماما فى سنوات اليسانس على خلاف مايوحى به التقرير (ص ٢٠-٢١) من تفرقة فى الأوضاع ، وهى لم تتأثر فى كثير أو قليل بانشاء كلية الاقتصاد .

وأحب كذلك أن أؤكد لواضع التقرير أن ما نشكو منه فى الجمهورية العربية المتحدة ليس البعد عن الميادين النظرية بل على العكس قلة المؤلفات المتخصصة لموضوعات تطبيقية وذلك على خلاف مايقرره بصفة عامة فى فصله الأول . كما أحب أن أؤكد له - بصرف النظر عن ترده فى هذا الشأن (أنظر ص ٤ حيث يقرر عدم كفاية المصطلحات الاقتصادية العربية وحدائتها ثم ص ١٢٦ حيث يقرر أن مهمة وضع المصطلحات قد انتهت تقريبا) - ان

تعريب علم الاقتصاد قد تم لدينا منذ جيل الأساتذة السابق ولم تعد العقبات البسيطة التي لا تزال تواجهها تزيد في دلالتها على ما يواجهه أمما أخرى في نقل بعض المصطلحات الانجلو سكسونية . أما وضع معجم اقتصادى عربى فلا شك أنه عمل مفيد تتولاه عندنا الآن على الأقل جيهتان (المجمع اللغوى والمجلس الأعلى للفنون والآداب والعلوم الاجتماعية) ولكنه لا يغير كثيرا من أمر اتمام التعريب بالفعل على عكس ما يعتقد صاحب التقرير من

« ان التعريب لا يقوم على مجرد وضع المصطلحات ... بل يقوم على الجمع المنتظم للمصطلحات المتداولة ... الخ » (ص ١٢٦) .

أما توحيد المصطلحات فيما بين البلدان العربية فمشكلة أخرى لا شك فى أهميتها ولكنها بدورها لا تمس مباشرة ما أنجز لدينا من تعريب واسع النطاق لم يترك محلا لاستخدام أو ذكر ألفاظ أجنبية اللهم الا فى بعض المؤلفات الحريصة على تلقين الطلبة المقابل الافرنجى للمصطلحات العربية أو فى بضعة حالات أخرى المعبرة عن حداثة عهد المؤلف بالتفكير العلمى بالعربية أو تردد فى المعلومات .

أما عن تعليقات واضع التقرير عن مستويات الدكتوراه فلست أعلم حقيقة الأوضاع فى البلاد العربية الاخرى ولكنى أستطيع أن أؤكد له بالنسبة للجمهورية العربية المتحدة أن الأمر على عكس ما يظنه تماما سواء فى صفحة ٤٣ حيث يقرر ذاكرة كلية الحقوق بجامعة القاهرة

« ... ان مستوى التعليم الميى، الى الدكتوراه غير متساو ، من حيث المحتوى الاقتصادى أو التشديد مع التعليم الميى » للدكتوراه فى فرنسا أو البلاد الانكلوسكسونية ... »

أو فى صفحة ١١٧ حيث يقرر أنه :

« ... اذا ماجاز فى الماضى منح شهادات الماجستير والدكتوراه فى الاقتصاد على أسس رقيقة (كما كان يحدث فى كليات الحقوق مثلا) فلم يعد هذا جائزا اليوم . وكل جامعة تسمح لنفسها بمنح الشهادات الجامعية العليا قبل أن تضمن مستوى عاليا للتعليم ، تكون مصدر أذى لسعة الاقتصاديين ، وتحد من نفعهم » .

فلو كان كثير من الطلبة يميلون الى تجنب الاعداد للدكتوراه لدينا ويفضلون الخارج فأسباب ليس أقلها تشدد الأساتذة المصريين فى المستويات التى يتطلبونها فى « الأطروحات » (الرسائل) وسهولة الحصول على الدكتوراه - كما يعلم لاشك وكما نعلم جميعا - فى الجامعات الأجنبية حيث تكفى غائبا ، على الأقل للطلبة غير الجادين ، أطروحة خفيفة ببعض الاحصاءات والمعلومات عن بلد بعيد للمرور بيسر ودون عناء كبير . وإذا كانت هناك معاملة « رقيقة » فلا شك أنها فى الجامعات الأجنبية ازاء المغتربين لا فى الجامعات المصرية بالنسبة لأبناء الوطن العربى ومع حرصنا على تخير رسائل تنم عن مجهود متواصل كبير وعن قدرة أكيدة فى البحث .

* *

أما عن ضعف المستويات العلمية بصفة عامة وضعف مستوى المؤلفات فكان جدير بوضع التقرير قبل أن ينزل « حكمه القاسى » أن يتذكر قليلا ضرورة وضع معيار للمقارنة فى هذا الشأن ولا أفهم منه التمسك بمقارنة الأحوال فى العالم العربى بالأحوال فى العالم الانجلو سكسونى كما يفعل ضمنا ، والأجدر به أن يقارن أحوالنا بأحوال مجتمعات أخرى فى نفس الدرجة من التطور الحضارى والعلمى .

ولأعتقد أنه سمع كثيرا عن « كتاب نظرى مرموق » كما يقول صادر على سبيل المثال من جمهوريات أمريكا اللاتينية أو أسبانيا أو البرتغال و اليونان أو رومانيا أو يوغوسلافيا بل وأستطيع أن أضيف مطمئنا بلجيكا وفرنسا اذا اتخذنا الفكر الانجلو سكسونى أساسا للمقارنة . أما التمسك بالمعايير الموضوعية فى مراكز البحث العلمى المعترف بها منذ أجيال فلا يدل الا على تجاهل لأهمية التقاليد العلمية والبيئة الحضارية والمستويات المادية وأثرها على الانتاج العلمى .

ويؤسفنى حقا أن يعتقد السيد واضع التقرير أن تنويع الأداء العلمى انما هو فى نظره تفضل « المجلات الاختصاصية العالية السمعة » (ولا شك أنه يقصد بذلك المجلات الانجلوسكسونية وربما الفرنسية) بنشر مقال لمؤلف عربى . فهل يستطيع أن يذكر لنا كم من المقالات ظهر فى انجلترا أو الولايات المتحدة فى المجلات « العالية السمعة » لعلماء من الفرنسيين أو الألمان أو الايطاليين أنفسهم ؟ أم أنه يجهل حقا مايتدخل فى موضوع النشر من اعتبارات عديدة منها اللغوى والمذهبى والتعصبى بل والشخصى ؟

ان الاعتراف بالخدمات الجليلة (وانى أول المعجبين بها) التى أداها العالم الانجلو سكسونى لعلم الاقتصاد منذ آدم سميث ، والرغبة والرجفة أمام صولجانه شئ آخر .

هذا من ناحية ، ومن ناحية أخرى نجد أن واضع التقرير كثيرا مايشير الى ضرر مايسميه وصاية كليات الحقوق والتجارة على تعليم الاقتصاد ووجوب تحريرها منها ، ولم أستطع أن أستخلص ما يقصده بالضبط من هذه الإشارة . هل ينادى بضرورة استقلال تعليم الاقتصاد فى معهد خاص أم بضرورة تولى الاقتصاديين تحديد محتوى تعليم الاقتصاد كما يقول بين توصياته الأخيرة ؟

أما القضية الأولى فقد نفذ بالفعل لدينا ماتشير به بإنشاء كلية الاقتصاد وإن كان هذا لا يمنع بطبيعة الأمر من مواصلة دراسة الاقتصاد فى كليات أخرى استكمالا لمناهجها وتدعيمها لها . ومع ذلك ينبغى ألا نهمل أيضا الظروف الخاصة بكل دولة عربية وهل تحتل منذ الآن تخريج فئة من المتخصصين فى

التحليل الاقتصادي فحسب . . وأما القضية الثانية فلا أعتقد أنها تثير لدينا على الأقل مشكلة إذ أن تحديد مضمون المناهج فى مواد الاقتصاد ليس ولم يكن فى يوم ما الا فى يد أساتذته .

*
**

وأرجو ألا يوحى تعليقنا السابق على تقرير مفيد برضا عن أحوال علم الاقتصاد والاقتصاديين بيننا ، فنحن نعلم جميعا أن جوانب النقص والضعف لا تزال تزيد كثيرا على جوانب الأداء والانجاز ، ضعف ونقص من مظاهرها العديدة غلبة المراجع العامة على البحوث المتخصصة وقلة عدد المقالات المنشورة وانعدام أو شبه انعدام البيئة النقدية الرقبية على النوع والطابع الموسمى لوضع البحوث (قبيل الترقيات) وضيق آفاق لا تتعدى غالبا حدود الفكر الانجليزى والجنوح الى المجاملات والى المعاملة « الرقيقة » عند الحكم على الانتاج العلمى والعزوف عن استيعاب الأدوات والفروع الرياضية الحديثة نسبيًا ، هذا فضلا عن نقص عدد الباحثين وأعضاء هيئات التدريس وضعف الامكانيات المادية المهيئة للبحث . . الخ

ولكن الحقيقة أيضا أن رجال العلوم الاقتصادية لدينا يقومون منذ سنوات بجهود كبيرة سواء فى التأليف أو النقل لا عن ثقافة اقتصادية واحدة بل عن ثقافات منها الغربى ومنها الشرقى سواء فى الميادين النظرية أو التطبيقية أو المذهبية ، جهود لا أرضى لها أن يثبط من همتها أو ينال منها تقرير سريع الحكم على موضوعات معقدة للغاية .

وأما عن تعليقات صاحب التقرير الطريفة عن زيادة دخل رجال العلوم الاقتصادية فى سرعة وسهولة صرفتهم عن البحث الى الكسب وأصابت معنوياتهم (ص ٥) فلنتقبلها بالنسبة لنا فى آخر أيام هذا الشهر وفى أشد أوقات السنة عملا اما على أنها دعاية تغمز الى عكس ما تقرر واما على أنها من باب الاسقاط - اشارة الى تعريب مصطلحات علم النفس أيضا .

*
**

وبعد كل هذا يجدر بنا فى الختام أن نعبّر عن أملنا فى أن يسهم تقرير الأستاذ يوسف صايغ فى حفزنا على التحسين من أدائنا والارتقاء بمستوياتنا الى المرتبة اللائقة بمركز الوطن العربى بين شعوب العالم .

ويحتاج الأمر فى نظرنا الى جهود متشعبة تبذل على مستويات ثلاثة :

- على المستوى الفردى باجتهاد كل منا فى تعميق معلوماته وتوسيع آفاقه : فليس من المقبول مثلا أن نبقى - على الرغم من وضوح القضية وترديدها مرارا وتكرارا منذ ما يقرب من عشرين عاما - بمنأى تام عن الرياضة

والاقتصاد الرياضى أى بعبارة أخرى بمنأى عن التطورات النظرية الجارية .
كذلك ليس من المقبول أن نبقى الى مالا نهائية رهنا بثقافة اقتصادية واحدة ،
انجلو سكسونية أو فرنسية بحسب الأحوال ، نستسلم لها استسلاما كاملا
يعجزنا عن النهوض بأنفسنا اتكاء على تنوع ثقافى يزيدنا ثقة وقدرة على
النقد والتقييم المقارن .

— على المستوى المهنى بتعاوننا جميعا طلاب علم الاقتصاد فى خلق ضمير
علمى متيقظ : فليس من المقبول مثلا ألا تتوفر لدينا ساحة نقدية منتظمة
تبادل فيها الآراء ونقيم بها على أنفسنا رقابة ذاتية فعالة تعتبر وحدها عاملا
من عوامل التقدم . كذلك ليس من المقبول أن نسترسل عند الحكم على الانتاج
العلمى بمناسبة منح درجات الأستاذية فى سياسة المجاملات والاكتفاء
كما يحدث أحيانا بكتيب أو كتيبات خفيفة أو ببحوث توضع بالجملة على
عجلة ولذلك الغرض بالذات . فمنح درجة الأستاذية على مراحلها ينبغى أن
يكون تتويجا لجهود علمية متواصلة لا مجرد تسجيل لمرور السنوات فى أمان
واطمئنان قنوع .

— على المستوى العام بعناية السلطات المختصة بتيسير فرص البحث
والانفتاح له وذلك سواء بتيسير المهمات العلمية وحضور المؤتمرات
الدولية أو بالنظر فى الظروف التى تضطر كثيرا من رجال
العلوم الاقتصادية — على خلاف ما يعتقد صاحب التقرير البيروتى تماما —
الى التضحية بجهود ثمينة تكملة لمواردهم المحدودة .

ز . نصر

ظاهرة جديدة : التطوير بالعناوين

رياض الشيوخ : المالية العامة فى الرأسمالية والاشتراكية (دراسة فى
الاقتصاد العام) — القاهرة ١٩٦٥ (٤٦٨ صفحة) .

ان عنوان هذا الكتاب لبشر حقا بخير كثير : فهو من ناحية يستوحى
العناوين الدارجة فى مؤلفات العالم الاشتراكى ومن ناحية أخرى يأخذ جزءا من
عنوان مؤلف من أهم المؤلفات الغربية الحديثة فى علم المالية العامة . (١)

(١) R. A. Musgrave, *Theory of Public Finance - A study in Public Economy*
New-York. 1959.

لماذا لا يسجل المؤلف عنوان هذا المؤلف بالذات بالكامل مع حرصه على عناوين المؤلفات
الأخرى ؟ (انظر ص ٢١)

ولكن يؤسفنا أن نقرر مباشرة في هذه الحالة أنه شتان بين الوعد والتنفيذ ، بين العنوان الموضوع على الغلاف ومحتويات الكتاب •

أما عن المؤلفات الاشتراكية فلم نجد منها خلال صفحات المؤلف الطويلة شيئاً أو يكاد ، اللهم الا اذا أراد صاحبه أن يقنعنا بأن الأمثلة التالية تعتبر حقاً خوفاً في الفكر الاشتراكي المتخصص في المالية العامة •

— اشارته الى أوسكار لانج في نقطة تافهة هي أن الحاجات تتقرر في مجتمع معين وفقاً لما يسوده من عرف وأخلاق ودين وتشريع (ص ١٩)

— اعتقاده خطأ بأن الصفحات العشرة التي ترجمت لردولف جولدشايد (لا جولد تشايد) تستخدم الماركسية أساساً لدراسة التاريخ المالي أو أنه يقدم أساساً لنظرية اشتراكية في المالية العامة (ص ٦٠) • ان كل ما يفعله جولد شايد في بحثه المتواضع هو محاولة للربط بين بعض الاعتبارات الاجتماعية وموضوعات المالية العامة •

— اشارته الى امامين من أئمة الاعادية الماركسية الألمانية (دون اشارة الى مرجع جولد شايد الذي أخذهما عنه) (٢) في نقطة واضحة في ذاتها هي الاعتقاد بأن الضرائب غير المباشرة أشد وطأة على الطبقات الفقيرة (ص ٦٣) • واذا كان المؤلف قد استطاع حقاً اخراج هذين المؤلفين من قبور الفكر الماركسي فلماذا لم يشر بعد ذلك مرة واحدة الى مؤلف من الأدب الاشتراكي الألماني في ميدان المالية العامة ؟ أم أن هذا الأدب قد توقف عند مؤلفين من أوائل القرن العشرين وبقلهم اثنين من أكثر كتاب الاعادية شهرة ؟

— تجنيده لدوب ولانج وابرام برجسون زيادة على ثلاثة مؤلفات عربية لاحالة النقارئ في هامش على عرض بسيط لموضوعات الوفورات الخارجية (ص ١٥٣) •

واذا كان هذا كل ما لدى المؤلف من مراجع اشتراكية في علم المالية العامة فقد يكون عذره أنه اعتمد في الواقع على أقوال كتاب آخرين أو أنه ابتكر وحده من العدم مادة اشتراكية جديدة في ميدان الدراسات المالية • ولا شك أن كلا من الاحتمالين مقبول ولكن نعود مرة أخرى ونسأل أين مادته في هذا الصدد ؟ أين تعرض لجانب اشتراكي متميز عما نجده في المراجع العادية ؟

— هل في اشارته بكل بساطة في هامش لا يزيد على ثلاثة سطور بأن النظام الرأسمالي هو حيث يغلب القطاع الخاص والنظام الاشتراكي هو حيث يغلب القطاع العام (ص ٢٣) ؟

- أم فى اشارته السريعة الى بدهية (مدعمة بمرجعين) يقرر بمقتضاها أهمية الضرائب فى النظامين (ص ٣٥) ؟

- أم فى عرضه لبدهية أخرى عن دور الاستثمار الخاص حيث يغلب القطاع العام ؟

- أم فى ترديده لأسس النظام الاقتصادى فى الجمهورية العربية المتحدة وفقا للميثاق (ص ١٧١ - ١٧٨) وهى لا تزيد فى علاقتها بالمالية العامة عن علاقتها بأى موضوع آخر ؟

- أم فى بضعة الأسطر التى خصصها لميزانية الاتحاد السوفيتى مضييفا إليها أن بنك الدولة يتولى تقديم الائتمان واصدار النقود (ص ١٩٥) ؟ أم فى الأرقام التى ذكرها عن ميزانية الاتحاد السوفيتى ما بين ١٩٢٨/٢٩ و ١٩٤١ (ص ٤٦٢) ؟ أم فى تقريره للحقيقة الدارجة الخاصة بأن معظم إيرادات هذه الميزانية من الضريبة على رقم الأعمال والاستقطاع من الأرباح ؟

إذا كان الكاتب يعتقد أن مثل هذه اللححات الخفيفة العابرة تبسح له استخدام عنوان كتابه بشرط أن يضيف إليها كلاما عن التخطيط واطنابا فى استعراض حسابات الدخل القومى أو فى شرح النظرية الكينزية أو معالجة اقتصاديات التخلف والتنمية ، إذا كان يعتقد أن هذا يكفى وحده لكى يقرر فى عبارة متواضعة أنه قد عالج

« ... اتجاها جديدا » يختلف عن الاتجاهات التى سلكت فى المؤلفات العربية الأخرى فى الموضوع » (ص ١١) .

فليس لدينا الا دعوته الى تأمل حقيقة لعلها تسهم فى تطوير فعلى لا عنوانى ألا وهى أن مشكلات المالية العامة فى الاقتصاد الاشتراكى ينتقل ثقلها الى اقتصاديات المشروع الانتاجى لا الى مايجنده من معلومات مفيدة لا شك ولكنها لا تزيد عما هو دارج فى المراجع العادية ، عربية أو غربية .

ز . نصر

الدكتور محمد طلعت عيسى - الاشتراكية العربية والاشتراكيات العالمية -
الناشر : مكتبة القاهرة الحديثة - القاهرة ١٩٦٥ .

هذا الكتاب هو من أولى ثمرات ادخال مادة الاشتراكية العربية كأحد مقررات الدراسة الجامعية فى ١٩٦٤ - ٦٥ ، وهو من أكبر هذه الثمرات حجما ، وتوحى عناوين موضوعاته بشمول لا تحظى به معظم الكتب الأخرى الصادرة فى نفس الموضوع . فالكتاب يعرض لنشأة الرأسمالية وعبوبها ، وللتعريف

بالاشتراكية وأسسها ، ونصادر الفكر الاشتراكي ابتداء من سان سيمون ،
 إلى ذلك ثلاثة فصول تحمل العناوين الآتية :

« النظم الدينية والاشتراكية » و « التقسيم الطبقي والاشتراكية »
 و « الاشتراكية ونظم الملكية » وإلى ذلك ، انى آخر الكتاب ، نماذج من التطبيق
 الاشتراكي ويعرض لتجارب الاتحاد السوفييتى والصين الشعبية ويوغوسلافيا
 والسويد وبريطانيا والجزائر وكوبا وغبانا والجمهورية العربية المتحدة .
 ويناقش الفصل الأخير طبيعة الاتحاد اشتراكي العربى وطريقة ممارسته
 لوظيفته .

وعلى المتعرضين لنقد الكتب الصادرة فى السنتين الأخيرتين عن الاشتراكية
 أن يأخذوا فى اعتبارهم أن كثيرا من هذه الكتب قد كتب على عجل لمواجهة حاجات
 الطلبة . ومن ثم يتعين افتراض أن مؤلفى هذه الكتب يعتبرون كتبهم مجرد
 محاولات أولى تتبعها مراجعة متأنية وإعادة ترتيب للأفكار بل ومعاودة النظر
 حتى فى بعض ما اتخذوا من مواقف وتقييمات لآراء والنظريات المختلفة .

على أن هذا يجب ألا يعنى أن يقف الناقد انتظارا للحظة التى يعلن فيها
 المؤلف انتهاءه من عمله ، فلعل هذه اللحظة لن تأتى أبدا . كما أن خير ضمان
 للمراجعة ومعاودة النظر هو النقد النزىه نفسه . كما أن حرج الناقد يزول الى
 درجة كبيرة اذا لم يحتو الكتاب - كما هى الحال بالنسبة لهذا الكتاب - على
 أى نوع من الاعتذار من جانب المؤلف أو على عهد منه بأن يقوم بهذه المراجعة
 المتأنية . بل على العكس هناك من العبارات الواردة فى مقدمة هذا الكتاب
 ما يشير صراحة الى أن المؤلف قد قام بدراسة طويلة وعبء ضخيم قبل البدء فى
 كتابة هذا الكتاب ، دراسة تدور حول أفكار سان سيمون ، اذ كانت رسالة
 المؤلف للدكتوراه عن هذا الفكر الاشتراكي ، وقد وجه رسالته نحو « كشف
 النقاب عن الأساس العلمى للنظرية الاشتراكية » ، كما اكتشف المؤلف بعض
 الوثائق المخطوطة التى ساعدته على « ملأ فجوة تاريخية كانت مفتقدة فى تاريخنا
 الحديث من جهة و (على) تحديد معالم النظرية الاشتراكية وتأكيد قاعدة
 ارتكازها العلمية فى المذهب السان سيمونى من جهة أخرى » (ص ١٥) .

اذن فجهده المؤلف فى تقصى أفكار سان سيمون لا يمكن أن يتهم بأنه كان
 متعجلا . على أننا نعتقد أن اهتمام المؤلف بسان سيمون وحماسه له قد أدى به
 الى ظلم غيره من المفكرين الاشتراكيين ، بل والى اعطاء سان سيمون أكثر مما
 يستحق من تقدير .

ان الجزء الأكبر مما خصصه المؤلف لمناقشة الفكر الاشتراكي
 يذهب الى سان سيمون ، فالمقدمة تكاد تكون كلها عنه (٨ - ٢١) ،

والكلام عن سان سيمون يفاجىء الفارىء وهو يقرأ عن دعاة الحرية الاقتصادية (٣٧ - ٣٩) ، والنظرية الاشتراكية وأسسها هى نظريات سان سيمون وأسسها (٥٧ - ٦٨) و « منبايع الفكر الاشتراكى » هى أفكار الفلاسفة الممهدين لسان سيمون (٧٣ - ٩١) وفى الفصل المعنون « اتجاهات الفكر الاشتراكى » تصبح السان سيمونية هى « الاشتراكية المثالية » التى تتعد أو تقترب منها الاتجاهات الأخرى بدرجات متفاوتة ، وفى مناقشته لعلاقة الدين بالاشتراكية تحتل السان سيمونية مكان الصدارة ، وهكذا أيضا فى مناقشته لتقسية الطبقات والملكية .. الخ .

وليس هناك ما يمكن أن نقوله اعتراضا على هذا لو كان الكتاب يحمل اسم سان سيمون بدلا من اسم الاشتراكية العربية ، ولو كان المؤلف قد نجح بالفعل فى عرض أفكار سان سيمون عرضا واضحا أو فى أن يجعلنا أكثر عطفا على أفكار هذا الرجل . ولكنى أتساءل أين العمق أو الحكمة فى عبارة سان سيمون التالية، حتى ليشير إليها المؤلف فيما لا يقل عن ثلاثة مواضع من كتابه :

« فالاتجاه السياسى العام للأغلبية العظمى من المجتمع - كما يقول سان سيمون - هو أن تحكم بأقل قدر ممكن من الأعباء ، وأن تحكم فى اضيق نطاق ممكن ، وبواسطة أكثر الأشخاص مقدرة ، وبطريقة تضمن كلية الاستقرار العام » (ص ٣٧ ، ٦٢ ، ٢٤١) .

وأى عمق وحكمة يراهما المؤلف فى تأكيد « أتباع سان سيمون لأهمية الأغنية الجماعية التى تربط أفراد الجماعة بوحدة فكرية تساعد على الايمان بأهمية تجمعهم ، ويعتبرون (نشيد افتتاح العمل فى المعبد) من أكثر هذه الأغاني الجماعية دلالة على أهمية النشاط الجماعى .. ومن جهة أخرى فان الموسيقى لا يمكن أن تكون اجتماعية حقا الا اذا تعددت الأدوات الموسيقية التى تسهم فى اخراج النغم الكامل الذى يعطى صورة واقعية لمقتضيات الحياة الانسانية فى المجتمع الصناعى المعاصر » (ص ١٠٤) .

واذا كانت نظرية سان سيمون ، كما يقول المؤلف ، نظرية علمية « تقوم على قوانين مستمدة من الملاحظة » (ص ١٧) فأين هى الملاحظة التى أدت بسان سيمون الى أن يقرر أن الطبقة الصانعة أو طبقة العاملين (وهى فى نظر سان سيمون تشمل كل من يساهم فى الانتاج بما فى ذلك الرأسمالى الذى يعمل بنفسه) لا يمكن أن يقوم صراع أو تعارض بين مصالح أفرادها ، اللهم الا أن يكون هذا تعارضا ظاهريا فقط « ودخيل على الطبيعة البشرية الخيرة » ؟ (ص ١٩) .

كذلك فان كثيرا من تعبيرات الكتاب وأفكاره تعوزه الدقة :

١ - من ذلك تعبيره عن مبدأ الحرية الاقتصادية والمذهب الفردى بأنه :
« فلسفة ابتدعها المشرعون والميتافيزيقيون من أذئاب أصحاب رءوس الأموال » !
(ص ٣١) .

٢ - وقوله أن « الاشتراكية قد قامت أساسا لاعادة تنظيم المجتمع بصورة يتعدل فيها نظام الملكية الاقطاعى المستبد » (ص ٣٢) وكأن الاشتراكية هى خليفة الاقطاع لا الرأسمالية .

٣ - وقوله أن « النظام الرأسمالى نشأ منذ أن تحول بعض أصحاب الأراضي الزراعية عن الزراعة واتجهوا الى المدن فى السنوات الأخيرة من العصور الوسطى » ، وكأن النظام الرأسمالى نشأ نتيجة هجرة بعض الأفراد من الريف الى المدينة ، وفى سنة بعينها أو عدد معين من السنين !

٤ - وتعبيره عن حركة الفتوح الاستعمارية التالية للكشوف الجغرافية بقوله أنه « فى القارات الجديدة ، سيطرت الأنانية على العلاقات بين البشر » .

٥ - كذلك فان من الغريب ألا نصادف ، ونحن نقرأ عن دعاة المذهب الفردى والحرية الاقتصادية ، اسمى آدم سميث وبنتم ، ونجد بدلا من ذلك اشارة عابرة الى جون ستيوارت ميل الذى ما هو الا تلميذ أمين لسميث وبنتم فى هذه الدعوة . (ص ٣٧)

٦ - فاذا أتى المؤلف الى ذكر نقاد المدرسة الكلاسيكية أشار الى فردريك ليست ، مقدما تلخيصا لثلاث من أفكاره ، احداها تلك التى تقول بأن ثروة مجتمع ما لا تتوقف على النشاط الاقتصادي لكل فرد على حدة بل تتوقف أيضا على الظروف السياسية والاجتماعية والثقافية للمجتمع ككل . هذه الفكرة يعبر عنها الكتاب تعبيرا يصعب علينا أن نتصور كيف يمكن لطالب أن يفهمه ، فيقول : « الفكرة الأولى تؤكد أن قوة الجماعة على انتاج الثروة ليست مجرد السعى من جانب الفرد الى تحقيق مافيه مصلحته ، ولكنها مسألة عضوية » (ص ٤٩) .

٧ - ويحاول المؤلف أن يوفق بين أفكار سان سيمون التى مضى عليها أكثر من قرن ونصف والشعارات التى ترفعها النظم الاشتراكية المعاصرة ، ضاربا عرض الحائط بكل ما تستلزمه الدراسة التاريخية من محافظة على المعانى الأصيلة التى رعى اليها الكاتب محل الدراسة ، فيصف طبقة الرأسمالية التى دافع عنها سان سيمون بأنها « الرأسمالية الوطنية » ! (ص ٩٩) .

كذلك يقول المؤلف عن فورييه أنه كان « يعتقد أن المشكلة الاجتماعية تتمثل أساسا فى ظلم الانسان لأخيه الانسان ، أى فى الطبيعة البشرية ذاتها

ورغبتها في السيطرة والتسلط (بينما) نجد أن أوين يعطى أهمية كبرى لفساد النظم الاجتماعية والتربوية التي يرى أنها المسئول الأول عن تشكيل المواطن الصالح أو المواطن الفاسد ، « (ص ١١٣) . ولا اعتراض لدينا على ما يقونه المؤلف هنا عن أوين ، ولكن فورييه كان ، على عكس ما يقول المؤلف ، ينظر بما يشبه التقديس الى النوازع الطبيعية في الانسان ، وكان يعتقد أن الغرض من تغيير البيئة هو مجرد أن نجعلها تتمشى مع الطباع والغرائز الانسانية التي لا يمكن تغييرها ، بل ان المؤلف نفسه يقول قبل ذلك بثلاث صفحات أن فورييه يؤكد « أن الملكية أمر طبيعي يلازم الطبيعة الانسانية . . وأن أى نظام اجتماعى أو سياسى أو اقتصادى يغفل الغرائز البشرية أو يحاول الوقوف فى وجهها معناه محاولة تغيير الطبيعة البشرية فى ذاتها ومن هنا تنشأ المتناقضات ويتعذر حل المشكلة الاجتماعية ، (ص ١١٠) .

فأى العبارتين يريد منا المؤلف أن نصدق ؟

جلال أحمد أمين

الدكتور على البارودى - دروس فى الاشتراكية العربية - منشأة المعارف
بالاسكندرية - ١٩٦٦ .

هذا كتاب من أكثر الكتاب العربية الصادرة عن الاشتراكية طموحا ، سواء فيما يهدف الى مناقشته من جوانب الموضوع المتعددة ، أو من حيث القوة التى يتميز بها عرضه ، وأهم ما يلفت نظر القارئ فيه هو حماس المؤلف لقضيته وحبه لموضوعه ، ورغبته الشديدة فى أن يكسب القارئ المعارض الى صفه .

وهذا الكتاب يمتاز عن سابقه بما فيه من توازن فى عرض آراء مختلف المفكرين الاشتراكيين وبوضوح منهجه وتسلسله المنطقى . فالمؤلف يبدأ بتحذير القارئ من تشعب موضوع الاشتراكية وصعوبات تناوله ، ثم يقدم على محاولة تعريف الاشتراكية وهو ما يهرب منه الكثيرون لسهولة الوقوع فى الخطأ . ثم يتناول فى قسمه الأول عرض تطور الفكر الاشتراكى وتطبيقه فى الاتحاد السوفيتى ، وفى القسم الثانى يشرح الاشتراكية العربية شرحا أكثر تفصيلا بكثير مما تجده فى معظم الكتب العربية الصادرة حتى الآن .

كذلك فإن تناول الكتاب للاشتراكية العربية يتميز عن غيره بما يبيديه المؤلف من اهتمام بالمشاكل العملية التى تصادف تطبيقها فى الجمهورية العربية المتحدة كمشاكل التخطيط ودور القطاع الخاص . ومن الواضح أن المؤلف يرى

أن مناقشة هذه المشاكل أكثر نفعا من الدخول فى المناقشات النظرية والمجردة كمناقشة موقف الاشتراكية العربية من النظريات الاشتراكية المختلفة .

ومع هذا فان هذا الحرص الشديد من جانب المؤلف على التعبير التام عن نفسه دون أية محاولة لتجنب ابداء رأى أو لاصطناع الحياد ، ان هذا نفسه يؤدى بالضرورة الى أن يختلف معه كثير من قرائه وفى أكثر من موقف .

فمن المؤكد مثلا أن المؤلف يرى فى العلاقة بين أخلاقيات مجتمع ما وقيمه وبين اقتصاديات هذا المجتمع رأيا هو نقيض الموقف الماركسى .

يقول المؤلف مثلا ان « ماركس مفكر عظيم ترك أثره الواضح فى تاريخ البشرية على نحو يتعارض تماما مع أول نظرياته هو فى المادية التاريخية ، فقد ترك بتفكيره القوى على تاريخ البشرية تأثيرا واضحا . واليوم ينقسم العالم كله ، فى صراع مر ، بين مؤيدين لأفكاره ومعارضين . ومن ثم فانه هو نفسه أكبر دليل على خطأ نظريته فى المادية التاريخية » (ص ٦١) . والحقيقة أن ماركس وانجلز لم يقصدا أبدا أن يتجاهلا ما للأفكار من أثر على تطور التاريخ ، وانما قصدا فقط أن يبينوا أن كل تغير أساسى فى اتجاه الفكر الانسانى لا بد أن يكون تابعا لتغير أساسى فى ظروف المجتمع الاقتصادية وعلاقاته الاجتماعية . ولا شك أن أفكار ماركس نفسه تمثل جانبا هاما لتطور أساسى فى الفكر الأوروبى فى النصف الثانى من القرن الماضى ، ولكن هذه الثورة فى الفكر الأوروبى ، والتي شكل الفكر الماركسى جانبا منها ، يمكن أن تفسر بسهولة على أنها انعكاس لتطور ظروف المجتمع الاقتصادية والاجتماعية . وتأثير ماركس الواضح يمكن أن يفسر على أنه مجرد نتيجة لكون الظروف الاقتصادية والاجتماعية مهيأة لتقبل فكر من هذا النوع . ولا يمكن أن تصح حجة المؤلف ما لم ينجح فى بيان أنه لولا ظهور ماركس لما ظهرت أفكار « ماركسية » ، وهو ما يكاد يستحيل اثباته ، بل وقد يدل على عكسه قول انجلز :

« حينما اكتشف ماركس النظرية المادية فى تفسير التاريخ كان تييرى ومينييه وجيزو وجميع المؤرخين الانجليز سنة ١٨٥٠ البرهان على أنهم كانوا يسمعون الى تحقيق هذا الكشف . وأن اكتشاف مورجان لنفس النظرية دليل على أن الوقت كان مهيئا لها وأنه كان لابد حقا من كشفها » . (١)

جلال أمين

(١) من خطاب أرسله انجلز الى ستار كنبرج فى ٢٥ يناير ١٨٩٤ .

ف.ف رامانادهام : مالية المنشآت العامة - نيودلهى ١٩٦٢ - ١٣٧ صفحة (بالانجليزية) (*)

يعالج هذا الكتاب موضوعا له أهميته ، فالمنشآت العامة أصبحت تمثل قطاعا اقتصاديا له فاعليته فى التقدم الاقتصادى للبلاد النامية ، والمؤلف ليس غريبا عن موضوعه ، فله فيه أبحاث متعددة ، هذا بالإضافة الى توليه عدة وظائف لها علاقة وثيقة بالمنشآت العامة فى الهند .

وموضوع الكتاب محاضرات ألقى فى معهد الادارة العامة فى نيودلهى ، وقد تعرض الكاتب لمواضيع عدة وان كانت فكرة الربح قد استأثرت باهتمامه .

والكتاب بموضوعاته المتعددة ينقسم الى فصول أربعة :

الأول - أرباح منشآت القطاع العام .

الثانى - معيار الربح .

الثالث - سياسة تحديد أسعار السلع والخدمات المنتجة .

الرابع - التنظيم المالى والادارى لمنشآت القطاع العام .

**

١ - وقد بدأ الكاتب بعرض سريع ضمنه الخطوط الرئيسية للقوانين النظامية لبعض شركات القطاع العام بالهند ، وذلك فيما يتعلق بهدف الربح فى حد ذاته . وقد لاحظ عدم وجود نصوص تقضى بوجوب تغطية التكاليف أو وضع حد أعلى للأرباح وذلك فيما عدا منشآت الكهرباء والغاز . ومن ناحية أخرى فان القوانين المذكورة عموما قد أوجبت تحويل الفائض الى الخزانة العامة وذلك فيما عدا البنك المركزى .

والتعرف على مدى ما تحققه منشآت القطاع العام فى الهند من أرباح ليس أمرا سهلا ، فالميزانيات غير واضحة ولا مفصلة ، كما تعوزها البيانات التفصيلية .

لذا فان الباحث لا يعرف على وجه الدقة النتيجة الفعلية التى أسفرت عنها عمليات المنشآت .

الا أنه يرى مع ذلك أن الطاقة الربحية لها محدودة اذا ما قورنت بمنشآت القطاع الخاص ، وان هدف النظم هنا ليس تحقيق أقصى ربح ، بل العبرة بالعائد الذى يتحقق للقطاعات الاقتصادية فى مجموعها .

فأرباح منشآت القطاع العام فى نظر الكاتب ، اما أن تكون مباشرة ، أو غير مباشرة ، والأولى تتمثل فى المعنى العادى لتربح الذى لا يختلف فى جوهره عما تحققه منشآت القطاع الخاص ، أما الثانى - وهو الأهم - فيتمثل فيما تحققه منشآت القطاع العام من عوائد غير مباشرة تعود بالنفع على المجتمع فى مجموعه ، فهى بهذا قريبة من المعنى الاقتصادى للوفورات الخارجية •

وعلى هذا فان معظم منشآت القطاع العام لا يتجه الى تحقيق أقصى ربح بمعناه المباشرة ، وانما الحد الأقصى هنا مزيج من العوائد المباشرة وغير المباشرة ومعياره هو تحقيق أقصى معدل تنمية ممكن بالنسبة للقطاعات الاقتصادية فى مجموعها •

وتحقيقا لهذا الهدف أكد الكاتب وجوب وضع معايير اقتصادية واجتماعية توزع بمقتضاها الموارد الاقتصادية على الاستعمالات المختلفة وتهدف الى تحقيق أكبر عائد ممكن للمجتمع فى مجموعه •

وفكرة العائد غير المباشرة هى التى تبرر فى نظره مبدأ الحد الأدنى من الربح كما تبرر أيضا استخدام رؤوس أموال كبيرة فى مشاريع قد لا تنتج ربحا فى صورته المباشرة ودائما تتمثل فى فائدة تعود على المجتمع فى مجموعه كما هو الحال بالنسبة لانشاء المصارف الكبرى أو انشاء سكك حديدية فى مناطق غير آهلة بالسكان ••

وقد اختتم هذا الفصل بابرار أهمية وجود معايير اقتصادية لترتيب توزيع الاستثمارات على المشاريع المختلفة •

**

ومشكلة تحديد أسعار منتجات منشآت القطاع العام استأثرت باهتمام الكاتب ، وقد تعرض فيها للجوانب المختلفة التى يلمسها أى باحث فى التنمية ، ويمكننا أن نقسم اتجاهات الكاتب فى هذا الشأن الى أقسام ثلاث :

الأول - مبادئ وقواعد يتعين أن تقوم عليها سياسة أسعار منتجات منشآت العام •

الثانى - ضمانات يتعين توافرها لتحقيق الأهداف المرجوة •

الثالث - مشاكل مختلفة •

والقسم الأول لا شك أبرز الأقسام الثلاثة الجديرة باهتمام القارئ ، وتتلخص النقاط التى أثارها الكاتب فى الآتى :

١ - أن جهاز الأسعار بالمنشآت العامة يجب أن يكون عاملا مساعدا لاستخدام معدلات عالية للتنمية •

ومن ثم فانه من المتعين قبل تحديد السعر قياس أثر ذلك على توزيع الاستعمالات المختلفة وفى تكوين رأس المال .

٢ - وجوب تمايز سياسة الأسعار عن غيرها من السياسات النقدية والمالية ، وعلى الأخص الضرائب ، بمعنى أن لا تتجه الحكومة الى رفع أسعار المنتجات لتحقيق ربح يستخدم فى تمويل التنمية وذلك بدلا من رفع سعر الضريبة .

٣ - ان العاملين الذين لهما اعتبارهما فى تحديد أسعار منتجات المنشآت العامة هما :

(ا) ظروف الطلب على المنتجات التى تتمثل أساسا فى آلية أهداف السعر فى القطاع العام والآثار المترتبة فى التغير فى الهيكل العام للأسعار فى مجموعه .

(ب) ظروف العرض وأهم عامل فيه هو التكلفة .

أما فيما يتعلق بضمانات التنفيذ من وجهة نظر الكاتب فانها تتمثل فى وجود رقابة قوية فعالة من قبل الهيئات الحكومية على جهاز الأسعار . فوجود تلك المنشآت ضمن القطاع العام لا يمنع القائلين عليها من الانحراف عن الخطوط العامة التى ترسمها المبادئ العامة والسياسات الاقتصادية والمالية .

وقد لاحظ الكاتب أن وضع تلك المبادئ محل التنفيذ ليس أمرا سهلا ، وانما تحول دونه العقبات والمشاكل المتعددة . وأبرزها المشاكل الخاصة فى نظره هو امكانيات تحقيق التوافق بين المبادئ والسياسة الخاصة بالربح وتلك الخاصة بالأسعار ، فعلى الرغم من وجود علاقة وثيقة بينهما ، وتأثر كل منهما بالآخر ، فان لكل منهما عوامله المتميزة التى تحكمه . وعمليات الادارة والتنظيم وامكانيات تحقيق التوافق بين الجهات الادارية المختلفة التى تختص باعطاء القرارات مشكلة لها أهميتها فى نظر الكاتب لما لها من تأثير على امكانيات تحقيق الأهداف المرجوة .

*
**

وفى الفصل الأخير عرض الكاتب للتنظيمات المالية لمنشآت القطاع العام . وقد استبعد من مجال بحثه تلك التنظيمات المتعلقة بالنواحى المحاسبية أو الادارية أو مايتصل منها بحسابات التكاليف . وبذلك فهو ينظر الى تلك التنظيمات من زاوية يغلب عليها الطابع الاقتصادى .

ويرى الكاتب أن هناك مبادئ عامة وأسس يتعين أن تقوم عليها التنظيمات المالية لمنشآت القطاع العام وقد ركزها فى نقاط أربع :

الأولى - توافق التنظيمات المالية وعدم تعارضها مع سياسات الربح والأسعار .

الثانية - أن تعمل تلك التنظيمات بصفة دائمة على كفاية توزيع الموارد الاقتصادية طبقا للخطة .

الثالثة - وجوب توافقها مع السياسات المالية .

الرابعة - وحدة المبادئ التى تقوم عليها التنظيمات المالية فى كافة منشآت القطاع العام .

وفى حدود المبادئ السالفة الذكر عرض الكاتب للتنظيمات المالية المتصلة بتمويل شركات القطاع العام . وقد بدأ بمناقشة مسألة الأفضلية بين الاعتماد فى التمويل على رأس مال مملوك للمنشأة أو رأس مال مقترض وهو يفضل عموما الاتجاه الأول ، وإذا كان ثمة أسباب تدعو الى الاتجاه الثانى فيتعين أن يكون رأس المال المقترض غير محمل بأى فائدة . وانتقل بعد ذلك الى بحث مصادر تغطية رأس المال والاحتياجات المالية للمنشآت العامة ، وفيما يتعلق بهذا الشأن فإن القروض وزيادة رأس المال هما الوسيلتان التقليديتان إلا أن محل البحث يتركز فى أنسب المصادر التى تتوافق مع وضعية المنشآت العامة . وعلى ضوء التجربة الهندية يرى الكاتب أن الاقتراض أكثر كفاية من زيادة رأس المال ، وأن اللجوء للقطاع العام للحصول على الأرصدة النقدية اللازمة يحقق مركزية التخطيط وزيادة احكام الرقابة على انفاق المنشآت .

وانتقل الكاتب بعد ذلك الى بحث كفاية استخدام رؤوس أموال منشآت القطاع العام ، ويرى الكاتب أن تلك الكفاية تتوقف على عوامل عدة ، فالتدبير وحساب العوائد المستقبلية التى يسفر عنها الاستثمار الطويل الأجل أمر له أهميته لتحديد مقدار الزيادة المطلوبة ، كما أن المفاضلة بين اتجاهات الاستثمار الطويل الأجل والقصير الأجل من النواحي التى لها أثرها فى هذا الشأن . وبالإضافة الى ماتقدم فإنه يتعين أن يؤخذ فى الحسبان اتجاهات استغلال رأس المال ونسب تكوينه من ثابت وعامل .

وأخيرا اختتم الكاتب هذا الفصل ببحث عرض فيه لما يجب أن تكون عليه العلاقة بين الحكومة وبين القائمين بإدارة المنشآت العامة والسلطات التى يتعين أن يتزودوا بها والتى تمكنهم من القيام بواجباتهم دون اخلال بحق الرقابة الحكومية ..

والكتاب على هذا النحو يضم مواضيع شتى ويعرض لنواح لا شك تشغل ذهن أى باحث فى التنمية الاقتصادية . وعلى الرغم من أن الكاتب لم يتجه كثيرا الى التحليلات النظرية ، وأن النتائج التى خرج بها مستوحاة من الظروف السائدة فى بلاده - الهند - إلا أن القارئ يجد للمشاكل التى يثيرها صدى

فى نفسه وانه يمكنه أن يخرج بقاعدة عامة تسرى على أى بلد نام • ولعل أهم ما جاء بالبحث هو ما تعلق بحدود الربح فى المنشآت العامة ، وفكرة العائد غير المباشر والذي له تأثيره على سياسة الأسعار •

وعلى الرغم من وجاعة فكرة العائد غير المباشر الا أنه من المتعذر تحديده أو قياسه فى المنشآت العامة المتعددة الموزعة على مختلف القطاعات • ومن ناحية أخرى فالسعر والربح من وجهة نظر المؤلف يؤثر كل منهما على الآخر ، الا أن العوامل التى تؤثر على كل منهما متميزة ، والقارىء لا يهتدى فيما يتعلق بهذه النقطة الأساسية فى البحث ، لتلك العوامل المتميزة مما لا يجعله يخرج بفكرة محددة عن رأى الكاتب فى امكانيات التطبيق العملى لتحديد الربح أو الأسعار فى المنشآت العامة •

ومع ذلك فالمواضيع التى أثارها الكاتب جديرة بالتأمل وبحث القارىء العربى •

على صبرى يس

* *

ن • نيكيتين : المبادئ الأساسية للاقتصاد السياسى - ٤٠٤ ص موسكو (بدون تاريخ) بالانجليزية (*)

هذا الكتاب حاصل على جائزة معهد الاقتصاد التابع لأكاديمية العلوم لاتحاد الجمهوريات السوفيتية - وهو يوضح لنا الطريقة التى يدرس بها الروس الاقتصاد السياسى فى بلادهم - اذ أنهم لا يكتفون بتدريس النظريات الشيوعية ، بل انهم يقومون بشرح النظام الرأسمالى بتفاصيله - من وجهة نظرهم طبعا - باعتباره مرحلة طبيعية يمر بها المجتمع الانسانى ، ثم يتبعون ذلك بشرح النظريات الخاصة بهم ، وبالذات بالنظرية الكارلماركسية اللينينية ويعرف المؤلف الاقتصاد السياسى بأنه :

« العلم الخاص بتطور علاقات الانتاج الاجتماعى ، كما أنه يفسر القوانين التى تنظم انتاج وتوزيع الثروة المادية فى المجتمع الانسانى فى مراحل تطوره المختلفة » •

ثم يشير الى أن الثروة المادية هى أساس الحياة والنمو فى المجتمع وأنه يمكن الحصول عليها عن طريق ثلاثة عناصر :

١ - العامل البشرى •

٢ - الوسائل التى يستعملها الانسان فى الانتاج .

٣ - الطبيعة التى يعيش فيها الانسان ، والتى ستكون موضع عمله للحصول على الانتاج .

وتسمى هذه العناصر الثلاث « قوى الانتاج » ، ولكن المؤلف يوجه النظر الى أنها ليست العوامل الوحيدة المؤثرة فى الانتاج ، بل انه يتجاوزها عنصر آخر يؤثر فيها كل التأثير ويسمى « علاقات الانتاج » وهذا العنصر هو النتيجة للإجابة على سؤال : من يملك وسائل الانتاج ؟ هل يملكها مجموع أفراد الشعب أم يملكها قلة من الناس تستغل وتستعبد الأكثرية

ويوضح لنا كيف أن علاقات الانتاج مرت بخمس مراحل هى :

١ - مرحلة المجتمع البدائى وفيه كانت وسائل الانتاج مملوكة لأفراد المجتمع .

٢ - مرحلة مجتمع استغلال العبيد وفيه بدأ استغلال الانسان لأخيه الانسان وبدء تملكه لوسائل الانتاج .

٣ - مرحلة المجتمع الاقطاعى وفيه ظهرت الملكيات الفردية للأرض فى أبشع صورها .

٤ - مرحلة المجتمع الرأسمالى وفيه ظهرت الملكيات الفردية لأدوات المصانع ورؤوس الأموال .

٥ - وأخيرا المجتمع الاشتراكى وفيه أخذت الملكية الفردية لأدوات الانتاج تعود تدريجيا لمجموع أفراد الشعب .

وهو فى شرحه للرأسمالية يعطى تعريفا لها بأنها :

« الاسم الذى يعطى للنظام الاجتماعى الذى تكون فيه ملكية وسائل الانتاج والأرض والمصانع ، مملوكة لعدد صغير من الملاك بينما غالبية الشعب لا يملك شيئا أو يملك مقدارا صغيرا جدا منها ويصبح مضطرا لى يعمل أجيرا » .

ثم استعرض النظريات الرأسمالية فيما يتعلق بالقيمة والنقود والأسعار والأجور والربح والأثمان والدخل القومى والأزمات والاثنمان والبنوك ، موجها لها النقد من وجهة نظره .

ثم انتقل الى دراسة النظام الاشتراكى باعتباره مرحلة انتقال طبيعية من النظام الرأسمالى ، اذ أن المجتمع الرأسمالى نتيجة لأزماته لابد وأن يتحول الى مجتمع اشتراكى يبحث عن السلام ، ويعترف بسيد واحد هو العمل ،

وأوضح أن أهم ما يميز به النظام الاشتراكي ، هو اشتراكية ملكية وسائل الانتاج والتخلص من احتكار قلة من الناس للمكينها ، فهي تصبح مملوكة لمجموع أفراد الشعب ، ولا تعتبر رأسمال ، ولكن هذا لا يتأتى طفرة واحدة ، بل يمر خلال فترة انتقال يمر فيها المجتمع بثلاث قطاعات :

١ - **قطاع اشتراكي** : الاقتصاد فيه يقوم على اشتراكية ملكية وسائل الانتاج عن طريق التأمين أو المصادرة .

٢ - **قطاع رأسمالي** ويشمل صغار الفلاحين الذين لا يزالون يملكون فدرا من الأرض يستغلونها لأنفسهم ويتحولون الى القطاع الاشتراكي عن طريق المزارع الجماعية .

٣ - **قطاع التجارة الصغيرة وصغار الحرفيين** وهؤلاء يتحولون الى القطاع الاشتراكي عن طريق الجمعيات التعاونية للانتاج والاستهلاك .

والنتيجة الجوهرية لاشتراكية ملكية وسائل الانتاج ظهور قوانين اقتصادية جديدة تحكم نظريات القيمة والنقود والأسعار والأجور والربح والدخل القومي .

فوسائل الانتاج لا تعتبر رأسمال وكذلك العمل لا يعتبر سلعة تباع وتشترى ، والغرض من الانتاج ليس هو الحصول على الربح ، بل كفالة حاجات أفراد المجتمع ، فالدولة هي التي تحدد أنواع المواد الواجب انتاجها وكميتها وجودتها ، وهذا ليس معناه أن تدار المشروعات بطريقة باهظة التكاليف ، بل يجب أن تدار بطريقة علمية اقتصادية وعلى أحسن مستوى من الكفاية الانتاجية . وهذا لا يتم الا عن طريق تخطيط مركزي للانتاج والتوزيع ، وتخطيط الانتاج يشمل تخطيط نسبة انتاج وسائل الانتاج الى نسبة انتاج البضائع الاستهلاكية ذاتها كما يشمل تخطيط نسبة الانتاج الزراعى بالنسبة لحاجات الانتاج الصناعى ، كما تخطط الدولة سياسة أسعار البضائع .

ولا توجد بطالة ولا استغلال فى المجتمع الاشتراكي ، والأجور لا تعتبر نمنا للعمل وانما هي توزيع للثروة المادية طبقا للعمل ، فهي النسبة الموزعة من الانتاج الاجتماعى .

ولقد تغيرت نظرية القيمة فى النظام الاشتراكي ، فان الذى يحدد القيمة هو فقط كمية العمل الاجتماعى المبذول فى انتاجها وأسعار البضاعة تحدد على هذا الأساس ولكن يجوز للدولة أن تحدد سعر البضاعة بحيث تكون أكثر أو أقل من قيمتها .

والنقود فى النظام الاشتراكي تغيرت طبيعتها فهي لا تعتبر رأسمال بل أصبحت وسيلة لتنشيط الانتاج وتداوله ، وهناك عنصر هام يؤثر على كمية

النقود المتداولة وهو التناسب بين الدخل القومي وكميته وسرعة تداول البضاعة والخدمات المؤداة للشعب ، وثبات قيمة النقود لا يرجع الى رصيده الذهب فقط ولكن يرجع الى أن الدولة تدبر كميات من البضاعة تدفعها الى التداول لتشبع حاجات الشعب بأسعار محددة .

ونظام الضرائب لا يزال قائما بالنسبة للبضائع الاستهلاكية ويستعمل كوسيلة لتحديد الأسعار رفعا وانخفاضا ، وان كان نظام الضرائب مآله الى الزوال تدريجيا .

ونظام الائتمان لا يزال موجودا تتولاه البنوك سواء أكان ائتمان قصير الأجل أم طويل الأجل وذلك فى مقابل فائدة بسيطة ، اذ كثيرا ما تتجمع فى أيدي المشروعات فائض إيرادات لم يحن بعد موعد إعادة استعمالها فى الإنتاج فيمكن اقراضها للمشروعات الأخرى المحتاجة لهذه الأموال ، كما أن مدخرات الأفراد يمكن استعمال جزء منها أيضا فى تمويل المشروعات .

ويوجد ثلاث أنواع من البنوك :

١ - **بنك الدولة** وهو بمثابة بنك مركزى يودع فيه ذهب الدولة والعملات الأجنبية ويتولى اصدار النقود ويمنح المشروعات قروضا قصيرة الأجل وهى التى تقل مدتها عن عام ، ويمنح البلاد الأجنبية قروضا طويلة الأجل .

٣ - **بنك اتحادى** يتولى تمويل المشروعات ويمنح قروضا طويلة الأجل .

٣ - **بنوك ادخار** ويودع فيها أفراد الشعب فائض مدخراتهم ، ويجوز لها أن تقرض المشروعات من المدخرات .

ولا شك أن هذا الكتاب يتيح لنا معرفة الفكر السوفيتى والأنظمة المطبقة فى الاتحاد السوفيتى مباشرة دون حاجة الى الاعتماد على المراجع الأجنبية

وهو علاوة على أنه يفتح بابا واسعا لدراسات تحليلية وانتقادية لهذا النظام ، فانه يفتح لنا مجالا للدراسة المقارنة بينه وبين الاشتراكية العربية كما ارتضيها فى الميثاق ومعرفة أوجه الاختلاف الأساسية والجوهرية بين النظامين .

المبادئ الأساسية للقانون السوفيتي : عدة مؤلفين - ٥١٦ صفحة باللغة الانجليزية . معهد الدولة والقانون التابع لأكاديمية العلوم بموسكو (*)

هذا الكتاب عبارة عن أحد عشر بحثاً عن القوانين المختلفة المطبقة في الاتحاد السوفيتي بقلم كبار أساتذة القانون تحت إشراف معهد الدولة والقانون التابع لأكاديمية العلوم باتحاد الجمهوريات السوفيتية .

ولقد قدم لهذا الكتاب الأستاذ ب . س روماشكين ، الأستاذ المراسل بأكاديمية العلوم في المقال الأول بالكتاب تحت عنوان « الدولة السوفيتية والقانون في الفترة المعاصرة »

وأوضح الأستاذ روماشكين في مقاله التطور في الأساس الفلسفي للفكر القانوني نتيجة للثورة الاشتراكية ، تبعاً لتغير الأساس الاقتصادي في البلاد : فوسائل الإنتاج أصبحت مملوكة لجمهير الشعب الذين أصبحت حقوقهم متساوية قبلها والذين يجب أن يتحرروا من كل استغلال من أي نوع كان - وعلى ذلك فجميع القوانين يجب أن توضع لحماية هذا النظام الاجتماعي وضمان استمرار تطوره .

وأبان الأستاذ روماشكين أنه من الصعب في الوقت الحاضر القيام بعملية تقنين للقوانين المطبقة في الاتحاد السوفيتي نتيجة للتطور المستمر الذي طرأ على هذه القوانين والذي لا يزال مستمراً حتى الآن لمواجهة حاجات المجتمع ، كما أنه وإن كان الأساس الاقتصادي والسياسي للقوانين متفق عليه في جميع جمهوريات الاتحاد السوفيتي ، إلا أنه أعطى لكل جمهورية الحق في وضع القوانين التي تتفق وتتلائم وطبيعة بيئتها .

ونبه صاحب المقال الى ثلاث نقاط رئيسية :

الأولى : وهي أن النظام الاشتراكي لا يأخذ بالتقسيم التقليدي الموجود في البلاد اللاتينية الرأسمالية وهو تقسيم القانون الى قانون عام وقانون خاص - واختلاف القواعد القانونية المطبقة تبعاً لهذا التقسيم - مع اختلاف المحاكم التي تطبق هذه القواعد -

وأوضح أن سبب عدم الأخذ بهذا التقسيم هو أن جميع وسائل الإنتاج والملكية الفردية ، أصبحت قاصرة على اشباع الحاجات الاستهلاكية للأفراد .

الثانية : أن مبدأ الشرعية ، هو مبدأ أساسي في النظم والقوانين الاشتراكية لحماية النظام الاقتصادي والاجتماعي ، وهو يضمن الحرية والمساواة الحقيقية للجميع - فالدولة بجميع اداراتها ومؤسساتها ومشروعاتها تخضع لحكم القانون تماماً كما يخضع له الأفراد ، لأن هذه هي الوسيلة الوحيدة لضمان استمرار ثقة الناس في النظام الاشتراكي .

(*) *Fundamentals of Soviet Law: Institute and Law, Moscow.*

والثالثة : أنه لا يوجد قانون تجارى فى النظام السوفيتى لأن مايعتبر علاقات تجارية يخضع لقواعد القانون المدنى

وفروع القانون فى الاتحاد السوفيتى هى :

- ١ - القانون الدستورى
- ٢ - القانون الادارى
- ٣ - قانون الاقتصاد Business law أو Droit Economique
- ٤ - القانون المدنى
- ٥ - قانون العمل
- ٦ - قانون الأرض
- ٧ - قانون المزارع الجماعية
- ٨ - القانون المالى
- ٩ - قانون الأسرة
- ١٠ - قانون الاجراءات المدنية
- ١١ - القانون الجنائى
- ١٢ - قانون الاجراءات الجنائية

ولقد تولى بعض أساتذة القانون شرح المبادئ الأساسية لهذه القوانين فى مقالات على حدة ماعدا قانون الاقتصاد الذى لا يزال موضع دراسة معهد الدولة والقانون التابع لأكاديمية العلوم بموسكو . ولقد أوضح روماشكين أن هذا القانون سينظم العلاقات فى الاقتصاد الاشتراكى فهو ينظم العلاقة القانونية للنشاط الاقتصادى مع ديناميكية العلاقات الاقتصادية ويتضمن التخطيط الاقتصادى والعقود والرقابة على البنوك والائتمان وتسوية الحسابات فى الاقتصاد الوطنى وينظم العلاقة بين المشروعات الاقتصادية ، ربعبارة أوضح سينظم هذا القانون الهيكل التنظيمى والادارى للاقتصاد الاشتراكى ولا يمتد لتنظيم العلاقات بين الأفراد أو العلاقات بين المشروعات والأفراد .

وفى مقال للاستاذ ف . كوتوك شرح أن الدستور السوفيتى لا ينظم فقط الحياة السياسية بل وينظم هيكل الحياة الاقتصادية .

أما القانون الادارى - فقد أوضح الأستاذين ستودنكين وفالسوف ، أنه عبارة عن القواعد العامة والخاصة المتعلقة بتنظيم الادارات الحكومية فى علاقاتها ببعضها البعض وفى علاقاتها بالمشروعات العامة والمنظمات الشعبية للعمال وفى علاقاتها مع المواطنين دون أن تعتبر هذه القواعد أحكاما استثنائية للسلطة العامة أو خروجا عن قواعد القانون المدنى الواجبة التطبيق على الجميع .

وذكر الأستاذين سيدبرونسكى وفالفينا أن القانون المدنى هو مجموعة القواعد التى تنظم علاقات الأفراد مع بعضهم البعض أو علاقات المنشآت الاشتراكية مع بعضها أو مع الأفراد - وأن الدولة لا تتعامل مباشرة وانما

تتعامل عن طريق مشروعاتها ومؤسساتها ، الا فى احوال استثنائية فى علاقاتها الخارجية مع الدول الأجنبية • وأن أهم تطوير فى مبادئ القانون ائندنى يرجع الى تطوير النظام الاقتصادى للملكية بحيث أصبح على أساس اشتراكية ملكية وسائل الإنتاج سواء عن طريق ملكية الدولة أو ملكية الجمعيات التعاونية أو ملكية المزارع الجماعية ، أما ملكية الأفراد فتقتصر على الأدوات الاستهلاكية والأجور المكتسبة وللأفراد ملكية مطلقة على هذه الأموال بشرط ألا تكون وسيلة لاستغلال الآخرين أو للحصول على كسب غير مشروع •

وعلى هذا الأساس وفى هذه الحدود فإن الميراث وحق الوصية مكفولين فى القانون والدستور •

وللنيابة العامة دور أساسى - طبقا لقانون الاجراءات المدنية - لايصال الحقوق لأفرادها بأقل نفقات ممكنة •

وقانون العمل كما يقول الأستاذين باشرستنك والكسندروف يشرح حقوق العمال وواجباتهم ويوضح أن الأجر هو بمثابة توزيع للدخل القومى على قوى الشعب العامل كل بحسب عمله وكفاءته - وأن عقد العمل هو عقد رضائى ، وكل فرد له الحق فى قبول العمل أو انهاءه فى أى وقت ، والقانون يحمى حقهم فى رفض العمل كما يحمى فصلهم التعسفى • ويوضح دور النقابات العمالية - وقانون العمل قاصر على المصانع والمكاتب والعمال المهنيين وعمال مزارع الدولة ، ما العاملون بالمزارع الجماعية فيخضعون لقانون آخر - ويعطى قانون العمل أهمية كبرى لعقود العمل الجماعية باعتبارها ليست فقط مجرد عقود تنظم حقوق العمال فى علاقاتهم مع المشروعات ، بل باعتبار أن هذه العقود هى أداة لتنظيم الإنتاج طبقا للخطة الموضوعة لتحقيق أهدافها من حيث الكمية والجودة مع زيادة انتاجية العمل وتخفيض تكاليف الإنتاج بالتدريج بالوسائل الفنية •

أما قانون الأرض وقانون المزارع الجماعية فهما ينظمان العلاقات الجديدة للأرض باعتبارها وسيلة هامة من وسائل الإنتاج ملكيتها لمجموع أفراد الشعب - تسمح فيها الدولة بالحيازة لبعض الأفراد وتسمح فيها بالإنتاج الجماعى عن طريق المزارع الجماعية للفلاحين •

ونحن نوجه النظر الى أهمية المبادئ العامة الواردة فى هذا المؤلف لامكان مقارنتها بالنظم القانونية المطبقة فى بلادنا فى الوقت الذى تنتجه فيه البلاد الى تطوير تشريعاتها •

محمود حافظ غانم