

بول إيكمان

قول الأكاذيب

قرائن على الخداع؛ في السوق والسياسة والزواج

نقلته إلى العربية

خلود غرايبة

Original Title
Telling Lies
Clues to Deceit in the Marketplace, Politics, and Marriage

Author: Paul Ekman

Copyright © 2009, 1992, 1985 by Paul Ekman

ISBN-10: 0393337456

ISBN-13: 978-0393337457

All rights reserved. Authorized translation from the English language edition

Published by W.W. Norton & Company Inc., 500 Fifth Avenue,

New York, NY 10110 (U.S.A.)

حقوق الطبعة العربية محفوظة للعيكان بالتعاقد مع دبليو. دبليو نورتن أند كومبني. الولايات المتحدة الأمريكية.

© **العيكان** 2012 – 1433

شركة العيكان للتعليم، 1435هـ

فهرسة مكتبة الملك فهد الوطنية أثناء النشر

إيكمان، بول

قول الأكاذيب قرائن على الخداع في السوق والسياسة والزواج. / بول إيكمان؛ خلود غرايبة.-

الرياض 1435هـ

348 ص: 16.5 × 24 سم

ردمك: 9 - 613 - 503 - 603 - 978

1 - علم النفس (علم نفس)

أ. غرايبة، خلود (مترجم)

ب. العنوان

رقم الإيداع: 1435/1093 ديوي: 150

الطبعة العربية الأولى 1436هـ - 2015م

الناشر **العيكان** للنشر

المملكة العربية السعودية - الرياض - المحمدية - طريق الأمير تركي بن عبدالعزيز الأول

هاتف: 4808654 فاكس: 4808095 ص.ب: 67622 الرياض 11517

موقعنا على الإنترنت

www.obeikanpublishing.com

متجر **العيكان** على أبل

<http://itunes.apple.com/sa/app/obeikan-store>

امتياز التوزيع شركة مكتبة **العيكان**

المملكة العربية السعودية - الرياض - المحمدية - طريق الأمير تركي بن عبدالعزيز الأول

هاتف: 4808654 - فاكس: 4889023 ص.ب: 62807 الرياض 11595

قائمة المحتويات

5	شكر وتقدير
7	الفصل الأول: المقدمة
17	الفصل الثاني: الكذب، والتسرّب، وقرائن وجود الخداع
33	الفصل الثالث: لماذا لا تنطلي الأكاذيب؟
67	الفصل الرابع: كشف الخداع من خلال الكلمات، أو الصوت، أو حركات الجسم
105	الفصل الخامس: قرائن الوجه في الخداع
139	الفصل السادس: الأخطار والاحتياطات
163	الفصل السابع: مكشاف الكذب (البوليغراف)
207	الفصل الثامن: التّحقّق من الكذب
241	الفصل التاسع: كشف الكذب في التسعينيات
259	الفصل العاشر: الكذب في الحياة العامة
283	الفصل الحادي عشر: نتائج وأفكار جديدة حول الكذب وكشفه
303	الفصل الثاني عشر: تعابير الوجه الصغيرة، والدقيقة، والخطيرة
315	الخاتمة
321	ملحق
331	قائمة المراجع
347	فهرس الكلمات

obeikandi.com

شكر وتقدير

أدين بالفضل لفرع البحوث السريريّة في المعهد الوطني للصحة العقلية؛ لدعمه بحثي في "التواصل غير اللفظي" من عام 1963م إلى عام 1981م. لقد دعم برنامج جائزة بحوث العلماء في المعهد الوطني للصحة العقلية تطوير برنامج هذا البحث طوال السنوات العشرين الماضية، وساعد على إخراج هذا الكتاب إلى حيّز الوجود أيضاً. وأودّ أيضاً شكر مؤسسة هاري ف. جوجنهايم ود. جون ومؤسسة كاثرين ت. ماك آرثر لدعمهم بعض البحوث المذكورة في الفصلين الرابع والخامس. إلى جانب تقديري إلى والاس ف. فريسن الذي عملت معه أكثر من عشرين عاماً، وهو مسؤول بالمثل عن نتائج البحث المقدّم في هذين الفصلين، وقد نتج أيضاً كثير من الأفكار في هذا الكتاب من حواراتنا خلال العقدين الماضيين.

وأزجي شكري أيضاً إلى سيلفان س. تومكنز؛ الصديق، والزميل، والمعلم، لتشجيعه إيائي على إنتاج هذا الكتاب، وعلى تعليقاته واقتراحاته بشأن مخطوطته، وقد استفدت من ملحوظات عدد من الأصدقاء الذين قرؤوا تلك المخطوطة، ومن وجهات نظرهم المختلفة، وهم: الطبيب روبرت بلاو، ومحامي المحكمة كاسبار ستانلي، والرّوائي جو كارسون، وعميل مكتب التحقيقات الاتحاديّ (الفدراليّ) المتقاعد روس مولاني، والمفكر السياسيّ روبرت بكس، والطبيب النفسيّ روبرت أورنستين، ومستشار الإدارة بيل وليامز. وقد كانت زوجتي ماري آن ميسون، القارئة الأولى لكتابي، حليمةً وبناءةً في نقدها.

تناقشت مع إيرفنج جوفمان في كثير من الأفكار الواردة في الكتاب، وقد كان مهتماً في بحوث الخداع من زاوية مختلفة تماماً، واستمتعتنا بوجهات نظرنا المتباينة غير المتناقضة، وكنت سأحظى بعظيم الفائدة بتعليقه على المخطوطة، إلا أن المنية وافته فجأة قبل تمكني من إرسالها إليه، أرى نفسي والقارئ خاسرين لهذه الحقيقة المؤلمة؛ لأنّ الحوارات في هذا الكتاب تزدهم في ذهني فقط.

obeikandi.com

الفصل الأول

المقدمة

في 15/9/1938، حيث واحدة من أكثر الخدع الشهيرة والقاتلة على وشك الحدوث، اجتمع آنذاك مستشار ألمانيا أدولف هتلر ورئيس وزراء بريطانيا العظمى نيفيل تشامبرلين أول مرة، في حين كان العالم يراقب اللقاء راجياً الأمل الأخير لتجنب حرب عالمية أخرى، فقد تقدمت قوات هتلر قبل ستة أشهر إلى النمسا لاحتلالها وضمها إلى ألمانيا، وفي الطرف الآخر، التزمت كلٌّ من إنجلترا وفرنسا الحياد مكثفتين بالاحتجاج فقط في الشهر نفسه، وقبل ثلاثة أيام من الموعد المحدد لاجتماع تشامبرلين مع هتلر، طالب الأخير بضم جزءٍ من تشيكوسلوفاكيا إلى ألمانيا، فاندلعت أعمال الشغب في تشيكوسلوفاكيا، وعندئذٍ شرع هتلر بالتعبئة القتالية للجيش الألماني سراً لمهاجمة تشيكوسلوفاكيا، ولكن الجيش لن يكون جاهزاً قبل نهاية شهر أيلول.

إذا استطاع هتلر إقناع التشيك بعدم تعبئة جيشهم بضعة أسابيع، فستكون لديه ميزة الهجوم المفاجئ. وبالمحاولة لكسب الوقت، أخفى هتلر خطته الحربية عن تشامبرلين، واعدأ بالمحافظة على السلام إذا لبى التشيكيون مطالبه، فانخدع تشامبرلين بذلك، وحاول إقناع التشيكيين بعدم تعبئة الجيش؛ لأنه يرى فرصة سانحة للتفاوض مع هتلر، ثم كتب رسالة إلى أخته بعد التقائه بهتلر، قال فيها: على الرغم من الصلابة والقسوة التي ظننت أنني رأيتها في وجهه - يعني هتلر - فإنني شعرت أن هذا الرجل إنَّ وعد أوفى..⁽¹⁾، وبعد خمسة أيام، وفي معرض دفاعه عن سياساته ضد أولئك الذين يشكون في مصداقية

وعد هتلر، ذكر تشامبرلين أن اتصالاته الشخصية مع هتلر تمكنه من القول: إنه يعني ما يقول⁽²⁾.

عندما بدأت بدراسة الأكاذيب قبل خمسة عشر عاماً، لم تكن لدي فكرة أن عملي سوف يرتبط بهذه الكذبة، واعتقدت أن ذلك سيكون مفيداً للذين يتعاملون مع مرضى الدماغ، فبدأت دراستي عن الكذب بعد أن طرح عليّ المُعالج النفسي الذي كنت أخبره بنتائج دراستي (قسمات الوجه عالمية أمّا الإيماءات فمحدّدة بالثقافات المختلفة) سؤالاً عمّا إذا كانت السلوكيات غير اللفظية تكشف كذب المريض⁽³⁾، قد لا يكون هذا الموضوع عادةً ذا أهميّة، ولكنه يصبح كذلك عندما يدّعي المرضى الذين يدخلون المستشفى الشفاء ليتمكنوا من الخروج ومن ثمّ الانتحار، إذ يخشى كلّ طبيب أن يُقدم المريض الذي يشرف عليه على الانتحار حال خروجه من حجز المستشفى، وقد أثار قلق الأطباء الفعلي سؤالاً جوهرياً عن التواصل الإنساني: هل يستطيع الأشخاص - حتى إن كانوا منزعجين - السيطرة على الرسائل التي تصدر عنهم؟ أو: هل يشي سلوكهم غير اللفظي بما تخفيه كلماتهم؟

لقد اطّلت مرة أخرى على شرائط مصوّرة لمقابلات جرت مع مرضى نفسيين عن شواهد للكذب، وكنت قد أعددت هذه الأفلام لغرض آخر؛ هو عزل التّعابير والإيماءات التي قد تساعد على تشخيص شدة نوع الاضطرابات النفسية، ولأنّ اهتمامي الآن منصبٌّ على الخداع، أعتقد أنني رأيت دلائل على الكذب في عدد من هذه الشرائط؛ لكن المشكلة تكمن في كيفية التأكد من ذلك. لم يكن هناك شكٌّ في أنّ الكذب موجود في إحدى الحالات المرضية بسبب ما حدث بعد المقابلة.

ماري ربّبة منزل في الثانية والأربعين من عمرها، كانت محاولاتها الانتحارية الثلاث الأخيرة خطيرة جداً، وقد أسعفها أحدهم مصادفةً قبل أن تقضي عليها جرعة زائدة تناولتها من الحبوب المنومة. لم تكن سيرتها المرضيّة مختلفة كثيراً عن نساء أخريات يعانين أزمة اكتئاب منتصف العمر. كبر أطفال ماري، وهجروها، وكان زوجها مشغولاً عنها بعمله، فشعرت أنها عديمة الفائدة. وعند إدخالها المستشفى، لم تكن قادرة على تحمّل عبء الأعمال المنزليّة، ولم تستطع النوم جيداً، فكانت تجلس وحيدة باكية معظم الوقت. وقد تلقّت ماري علاجاً دوائياً وآخر جماعياً في الأسابيع الثلاثة الأولى التي قضتها

في المستشفى استجابت إليهما إيجابياً؛ فأصبحت سعيدة، ولم تعد تتحدث عن الانتحار. أخبرت ماري طبيبها في إحدى المقابلات المصوّرة عن مدى تحسنها، وطلبت تصريحاً لقضاء عطلة نهاية الأسبوع خارج المستشفى. إلا أنها اعترفت قبل حصولها على التصريح أنّها كذبت للحصول عليه؛ لقد عقدت العزم على الانتحار يأساً، وبعد ثلاثة أشهر أخرى قضتها في المستشفى، تماثلت إلى الشفاء حقيقة على الرغم من تعرضها لانتكاسة بعد سنة، وهي الآن، وبعد مضي سنوات عدّة خارج المستشفى، تبدو بصحة جيدة.

لقد خدعت المقابلة المصوّرة مع ماري معظم الأطباء النفسيين، وعلماء النفس الشباب وحتى كثيراً من ذوي الخبرة الذين شاهدوا عرض الشرائط المصوّرة⁽⁴⁾. لقد درسنا المقابلات ساعات طويلة، وراجعناها مرّات عدّة، وتفحصنا كلّ إيحاء وتعبير بالعرض البطيء للكشف عن أيّ قرينة ممكنة لوجود خداع مُحتمل. في لحظة ما، رأينا بالعرض البطيء توقّف ماري قبل إجابتها عن سؤال طبيبها عن خططها المستقبلية، وتعبيراً خاطئاً على وجهها يدلّ على تمكّن القنوط منها، لكنّ التعبير كان خاطئاً، لدرجة أنّنا لم نلاحظه في المرات الأولى التي تفحصنا فيها الشريط نفسه. وحال معرفتنا أنّ العاطفة المخفية قد تكون واضحة في هذه التعبيرات الخاطئة والدقيقة، أجرينا مزيداً من البحث، فوجدنا كثيراً منها كانت تغطيها عادة ابتسامة عابرة سريعة، علاوة على ذلك لاحظنا إيحاءة دقيقة عندما كانت ماري تشرح للطبيب عن مدى قدرتها على التعامل مع مشكلاتها. وقد أظهرت ماري أحياناً هزّة كتف جزئية لا كليّة؛ حيث كانت تهزّ يداً واحدة وتديرها قليلاً، أو ربما تكون يداها ثابتتين، ولكن هناك رفعة لحظية لإحدى كتفيها.

لقد اعتقدنا أنّنا لاحظنا قرائن غير لفظية أخرى على الخداع، ولكننا لم نستطع التأكد ما إذا كنا اكتشفناها أو تخيلناها. يبدو السلوك البريء تماماً مشبوهاً إذا كنت تعرف أنّ أحدهم قد كذب من قبل، ولا تستطيع أيّ وسيلة أخرى اختبار ما وجدنا إلا المقاييس الموضوعية غير الذاتية لمعرفة ما إذا كان الشخص كاذباً أو صادقاً. لذا، كان لزاماً علينا الحصول على دراسات لعدد أكبر من الأشخاص؛ كي نكون على يقين من أنّ ملاحظتنا عن قرائن الخداع التي وجدناها ليست ذاتية. علاوة على أنّ ما يسهّل عملية كشف الكذب أن تكون السلوكيات التي تكشف الخداع واضحة عندما يكذب شخص آخر، ولكن قد تكون

علامات الخداع خاصة لكل شخص، لقد صمّنا تجربة على غرار كذبة ماري، يُحَفِّز فيها الأشخاص الذين يخضعون للتجربة كثيراً لإخفاء العواطف السلبية الشديدة التي تتنبأ بهم في لحظة الكذب، كان على هؤلاء الأشخاص إخفاء مشاعر الحزن، والألم، والكره في أثناء مشاهدة فيلم مزعج جداً يعرض مشاهد دموية، فضلاً على أنه ينبغي لهم إقناع الشخص الذي يقابلهم، والذي لم يشاهد الشريط، أنهم كانوا يستمتعون بمشاهدة فيلم عن الأزهار الجميلة (هذه النتائج سوف نتحدّث عنها في الفصلين الرابع والخامس).

بعد مضيّ أقلّ من سنة، وعندما كنا في المراحل الأولى من تجاربنا بشأن الكذب، استدعاني أشخاص يهتمون بنوع آخر من الأكاذيب؛ هل يمكن استخدام استنتاجات البحوث التي أجريتها أو الأدوات المستخدمة في القبض على الأمريكيان المشتبه بهم أنّهم جواسيس؟ وبعد نشرنا بسنوات لنتائج بحوث القرائن السلوكية على الخداع بين المريض والطبيب في المجلات العلمية، انهالت الاستفسارات تباعاً؛ ماذا عن تدريب الأشخاص الذين يتولون حراسة موظفي مجلس الوزراء ليتمكنوا من القبض على الإرهابيين الذين ينوون القيام بعمليات اغتيال من طريقة سيرهم، أو الإيماءات الصادرة عنهم. هل يمكننا تعليم أفراد مكتب التحقيق الاتحادي (الفيدرالي) كيفية تدريب أفراد الشرطة على كشف الكذب بصورة أفضل؟ لم أعد أتفاجأ عند سؤالي عن إمكان مساعدة المفاوضين في كشف كذب خصومهم، أو ما إذا كنت أستطيع الحكم على صورة باتريشيا هيرست التي التقطت عند مشاركتها في السطو على بنك، بحيث تُدان أو تُبرأ.

حظي موضوع كشف الكذب في السنوات الخمس الأخيرة، باهتمام عالمي؛ اتصل بي ممثلاً دولتين صديقتين للولايات المتحدة للاطلاع على البحوث في هذا الشأن. وقد حضرت في الاتحاد السوفيتي بمسؤولين قالوا إنهم من «المعهد الكهربائي» وإنهم مسؤولون عن استجواب المتهمين.

لم أكن مسروراً بهذا الاهتمام، وخشيت أن يساء استخدام استنتاجاتي وقبولها دون تمحيص أو ترو، لقد شعرت بالحدس فقط أنّ قرائن الخداع غير اللفظية لن تكون واضحة في الغالب عند معظم المجرمين، أو السياسيين، أو ممثلي الدول (الدبلوماسيين). وعندما سُئلت عن السبب عجزت عن التفسير. وكفي أتمكّن من تفسير ذلك، كان عليّ أن أعلم لماذا

يخطئ الأشخاص عندما يكذبون. ليست الأكاذيب جميعها غير مُصدّقة، فبعضها ينطلي على الآخرين بنجاح. وليس بالضرورة أن تكون هناك قرائن سلوكية على الخداع كتعبير يُحتفظ فيه لمدة طويلة على الوجه، أو إيماءة عابرة، أو تغيّرٍ آنيٍّ في الصوت. ليس بالضرورة أن تكون هناك علامات واضحة تفضح الكاذب. ومع ذلك، فقد علمت باحتمال وجود قرائن على الخداع. قد يفضح أكثر الكاذبين حنكةً سلوكه الشخصي. وكما نعرف متى ينجح الكاذبون ومتى يخفقون، وكيف يمكن إيجاد قرائن الخداع، ومتى لا تكون المحاولة ناجحة، يتعين معرفة كيفية اختلاف الأكاذيب، والكذّابين، ومكتشفي الكذب.

تنطوي كذبة كلٍّ من هتلر على تشامبرلين، وماري على طبيبتها على خدعة خطيرة وقاتلة كانت فيها المجازفة هي الحياة عينها، لقد أخفى الإثنان نياتٍ مستقبلية، وادعى كلاهما وجود عاطفة لم يشعرا أنّها جزءٌ رئيس من كذبهما، ولكن الفروق بين الكذبتين كبيرة جداً؛ هتلر ممثّل بطبعه؛ لقد كان أكثر تمرساً في الخداع من ماري، إضافة إلى مهاراته المتأصلة.

حصل هتلر أيضاً على ميزة خداع شخص أراد أن يُضلل؛ حيث كان تشامبرلين ضحية مستعدة للتضليل، تريد تصديق كذبة هتلر بعدم التخطيط للحرب، لو أمكن إعادة رسم حدود تشيكوسلوفاكيا للوفاء بمتطلباته.

كان على تشامبرلين الاعتراف أنّ سياسته الهادفة إلى منع نشوب الحرب قد فشلت، وأضعفت بلاده أيضاً، وعلى صعيد ذي صلة، أشارت العالمة السياسية روبرتا ويلستتر إلى هذه النقطة في تحليلها للخداع في سباقات التسلح، وفي مناقشة اختراقات ألمانيا للاتفاقية البحرية الأنجلو ألمانية في 1936م قالت: ... يجب على المخادع والمخدوع السماح للخطأ بالاستمرار، وأنّ كلاهما يحتاج إلى إيهام نفسه أنّ الاتفاقية ستُنفَّذ، لقد أدى الخوف البريطاني من سباق التسلح الذي تلاعب فيه هتلر ببراعة إلى الاتفاقية البحرية التي نَقَّح فيها البريطانيون ضمناً معاهدة فرساي (دون استشارة الفرنسيين أو الإيطاليين). أما خوف لندن من سباق التسلح، فقد منعها من تعرّف الانتهاكات، والاعتراف بها في الاتفاقية الجديدة⁽⁵⁾.

يتغاضى المُتلقّي في كثيرٍ من الخدع عن أخطاء الكاذب، فيفسّر السلوك الغامض تفسيراً إيجابياً، ويساعد المتلقّي المتواطئ على المحافظة على الكذبة لتجنب العواقب الوخيمة في عدم الكشف عنها، وقد يتغاضى الدّيوث عن علاقات زوجته العاطفية خشية افتضاح الأمر وحصول الطلاق، حتى وإن اعترف الزوج بخيانة زوجته بينه وبين نفسه، فقد يخفي هذا الاعتراف لتجنب اضطراره إلى إظهار معرفته أمامها، أو لتجنب المواجهة. وطالما لم يذكر الزوج شيئاً عن خيانتها، يظل لديه بريق أمل خافت في إخفائها، وأنه ربما قد يكون أخطأ الحكم عليها، وأنها ليست على علاقة غرامية مشبوهة.

لا يعدّ الضحايا جميعهم راغبين في خداعهم. وفي بعض الأحيان، ليس هناك ما يمكن كسبه من تجاهل الكذب أو التواطؤ معه. يحقق بعض مكتشفي الكذب مكاسب من خلال كشف الكذب فقط، وإذا كشفوا كذبة ما، فإنهم لا يخسرون شيئاً؛ فمحقّق الشرطة يخسر إذا انطلت عليه الكذبة، وكذلك موظف القروض في المصرف. بالمقابل، يقوم كلاهما بعمله على خير وجه من خلال كشف الكاذب ومعرفة الصادق فقط، وغالباً ما يكسب المتلقّي ويخسر عندما يُضلل، أو من خلال كشف الكذبة، ولكن قد لا يكون الكسب والخسارة متوازنين.

طبيب ماري لديه مخاطرة بسيطة في تصديق كذبتها، وإذا تخلصت ماري من الاكتئاب، فقد يحصل الطبيب على بعض الفضل لتأثيره في شفائها، أمّا إذا لم تتماثل للشفاء تماماً، فإنه لا يتحمّل من جرّاء ذلك خسارة كبيرة. وعلى عكس تشامبرلين، لم تكن مهنة الطبيب برمتها على تلك الدرجة من الخطورة، فهو لم يلزم نفسه علناً، على الرغم من وجود تحدّد لذلك، بحكم يمكن أن يثبت خطأه لو أنه كشف كذبتها، ولكنه يخسر كثيراً إذا خُدع أكثر مما يكسبه لو أنه كان صادقاً. في عام 1938، كان الوقت متأخراً جداً بالنسبة إلى تشامبرلين لو أن هتلر غير جدير بالثقة، ولو لم تكن هناك طريقة لإيقاف عدوانه الحربيّ، وسيخسر تشامبرلين منصبه، وتشب الحرب التي اعتقد أنه يمكن منعها.

وبمعزل عن دوافع تشامبرلين في تصديق هتلر، يرجّح أن تنطلي الكذبة بسبب عدم وجود مشاعر قوية لإخفائها، حيث تفشل الأكاذيب في الغالب بسبب تسرّب بعض علامات العاطفة المخفيّة، فكلما كانت العاطفة المرتبطة بالكذب أقوى، ازداد عدد العواطف

المختلفة، ويصبح احتمال افتضاح الكذب من خلال بعض صور التسرب السلوكي أكبر، لم يشعر هتلر بالذنب بالتأكيد، وهذا نوع من العاطفة يسبب إشكالية مضاعفة للكاذب، حيث لا تشي علامات كثيرة على وجوده فقط، ولكن عذابه بسبب شعوره بالذنب يدفعه لاقتراف الأخطاء التي تُوقَّعُ به. لن يشعر هتلر بالذنب تجاه الكذب على ممثل البلد الذي هزمت ألمانيا في عهده هزيمة عسكرية مهينة، وعلى عكس ماري، لا يوجد لدى هتلر قيم اجتماعية مشتركة مع ضحيته؛ فهو لا يحترمه، ولا يبدي إعجاباً بشخصيته، أما ماري فكان عليها إخفاء مشاعر قوية كي تنجح في تمرير كذبتها، كان عليها إخفاء اليأس والكرب اللذين يحفزّان رغبتها في الانتحار، وكانت لديها أيضاً الأسباب جميعها لتشعر بالذنب بسبب كذبتها على طبيبتها؛ إنَّها تكنُّ له الاحترام والتقدير والإعجاب؛ كيف لا وهو يقدم لها يد العون والمساعدة!

ولكلّ هذه الأسباب وأكثر، سيكون من الأسهل كشف القرائن السلوكية للخداع لدى المرضى الذين يميلون إلى الانتحار، أو كشف الزوج أو الزوجة الكاذبين أكثر من كشف كذب ممثل دولة (دبلوماسي) ما أو عميل مزدوج معين.

ليس كلّ ممثل دولة أو مجرم أو عميل مخابرات كاذباً ماهراً؛ إذ قد يقترف أخطاءً أحياناً. يسمح التحليل الذي أجرته لأيّ شخص من تقدير فرص التمكن من اكتشاف القرائن الدالة على الخداع أو التضليل، ورسالتي للمهتمين بكشف الأكاذيب السياسية أو الإجرامية لا تكمن في تجاهل القرائن السلوكية، بل في الحذر الشديد، وإدراك المحاذير والفرص أكثر.

على الرغم من وجود بعض القرائن السلوكية على الخداع، فإنّها لم تثبت حتى الآن. يتوافق تحليلي لكيفية كذب الأشخاص، ولماذا يكذبون، ومتى تفشل الأكاذيب، مع أدلة التجارب التي جرت على الكذب، ومع التفسيرات التاريخية والخيالية، ولكن لم يكن هناك وقت لمعرفة مدى صحّتها أمام مزيد من التجارب والجدال الدقيق. لذا، قررت عدم انتظار الإجابات من أجل نشر هذا الكتاب؛ لأنّ الذين يحاولون اقتناص الكاذبين لن ينتظروا أكثر، فحينما كانت أخطار الأخطاء مرتفعة، بُذلت المحاولات للكشف عن قرائن الخداع غير اللفظية. ويقدم «الخبراء» غير الضليعين بمعرفة القرائن والحجج جميعها خدماتهم على أنّهم مكتشفو كذب في اختيارات هيئة المحلفين والمقابلات الوظيفية. فضلاً على أنه يتم

إعلام بعض أفراد الشرطة وكاشفي الكذب المحترفين الذين يستخدمون مكشاف الكذب (البوليغراف) عن قرائن الخداع غير اللفظية، ومن الجدير ذكره أن نصف المعلومات الموجودة في مواد التدريب التي اطلعت عليها غير صحيحة. يحضر موظفو المكوس دورات خاصة في الكشف عن القرائن غير اللفظية المرتبطة بالتهريب، وقد علمت أنهم يوظفون ما توصلتُ إليه في تدريبهم، وعلى الرغم من استفساراتي المتكررة لرؤية مواد التدريب، فإنني لم أسمع سوى: سنتحدث بشأنها في الحال. ولكن دون جدوى. علاوة على أن من المستحيل معرفة ما تقوم به وكالات الاستخبارات؛ لأن أعمالها سرّية، وأعلم أنهم مهتمون بالكشف عن الكذب بسبب استدعائي من قِبَل وزارة الدفاع قبل سنوات لأشرح الفرص والأخطار المرتبطة بعملية، ومنذ ذلك الحين، سمعت شائعات تشير إلى أن العمل لا يزال مستمراً، وقد عرفت بعض أسماء الأشخاص الذين يمكن أن يكونوا متورطين بذلك.

لم يُردّ على رسائلي، أو أنهم اعتذروا عن عدم إعطائي أيّ معلومات. وما يقلقني هو فهم الخبراء الذين لا يجادلهم أحد من العامّة، والنقاد المولعين بانتقاد المجتمع العلمي. يهدف هذا الكتاب بيان وجهة نظري حيال الأخطار والفرص المرتبطة بالمشروع ولأولئك الخبراء ومن يعملون لديهم.

لا يكمن هدفي من هذا الكتاب مخاطبة أولئك المعنيين بالخدع القاتلة فقط؛ لأنني أعتقد أن فحص كيفية كذب الأشخاص وصدقهم قد يساعد على فهم كثيرٍ من العلاقات الإنسانية. إذ إن هناك عدداً قليلاً فقط من الأشخاص لا يتورطون بالخداع أو إمكان الخداع في الأقل، فقد يكذب الأهل على أطفالهم بشأن الجنس لتجنيبهم معرفة ما يعتقدون أن أولادهم غير مستعدين له لحدثة سنّهم، وبالمقابل، يكذب المراهقون على ذويهم لإخفاء مغامراتهم العاطفية؛ لأنّ الأهل لن يفهموها، وقد يحدث الكذب بين الأصدقاء (حتى أعزّ الأصدقاء يخفي عنك شيئاً ما)، والطلاب ومعلميهم، والطبيب ومريضه، والزوج وزوجه، والشاهد وهيئة المحلفين، والمحامي والزيون، وبين مندوب المبيعات والعميل.

إنّ الكذب سمة رئيسة في الحياة، ويرتبط فهمه بصورة أفضل بالعلاقات البشرية جميعها. قد يرتعد بعضهم من هذه الحقيقة؛ لأنهم يرون الكذب خلقاً ذمياً، ولكني

لا أشاطرهم هذا الرأي، من السهل القول بعدم وجوب كذب أي شخص في أي علاقة، بالإضافة إلى أنني لا أفترض وجوب تعرية كل كذبة.

آن لانديرز؛ كاتبة عمود نصائح في مجلة كل الحق، تنصح قراءها بالصدق بصفته هراوة تُوَقَّعُ أَلْمَا قَاسِيَاً. قد تكون الأكاذيب قاسيةً أيضاً، لكن ليست جميعها كذلك، فبعض الأكاذيب، وعدد أقل من الكاذبين، يدعون ذلك إشاراً. يتم الاستمتاع ببعض العلاقات الاجتماعية بسبب الأكاذيب التي تحرص على عدم فضحها، ولكن على الكاذب عدم الافتراض أن المتلقي يرغب في التضليل، وعلى كاشفي الكذب أيضاً عدم الكشف عن الأكاذيب جميعها؛ فبعض الأكاذيب غير ضارة، وقد تكون إنسانيةً، إضافة إلى أن افتضاح الكذب قد يلحق المهانة بالكاذب أو بطرف آخر.

ولكن لا بد من النظر في جميع ما سبق بمزيد من التفصيل، بعد مناقشة موضوعات أخرى عدة. إن نقطة انطلاقنا في هذا الكتاب هي تعريف الكذب، ووصف صورتيه الأساسيتين؛ الإخفاء والتزوير، ونوعي قرائن الخداع؛ التسرّب ودليل الخداع.



obeikandi.com

الفصل الثاني

الكذب، والتسرّب، وقرائن وجود الخداع

بعد ثماني سنوات من استقالة الرئيس ريتشارد نيكسون، أنكر أنه كذب في السابق، ولكنه اعترف شأنه شأن باقي السياسيين باللجوء إلى المراوغة، وأشار إلى أهمية كسب العلاقات العامة والمحافظة عليها قائلاً: لا يمكنك قول ما تفكر فيه بشأن هذا الشخص أو ذلك؛ فقد تحتاج إلى الاستعانة به يوماً ما... ولا تستطيع الإفصاح عن آرائك في قادة العالم؛ فقد تضطر للتعامل معهم في المستقبل⁽¹⁾». وليس نيكسون وحده الذي يتجنب مصطلح الكذب عندما يكون الكذب مشروعاً* يذكر معجم أكسفورد: «في الاستخدام الحديث، تعدّ كلمة «الكذب» في العادة مصطلحاً قاسياً للتجريم الأخلاقي، ويميل الأشخاص في محادثات الكياسة إلى تجنبه.

* قد تتغير الاتجاهات؛ فقد سوّج جودي باول، السكرتير الصحفي للرئيس السابق جيمي كارتر، بعض الأكاذيب قائلاً: منذ اليوم الأول، سأل أول صحفي المسؤول الحكومي أصعب سؤال؛ عمّا إذا كانت هناك ضرورة لمناقشة ما إذا كان للحكومة الحق في الكذب من عدمه. فكان الجواب: نعم، يحق لها ذلك. في بعض الظروف والمواقف، ليس للحكومة الحق في الكذب فقط، بل عليها الكذب أيضاً. فقد واجهت في أثناء عملي في البيت الأبيض مثل هذا الأمر مرتين». واسترسل في وصف واحدة منها حين كذب ليجنب بعض الناس الأبرياء تماماً الألم العميق والإحراج، واعترف أنه كذب مرّة أخرى في التغطية على الخطط العسكرية بشأن إنقاذ الرهائن الأمريكيين في إيران (جودي باول، الجانب الآخر من القصة، نيويورك: وليامز موروز وشركاه المساهمة، 1984م).

في كثير من الأحيان، تُستعمل مرادفات لمفهوم الكذب كالزيف، وعدم الصدق بوصفها بدائل أقل حدة في الوصف⁽²⁾. من السهل نعت الشخص غير الصادق بالكاذب إذا كان شخصاً غير مرغوب فيه، ولكن استخدام ذلك المصطلح صعب جداً إذا كان الشخص غير الصادق محبوباً أو أنه محط إعجاب وتقدير.

قبل فضيحة ووترجيت بسنوات، بيّن نيكسون الكذب لخصومه الديمقراطيي مداعباً: هل تشتري سيارة مستعملة من هذا الرجل؛ الكاذب والمحبوب؟ أشاد معجبهوه من الجمهوريين بهذه القدرة على الإخفاء والتمويه على أنها دليل على دهائه السياسي.

على كل حال، لا تتعلق هذه القضايا بتعريف الكذب أو الخداع، فأنا أستعمل الكلمتين هنا للمعنى نفسه، إن كثيراً من الأشخاص، كأولئك الذين يقدمون معلومات غير صحيحة من دون قصد، ليسوا صادقين، لكنهم لا يكذبون، فالمرأة المصابة بوهم جنون العظمة على أنها مريم المجدلية ليست كاذبة، على الرغم من أن ادعائها غير صحيح. وإعطاء عميل ما نصيحة استثمارية غير موفقة ليس كذباً، إلا إذا كان الناصح يعلم عند إعطائه النصيحة أنها غير صحيحة، والشخص الذي يعطي انطباعاتاً زائفاً بمظهره ليس بالضرورة كاذباً، وتمويه حشرة (فرس النبي) نفسها كي تشبه ورقة شجر ليس كذباً، أمّا الشخص الذي يشير إلى ارتفاع جبينه على أنه يمتلك ذكاءً أكثر مما يمتلك فكاذب.*

يستطيع الكاذب اختيار عدم الكذب، فتضليل المتلقي بالكذب متعمد؛ لأن الكاذب ينوي خداع هذا المتلقي، ربما يمكن تسويق الكذبة أولاً من وجهة نظر الكاذب أو المجتمع، فقد يكون الكاذب شخصاً محترماً أو سيئاً، وقد يكون محبوباً أو مكروهاً.

* يُعدّ تخمين أساس هذه القوالب النمطية مثيراً للاهتمام، إذ يُفترض أن تشير الجبهة المرتفعة إلى وجود دماغ كبير، وأن الشخص صاحب الشفاه الرقيقة يكون قاسياً على عكس القرينة الدقيقة التي تشير إلى أن الشفاه تصبح أضيق في حالة الغضب، فضلاً عن أن استخدام علامة تدل على حالة عاطفية مؤقته أساس الحكم على السمة الشخصية خطأً أيضاً. يشير مثل هذا الحكم إلى أن الأشخاص أصحاب الشفاه الرقيقة يبدوون كذلك؛ لأنهم يضيّقون شفاههم باستمرار عند الغضب، ولكن الشفاه الرقيقة قد تكون كذلك ميزة وجه موروثية. النمط القائل إن الشخص ذا الشفاه الغليظة شهواني سيء فهم القرينة الصحيحة، في أن الشفاه تغلظ وتحقن بالدماء في أثناء الاستارة الجنسية، ويكون حكمه غير دقيق باعتمادها ميزة دائمة؛ ولكن يمكن أن تكون الشفاه الغليظة أيضاً من ميزات الوجه الدائمة⁽³⁾.

قد يختار الشخص الذي يكذب أن يكون كاذباً أو صادقاً، على معرفته بالفرق بينهما⁽⁴⁾. لا يفي الكاذبون، الذين يعرفون أنهم يكذبون ولكنهم لا يستطيعون التحكّم في سلوكهم، بمتطلبات العينة التي أبحث عنها، ولا حتى الأشخاص الذين لا يعرفون أنهم يكذبون، وهم ضحايا الخداع الذاتي* بمرور الوقت، قد تصبح الكاذبة مقتنعةً بكذبتها، وبعدها ذلك لن تكون كاذبة، وسيكون عدم صدقها لأسباب سأناقشها في الفصل التالي، صعب الاكتشاف، تُظهر حالة كذب وقعت في حياة موسوليني أنّ تصديق الشخص لكذبه قد لا يعود بالفائدة دائماً؛ ففي عام 1938م، حُفّضت وحدات الجيش الإيطالي من ثلاثة أفواج إلى فوجين، وكانت هذه رغبة موسوليني؛ لأنه تمكّن من قول أنّ الفاشية امتلكت ستين فوجاً بدلاً من نصف ذلك العدد، ولكن التغيير تسبب بفوضى عارمة في الوقت الذي كانت فيه نُذِرُ الحرب تلوح في الأفق، ويبدو أنّ الكاذبة خدعت أشخاصاً آخرين إلا شخصه⁽⁵⁾.

ليس الكاذب وحده من يجب التفكير فيه عند تعريف الكذب، ولكن يجب أن يخضع المتلقّي للدراسة أيضاً، ففي الكذب لا يطلب المتلقّي أن يضلّ، ولا يعطي الكاذب أيّ إشعار مسبق لنيته القيام بذلك، ومن الغريب نعت الممثلين بالكاذبين، إذ يوافق جمهورهم على تضليلهم لبعض الوقت عن طيب خاطر، ولهذا السبب وجد الممثلون، فهم لا ينتحلون شخصية غيرهم كما يفعل المخادع، بل يُشعرون المشاهدين أنّ هذا مجرد تمثيل ليس إلا، ولا الناصح الذي أشار على الزبون بمعلومات غير موفّقة، ولن يكون هناك كذب لو أنّ المريضة النفسية ماري أخبرت طبيبها أنها تدّعي شعوراً لا تمتلكه على وجه الحقيقة، ولن يعدّ هتلر كاذباً لو طلب إلى تشامبرلين ألاّ يثق بوعوده.

إذن في تعريف الكذب أو الخداع، ينوي أحد الأشخاص تضليل آخر، ويقوم بذلك متعمداً دون إشعار مسبق للمتلقّي في تضليله، ودون أن يطلب إليه المتلقّي صراحة القيام بذلك.**

* ومع أنني لا أجادل في وجود الكاذبين مرضياً وضحايا الخداع الذاتي؛ لأن ذلك أمر صعب الإثبات، فإنّ ادّعاء الكاذب لا يمكن الاعتماد عليه دليلاً، فقد يدّعي أيّ كاذب هذه الافتراءات حال تم اكتشافه للتخفيف من العقاب الذي سيطلبه.

** أشدّد هنا على ما يدعوه جوفمان الأكاذيب السافرة «التي يمكن أن تكون دليلاً لا يرقى إليه الشكّ، في أنّ الذي يقول الكاذبة يعرف أنه يكذب وهو يقوم بذلك طواعية». لم يشدّد جوفمان على هذه التفسيرات غير الصحيحة، ولكنه شدّد على غيرها، تلك التي يكون فيها الفرق بين الصواب والخطأ أقل ما يمكن للدفاع عنه: «... ولا يكاد يكون هناك مهنة أو علاقة لا يشارك فيها أصحابها بممارسات مخفية تتنافى مع الانطباعات المرعية» هذان الاقتباسان من:

للكذب شكلان: الإخفاء والتزوير⁽⁶⁾، حيث يحجب الكاذب في الإخفاء بعض المعلومات عن المتلقي دون قول ما هو غير صحيح فعلياً، أما في التزوير، فتتبع ذلك خطوة أخرى، إذ لا يحجب الكاذب المعلومات الصحيحة فقط، بل يقدم معلومات غير صحيحة على أنها كذلك. وفي كثير من الأحيان، لا بد من الجمع بين الإخفاء والتزوير لنجاح الخداع، فقد ينجح الكاذب أحياناً بالإخفاء فقط.

لا يُعدُّ الإخفاء كذباً عند الجميع، في حين ينعت بعض الأشخاص التزوير الجريء بكلمة فعل الكذب⁽⁷⁾، فإذا لم يُبلغ الطبيب المريض أن مرضه مميت، وإذا لم يذكر الزوج لزوجته أنه قضى مدة الغداء في نُزُلٍ مع أقرب صديقة لزوجته، وإذا لم يذكر الشرطي للمشتبه فيه أن هناك جهاز تنصت يسجل المحادثة التي تدور بينه وبين محاميه، فهم جميعاً لم ينقلوا معلومات غير صحيحة. ومع ذلك، يشير كلُّ مثال سابق إلى التعريف الذي قدمته للكذب، لم يطلب المتلقون أن يُضللوا، وقد حُجبت المعلومات بتعمد دون إعطائهم إشعاراً مسبقاً بنيتهم للتضليل. لقد أُخفيت المعلومات قصداً لا عن طريق الخطأ. ولكن هناك استثناءات وأوقات لا يكون فيها الإخفاء كذباً بسبب إعطاء إشعار مسبق، أو لأنه قد تمَّ الحصول على الموافقة لحدوث الخداع والتضليل.

فإذا اتفق الزوجان على أن يمارس كلُّ منهما علاقات جنسيّة خارج نطاق الزوجيّة، فلا مانع - حينئذٍ - من وجود علاقات عاطفية خارج هذا النطاق، مع ضرورة إخفاء كلِّ منهما علاقاته عن الآخر، إلا إذا طُلب إليه عدم القيام بذلك مباشرة. حينها، لن يكون إخفاء الرذيلة التي حدثت في النُزُل كذبة. وإذا طلب المريض إلى طبيبه ألا يعلمه بنتيجة فحوصه إذا كانت سيئة، فإنَّ إخفاء تلك المعلومات لا يُعدُّ كذباً. بالمقابل وبالحقِّ القانوني، يحقُّ للمشتبه به ومحاميه الحصول على محادثة خاصة. وعليه، يكون إخفاء انتهاك ذلك الحقِّ كذباً.

عندما يكون هناك خيار لطريقة الكذب، يفضل الكاذبون دائماً الإخفاء لا التزوير، ففي الإخفاء فوائد جمّة؛ إنه أسهل من التزوير؛ فلا حاجة فيه إلى التّفيق. وليست هناك فرصة للإمساك بالكاذب إلا إذا أُعدت القصة بكاملها مقدماً. يُذكر عن أبراهام لينكولن قوله أن ذاكرته ليست جيدة بما فيه الكفاية كي يكون كذاباً. لو قدّم الطبيب تفسيراً غير صحيح

لأعراض المرض حتى يخفي عن المريض مرضه المميت، فعلى الطبيب تذكّر التفسير غير الصحيح الذي قدمه من قبل كي يكون هو ذاته فيما إذا سُئِلَ مرة أخرى عنه.

وقد يكون الإخفاء مفضلاً أيضاً؛ لأنه يبدو أكثر قبولاً من التزوير، وذلك أمر سلبيّ لا إيجابيّ، على الرغم من أنّ المتلقّي قد يتأذى بالقدر نفسه. إنّ شعور الكاذبين بالذنب أخفّ وطأة في حال الإخفاء مقارنة بالتزوير،* فمن الممكن أن يحافظ الكاذب على الفكرة المطمئنة أنّ المتلقّي يعلم فعلاً الحقيقة ولا يرغب في مواجهتها. يفكر مثل هذا الكاذب تفكير الزوجة اللعوبة الآتي: على زوجي أن يعرف عن عبثي لأنه لا يسألني أين أقضي أمسياتي، وهذه الحرية في التصرف لطف مني، فأنا بالتأكيد لا أكذب عليه بشأن ما أفعل، بل سأختار عدم إهانته، بعدم إجباره على الاعتراف بعلمه عن علاقاتي.

يعدّ تغطية إخفاء الأكاذيب أكثر سهولة لاحقاً إذا ما اكتشفت، فالكاذب لا يتمادى في زلات اللسان. وهناك الكثير من الأعذار المتاحة، كالجهد مثلاً، ونية البوح بالحقيقة لاحقاً، والنسيان، وما إلى ذلك. فالشخص الذي يشهد وهو تحت القسم قائلاً: على ما أذكر، يؤمّن مخرجاً إذا واجه لاحقاً شيء ما كان قد أخفاه من قبل. وبإدعاء الكاذب نسيان ما يتذكره، وحجبه المعلومات قصداً، يتبوأ موقفاً وسطاً بين الإخفاء والتزوير، حيث يحدث ذلك عندما لا يعود الكاذب قادراً على قول أيّ شيء آخر، وهذا السؤال مطروح، والتحدي قائم. بحجّة النسيان، يتجنب الكاذب اضطراره لتذكّر إفادة كاذبة، فكلّ ما عليه تذكره هو الادعاء غير الصادق بسبب ضعف ذاكرته، وإذا انكشفت الحقيقة لاحقاً، فإنّ الكاذب يستطيع الادعاء دائماً أنه لم يكذب، وأنّ ما حدث كان نتيجة قصور في ذاكرته ليس إلّا.

تبين فضيحة ووترجيت التي كانت السبب في استقالة الرئيس نيكسون إستراتيجية عدم التذكر، وبازدياد القرائن التي تكشف تورط مساعدي الرئاسة ه.ر. هالدمان، وجون إركمان في الاقتحام والتستر، أرغما على تقديم استقالتيهما، واستبدل ألكسندر هيچ بهالدمان بتزايد الضغوط على نيكسون. «ولم يمض شهر على عودة هيچ إلى البيت الأبيض

* تقدم إيف سويتز وجهة نظر طريفة تشير إلى أنّ المتلقّي قد يشعر بغضب أكبر إذا أُلْمِعَ بكذبة مخفية مقارنة بالكذبة المزورة: (إذ لا يستطيع الأشخاص التذمّر بسبب تعرضهم للكذب، لذا يشعرون كما لو أنّ خصومهم قد انسلوا من خلال ثغرة قانونية).

في تاريخ 1973-6-4، حتى تناقش مع نيكسون في كيفية الردّ على المزاعم الخطيرة التي قدمها جون و. دين المستشار القانوني السابق في البيت الأبيض، والتي نصح فيها هيج نيكسون بالاستقالة، استناداً إلى الشريط التسجيلي للنقاش الذي دار بينهما، وأصبح فيما بعد علنياً في أثناء التحقيق. حينها، طأطأ نيكسون رأسه بشأن هذه المزاعم وقال: لا أتذكر ما جرى⁽⁹⁾.

لا يكون النسيان جيداً بالتصديق إلا في ظروف محدودة؛ لا يستطيع الطبيب الذي يُسأل عمّا إذا كانت الفحوص سلبية الادعاء بعدم قدرته على التذكر. كذلك، لا يستطيع الشرطي ادّعاء النسيان إذا سأله المشتبه به عمّا إذا كان في الغرفة جهاز تنصّت مخفيّ. يمكن ادّعاء النسيان في الأمور البسيطة فقط، أو في أمور حصلت منذ زمن طويل مضى وانقضى. حتى إن التّقدم لا يسوّغ نسيان الأحداث غير العادية التي يتوقع أن يتذكرها كلّ شخص بصرف النظر عن وقت حدوثها.

يفقد الكاذب قدرته على الإخفاء أو التزوير إذا تحداه المتلقّي، فإذا سألت الزوجة زوجها عن مكان وجوده وقت الغداء، فعليه اللجوء إلى التزوير للحفاظ على سرّيّة علاقته الغرامية. ويمكن القول أنّ سؤال مائدة الطعام المعتاد: كيف كان يومك؟ هو طلب للمعلومات، ولكن يمكن التهرب منه، ويستطيع الزوج ذكر أمور أخرى بهدف إخفاء اللقاء الغرامي، ما لم يجبره سؤال مباشر على الاختيار بين التزوير أو قول الحقيقة.

تتطلب بعض الأكاذيب تزويراً من البداية، إذ لا يكفي الإخفاء وحده، فلم يكن على المريضة النفسية ماري إخفاء اكتئابها وخططها للانتحار فقط، بل كان عليها أن تزور مشاعرهما بطريقة أفضل، وتبدي رغبتها في قضاء عطلة نهاية الأسبوع مع عائلتها. لا يمكن الكذب بشأن خبرة قديمة الحصول على وظيفة من خلال الإخفاء فقط، فليس إخفاء عدم الخبرة ضرورياً فقط، بل يجب أن تكون السيرة الوظيفيّة ملفّقة بصورة متقنة. ويتطلب التهرّب من حفلة مملة دون الإساءة للمضيف تزوير عذر مقبول، كالارتباط بموعد محدّد في صباح اليوم التالي الباكر، أو مواجهة مشكلات مع جليسة الأطفال أو ما شابه ذلك لإخفاء تفضيل مشاهدة التلفاز في المنزل.

يحدث التزوير أيضاً، حتى لو كانت الكذبة لا تتطلب ذلك مباشرة؛ لمساعدة الكاذب على تغطية أدلة ما سيخفي. إنَّ استخدام التزوير لإخفاء ما هو مخفيٌّ ضروريٌّ عند الحاجة إلى إخفاء العاطفة، فمن السهل إخفاء عاطفة صادقة، ولكن الأصعب إخفاء العاطفة الصادقة في لحظة الإحساس بها، خصوصاً إذا كانت هذه العاطفة قوية، حيث إن من الصعب إخفاء الرّهبة مقارنة بالقلق، مثلما يصعب إخفاء الغضب مقارنة بالانزعاج، فكلما كانت العاطفة أقوى، كان تسرّب إحدى علاماتها أكثر احتمالاً على الرّغم من محاولات يائسة من الكاذب لإخفائها دون جدوى، إنَّ الادعاء بوجود عاطفة أخرى غير صادقة قد يساعد على تمويه العاطفة الصادقة التي تُحجب، إضافة إلى أن تزوير عاطفة ما قد يغطي على تسرب العاطفة المخفية.

يوضح حدث في رواية جون أبادايك (تزوجيني) هذه النقطة ونقاطاً أخرى وصفتها سابقاً جيرى؛ زوج روث. سمع مكالمتها الهاتفية مع عشيقها ديك. في هذه المرحلة، كانت روث قادرة على إخفاء علاقتها مع عشيقها دون حاجة إلى التزوير. ولكن الآن، وبعد سؤال زوجها لها مباشرة عليها أن تلجأ إلى التزوير، في حين كان غرضها بالكذب إبقاء زوجها جاهلاً بشأن علاقتها، تبين هذه الحادثة أيضاً مدى سهولة تورط العاطفة في الكذب، وكيف يحدث ذلك. وعند تورطها، يصعب إخفاء ما يجب إخفاؤه.

لقد أخاف جيرى زوجته من خلال سماعه صوت إغلاق السماعة بانتهاء محادثتها مع ديك، لقد كانت تعتقد أنّ زوجها يعمل في حديقة المنزل الخلفية. وعندما همّ جيرى بالخروج من المطبخ سألتها: من كان على الهاتف؟ دُعرت روث: آه، أحدهم، امرأة ما من مدرسة الأحد تسأل ما إذا كنا سنسجّل جوانا وتشارلي في المدرسة⁽¹⁰⁾.

لا يُعدّ الذعر بعدّ ذاته دليلاً على الكذب، ولكنه سيوقع جيرى في براثن الشكّ إذا ما لاحظته؛ لأنه سيظنّ أنّ روث لم تكن لتخف لو لم يكن لديها ما تخفيه. قد يخاف الأشخاص عند استجوابهم في حين أنهم بريئون تماماً، أمّا المحققون فلا يهتمون لذلك عادة، لكنّ الوضع الذي وقعت به روث بالغ الصعوبة؛ لأنّ عدم توقع الحاجة إلى التزوير يجعلها غير مستعدة لاستجابتها التالية، وبسبب المأزق الذي تورطت به، ينتابها الذعر لفكرة افتضاح أمرها، ولما كان إخفاء الذعر صعباً جداً، فإنّ ذلك يزيد من فرصة إثبات شكوك جيرى

لها بالخيانة. يمكنها تجريب حيلة محاولة الصدق حيال مشاعرها؛ فالمرجح أنها لن تكون قادرة على إخفاء ذلك، والكذب بدلاً من ذلك بشأن ما تسبب بتلك المشاعر. وتستطيع الاعتراف بالذعر والادعاء أنها شعرت به لأنها تخاف ألا يُصدّقها، لأن هناك ما تخفيه عنه.

لا يحتمل أن تتجح روث إلا إذا كان هناك تاريخٌ سابقٌ طويلٌ لأحداث لم يُصدّق فيها جيري زوجته، وثبت لاحقاً براءتها فيها، وبذكرها اتهامات جيري غير المعقولة لها سابقاً في هذه الحالة، ربما يمكنها صرفه عن ملاحظتها بالأسئلة.

ربما لن تتجح روث إذا حاولت أن تبدو هادئة، ووجهها جامد غير متأثر بتاتا، فعندما تبدأ يدها بالارتعاش يكون من الأسهل شغلها بشيء ما، كأن تشكل قبضة بها، أو تطويها بدلاً من تركها متدلية وساكنة. وعندما تضيق الشفاه وتتوسع، وترتفع الجفون والحواجب العليا بسبب الخوف، يصبح من الصعب الحفاظ على وجه ساكن، ويمكن إخفاء هذه التعابير إخفاءً أفضل من خلال إضافة حركات عضلات أخرى لها، مثل صرّ الأسنان، وضغط الشفاه، وخفض الحاجب، والحملقة.

إن الطريقة المثلى لإخفاء العواطف القوية إليها قناعاً، إذ لا يمكن تغطية الوجه أو جزء منه باليد، أو إشاحة الوجه عن الشخص الذي تتحدث معه دون وجود كذبة ما، والقناع الأفضل في مثل هذه الحالة هو العاطفة الزائفة؛ فهي لا تضلل فقط، بل تُعدّ أفضل تمويه. حيث من الصعب المحافظة على الوجه جامداً، أو الأيدي ساكنة عندما تكون إحدى العواطف صادقة بقوة، ويصعب كذلك المحافظة على مظاهر الجمود والهدوء أو الاعتدال عندما تكون العاطفة صادقة، ويكون من الأسهل التوقف، أو مواجهة مجموعة أخرى من حركات تعابير العاطفة الصادقة.

وبعد لحظات في قصة أديك، يخبر جيري زوجته أنه لا يصدقها، يفترض أن يزيد ذلك في ذعرها، ويجعل إخفاءه أصعب. يمكنها اللجوء إلى الغضب أو المفاجأة باللباس خوفها قناعاً؛ يمكنها تحدي جيري بغضب لعدم تصديقه إياها، والتلصص عليها، ويمكنها كذلك أن تبدو مندهشة لعدم تصديقه، وأنه كان يصغي خلسة إلى محادثتها.

لا تسمح الحالات جميعها للكاذب بتغطية الشعور الذي يحسّ فيه، وتتطلب بعض الأكاذيب مهمة إخفاء المشاعر الأكثر صعوبة دون تزوير. وقد وصف عزرا وايزمان - وزير الدفاع الإسرائيلي الأسبق - صعوبة مثل هذا الوضع.

عُقدت محادثات عسكرية بين إسرائيل والمصريين لإطلاق المفاوضات بعد زيارة أنور السادات المفاجئة للقدس. وخلال إحدى جلسات المفاوضات، قال محمد الجَمَسِي رئيس الوفد المصري المفاوض لوايزمان: إنه قد علم توّاً أنّ الإسرائيليين يقيمون مستوطنة أخرى في سيناء، يعلم وايزمان أنّ مثل هذا العمل قد يعرّض المفاوضات للخطر؛ حيث إنّ موضوع احتفاظ إسرائيل بأيّ من المستوطنات الحالية ما يزال موضع خلاف.

يقول وايزمان: لقد كنت غاضباً جداً، على الرغم من عدم إمكانيّتي في التنفيس عنه أمام الآخرين، فقد كنّا نناقش الترتيبات الأمنية، محاولين دفع عربة السلام دفعة قصيرة إلى الأمام، وبدل أن يدرك زملائي في القدس أخطار بناء المستوطنات الزائفة، كانوا يشيدون واحدة في الساعة التي دارت فيها المفاوضات⁽¹¹⁾.

لم يكن وايزمان يسمح لغضبه على زملائه في القدس بالظهور، فأتاح له إخفاء هذا الغضب أيضاً إخفاء أن زملاءه في القدس لم يشاوروه، وكان عليه إخفاء مشاعر قوية دون تمكنه من استخدام أيّ مشاعر أخرى قناعاً لها، ولن يفيد التظاهر بالسعادة، أو الخوف، أو الأسى، أو المفاجأة، أو الاشمئزاز؛ وكان عليه الظهور بمظهر اليقظة والفتور، وألاّ يقدم ما يدلّ على أنّ معلومات الجسمي كانت مهمة؛ ولكن كتابه لا يفيد أنه قد نجح في ذلك.

تعد لعبة ورق الشدّة (البوكر) حالة أخرى، لا يمكن استخدام الأقتعة فيها لإخفاء عواطف اللاعبين؛ فعندما يصبح لاعب ما حماسياً تجاه احتمال الفوز بمبلغٍ ماليّ كبير بسبب الأوراق التي سحبها، فإنّ عليه إخفاء أيّ علامة على سعادته حتى لا يحجم اللاعبون الآخرون عن اللعب، وستكون التغطية بأيّ عاطفة أخرى خطيرة. وإذا حاول إخفاء سعادته، كأن يبدو خائب الأمل أو منزعجاً، فسوف يظن الآخرون أنه قد سحب ورقة غير رابحة، ويتوقعون منه الانسحاب وليس البقاء في اللعبة. وعلى وجهه أن يبدو خالياً من العاطفة.

وإذا قرّر إخفاء خيبة أمله أو انزعاجه من الأوراق غير الرابعة التي سحبها، من خلال الخداع ومحاولة إجبار الآخرين على الانسحاب، فلربما استطاع لبس قناع لذلك. وبتزوير السعادة والإثارة، يستطيع إخفاء خيبة أمله، وإضافة انطباع أنّ لديه أوراقاً رابحة جيدة. ولكنّ اللاعبين الآخرين لن تنطلي عليهم هذه الحيلة إلا إذا عدّوه لاعباً مبتدئاً. يفترض أن يتقن لاعب البوكر الخبير موهبة إظهار العاطفه تجاه أوراقه المسحوبة.* (إنّ عدم الصدق في لعبة البوكر والإخفاء والخداع لا يتناسب مع تعريف الكذب الذي قدمته، فلا أحد يتوقع أن يكشف لاعبو البوكر الأوراق التي يسحبونها، إذ إنّ اللعبة نفسها تقدم إشعارات مسبقة تفيد بمحاولة تضليل اللاعبين بعضهم بعضاً).

يمكن تزوير أيّ عاطفة تساعد على إخفاء عاطفة أخرى، وتعدّ الابتسامة القناع الأكثر استخداماً، فهي نقيض للعواطف السلبية جميعها؛ كالخوف، والغضب، والأسى، والاشمئزاز، وما إلى ذلك. ويتم اختيارها عادة؛ لأنّ بعض أنواع السعادة هي الرسالة المطلوبة لجعل أكثر الخدع تنطلي على الآخرين، وعلى الموظف الذي يشعر بخيبة أمل الابتسام إذا كان يريد التّمويه على مديره أنه غير مبالٍ، أو أنه ليس غاضباً حيال تخليه في الترقية. وباللجوء إلى مبادرة حسن نية في أثناء انتقاداتها الجارحة، على الصديقة القاسية التوقف والاستعاضة بابتسامه المهتم.

والسبب الآخر لاستخدام الابتسام بكثرة في الإخفاء يعود إلى أنّه جزء من التحية المتعارف عليها، وهو مطلوب بكثرة في معظم التعاملات التي تتسم بالكياسة، فإذا شعر شخص ما بشعور سيئ، فليس عليه عادة إظهاره أو التصريح به عند الرّد على تحية الآخرين. وبدلاً من ذلك، يفترض به إخفاء مشاعره السيئة بابتسامه مهذّبة لترافق عبارة: أنا بخير، شكراً، رداً على سؤال: كيف حالك اليوم؟

* في دراسة لاعبي البوكر، يصف ديفيد هايانو نمطاً آخر يُستخدم من قبل المحترفين؛ حيث يعتمد هؤلاء إلى الدرديشة المتحركة باستمرار طوال اللعب لجعل خصومهم يشعرون بالقلق والتوتر.... وقول الحقائق على أنها أكاذيب وقول الأكاذيب على أنها حقائق. إضافة إلى حركات الأداء اللفظي، والترثرة، والفتات المصطنعة المبالغ فيها... وكما وصفت أحد اللاعبين من هذا الطراز بالقول: يقوم بحركات أكثر مما تقوم بها راقصة شرقية. («بوكر أكاذيب وحكايات» سلوك الإنسان، مارس 1979، ص

ويرجح ألا تنكشف العاطفة الحقيقية، ليس لأنّ الابتسامه قناعٌ جيّد، ولكن لأنّ اهتمام الأشخاص في التعاملات التي تتسم بالكياسة نادراً ما تهتمّ بشعور الشخص الآخر، وكلّ ما هو متوقع التظاهر بالمحبة واللفظ؛ لأنّ الآخرين قليلاً ما يعيرون هذه الابتسامات أهمية، وهم معتادون صرف الطرف عن الأكاذيب في سياق التعاملات المهذبة، فقد يرى بعضهم أنّ من الخطأ تسميتها بالأكاذيب؛ لأنّ القواعد الضمنية لمثل هذه المواقف الاجتماعية التي تتسم بالكياسة تشير إلى أنّ العاطفة الحقيقية لن تُقدّم على حقيقتها من قبل الآخرين.

وهناك سبب آخر في أنّ الابتسام قناع شائع الاستخدام هو سهولة التّحكّم في تعبير الوجه إرادياً، يبتسم الأطفال عن قصد قبل أن يكملوا السنة من عمرهم. تعدّ الابتسامات السلوكيات المبكرة التي يلجأ إليها الأطفال عن قصد لإرضاء الآخرين. تقدم الابتسامات الاجتماعية غير الصادقة العاطفة المطلوبة أو التي يعدّ إظهارها مفيداً، وليس ما يشعر به المبتسم حقيقة. ويمكن ارتكاب الأخطاء في توقيت الابتسامات التي لا يشعر بها الشخص؛ فقد تكون سريعة جداً أو بطيئة جداً، وقد تكون الأخطاء واضحة أيضاً في مكان الابتسامه. فقد تحدث باكراً قبل قول الكلمة أو العبارة التي يجب أن ترافقها أو بعدها، ولكن حركات الابتسامه بحد ذاتها سهلة، بعكس تعابير العواطف الأخرى.

من الصعب تزوير العواطف السلبية لدى معظم الأشخاص، فقد وجدت من خلال البحث الذي أجرته، والوارد في الفصل الخامس، أنّ معظم الأشخاص غير قادرين على تحريك العضلات المطلوبة لتزوير الخوف والأسى بصورة حقيقية إرادياً، علاوة على ذلك يُعدّ إظهار مشاعر الغضب والاشمئزاز أكثر سهولة عندما لا يشعر الشخص فيها، ولكن الأخطاء تقترب في ذلك، وإذا تطلب الكذب تزوير عاطفة سلبية بدلاً من الابتسام، فقد يجد المخادع في ذلك صعوبة، ولكن هناك استثناءات لذلك. لقد كان هتلر ممثلاً قديراً وقادراً على تزوير العاطفة السلبية بإقناع وبسهولة.

فقد بدا هتلر في اجتماعه مع السفير البريطاني غاضباً وغير قادر على مناقشة الأمور أكثر من ذلك، وقد أفاد مسؤول ألماني كان موجوداً في المكان قائلاً: حال خروج السفير من المكان ربّ هتلر على فخذه وضحك قائلاً: لن يكون تشامبرلين قادراً على متابعة هذه الحادثة، وسوف تسقط وزارته هذا المساء⁽¹²⁾».

هناك طرق أخرى للكذب إضافة إلى الإخفاء والتزوير، وقد اقترحت واحدة منها بالفعل، تمثلت في التفكير بما يمكن أن تقوم فيه روث للمحافظة على خداعها على الرغم من ذعرها بسبب المحادثة الهاتفية التي سمعها زوجها فيها في رواية جون أباديك (تزوجيني). فبدلاً من محاولة إخفاء الذعر الذي يعدُّ أمراً صعباً، يمكنها الاعتراف بالذعر والكذب بسببه، وبتزوير تحديد سبب وجود تلك العاطفة، يمكنها الادعاء بالبراءة التامة، وعزو سبب ذعرها إلى خشيتها من عدم تصديق جيرى لها. لو سأل المحلل النفسي المريضة ماري عن سبب توترها، يمكنها مثلاً التسليم بشعورها بالذعر، ولكنها تستطيع تزوير تحديد مسببه، بقولها: أنا متوترة لأنني أرغب بشدة في قضاء الوقت مع عائلتي ثانية. إنَّ الصدق حيال الشعور الذي نحسُّ به يضلُّ الكذب بشأن سبب وجوده.

أما التقنية الأخرى ذات الصلة، فهي قول الحقيقة مع قليل من التحريف، كي تنطلي على المتلقي؛ الحقيقة المزورة. فعندما سأل جيرى روث عن الشخص الذي هاتفها، كان بإمكانها الرد بما يأتي: آه، لقد كنت أتحدث مع حبيبي، فهو يتصل كل ساعة. ولما كنا نلتقي ثلاث مرات في اليوم، فلا بد لنا من التواصل باستمرار لترتيب اللقاء، قد تجعل المبالغة في الحقيقة تساؤل جيرى يبدو سخيلاً، مما يجعل متابعته لشكوكه أمراً صعباً، ويمكن للأسلوب التهكمي إحداث التأثير نفسه. وقد وُصف المثل الآخر على قول الحقيقة المزورة في كتاب روبرت دالي، والفيلم الذي اقتبس منه «أمير المدينة: القصة الحقيقية للشرطي الذي عرف الكثير»، وكما يدعي العنوان الفرعي، هذا واقع حقيقي وليس خيالاً.

روبرت لوسي؛ شرطي أصبح مخبراً سرياً فيما بعد، ويعمل لمصلحة المدعي العام للحصول على قرائن وجود فساد إجرامي بين رجال الشرطة، والمحامين، ووكلاء إطلاق السراح المشروط، ومروجي المخدرات، وأعضاء المافيا. وقد حصل على معظم القرائن مسجلة على شريط مخفي في ملبسه. في لحظة ما، تمَّ الشكُّ بلوسي على أنه مخبر. فلو أمسك به وهو موصول بجهاز التنصت فستكون حياته في خطر. يتحدث لوسي مع ديستيفانو أحد المجرمين الذي كان يحاول الحصول على قرائن تدينه: دعنا نجلس بعيداً عن الحاكي (الفونوغراف) الليلة لأنني لا أستطيع الحصول على صوت واضح.

ديستيفانو: هذا ليس مضحكاً.

يبدأ لوسي بالتظاهر أنه يعمل مع الحكومة، وكذلك النادلة في نهاية الغرفة، والتي تضع جهاز إرسالها في....

ضحك الجميع، ولكن ضحكة ديستيفانو كانت باهتة⁽¹³⁾.

هزاً لوسي من ديستيفانو، وأخبره بوقاحة بالحقيقة؛ إنه لا يستطيع الحصول على تسجيل واضح بجانب الفونوغراف، وأنه يعمل لدى الحكومة. من خلال الاعتراف بذلك بصراحة تامة، ومن خلال المزاح حيال وضع النادلة لجهاز تسجيل أيضاً في صدريتها، جعل لوسي متابعة ديستيفانو لشكوكه أمراً صعباً دون أن يبدو غيبياً.

إن نصف الإخفاء هو قول الحقيقة مزورة. فقد قيلت الحقيقة جزئياً، فالتصريح المقتضب، أو عدم ذكر العبارة الأهم، يتيح للكاذب المحافظة على الخداع دون قول ما هو غير صادق. وبعد الحالة التي اقتبستها من كتاب (تزوجيني)، يعاني جيرى زوجته في المساء، ويسألها عن اسم عشيقها. تجيب: أحبك أنت، وكذلك جميع الحمام على الشجرة، وكلاب البلدة جميعها ما عدا التي تعبت بجاوية النفايات خاصتنا، والقطط جميعها باستثناء القط الذي يجعل قطتي حبلى. أحب أيضاً رجال الإنقاذ عند الشاطئ، وشرطة وسط المدينة ما عدا الذي صاح بوجهي عندما استدرت في الشارع، وأحب كذلك بعض أصدقائنا الفظيعين وخصوصاً عندما أثمل....

وما مدى محبتك لديك ماثياس؟

لا بأس به⁽¹⁴⁾.

والتقنية الأخرى التي تتيح للكاذب تجنب قول أي شيء غير صحيح هي تقنية خدعة الاستدلال الزائف؛ قدم أحد كتاب الأعمدة في إحدى الصحف تفسيراً مضحكاً لكيفية استخدام هذه الخدعة لحل مشكلة مألوفة، بما يجب أن يقال عندما لا يعجبك عمل زميل لك. لنفترض حضورك افتتاح معرض فني لأحد زملائك - على افتراض أن اسمه جيرى - وترى أن رسومه قبيحة، ولكن قبل أن تسلك طريقك إلى الخارج، يندفع زميلك مستفسراً عن رأيك بلوحاته.

فتقول: جيرى، وتحملق بعمق بعينيه كما لو غلبتك العاطفة، جيرى، جيرى، جيرى، وتسكت. وتشدّ على يده، وتحافظ على تواصل عينيك بعينيه. حينها، أراهنك أن جيرى سيفلت يده من يدك، ويتمتم بعبارة أو اثنتين ويتحرك مبتعداً.... هناك احتمال لفهم أكثر من شيء بهذا السلوك؛ فهناك نعمة الناقد الفنّي المرتفعة بضمير الغائب ذات الخطوتين مثل: جيرى، جيرى - رى. ماذا يمكن أن أقول؟ أو النعمة المنخفضة المخادعة: جيرى، أنا عاجز عن الوصف. أو الصيغة الأكثر سخريّة: جيرى، كلّ شخص يتكلم عن عملي، كلّ شخص⁽¹⁵⁾. تكمن أهميّة هذه المناورة، مثل نصف الإخفاء والحقيقة المزوّرة، في أن الكاذب غير مجبر على قول أيّ شيء غير صادق، ولكنني أراها أكاذيب على الرغم من ذلك؛ لأنّ هناك محاولة متعمدة لتضليل الضحية دون إشعارها مسبقاً بذلك.

يمكن فضح أيّ من هذه الأكاذيب من خلال بعض جوانب سلوك المخادع؛ فللخداع نوعان من القرائن، قد يكشف الخطأ الحقيقة أو قد يشير إلى أنّ ما قيل أو ظهر غير صحيح دون كشف الحقيقة. فعندما يكشف الكاذب بطريق الخطأ الحقيقة، أدعو ذلك تسرباً. وعندما يشير سلوك الكاذب إلى كذبه دون كشف الحقيقة، أدعو ذلك دليل خداع.

فلو لاحظ طبيب ماري أنها تفرك يديها عندما كانت تخبره بتحسّن حالها، لكان لديه دليل على خداعها وسبب للريبة في كذبتها، ولكنه لن يعرف حقيقة شعورها، فربما كانت مستاءة من المستشفى، أو من نفسها، أو خائفة بشأن مستقبلها، إلا إذا علم بوجود تسرب ما، مثل تعبير وجهه، أو نبرة صوت، أو زلة لسان، أو إيماءة معينة قد تشي بمشاعرها الحقيقية.

يجيب دليل الخداع عن سؤال ما إذا كان الشخص كاذباً أم لا، على الرغم من عدم كشفه لما هو مخفيّ. والتسرب فقط هو القادر على كشف ما خفي. ولكن ذلك غير مهم في كثير من الأحيان. وعندما يكون السؤال عمّا إذا كان الشخص كاذباً أم صادقاً بدلاً من عمّا هو مخفي، يكون دليل الخداع جيداً وليست هناك حاجة إلى التسرب. ويمكن معرفة المعلومات التي جرى إخفاؤها، أو المعلومات غير المرتبطة، إذا أحسّ ربّ العمل بوجود دليل خداع يفيد أنّ مقدم الطلب يكذب، فقد يكون ذلك كافياً، ولن تكون هناك حاجة إلى تسرب ما يجري إخفاؤه لاتخاذ قرار بعدم تعيين مقدم الطلب الذي يكذب.

ولكن ذلك ليس كافياً دائماً، وربما تكون معرفة المخفي بالتحديد مهمة، فقد يكون اكتشاف الموظف الموثوق به هو المختلس غير كافٍ، فربما يشير دليل الخداع إلى أنّ الموظف قد كذب؛ وربما يؤدي ذلك إلى مواجهته واعترافه. وحتى بعد تسوية الأمر وصرف الموظف وانتهاء المحاكمة، قد يكون ربّ العمل ما زال يبحث عن تسرّب، وربما يكون ساعياً لمعرفة كيف قام هذا الموظف بفعلة، وماذا فعل بالنقود التي اختلسها، لو اكتشف تشامبرلين قرائن الخداع لدى هتلر لعرف أنه يكذب، وربما يكون ذلك في تلك الحالة مفيداً في الحصول على تسرّب بشأن خططه في الغزو، وإلى أي مدى كان ينوي الذهاب في خططه الحربية. يقدم التسرّب أحياناً جزءاً من المعلومة التي يريد المتلقّي معرفتها، ويفضح أكثر من دليل الخداع، ولكنه لا يكشف كل ما خفي، تذكر ما حدث لروث عندما دُعت غير متأكدة من القدر الذي سمعه زوجها من حديثها الهاتفي مع عشيقها.

ربما كانت قادرة على القيام بشيء يفصح دُعرها، وارتجاف شفيتها أو جفنيها العلويين عندما سألتها جيرري عن المكالمة التي استقبلتها. وبالنظر إلى السياق، ربما يشير تلميح الذعر إلى كذب روث، وإلى قلقها حيال هذا السؤال، ولكن هذه القرينة لن تنفع جيرري في معرفة ما كانت روث تكذب بشأنه، أو مع من كانت تتحدث، لقد حصل جيرري على جزء من تلك المعلومة من التسرب الذي تمثّل بصوت روث:

.... لقد كانت نبرة صوتك، (يفسر جيرري لروث لماذا لا يصدق تفسيرها حيال من كان معها على الهاتف).

فتجيب: حقاً، وكيف ذلك؟ وأرادت أن تقهقه.

حدّق جيرري في الفضاء كما لو كان يشاهد منظرًا جميلاً، وبدا ما يحدّق فيه شاباً، نحيلاً، قصير الشعر. (لقد كان مختلفاً) أكمل جيرري: .. أكثر دفئاً، كان صوت امرأة.

روث: أنا امرأة.

جيرري: عندما تتحدثين معي، يبدو صوتك صبيانياً تماماً⁽¹⁶⁾. ثم قال بعد تفكير: لا يتناسب الصوت الذي تحدثت به في الهاتف مع معلمة مدرسة الأحد، بل يصلح للتحدث مع عشيق، يتسرب لجيرري أنّ خداعها ربما يشي بوجود علاقة غرامية، ولكن التسرّب لا يشي بالحقيقة كاملة. لا يعرف جيرري ما إذا كانت العلاقة توشك أن تبدأ أو أنها بدأت منذ

مدة، ولا يعرف أيضاً من هو العشيقي، ولكنه يعرف أكثر مما يمكن أن يعرفه من مجرد قرينة خداع تشير إلى أنها تكذب. لقد عرّفت الكذب بوصفه خياراً مقصوداً لتضليل المتلقّي، دون إعطاء إشعار مسبق للقيام بذلك، وأنّ للكذب شكلين رئيسيين؛ الإخفاء والتزوير، ففي حين يعني الإخفاء حجب معلومات صحيحة، فإنّ التزوير يشير إلى تقديم معلومات زائفة على أنّها حقيقية، وتشتمل طرق الكذب الأخرى على: سوء التوجيه، أو الإقرار بالمشاعر ولكن إخفاء ما يسببها، وقول الحقيقة مزورة، أو الإقرار بالحقيقة المبالغ فيها، أو نكتة تبقي المتلقّي مضللاً أو غير عالم، أو نصف الإخفاء، أو الاعتراف بجزء من الصدق لصرف اهتمام المتلقّي عما بقي مخفياً، وخدعة الاستدلال غير الصحيح، أو قول الصدق ولكن بطريقة تنطوي على عكس ما قيل، وذكرنا أيضاً نوعين من قرائن الخداع، هما التسرّب ودلائل الخداع؛ فالتسرّب يعني قول الحقيقة عن طريق خطأ من الكاذب. في حين يشير دليل الخداع إلى معرفة كذب الكاذب عن طريق سلوكه دون كشف الحقيقة.

يُعد التسرّب ودلائل الخداع أخطاء، وهي لا تحدث دائماً، إذ لا تنكشف الأكاذيب كلّها. ويفسر الفصل التالي سبب انكشاف بعضها.



الفصل الثالث

لماذا لا تنطلي الأكاذيب؟

لا تنطلي الأكاذيب على الآخرين لأسباب عدّة؛ فقد تكتشف ضحية الخداع بالمصادفة دليلاً على الكذب، كوثائق مخبأة، أو آثار أحمر شفاه على منديل الزوج، أو قد يفضح المخادع زميلٌ حسود، أو زوج تمّ التخلي عنه، أو مخبر مُستأجر، وهذه جميعها مصادر رئيسة للكشف عن الخداع. ولكن ما يهمنا هو الأخطاء المقترفة في أثناء عملية الكذب، الأخطاء التي يرتكبها الكاذب على الرغم منه؛ فسلوكه قد يوقعه، وقد تظهر عليه دلائل خداع، أو تسرب. مثال ذلك، تغيير في تعابير الوجه، أو حركة الجسم، أو نبرة الصوت، أو تورّم في الحلق، أو تنفس عميق أو سطحي، أو وقفات طويلة في أثناء الحديث، أو زلات لسان، أو تعبير دقيق جداً في الوجه، أو إيماءة منسّلة. والسؤال هو: لمّ لا يستطيع الكاذبون منع هذه الزلّات السلوكية من الظهور؟ قد يفعلون ذلك أحياناً، فبعض الأكاذيب تُؤدّي بإتقان، فلا يفضح الكذبة شيء مما يقوله الكاذب أو يفعله، ولكن ذلك ليس ديدن الأكاذيب جميعها. لذلك سبيان هما: التفكير والشعور.

عبارات سيئة

لا يتوقع الكاذبون الوقت الذي يحتاجون فيه إلى الكذب. وفي العادة، لا يكون هناك وقت لتحضير العبارة المراد قولها والتدرّب عليها وحفظها. روث مثلاً، لم تتوقع في الحادثة التي استشهدت بها في رواية أبدأيك (تزوجيني) أن يسمعها زوجها تتحدث بالهاتف مع عشيقها.

فتفضحها قصة التحايل التي تخترعها، وما تقوله: إن الاتصال من معلمة في مدرسة الأحد تسأل بشأن تسجيل ولديها فيها في الحال؛ لأنها لا تتناسب مع ما سمعه زوجها من حديث بينها وبين عشيقها.

ربما لا يكون الكاذب ذكياً بتوقع الأسئلة التي يمكن أن تطرح عليه جميعها، فيفكر في إجابات، ويلفّق عبارات كاذبة بعناية، حتى بوجود إشعار مسبق. وحتى الذكاء قد لا يكون كافياً؛ لأنّ التغييرات غير الملحوظة في ظروف معينة قد تكون كاشفة لكذبه، ففي أثناء التحقيق في قضية ووترجيت، وصف القاضي الاتحاديّ (الفيدرالي) جون ج. سيريكامثل هذه المشكلة في تفسيره لردود فعله على شهادة فريد بزهارت المستشار الخاص للرئيس نيكسون: أول مشكلة واجهها فريد بزهارت في محاولته تفسير سبب غياب الأشرطة هو جعل إفادته متسقة. في يوم افتتاح الجلسة، ذكر بزهارت عدم وجود أشرطة اجتماع الرئيس الذي جرى في 15 من إبريل مع دين؛ لأنّ المؤقت فشل في التسجيل، ولكنه راجع تفسيره قبل فوات الأوان (فقد علم أنّ بعض القرائن التي قد تنكشف يمكنها بيان أنّ المؤقتات كانت في الواقع على ما يُرام) فقال: إنه لم يُسجَل لقاء الرئيس مع دين في 15/4؛ بسبب امتلاء الشريطين المتوافرين بعد مضي نهار حافل من الاجتماعات المسجلة⁽¹⁾، وحتى عندما لا يجبر الكاذب على تغيير عباراته على وفق الظروف، فقد يفضل بعض الكاذبين في تذكّر العبارات التي ألزموا أنفسهم بها سابقاً؛ بحيث يكون هناك تناقض بين الإفادتين؛ السابقة والحالية على الأسئلة نفسها.

ينتج - من أيّ إخفاق في توقع وقت الحاجة إلى الكذب، وعدم القدرة على تلفيق عبارة مناسبة لتغير الظروف، وعدم القدرة على تذكر الإفادة التي تبنّاها الشخص من قبل - قرائن خداع يمكن اكتشافها بسهولة، إنّ ما يقوله الكاذب قد لا يوافق بعضه بعضاً، أو قد يتناقض مع الحقائق الراهنة، أو التي تُكتشف لاحقاً.

لا تكون القرائن الواضحة على الخداع دائماً موثوقة ومباشرة كما تبدو، وربما دلت العبارة السلسلة جداً على وجود رجل مخادع متدرب جداً، ولجعل الأمور أكثر سوءاً، قد يرتكب بعض الرجال المخادعين أخطاءً صغيرة عن قصد حتى لا تبدو الكذبة سلسلة جداً.

وصف المحقق الصحفي جيمس فيلان حادثة مذهلة لهذه الحيلة في تفسيره لخدعة السيرة الذاتية الخاصة بهارود هيوز.

لم يرَ أحد هيوز منذ سنوات، فأضاف ذلك المزيد من انبهار الجمهور بهذا المليونير الذي أنتج أفلاماً، وامتلك شركة طيران وأكبر بيت للقمار في لاس فيغاس أيضاً، لم يظهر هيوز منذ مدة طويلة، ما جعل بعضهم يتساءل عما إذا كان الرجل حياً أم ميتاً، وكان من المذهل أن يوكل شخص منعزل لهذه الدرجة لكتابة سيرته الذاتية، ومع ذلك، فإن هذا ما ادعى كليفورد إيرفنج إنتاجه، لقد دفع ماكجرو هيل لإيرفنج سبع مئة وخمسين ألف دولار لنشر السيرة، في حين دفعت مجلة الحياة مئتين وخمسين ألف دولار لنشر ثلاثة أجزاء منها، وتبين فيما بعد أنها مزيفة! لقد كان كليفورد إيرفنج «... شخصاً مخادعاً عظيماً، بل أكثرهم دهاء. وإليكم مثلاً على ذلك: عندما استجبونا الرجل محاولين الحصول منه على اعتراف بالتزييف، لم يسرد قصته بالطريقة نفسها في كل مرة. بل كان فيها اختلافات سيرة، وعندما نقع على خطأ ما يعترف به بصراحة. يُعدُّ الرجلُ المخادعُ متوسطُ الحنكة قصته بدقّة كي يستطيع سردها أكثر من مرّة كما رواها من قَبْل. يرتكب الرجل الصادق القليل من الأخطاء وخصوصاً فيما يتعلق بقصة طويلة ومعقدة مثل قصة كليف، لقد كان كليف ذكياً، فقد عرف ذلك وقدم انتحالاً رائعاً لرجل صادق، وعندما كنا نمسك بشيء يبدو مُديناً له، كان يقول بصراحة: غريب، إنّ ذلك يسيء لي، أليس كذلك؟ ولكن هذه هي الطريقة التي سلكها. لقد نقل لنا صورة كونه صريحاً حتى لو ضره ذلك، في حين كان يلفق كذبة تلو أخرى⁽²⁾». لا توجد هناك وسيلة ضد مثل هذا الذكاء؛ فمعظم الرجال المخادعين المهرة ينجحون بخدعهم، إضافة إلى أن معظم الكاذبين ليسوا مراوغين.

قد ينجم عن عدم الاستعداد أو الإخفاق في تذكر عبارة تبناها الكاذب سابقاً، قرائن خداع لكيفية سرد العبارة حتى لو انعدم الاتساق فيما يُقال، وقد تكون الحاجة إلى التفكير في كل كلمة قبل نطقها، ووزن الاحتمالات، أو البحث عن كلمة أو فكرة، واضحة في الوقفات عند الحديث، أو بدقّة أكبر في شدّ الجفن السفلي أو الحاجب، وبعض تغييرات الإيماء، (كل ذلك موضح بالتفصيل في الفصلين الرابع والخامس)، ولكن لا يُعدُّ التفكير بكل كلمة بعناية قبل نطقها علامة على الخداع دائماً، ولكنها كذلك في بعض الظروف، فعندما سأل

جيرى زوجته روث عن الشخص الذي كانت تتحدث معه على الهاتف، فقد تشير أي علامة لاختيارها الكلمات بعناية إلى أنها كانت تكذب.

الكذب بشأن العواطف

إن الإخفاق في التفكير مقدماً، والتخطيط الكامل، والتدريب على العبارة المزيفة من أحد الأسباب التي ترتكب فيها الأخطاء التي تقدم قرائن الخداع عند الكذب، وترتكب الأخطاء أيضاً بسبب صعوبة إخفاء تصوير العواطف أو تزويرها، فلا تنطوي الأكاذيب جميعها على العواطف، ولكن التي تنطوي منها على العواطف تتسبب في مشكلات خاصة للكاذب، فمن الممكن محاولة إخفاء العواطف عند الإحساس بها بالكلمات، باستثناء زلات اللسان التي لا يمكن تجنبها وتزويرها. وما لم تكن هناك رغبة في الاعتراف بالشعور، فعلى الكاذب عدم صياغة العاطفة المخفية بالكلمات. وبذلك تكون خياراته أقل في إخفاء تعبير الوجه، أو التنفس السريع، أو التشديد في الصوت.

عندما تُستشار العاطفة، تحدث التغيرات تلقائياً دون اختيار أو تعمد، وتبدأ هذه التغيرات بجزء من الثانية فقط؛ ففي قصة (تزوجيني)، عندما يتهم جيرى روث بالكذب، لا تجد روث مشكلة في إيقاف ردّها: نعم، ذلك صحيح، من الانطلاق من بين شفيتها، ولكن الخوف يملكها بسبب زعرها بشأن فضح علاقتها، وهذا يؤدي إلى ظهور علامات مرئية ومسموعة، فهي لم تختبر الشعور بالذعر، ولا تستطيع اختيار إيقاف الشعور بالكذب، فذلك خارج عن نطاق سيطرتها. وأعتقد، أن ذلك أساسي في طبيعة التجربة العاطفية.

لا يختار الأشخاص وقت شعورهم بالعاطفة. وفي العادة، يختبرون بدلاً من ذلك وقعها السلبي عند حدوثها معهم، وفي حالة العواطف السلبية، كمعاطفة الخوف أو الغضب، فقد تحدث على الرغم منهم، لا يقتصر الأمر على قلة الخيارات بوقت الشعور بالعاطفة، ولكن الأشخاص يشعرون عادة بعدم وجود خيارات كافية عمّا إذا كانت العلامات التعبيرية للعاطفة ظاهرة للآخرين أم لا، فلم تستطع روث ببساطة أن تتخلص من أي من علامات زعرها، إذ لا يوجد زرّ استرخاء يمكنها الضغط عليه لإخفاء تفاعلاتها العاطفية، وقد لا يكون ممكناً أيضاً السيطرة على أفعال الشخص إذا كانت العاطفة الصادقة قوية جداً، فالعاطفة القوية

تفسر الأفعال غير اللائقة حتى لو كانت لا تقدم عذراً مقبولاً، مثل: لم أقصد الصراخ (أو ضرب الطاولة، أو إهانتك، أو ضربك) ولكنني فقدت أعصابي، وفقدت السيطرة على نفسي.

عندما تبدأ العواطف بالحدوث تدريجياً بدلاً من حدوثها فجأة، حتى لو بدأت عند مستوى منخفض، كالشعور بالانزعاج بدل الغضب، تكون التغيرات التي تحدث في السلوك طفيفة صغيرة، وسهلة الإخفاء نسبياً إذا كان الشخص مدركاً لما يشعر به، ولكن لا تكون الحال كذلك مع الناس جميعهم؛ فعندما تبدأ العاطفة بالتدرج وتبقى طفيفة، فقد تكون ملحوظة أكثر للآخرين منها للذات، فلا تسجل في الوعي ما لم تصبح أكثر حدة، وعندما تصبح العاطفة قوية، فستكون السيطرة عليها أصعب بكثير، ويتطلب إخفاء تغييرات الوجه والجسم والصوت معاناة، فحتى عندما ينجح الإخفاء في عدم إظهار العواطف، تكون المجاهدة بذاتها أحياناً ملحوظة بوصفها دليلاً على الخداع. إن إخفاء العاطفة ليس أمراً سهلاً، وكذلك تزوير مظهر العاطفة غير الصادقة، حتى عند عدم وجود أي عاطفة أخرى لا بد من إخفائها.

ويتطلب الأمر أكثر من قول: أنا غاضب. أو: أنا خائف. وعلى المخادع أن يبدو أنه غاضب أو خائف إذا كان يريد أن يصدق الآخرون ادعاءه. ليس من السهل تجميع الحركات المناسبة، ونبرات الصوت المطلوبة لتزوير العواطف، هناك حركات معينة للوجه لا يستطيع تأديتها إرادياً إلا عدد قليل فقط. (سيرد الحديث عنها في الفصل الخامس)، وتعد الحركات صعبة الأداء حيوية للتزوير الناجح لمشاعر اليأس، والخوف، والغضب.

يصبح التزوير أكثر صعوبة عندما تكون الحاجة إليه ماسة جداً، وذلك للمساعدة على إخفاء عاطفة أخرى، إن محاولة الظهور بمظهر الغاضب ليس سهلاً، ولكن إذا كان هناك شعور بالخوف عند محاولة الظهور بالغضب، فسوف يحير ذلك الشخص الآخر. تنطلق مجموعة من الاندفاعات الناجمة عن الخوف باتجاه ما، في حين تتجه المحاولات المتعمدة للظهور بمظهر الغضب في اتجاه آخر؛ فالحواسب تنجذب إلى الأعلى في حالة الخوف، ولكن لتزوير الغضب تتجه نحو الأسفل. عادة، تفضح علامات الصراع الداخلي بين العواطف الصادقة والزائفة الخداع.

ولكن ماذا عن الأكاذيب التي لا تشتمل على العواطف، أكاذيب الأفعال، أو الخطط، أو الأفكار، أو النيات، أو الحقائق، أو الخيالات؟ وهل يفضح سلوك الكاذب هذه الأكاذيب؟

عاطفة الكذب

لا تتطوي الخدع جميعها على إخفاء العواطف أو تزويرها، فالسارقة تخفي سرقتها الأموال، ويخفي صاحب السرقة الأدبية حقيقة انتحاله عمل غيره، والادعاء أنه من إبداعه، ويخفي الرجل متوسط العمر - عبثاً - عمره الحقيقي عندما يصبغ شعره الأبيض، مدّعياً أنه أصغر من عمره الحقيقي بسبع سنوات، ولكن عندما تكون الكذبة متعلقة بأمر آخر غير العواطف، ربما تصبح العواطف حينها معنية بالأمر؛ فقد يشعر الرجل متوسط العمر بالحرَج بسبب تصايبه، ولكي ينجح في الخداع، عليه إخفاء حرجه إضافة إلى إخفاء عمره الحقيقي.

وقد يشعر منتحل إبداع غيره بالازدراء تجاه من يضلّهم. لذا، لا يتعين عليه إخفاء مصدر عمله، وتظاهره أنّ العمل خاصّ به فقط، ولكن عليه إخفاء ازدرائه لهم أيضاً، وقد تشعر السارقة بالمفاجأة عندما يُتهم بريء بجريمتها، ويتحتم عليها إخفاء مفاجأتها أو على الأقل سبب تفاجئها.

وعليه، تصبح العواطف مشتركة بالأكاذيب التي لم تتخذ لغرض إخفاء العواطف. وبمجرد اشتراكها، لا بدّ من إخفاء العواطف إذا كان الهدف عدم فضح الكذبة. قد تكون أيّ عاطفة هي المتهمّة، ولكن غالباً ما تتشابك ثلاث عواطف مع الخداع كي تقدم تفسيراً منفصلاً، هي: الخوف من الانكشاف، والشعور بالذنب من جرّاء الكذب، والبهجة بخداع المتلقّي.

الخوف من الانكشاف

إنّ الخوف من الانكشاف بصورته الأكثر اعتدالاً غير مزعج للكاذب، ولكنه بدلاً من ذلك قد يساعده على تجنب الأخطاء من خلال جعله متيقظاً. قد ينتج مستوى الخوف المعتدل علامات سلوكية تصدر عن الكاذب الماهر، وعندما يكون هذا الخوف من الانكشاف قوياً

فإنه سينتج ما يخشاه الكاذب تماماً. فإذا كان الكاذب قادراً على تقدير مدى الخوف من الانكشاف الذي سيشعر به لدى شروعه في الكذب، فإنه يستطيع تقدير ما إذا كانت الكذبة تستحق المخاطرة أم لا. وحتى لو كان فعلاً منهمكاً في قول الكذب، فربما يساعده تقدير مدى خوفه من الانكشاف على التخطيط لتدابير مضادة للحد من خوفه أو إخفائه. هذه المعلومة تساعد كاشف الكذب أيضاً؛ إذ يمكنه أن ينتبه للبحث عن علامات الخوف إذا كان يتوقع أن يكون المشتبه به خائفاً جداً من انكشاف أمره.

تؤثر كثير من العوامل في مقدار الخوف من الانكشاف الذي يشعر به الكاذب، حيث يشير العامل الأول إلى مدى رأي الكاذب بقدرته المتلقّي على اكتشاف كذبه، فإذا عُرف أنّ المتلقّي خصم ضعيف، أو شخص بسيط، فلن يبالي الكاذب كثيراً بالخوف من افتضاح كذبه. في المقابل، إذا عُرف أنّ المتلقّي خبير في اكتشاف الكذب، ولا ينطلي عليه الخداع بسهولة، فسيعترى الكاذب الخوف من افتضاح أمره.

غالباً ما يقنع الأهل أولادهم أنهم بارعون في اكتشاف الخداع، قائلين: من خلال النظر إلى عينيك أستطيع معرفة ما إذا كنت كاذباً أم لا. عندها، يصبح الطفل غير الصادق خائفاً جداً من اكتشاف كذبه، فإما أن تُفتضح كذبه، أو يُضطرّ إلى الاعتراف؛ لاعتقاده أنّ فرصة انطلاء كذبه ضعيفة.

في مسرحية تيرينس راتيغان (صبي ونسلو)، والفيلم المُقتبس عنها، استخدم آرثر (الوالد) هذه الحيلة بحذر شديد. فبعد أن سرّح ابنه الكبير روني من مدرسة التدريب البحرية، واتهامه بسرقة حوالة نقدية، دار بينهما الحديث الآتي:

— آرثر: تفيد هذه الرسالة أنك سرقت حوالة. (يفتح روني فمه للحديث، فيوقفه آرثر) لا أريد سماع أيّ كلمة منك حتى تسمع ما أريد قوله. روني، إذا سرقت فاعترف لي، ولن أعذب منك شريطة أن تقول الحقيقة، ولكن إن كذبت عليّ، فسأعرف ذلك؛ لأنك لا تستطيع إخفاء الكذب عني، وسأعرف أنك كذبت يا روني، لا محالة. لذا، تذكر ذلك قبل أن تنفوه بأيّ كلمة. (يتوقف هنيهة ويعيد السؤال): هل سرقت تلك الحوالة؟

روني (بتردد): لا، يا والدي، لم أفعل.

يتقدم آرثر خطوة نحو روني محدقاً في عينيه: هل سرقت هذه الحوالة؟

لا، يا والدي، لم أفعل.

يستمر آرثر بالتحديق في عيني روني لحظة، ثم يأخذ نفساً عميقاً من الارتياح⁽³⁾.

يصدق آرثر روني، وتسرد المسرحية التضحيات العظيمة التي يقدمها الأب وباقي أفراد الأسرة للدفاع عن روني.

لا يستطيع الوالدان استخدام إستراتيجية آرثر دائماً للحصول على الحقيقة؛ فالابن الذي كذب مرات عدّة في الماضي، ونجح في خداع والديه، لن يكون لديه سبب للتفكير في أنه لن ينجح ثانية. وقد لا يكون الوالد راغباً في منح الابن العفو عند اعترافه بفعلته، أو قد لا يكون العرض مصدقاً بسبب وجود أحداث ماضية تتناقض معه.

على الابن أن يثق بوالده، والتيقن من قدرة الوالد على الثقة به أيضاً، إنَّ الوالد كثير الشك، وغير الواثق، والذي لم يصدق ابنه أخيراً عندما كان صادقاً، يستثير خوف الابن البريء، ومن شأن ذلك أن يسبب مشكلة حاسمة في الكشف عن الخداع؛ إذ من المستحيل تقريباً تمييز خوف الابن البريء من عدم تصديقه، وخوف الابن المذنب من الانكشاف، حيث تكون علامات الخوف هي نفسها تقريباً.

هذه المشكلات ليست خاصة بالكشف عن الخداع بين الوالدين والأبناء. بل هي مشكلة تكمن في صعوبة التمييز بين خوف البريء من عدم تصديقه من جهة وخوف الشخص المذنب من الانكشاف من جهة أخرى. تتضاعف الصعوبة عندما يتصف الشخص كاشف الكذب بتاريخه أنه متشكك ولم يقبل الصدق قبلاً، وفي كل مرة سيكون من الصعب على كاشف الكذب تمييز الخوف من عدم التصديق من خوف الانكشاف. يتعين تقليل ممارسة الخداع والنجاح في الإفلات من خوف الانكشاف، فلن يقلق الزوج الذي يخون زوجته للمرة الرابعة عشرة من الانكشاف كثيراً؛ فهو متمرس بالخداع، ويعلم ما يتوقعه وكيفية تملّصه من الموقف. والأهم من ذلك أنه يعلم قدرته على الإفلات بالخداع، إنَّ الثقة بالنفس تحدّ من خوف الانكشاف، فإذا استمرت هذه الثقة مدّة طويلة، فقد يرتكب الكاذب أخطاءً، وربما يكون بعض الخوف من الانكشاف مفيداً للكاذب أحياناً.

يعمل جهاز مِكشف الكذب بالمبادئ نفسها لاكتشاف القرائن السلوكية للخداع، وهو عُرضة للمشكلات نفسها؛ لأن اختبار جهاز الكذب لا يكتشف الأكاذيب، بل علامات العاطفة التي تختفي وراءها، حيث توصل أسلاك الجهاز بالمشبوه لقياس التغيرات في كمية التَّعَرُّق، ونسبة التنفس، وضغط الدم، ولكنَّ الزيادة في ضغط الدم وكمية التعرق بحد ذاتها ليست علامات على الخداع، إذ تتعرق اليدين أكثر، وينبض القلب بسرعة أكبر عند استثارة العاطفة.

لذا، يحاول معظم مشغلي الجهاز إقناع المشتبه به قبل إخضاعه للاختبار أنَّ الجهاز لا يخطئ أبداً في كشف الكاذب، مقدمين بذلك اختباراً يُعرف بالمحفِّز. تتمثل التقنية الأكثر شيوعاً في توضيح أنَّ الآلة قادرة على معرفة الورقة التي سحبها المشتبه به في لعبة الورق، وبعد أن يختار المشتبه به الورقة ويعيدها، يطلب إليه الإجابة بلا في كلِّ مرة يسأله فيها مشغل الجهاز ما إذا كانت الورقة هي كذا. لا يرتكب بعض مستخدمي هذه التقنية الأخطاء؛ ليس لأنَّ الجهاز سيكشف الكذب لا محالة، بل لأنهم يستخدمون مجموعة أوراق معلّمة، ويبررون خداعهم للمشتبه به على أساسين: إذا كان المشتبه به بريئاً فمن المهم أن يعتقد أنَّ الجهاز لن يرتكب خطأ، وإلا فإنه قد يُظهر الخوف من عدم التصديق. وإذا كان مذنباً، فمن المهم جعله يشعر بالخوف من الانكشاف، وإلا فإنَّ الجهاز غير فاعل. لا يستعمل معظم مشغلي الجهاز هذه الخدعة، ويعتمدون على الجهاز لاكتشاف البطاقة التي تم سحبها⁽⁴⁾.

هذا ما ورد في (صبي ونسلو) تماماً، إذ يجب على المشتبه به تصديق قدرة مكتشف الأكاذيب، وعادة ما تكون علامات الخوف غامضة ما لم تكن الأمور مرتبة لجعل الكاذب فقط هو الذي يخاف، دون إخافة الصادق. وتخفق اختبارات الكشف عن الكذب، لا لأنَّ بعض الأشخاص البريئين يخافون من اتهامهم ظلماً، أو لأنهم لأسباب أخرى ينزعجون عندما يتم اختبارهم، بل بسبب عدم تصديق بعض المجرمين قدرة هذا الجهاز أيضاً، هم يعلمون أنهم يستطيعون الإفلات بكذبهم، وإذا عرفوا ذلك، فمن المرجح أنهم يستطيعون الإفلات فعلاً*.

* يعتقد بعض خبراء الكشف عن الكذب أنَّ معتقدات المشتبه به بشأن دقة الجهاز غير مهمة. ستناقش هذه الموضوعات وغيرها بشأن اختبار الكشف عن الكذب وكيفية مقارنته مع القرائن السلوكية في كشف الكذب في الفصل السابع.

يتمثل التشابه الآخر مع قصة (صبي ونسلو) في محاولة مشغل جهاز الكشف عن الكذب الحصول على اعتراف، مثل ادعاء الوالد امتلاكه قوى خاصة لكشف الكذب لكي يثبت ابنه على الاعتراف إذا كان مذنباً.

لذا، يحاول بعض مشغلي الجهاز استخلاص اعتراف من خلال إقناع المشتبه به أنه لا يستطيع التغلب على الجهاز. فإذا لم يعترف المشتبه به، يقوم بعض مشغلي جهاز الكذب بتخويفه؛ بإخباره أن الجهاز قد اكتشف عدم صدقه، وبزيادة الخوف من الانكشاف، يُؤمل أن يعترف المشتبه به. يعاني البريء الاتهامات الباطلة، ولكن يُفترض أن يُبرأ، ولسوء الطالع، يؤدي هذا الضغط إلى الحصول على اعتراف البريء كي يرتاح.

لا يمتلك مشغلو جهاز الكشف عن الكذب خيار الوالدين في الحث على الاعتراف من خلال الصّح عن الجرم المقترف إذا ما تمّ الاعتراف به، وهذا ما يفعله المحققون، تقريباً مع المجرمين؛ بعرضهم جعل العقاب أقلّ شدة في حال اعتراف المشتبه به، وعلى الرّغم من عدم قدرة المحققين على تقديم العفو الكامل، فقد يقدمون عفواً نفسياً على أمل انتزاع اعتراف من خلال الإشارة إلى عدم حاجة المشتبه به إلى الشعور بالخزي لاقترافه الجريمة، أو حتى إنه غير مسؤول عنها، قد يفسّر المحقق بتعاطف أنه يجد للجرم ما يسوّغه، وأنه سيقوم به شخصياً فيما لو تعرّض للوضع نفسه الذي تعرّض إليه المُستجوب، ويتمثل الاختلاف الآخر في تقديم تفسير يحفظ ماء وجه المشتبه به بشأن دافع الجريمة، والمثال الآتي مقتطف من تحقيق مسجّل مع مشتبه به بالقتل، والذي كان بالمناسبة بريئاً. يتحدث المحقق مع المشتبه به قائلاً: في بعض الأوقات، وبسبب الظروف، والمرض، وكثير من الأسباب الأخرى، لا يسلك الأشخاص الطريق المستقيم والصعب. وأحياناً، لا نستطيع التّحكّم فيما نفعّل. وفي أحيان أخرى، نقوم ببعض الأفعال في لحظة انفعال، أو لحظة غضب، أو ربما بسبب عدم التفكير في بعض الأمور بالطريقة الصحيحة، ويريد الأشخاص الطبيعيون تصويب السلوكات التي نعلم أننا أخطأنا فيها⁽⁵⁾».

ناقشنا حتى الآن كيفية تأثير سمعة كاشفي الأكاذيب في عدم التمييز بين خوف الكذاب من انكشاف أمره، وخوف البريء من عدم تصديقه. ويتمثل العامل الآخر المؤثر في الخوف من الانكشاف في شخصية الكاذب، حيث يجد بعض الأشخاص صعوبة في الكذب، في حين

يستطيع آخرون القيام بذلك بسهولة. لذا، هناك كثير مما نعرفه عن الأشخاص الذين يستطيعون الكذب بسهولة مقارنة مع أولئك الذين لا يستطيعون، وقد وجدت القليل عن هؤلاء الأشخاص في بحث إخفاء العواطف السلبية.

عام 1970م، بدأت سلسلة من التجارب للتحقق من قرائن الخداع التي اكتشفتها عندما حللت فيلم المريضة ماري التي ورد وصف كذبها في الفصل الأول. تذكّر أنّ ماري أخفت معاناتها وبأسها كي يمنحها الطبيب إذن خروج في نهاية الأسبوع، وعند عدم وجود رقابة عليها، كانت ستقدم على الانتحار. كان عليّ البحث عن أكاذيب مشابهة قام بها أشخاص آخرون؛ كي أعرف ما إذا كانت قرائن الخداع التي وجدتتها في فيلم ماري يمكن أن تظهر لدى الآخرين. وكان أملي في العثور على عدد كافٍ من الأمثلة السريرية ضعيفاً. وعلى الرغم من الشكّ أنّ المريض قد كذب، فإنّ التأكد من ذلك صعبٌ جداً، إلاّ إذا اعترف المريض كما فعلت ماري. وكان خيارى يتمثل في ابتداء حالة تجريبية على غرار كذبة ماري، أستطيع من خلالها دراسة الأخطاء التي يرتكبها الآخرون عندما يكذبون.

حتى تكون هذه التجربة ذات علاقة بتجربة ماري، يجب على الأشخاص الخاضعين للتجربة أن يشعروا بعواطف سلبية قوية، وأن يُحَفِّزوا كثيراً لإخفاء هذه العواطف. للوصول إلى هذه العواطف السلبية القوية، عرضت أفلاماً تحوي مشاهد جراحية طبية مليئة بالدماء، وطلبت إلى الأشخاص الذين شاهدوها إخفاء أيّ علامات مرتبطة بعواطفهم في أثناء المشاهدة، فشلت التجربة في البداية. ولم يحاول أيّ منهم بجدّ لضمان نجاحها، ولم أكن أتوقع مدى صعوبة حثّ الأشخاص على الكذب في المختبر، ما أخرجهم كذلك هو علمهم أنّ مجموعة من العلماء تراقبهم وهم يسيئون التصرف. في العادة، لا يوضع الكثير على المحكّ عندما يكذب الأشخاص في مثل هذه المواقف التجريبية. لذا، لم يحاول أفراد العينة الكذب بالقوة نفسها مقارنة بالحياة الفعلية عندما يكون الأمر مهماً. وعليه، اخترت طالبات تريض للعينة؛ لأنّ هناك أهمية كبيرة بالنسبة إليهن للنجاح بمثل هذه الكذبة، وعليهن القدرة على إخفاء عواطفهن السلبية التي يشعرن بها عند رؤية المشاهد الجراحية أو غيرها. بتجربتي هذه، قدمت لطالبات التمريض فرصة التدريب على المهارات المرتبطة بمهنة التمريض. والسبب الآخر لاختيار طالبات تريض كان تجنب المشكلات الأدبية الناجمة عن تعريض

أي شخص للمشاهد الدموية، فطالبات التمريض اخترن بأنفسهن مواجهة المشاهد لأنها من ضمن عملهن. وقد زودتهن بالإرشادات الآتية:

- إذا كنتِ تعملين في غرفة طوارئ، وهرعت أمّ تحمل بين يديها طفلاً مشوّهاً تماماً، فلا تُظهِرنَ حزناً حتى لو علمتَنّ أنه متألّمٌ جداً، ولديه فرصة ضئيلة للنجاة، بل عليكِ الاحتفاظ بما تشعرنَ لأنفسِكُنّ، وتُهدئَنّ الأمّ لحين مجيء الطبيب.
- تخيّلنَ ما عليكِ فعله عند اضطرارِكُنّ إلى تنظيف براز مريض لا يستطيع التحكم في حركة أمعائه، يشعر ذلك المريض بمنتهى الحرج أو الخجل من وصوله هذه المرحلة الطفولية، وقد تشعرنَ بالاشمئزاز، ولكن عليكِ إخفاء ذلك الشعور.

هذه التجربة، تهيبُ لُكُنّ الفرصة لاختبار وممارسة القدرة على التحكم في تعابير عواطفِكُنّ. أولاً، ستشاهدنَ فيلماً ساراً، يعرض عليكِ مشاهد لألوان المحيط الزاهية، وفي أثناء المشاهدة، عليكِ وصف ما تشعرنَ به صراحة للشخص الذي يجري المقابلة، ولا يستطيع معرفة الفيلم المعروف. بعدئذٍ، ستشاهدنَ أكثر المشاهد دموية التي قد تعترضكُنّ يوماً، وفي أثناء المشاهدة، عليكِ إخفاء الشعور الحقيقي الذي تشعرنَ به حتى يعتقد الشخص الذي يجري المقابلة أنكِ تشاهدنَ فيلماً ساراً آخر؛ ويمكنكِ الادعاء أنه يعرض مشاهد الأزهار الجميلة من متنزه البوابة الذهبية في سان فرانسيسكو.

لقد اخترنا أسوأ الأفلام التي استطعنا إيجادها، وجدنا في الدراسة الأولية أنّ بعض الأشخاص كانوا منزعجين جداً عند مشاهدة فيلم عن أشخاص محروقين بشدة، لعلمهم أنه لا يمكن إزالة شدة ألم مريض الحرق بالدواء.

وكان آخرون منزعجين أكثر بمشاهدة شريط مصوّر لعملية بتر جزئي من خلال رؤية كثير من الدم المتدفق. ومن خلال فكرة كيفية شعور ذلك الشخص عند استيقاظه وإدراكه بيتر ذلك العضو. جمعنا الشريطين معاً، بحيث ظهر أنّ الشخص الذي تعرض للحرق هو نفسه من تعرض لعملية البتر، ووجدنا من خلال استخدام هذه الأفلام إلى أي مدى تستطيع الطالبات إخفاء العاطفة القوية جداً عندما يردنَ ذلك أو يُفرضُ عليهنّ ذلك.

ولأن منافسة الدخول إلى مدرسة التمريض في الجامعة قوية، كانت نتائجهن من أعلى النتائج في اختبارات الإنجاز المتنوعة، وحصلن على علامات مرتفعة، وتوصيات شخصية ممتازة. وعلى الرغم من أن المجموعة مختارة، فإنهن اختلفن بصورة ملحوظة في قدرتهن على إخفاء مشاعرهن. استطاع بعضهن الإخفاء بطريقة لافتة، في حين لم تستطع أخريات الإخفاء على الإطلاق. وجدت خلال المقابلة لاحقاً أن عدم القدرة على الكذب في أثناء مشاهدة الأفلام المروعة لم تكن خاصة بتجربتي، فقد كان لدى بعضهن دائماً مشكلة في الكذب بشأن العاطفة. وكان بعضهن عرضة للخوف من الانكشاف، وكان لديهن خوف عظيم من اكتشاف كذبهن، وكُنَّ على يقين أن كل من ينظر إليهن يستطيع معرفة ما إذا كنَّ يكذبن أم لا، وهذا ما حصل. أخضعت الطالبات لكثير من اختبارات الشخصية الموضوعية، وقد دُهِشت عندما وجدت أن اللواتي لديهن مشكلة كبيرة في الكذب لم تختلفن نتائجهن في الاختبارات عن باقي المجموعة، وفضلاً على هذه المفارقة، فهنَّ لا يختلفن عن الأخريات، إضافة إلى أن عائلتهن وأصدقاهن يعرفون وجود هذه السممة لديهن ويغفرون لهنَّ صدقهن.

حاولت كذلك معرفة المزيد عن أقرانهن، اللواتي يكذبن ببساطة وبنجاح كبير، بالفطرة يعرف الكاذبون مقدرتهم على الكذب. يعرف ذلك من يعرفهم جيداً. فهم يفلتون من اكتشاف كذبهم؛ بخداع ذويهم، ومدرسيهم، وأصدقائهم، عندما يرغبون في ذلك، فهم لا يشعرون بالخوف من انكشاف أمرهم.

بل على العكس من ذلك، إنهم واثقون بقدرتهم على الخداع، حيث تعدُّ هذه الثقة بعدم الشعور بالخوف من الانكشاف في أثناء الكذب، إحدى السمات المميزة للشخصية المضطربة، ولكنها الخاصة الوحيدة التي يتشارك فيها الكاذبون بالفطرة مع المرضى النفسيين، وعلى عكس المرضى النفسيين، لم يبدي الكاذبون بالفطرة أحكاماً غير صائبة؛ ولم يخفقوا في التعلم من تجاربهم، علاوة على أنهم لم يمتلكوا خصائص المرضى النفسيين الأخرى: الدَّماثة المصطنعة، وانعدام الندم والخجل، والسلوك العدواني دون وجود ندم واضح، والأنانية المرضية، والعجز عن الحب⁽⁶⁾. (سأشرح بالتفصيل كيف يفضح الندم والخجل الخداع لاحقاً عند دراسة ذنب الخداع).

لم يختلف الكاذبون بالفطرة في تجربتي عن الآخرين في نتائج اختبارات الشخصية الموضوعية المتنوعة، فلم تظهر نتائجهم أثراً لوجود الشخصية المضطربة، ولم يكن هناك سلوك عدواني للمجتمع في تكوينهم، وعلى عكس المرضى النفسيين، لم يستخدم الكاذبون بالفطرة قدرتهم لإيذاء الآخرين.* وعلى الكاذبين بالفطرة، والمهرة في الخداع ممن لديهم ضمير حي، إدراك قدرتهم على الاستفادة من مواهبهم في بعض المهن كالتمثيل، أو البيع، أو المحاماة، أو التفاوض، أو التجسس، أو الدبلوماسية.

يهتم طلاب الخدع العسكرية بصفات الأشخاص الذين يستطيعون الكذب بمهارة ويقولون عنهم: يجب أن يكون ذهنهم مرناً توافقياً، يعمل من خلال تفكيك الأفكار، أو المفاهيم، أو الكلمات إلى مكوناتها الأساسية، ثم يعيدون تجميعها بطرق عدة. (يمكن العثور على مثال لهذا النوع من التفكير في لعبة السكرابل). لا يستطيع أعظم مستخدمي الخداع السابقين، من ذوي القدرة الفردية العالية والمنافسة، التوافق مع المنظمات الكبيرة، ويميلون إلى العمل بمفردهم، وهم مقتنعون بتفوق آرائهم الخاصة، ويتوافقون في بعض الطرق مع الشخصية المفترضة للفنان الانعزالي غريب الأطوار البوهيمي، ولكن الفن الذي يمارسونه مختلف تماماً، وهذا هو القاسم المشترك الوحيد لكبار ممارسي الخداع مثل: تشرشل، وهتلر، وديان، وت.ل. لورنس على ما يبدو⁽⁷⁾.

قد يحتاج هؤلاء «المخادعون الكبار» إلى مهارتين مختلفتين تماماً؛ المهارة المطلوبة للتخطيط لإستراتيجية مخادعة، والمهارة المطلوبة لتضليل الخصم عند لقاءه وجهاً لوجه، على ما يبدو، امتلك هتلر المهارتين معاً، ولكن من المفترض أن يتفوق الشخص في إحداهما

* يقوم المجرمون من المرضى النفسيين بخداع الخبراء، يقول روبرت ريسلر، المشرف على وحدة العلوم العسكرية في مكتب التحقيقات الاتحادي، والذي قابل ستة وثلاثين قاتلاً متعدد الجرائم: يبدو معظمهم طبيعيين في مظهرهم وحديثهم. واستنتجت آن رول؛ ضابطة شرطة سابقة، وطالبة بعلم النفس، ومؤلفة لخمسة كتب في القتل المتعدد، وجود إشارات طفيفة غير دائمة في دماغ القاتل المتعدد، عندما وجدت نفسها في موقف مروع وهي تعمل مع تيد بندي المتهم بجرائم قتل عدة، ارتكب بعضها في أثناء عمله مع رول، لقد أصبح الإثنين صديقين على الفور. قالت رول: لقد كان تيد مخادعاً، ولم أكن أعلم ما إذا كان يستغلني أم لا. تبدو الشخصية المعادية للمجتمع صادقة دائماً ومواجهتها مثالية تماماً، لقد اعتقدت أنني أعرف ما الذي أبحث عنه، ولكن بعد أن عملت مع تيد لم تكن هناك أي علامة أو اكتشاف»

أكثر من الأخرى. مع الأسف، هناك قليل من دراسات خصائص المخادعين الناجحين؛ ولا توجد دراسات تبحث فيما إذا كانت تعتمد الخصائص الشخصية لأولئك الذين يكذبون بنجاح على المكان الذي يمارسون فيه الخداع أم لا، إن تخميني للجواب على ذلك هو النفي، وأن أولئك الذين يكذبون في المجال العسكري قد يجيدون الكذب في الأعمال الكبيرة بصورة جيدة.

من المغربي شتم أيّ عدو سياسي يُعرف عنه الكذب على أنه شخصية معادية اجتماعياً ومضطربة عقلياً، وفي حين لا أملك الدليل لمناقشة ذلك، فإنني أشك بمثل هذا الحكم. إن تصنيف نيكسون بطلاً أو شريراً يعتمد على سياسات الشخص، وكذلك القادة الأجانب الذين يمكن أن يظهروا على أنهم مرضى نفسيين أو دهاة، اعتماداً على ما إذا كانت أكاذيبهم تقارب قيم الذين يحكمون عليهم واتجاهاتهم، لا أتوقع أن يستطيع المرضى النفسيون العيش في المجتمعات البيروقراطية لمدة كافية للوصول إلى القيادة.

ذكرت حتى الآن مُحدِّدَيْن للخوف من الانكشاف؛ شخصية الكاذب، وقبل ذلك، مسموعية كاشف الكذب. وتعدّ الأخطار التي تكون على المحك بالأهمية نفسها أيضاً. هناك قاعدة بسيطة؛ كلما زادت الأخطار، زاد الخوف من انكشاف الكذب، قد يكون تطبيق هذه القاعدة البسيطة معقداً، إذ ليس من السهل دائماً معرفة ما هي هذه الأخطار، وقد تكون سهلة أحياناً.

ولمّا كانت طالبات التمريض مدفوعات بقوة إلى النجاح في المهنة، وخصوصاً عند البدء بالتدريب، فإنّ الأخطار في تجربتنا عالية. لذا، كان يجب أن يكون لدى الممرضات مقدار كبير من الخوف من الانكشاف الذي قد يتسرب أو قد يفضح كذبهن، وربما يكون الخوف من الانكشاف أضعف لو كانت مهنة التمريض غير معنية بالتجربة، وقد يكون اهتمام معظم الممرضات أقلّ حيال الانكشاف لو طلب إليهن إخفاء مشاعرهن بشأن أخلاقية سرقة المتاجر، ولربما تزداد الأخطار لو تمّ إقناعهنّ أنّ اللواتي يفشلن في التجربة سوف يُحرمن من دخول كلية التمريض.*

* أثبت البحث أنّ اللواتي أجدن الكذب وإخفاء العاطفة الحقيقية كن أكثر قدرة في السيطرة على مشاعرهن، وكن الأفضل في

على البائع الذي يضل زبائنه أن يهتم أكثر بالصفقة ذات العمولة الكبيرة لا الصغيرة، كلما كانت العمولة أكبر كان الخوف من انكشاف الكذب أعظم؛ فهناك مزيد من المخاطرة. وأحياناً لا تكون المكافأة الواضحة هي المهمة للشخص المخادع، فقد يسعى البائع لكسب إعجاب زملائه الآخرين من الباعة، وقد ينطوي خداع زبون صعب المراس على مكافأة إعجابهم العالية حتى لو كانت العمولة المتحصلة ضئيلة، وقد تكون الأخطار عالية جداً في لعبة بوكر إذا أراد أحد اللاعبين إلحاق الهزيمة بالمنافس تودداً لصديقه، إنَّ الفوز هو كل شيء بالنسبة إلى بعض الأشخاص، ولا يهم ما إذا كانت المكتسبات بنسات أم دولارات؛ فالأخطار عند هؤلاء عالية في أي منافسة.

قد تكون المخاطرة خاصة بالشخص، لا يعرفها أي مراقب خارجي بسهولة، قد يستمتع زير النساء في خداع زوجته، بوطئها مراراً لإخفاء علاقاته عنها، وليس لمجرد إشباع رغبته الجنسية.

ينبغي أن يكون الخوف من انكشاف الكذب أكبر إذا انطوت الأخطار على تجنب عقاب، وليس فقط كسب مكافأة، عندما يتخذ قرار أولي بالخداع، تشمل الأخطار الحصول على المكافآت، فالكاذب يفكر أكثر شيء بما يمكنه الحصول عليه، فقد يفكر المختلس في النبيذ والنساء والأعاني عند بداية خداعه، ومتى ما تقدمت الخدعة قليلاً بعد بعض الوقت، قد لا تبقى المكافآت متاحة، فقد تصبح الشركة مدركة لخسارتها، وتشك في أن المختلس لن يستطيع أن يسرق المزيد، فيحاول المختلس الآن المحافظة على خدعته كي يتجنب افتضاح أمره؛ لأنَّ العقاب يصبح هو المخاطرة، وقد يكون تجنب العقاب هو المخاطرة منذ البداية، إذا كان المتلقي متشككاً، أو أنَّ ثقة المخادع بنفسه قليلة.

هنالك نوعان من العقاب للخداع، هما: العقاب غير الظاهر إذا فشلت الكذبة، وعقوبة القيام بعملية الخداع بحد ذاته، يكون الخوف من انكشاف الكذب أكبر إذا كان نوعا العقاب على المحك. وأحياناً، يكون العقاب للإسكاف بالشخص المخادع أسوأ بكثير مما صممت الكذبة لتجنبه، لقد أوضح والد «صبي ونسلو» أن هذه هي الحالة، فلو أوضح مكتشف الكذب قبل استجواب المشتبه به أنَّ العقاب على الكذب قد يكون أسوأ من العقاب على الجريمة، تكون هناك فرصة أفضل لتثبيط المشتبه به قبل الشروع بالكذب.

على الوالدين معرفة أنّ شدة عقوبتهم تُعدّ أحد العوامل المؤثرة في اعتراف أطفالهم أو كذبهم بشأن تجاوزاتهم، ويأتي الوصف التقليدي من تفسير ميسون لوك ويمز الخيالي إلى حدّ ما «حياة جورج واشنطن وأعماله البارزة.»

يتكلم الوالد مع جورج الصغير: «كثير من الآباء يجبرون أولادهم على القيام بهذه الممارسة الحقيرة (الكذب) من خلال ضربهم بوحشية عن كلّ خطأ؛ صغيراً أو كبيراً. وعليه، يبتكر هذا المخلوق الصغير الخائف الكذبة عند قيامه بفعلته المقبلة، هروباً من العصا، أما أنت يا جورج، فأنت تعلم أنني أقول لك دائماً، وأقول لك الآن، إنك في كلّ مرة تقتترف فيها خطأً بطريق المصادفة، وهذه هي الحالة دائماً؛ لأنك لا تزال صغيراً دون خبرة أو معرفة، عليك ألا تزور الخطأ أو تخفيه، بل عليك التقدم بجرأة، يا ولدي، مثل رجل صغير وإبلاغي بالأمر. وبدلاً من ضربك يا جورج، سوف أكنّ لك احتراماً ومحبة أكثر يا عزيزي. وتبيّن قصة «شجرة الكرز» أنّ جورج وثق بما يدعيه والده.

لا يخسر الأطفال حال القيام بفعل الكذب فقط مقارنة بما سيخسرون من خلال الصدق، قد يخبر الزوج زوجته اللعوب إنه على الرغم من جرح مشاعره لربما التمس لها عذراً لعلاقتها لو أنها لم تكذب بشأنها، وسوف يدّعي هذا الزوج أنّ فقدان الثقة أعظم من فقدان الاعتقاد بإخلاصها، ربما لا تعلم زوجته بهذا، وقد لا يكون ذلك صحيحاً أيضاً، ربما يُفسّر الاعتراف بإقامة علاقة على أنه قسوة، وقد يدّعي الزوج المهان أنّ زوجته التي تراعي مشاعره بحق ستخفي طيشها عنه، قد لا يتفق الزوجان، وقد تتغير العاطفة على مدى سنوات الزواج، وقد تتغير المواقف جذرياً إذا كانت هناك علاقة غرامية خارج نطاق الزواج، فقد يختلفان عمّا كانا عليه عندما كان الأمر غير واقع.

حتى لو عرف الشخص المتسبب في الضرر أنّ الضرر الذي يقع إذا انكشف كذبه سيكون أكبر من الخسارة التي تأتي من الاعتراف بالتجاوز، فستبقى الكذبة مغرية؛ لأنّ قول الصدق يجلب خسارات مباشرة وأكيدة، في حين يعدّ الكذب احتمال تجنب الخسارة، وقد يكون احتمال التخلص من العقوبة المباشرة مغرياً جداً لدرجة أن تصبح الرغبة في اتخاذ هذا المسار يتسبب في التقليل من احتمالية الانكشاف وما يلحقه من عواقب وخيمة.

يأتي التسليم بأن الاعتراف هو السلوك الأفضل متأخراً، بعد أن تمت المحافظة على الخدعة مدة طويلة، والتّماذي بذلك بحيث لا يؤدي الاعتراف لعقاب أقلّ حدّة.

هناك قليل من الغموض بشأن تكلفة الاعتراف النسبية أحياناً مقابل الإخفاء المستمر، هناك أفعال سيئة بحدّ ذاتها، بحيث لا يعقب الاعتراف بها إلا قليل من القبول، ويضيف إخفاؤها القليل من العقاب للمتهم، تلك هي الحال إذا تضمّنت الكذبة إخفاء إساءة لطفل، أو جريمة، أو خيانة، أو مُسافِح محارم، أو إرهاب، وعلى عكس المكافآت المحتملة لزيّر النساء التائب، فإنّ توقع العفو عن المعترفین بذلك غير وارد (على الرغم من أنّ الاعتراف مخفف للعقاب). إلى جانب عدم وجود غضب أخلاقي عارم لإخفائهم أفعالهم متى ما تم اكتشافهم، لا يقع الأشخاص السيئون أو القساة فقط في هذه المواقف؛ فاليهودي في بلد الاحتلال النازي الذي كان يخفي هويته بصفته جاسوساً في أثناء الحرب، يكسب القليل بالاعتراف، في حين لا يخسر شيئاً إن حافظ على خداعه، وعندما لا تتوافر فرصة لكسب عقاب أخفّ، فربما يعترف الكاذب للتخفيف من عبء المحافظة على الخدعة، وللتخلص من المعاناة من جرّاء مستوى التخوف المرتفع من الكشف عن الخداع، أو للتخلص من الذنب.

يكمن العامل الآخر المهم بشأن تأثير الأخطار في الخوف من انكشاف الكذب بما يكسبه المتلقّي أو يخسره، وليس المخادع فقط. وعادة ما تكون مكاسب المخادع على حساب مكاسب المتلقّي، فالمختلس يكسب عادة ما يخسره ربّ العمل، ولا يتساوى ذلك دائماً. قد تكون عمولة البائع المكتسبة من جراء الإخفاق في تمثيل منتج ما أقلّ بكثير من الخسارة التي يتعرض لها العميل الساذج. لذا، فالأخطار لكلّ من الكاذب وضحيته تختلف نوعاً وكمّاً. فقد يكون كسب زيّر النساء هو المغامرة، في حين يخسر الزوج الدّيوث احترامه لذاته، وعندما تختلف الأخطار لكلّ من الكاذب وضحيته، فقد تكون الأخطار بذاتها هي محدّد تخوّف الكاذب من انكشاف كذبه، وهذا يعتمد على ما إذا كان الكاذب مدركاً للفرق أم لا.

لا يُعدّ الكاذبون المصدر الأكثر مصداقية لتقدير ما هو على المحك لأهدافهم، إذ إن لديهم مصلحة مكتسبة في تصديق ما يخدم غاياتهم، يجد المخادعون الراحة عند التفكير

أن ضحاياهم يستفيدون من خداعهم بقدر استفادة الكاذبين أو أكثر وقد يحدث ذلك، فقد لا تضر الأكاذيب جميعها المتلقّي. فهناك أكاذيب مرغوبة مُجازة:

«في اليوم السابق، سُحب ولد مصاب، شاحب اللون، نحيل، عمره إحدى عشرة سنة، ولكنه ما يزال حياً، من بين حطام طائرة سقطت يوم الأحد في جبال متنزّه يوسيمان الوطني، لقد بقي الولد أياماً على قيد الحياة على الرغم من العواصف الثلجية الشديدة، وليالي انخفضت فيها درجة الحرارة إلى ما دون الصفر على ارتفاع أحد عشر ألف قدم، حيث موقع تحطم الطائرة، وكان قد لفّ نفسه بكيس نوم في المقعد الخلفي في الحطام المدفون تحت الثلج. لقد كان الناجي الوحيد.

كيف حال أمي وأبي؟ سأل الولد وهو في حالة ذهول: هل هما بخير؟ لم يخبر المنقذون الولد إن والدته وزوجها كانا ميتين، وما يزالان عالقيّن بمقعديهما في قمرة القيادة المحطمة على بعد إنشآت من مكان وجوده⁽⁸⁾».

قد ينكر بعضهم أن هذه كذبة مرغوبة وتفيد الهدف (الولد)، ولا تقدم مكاسب للمنقذين، إن حقيقة استفادة الهدف لا تعني إمكانية وجود مستوى خوف مرتفع من انكشاف الكذبة. فإذا كانت الأخطار عالية، فسيكون هناك خوف مرتفع من الانكشاف بصرف النظر عن المستفيد، يجب على المنقذين الاهتمام بنجاح إخفائهم لقلقهم بشأن ما إذا كان الصبي قادراً على تحمل الصدمة أم لا.

في الخلاصة، يكون الخوف من الانكشاف في أعلى درجاته عندما:

- يُعرف عن المتلقي أنه يصعب خداعه.
- يبدأ المتلقي بالشكّ.
- يكون الكاذب قليل الممارسة، ولا يوجد لديه سجل نجاح في الأكاذيب.
- يكون الكاذب عرضة للخوف من افتضاح كذبه.
- تكون الأخطار كبيرة.

- تكون المكافآت والعقوبات على قدر من الأهمية بالنسبة إلى الكاذب، أو إذا اقتصر الأمر على العقوبات فقط.
- يكون عقاب الشخص الكاذب عظيماً، أو أن العقاب عمّا تدور حوله الكذبة عظيم ولا يوجد حافز للاعتراف.
- لا يستفيد المتلقي بأيّ حال من الأحوال من الكذب.

ذنب الخداع

يشير ذنب الخداع إلى شعور عن الكذب، وليس الموضوع القانوني فيما إذا كان الشخص مذنباً أو بريئاً، ويجب تمييز ذنب الخداع عن الشعور حول مضمون الكذبة، لنفترض أنّ «صبي ونسلو» قد سرق حقيقة الحوالة المالية البريدية، ولربما قد راوده شعور بالذنب حيال السرقة بعد ذاتها، وحكم على نفسه أنه شخص بغيض لفعلته، فلو أخفى روني سرقة عن والده فلربما كان سيشعر أيضاً بالذنب لقوله الكذب؛ وهذا هو ذنب الخداع، ليس من الضروري الشعور بالذنب حيال مضمون الكذبة للشعور بالذنب حولها، ولنفترض أنّ روني سرق من صبي قام بالغش ليهزمه في مسابقة المدرسة، قد لا يشعر روني عندها بالذنب حول السرقة من زميل دراسة يمثل هذه السمعة؛ وقد يبدو الأمر أنه انتقام مشروع. ومع ذلك، قد يشعر بذنب الخداع بسبب إخفاء سرقة عن مدير المدرسة أو والده، لم تشعر المريضة النفسية ماري بالذنب بشأن خطتها في الانتحار، ولكنها شعرت بالذنب بشأن الكذب على طبيبها.

قد يختلف ذنب الخداع في قوته تماماً مثل الخوف من الانكشاف، فقد يكون طفيفاً جداً، أو قوياً جداً بحيث تفشل الكذبة؛ لأنّ ذنب الخداع ينتج قرائن أو تسرباً على وجود الخداع، وعندما يصبح ذنب الخداع شديداً، تكون تجربته مؤلمة، وقد تقوّض أشد مشاعر معاناة الشخص الأساسية لاحترام الذات، قد يدفع الارتياح من ذنب الخداع الشديد إلى الاعتراف على الرغم من احتمال العقاب على الجرم المُعترف به، وربما يكون العقاب في الحقيقة هو المطلوب تماماً، ويعود سبب اعتراف الشخص للتخفيف من الشعور بعذاب الذنب؛ (تأنيب الضمير).

عندما يُتَّخَذُ القرار بالكذب أول مرة، لا يتوقع الأشخاص دائماً بدقة قدر معاناتهم ذنب الخداع لاحقاً، وقد لا يدرك الكاذبون تأثير شكر ضحاياهم لهم لمساعدتهم البادية، أو كيف سيشعرون عندما يرون شخصاً آخر ملوماً على سوء أفعالهم، وفي حين تسثير هذه المشاهد عادة الشعور بالذنب، فإنها بالنسبة إلى آخرين كالهال للقهوة؛ أي ما يجعل الكذب مرغوباً، سنناقش ردة الفعل هذه بوصفها مزحة الخداع لاحقاً، والسبب الآخر في تقليل الكاذبين من شأن ذنب الخداع الذي سيشعرون به هو أن الكاذب قد يتعلم بمرور الوقت أن الكذبة الواحدة غير كافية، وأنه يجب إعادة الكذبة مراراً وتكراراً وتقديم افتراءات عدّة من أجل حماية الخداع الأساسي.

يرتبط الخزي بالذنب ارتباطاً وثيقاً، باستثناء أن هناك فرقاً نوعياً رئيساً. ليس هناك حاجة إلى آخرين للشعور بالذنب، وليس بالضرورة أن يعرف عن شعور الذنب أحد؛ لأنّ المذنب قاضي نفسه. أمّا الخزي فليس كذلك. تتطلب مذلة الخزي رفض الآخرين له أو سخريتهم منه، وإذا لم يعرف أحد عن العمل السيئ، فلن يكون هناك خزي، ولكن قد يكون هناك شعور بالذنب، وبالطبع قد يكون هناك شعور بالإثنين معاً. إن الفرق بين العار والذنب مهم جداً، إذ تتجاذب هاتان العاطفتان الشخص باتجاهين متعاكسين. فقد تُحفّز الرغبة في التخفيف من الذنب الاعتراف، ولكن قد تمنع الرغبة في تجنب الخزي هذا الاعتراف.

في «صبي ونسلو»، لنفترض أن روني قد سرق النقود فعلاً، وأنه شعر بذنب كبير لقيامه بذلك، وكذلك شعر بذنب الخداع بشأن إخفائه فعلته المشينة. ربما يرغب روني في الإقدام على الاعتراف ليحصل على الراحة من عذاب ضميره بالذنب، ولكن شعوره بالعار حين تصوره كيفية ردة فعل والده يحجمه عن ذلك، ولتشجيع روني على الاعتراف، عرض والده العفو عنه بحيث لا يكون هناك عقاب في حال اعترافه، يجب أن يحد تناقص خوف روني من العقاب من خوفه من الانكشاف. ولكن ما يزال الوالد في حاجة إلى التخفيف من الخزي إذا وجب على روني الاعتراف. لذا، يحاول الوالد القيام بذلك من خلال وعده لروني أنه سوف يغفر له زلّته، ولكنه ربما يكون بذلك قد زاد من تخفيف الخزي، وزاد من احتمال اعتراف روني لوأنه أضاف شيئاً من الحيلة التي يستخدمها المحقق، والتي استشهدت بها قبل بضع صفحات، عندما كان يستجوب أحد المشتبه بهم بالقتل، ربما أمكن الوالد أن يقول

لروني: يمكنني فهم دافع السرقة، وربما كنت سأقوم بالعمل نفسه لو كنت بوضعك وتعرضت للإغراء نفسه الذي تعرضت إليه. لا أحد منا معصوم عن الخطأ، وقد نرتكب أفعالاً ندرك فيما بعد أنها منحرفة عن جادة الصواب، وأحياناً لا يمكننا منع نفسك من القيام بما قمت به. بالطبع، قد لا يكون الوالد الإنجليزي قادراً على قول ذلك صراحة. وعلى عكس مستجوبي المجرمين، قد لا يكون راغباً بالكذب للحصول على الاعتراف.

يكون بعض الأشخاص عرضة للشعور بالخزي بشأن الكذب وذنوب الخداع، ويشمل ذلك أولئك الذين نشؤوا في بيئة صارمة ترى الكذب خطيئة كبرى. وكذلك الذين نشؤوا في بيئة لا تدين الكذب على وجه الخصوص، ولكنها تغرس مشاعر الذنب القوية، يبدو هؤلاء المذنبون ساعين للتجارب التي يزيدون من خلالها الشعور بالذنب والوقوع في براثن الخزي والعار. لسوء الحظ، هناك عددٌ قليلٌ جداً من البحوث عن الأشخاص الذين يشعرون بالذنب، والذين لا يشعرون به أيضاً.

قدّم جاك أندرسون؛ كاتب عمود في إحدى الصحف، تفسيراً لكذاب لم يشعر بالخزي ولا بالذنب، وبهاجم مصداقية ميل واينبرغ الشاهد الرئيس في وكالة التحقيقات الفيدرالية للملاحقات القضائية؛ أسكام. وصف أندرسون ردّة فعل واينبرغ عندما اكتشفت زوجته أنه يخفي عنها علاقة خارج نطاق الزوجية للسنوات الأربعة عشرة الماضية، وعندما جاء ميل أخيراً إلى البيت، تجاهل طلب ماري تفسير فعلته، وقال: إذن، تمّ الإمساك بي، لطالما أخبرتك أنني أكبر كاذب في العالم، ثم جلس على أريكته المفضلة، وطلب طعاماً صينياً، وطلب إلى ماري دَرَمَ أظفاره⁽⁹⁾.

إنّ عدم الشعور بالذنب أو الخزي بشأن الأفعال المعيبة علامة على مرض نفسيّ، إذا كان يشمل جميع أو معظم مناحي حياة الشخص. (من الواضح أنه لا يمكن لأحد تقديم هذا التشخيص من تفسير تقدمه صحيفة يومية)، يختلف الخبراء حول ما إذا كان عدم وجود شعور بالذنب أو الخزي يعزى إلى التنشئة الاجتماعية، أو إلى بعض المحدّات البيولوجية. إذ إنّ هناك إتفاقاً أنّ لا الشعور بذنب الكذب ولا الخوف من كشف الكذب تجعل المريض النفسي يقع في الأخطاء عند قوله الكذب.

فإذا كان المخادع لا يتشارك مع المتلقّي في القيم الاجتماعية ذاتها، فلن يكون هناك ذنب خداع لديه، يشعر الأشخاص بالذنب بصورة أقل بشأن الكذب عن أولئك الذين يعتقدون أنهم مخطئون، فقد لا يشعر زير النساء الذي تكون زوجته باردة جنسياً بالذنب في الكذب بشأن علاقته مع امرأة أخرى. ونادراً ما يشعر الثوري أو الإرهابي بالذنب بشأن خداع محققي الدولة، ولن يشعر الجاسوس بالذنب حيال تضليله ضحيته، يصوغ عميل مخابرات سابق هذا بإيجاز بقوله: نَحْ هُراء التّجسس جانباً، فيكون عمل الجاسوس خيانة الثقة⁽¹⁰⁾. عندما نصحت مسؤولي الأمن الذين أرادوا القبض على أشخاص بمحاولة اغتيال مسؤول حكومي رفيع المستوى، لم أستطع الاعتماد على ذنب الخداع في الحصول على علامات دالة. فقد يكون القتل خائفين من اكتشافهم إن لم يكونوا محترفين، ولكن لا يرجح أن يكونوا مذنبين بشأن ما خططوا له. والمجرم المحترف لا يشعر بالذنب حيال خداع الآخرين، والمبدأ نفسه في العمل يفسر عدم شعور الدبلوماسي أو الجاسوس بالذنب حيال تضليل الطرف الآخر. فالقيم غير مشتركة، والكاذب يعمل جيداً لمصلحته.

الكذب مشروع في معظم هذه الأمثلة فكل واحد من هؤلاء الأشخاص ينشد قاعدة اجتماعية واضحة المعالم تسمح بخداع الخصم، إضافة إلى أن هناك قليلاً من الشعور بالذنب حيال هذا الخداع المسوّغ عندما تكون القيم مختلفة بين الكاذب وضحيته، حتى إن الكذب قد يكون مسوّغاً حتى لو اشترك الإثنان في القيم نفسها؛ فقد لا يشعر الأطباء بالذنب عند خداع مرضاهم إذا كانوا يعتقدون أن ذلك لمصلحتهم، ويعدّ إعطاء المريض علاجاً وهمياً كحبة سكر توصف على أنها علاج مفيد خدعة طبية قديمة أثبت نجاحها الزمن. فإذا شعر المريض بالتحسن، أو على الأقل توقف عن مضايقة الطبيب لإعطائه دواء غير ضروري قد يكون ضاراً، يعتقد كثير من الأطباء أن هذه الكذبة لها ما يسوّغها، وفي هذه الحالة، لا يكون لقسَم أبقراط للصدق مع المريض شأن، فالطبيب عليه أن يقوم بما يساعد المريض.* وليس على الكاهن الذي يخفي اعتراف أحدهم له بجرم قد فعله عند سؤال الشرطة له

* في حين إنّ 30%-40% من المرضى يحصلون على الراحة من جراء تناول العقار الوهمي، فإنّ بعض العاملين في المجالين الطبي والفلسفي يعتقدون أن استخدام العقارات الوهمية يعرّض الثقة المطلوبة في العلاقة الطبية للخطر، ويمهد الطريق لمزيد من الخداع الخطر. انظر مقالة ليندسي جروسون «مناقشة استخدام العقارات الوهمية بناءً على أسس أخلاقية» نيويورك تايمز،

عما إذا كان يعرف أي شيء عمّن قام بالجرم، الشعور بذنب الخداع. إذ تسمح وجهة نظره له بالخداع، فهو لا يستفيد من الخداع، بل المجرم هو الذي يستفيد، والذي يبقى مجهول الهوية، لم تشعر طالبات التمريض في تجربتي بأيّ ذنب خداع حيال إخفاء مشاعرهن.

فقد سمحت الأمثلة التي فسرت متى يجب على الممرضة الإخفاء عند القيام بعملها في تخفيف معاناة المريض.

قد لا يدرك الكاذبون أو يعترفون أنهم عادة يستفيدون من الخداع الذي يقدم على أنه كذب مُسوَّغ يأخذ في حسبانته مشاعر الآخرين أو فائدتهم، وقد فسر نائب الرئيس لشركة تأمين وطنية أنّ الإخبار بالحقيقة قد يكون سيئاً عندما يكون الشخص الآخر معنياً بالأمر؛ إذ من الصعب أحياناً القول لشخص ما: لن تكون رئيساً للشركة أبداً⁽¹¹⁾؛ لأنك تراعي شعوره، وتراعي شعور نائب الرئيس أيضاً، وقد يكون من الصعب التعامل مع خيبة أمل هذا الرجل، ناهيك عن إمكانية احتجاجه، وخصوصاً إذا كان الشخص يُحمّل نائب الرئيس مسؤولية الحكم السلبي عليه. بهذه الكذبة، تراعي مشاعر الإثنين معاً. قد يرى أحدهم أنّ الرجل سيتعرّض للأذى بالكذب عليه وحرمانه من المعلومات التي على الرغم من أنها غير سارة قد تجعله يحسن أدائه، أو تحثّه على البحث عن وظيفة في مكان آخر، وبالمثل، قد يقول آخر إنّ الطبيب الذي يعطي المريض عقاراً وهمياً على الرغم من أنّه كذبة لها ما يسوّغها يكسب أيضاً منها، فليس عليه التعامل مع إحباط المريض، أو خيبة أمله بعدم وجود علاج لمرضه، أو التعامل مع غضب المريض إذا علم أنّ الطبيب قد أعطاه العقار المزيف لأنه يعتقد أنه مصاب بوسواس المرض. مرة أخرى، المهم هو تقييم الكذبة ما إذا كانت تفيد المريض أو تؤذيّه.

ومع ذلك، هناك أكاذيب لها ما يسوّغها تماماً، فالكاهن الذي يخفي اعتراف المجرم، والمنقذ الذي يخفي خبر وفاة والدي طفل الأحد عشر عاماً في حادث تحطم طائرة لا يحصلان من إخفاء الحقيقة على أيّ فائدة، وإذا اعتقد الكاذب أنه لا يكسب من الكذب، فربما لا يشعر بذنب الخداع.

حتى الخدع الأنانية قد لا تنتج شعوراً بذنب الخداع عندما تكون الكذبة مشروعة؛ فلاعبو البوكر لا يشعرون بذنب الخداع حيال خداعهم اللاعبين الآخرين، وينطبق الأمر ذاته على المساومة سواء كان ذلك في سوق في منطقة الشرق الأوسط، أو في الوول ستريت، أو في مكتب وكيل عقارات محليّ.

ذكرت مقالة عن الأكاذيب في مجال الأعمال ما يأتي: ربما كانت الكذبة الأكثر شهرة على الإطلاق هي: هذا عرضي الأخير. فمثل هذه الكذبة مقبولة في عالم الأعمال، ومتوقعة خلال المساومات الجماعية، حيث لا يتوقع أن يُظهر شخص ما أوراقه كلها على الطاولة منذ البداية⁽¹²⁾، فصاحب المنزل الذي يطلب سعراً أعلى لبيع بيته ثم يبيعه لن يشعر بالذنب إذا حصل على السعر المطلوب، فكذبه لها ما يسوّغها؛ لأنّ المشاركين يتوقعون المعلومات الخطأ وليست الصحيحة، لا ينطبق تعريف الكذب الذي قدمته على المساومة ولعبة البوكر. حيث توفر هذه الحالات بطبيعتها إشعارات مسبقة في أنّ لا أحد سيكون صادقاً. لذا، من الغباء إظهار كل ما لديك من أوراق في لعبة البوكر، وكذلك من الغباء أن يطلب بائع منزله أقل الأسعار فيه.

يحتمل أن يشعر الشخص بذنب الخداع بشعور أكبر عندما لا يُسمح بالكذب. يجب أن يكون ذنب الخداع أشدّ عندما تربط الثقة بين الكاذب وضحيتّه، بافتراض عدم وجود تضليل بينهما، في مثل هذه الخدع الانتهازية، يكون الذنب بشأن الكذب أكبر إذا كانت معاناة المتلقّي تعادل ما يكسبه الكاذب على الأقل. حتى في هذه الحالة، لا يكون هناك قدر كبير من الشعور بذنب الخداع إن كان موجوداً أصلاً. إلا إذا كانت هناك قيم مشتركة على الأقل بينهما. قد لا تشعر المراهقة التي تخفي تدخينها الحشيش عن والديها بأيّ ذنب خداع إذا كانت تعتقد أنّ والديها أحمقان لدرجة القول أنّ المخدر ضارّ، ولو اعتقدت أنها تعرف بالخبرة أنّ أحكامهما غير صحيحة، ولو اعتقدت أنّهما منافقان، يشربان الخمر ولا يسمحان لها باستخدام مخدر ترفيهي بخيارهما، فستكون فرصة شعورها بذنب الخداع أقلّ، حتى لو كانت تختلف مع والديها بشأن الحشيش وكذلك الأمور الأخرى، أما إذا كانت لا تزال متعلقة بهما، وتهتم لأمرهما، فقد تشعر بالخزي لو اكتشفا كذبتها. يتطلب الخزي بعض الاحترام لأولئك الذين يختلفون معك، وإلا جلب الاختلاف الغضب أو الازدراء وليس الخزي.

يشعر الكاذبون بذنب أقلّ عندما تكون ضحاياهم غير شخصية أو مجهولة تماماً. فالشعورُ بالذنب لزبونة تخفي عن موظف صندوق الدفع أنه قد تقاضى منها ثمنًا زهيداً لسعلة غالية أقلّ إذا كانت لا تعرف هذا الموظف، أما إذا كان الموظف هو المالك أو فرداً من عائلتها، أي أنّ المتجر ملك للعائلة فستشعر الزبونة الكاذبة بذنب أكبر مقارنة مع شعورها عندما يكون المتجر تابعاً لسلسلة متاجر، من السهل الانغماس في التخفيف من الذنب بقولنا إن المتلقّي لم يتأدّ فعلياً، أو أنّه غير مدرك للكذبة، أو أنه يستحقّ التضليل، أو إذا كان المتلقّي مجهولاً للكاذب⁽¹³⁾.

وغالباً ما تكون هناك علاقة عكسية بين ذنب الخداع وشعور الخوف من الانكشاف. فما يخفف الذنب حيال الكذب يزيد الخوف من أن يتم اكتشاف الكاذب، عندما يؤذن بالخداع يكون هناك شعور أقلّ بالذنب. ومع ذلك، يزيد منح الإذن من الأخطار. لذا، فإنّه يجعل الخوف من الانكشاف مرتفعاً. لهذا السبب، أولت طالبات التمريض جلّ اهتمامهنّ خوفاً من الفشل في التجربة التي شاركن فيها؛ لأنّ الإخفاء مرتبط بحياتهنّ المهنية، كان لديهنّ خوف من الانكشاف بدرجة مرتفعة وشعور أقلّ بذنب الخداع، فربّ العمل الذي يكذب على موظفيه عندما يشتهب بالاختلاس، ويخفي شكوكه للإمساك بالسارق بالجرم المشهود، يرجح أن يشعر بالخوف من الانكشاف، ولكن شعوره بالذنب يكون منخفضاً.

قد تقلل العوامل التي تزيد من ذنب الخداع الخوف من الانكشاف، وقد يشعر الكاذب بالذنب لتضليله شخصاً تجمع بينهما ثقة متبادلة، ولكنه يكون أقلّ خوفاً إذا أمسك به شخص لا يتوقع أن يتم استغلاله. في الخلاصة، قد يشعر الشخص بذنب كبير حيال الكذب وخوف شديد من كشف كذبه معاً، أو أنه قد يشعر بالقليل منهما، وذلك اعتماداً على تفاصيل حالة الكاذب ومكتشف الكذب. يُسرُّ بعض الأشخاص بذنب الخداع. وقد يكون جزء من دافعهم للكذب هو الحصول على فرصة الشعور بالذنب حيال ما فعلوه.

ومع ذلك، يجد معظم الأشخاص تجربة الشعور بالذنب سيئة جداً، لدرجة أنهم يبحثون عن طرق تحدّ من ذلك الشعور. هناك كثير من الطرق لتبرير الخداع. ويمكن النظر إليها على أنّها ردّ على ظلم؛ فالمتلقّي السيئ واللئيم يستحق الكذب عليه، فهذا المدير بخيل جداً، ولم يكافئني على العمل الذي قمت به، لذا أخذت مكافأة بنفسني، أو أنّ المتلقّي

يُسم بالسدّاجة، بحيث يرى الكاذب أنّ تصديقه له خطؤهم لا خطؤه؛ فالباب المفتوح على مصراعيه يدعو اللصوص للدخول إلى المنزل وسرقته.

ذُكر مُسوغان من مُسوغات الكذب التي تخفف من الشعور بذنب الخداع في وقت سابق؛ الهدف النبيل أو متطلبات العمل واحد منهما، تذكر فشل نيكسون بتسمية أكاذيبه بالأكاذيب لأنه رآها ضرورية للفوز بمنصبه والاحتفاظ به، والمُسوغ الآخر هو حماية الشخص الذي سيُكذب عليه. قد يصل الكاذب أحياناً إلى حدّ الادعاء أنّ المتلقّي كان راغباً في ذلك، وإذا تعاون الشخص المتلقّي في الادعاء وعرف الحقيقة طوال الوقت، وادعى عدم معرفته، حينها، ليست هناك كذبة، ويعدّ الكاذب خالياً من أيّ مسؤولية. يساعد الشخص المستعد للخداع المخادع للمحافظة على الخدعة من خلال تجاهل الكذبة السلوكية. وسيحاول المتلقّي غير المستعد للمشاركة في الخداع إذا كان متشككاً بشأن الخداع.

والمثال المثير للاهتمام بشأن متى يكون المتلقّي مستعداً يرد في ما تم اكتشافه أخيراً عن روبرت لوسي؛ الشرطي الذي تحول إلى مخبر سرّي، والذي استشهدت بقصته في نهاية الفصل الثاني. لقد أثني كثيراً على لوسي في كتاب روبرت «أمير المدينة»، وكذلك في الفيلم المقتبس من تلك القصة، والذي يدعي كون القصة حقيقية، وكيف ساعد لوسي النيابة الاتحادية (الفيدرالية) على الحصول على قرائن الفساد بين رجال الشرطة والمحامين. وعندما أراد لوسي العمل مع النيابة الفيدرالية سألوه عن الجرائم التي اقترفها بنفسه. اعترف لوسي بثلاث جرائم، ادعى أحد الأشخاص الذين فضحهم لوسي لاحقاً أنه ارتكب جرائم أكثر مما اعترف به، وبسبب كذبه بشأن جرائمه الشخصية، أشارت النيابة إلى أنّ شهادته ضدهم فقدت مصداقيتها. لم تثبت هذه الادعاءات مطلقاً، وأدين كثيرٌ بناءً على شهادة لوسي، وذكر آلان ديرشوفيتز المحامي الذي دافع عن أحد المدانين بشهادة لوسي محادثةً بعد المحاكمة اعترف فيها لوسي أنه ارتكب فعلاً عدداً أكبر من الجرائم.

قال آلان ديرشوفيتز: لقد أبلغته (لوسي) أنّ من الصعب علي تصديق أنّ شو (مدعي النيابة الفيدرالية) لم يعرف بشأن الجرائم الأخرى التي سبقت محاكمة روسنر [الرجل الذي دافع عنه ديرشوفيتز]، حينها قال إنّه مقتنع أنّ شو يعرف أنني ارتكبت جرائم أكثر؛ لأنّ مايك شو ليس مغفلاً.

فسألته: إذن، كيف يمكنه الجلوس هناك ومشاهدتك تكذب على منصة الشهود؟

تابع لوسي: لم يعرف على وجه اليقين أنني كنت أكذب، لا بد أنه شك بذلك، وربما قد صدقه، ولكنني طلبت إليه عدم الضغط عليّ، وقد فعل. قلت: ثلاث جرائم! عندئذٍ، رفع لوسي ثلاث أصابع بإشارة إلى العدد، وابتسم ابتسامة عريضة، فكان لزاماً عليه قبول ذلك. يُحرض المدعون يومياً على الادلاء بالشهادات الكاذبة يا آلان، وأنت تعرف ذلك¹⁴.

علم ديرشوفيتز فيما بعد، أن اعتراف لوسي بالكذب كان كذبة أيضاً، لقد أبلغ مسؤول إنفاذ القانون الذي كان موجوداً عندما التقى لوسي أول مرة مع مدعي النيابة ديرشوفيتز، أنه ومنذ البداية اعترف صراحة بارتكابه أكثر من الجرائم الثلاث التي اعترف بها. لقد ساعد المدعون الفيديريون لوسي على إخفاء الحقيقة كاملة لأعماله الإجرامية من أجل المحافظة على مصداقيته بوصفه شاهداً؛ فقد تصدق هيئة المحلفين رجال الشرطة الذين ارتكبوا ثلاث جرائم فقط، ولكنهم لا يصدقون رجل الشرطة الذي ارتكب مجموعة أكبر من الجرائم، بعد جلسات المحاكمة، وعندما أصبح معروفاً على نطاق واسع أن لوسي ارتكب جرائم أخرى، كذب لوسي على ديرشوفيتز بادعائه أن مدعي النيابة كانوا ضحايا مستعدين، ولم يعترف أنهم تواطؤوا صراحة لإخفاء سجله الجنائي كي يحافظ على جانبه من الاتفاق، وحمايتهم طالما أمنوا له الحماية، وقد ورد أن لوسي سجّل شريطاً لاعترافه أمام النيابة لعدم ثقته بوجود شرف بين اللصوص. وبهذه الطريقة، لا يمكن للمدعين الادعاء ببراءتهم. ولأن لوسي يستطيع فضح شهادتهم الزور بشأن شهادته، فإنه على يقين أنهم سيظلون دائماً أوفياء تجاهه، ويحمونه من المحاكمة الجنائية.

ومهما كانت الحقيقة عن لوسي، فإن محادثته مع ديرشوفيتز تُعدُّ مثلاً مناسباً بشأن أن الشخص المتلقّي المستعد، والذي يستفيد من كذبتة مسهل لانطلاق عملية الخداع التي يقوم بها الكاذب، قد يتعاون الأشخاص عند تضليلهم لأسباب أقل حدة. ففي سلوك الكياسة، يكون هدف الخداع مباحاً عادة، فيقبل المضيف عذر رحيل الضيف مبكراً دون أن يدقق فيه بعناية شديدة. فالشيء المهم في هذه الحالة هو الالتزام بالكياسة وتقديم ادعاء يجنب التسبب للمضيف بالضيق أو الحرج، ولما كان المكذوب عليه ليس مستعداً فقط، ولكنه أعطى الموافقة على تضليله أيضاً، فإن آداب الكياسة المهذبة لا تُعدُّ كذباً.

الرومانسية حالة أخرى على الخداع المُباح، والذي يتعاون فيه الطرفان في المحافظة على كذبهما. كتب شكسبير يقول:

عندما تقسم حبيبتى أنها مطبوعة على الإخلاص
فإني أصدقها بالتأكيد، على الرغم من علمي أنها تكذب
حتى تظن أنني لست سوى فتى عديم الخبرة
غافل عن الأعيب الزيف في الحياة.
هكذا يصبح تفكيرها عبثاً، حين تعتقد أنني صغير
على الرغم من علمها أنني تجاوزت سن الرشد،
إلا أنني أظاهر بالسذاجة في تصديق كلامها
بذلك تختفي الحقيقة البديهية في كلا الجانبين.
لكن لماذا لا تقول بنفسها إنها غير مخلص؟
ولماذا لا أقول أنا لها إنني كبير السن راشد؟
آه، إنَّ أفضل ثوب للحب هو الثقة الجليّة
والعمر الذي نقضيه في الحب، لا يجب لسنواته أن تحصى
كذلك أكذب معها، وهي تكذب معي
يتملق كلُّ منا الآخر بالكذب الذي نخفي به أخطاءنا.

بالطبع، ليست الخدع الرومانسية كلها حميدة جداً، ولا الضحايا كلُّهم مستعدون دائماً للتضليل. ولا يمكن الوثوق بالمخادعين لإبداء الرأي الصادق عما إذا كانت ضحاياهم مستعدة لتضليلهم أم لا. فهم متحيزون نحو الاستعداد؛ لأنَّ ذلك يشعرهم بالذنب بدرجة أقل، فإذا استطاعوا جعل ضحاياهم يعترفون أنهم يشكون في الأمر، فهم غير ملومين على الأقل جزئياً.

قد تصبح الضحايا غير المستعدة بعد حين مستعدة لتجنب تكلفة اكتشاف الخداع، تصور محنة مسؤول حكومي يبدأ بالشكَّ أنَّ العشيقة التي كان يتحدث معها عن معلومات عمله

جاسوسة. بالمثل، قد يصبح متعهدٌ وظائفٍ ضحيةً مستعدةً لطالب عمل محتال تم تعيينه عن طريقه، بدلاً من الاعتراف بحكمه الخائب. لقد وصفت روبرتا وولستر حالات كثيرة كان فيها القادة الدوليون ضحايا مستعدون لخصومهم، فلم تكن حالة تشامبرلين فريدة. «ففي هذه الحالات جميعها من الإصرار على الخطأ على مدى زمن طويل، وعلى الرغم من وجود قرائن متزايدة وأحياناً قرائن عكسية واضحة بدلاً من ذلك، فإنَّ المعتقدات والافتراضات المريحة بشأن الاعتقاد الجيد للخصم المحتمل والمصالح التي من المفترض أنها مشتركة مع ذلك الخصم تقوم بدور بالغ الأهمية، وقد يحتاج الخصم إلى مساعدة المتلقّي لبعض الوقت فقط؛ ويميل الأخير لتفسير ما قد يبدو خطوةً تهديديةً إلى حد ما¹⁶».

باختصار، يتعاضم ذنب الخداع عندما:

- يكون المتلقّي غير مستعد للخداع.
- تكون الخدعة أنانيةً بالكامل، ولا يحصل المكذوب عليه على أي فائدة من تضليله ويخسر بقدر كسب الكاذب.
- لا يكون الكذب مشروعاً، ويعوّل على الصدق فقط.
- لا يمارس الكاذب الخداع منذ مدة طويلة.
- يتشارك الكاذب والمتلقّي قيماً اجتماعية.
- يعرف الكاذبُ المكذوبَ عليه شخصياً.
- لا يمكن إلقاء اللوم على المكذوب عليه بوصفه وسيلةً أو ساذجاً.
- يكون هناك سبب يدعو المكذوب عليه توقع التضليل، وعكس ذلك تماماً يتصرف الكاذب لكسب الثقة في مصداقيته.

لذّة الخداع

ناقشت حتى الآن، العاطفة السلبية التي قد تُستثار عند كذب أحدهم: كالخوف من الانكشاف والذنب حيال تضليل المتلقّي، ولكن قد ينتج الكذب مشاعر إيجابية أيضاً، ويمكن النظر إلى الكذبة على أنها إنجاز يُشعر الشخص بالارتياح، وقد يشعر الكاذب بالإثارة،

سواء عند توقعه التحدي أو خلال لحظة الكذب، عندما لا يكون النجاح مؤكداً بعد، وقد تأتي لاحقاً اللذة التي تتأتى من الارتياح أو الفخر بالإنجاز، أو مشاعر الاحتقار نحو الضحية. تشير لذة الخداع إلى هذه العواطف جميعها أو بعضها، والتي يمكن أن تفضح الخداع إن لم يتم إخفاؤها، هناك مثال بريء على لذة الخداع؛ عندما يتخذ المزاح صورة تضليل صديق ساذج، حيث يجب على المازح أن يخفي لذة خداعه على الرغم من توجيه جزء كبير من أدائه نحو الآخرين، الذين يقدرّون مدى انخداع الشخص الساذج.

قد تتنوع شدة لذة الخداع، فقد تكون غائبة تماماً، بدرجة لا تذكر مقارنة مع مقدار الخوف من الانكشاف الذي يشعر به الكاذب، أو قد تكون عظيمة جداً لدرجة تشي علامة سلوكية عليها.

قد يعترف بعضهم بخدعهم ليتشاركوا لذة نجاحهم بخداع الآخرين، إنّ المعروف عن المجرمين قيامهم بكشف جرائمهم لأصدقائهم والغرباء، وحتى لرجال الشرطة كي ينالوا الشهرة والتقدير على ذكائهم الفريد لجعل خدعة ما تنطلي على الآخرين.

قد تكون الأكاذيب ممتعة، مثل تسلق الجبال أو الشطرنج، فقط إن كانت هناك مخاطرة أو خسارة. في بدايات الخمسينيات، عندما كنت طالباً في جامعة شيكاغو، كانت إحدى الممارسات الطلابية سرقة كتب من محل بيع الكتب التابع للجامعة، وكان ذلك يُعدُّ طقساً من طقوس قبول الطالب المستجد، وكانت السرقة مقتصرة على بعض الكتب، ويتم التباهي بالسرقة والإقرار بها على نطاق واسع. كان مستوى ذنب الخداع متدنياً، وكان الاعتقاد السائد لدى الطلاب أنّ تشغيل محلّ بيع كتب الجامعة يجب أن يتم من قبل جمعية طلاب تعاونية، ولما كان تشغيله الربح بدلاً من ذلك، فقد استحق السرقة. لذا، لم تمسّ محلّ بيع الكتب الخاصة المجاورة للجامعة، وكان الخوف من الانكشاف منخفضاً أيضاً بسبب عدم وجود إجراءات أمنية في المكان، وقد قبّض على شخص واحد فقط طوال مدة وجودي في الجامعة بعد أن فضحته لذة الخداع؛ لم يكن بيرنارد راضياً بتحدي السرقات المعتادة، وكان عليه زيادة الأخطار لكي يفخر بنفسه أكثر، ويظهر احتقاره للمحل، وينال الإعجاب الذي سعى إليه بين زملائه، فسرق الكتب الفنية الكبيرة التي صُعِبَ إخفاؤها، وبعد مرور وقت قصير، رفع الرهان من خلال سرقة ثلاثة أو أربعة كتب في الوقت ذاته، لكنه ما زال يشعر

أن ذلك سهل، فبدأ بمضايقة موظفي المحل، ولم يحاول تخيئة الكتب المسروقة، فوضعها تحت إبطه، وأخذ يحوم حول موظف الصندوق في تحدٍّ للموظف لسؤاله عنها، وحفزته لذة الخدعة أكثر لتجربة القدر، فقدمت العلامات السلوكية للذة الخداع جزءاً من الوشاية، وتم الإمساك به. عُثر عنده آنذاك قرابة خمس مئة كتاب مسروق في غرفة سكنه. أصبح بيرنارد مليونيراً فيما بعد يعمل في تجارة محترمة تماماً.

هناك طرق أخرى لتعزيز لذة الخداع، فإذا كان الشخص المخدوع يصعب خداعه، فقد يضيف ذلك بعض التشويق، ويسهل الشعور بلذة الخداع، إضافة إلى أن معرفة وجود آخرين يعرفون ما يجري يزيد من احتمالية الشعور بلذة الخداع. لذا، يجب ألا يكون أحد موجوداً إلا إذا كان متتهباً لوجود كذب ما، وإن وُجد آخرون يستمتعون بأداء المخادع، فقد ينتج لدى الكاذب أقصى لذة خداع، وأصعب وقت في كبح علاماته، فعندما يكذب صبي على آخر بحضور آخرين من رفاقه، يستمتع الكاذب بمراقبة تسليته رفاقه بحيث تدفع لذته أكثر فأكثر، وبذلك يكون قد أنجز مهمته كلها على أكمل وجه، يستطيع لاعب البوكر الماهر السيطرة على علامات لذة الخداع، وإذا كانت أوراقه رابحة، فينبغي لتصرفاته أن تضلل الآخرين ليعتقدوا أن أوراقه ليست جيدة، كي يرفعوا رهاناتهم ويستمتروا باللعب، حتى عندما يعرف المتطفلون من منافسيه على الطاولة ما يقوم به من خداع، فإن عليه كبح دلائل لذة الخداع لديه، وقد يكون هذا أسهل، عن طريق تجنب التقاء عينيه بعيون منافسيه.

قد يكون بعض الأشخاص أكثر عرضة للذة الخداع من غيرهم، ولكن لم تتم حتى الآن دراسة مثل هؤلاء الأشخاص، أو حتى التحقق من وجودهم. ومع ذلك، يتضح أن بعض الأشخاص يتبجحون أكثر من الآخرين، ويكونون أكثر عرضة لهذا النوع من اللذة.

قد يشعر الشخص في أثناء الكذب بلذة الخداع، وذب الخداع، والخوف من الانكشاف، جميعها مرة واحدة أو على التوالي، لنأخذ لعبة البوكر مثلاً مرة أخرى، يظهر الخداع عندما تكون أوراق اللاعب غير جيدة، ولكنه يتظاهر بعكس ذلك حتى يضاعف الآخرون رهاناتهم، وقد يعتريه خوف من انكشاف أمره إذا كان الرهان مرتفعاً، وفي أثناء مشاهدة المخادع للاعبين يذعنون مكتفين بما قدموه، قد يشعر أيضاً بلذة الخداع؛ ولأن المعلومات المضللة مشروعة هنا، فلا وجود لذنب الخداع طالما لم يغش لاعب البوكر المخادع.

قد تشعر المختلسة بالعواطف الثلاث؛ اللذة في طريقة خداعها لزملائها الموظفين وربّ عملها، والخوف من أيّ لحظة تفكر فيها أنّ هناك من يشكّ فيها، وربما الذنب حيال خرق القانون وخيانة الثقة التي تتضح من تعاملات الشركة معها.

بإيجاز، تكون لذة الخداع في أعلى مستوياتها عندما:

- يكون المتلقّي تحدياً يصعب خداعه.
- تكون الكذبة تحدياً بسبب ما يجب إخفاؤه، أو بسبب طبيعة ما يجب تفتيقه.
- يراقب آخرون الكاذب، أو يعرفون عن الكذبة ويقدرّون مهارته في الأداء.

يمكن أن يظهر كلّ من الذنب، والخوف، واللذة في تعابير الوجه، والصوت، وحركات الجسد مهما حاول الكاذب إخفاءها، قد تنتج المقاومة لمنعها من التسرب حتى عندما لا يكون هناك تسرب لفظي قرينة على وجود الخداع، يفسّر الفصلان التاليان كيفية الكشف عن الخداع من الكلمات، والصوت، والجسم، والوجه.



obeikandi.com

الفصل الرابع

كشف الخداع من خلال الكلمات، أو الصوت، أو حركات الجسم

«كيف يمكنك معرفة أنني ربما كذبت؟».

«ولدي العزيز، يمكن كشف الأكاذيب بسهولة، وعلى الفور؛ فهي على نوعين: الأول، أكاذيب حبالها قصيرة، وأخرى حبالها طويلة يصعب كشفها. وكذبتك، أنت يا بنوكيو، من النوع الثاني» بنوكيو، 1892م.

يندر كذب الأشخاص إذا اعتقدوا أنّ هناك علامة على كذبهم، ولكن لا توجد مثل تلك العلامة. لذا، لا توجد علامة على الخداع نفسه، ولا إيماءة، ولا تعبير على الوجه، أو شدّ عضليّ يعني أنّ الشخص يكذب، هناك قرائن فقط على أنّ الشخص ليس مستعداً بصورة جيدة، وقرائن على العواطف التي لا تناسبه، وهذا يقدم قرائن على التسرب أو الخداع، ويجب على مكتشف الأكاذيب تعلم كيفية تسجيل العاطفة في الحديث، والصوت، والجسد، والوجه، ودلائل أخرى، على الرغم من محاولات الكاذب إخفاء عواطفه، وما يعطي صوراً عاطفية غير صحيحة، حيث يتطلب الكشف عن الخداع فهماً لكيفية كشف هذه السلوكيات حال شروع الكاذب في كذبه.

إنّ اكتشاف الكذب ليس أمراً سهلاً، حيث تتمثل إحدى المشكلات بكمّ المعلومات الهائل، فهناك الكثير للتفكير به في آن واحد، وكثير من المصادر؛ الكلمات، والحبسات، ونبرة الصوت، والتعابير، وحركات الرأس، والإيماءات، والوقفات، وشدة التنفس، والتورّد،

والشُّحوب، والتَّعَرُّق، وما إلى ذلك، وقد تنقل هذه المصادر جميعها المعلومات في آن واحد أو في أوقات متداخلة، وتتنافس على جلب انتباه مكتشف الأكاذيب، ولحسن الطالع، لا يحتاج مكتشف الأكاذيب إلى التدقيق في كلِّ ما يسمعه أو يراه بالقدر نفسه من الاهتمام، فليس كلُّ مصدر من هذه المصادر موثقاً فيه خلال المحادثة، فبعضها يتسرب بصورة أكبر من غيره، ومن الغريب أن يركز معظم الأشخاص انتباههم على المصادر الأقل مصداقية فيما يكمن خلفها، وهي الكلمات وتعابير الوجه التي يمكنها أن تكون مضللة بسهولة.

عادة، لا يراقب الكذابون أو يتحكمون في سلوكهم جميعه أو يخفونه، وقد لا يستطيعون القيام بذلك حتى لو أرادوا ذلك. وليس من المرجح أيضاً أن يستطيع أيُّ شخص التحكم الناجح في كلِّ شيء يفعلُه للخداع من أخمص قدميه إلى قمة رأسه، بدلاً من ذلك، يخفي الكذابون ويزورون ما يعتقدون أن الآخرين يبحثون عنه أكثر، ويميل الكذابون إلى الحذر حيال اختيار الكلمات. في أثناء عملية النمو، يتعلم كلُّ إنسان أن معظم الأشخاص يستمعون جيداً لما يُقال. لذا، تلقى الكلمات اهتماماً كثيراً من هذا القبيل؛ لأنها الأكثر غنى، وأكثر طريقة مميزة للتواصل. وعليه، يمكن نقل كثير من الرسائل، وبسرعة أكبر، من خلال الكلمات أكثر من تعابير الوجه، ونبرات الصوت، وحركات الجسم. يعي الكذابون كلَّ كلمة مما يقولون، ويخفون الرسائل التي لا يريدون إيصالها بحذر، لا لأنهم يعلمون أن الجميع ينتبهون لهذا المصدر أو ذاك، بل لأنهم يعلمون أنهم محاسبون على كلماتهم أكثر من نبرة صوتهم، أو قسَمات وجوههم، أو معظم حركات أجسامهم، يمكنهم إنكار أيِّ تعبير غاضب، أو نبرة حادة في الصوت. ويمكن أن يقف المتهم موقفاً دفاعياً فيقول: أنت سمعت ذلك بالطريقة تلك. لم تكن هناك نبرة غضب في صوتي، ولكن من الصعب إنكار قول كلمة غاضبة، فهي موجودة ويمكن إعادتها بسهولة، ويصعب التنصّل منها نهائياً.

والسبب الآخر لمراقبة الكلمات بدقة هو أنها العنصر الرئيس للتصويه، علاوة على أنه يسهل تزويرها حيث تذكر أشياء غير حقيقية من خلال الكلمات، بالإضافة إلى أنه يمكن كتابة ما يجب أن يقال تماماً وإعادة صياغته في وقت مبكر، ولا يتمكّن إلا الممثل الذي تلقى تدريباً مرتفع المستوى من التخطيط بالتحديد لكلِّ تعبير في الوجه، وإيماءة، ونبرة صوت، ومن السهل التدريب على الكلمات مرة تلو أخرى، ولتلقّي المتحدث ملاحظات مستمرة،

بسماعه لما يقول، لذا فهو قادر على التَّحكُّم في أقواله، أما تعابير الوجه وحركات الجسم ونبرة الصوت فهي أقلُّ دقَّة.

يحظى الوجه بعد الكلمات بأكبر قدر من اهتمام الآخرين. ويتلقى الأشخاص ردود فعل عما تبدو عليه وجوههم، مثل: امسح تلك النظرة عن وجهك، ابتسم عندما تقول ذلك، لا تنظر إلي بوقاحة. ويتلقى الوجه انتباهاً جزئياً؛ لأنه علامة ورمز للذات. إنه الطريقة الرئيسية التي تجعلنا نميِّز شخصاً من آخر، فالوجوه أيقونات، يُحتفى بها على هيئة صور معلقة على الجدران، أو موضوعة على المكاتب، أو محمولة في المحافظ (الجزادين)⁽¹⁾. وقد وجدت البحوث الحديثة أنّ جزءاً من الدماغ مخصَّص للتعرف إلى الوجوه⁽²⁾.

هناك عدد من الأسباب الأخرى التي تفسّر حرص الأشخاص على الانتباه للوجوه، فالوجه مرآة العواطف. وإلى جانب الصوت، فقد يساعد الوجه السامع على معرفة كيفية شعور المتحدث عمّا يقال، ولكن لا يُشترط أن يكون ذلك دقيقاً دائماً؛ إذ إنّ الوجوه قد تكذب العاطفة، وإذا كانت هناك صعوبة في السمع فقد تساعد مراقبة شفاه المتكلم المستمع على معرفة الكلمات المنطوقة، قد يوفر الانتباه للوجه إشارة مهمة ضرورية للتحدث والمتابعة، حيث يرغب المتكلمون معرفة ما إذا كان مستمعوهم ينصتون لهم أم لا، فضلاً على أنّ النظر إلى وجه المتحدث يشير إلى ذلك، ولكنه لا يعدُّ الإشارة الأكثر مصداقية.

قد يراقب المستمعون المؤدبون الذين يشعرون بالملل وجه المتحدث في حين تكون أذهانهم شاردة في مكان آخر. ويعزّز المستمعون المتحدث بإيماءات الرأس، والتمتمات ولكن هذه الإشارات أيضاً يمكن تزييفها.*

وبالمقارنة مع الاهتمام الشديد بالكلمات والوجه، لا يتلقى الجسم والصوت القدر نفسه من الاهتمام. ولكن الخسارة ليست كبيرة؛ لأنّ الجسم يقدم قدراً أقلّ من المعلومات مقارنة مع ما يقدمه الوجه. كذلك، تعدّ المعلومات التي يقدمها الصوت قليلة مقارنة بالكلمات، قد تشي حركات اليدين بكثير من الرسائل، كما تفعل في لغة الصّم، لكنها ليست شائعة في

* يعتمد معظم الأشخاص عندما يتحدثون على استجابات المستمع، وإذا حرموا منها يسألون بسرعة: هل تسمعون؟ هناك عدد قليل من الأشخاص الذين يمكن النظر إليهم على أنّهم نظم مغلقة؛ لا يبالون بمستمعهم ولا باستجاباتهم التشجيعية عندما يتحدثون.

المحادثات بين شعوب شمال أوروبا والأمريكان من الخلفية نفسها، إلا إذا حُظر التخاطب.* مثل الوجه، يمكن للصوت إظهار ما إذا كان الشخص عاطفياً أم لا، ولكن لم يعرف حتى الآن ما إذا كان الصوت يقدم كمية المعلومات التي يقدمها الوجه حيال أيّ المشاعر هي الصادقة بدقّة.

يراقب الكاذبون كلماتهم وجوهرهم، ويحاولون السيطرة عليهما، أي على ما يعرفون أنّ الآخرين يركزون عليه، أكثر من نبرات أصواتهم وإيماءات أجسامهم، وسينجحون أكثر بكلماتهم مقارنة بالوجوه. فالتزوير بالكلمات أسهل مقارنة بتزوير تعابير الوجه؛ لأنّ من الممكن التدرب على الكلمات— كما ذكرنا سابقاً— أكثر من تعابير الوجه، علاوة على أنّ الإخفاء أيضاً أسهل. يستطيع الأشخاص بسهولة مراقبة كلماتهم أكثر من وجوههم، ومنع كلّ ما يمكنه أن يشي بهم. من السهل معرفة ما يقوله الشخص، ولكن الصعب هو معرفة ما يظهره وجهه. والأمر الوحيد الموازي لوضوح التعليقات التي تتجم عن سماع الكلمات في أثناء التحدث، هو وجود مرآة موضوعة في مكان ثابت تظهر كلّ تعبير.

في حين أنّ هناك أحاسيس في الوجه قد توفر المعلومات من خلال توتر العضلات وحركاتها، لقد اثبت بحثي أنّ معظم الأشخاص لا يستفيدون من هذه المعلومات. وعدد الذين يدركون التعابير التي تظهر على وجوههم قليل حتى تصبح التعابير بيّنة الوضوح.**

هناك سبب آخر مهم لوجود قرائن خداع في الوجه أكثر مقارنة بالكلمات، حيث يرتبط الوجه مباشرة بمناطق الدماغ المعنية بالعاطفة، أما الكلمات فليست كذلك. لذا، عندما تُستثار العواطف، تبدأ عضلات الوجه بالتحرّك لا إرادياً، فقد يتعلم الأشخاص التحكّم في حركاتها عن طريق العادة، أو اختيار التعابير التي يريدونها، ويحاولون بدرجات متفاوتة

* مثلاً، يستخدم عمال المناشير الذين عليهم التّواصل فيما بينهم، ولكنهم لا يستطيعون القيام بذلك من خلال الكلمات بسبب الضجة— نظاماً معقداً جدّاً من حركات الأيدي. وللسبب نفسه، يستخدم الطيارون وطواقم هبوط الطائرات نظاماً معقداً من الحركات أيضاً.

** لم يتأكد علماء الأعصاب من الدوائر التي تقدم لنا معلومات تغيرات التعابير الشخصية، أو ما إذا كانت التغيرات في العضلات أو في الجلد الموصول بها، ويختلف علماء النفس بمدى معرفة الأشخاص تعابير وجوههم الشخصية عند ظهورها، وتشير دراساتي إلى أننا لا نشعر بالتعابير التي نقوم بها جيداً، وبأننا لا ننتبه لأحاسيس وجوهنا معظم الوقت.

النجاح بإخفائها. لا يتم اختيار تعابير الوجه الأولية التي تبدأ عند استثارة العاطفة، إلا إذا كانت غير صادقة، وتعدّ تعابير الوجه مزدوجة النظام؛ إرادية ولا إرادية، كاذبة وصادقة في الوقت نفسه. وهذا هو سبب أنها معقدة ومحيرة ومدهشة. سأناقش في الفصل اللاحق، الأساس العصبي للتمييز بين التعابير الإرادية واللا إرادية.

يجب أن ينتبه الأشخاص المتشككون لنبرات الصوت وحركات الجسم أكثر، حيث يرتبط الصوت كما الوجه بمناطق الدماغ المعنية بالعاطفة، ومن الصعب إخفاء تغيرات الصوت التي تحدث عندما تستثار العواطف. إن ردة الفعل المعنية بما يبدو عليه الصوت ضرورية للكاذب لمراقبة نبذة صوته، والتي لن تكون بجودة سماع الصوت عند إخراجه الكلمات. في المرة الأولى، يتفاجأ الأشخاص وهم يسمعون فيها أنفسهم على الشريط المسجل؛ لأنّ المراقبة الذاتية للصوت تأتي جزئياً من خلال توصيل العظام وتبدو مختلفة.

يُعدّ الجسم مصدراً جيداً للتسرب وقرائن الخداع. وعلى عكس الوجه أو الصوت، لا ترتبط معظم حركات الجسم بمناطق الدماغ المعنية بالعاطفة. لذا، فإنّ مراقبة حركات الجسم ليست صعبة. فالشخص يشعر ويرى ما يقوم به جسمه غالباً، يمكن أن يكون إخفاء حركات الجسم أسهل بكثير من إخفاء تعابير الوجه أو تغيرات الصوت في العاطفة. ولكن معظم الأشخاص لا يكثرثون بذلك، فقد كبروا وتعلموا أنّ القيام بذلك غير ضروري، ونادراً ما يتحمل الأشخاص مسؤولية ما يكتشفونه من حركات أجسامهم، وتتسرب حركة الجسم بسبب تجاهلها؛ فالجميع مشغولون بمراقبة ملامح الوجه وتقييم الكلمات المنطوقة فقط.

في حين يعلم جميعنا أنّ الكلمات قد تكذب؛ أشارت دراساتي إلى أنّ الأشخاص يصدقون الآخرين وغالباً ما يتم تضليلهم، ولا أقترح هنا تجاهل الكلمات تماماً؛ إذ يقترف الأشخاص أخطاء لفظية تقدّم قرائن خداع وتسرباً، وحتى لو لم تكن هناك أخطاء في الكلمات، فإنّ ما يفضح الكذبة هو التناقض بين الكذبة المنطوقة وما يكشفه كلٌّ من الصوت والجسم والوجه. ولكن معظم قرائن الخداع الموجودة في الوجه والجسم والصوت يتم تجاهلها أو إساءة تفسيرها، وقد وجدت ذلك في عدد من الدراسات التي طلبت فيها إلى الأشخاص الحكم على أشخاص آخرين من خلال عرض أشرطة تسجيلية (فيديو) عنهم.

لقد رأى بعضهم قسماً الوجه فقط، في حين رأى آخرون حركات الجسم، وآخرون سمعوا الحديث الذي يمر عبر مصفاة جعلت الكلمات غير مفهومة، ولكنها تركت الصوت سليماً، أما بقيتهم فقد سمعوا الكلمات أو قرؤوها، رأى الجميع الأشخاص أنفسهم، طالبات التمريض في الفصل السابق اللواتي صدقن أو كذبن عن شعورهن في أثناء مشاهدة الأفلام، تذكر أنهن في المقابلات الصادقة شاهدن فيلماً ممتعاً عن المحيط وتلقين تعليمات لوصف مشاعرهن بصدق.

وفي المقابلات غير الصادقة، شاهدن فيلماً جراحياً طبياً يحتوي على مشاهد دموية، وتلقين تعليمات لإقناع الشخص الذي يجري المقابلة أنهم يشاهدن فيلماً ممتعاً عن الأزهار، لم يستطع الشخص الذي يجري المقابلة معرفة الفيلم الذي شاهدته، حاولت الطالبات جاهدات تضليل الشخص الذي يجري المقابلة؛ لأن الأخطار كانت عالية. واعتقدن أن التجربة اختبرت مدى قدرتهن على التحكم في ردود أفعالهن العاطفية في غرفة الطوارئ أو العمليات.

وفي دراستنا لقدرة الأشخاص على اكتشاف متى كانت الطالبات كاذبات، لم نكن مهتمين بمعرفة المصدر الأفضل فقط (الوجه، أم الجسم، أم الصوت، أم الكلمات)، ولكن فيما إذا كان أداء الأشخاص المتشككين أفضل مقارنة بالذين توقعوا التضليل، قُسم الأشخاص الذين كان عليهم رؤية أشرطة الفيديو أو سماعها إلى مجموعتين؛ الأولى، متشككة بسبب ما قلناه عن نوعية الطالبات في الأشرطة. والأخرى أبقيناها دون أن يراود أفرادها شك من أجل جعلهم يدلون بأحكام عن الطالبات، المجموعة المتشككة لم تُبلغ بأي شيء عن التجربة، ولم يُذكر لهم أي شيء عن الخداع أو الكذب المحتمل وقوعه، وأبلغناهم فقط أنهم سيشاهدون أو يسمعون الطالبات يتحدثن عن فيلم كنّ يشاهدنه، وحتى لا يستثار الشك لديهن، وضعنا الحكم المتعلق بالصدق ضمن قائمة طويلة من الأحكام الواجب عليهم الادلاء بها، مثل الصداقة، والانبساط، والهيمنة، والغرابة، والهدوء وغيرها.

وعلى الرغم من وجود بعض الطالبات ممن لم يبرعن بالكذب، واللواتي اكتُشفن بسهولة، فإن معظمهن ضلن الحكم غير المتشككين، وكانت أسوأ الأحكام للذين رأوا الوجه، أو سمعوا الكلمات فقط؛ فقد قيّموا طالبات التمريض أنهم أكثر صدقاً، في حين كنّ

في الحقيقة أكثر كذباً، ولم يكن أداء المجموعة المتشككة أفضل، فقد تمّ إخبار أفرادها بالتعليمات التي أعطيت لطالبات التمريض، وأُعلت المجموعة أنها ستحكم على أشخاص إما كاذبين أو صادقين – أي الصدق أو الخداع. في النتيجة، حصل عدد قليل على نسبة تفوق المصادفة في تحديد الطالبات المخادعات من الصادقات.

وكان الذين شاهدوا حركات الجسم هم الأفضل في إصدار الأحكام، وحتى هؤلاء كانت أحكامهم صحيحة بما نسبته 65%، في حين أنّ نسبة الطالع والمصادفة في الأحكام الصحيحة كانت 50%⁽³⁾. ونجح بعضهم بتحديد 85% من الكاذبين. كانت بعض الأحكام الدقيقة صادرة عن معالجين نفسيين ذوي خبرة وسمعة كونهم أطباء متمرسين، في حين كان بعضهم الآخر أشخاصاً فائقي الحساسية في مهن أخرى.*

ليس من الضروري أن يكون التضليل قوياً، أجاد الأشخاص الذين قيل لهم ما يدور في هذا الفصل، والفصل الذي يليه، الحكم على الطالبات الكاذبات، تماماً كإجادة المعالجين النفسيين من ذوي الخبرة، فمن الممكن تعلم قرائن الخداع، ويحصل مكتشف الأكاذيب على فرصة أفضل إذا اشتمل الخداع على العواطف، ولم يكن الكاذب مختلاً عقلياً، أو حاذقاً، أو كاذباً بالفطرة. في هذا الشأن، هناك ثلاثة أهداف، هي: كشف الأكثر كذباً، والخطأ في الحكم على الأكثر صدقاً، والأهم، معرفة الوقت الذي يكون فيه من غير الممكن القيام بأحد الهدفين السابقين.

الكلمات

من المُستغرب أن يُفصح كثير من الكاذبين من خلال كلماتهم وبسبب إهمالهم، لا أنهم لا يستطيعون إخفاء ما يقولون، أو أنهم حاولوا ذلك وفشلوا، بل ببساطة لأنهم أهملوا التلفيق بعناية، لقد ذكر رئيس تنفيذي لشركة بحوث أنّ زميلاً تقدم لوظيفة في الشركة

* لقد حاول كثير من علماء النفس تحديد السبب الذي يجعل الشخص حكماً جيداً أو سيئاً على الآخرين، ولكن لم يتم إحراز تقدم في ذلك. للاطلاع على البحوث المقدمة في ذلك انظر: Measuring the Ability to Recognize Facial Expressions of Emotion, in Emotion in the Human Face, ed. Paul Ekman (New York: Cambridge University Press, 1982).

باسمين مختلفين في السنة نفسها، ولدى سؤاله بأيّ الاسمين يرغب أن يُنادى به، استمر الرجل الذي دعا نفسه أولاً ليزلي دانتير، وتحول لاحقاً لاسم ليستر دينتر في المراوغة دون أن يخطئ قيد أنملة، فسّر تغييره لاسمه الأول لأنّ هذا الاسم بدا أنثوياً جداً، وغير اسمه الأخير لجعل نطقه أسهل، ولكن رسائل التوصية هي التي فضحته، لقد قدم ثلاث رسائل توصية، وقد أخطأ أصحاب العمل فيها بالخطأ الإملائي نفسه⁽⁴⁾.

حتى الكاذب الحذر قد يفضحه ما عرفه سيغموند فرويد بزلة اللسان، ففي كتابه (علم النفس في الحياة اليومية)، بيّن فرويد كيف أنّ الأخطاء في الحياة اليومية مثل زلات اللسان، ونسيان الأسماء المألوفة، والأخطاء في القراءة والكتابة لم تكن مصادفة، بل هي أحداث ذات معنى، وتكشف عن عقد نفسية داخلية. فالزلات معبرة، وقال عنها: هي شيء لم يرغب الشخص بقوله: وتصبح الزلات نمط خيانة ذاتية⁽⁵⁾. لم يكن فرويد مهتماً بالخداع، ولكن أحد الأمثلة التي استخدمها بيّن زلة لسان فضحت كذبة، ويصف المثال تجربة الدكتور بريل، وهو أحد أتباع فرويد الأوائل والمعروفين:

(في إحدى الليالي، خرجت بنزهة مع الدكتور فرينك، ناقشنا فيها أعمال جمعية التحليل النفسي في نيويورك. وعلى سبيل المصادفة، قابلنا زميلنا الدكتور والي الذي لم أره منذ سنوات عدّة، ولم أكن أعرف عن حياته الخاصة شيئاً، كنا مسرورين للقاء مجدداً، فدعوته لمرافقتنا إلى المقهى حيث جلسنا نتحدث لساعتين، وبدا أنه يعرف بعض التفاصيل عني؛ إذ سألتني بعد تبادل التحية المعتادة عن طفلي الصغير، وأعلمني أنه يسمع عني الأخبار بين حين وآخر من صديق مشترك، وكان مهتماً بعملتي بعد أن قرأ عنه في المجلة الطبية، أمّا سؤالني إياه عما إذا كان متزوجاً فقد أجاب بالنفي وأضاف: لم ينبغي لرجل مثلي أن يتزوج؟ وحين مغادرتنا المقهى، التفت نحوي قائلاً: أحب أن أعرف ما الذي ستفعله في حالة كالحالة التي سأقصها عليك. قال: كنت أعرف ممرضة مدّعي عليها ثانياً في دعوى طلاق، وقد ارتكبت الزنا في أثناء مدة رفع الدعوى.

قاضت الزوجة الزوج، واتهمت أنها مزوجة، فحصل على الطلاق. فقاطعته قائلاً: هل تعني أنها حصلت على الطلاق. فصّح كلامه على الفور قائلاً: نعم، بالطبع حصلت على

الطلاق، وتابع الحديث عن كيف أنّ الممرضة تأثرت جداً بإجراءات الطلاق والفضيحة مما جعلها تشرب الخمر، وأصبحت عصبية جداً، وما إلى ذلك من سلوكيات، وطلب إليّ نصحه في كيفية التعامل معها.

وفور تصحيحى لخطئه، طلبت إليه تفسيراً لذلك، ولكنني حصلت على الجواب المفاجئ المعتاد: أليس من حقّ الشخص أن يزلّ لسانه؟ لقد كانت مجرد مصادفة ليس إلا، فأجيبته بوجود وجود سبب لكل خطأ في الكلام، ولأنّه لم يخبرني سابقاً أنه متزوج، فإنني أميل إلى افتراض أنه هو بطل القصة؛ لأنه في تلك الحالة يمكن تفسير زلة اللسان برغبته في أنه هو من حصل على الطلاق بدلاً من زوجته، كي لا يضطر إلى دفع نفقه لها تنفيذاً لقوانين الزواج الخاصة بالبلد، وكي يستطيع الزواج ثانية في ولاية نيويورك. لقد نفى بقوة حدسي، ولكن ردّة الفعل العاطفية المبالغ بها التي رافقت ذلك، والتي أظهر فيها علامات الامتعاض المتبوعة بضحكة قد زادت من ارتياحي، رجوته إخباري الصدق لمصلحة العلم، أجاب: إذا كنت تريدني أن أكذب فعليك أن تصدق أنني لم أكن يوماً متزوجاً. وعليه، يكون تفسيرك النفسي التحليلي غير صحيح، وأضاف: إنّ الذي ينتبه لكل صغيرة خطر بصورة إيجابية، ثم تذكر فجأة أنّ لديه موعداً آخر وتركنا.

كنتُ والدكتور فريـنك مقتنعين أنّ تفسير زلة لسانه كانت صحيحة، فقررت إثباتها أو دحضها من خلال إجراء مزيد من البحث. بعد بضعة أيام، زرت جاري، وهو صديق قديم للدكتور الذي استطاع إثبات تفسيري بكلّ دقة، لقد تمت إجراءات الطلاق قبل بضعة أسابيع، واتهمت الممرضة أنها افتقرت الفاحشة وهي ما تزال على ذمة زوجها⁽⁶⁾.

قال فرويد «إنّ كبت نيّة المتحدث في قول شيء ما شرط لا غنى عنه لحدوث زلة اللسان⁽⁷⁾». قد يكون الكبت متعمداً إذا كان المتحدث كاذباً، ولكن فرويد كان أكثر اهتماماً بالحالات التي لا يدرك المتحدث فيها ما قد كبته، أو حتى عندها قد لا يدرك المتحدث ذلك.

على مكتشف الكذب أن يكون حذراً، وعدم افتراض أنّ أيّ زلة لسان دليل على الكذب. يساعد السياق الذي تحدث فيه زلة اللسان على معرفة ما إذا كانت الزلّة تشي بكذبة أم لا، على مكتشف الكذب أيضاً أن يتجنب خطأ الحكم على شخص ما أنّه صادق بسبب عدم وقوعه بزلات لسان فقط؛ إذ لا تحتوي كثير من الأكاذيب عليها، لم يفسّر فرويد لماذا تقضح

الأكاذيب بعض الزلات في حين لا يفعل كثير منها ذلك، من المثير للتفكير أنّ الزلات تحدث عندما يريد الكاذب أن يُكتشف، وعندما يعاني ذنب الكذب، بالتأكيد شعر الدكتور بذب الخداع بشأن الكذب على زميله الموقر، ولكن الدراسات التي تفسّر فضح زلات اللسان لبعض الأكاذيب فقط أو حتى التخمين بذلك لم تُجرَ بعد.

التَهَجُّم طريقة ثالثة يفضح الكاذبون أنفسهم بها بالكلمات. يختلف التَهَجُّم عن زلة اللسان. حيث يكون لغو الحديث أكثر من كلمة أو اثنتين. إذ لا تنزل المعلومات بل تتدفق. ويندفع الكاذب بعواطفه، ولا يدرك ما حدث إلا بعد ظهور عواقب ما كشفه. ولو بقي الكاذب هادئاً، لما كشف عن معلومات تؤكد كذبه، وما يسبب إعطاء الكاذب للمعلومات هو ضغط العاطفة المرربك كالغضب، أو الرغبة، أو اليأس، أو الإحباط. قدّم توم بروكاو المضيف في برنامج «عرض اليوم» في قناة (NBC) التلّفازيّة وصفاً لمصدر رابع من قرائن الخداع، بقوله: إنّ معظم القرائن التي حصلت عليها من الأشخاص لفظية وليست بدنية.

فأنا لا أنظر إلى وجه الشخص باحثاً عن علامات تدلّ على كذبه، وما أسعى إليه هو الإجابات الملتوية أو المراوغات المتطورة⁽⁸⁾. يدعم قليل من الدراسات حدس بروكاو الذي وجد أنّ بعض الأشخاص يسهبون في حديثهم، ويدلون بإجابات غير مباشرة، ويقدمون معلومات أكثر مما طُلب إليهم، بالمقابل، أثبتت دراسات بحثية أخرى عكس ذلك تماماً؛ حيث إنّ معظم الأشخاص أذكيا جداً، ومراغون، وغير مباشري الإجابة.* ولربما غفل توم بروكاو عن هذا الصنف من الكاذبين. وتكمن المخاطرة الأسوأ في إساءة الحكم على

* من الصعب فهم ما يمكن استنتاجه من تناقضات بحوث الخداع السابقة، إذ إنّ التجارب نفسها ليست ذات مصداقية، فقد درست جميعها تقريباً طلاباً كذبوا بأمر تافهة بوجود مخاطرة بسيطة. أظهرت معظم التجارب في الكذب القليل من الأفكار عن نوع الكذبة التي تتم دراستها، وتكون الكذبة المدروسة مختارة لأنّ من السهل إعدادها في المختبر، لقد طُلب إلى الطلاب مثلاً النقاش المقنع عن عقوبة الإعدام أو الإجهاض مما يتعارض مع ما يعتقدون به، أو طُلب إليهم إبداء رأيهم في شخص تُعرض عليهم صورته، ثم طُلب إليهم الادعاء أنّ لديهم موقفاً معاكساً، لقد فشلت هذه التجارب عادة في افتراض علاقة الكاذب بالهدف، وفي كيفية تأثيرها بمدى صعوبة محاولة الكاذب للنجاح. في العادة، لا يتعارف الكاذب والمكذوب عليه، ولا يوجد هناك سبب يدعو للتفكير أن يلاقي أحدهم الآخر ثانية، وأحياناً لا يكون هناك مكذوب عليه فعلي. ولكن بدلاً من ذلك، قد يتحدث الكاذب بطريقة مضللة مع آلة. لمراجعة حديثة غير حاسمة بما فيه الكفاية لهذه التجارب (انظر: Miron Zuckerman, Bella M. DePaulo, and Robert Rosenthal, «Verbal and Nonverbal Communication of Deception,» in Advances

الشخص الصادق الذي يصدف أن يكون معقداً أو مراوغاً في حديثه، إذ يتحدث عدد قليل من الأشخاص بهذه الطريقة. وهذه بالنسبة إليهم ليست علامة على الكذب؛ بل الطريقة التي يتحدثون بها ليس إلا. إن السلوك الذي يعدّ دليلاً على الخداع قد يكون سلوكاً طبيعياً عند آخرين. سأسمي احتمالية إساءة الحكم على مثل هؤلاء الأشخاص مخاطرة بروكاو، يكون مكتشف الكذب عرضة لمخاطرة بروكاو، وعندما لا يعرف المشتبه به الذي يكون كاذباً. وسأناقش سبل تجنب مخاطرة بروكاو في الفصل السادس.

لم يتم الكشف عن أيّ مصادر تسرب أخرى وقرائن خداع في الكلمات حتى الآن من خلال البحث العلمي. وأشك في إيجاد كثير منها لاحقاً.

كما ذكرت سابقاً، من السهل على المخادع إخفاء الكلمات وتزويرها، على الرغم من وقوع الأخطاء، مثل أخطاء الإهمال، والزلات، والتّهجم، والإسهاب، أو الكلام غير المباشر.

الصوت

يشير الصوت إلى كل ما هو معني بالكلام ما عدا الكلمات، وتعدّ أكثر قرائن الخداع الصوتية شيوعاً الوقفات، التي قد تكون طويلة جداً ومتكررة، وقد يثير التردد في بداية منعطف الكلام الشكوك، خصوصاً إذا حدث التردد في أثناء الإجابة عن سؤال. وكذلك تفعل الوقفات القصيرة في أثناء سياق الحديث إذا ما حدثت بكثرة. قد تكون أخطاء الكلام أيضاً دليلاً على الخداع. وتشتمل الأخطاء على الكلمات مثل: آه، آه، آه، والتكرارات مثل: أنا، أنا، أنا، أعني، أنا حقاً. والكلمات الجزئية مثل: لقد أحببتها حق. قا.

تحدث قرائن الصوت اللفظية على الخداع، مثل أخطاء الكلام والوقفات لسببين مترابطين. قد لا تكون الكاذبة قد تدربت على كذبتها مسبقاً، وإذا لم تتوقع الكذب، أو كانت جاهزة لتكذب ولكنها لم تتوقع سؤالاً ما، فقد تتردد أو تقرّف الأخطاء الكلامية، ولكن قد تحدث أخطاء الكلام أيضاً حتى عندما تكون الكذبة معدّة تماماً. وقد يتسبب الخوف الشديد من الانكشاف بتعثر الكاذبة أو نسيانها الكذبة، قد يفاقم الخوف من انكشاف الأخطاء التي

يرتكبها الكاذب غير المستعد، وقد يجعل سماع الكاذبة لكذبتها ومدى سوئها أكثر خوفاً من الانكشاف، الأمر الذي يزيد وقفاتها وأخطاءها في الحديث.

يمكن الكشف عن الخداع من خلال نبرة الصوت أيضاً، ففي حين يعتقد معظمنا أنّ الصوت يشير إلى العاطفة التي يشعر بها الشخص، فإنّ العلماء الذين يدرسون الصوت غير متأكدين من ذلك، لقد اكتشفوا عدداً من الطرق لتمييز الأصوات السارة من غير السارة، ولكنهم لا يعرفون حتى الآن ما إذا كانت نبرة الصوت مختلفة بالنسبة إلى المشاعر التالية غير السارة: الغضب، أو الخوف، أو اليأس، أو الاشمئزاز، أو الازدراء. أعتقد أنّ هذه الفروق ستوجد بمرور الوقت. ولكن في الوقت الراهن، سأشرح ما هو معروف، وما يبدو واعداً في قادم الأيام.

إنّ أفضل ما تم توثيقه على علامة العاطفة الصوتية هي النبرة. إذ تصبح النبرة مرتفعة لدى قرابة 70% من الأشخاص الذين خضعوا للدراسة عندما شعروا بالضيق، ربما يكون هذا صحيحاً عندما يكون الضيق بسبب شعور غضب أو خوف. وهناك دليل على أنّ النبرة تنخفض بشعور الحزن أو الأسف، ولكن ذلك ليس أكيداً تماماً، لم يصل العلماء إلى نتيجة تفيد بتغيير النبرة عند الإثارة أو الضيق أو الاشمئزاز أو الاحتقار. إنّ علامات العاطفة الأخرى (ليست مثبتة ولكنها واعدة) كمشاعر الغضب والخوف يستدرجان صوتاً سريعاً ومرتفعاً، في حين تستدرج مشاعر الحزن اللفظ اللين البطيء، قد تحدث إنجازات في قياس الجوانب الأخرى؛ كجودة الصوت، وتردده، وطيف الطاقة في نطاقات تردد مختلفة، وتغيرات مرتبطة بالتنفس⁽⁹⁾.

إنّ تغيرات الصوت التي تتجها العواطف ليست سهلة الإخفاء؛ إذا كان الكذب مرتبطاً أساساً بالعواطف المحسوسة لحظة الكذب، فعندها تكون فرصة التسرب جيدة، وإذا كان هدف الكذبة إخفاء الخوف أو الغضب، فيجب أن يكون الصوت أعلى وأقوى، ومعدل الكلام أسرع، إنّ النمط المقابل لتغيرات الصوت هو القادر فقط على تسريب مشاعر الحزن الذي يحاول المخادع إخفاءها.

يمكن لتردد الصوت أن يفضح الأكاذيب التي لم تبذل جهوداً لإخفاء العاطفة إذا أصبحت هذه العاطفة معنية للفرد، وينتج الخوف من الانكشاف صوتاً يشبه صوت الخوف. وقد يبدو أن ذنب الخداع ينتج التغييرات نفسها في تردد الصوت كالحزن، ولكن هذا مجرد تخمين، لم يتضح ما إذا أمكن فصل لذة الخداع وقياسها في الصوت، أعتقد أن الإثارة من أي نوع لها توقيع صوتي معين، ولكن هذا لم يثبت بعد.

لقد كانت تجربة طالبات التمريض أول ما وثق تغيير النبيرة في الخداع (10) فقد وجدنا أن النبيرة ترتفع في أثناء الخداع، ونعتقد حدوث ذلك؛ لأن الطالبات شعرن بالخوف، وكان هناك سببان لشعورهن بهذه العاطفة؛ الأول: أننا فعلنا ما في وسعنا لجعل المخاطرة عالية لكي يشعرن بالخوف الشديد من الانكشاف. أما الآخر، فقد ولدت رؤية المشاهد الجراحية الدموية شعور الخوف لدى بعضهن، وما كنا لنجد هذه النتائج إذا تم الحد من مصادر الخوف، وذلك في حالة كان أفراد عينة الدراسة غير مباينين ولا معنيين في أن يكذبوا للفوز أو القبول بمهنة معينة، ولكن التجربة عند الطالبات كانت تعني لهن الكثير لقبولهن في مهنة التمريض. إذن، بوجود قليل من الأخطار، ربما ليس هناك خوف كافٍ ليحدث تغيير في نبيرة الصوت. كذلك، لنفترض أننا عرضنا على الطلاب فيلماً عن طفل يحتضر، المرجح في هذه الحالة هو الشعور بالحزن لا الخوف، وفي حين أدى الخوف من الانكشاف إلى رفع النبيرة، فإن إخفاء ردة الفعل بالعاطفة الحزينة تخفضها.

لا تُعد النبيرة المرتفعة علامة على الخداع، بل قد تكون علامة على خوف أو غضب، وربما إثارة أيضاً، وقد فضحت علامة هذه العاطفة إدعاء الطالبة أنها كانت قانعة بشعور السعادة كإجابة للفيلم الذي يعرض الزهور، هناك خطر في تفسير أي علامة من علامات العاطفة الصوتية على أنها دليل خداع، فالممرضة الصادقة التي تخشى عدم تصديقها قد تنتج النبيرة المرتفعة نفسها التي تظهرها الكاذبة من جرّاء خوفها من انكشاف كذبتها، وتكمن المشكلة التي تواجه مكتشف الكذب في أن الأشخاص البريئين أيضاً تتم استشارتهم عاطفياً أحياناً وليس الكاذبين فقط، وفي مناقشتي لهذه المشكلة لتفسير مكتشف الكذب القرائن الممكنة الأخرى على الخداع سأدعوها (خطأ أو ثلث)، وسناقش في الفصل السادس هذا الخطأ بالتفصيل، وتفسير كيف يمكن لمكتشف الكذب التأكد من عدم الوقوع في هذا

الخطأ، وهو مع الأسف أمر ليس من السهل تجنبه. إنَّ تغييرات الصوت التي يمكن أن تفضح الخداع عرضة أيضاً لمخاطرة بروكاو(الفروق الفردية في السلوك العاطفي) المذكورة سابقاً فيما يتعلق بالتوقفات وأخطاء الكلام.

مثلما أنَّ العلامة الصوتية لعاطفة ما، مثل النبرة، قد لا تشير إلى وجود كذبة، كذلك غياب أيّ علامة صوتية للعاطفة قد لا يثبت بالضرورة الصدق، تتوقف مصداقية شهادة جون دين في أثناء عرض جلسات مجلس الشيوخ عن ووترغيت في التلّافز الوطني جزئياً - على كيفية تفسير غياب العاطفة في صوته، النغمة المنبسطة في الصوت. وقد اعترف جون دين، مستشار الرئيس نيكسون، بعد اثني عشر شهراً من اختراق مقر اللجنة الديمقراطية الوطنية ووترغيت. وعندما شهد نيكسون أخيراً أنه قبل شهر حاول أحد مساعديه التستر على فضيحة ووترغيت، فإنَّ نيكسون أنكر معرفته بذلك.

وبكلمات القاضي الفيدرالي جون سيريكاً: لقد حُشر الشخص التافه في التستر على الفضيحة بشهادة أحدهم ضد الآخر على الأغلب، وما بقي لتحديده هو الذنب الحقيقي أو براءة الأشخاص في الإدارة. وكانت شهادة دين في صميم ذلك السؤال.... في شهادته أمام مجلس الشيوخ، زعم دين أنه أبلغ نيكسون ثانية أنَّ إسكات المتهمين بالسطو على ووترغيت يحتاج إلى مليون دولار، وأجاب نيكسون ثانية أن تحصيل النقود ممكن، دون إبداء صدمة، ولا غضب، ولا ممانعة، لقد كان هذا اتهام دين الأكثر إثارة، فقد كان يقول إن نيكسون نفسه أثبت عملية الدفع للمتهمين⁽¹¹⁾.

دحض البيت الأبيض في اليوم اللاحق، ادعاءات دين، وفي مذكرات نيكسون التي نشرها بعد خمس سنوات قال: لقد تابعت شهادات جون دين في فضيحة ووترغيت ورأيت أنها خليط من الصدق والكذب، وخليط بارع من الحقيقة والكذب، ومن سوء الفهم الصادق الممكن واختلالات الإدراك الواضحة، في محاولة للتخفيف من دوره الشخصي، لقد نقل معرفته الكلية الخاصة للتستر وقلقه الشخصي على أفعال الآخرين وأقوالهم⁽¹²⁾. وفي الوقت الذي كان الهجوم فيه على دين أشدّ ما يكون، تسربت قصص من البيت الأبيض، مع الاحترام، للصحافة تدعي أن دين كان يكذب ويهاجم الرئيس؛ لأنه كان خائفاً من التحرش الجنسي إذا ما ذهب إلى السجن.

لقد كانت كلمة دين ضد كلمة نيكسون، وعرف عدد قليل من الأشخاص بالتأكد أيهما كان يقول الحقيقة، وقال القاضي سيريكاً واصفاً شكوكه: لا بدّ من القول أنني كنت متشككاً بمزاعم دين، فقد اتضح أنه كان شخصية رئيسة في عملية التستر... وكان لديه الكثير ليخسر... وبداء لي في ذلك الوقت أن دين قد يكون مهتماً أكثر بحماية نفسه من خلال توريث الرئيس بدلاً من قول الصدق⁽¹³⁾.

يستمر سيريكاً في وصف إعجابه بصوت دين: بعد أيام من إلقاء دين بإفادته، أمطرتة اللجنة بوابل من الأسئلة العدائية، ولكنه تمسك بإفادته، ولم يبدِ استياءً بأيّ حال من الأحوال، وجعلت نبرة صوته السلسلة غير العاطفية مصدقة⁽¹⁴⁾. يرى بعضهم أن المتحدث بنبرة صوت بسيطة، وأنه متمكن من نفسه، يشير إلى وجود ما هو مخفي، وستتطلب إساءة تفسير نبرة صوت دين البسيطة معرفة ما إذا كانت هذه النبرة في صوته سمة من سماته وليست دليلاً على شيء آخر. إن الإخفاق في إظهار علامة على العاطفة في الصوت ليست بالضرورة دليل على الصدق. إذ لا يبدي بعض الأشخاص مشاعرهم أبداً، أو على الأقل ليس بأصواتهم. وحتى أولئك العاطفيين، قد لا تكون عاطفتهم بسبب كذبة ما. لقد كان القاضي سيريكاً عرضة لخطر بروكاو، تذكر أن المذيع توم بروكاو ذكر أنه يفسر الإسهاب في الحديث على أنه علامة على الكذب، وتذكر اعتراضه على مصداقية هذا التفسير في أن الإسهاب سمة خاصة عند بعض الأفراد. والآن، يمكن أن يقوم القاضي سيريكاً بالخطأ العكسي، وهو الحكم على شخص أنه صادق لأنه لم يظهر دليلاً على الخداع، دون أن يلاحظ أن بعض الأشخاص قد لا يفعلون ذلك.

ينشأ كل من الخطأ بسبب حقيقة تباين الأشخاص في تعابيرهم العاطفية. ويكون مكتشف الكذب معرضاً للخطأ إلا إذا كان يعرف ماهية سلوك المشتبه به العاطفي. ولن تكون هناك مخاطرة بروكاو إذا لم يكن هناك قرائن سلوكية ذات مصداقية على الخداع.

عندها لن يكون لدى مكتشف الكذب شيء يتبعه، ولن تكون هناك مخاطرة بروكاو إذا كانت القرائن السلوكية ذات مصداقية تامة للجميع بدلاً من بعضهم. ليس هناك دليل خداع ذو مصداقية للأشخاص جميعهم، ولكنها منفردة ومجموعة قد تساعد مكتشف الكذب على الحكم على معظم الأشخاص، وسيعرف كل من زوجة دين وأصدقائه وزملائه في العمل فيما

إذا كان دين مثل باقي الأشخاص في إظهار العاطفة في صوته، أم أنه قادر في العادة على التحكم في صوته، لقد كان القاضي سيريكاً عرضة لمخاطرة بروكاو لعدم معرفته السابقة بدين.

تقدم شهادة دين التي كانت على وتيرة واحدة من نبرة الصوت درساً آخر، إذ على مكتشف الكذب التفكير في إمكانية أن يكون المشتبه به موهوباً في الأداء بصورة غير عادية، ومتمكناً من إخفاء سلوكه. يصبح حينها من غير الممكن معرفة ما إذا كان ذلك الشخص كاذباً أم لا. استناداً إلى تفسيره، كان جون دين موهوباً في الأداء، وبدا أنه يعرف مسبقاً كيف يفسر القاضي سيريكاً والآخرين سلوكه. وأفاد بالأفكار التالية في أثناء تخطيطه كيفية تصرفه عند الإدلاء بالشهادة، سيكون من السهل إخفاء لمسة عاطفية أو الظهور بمظهر المنقلب عن الشهادة؛ قررت أن أكون متوازناً غير مرتبك، ودون عاطفة، وهادئاً قدر الإمكان، وأجيب عن الأسئلة بالطريقة نفسها؛ حيث يميل الأشخاص إلى الاعتقاد أن الصادق هادئ⁽¹⁵⁾. وبعد الانتهاء من الشهادة، وبداية الاستجواب، قال دين: لقد أصبحت عاطفياً جداً، إنني أختنق، وأشعر بالوحدة، وعاجز بوجه سلطة الرئيس، فتنفست عميقاً لجعل ذلك يبدو كما لو أنني أفكر، وقد كنت أناضل للسيطرة.... وصممت على عدم إظهار عواطف هذه؛ لأن الصحافة ستفسر ذلك على أنه دليل ضعف إنساني عندي⁽¹⁶⁾.

ولكن حقيقة أن أداء دين متفق عليه، وأنه كان موهوباً جداً في السيطرة على سلوكه، لا يعني بالضرورة أنه كان كاذباً، وكان ينبغي أن يكون الآخرون حذرين بتفسير سلوكه. في الواقع، تشير القرائن اللاحقة أن شهادة دين كانت صادقة بنسبة كبيرة، وأن نيكسون الذي كان على عكس دين ليس موهوباً في الأداء، وكان كاذباً.

قبل الانتهاء من مناقشة موضوع الصوت، وآخر موضوع سنناقشه هو الادعاء بوجود آلات تستطيع كشف الأكاذيب آلياً وبدقة من خلال الصوت، هذه الأجهزة هي: جهاز مقيم الضغوط النفسية (PSE)، وجهاز محلل الصوت مارك الثاني، وجهاز محلل التوتر الصوتي، وجهاز محلل الضغوط النفسية (PSA)، وجهاز الهاغووث، وجهاز مراقبة توتر الصوت. ويدعي مصنعو هذه الأجهزة أنها تستطيع اكتشاف الكذب من الصوت، وحتى عبر الهاتف. وكما تشير أسماؤها، فهي تكتشف التوتر لا الكذب. لا توجد هناك علامة صوتية على الكذب

بحد ذاته، والعلامة فقط هي للعواطف السلبية. لم يكن مصنوعو هذه الأدوات غالبية الثمن صريحين جداً في تحذير المستخدم بشأن الكاذبين الذين يشعرون بالضيق. لقد وجد العلماء المتخصصون في دراسة الصوت وأولئك المتخصصون في استخدام التقنيات الأخرى لكشف الكذب أنّ هذه الآلات لا تقوم بما يفوق المصادفة في الكشف عن الكذب، وهي ليست جيدة بالمهمة الأكثر سهولة في الكشف في ما إذا كان الشخص متضايقاً أم لا⁽¹⁷⁾. لكن يبدو أنّ هذا لم يؤثر سلباً في تسويق هذه الأجهزة وبيعها. إنّ إمكانية الطريقة المصممة على النجاح غير المزعجة في كشف الأكاذيب مثيرة جداً للاهتمام.

الجسم

قبل أكثر من خمس وعشرين سنة، وفي تجربة جرت في أثناء دراستي، عرفت عن طريقة سرّبت فيها حركات الجسم العاطفة المخفية، لم يكن هناك دليل علمي كافٍ عندها عمّا إذا كانت حركات الجسم تعكس العاطفة أو الشخصية بدقة، أمّا الأطباء النفسيون فقد اعتقد بعضهم بذلك، لكن مزاعمهم رُفضت بوصفها حكايات لا أساس لها عن طريق السلوكيين الذين سيطروا على علم النفس الأكاديمي في ذلك الوقت، من عام 1914م إلى 1954م، فشلت كثير من الدراسات في إيجاد دعم لافتراض أنّ السلوك غير اللفظي يقدم معلومات دقيقة عن العاطفة والشخصية.

يفخر علم النفس الأكاديميّ بكيفية رفض التجارب العلمية اعتقاد الشخص العادي معرفة العاطفة أو الشخصية من الوجه أو الجسم، وعدّ ذلك نوعاً من الخرافة. ويرى أنّ بعض علماء الاجتماع أو المعالجين الذين تابعوا الكتابة عن حركات الجسم مثل الذين اهتموا بالإدراك ما فوق الحسي وفن الخط - ساذجون، أو ناقصو عقل، أو مشعوذون.

لم أصدق أنّ الأمر كذلك، وبمشاهدة حركات الجسم في أثناء جلسات العلاج الجماعي اقتنعت أنّ بإمكانني معرفة الشخص المتضايق وسبب ضيقه، وبكامل تفاؤل طالب الجامعة في السنة الأولى، أخذت على عاتقي مهمة إقناع علماء النفس الأكاديميين تغيير وجهة نظرهم تجاه السلوك غير اللفظي، فأعددت تجربة لإثبات تغيير حركات الجسم عندما يكون الشخص متوتراً، كان مصدر التوتر أستاذي في السنة الأولى، وقد وافق على أن يتبع خطة وضعتها لاستجواب

زملائي الطلبة بتخصص علم النفس بشأن الأمور التي أعرف أننا جميعاً عرضة لها، وسجلت بألة تصوير مخفية سلوك زملائي عندما سألتهم الأستاذ عما يخططون له بعد الانتهاء من التدريب، بعد السؤال، هاجم الأستاذ الطلاب الذين ذكروا توجههم إلى البحث العلمي، ونعتهم بالاختباء في المختبر، والتهرب من مسؤولية مساعدة الذين يعانون مرضاً عقلياً. انتقد الطلاب أيضاً الذين أوضحوا نيتهم مساعدة المرضى النفسيين بممارسة العلاج النفسي، متهماً إياهم في أنهم يسعون وراء تحصيل المال فقط، والتهرب من المسؤولية في القيام بالبحث المطلوب لإيجاد علاجات المرض العقلي. بعدئذٍ، سألت الأستاذ الطلاب عما إذا أصيبوا في الماضي بمرض تطلب علاجاً نفسياً، فسأل الطلاب الذين أجابوا بنعم: كيف ستساعدون الآخرين إذا كنتم أنتم مرضى؟ وهاجم الطلاب الذين أجابوا بالنفي أنهم يحاولون مساعدة الآخرين دون معرفتهم لأنفسهم أولاً، لم يكن هناك رابح منهم في أي حال. ولجعل الأمور أسوأ، طلبت إلى الأستاذ أن يقاطعهم، ولا يدع أحدهم يكمل إجابته على الانتقادات اللاذعة الموجهة له.

تطوع الطلاب لهذه التجربة البائسة لمساعدتي، وقد علموا أن المقابلة بحثية، وأن التجربة ستطوي على التوتّر. ولكن ذلك لم يجعلها أسهل بالنسبة إليهم عندما بدأت.

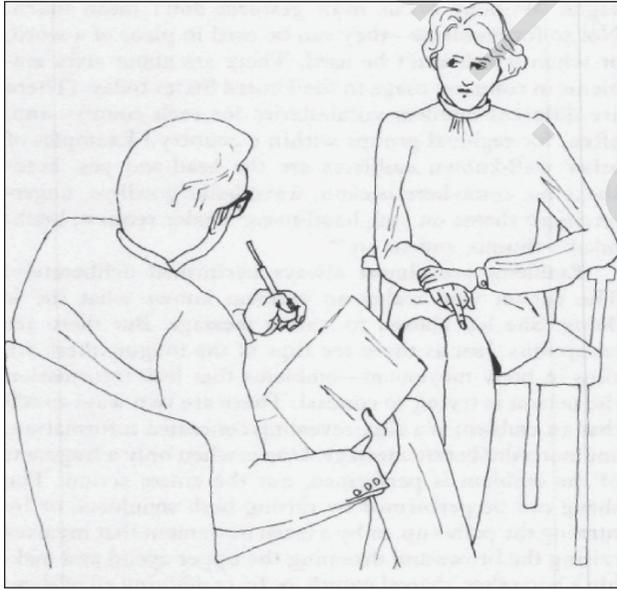
كان الأستاذ الذي يتصرف غير معقول خارج نطاق التجربة يتمتع بسلطة هائلة على الطلاب، وقد كانت تقييماته حاسمة لتخرجهم، إضافة إلى أن توصياته ستحدّد نوع العمل الذي قد يحصلون عليه لاحقاً، في غضون بضعة دقائق، ارتبك الطلاب، ولعدم تمكنهم من المغادرة أو الدفاع عن أنفسهم تأججوا بغضب مكبوت، ومالوا إلى الصمت، أو التمتمة بأهات تشي بغضبهم. وقبل أن تنقضي خمس دقائق طلبت إلى الأستاذ إنهاء بؤس هؤلاء الطلاب، من خلال شرح ما كان يفعله، ولماذا قام بذلك، مادحاً الطلاب لتحملهم الضغط جيداً.

من خلال مرآة صورت بألة تصوير، راقبت حركات الجسم بصورة مستمرة، فلم أصدق ما رأيته عينا في المقابلة الأولى؛ بعد الهجوم الثالث، كانت طالبة تومئ بالأصبع الأوسط للأستاذ، وقد استمرت بتلك الحركة دقيقة كاملة، ومع ذلك لم يبدُ عليها الغضب. تصرف الأستاذ كما أنه لم يرها، فهرعتُ إلى مكان المقابلة بعد انتهائها، ولكن كلاهما ادعى أنني ألق ذلك. لقد اعترفت الطالبة بغضبها، ولكنها أنكرت التعبير عنه، واتفق الأستاذ معها، وأني قد تخيلت ذلك؛ لأنه كما ذكر لا يغفل عن أي إيماءة يمثل هذا الفحش، وعندما حمّض

الفيلم كان الدليل موجوداً، ولم تكن إيماة الأصبع التي ظهرت تعبّر عن مشاعر غير واعية، فقد عرفت الطالبة أنها قامت بها، ولكن التعبير عن هذه العاطفة لم يكن واعياً، فلم تعرف الطالبة أنها أماءت بفحش للأستاذ. لقد تسربت العاطفة التي كانت تتعمد إخفاءها.

بعد مضيّ خمسين سنة، شاهدت نوع التسرب غير اللفظي نفسه؛ إيماة متسرّبة أخرى، في التجربة التي حاولت طالبات التمريض فيها إخفاء ردود أفعالهن تجاه المشاهد الجراحية الدموية. ولم تكن إيماة الأصبع هي المتسرّبة هذه المرة، بل رفع الكتفين إلى الأعلى. وقامت الطالبات بالكذب الواحدة تلو الأخرى، فقد رفعن أكتافهن إلى الأعلى لدى طرح الشخص الذي يقوم بالمقابلة سؤال: هل ترغبين برؤية مزيد من مقاطع الفيلم؟ أو: هل يمكنك عرض هذا الفيلم على طفل صغير؟

إن رفع الكتفين إلى الأعلى، ورفع الأصبع بفحش، مثالان على حركات تسمى رموزاً لتمييزها عن باقي الإيماءات التي يظهرها الأشخاص. إنّ للرموز معنى دقيقاً جداً معروفاً لأيّ كان في المجموعة الثقافية الواحدة؛ فالجميع يعرف معنى رفع الأصبع لأحدهم بفحش، وأنّ هزة الكتفين إلى الأعلى تعني: لا أعرف. أو: أنا عاجز. أو: ما الأهمية؟ ولا تمتلك معظم الإيماءات الأخرى مثل هذا التعريف الدقيق، فضلاً عن أنّ معناها مبهم.



الشكل 1

دون كلمات، لا تعني معظم الإيماءات شيئاً، والأمر ليس كذلك بالنسبة إلى الرموز؛ إذ يمكن استخدامها مقام الكلمة، أو عندما لا يمكن استخدام الكلمات. هناك قرابة ستين رمزاً للاستخدام العام في الولايات المتحدة اليوم، وهناك مفردات رموز مختلفة لكل بلد وللجماعات الإقليمية في أغلب الأحيان داخل البلد الواحد، والأمثلة على الرموز الأخرى المعروفة هي إيماءة الرأس بنعم، وتحريك الرأس من اليمين إلى اليسار للدلالة على الإنكار، أو من أعلى إلى أسفل إشارة إلى تعال إلى هنا، والتلويح بأهلاً ومع السلامة، وفرك السبابة اليمنى باليسرى للإشارة إلى فعل مشين، واليد على الأذن طلباً لرفع الصوت، ورفع الإبهام لإيقاف سيارة... إلخ⁽¹⁸⁾.

تؤدّي الرموز دائماً عن قصد، ويعرف المستقبل ما تُشير إليه هذه الرموز تماماً، والرسالة التي تريد إيصالها. ولكن هناك استثناءات. ومثلما أنّ هناك زلات لسان، هناك زلات في حركات الجسم أيضاً، وهي الرموز التي تسرب معلومات يحاول الشخص إخفاءها. توجد طريقتان لمعرفة أنّ الرمز زلة تشي بمعلومة مخفية وليست رسالة عن قصد: إحداها في أداء جزء من الرمز وليس حركة الرمز كاملة؛ يمكن أداء هزة الكتف برفع الكتفين، أو من خلال رفع راحتي اليد إلى الأعلى، أو رفع الحاجبين، أو إرخاء الجفن العلوي، أو تدوير الفم ليصبح على صورة حذوة حصان، أو من خلال دمج هذه الحركات جميعها، وأحياناً إمالة الرأس نحو الجانب قليلاً، عندما يكون الرمز تسريباً يظهر عنصر واحد فقط، وحتى أنه يكون غير مكتمل؛ فقد ترفع كتف واحدة فقط، وليس لارتفاع عال، أو قد ترتفع الشفة السفلية قليلاً فقط، أو قد تدور راحتا اليد بعض الشيء: لا ينطوي رمز الأصبع على ترتيب معين بين الأصابع الخمسة، ولكن بدفع اليد إلى الأمام والأعلى بتكرار، ولما كان رمز الأصبع غير مقصود، إلاّ أنّه كان دلالة على غضب الطالبة الحانق.

والطريقة الأخرى لكون الرموز زلة لا حركة مقصودة تكمن في أدائها على خلاف وضع التقديم، تؤدّي معظم الرموز أمام الشخص تماماً بين منطقتي الخصر والرقبة، ولا يمكن أن يؤدي في موقف العرض. في مقابلة التوتر، عندما رفعت الطالبة أصبعها للمدرس، لم ترفع الطالبة أصبعها في الفضاء، ولكنها كانت تضع يدها بارتياح على ركبته، وهذا تماماً خارج منطقة العرض، وفي تجربة طالبات التمريض، كانت هزة الكتف التي سرّبت مشاعرهن

المعنية بالعجز، وعدم القدرة على إخفاء المشاعر حركات متناوبة بسيطة بوضع اليدين بعضهما على بعض، مع استمرار بقائهما في الحوض. لو كانت العلامة الخاصة غير مجزأة، وظهرت في موقف العرض، فسيذكر الكاذب ما يحدث وسيشعر بحدوثها. بالطبع، تجعل هذه الخصائص التي تميز العلامة الخاصة المتسرّبة، أجزاء العلامة الخاصة واندفاعها في موقف العرض، أمر تمييزها صعباً للآخرين. فقد يظهر الكاذب تسريباً لهذه العلامات الخاصة مرة بعد مرة، وفي العادة لا يلاحظها الكاذب ولا المتلقّي.

ليس شرطاً أن يقوم كل كاذب بزلة علامة خاصة. فلا توجد علامات مؤكدة على الخداع. هناك عدد قليل من البحوث التي تقدر عدد مرات حدوث زلات العلامات الخاصة عندما يكذب الأشخاص. لقد أظهر اثنان من أصل خمسة من الطلاب الذين تعرضوا للأستاذ الفظّ زلة بعلامة خاصة، وأظهرت أكثر من نصف طالبات التمريض زلة بعلامة خاصة عندما كنّ يكذبن. لا أعرف سبب قيام بعض الأشخاص بهذا التسريب ولا يقوم به الجميع.*

في حين لا يبدي كل كاذب زلة علامة خاصة، فإنّها عند حدوثها تكون ذات مصداقية تماماً، إنّ زلة العلامة الخاصة علامة أصلية لرسالة لا يرغب الشخص بكشفها.

بالإضافة إلى أنّ تفسيرها أقلّ عرضة للهجوم من باقي علامات الخداع، سواء مخاطرة بروكاو كانت أو خطأ أو ثلثو؛ فقد يتحدث بعض الأشخاص دائماً بأسهاب، ولكن بعضهم فقط يقع في زلات العلامات الخاصة بانتظام، وقد تدل أخطاء الكلام على الضغط بأنواعه المتعددة، وليس بالضرورة مشيراً إلى الكذب. ولأنّ العلامة الخاصة لها رسالة محددة، مثل الكلمات، فإنّ زلات العلامات الخاصة لا تكون غامضة جداً، فإذا أراد الشخص تسريب رسالة «تبا لك» أو «أنا مجنون» أو «لا أقصد ذلك» أو «هناك» والتي يمكن إظهارها بعلامة خاصة، فلن تكون هناك مشكلة في تفسير المقصود.

* لسوء الطالع، لم يقم أيّ من الباحثين الآخرين الذين درسوا الخداع بالبحث لمعرفة مدى إمكانية تكرار ما وجدناه بشأن زلات العلامات الخاصة، ولكنني متفائل أنهم سيفعلون ذلك؛ لأنهم وجدوا خلال خمس وعشرين سنة تسربات لزلات العلامات الخاصة مرتين.

يعتمد شكل زلة العلامة الخاصة في أثناء الكذبة، وماهية الرسالة المتسرّبة، على ما يتم إخفاؤه، ففي تجربة الأستاذ الفظّ، كان الطلاب يخفون الغضب والحنق، لذا كانت زلات العلامات الخاصة بالأصبع وقبضة اليد هي الموجودة، وفي تجربة الفيلم الجراحي التدريبي، لم تشعر طالبات التمريض بالغضب، بل شعر كثير منهنّ بعدم قدرتهن على إخفاء مشاعرهن بالصورة المناسبة، وكانت هزة الكتف، التي تعني العجز، هي زلة العلامة الخاصة، يجب عدم تعليم أيّ من صور العلامات الخاصة؛ فكلّ فرد يتعلم صور العلامات الخاصة في ثقافته، ولكن ما يهم تعليمه هو أنّ هذه العلامات الخاصة قد تحدث على صورة زلات. وما لم يكن مكتشف الكذب منتبهاً لهذه الاحتمالية فقد لا يكتشف زلة العلامة الخاصة، ولا ينتبه لها؛ لأنها مجزوءة، وغير مرئية.

تُعدّ التوضيحات نمطاً آخر من حركات الجسم التي يمكنها توفير أدلة خداع، وكثيراً ما يُخلط بين التوضيحات والعلامات الخاصة، ولكن لا بد من التمييز بينهما؛ لأنّ هذين النوعين من حركات الجسم قد تغير بطرق معاكسة عندما يكذب أحدهم. ففي الوقت الذي تزداد فيه زلات العلامات الخاصة تتناقص التوضيحات. تسمى التوضيحات بهذا الاسم لأنها توضح الحديث كما لو أنّ الشخص يتحدث بها، وهناك طرق عدّة للقيام بذلك:

يمكن التركيز على كلمة أو عبارة، مثل تغيير اللهجة، أو وضع خطّ أسفلها، فضلاً على أنه يمكن تتبع تأثير تدفق الكلام كما لو كان المتحدث يتحكّم في حديثه؛ وتستطيع اليدين رسم صورة في الفضاء، أو إبداء حركة تكرر، أو أن تضخم ما يقال. واليدين هما ما يوضح الحديث. وعلى الرغم من تأكيد حركات الحواجب والجفن العلوي للتوضيحات، فإنّ الجسم بأكمله أو الجذع العلوي يستطيع فعل ذلك أيضاً.

تفاوتت المواقف الاجتماعية تجاه ملكية التوضيحات عبر القرون القليلة الماضية؛ فقد كانت متداولة في الطبقة الراقية من المجتمع في وقت ما، في حين كان هناك أوقات عدّت علامات غير لائقة أدبياً. وقد صورت كتب الخطابة التوضيحات المطلوبة للخطابة العامة الناجحة.

لم تُجرِ الدراسة العلمية الرائدة في التوضيحات للكشف عن قرائن الخداع، ولكن للطنن في ادعاءات علماء الاجتماع النازيين. تساعد نتائج تلك الدراسة مكتشف الكذب على تجنب الأخطاء التي سببها عدم معرفة الفروق الوطنية في التوضيحات، ظهر في الثلاثينيات كثير من المقالات تدعي أنّ التوضيحات وراثية، وأنّ الأجناس الأدنى مثل اليهود أو الفجر، قاموا بكثير من التوضيحات الكبيرة الشاملة، مقارنة بالأجناس المتفوقة من الآريين الأقل استعمالاً للإيماء، ولم يرد ذكر للتوضيحات الكبيرة التي أظهرها حليف ألمانيا الإيطالي. ديفيد إيفرون⁽¹⁹⁾؛ يهودي أرجنتيني، درس في جامعة كولومبيا، مع الأنثروبولوجي فرانز بواس توضيحات الأشخاص الذين يعيشون في الجانب الشرقي السفلي من مدينة نيويورك، وقد وجد أنّ المهاجرين من صقلية استخدموا توضيحات رسمت صورة أو أظهروا حركة، في حين استخدم اليهود المهاجرون من لتوانيا توضيحات تؤكد أو تتبع تدفق الأفكار، لم يختلف أبناؤهم المولودون في الولايات المتحدة، وارتادوا مدارس بها طلاب من الخلفيات الثقافية جميعها – بعضهم عن بعض في استخدام التوضيحات.

استعمل أطفال الوالدين الذين قدم ذووهم من صقلية توضيحات مشابهة لتلك المستخدمة لدى أطفال أبناء يهود لتوانيا. أثبت إيفرون أنّ نمط التوضيحات مكتسب وليس موروثاً، يستعمل الأشخاص من الثقافات المختلفة أنواعاً مختلفة من التوضيحات، ولكن بعضهم يستعمل التوضيحات بصورة قليلة، في حين يستعملها آخرون بكثرة، وحتى في الثقافة الواحدة، يختلف الأشخاص في عدد التوضيحات التي يبدونها عادة*. إذن، ليس عدد التوضيحات أو نوعها هو ما يفضح الكذبة، وإنما تأتي قرينة الخداع من ملاحظة تناقص عدد التوضيحات الظاهرة عندما يستخدم الشخص توضيحات أقل من المعتاد، إذ نحتاج إلى المزيد من الشرح لتوضيح متى يستعمل الأشخاص التوضيحات لتجنب إساءة تفسير إظهار الشخص تناقصاً في إظهارها.

* تدرب العائلات المهاجرة من مختلف الثقافات التي تستخدم التوضيحات في العادة أبناءها على عدم الحديث بأيديهم، ويُحذّر الأطفال من أنهم إن فعلوا ذلك، فسوف يبدون أنهم جاؤوا من بلد قديم، ويجعلهم عدم التوضيح يشبهون قاطني أوروبا الشمالية، وهي سلالة أمريكية قديمة.

لنفكر أولاً في سبب استعمال الأشخاص التوضيحات، حيث تُستعمل لتفسير الأفكار التي يصعب التعبير عنها بالكلمات، وقد وجدنا أنّ الأشخاص كانوا أكثر عرضة للتوضيح عندما طلب إليهم تعريف التعرج مقارنة بالكرسي، علاوة على أنّ هنالك إمكانية استعمال التوضيح عند شرح كيفية الوصول إلى مكتب البريد مقارنة بشرح خياراتهم المهنية، تستخدم التوضيحات أيضاً عندما لا يستطيع شخص إيجاد كلمة ما، حيث يبدو أنّ فرقة الأصابع أو التطلع إلى الفضاء يساعده على إيجاد الكلمة كما لو أنها تطوف فوقه، في حين تلتقطها الحركة التوضيحية. على الأقل، تعرّف مثل هذه التوضيحات الباحثة عن الكلمة الشخص الآخر أنّ البحث جارٍ، وأنّ المتكلم لم يمهّد حديثه بعد. قد يكون للتوضيحات وظيفة تلقين ذاتي، فهي تساعد الأشخاص على وضع الكلمات معاً في حديث متماسك إلى حدّ معقول، إضافة إلى أنّ هذه التوضيحات تزيد من الاندماج مع ما يقال، ونلاحظ أنّ الأشخاص يميلون إلى التوضيح أكثر من المعتاد عندما يكونون غاضبين، أو خائفين، أو مهتاجين، أو مكتئبين، أو متحمسين بإثارة.

فكّر الآن في سبب إبداء الأشخاص مستوى توضيحات أقلّ من المعتاد؛ لأنّ ذلك سيوضح متى يكون التناقص دليلاً على الخداع، فالسبب الأول هو عدم وجود استثمار عاطفي فيما يقال؛ فالأشخاص يستخدمون التوضيحات بدرجة أقلّ عندما لا يعنيهم الأمر، أو أنهم يشعرون بالملل، أو غير مهتمين، أو أنهم شديدي الحزن. قد يفصح الفشل في مرافقة التوضيحات المتزايدة للحديث الذين يزيفون الاهتمام أو الحماسة.

تتناقص التوضيحات أيضاً إذا واجهت الشخص مشكلة في تحديد المراد قوله بدقة. فإذا كان الشخص يفكر في كلّ كلمة بدقة، وفيما يقال قبل نطقه، فلن يكون هناك كثير من التوضيح. وعند إلقاء خطاب للمرة أولى، أو ثانية، وسواء أمحاضرة كانت أم كلاماً ترويجياً لمدوب مبيعات، فإنّ مستوى التوضيحات سيكون أقلّ مقارنة بوقت لاحق عندما لا يكون بذل الجهد مطلوباً لانتقاء الكلمات اللازمة، علاوة على ذلك تتناقص التوضيحات كلما كان هناك تحذير بشأن الكلام، وقد لا يكون للتوضيحات ارتباط بالخداع، وقد يكون هناك حذرٌ لأنّ المخاطرة عالية: كالانطباع الأول عن المدير، والجواب عن سؤال قد تعقبه مكافأة ما، والكلمات الأولى لشخص يعجبك لحدّ الوله عن بعد. إضافة إلى ذلك يجعل التناقص

الشخص حذراً لما سيقوله، وقد يغري الشخص الجبان الميل نحو عرض عمل مربع ولكنه يخاف الأخطار المرتبطة في وضع العمل الجديد، وبسبب الصراع بين ما إذا كان عليه قبول العرض أو لا، يُفجع بثقل مشكلة ما سيقوله وطريقة قوله.

وإذا لم ترتب الكاذبة كذبتها مسبقاً، فإنَّ عليها الحذر أولاً، والتفكير بدقة بكل كلمة قبل نطقها. إنَّ المخادعين الذين لم يتدربوا، والذين مارسوا الخداع في كذبة ما، والذين فشلوا في توقع الأسئلة أو وقتها، يظهرون انخفاضاً في مستوى التوضيحات، وحتى لو تدربت الكاذبة على كذبتها، فقد تتخفف توضيحاتها بسبب تدخل عاطفتها؛ إذ تتدخل بعض العواطف، كالخوف، بتماسك الحديث.

يصرف عبء إدارة العواطف القوية الانتباه عن العمليات المعنوية بترابط الكلمات، فإذا كان المطلوب إخفاء العواطف، وليس فقط إدارتها، وإذا كانت العاطفة قوية، فمن المرجح عندها أن يجد الكاذب الذي أعدَّ كذبه جيداً مشكلة في نطقها، فتتخفف التوضيحات.

لقد استخدمت طالبات التمريض في تجربتنا مستوى توضيحات أقل، عندما كنَّ يحاولن إخفاء ردود أفعالهنَّ تجاه فيلم البتر للشخص المحروق، مقارنة بوصف مشاعرهن بصدق حيال فيلم الزهور، لقد حدثت هذه التوضيحات لسببين على الأقل: لم تتدرب الطالبات على الإعداد للكذبة المطلوبة، ولم يتح لهن الوقت الكافي للتحضير للكذبة، فتم استشارة العواطف القوية والخوف من الانكشاف استجابة للفيلم الدموي المعروض، فقد وجد كثير من الباحثين أيضاً أنَّ التوضيحات تكون أقل وضوحاً عندما يكذب أحدهم مقارنة بصدقته، حيث اشتملت هذه الدراسات على قليل من العواطف، ولكنَّ الكاذبين كانوا متدنيي الجاهزية والاستعداد.

في تقديمي للتوضيحات، ذكرت أهمية التمييز بينها وبين العلامات الخاصة، إذ قد تحدث تغيرات عكسية في كلِّ منها عندما يكذب أحدهم: تزداد زلات العلامات الخاصة وتتخفف التوضيحات، وتكمن الاختلافات الحاسمة بين العلامات الخاصة والتوضيحات في دقة الحركة والرسالة، ففي العلامات الخاصة، تظهر دقة الحركة والرسالة على درجة عالية من الوضوح؛ حيث لا تفي أيُّ حركة بالغرض، والحركة المحددة بدقة تنقل الرسالة

الدقيقة تماماً، أمّا التوضيحات فعلى النقيض من ذلك؛ فقد تنطوي على مجموعة كبيرة من الحركات، وقد تنقل رسالة مبهمة بدلاً من أخرى دقيقة، إنَّ رمز ربط الإبهام والشاهد هو للدلالة على أن: هذا حسن، إذن هناك طريقة واحدة للقيام بالرمز، فإذا ربط الإبهام بالوسطى أو الخنصر، فلن تكون الرسالة واضحة، والمعنى المحدد جداً هنا هو: هذا أمر جيد، أو: حسناً*، وعليه، لا تحمل التوضيحات معاني منفصلة عن الكلمات.

إنَّ مشاهدة أحدهم يستخدم التوضيحات دون سماع كلماته لا يكشف كثيراً عما يتحدث به، ولكن الأمر ليس كذلك إذا قام الشخص بحركة خاصة. والفرق الآخر بين حركات العلامات الخاصة والتوضيحات أنه، وعلى الرغم من ظهورهما في أثناء التحدث، فإنه يمكن استعمال حركات العلامات الخاصة مكان الكلمة عندما لا يستطيع الأشخاص التحدث أو أنهم لا يريدون ذلك، في حين تحدث التوضيحات بحكم التعريف في أثناء الحديث فقط، وليس لاستبداله، أو عندما لا يكون الأشخاص غير قادرين على الكلام.

يتعيّن أن يكون مكتشف الكذب حذراً في تفسير التوضيحات مقارنة مع زلات العلامات الخاصة، وكما وضح سابقاً، يؤثّر خطأ أو ثلث ومخاطرة بروكاو في التوضيحات، ولكنهما لا يؤثران في زلات العلامات الخاصة، فإذا لاحظ مكتشف الكذب انخفاضاً في التوضيح، فعليه استبعاد الأسباب الأخرى جميعها (ما عدا الكذب) لدى الشخص الذي يريد بحذر اختيار كل كلمة، ولكن زلات العلامات الخاصة أقل غموضاً، والرسالة التي تنقلها مميزة لجعل تفسيرها أسهل على مكتشف الكذب، لا يحتاج مكتشف الكذب إلى معرفة المشتبه به مسبقاً لتفسير زلة العلامة الخاصة، إنَّ مثل هذا العمل ذو معنى بحد ذاته لتباين الأشخاص تبايناً كبيراً في معدل استخدام التوضيحات الطبيعي، ولا يمكن إصدار الأحكام عليهم ما لم يكن مكتشف الكذب لديه بعض الأسس للمقارنة، مثل باقي قرائن الخداع، حيث يتطلب تفسير التوضيحات معرفه سابقة؛ لأنَّ اكتشاف الخداع صعب جداً في اللقاء الأول، وتقدم زلات العلامات الخاصة أحد احتمالات كشف الخداع.

* وهذه العلامة الخاصة تحمل معنى مختلفاً بديئاً في بعض بلدان جنوب أوروبا. لا تُعدّ العلامات الخاصة عالمية إذ تتفاوت معانيها باختلاف الثقافات.

إنَّ سبب شرح النوع التالي من حركات الجسم المموَّهة هو لتحذير مكتشف الكذب من خطورة تفسيرها على أنَّها قرائن على الخداع، وقد وجدنا مكتشفي الكذب يحكمون خطأً على الشخص الصادق أنه كاذب بسبب إظهاره الكثير من الحركات المموَّهة في العادة. وقد تكون الحركات المموَّهة علامة على اضطراب أحدهم، لكنها ليست كذلك دائماً. فضلاً على أنَّ ازدياد نشاط الحركات المموَّهة ليس علامة موثوقة على الخداع، ولكن الأشخاص يعتقدون بذلك.

تشمل الحركات المموَّهة الحركات جميعها التي فيها يقوم أحد أجزاء الجسم بتدليك جزء آخر، أو فركه، أو مسكه، أو قرصه، أو خدشه، أو التلاعب به، قد تكون مدة الحركة المموَّهة قصيرة جداً، أو قد تستمر مدة دقائق، ويبدو أنَّ غرض الحركات القصيرة منها لها أن يُعاد ترتيب الشعر، أو تنظيف الأذن، أو حكَّ جزء من الجسم، ويبدو أنَّ الحركات المموَّهة الأخرى، وخصوصاً الطويلة منها، لا طائل فيها؛ كبرم الشعر، وفرك الأصابع، والنقر بالقدم. تكون اليد في العادة، هي التي تقوم بهذه الحركات، وقد تكون أيضاً المستقبلية مثلها مثل أيِّ جزء آخر من الجسم. والمستقبلات الأكثر شيوعاً هي الشعر، والأذن، والأنف، ومقاطعة الرجلين، ومن الممكن تأدية الحركة المموَّهة في الوجه (كتحريك اللسان على الخدود، وعض الشفاه بالأسنان قليلاً)، أو بوضع رجل على أخرى، وقد تصبح الأدوات جزءاً من فعل المتلاعب؛ كعود الثقاب، أو القلم، أو مشبك الورق، أو السيجارة.

في حين تمت تنشئة معظم الأشخاص على عدم أداء السلوكات التي تكون في دورة المياه أمام العامة، إلا أنهم لم يتوقفوا عن أدائها، بل توقفوا عن ملاحظة أنهم يقومون بها. ولا يعني الأمر أنَّ الأشخاص غير مدركين تماماً للحركات المموَّهة لديهم، فإذا أدركنا أنَّ أحدهم يراقب إحدى حركاتنا المموَّهة، فسوف نتوقف عن القيام بها بسرعة أو نقلل من استعمالها، أو نموَّه استخدامها، حيث تغطي الإيماءة الأكبر بصدق الحركة العابرة، وحتى هذه الإستراتيجية المتقنة لإخفاء الحركة المموَّهة لا تؤدِّي بوعي، إنَّ الحركات المموَّهة موجودة على حافة الوعي، ولا يستطيع معظم الأشخاص التوقف عن القيام بمثل هذه الحركات مدة طويلة حتى لو حاولوا القيام بذلك عن قصد، فهم معتادون على استخدامها.

يناسب الأشخاص أن يكونوا مراقبين لا مؤدّين. عادة ما يُعطى للشخص الذي يقوم بحركة ما الخصوصية لاستكمالها حتى لو بدأت الحركة بغمرة المحادثة تماماً؛ فيشجع المتلقّي بنظره عند قيام آخر بحركة عابرة، ويعيد النظر فقط بعد الانتهاء منها، وإذا كانت الحركة من الأنشطة التي لا طائل فيها، مثل برم الشعر الذي يستمر طويلاً، عندها لا يستطيع الآخرون إشاحة نظرهم مدة طويلة، ولكنهم لا ينظرون مباشرة مطوّلاً لهذه الحركة.

إنّ عدم الانتباه المهذب لهؤلاء الأشخاص الذين يقومون بهذه الحركات عادة يمكن تعلمها أكثر والقيام بها دون تفكير، حيث إنّ مراقبة حركات مثل هذا الشخص تعدّ خارج نطاق اللياقة والتّهذيب، مثل توم مختلس النظرات، أمّا من يؤدي الحركة العابرة فلا غبار عليه، فعندما تتوقف سيارتان عند إشارة مرور، فإنّ الشخص الذي يرتكب الإساءة هو الذي يختلس النظر إلى آخر ينظف أذنه في السيارة المجاورة، وليس الذي ينظف أذنه.

تساءلت مع آخرين يدرسون مثل هذه الحركات عن سبب ممارسة الأشخاص حركة معينة دون غيرها، وهل يعني الأمر شيئاً إذا كانت حركة فرك بدلاً من حركة ضغط، أو كشّة بدلاً من حكّة؟ وهل هناك رسالة وراء حكّ اليد أو الأذن أو الأنف؟ يعود جزء من الإجابة إلى خصوصية الشخص، فكلّ شخص سمة مميزة في حركاته المفضلة، والنمط المعين من الحركات الدقيقة، فقد تكون حركة أحدهم برم الخاتم، ولآخر نبش البشرة الميتة المحيطة بالظفر، ولآخر قتل الشارب، لم يحاول أحد اكتشاف لماذا لا يوجد لدى الأشخاص حركة مفضلة على الحركات الأخرى، ولماذا لا يوجد لدى بعضهم حركة خاصة بهم. هناك بعض القرائن التي تشير إلى كشف بعض الحركات أكثر من عدم الارتياح، فقد وجدنا حركات نبش جلد لدى المرضى النفسيين الذين لا يعبرون عن الغضب، في حين كانت تغطية العيون شائعة بين المرضى الذين يشعرون بفعل معيب، ولكن هذه الأدلة مؤقّنة مقارنة بالنتائج العامة التي تشير إلى أنّ هذه الحركات تزداد عند عدم الراحة⁽²⁰⁾.

أثبت العلماء بدرجة معقولة اعتقاد الأشخاص العاديين أنهم يقلقون ويؤدون حركات قلقة عندما يكونون مرضى أو عصبيين على الأقل. تزداد حركات حكّ الجسم والضغط، والخلع، وتنظيف زاويتي الفم، وترتيب الهدام عند عدم الرتياح. وأعتقد أنّ الأشخاص

يُبدون أيضاً كثيراً من الحركات الدقيقة عند ارتياحهم وبسهولة، فيسمحون لشعرهم بالانسداد. وعندما يكونون مع رفقاتهم لا يهتمون بهندامهم.

يكون بعض الأشخاص أكثر عرضة للتجشؤ، والتلاعب، والانغماس في سلوكيات تكون في معظم الحالات قابلة للسيطرة ولو بصورة جزئية على الأقل، وإذا كان ذلك صحيحاً، عندها تكون الحركات المموّهة علامات على الانزعاج في الحالات الأكثر اتساقاً مع الطابع الرسمي فقط، ومع الأشخاص الذين لا يعلمون عن ذلك.

لا يعوّل على مثل هذه الحركات على أنّها علامات على الخداع؛ لأنها قد تشير إلى حالات أخرى كالانزعاج أو الراحة. ويعرف الكاذبون كذلك وجوب محاولتهم كبت حركاتهم العابرة، وينجح معظمهم لبعض الوقت، ولا يمتلك الكاذبون أي معرفة خاصة بذلك؛ فجزء مما هو شائع يشير إلى أنّ هذه الحركات علامات على الانزعاج وعدم الراحة، أو أنّها سلوك عصبي، ولكن الكاذبين لا يعرفون ذلك، ويعتقد كثيرون أنّ الكاذبين يقلقون، وأنّ ذلك القلق دليل على وجود خداع، عندما سألنا بعض الأشخاص كيف يعرفون ما إذا كان أحدهم كاذباً، كانت الإجابة أنّ العيون الخجلة والمراوغة هي التي تشي بالكاذب، لن تكون القرائن التي يعرفها الجميع، وتنطوي على سلوك يمكن تثبيطه بسهولة، ذات مصداقية إذا كانت الأخطار قوية، ولا يريد الكاذب أن يتم اكتشافه.

لم يبدُ على طالبات التمريض حركات مموّهة عند الكذب أكثر مما فعلن عند صدقهنّ، وقد وجدت بعض الدراسات ازدياداً في هذه الحركات في أثناء الخداع، وأعتقد أنّ اختلافات الأخطار هي ما يفسر هذا التناقض في النتائج، فعندما تكون الأخطار مرتفعة، فقد تكون الحركات متقطعة على عكس قوتها في أثناء القيام بها. فضلاً على أنّ الأخطار العالية تجعل الكاذب يراقب القرائن المعروفة القابلة للوصول، والسيطرة عليها مثل الحركات المموّهة. وقد تجعل الأخطار المرتفعة الشخص خائفاً من أن يتم اكتشافه؛ لذا، ينبغي أن يزيد عدم الارتياح من هذا السلوك. قد تزداد الحركات المموّهة، ويمكن مراقبتها وقد تختفي بعض الوقت، ثمّ تظهر بعد مدّة وجيزة، ثمّ بعد مدّة تتسمّ ملاحظتها وقمعها. ولمّا كان مستوى الأخطار مرتفعاً، عملت طالبات التمريض بجهد للسيطرة على حركاتهنّ. لم يكن هناك كثير من الأخطار في الدراسات التي وجدت أنّ حركات التلاعب المموّهة هذه تزداد في

أثناء الكذب؛ لذا، كان الوضع غريباً بعض الشيء، لهذا، ربّما يكون هناك قدر من عدم الارتياح لزيادة حركات التلاعب. لا توجد هناك مكاسب مهمة، أو خسارات نجاح، أو فشل في الخداع، ولا يوجد مسوّغ للكاذب لبذل الجهد في مراقبة حركات التلاعب وكتبتها. حتى لو كان تفسيري للحصول على نتائج متناقضة غير صحيح (تبقى تفسيرات ما بعد التقصي غير مؤكّدة حتى تُثبت بمزيد من الدراسات)، فإنّ النتائج المتناقضة نفسها سبب كافٍ كي يكون مكتشف الكذب حذراً حيال تفسير حركات التلاعب التي يقوم بها.

في دراستنا لكيفية اكتشاف الكذب، وجدنا أنّ الأشخاص أدلوا بأحكام على أولئك الذين أظهروا حركات دقيقة كثيرة أنّهم كاذبون. ولم يكن مهماً ما إذا كان الشخص الذي يقوم بهذه الحركات يقول الصدق أو يكذب. فقد وصفهم من رأيهم أنّهم غير صادقين عندما كانت حركات التلاعب التي أبدوها كثيرة. من المهمّ إدراك احتمال ارتكاب هذا الخطأ. ودعوني أستعرض الأسباب المتعدّدة؛ لكون حركات التلاعب المُموّهة علامات لا يمكن الاعتماد عليها في الاستدلال على الخداع.

يختلف الأشخاص كثيراً في عدد حركات التلاعب التي يظهرونها ونوعها. ويمكن التصدي لمشكلة الفروق الفرديّة (مخاطرة بروكاو) إذا كان مكتشف الكذب لديه معرفة سابقة بالكاذب، ويستطيع إجراء مقارنات سلوكيّة.

يتداخل خطأ أو ثلثو مع تفسير حركات التلاعب بوصفها قرائن خداع؛ تزداد حركات التلاعب عندما يكون الأشخاص منزعجين، وهذه المشكلة تتكرّر مع باقي علامات الخداع الأخرى أيضاً، ولكنّها أكثر حدّة مع حركات التلاعب؛ لأنّها ليست فقط علامات عدم ارتياح، بل هي علامات ارتياح تظهر بوجود الأصدقاء أيضاً.

يعتقد الجميع أنّ إظهار حركات تلاعب كثيرة تفضح الخداع؛ لذا، سيحاول الكاذب كتبتها. وعلى عكس تعابير الوجه التي يحاول الأشخاص السيطرة عليها، فإنّ حركات التلاعب سهلة التثبيت إلى حدّ ما، وينجح الكاذبون في تثبيت حركات التلاعب لجزء من الوقت تقريباً عندما تكون الأخطار مرتفعة.

درس عدد من الباحثين جانباً آخر من الجسم؛ هيئة الوقوف. ولكن، لم يُعثر على تسرّب أو قرائن على الخداع فيها. يعرف الأشخاص كيف يفترض بهم أن يجلسوا ويقفوا؛ فالوقوف المناسب لإجراء مقابلة رسمية ليس هو نفسه المفترض عند الحديث مع صديق. يبدو أنّ هيئة الوقوف تحت السيطرة تماماً، وإدارتها ناجحة عندما يقوم أحدهم بالخداع. لم أجد مع زملائي فروقاً في هذه الهيئة عندما كذب الأشخاص أو صدقوا.* بالطبع، ربّما لم نقس ذلك الجانب من الوقوف الذي يتغيّر، والاحتمال هو الميل إلى التقدّم نحو الأمام عند الاهتمام أو الغضب، والتراجع إلى الخلف عند الخوف أو الاشمئزاز. على كلّ حال، يجب على الكاذب المدفوع أن يكون قادراً على تثبيط جميع العلامات وأكثرها خفية لقرائن الوقوف على تلك العاطفة.

قرائن الجهاز العصبي اللاإرادية

حتى الآن، ناقشت الحركات الجسميّة التي تقوم بها العضلات الهيكلية. ولكن، ينتج الجهاز العصبي اللاإرادي أيضاً تغيّرات ملحوظة في الجسم نتيجة الاستثارة العاطفية: على صورة نمط معين من التنفّس، وتيرة البلع، وكمية التعرّق. (ستتم مناقشة تغيّرات الجهاز العصبي اللاإرادية في الوجه، مثل التورّد، والشحوب، واتساع حدقتي العينين، في الفصل القادم). تحدث هذه التغيّرات لا إرادياً عند استثارة العواطف، وهي صعبة التثبيط؛ ولهذا السبب، يمكن أن تكون قرائن خداع موثوقة يُعتدّ بها.

يقيس جهاز كشف الكذب تغيّرات الجهاز العصبي اللاإرادية التي يكون كثير منها واضحاً دون استخدام جهاز خاص، فإذا شعر الكاذب بالخوف، أو الغضب، أو الحماس، أو الأسى، أو الذنب، أو العار، فقد يزداد معدّل تنفّسه، ويثقل صدره، ويزيد من وتيرة البلع، أو يبدو عليه التعرّق.

* وجدت دراسة في الخداع أنّ هناك اعتقاداً يرى أنّ الذين يغيّرون وقفهم كثيراً كاذبون، على الرغم من إثبات عدم ارتباط هيئة الوقوف بالصدق في الواقع. انظر: «The Deception Judgments of Custom Inspectors and Laymen» Journal

اختلف علماء النفس على مدار عقود حيال ما إذا كانت كل عاطفة ترتبط بمجموعة محددة من تغيّرات الجهاز العصبي اللاإرادية، ويعتقد معظمهم عدم وجود مثل هذه المجموعات المحددة، ويعتقدون أيضاً أنّ الشخص يتنفس بسرعة أكبر، ويتعرق، ويزيد من وتيرة البلع عند استثارة أي عاطفة. وتشير تغيّرات الجهاز العصبي اللاإرادية إلى مدى قوة العاطفة، وليس إلى نوعها. ولكن هذا الرأي يتراجع مع ما يعرفه معظم الأشخاص؛ إذ يشعر الأشخاص بمختلف الأحاسيس عندما يخافون مثلاً مقارنة مع غضبهم. وهذا، كما يقول كثير من علماء النفس، بسبب تفسير الأشخاص للأحاسيس الجسدية نفسها بصورة مختلفة عما إذا كانوا خائفين مقارنة مع ما يكونون عليه في حالة الغضب، لم يثبت أنّ نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي بنفسه يختلف في الخوف مقابل الغضب⁽²¹⁾.

تتحدى أحدث دراساتي، التي بدأت عندما انتهيت من كتابة هذا الكتاب، وجهة النظر هذه. فإذا كنت مصيباً، ولم تكن تغيّرات الجهاز العصبي اللاإرادية نفسها لكل عاطفة، ولكنّها بدلاً من ذلك محددة، فقد يكون ذلك مهماً في الكشف عن الأكاذيب. وقد يعني ذلك تمكين مكتشف الكذب من اكتشاف ما إذا كان المشتبه به مستثاراً عاطفياً أم لا، وما نوع العاطفة المحسوسة أيضاً، إما بجهاز كشف الكذب، أو بمجرد المراقبة والاستماع (هل هو خائف أم غاضب؟ مشمئز أم حزين؟) في حين، تتوافر هذه المعلومات من الوجه كذلك، حيث يستطيع الأشخاص تثبيط كثير من علامات الوجه، كما سنبين في الفصل التالي. زدّ على هذا أنّ من الصعب مراقبة نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي.

لقد نُشرت دراسة واحدة من هذا النوع حتى الآن (انظر الصفحة 117). يجادل بعض علماء النفس البارزين في ما توصلت إليه، ويعارضونه تماماً. وتعدّ نتائج بحثي مثيرة للجدل، وغير مثبتة، لكنّ الدليل عليها قوي. وبمرور الزمن، سيكون ما توصلت إليه مقبولاً من قبل المجتمع العلمي.

على ما أعتقد، هناك مشكلتان تقفان في طريق قبول اكتشاف دليل مقنع يفيد أنّ العاطفة تمتلك نشاطاً مختلفاً في الجهاز العصبي اللاإرادي، وأعتقد أنني أملك حلولهما. حيث تكمن إحدى المشكلتين في كيفية الحصول على عينات عاطفية صادقة.

ولمقارنة تغيّرات الجهاز العصبي اللاإرادي في الخوف مع الغضب، لا بدّ أن يكون العالم متأكّداً من موضوع بحث قد درس كلّ عاطفة وحدها. ولما كان قياس تغيّرات الجهاز العصبي اللاإرادي تتطلّب معدات معقدة، فعلى الشخص المشارك تقديم عينات العاطفة في المختبر، إلا أنّ المشكلة تكمن في كيفية استخلاص العواطف في وسط عقيم خالٍ من المثبرات، وغير طبيعي؛ إذ كيف ستجعل الأشخاص خائفين وغاضبين، لا عاطفيين في الوقت نفسه؟ إنّ هذا السؤال على قدر كبير من الأهمية؛ أي عدم جعل الأشخاص المشاركين خائفين وغاضبين في الوقت ذاته، فيما أدعوه وآخرين من العلماء بالخليط العاطفي. وما لم يُحتفظ بالعواطف منفصلة، وما لم تكن العينات صادقة، فلن تكون هناك طريقة لتحديد ما إذا كان نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي مختلفاً لكلّ عاطفة. وحتى لو كانت كذلك، ولو اشتملت عينات الغضب دائماً على بعض الخوف، وعينة الخوف على بعض الغضب، فستكون النتيجة أن تظهر تغيّرات الجهاز العصبي اللاإرادي متشابهة. ليس من السهل تجنّب الخلط، لا في المختبر ولا في الحياة الحقيقيّة، فالخلط أكثر شيوعاً من العواطف الصادقة.

كانت التقنيّة الأكثر شيوعاً لأخذ عينات العاطفة هي عن طريق سؤال الشخص المشارك عن تذكّر شيء مخيف أو تصوّره. ولنفترض أنّه تذكّر تعرّضه لهجوم سارق، عندئذٍ يجب على العالم أن يكون متأكّداً أنّه إضافة إلى الخوف من السارق لا يصبح الشخص غاضباً ولو بدرجة قليلة من السارق، أو من نفسه؛ لأنّه خائف، أو لأنّه غبي لدرجة تعريض نفسه للخطر تحدث أخطار الخلط نفسها بدلاً من حدوث العواطف الصادقة مع تقنيات إثارة العواطف الأخرى. لنفترض أنّ العلماء يعرضون فيلماً يثير مشاعر الخوف، وربما كان مشهداً من فيلم (ألفريد هيتشكوك)، المريض النفسي، (Psycho)، حيث يهاجم (توني بيركنز جانيت) لي فجأة، حاملاً سكيناً في أثناء استحمامها. قد يصبح الشخص غاضباً من العالم لجعله خائفاً، وغاضباً من نفسه؛ بسبب خوفه، وغاضباً من (توني بيركنز)؛ بسبب مهاجمته (جانيت لي)، ومشمئزاً من منظر الدم، ومكتئباً؛ لمعاونة جانيت لي، ومتفاجئاً من الفعل، وهلماً جرّاً.

ليس من السهل التفكير بطريقة للحصول على عينات عواطف صادقة. حسب اعتقادي، لقد افترض معظم العلماء الذين درسوا الجهاز العصبي اللاإرادي ببساطة خطأ أنّ أفراد

العينة فعلوا ما يريدونه عندما طُلبَ إليهم ذلك، فانتخبوا بسهولة عينات عاطفة الصادقة المطلوبة، وفشلوا في اتخاذ أيّ خطوات؛ لضمان أو تأكيد كون عينات العاطفة الخاصة بهم صادقة بالفعل.

والمشكلة الثانية هي نتاج الحاجة إلى أخذ عينات العواطف في المختبر، ومن نتائج تأثير تقنية البحث. أنّ معظم أفراد العينة مدركون لذواتهم بشأن ما سيحدث لهم عندما يخضعون للتجربة، ثم يُضخّم ذلك. ولقياس نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي، يجب أن تكون الأسلاك موصولة بأجزاء مختلفة من جسم المشارك، وتتطلب مراقبة التنفس، ومعدّل ضربات القلب، ودرجة حرارة الجلد، والتعرّق - توصيل كثير من الأسلاك. إنّ مجرد الجلوس هناك موصولاً بالأسلاك، وبوجود العلماء يفحصون ما يجري داخل الجسم، وغالباً ما ينصبون آلات لتصوير؛ أيّ تغيّرات مرئية، يُخرج معظم الأشخاص من العينة. الحرج بحدّ ذاته عاطفة، وإذا كانت تنتج نشاطاً في الجهاز العصبي اللاإرادي فستشوّه العواطف عبر كلّ عينة يحاول العلماء الحصول عليها. قد يُعتقد أنّ المشارك يتذكّر حدثاً مخيفاً في كلّ لحظة، وموقفاً يثير الغضب في مرحلة أخرى، ولكن ما قد يحدث هو الحرج في أثناء تذكّر الغضب والخوف. لم يتخذ العلماء أيّ إجراء للحدّ من الحرج، ولم يبحث أحد للتأكد أنّ الحرج لم يتداخل مع عينات العاطفة الصادقة.

استبعدت وزملائي الحرج عن طريق اختيار ممثلين محترفين أفراداً في عينة الدراسة⁽²²⁾. فالممثلون معادون أن يُختبروا، ولا ينزعجون عندما يشاهد الناس حركاتهم اليومية. وبدل أن يشعروا بالحرج، فإنهم يحبون فكرة توصيلهم بالأسلاك، ومراقبة ما يحدث داخل أجسامهم. ساعدت هذه الدراسة أيضاً على حلّ المشكلة الأولى وهي الحصول على عينات عاطفة صادقة.

يمكننا الاستفادة من سنوات تدريب الممثلين في تقنية (ستانسلافسكي) للتمثيل التي تجعلهم مهرة في التذكّر وإعادة اختبار العواطف. يمارس الممثلون هذه التقنية كي يستخدموا ذكريات - الحس في تصوير دور ما. في تجربتنا، طلبنا إلى الممثلين، في حين كانوا موصولين بالأسلاك والأجهزة، وبوجود كاميرات فيديو موجّهة نحو وجوههم، أن يتذكروا ويشهدوا بكلّ قوتهم موقفاً شعروا فيه أنهم غاضبون غضباً لا مثيل له سابقاً

في حياتهم. ومن ثمّ موقفاً شعروا فيه بأكبر خوف، وحزن، ومفاجأة، وسعادة، واشمئزاز. لقد استخدم هذه التقنية علماء آخرون سابقاً، لكننا اعتقدنا أنّ فرصتنا في النجاح أكبر؛ لأننا استخدمنا ممثلين محترفين مدربين على هذه التقنية، ولن يشعروا بحرج. إضافة الى ذلك، لم نسلّم أنّ المشاركين في التجربة فعلوا ما طلبناه، وتحقّقنا من حصولنا على عينات نقية صادقة لا خليط من العواطف. بعد كلّ استرجاع للذاكرة، طلبنا إليهم تقييم القوة التي شعروا بها بالعاطفة المطلوبة، وما إذا شعروا بوجود عاطفة أخرى. لم يُحتفظ بالمحاولات التي أفاد بها المشاركون شهادتهم لعاطفة أخرى بالقوة نفسها للعاطفة المطلوبة.

سهلت دراسة الممثلين علينا تجربة تقنية أخرى لجمع عينات عواطف نقية صادقة لم تُستعمل من قبل، واكتشفنا هذه التقنية الجديدة؛ لإثارة العواطف بالمصادفة قبل سنوات في أثناء قيامنا بتجربة أخرى، ولمعرفة آليات تعابير الوجه، والعضلات التي تنتج ذلك التعبير المعين، أنتجت وزملائي بمنهجية آلفاً من تعابير الوجه، بتصوير كيفية تغيير كلّ تركيبة من حركات العضلات للشكل وتحليلها، ولدهشتنا عندما انتجنا حركات العضلات المرتبطة بالعواطف، شعرنا فجأة بتغيّرات في أجسامنا نتيجة نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي. ولم يكن لدينا أيّ سبب لتوقّع أنّ تحريك عضلات الوجه بتعمّد قد ينتج تغيّرات غير مقصودة في الجهاز العصبي اللاإرادي، ولكن ذلك حدث مراراً وتكراراً. وما زلنا لانعرف ما إذا كان نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي يختلف في كلّ مجموعة من حركات عضلات الوجه. لقد أعلّنا الممثلين، بالتحديد، عن العضلة المطلوب تحريكها في الوجه، وكان هناك ستة إرشادات مختلفة؛ واحد لكلّ عاطفة من العواطف؛ ولأنّ الممثلين غير مُخرجين لعمل تعبير الوجه حسب الطلب، أو الشعور بالحرج؛ لأنّ العلماء يشاهدونهم عند قيامهم بالتعبير، ولأنّهم بارعون في تمّصّ التعابير – استطاعوا الوفاء بمعظم طلباتنا بسهولة. لم نثق بهم فقط لإنتاج عينات عاطفية نقية صادقة، بل صوّرنا أداء وجوههم، واستخدمنا محاولاتهم فقط؛ كانت الأشرطة التسجيلية تظهر أنّهم انتجوا كلّ مجموعة من حركات الوجه المطلوبة.

وجدت تجربتنا أدلة قويّة على أنّ نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي ليس ذاته للعواطف جميعها، ولم تكن تغيّرات معدل نبضات القلب، ودرجة حرارة الجسم، والتعرق (ما قمنا بقياسه) نفسها لمختلف العواطف، مثلاً: عندما قام الممثلون بحركة عضلة الغضب في

وجوههم، وعضلة الخوف، (لم يُطلب إليهم إظهار العاطفة، بل القيام بحركة العضلة فقط)، أصبح معدّل نبضات القلب أسرع، ولكنّ أمراً مختلفاً حصل في درجة حرارة جلدهم؛ فقد ارتفعت درجة حرارة الجلد مع الغضب وانخفضت مع الخوف. أعدنا التجربة على عينة أخرى وحصلنا على النتيجة نفسها.

إذا حصل علماء آخرون على هذه النتائج عند محاولة تكرار التجربة في مختبراتهم، فقد يستطيعون معرفة ما الذي يحاول مكتشف الكذب تعلّمه من جهاز كشف الكذب. وبدلاً من مجرد محاولة معرفة ما إذا كان المشتبه به يشعر بأيّ عاطفة، قد يستطيع الشخص الذي يعمل على جهاز كشف الكذب من خلال قياس عدد من أنشطة الجهاز العصبي اللاإرادي معرفة نوع العاطفة، وحتى دون وجود آلة الكشف عن الكذب، وبمجرد النظر، قد يكون كاشف الكذب قادراً على ملاحظة التغيرات في نمط التنفّس، أو التّعرق، التي يمكنها أن تسهم في التقاط حدوث عاطفة معينة. يمكن الحدّ من الأخطاء في كشف الكذب المتمثلة بعدم تصديق الصادق وتصديق الكاذب، إذا كان نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي، والذي يعدّ تثبيطه أمراً صعباً للغاية، يكشف العاطفة التي يشعر بها المشتبه به.

حتى الآن، لم نكن نعرف ما إذا أمكننا تمييز العاطفة من خلال علامات نشاط الجهاز العصبي اللاإرادية المرئية والمسموعة، ولكن هناك سبب الآن لمعرفة ذلك. كيف تسهم علامات العواطف المعنوية، سواء في الوجه كانت، أم في الجسم، أم في الصوت أم في الكلمات، أو من الجهاز العصبي اللاإرادي، في تحديد ما إذا كان الشخص صادقاً أم كاذباً. وما الأخطار بوقوع الخطأ، والاحتياطات لتجنّبها، هي موضوع الفصل السادس.

أوضح الفصل الثاني وجود طريقتين رئيسيتين للكذب هما؛ الإخفاء والتزوير. حتى الآن، بحثنا في هذا الفصل إمكانيّة فضح محاولات إخفاء العاطفة بالكلمات، أو الصوت، أو الجسم. يلجأ الكاذب إلى التزوير إذا لم يشعر بالعاطفة، ولكنها مطلوبة، أو للمساعدة في التغطية على مشاعر مخفية. على سبيل المثال، قد يزور شخص ما نظرة الحزن عندما يعلم أنّ تجارة شقيق زوجته غير رابحة. فإذا لم يكن متأثراً، يظهر التعبير المزور ببساطة المظهر المناسب، ولكن إذا كان مسروراً في سريرته بسوء طالع شقيق زوجته، فسُخفي نظرة الحزن الزائفة هذه مشاعره الحقيقيّة. هل يمكن للكلمات، أو الصوت، أو الجسم،

أن تفضح مثل هذه التعابير الزائفة، وتكشف أنّ الأداء العاطفي غير صادق؟ لا توجد إجابة عن ذلك. لقد بُحِثَ في عيوب الأداء المزوّر للعاطفة بصورة أقل شمولاً من تسرّب العواطف المخفية، وأستطيع تقديم ملاحظاتي ووجهة نظري وحدسي وحسب.

على الرّغم من إمكانية ابتداء الكلمات للتلفيق، فليس من السهل لأيّ كان، صادقاً أم كاذباً، وصف العواطف بالكلمات. الشعراء فقط هم من يستطيعون وصف الفروق الدقيقة التي تكشفها العواطف، وقد يكون ادعاء العاطفة غير الصادقة بالكلمات أكثر صعوبة مقارنة بالعاطفة الصادقة، ولن يكون الادعاء فصيحاً، أو مفصلاً، أو مقنعاً، في العادة. إنّ الصوت، والجسم، وتعابير الوجه، هي ما يعطي معنى التفسير اللفظي للعاطفة، وأظنّ أنّ معظم الأشخاص يستطيعون تمثيل صوت الغضب، أو الخوف، أو الضيق، أو السعادة، أو الاشمئزاز، أو المفاجأة تمثيلاً متقناً لخداع الآخرين. في حين، يصعب إخفاء التغيّرات في نبرة الصوت التي تحدث مع هذه العواطف، لكن تزويرها غير صعب، وربما ينخدع معظم الأشخاص بالصوت.

من السهل تزوير بعض التغيّرات التي ينتجها الجهاز العصبي اللاإرادي، وفي حين يصعب إخفاء علامات العاطفة في التنفّس والبلع، فإنّ تزويرها لا يتطلّب مهارة خاصة. أمّا التعرّق فموضوع مختلف يصعب إخفاؤه وتزويره. في حين يمكن أن يستخدم الكاذب التنفّس والبلع للتزوير بإعطاء الانطباع بوجود عواطف سلبية، فإنّني أرى أنّ القليل يفعل ذلك.

في حين يستطيع المخادع زيادة الحركات المموّهة؛ ليظهر بمظهر غير المرتاح، فإنّ معظم الأشخاص لا يتذكّرون القيام بذلك على الأرجح، وقد يكون الفشل في تضمين هذه الحركات، والتي يمكن تأديتها بسهولة، أن يفضح غيابها الادعاء على العكس من ذلك بشعور الخوف أو الضيق المقنع.

يمكن تمثيل الحركات التوضيحية، ولكنّ نجاح ذلك غير كبير؛ لإعطاء انطباع المشاركة والحماس لما يقال عندما لا يكون صادقاً. ذكرت تفسيرات الصحف أنّ الرئيسين السابقين؛ (نيكسون وفورد)، نُصحا بزيادة الحركات التوضيحية. وبمشاهدتهما في التلفاز، اعتقدت أنّ هذه النصيحة جعلتهما يبدوان زائفين؛ إذ من الصعب وضع حركة توضيحية عن قصد

في المكان الذي يجب أن توجد فيه بالارتباط مع الكلمات، فهي تميل إلى الظهور مبكراً، أو تكون متأخرة، أو تستمر مدة طويلة. يشبه هذا إلى حد كبير محاولة الانزلاق من خلال التفكير بكل حركة في أثناء القيام بها؛ فالتنسيق صعب.

لقد وصفت القرائن السلوكية التي قد تسرب معلومات مخفية، وتدلل على أن الشخص لم يتقن كذبه جيداً، أو تفضح عاطفة لا تتناسب مع الكذبة المتبناة. يمكن أن تفضح زلات اللسان، وزلات العلامات الخاصة، والمشاحنات، أنواع المعلومات جميعها؛ كالعاطفة، والأفعال الماضية، والخطط، والنيات، والخيالات، والأفكار، وما إلى ذلك.

وقد يشير الحديث غير المباشر أيضاً وهيئة الوقوف، وخطأ الحديث، وزيادة الحركات التوضيحية، إلى أن المتحدث حذر جداً لما يقال، ولم يمهد لكذبه، وهي علامات على العاطفة السلبية، ويحدث انخفاض في الحركات التوضيحية عند الملل.

تحدث نبرة الصوت المستثارة والمرتفعة، والحديث السريع، بوجود الخوف والغضب، وربما الإثارة أيضاً، ويتغير الصوت في الاتجاه المعاكس بوجود الحزن، وربما الشعور بالذنب كذلك. وقد تعدد التغيرات في التنفس، أو التعرق، أو زيادة البلع، والفم الجاف جداً علامات على العواطف القوية، وربما يكون من الممكن تحديد أي العواطف من هذه الأنماط سيتغير في المستقبل.



الفصل الخامس

قرائن الوجه في الخداع

قد يكون الوجه مصدراً قيماً لمكتشف الكذب؛ لأنَّ الوجه يستطيع أن يكذب ويصدق ويفعلهما معاً عادة. يحتوي الوجه على رسالتين، هما: ما يريد الكاذب إظهاره وما يريد إخفاءه. كما تخدم بعض التعابير الكذب، فتقدّم معلومات غير صحيحة. ولكن غيرها يكشفه؛ لأنها تبدو مزيفة. كما قد تتسرّب أحياناً المشاعر على الرغم من المحاولات لإخفائها، وقد تحدث التعابير المزيفة المقنّعة في لحظة ما، ثمّ تتسرّب التعابير المخفية في اللحظة التي تليها. كما يمكن أن تظهر التعابير الصادقة والمزيفة في مختلف أجزاء الوجه في تعبير واحد مختلط، وأعتقد أنّ سبب إخفاق معظم الأشخاص في كشف الأكاذيب من الوجه تتمثل بعدم معرفتهم كيفية تمييز التعابير الصادقة من المزيفة.

تبدو تعابير العاطفة الصادقة ظاهرة للعيان؛ لأنّ حركات الوجه تستجيب لإرادياً، من غير تفكير أو قصد. أمّا المزيفة فتكون بسبب وجود سيطرة إرادية على الوجه، فتتيح للآخرين التدخل بالصادقة وافترض المزيفة. يُعدّ الوجه جهازاً ثنائياً يشتمل على التعابير المختارة إرادياً ولإرادياً، حتى من غير وعي الشخص أحياناً بما يظهر على وجهه. هناك أساس بين الإرادة والإرادة المشغولة بالتعابير التي تعلمها الشخص مرة وأصبحت فاعلة آلياً من غير اختيار، أو حتى على الرغم من وجود الاختيار ومن غير وعي في العادة.

تُعد تقاسيم الوجه المصطنعة، والعادات المزيّفة، التي تملّي على الشخص إدارة بعض التعابير، مثل عدم القدرة على إظهار الغضب تجاه رموز السلطة أمثلة على ذلك. لكنني سأوليّ جلّ اهتمامي في هذا المجال لكلّ من التعابير الإرادية، والمتعمّدة، والمزيّفة، التي صنّفت على أنّها جزء من التضليل من جهة، والتعابير اللاإرادية، والعفوية، والصادقة، والتي قد تسرّب المشاعر على الرغم من محاولة الكاذب إخفاءها من جهة أخرى.

تُظهر الدراسات التي أجريت على المرضى الذين يعانون أنواعاً مختلفة من تلف الدماغ كثيراً أنّ التعابير الإرادية واللاإرادية تعود إلى أجزاء مختلفة من الدماغ؛ فالمرضى الذين لديهم تلف في أحد أجزاء الدماغ، وبالتحديد في الجزء الذي يُسمى الأنظمة الهرمية العصبية، لا يستطيعون التّبسم إذا طُلب إليهم ذلك، ولكنهم يتسمون عند سماعهم طرفة، أو عند استماعتهم بشيء ما. بالمقابل، يستطيع الأشخاص الذين يعانون تلفاً بجزء آخر من الدماغ؛ أي الأنظمة غير الهرمية، التّبسم إرادياً، ولكنهم جامدو الوجه عندما يستمتعون بشيء ما. ينبغي لمرضى تلف الأنظمة الهرمية الذين لا يستطيعون القيام بالتعابير إرادياً أن يكونوا قادرين على الكذب بوجوههم؛ لأنّ عليهم عدم تثبيط الوجه أو تقمّص التعابير المزيّفة. بالمقابل، ينبغي لمرضى تلف الأنظمة غير الهرمية، الذين لا يبدون تعابير عند شعورهم بالعاطفة، أن يجيدوا الكذب بتقاسيم وجوههم؛ لأنهم غير مضطرين إلى تثبيط التعابير العاطفية الصادقة⁽¹⁾.

إنّ تعابير الوجه اللاإرادية للعاطفة هي نتاج النشوء. فضلاً على أنّ كثيراً من التعابير البشرية هي التعابير نفسها التي يمكن مشاهدتها على وجوه الرئسيّات، إضافة إلى أنّ بعض تعابير الوجه للعاطفة، أو على الأقل تلك التي تشير إلى السعادة، والخوف، والغضب، والاشمئزاز، والحزن، والكرب، وربما غيرها من العواطف - عالمية. وينطبق الشيء نفسه على العمر، أو الجنس، أو العرق، أو الثقافة⁽²⁾. وتُعدّ تعابير الوجه هذه المصدر الأغنى للمعلومات عن العواطف، وأنّها تكشف الفروق الدقيقة في المشاعر الآتية.

يستطيع الوجه كشف دقائق الخبرة العاطفية التي يستطيع الشاعر فقط التقاطها بالكلمات. ويبين الوجه كلاً مما يأتي:

- نوع العاطفة الصادقة؛ كالغضب، والخوف، والحزن، والاشمئزاز، والكرب، والسعادة، والقناعة، والبهجة، والمفاجأة، والاحتقار، والتي يمكن التعبير عنها بعلامات مميزة.
- تداخل عاطفتين معاً؛ ففي العادة تكون العاطفتان صادقتين، ويسجّل الوجه عناصر كلّ منهما.
- قوة العاطفة الصادقة؛ قد تتنوّع قوّة شدّة العاطفة؛ من الانزعاج إلى الغيظ، ومن الخشية إلى الرعب.

ولكن وكما ذكرت، فإنّ الوجه ليس مجرد نظام إشارات عاطفيّ لا إرادي؛ إذ يتعلم الأطفال في السنوات الأولى من عمرهم التّحكّم في بعض التعابير، وإخفاء المشاعر الحقيقيّة، وتزييف تعابير العواطف غير الصادقة. ويُعلّم الأهل أبناءهم التّحكّم في تعابيرهم بالقُدوة، وبصورة مباشرة أكثر باستخدام عبارات، مثل: لا تبد لي تلك النظرة الغاضبة. كن سعيداً عندما تعطيك عمتك هدية. لا تكن ملولاً. وعندما يكبرون يتعلمون قواعد العرض جيّداً، بحيث تصبح عادات متأصلة، وبعد مضي بعض الوقت، تصبح قواعد عرض إدارة التعابير العاطفية فاعلة تلقائيّاً، وتتغيّر التعابير من غير خيار أو حتى إدراك، وحتى عندما يدرك الأشخاص قواعد العرض لديهم، لن يكون ممكناً دائماً، وليس سهلاً بالتأكيد، التوقّف عن القيام بها؛ فحال رسوخ أيّ عادة، بحيث تعمل تلقائيّاً، من غير حاجة إلى الإدراك، يصبح من الصعب التراجع عنها، وأعتقد أنّ التّراجع عن هذه العادات التي تُعنى بإدارة قواعد عرض العاطفة صعبٌ جدّاً.

تختلف قواعد العرض من ثقافة إلى أخرى. وهي المسؤولة عن انطباع المسافرين أن تعابير الوجه ليست عالميّة. عند مشاهدة اليابانيين للأفلام المثيرة للعاطفة، اكتشفت أنّ تعابيرهم لم تختلف عن التعابير التي يبديها الأمريكيان، بشرط أن يكون اليابانيون وحدهم. وعند وجود شخص آخر بموقع المسؤولية معهم في أثناء مشاهدة الأفلام، اتبع اليابانيون قواعد عرض مكنتهم من إلباس تعابير العواطف السلبية ابتسامه مهذّبة أكثر من الأمريكيان⁽³⁾.

وإضافة إلى عناصر التَّحَكُّم المعتادة التي تعمل إرادياً للتَّحَكُّم في تعابير الوجه، يستطيع الأفراد اختبار الإحساس بتعبير عواطفهم الحقيقيَّة، فيفعلون ذلك بإدراك تام، أو يزيِّفون تعبير عاطفة غير صادقة. وينجح معظم الأشخاص أيضاً في خداع الوجه، ويستطيع الجميع تقريباً تذكُّر حادثة ما ضلُّوا فيها تماماً بتعابير صادرة عن شخص آخر. ومع ذلك يمتلك الجميع تقريباً الخبرة المقابلة، ويدركون أنَّ كلمات أحدهم غير صحيحة من خلال النظرة التي لاحت على وجهه. في حين لا يستطيع الأزواج تذكُّر حادثة رأى فيها أحدهم عاطفة في وجه الآخر، وهي في العادة الخوف أو الغضب، وأنَّ الآخر لم يدرك أنها ظاهرة، وحتى أنه أنكر الإحساس بها. يعتقد معظم الأشخاص أنَّ لديهم القدرة على اكتشاف التعابير الزائفة، لكنَّ بحوثنا أثبتت عدم مقدرة معظم الأشخاص على ذلك.

في الفصل السابق، وصفتُ التجربة التي وجدنا فيها أنَّ الأشخاص غير قادرين على معرفة متى كذبت طالبات التمريض ومتى كنَّ صادقات. وجاء تقييم الذين اعتمدوا تعابير وجوه الطالبات فقط الأسوأ. فقيِّموهنَّ أنهنَّ الأكثر صدقاً، في حين كنَّ في الواقع كاذبات. لقد خدعتهم التعابير الزائفة، وتجاهلوا التعابير التي سرَّبت العواطف الحقيقيَّة. وعندما يكذب الأشخاص، تكون التعابير الأكثر وضوحاً، والتي يسهل مشاهدتها، وينتبه لها الآخرون أكثر، هي التعابير المزيفة عادة. ولكننا لا ننتبه غالباً إلى الإشارات التي تدلُّ على أنَّ هذه التعابير ليست حقيقيَّة، وكذلك الإشارات الخاطفة الدالة على المشاعر الخفيَّة.

لم يدرس معظم الباحثين قياس تعابير وجه الكاذب، وركزوا بدلاً من ذلك على السلوكات سهلة القياس، مثل حركات الجسم التوضيحيَّة، أو أخطاء الحديث، والقلَّة منهم الذين قاسوا تعابير الوجه درسوا الابتسامة فقط، وقاسوها ببساطة بالغة. وجد هؤلاء أنَّ الأشخاص يبتسمون عادة عندما يكذبون أو يقولون الصدق. ولكنهم لم يحدِّدوا نوع الابتسامة؛ إذ لا تعدُّ الابتسامات جميعها واحدة. إنَّ تقنيَّتنا لقياس تعابير الوجه تستطيع تمييز أكثر من خمسين ابتسامة مختلفة؛ فعند كذب طالبات التمريض، وجدنا أنهنَّ ابتسمن بطريقة مختلفة عن ابتساماتهن عند قولهن الصدق. وسأصف هذه النتائج في نهاية هذا الفصل.

وبسبب وجود كثير من التعابير المختلفة، تجنّب المهتمون بالتواصل غير اللفظي والكذب قياس تعابير الوجه. ولعهد قريب، لم تكن هناك طريقة شاملة وموضوعية لقياس تعابير الوجه جميعها، وانطلقنا لتطوير تلك الطريقة؛ لأننا عرفنا بعد مراجعة الأشرطة التصويرية لطالبات التمريض اللواتي كذبن، أن كشف علامات الخداع في الوجه تتطلب مقاييس دقيقة، وقضينا عشر سنوات تقريباً في تطوير تقنية لقياس تعابير الوجه بدقة⁽⁴⁾.

هناك آلاف من تعابير الوجه التي يختلف كلٌّ منها عن الآخر. ولا شأن لكثير منها بالعاطفة، ويشكّل كثير منها ما نطلق عليه اسم إشارات التخاطب، وهي مثل حركات الجسم التوضيحية، تؤكد الحديث أو تقدّم جملة (مثل علامات استفهام الوجه أو علامات التعجب). وهناك أيضاً عدد من الحركات الرمزية مثل: غمزة العين، والحاجبين المرتفعين، وإرخاء الجفن العلوي، وتدوير الفم على صورة حذوة الحصان، ورفع أحد الحاجبين تشككاً. علاوة على أن هناك حركات الوجه المموّهة، مثل عضّ الشفتين، ومصّ الشفتين، ونفخ الوجنتين، وبعد ذلك هناك تعابير الوجه العاطفية الصادقة والمزيّفة.

ليس هناك تعبير محدّد لكلّ عاطفة، بل العشرات منها، ولبعض العواطف هناك مئات التعابير. لكلّ عاطفة مجموعة من التعابير، يختلف كل واحد منها عن الآخر بوضوح. هذا ليس غريباً. فليس هناك شعور أو تجربة لكلّ عاطفة، بل مجموعة من الخبرات. لنأخذ مثلاً مجموعة خبرات الغضب، يختلف الغضب في:

- الشدّة من الانزعاج إلى الغضب.
- مدى السيطرة عليه؛ من الصاحب إلى الشديد جداً.
- كم يستغرق من الوقت حتى يبدأ (زمن البدء)؛ من التوتّر الشديد إلى الاستكانة.
- كم يستغرق من الوقت حتى ينتهي (زمن الغياب)؛ من السريع إلى البطيء.
- حرارته؛ من الساخن إلى البارد.
- أصالته؛ من الغضب الحقيقي إلى المزيّف؛ كالوالد المستمتع الذي يبدو كطفل مزعج.

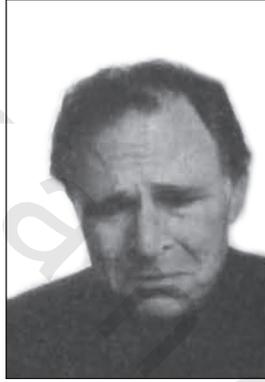
إذا تداخل الغضب مع عواطف أخرى - مثل الغضب الذي يستمتع به صاحبه، والغضب بسبب الذنب، وغضب الذي يدعي الاستقامة، وغضب الازدراء، فسيكون هناك أعضاء أكثر في مجموعة الغضب.

لا أحد يعرف حتى الآن ما إذا كانت هناك تعابير وجه مختلفة لتعابير الغضب المختلفة. شخصياً، وأعتقد أنّ هناك مزيداً منها؛ إذ، لدينا حتى الآن أدلة على وجود تعابير وجه أكثر من وجود مفردات عن أيّ عاطفة، وهي إشارات الوجه الدقيقة والفروق الدقيقة التي لا تبيّن اللغة في المفردات وحدها. منذ عام 1978 فقط، جرى العمل على بيان تصانيف تعابير الوجه، وتحديد عدد التعابير المرتبطة بكلّ عاطفة، والتي تكون عادة مترادفة، وتشير إلى حالات داخلية مختلفة، ومترابطة في الوقت نفسه. يعتمد بعض ما سأصفه من علامات الوجه على الخداع على دراسات منهجية باستخدام تقنية قياس الوجه، أو يعتمد بعضها على آلاف من الساعات التي قضيناها في مراقبة تعابير الوجه واختبارها. ما سأقدم في تقريرى هذا هو نتائج مبدئية غير نهائية؛ لأنه لم يتم حتى الآن علماء آخرون بمحاولة تكرار التجربة لمعرفة الفرق بين التعابير الإرادية واللاإرادية.

لنبدأ مع المصدر الأكثر إثارة لتسريبات الوجه؛ التعابير الدقيقة. توفر هذه التعابير صورة كاملة للعاطفة المخفية، ولكن ذلك يكون بسرعة بحيث يُغفل عنها. تومض التعابير الدقيقة في الوجه وتختفي في أقل من ربع ثانية. لقد اكتشفتُ التعابير الدقيقة في دراسة قرائن الخداع قبل عشرين سنة تقريباً. آنذاك، كنت أراجع مقابلة مصورة مع مريضة مضطربة نفسياً، وهي ماري التي ورد ذكرها في الفصل الأول، والتي كانت تخفي خطتها للانتحار. في الفيلم الذي صُوّر بعد بضعة أسابيع من دخولها المستشفى، تخبر ماري طبيبها أنّها لم تعد مكتئبة، وتستأذنه لقضاء بعض الوقت في بيتها ومع عائلتها، ولاحقاً اعترفت ماري أنّها كانت تكذب؛ لتتمكّن من الانتحار عند تحرّرها من إشراف المستشفى، وتقول: إنها لا تزال تشعر باستياء شديد.

أظهرت ماري عدداً من هزّات الكتف الجزئية، وزلات حركات رمزية، وانخفاضاً في الحركات التوضيحية، وبالإعادة البطيئة لعرض الشريط، لاحظنا تعبيراً دقيقاً بمنتهى الحزن على وجهها، ولكنه كان موجوداً للحظة فقط، وتبعه بسرعة مظهر تبسّم. تُعرف

التعابير الدقيقة أنها تعابير الوجه العاطفية الكاملة الخاطفة، وتستمر بجزء من وقتها المعتاد بسرعة كبيرة لدرجة عدم ملاحظتها، والشكل رقم 2 (انظر الصفحة التالية) يبيّن التعبير الحزين، وهو سهل التفسير؛ لأنّ الصفحة متوقّفة عليه. وإن تعيّن عليك رؤيته مدّة 1/25 من الثانية وتمّ اخفاؤه حالاً بتعبير آخر كما لو أنه تعبير دقيق، فيمكن أن تغفل عنه. بعد اكتشافنا التعابير الدقيقة، نشر باحثون آخرون اكتشافاتهم للتعابير الدقيقة قائلين: إنها نتيجة الكبت، وتكشف عن عاطفة غير مُدرّكة⁽⁵⁾. بالتأكيد، لم تكن العاطفة عند ماري غير مُدرّكة؛ فقد كانت مدرّكة إدراكاً مؤلماً؛ بالحزن الظاهر في تعابيرها الدقيقة.



الشكل 2

عرضنا مقتطفات تحتوي تعابير دقيقة من مقابلة ماري على بعض الأشخاص، وطلبنا إليهم الحكم على كيفية شعورها. فشل الأشخاص غير المُدرّبين؛ بسبب إغفالهم الرسائل الموجودة في التعابير الدقيقة، واعتقدوا أنّ شعور ماري على ما يُرام. لم يستطع هؤلاء التقاط الرسالة الحزينة إلّا بعد مشاهدة الشريط بالعرض البطيء فقط. لكنّ الأطباء ذوي الخبرة لم يحتاجوا إلى العرض البطيء، فقد التقطوا الرسالة الحزينة من التعابير الدقيقة عندما شاهدوا الفيلم بزمن العرض الفعليّ.

استطاع معظم الأشخاص الذين تدربوا مدة ساعة تقريباً أن يتعلموا ملاحظة هذه التعابير الدقيقة؛ وضعنا غطاءً على عدسة جهاز العرض كي نستطيع عرض الشريحة مدّة قصيرة جداً. في البداية، عندما يومض التعبير مدّة 1/50 من الثانية، ادعى الأشخاص أنهم لم ولن يستطيعوا رؤيته، ولكنهم سرعان ما تعلموا القيام بذلك، وأصبح ذلك سهلاً

جداً لدرجة أنهم ظلّوا أننا أبطاناً في وضع الغطاء أحياناً، وبعد مشاهدة بضع مئات من الوجوه، استطاع الجميع معرفة العاطفة على الرغم من زمن العرض الفعلي. يستطيع أيُّ كان تعلّم هذه المهارة، من غير وجود خاصية التغطية، من خلال عرض صورة فيها تعبير الوجه بسرعه فائقة أمام أعينهم مباشرة. وعليهم محاولة تخمين العاطفة التي ظهرت في الصورة، ثمّ النظر بتمعّن في الصورة للتحقّق من التعبير الموجود. ومن ثمّ الانتقال إلى صورة أخرى، وعليهم ممارسة هذا التدريب على بضع مئات من الصور⁽⁶⁾.

التعابير الدقيقة مثيرة؛ لأنها على الرغم من ثرائها وتوفرها تسريباً للعاطفة المخفية، فإنّها لا تحدث في كثير من الأحيان. لقد وجدنا القليل من التعابير الدقيقة في التجربة التي كذبت فيها طالبات التمريض، والأكثر شيوعاً هو عدم إظهار هذه التعابير؛ فحال ظهور تعبير ما، يظهر أنّ الشخص مدرك لما بدأ بالظهور، فيعمل على عدم إظهاره، ويحاول تغطيته أحياناً بتعبير آخر. إنّ الابتسامة هي الغطاء أو القناع الأكثر شيوعاً، ويكون التثبيط أحياناً سريعاً جداً، حيث يصعب التقاط رسالة العاطفة، التي ربما يكون التعبير الذي قوطع، قد نقلها، وحتى إذا لم تتسرّب الرسالة، فقد يكون التثبيط قرينة ملحوظة تظهر أنّ الشخص يخفي مشاعره، ويستمرّ تعبير التثبيط في الغالب مدة أطول، ولكنه ليس كاملاً كالتعبير الدقيق. إنّ التعبير الدقيق الخاطف، ولكن العرض الكامل موجود، ولكنه أقصر، وتتمّ مقاطعة تعبير التثبيط، ولا يصل التعبير دائماً إلى العرض الكامل، ولكنه يدوم أكثر من دوام التعبير الدقيق، وقد تكون المقاطعة نفسها ملحوظة.

التعبيران: الدقيق والمُثبّط، عرضة للمشكلتين اللتين قد تسببان صعوبة في تفسير معظم قرائن الخداع؛ الأولى مخاطرة بروكاو المذكورة في الفصل السابق، والتي يفشل فيها مكتشف الكذب في تفسير الفروق الفردية في التعابير العاطفية؛ (تصديق الكاذب) ليس بالضرورة أن يظهر كلّ شخص يخفي عاطفة ما تعبيراً دقيقاً أو مثبّطاً، وكذلك لا يعدّ غيابها دليل صدق. هناك فروق فردية في التمكّن من السيطرة على التعبير، وهناك بعض الأشخاص الذين أدعواهم الكاذبين بالفطرة، يقومون بذلك بكلّ براعة. والمشكلة الثانية، والتي أسميها خطأ أوثلو، يسببها الفشل في معرفة انفعال بعض الأشخاص الصادقين عندما يشكّ أنّهم يكذبون؛ (تكذيب الصادق). يتطلب تجنب خطأ أوثلو أن يفهم مكتشف الكذب أنه

حتى عندما يبدي أحدهم تعبيراً دقيقاً، أو مثبطاً، فإن ذلك غير كافٍ للحكم عليه بالكذب. ويمكن (شعور البريء الذي يحاول إخفاء شعوره بهذه التعابير) الإحساس بأي عاطفة مسربة تقريباً من هذه التعابير؛ فقد يشعر الشخص البريء بالخوف من عدم التصديق، والذنب حيال شيء آخر، وبالغضب والازدراء بالاتهام غير العادل، وبالسرور لإتاحة الفرصة لإثبات كون المُتَّهَم مخطئاً، ومتفاجئاً بالتهمة...، وما إلى ذلك من مشاعر أخرى. إذا أراد البريء إخفاء إحساسه بهذه المشاعر، فقد يحدث تعبيراً دقيقاً أو مثبطاً. سنناقش طرق التعامل مع هذه المشكلات في مقاطعة التعابير الدقيقة والمثبطة في الفصل القادم.

لا يمكن التَّحَكُّم في العضلات جميعها التي تنتج تعابير الوجه بالسهولة نفسها؛ إذ إن بعض العضلات أكثر مصداقية من غيرها، ولا تتوافر هذه العضلات الصادقة لاستخدامها في التعابير الزائفة؛ إذ لا يستطيع الكاذب السيطرة عليها، ويواجه الكاذب وقتاً صعباً في إخفاء حركاتها عند محاولة إخفاء العاطفة الصادقة؛ لأنها ليست متأصلة مسبقاً أو مثبطة.

لقد عرفنا العضلات التي لا يمكن السيطرة عليها من خلال الطلب إلى أشخاص أن يحركوا بقصد كل واحدة من عضلات الوجه، وكذلك عرض العواطف على وجوههم⁽⁷⁾. هناك بعض حركات العضلات التي يستطيع قلة من الأشخاص القيام بها بقصد؛ فهناك مثلاً 10% من الأشخاص الذين تم اختبارهم يستطيعون بقصد شد زوايتي الفم إلى الأسفل من غير تحريك عضلة الذَّقْن.

ولكننا لاحظنا أن هذه العضلات، التي يصعب السيطرة عليها، تتحرك فعلاً لدى شعور الشخص بالعاطفة التي تستدعي هذه الحركة، مثلاً: قد يبدي الأشخاص أنفسهم الذين لا يستطيعون شد زوايتي الفم إلى الأسفل هذه الحركة عند شعورهم بالحزن، أو الندم، أو الغم. لقد تمكنا من تعليم الأشخاص كيفية تحريك هذه العضلات صعبة التَّحَكُّم فيها عمداً، مع أن ذلك تطلَّب مئات الساعات حتى أمكن تعليمهم. تُعدّ هذه العضلات موثوقاً بها؛ لأن الفرد لا يعرف كيفية نقل الرسالة إلى العضلة لتوظيفها في التعبير الزائف. وعليه، أستنتج أن الشخص إذا لم يستطع نقل الرسالة إلى العضلة لاستخدامها في التعابير الزائفة فقد يواجه وقتاً صعباً في جعل رسالة (توقّف)، أو الإحباط من التدخل بحركة العضلة تلك عند الإحساس بالعاطفة التي تستدعي العضلة للتحرك، وإذا لم تستطع تحريك عضلة ما بقصد تزييف تعبير ما فلن تكون قادراً على تثبيط العضلة من التحرك؛ لإخفاء جزء من التعبير العاطفي.

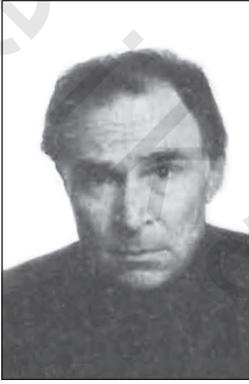
هناك طرائق أخرى لإخفاء التعبير الصادق من غير الحاجة إلى تشبيطه. ويمكن أيضاً إلباس التعبير قناعاً، بابتسامة في العادة، لكن ذلك لن يخفي علامات العاطفة الصادقة في الجبهة والجفنين العلويين. وبدلاً من ذلك، يمكن شد العضلات غير المعنوية للاحتفاظ بالتعبير الحقيقي مكبوتاً، ويمكن التخفيف من ابتسامة المتعة عن طريق ضغط الشفتين معاً، ودفع عضلة الذقن إلى الأعلى. ومع ذلك، قد يجعل استخدام العضلات غير المعنوية، مع العضلات المعنوية بتعبير العاطفة الصادقة الوجه غير طبيعي، وجامداً، وغير مُسيطر عليه. إن الطريقة المثلى لإخفاء العاطفة الصادقة هي تشبيط حركات العضلات المعنوية بالتعبير تماماً، وقد يكون ذلك صعباً إذا احتاجت العاطفة إلى عضلات الوجه الموثوق بها.

تعدّ الجبهة الموضع الرئيس لحركات العضلات الصادقة، ويبين الشكل (3A) حركات العضلات الصادقة التي تحدث عند الحزن، أو الضيق، أو الكرب، وربما مع الذنب أيضاً. إنّه التعبير الموضّح في الشكل (2) نفسه، ولكن من السهل التركيز على الجبهة فقط في الشكل (3A) حيث يكون باقي الوجه جامداً وخالياً من أيّ تعبير. لاحظ أنّ الزوايا الداخلية للحاجبين مشدودة إلى الأعلى، وعادة ما ينتج من ذلك جعل الجفن العلوي على صورة مثلث، إضافة إلى بعض التجاعيد في منتصف الجبهة. استطاع أقل من (15%) من العينة المفحوصة إنتاج هذه الحركة عمداً، ويجب ألا تكون موجودة في العرض الزائف لهذه العواطف، ويجب أن تظهر عندما يشعر الشخص بالحزن أو الكرب (أو ربما مع الذنب أيضاً). وعلى الرغم من محاولات إخفاء هذه المشاعر، فإنّ هذه الحركات ورسوم تعابير الوجه الأخرى تبين نسخة متطرّفة من العرض؛ لجعل صورة التعبير واضحة على الرغم من عدم القدرة على إظهار الحركة بادية على الوجه. إذا كان الشعور بالحزن ضعيفاً، فإنّ مظهر الجبهة يكون نفسه الموجود في الشكل (3A) ولكن بدرجة أقل، وبمجرد معرفة نمط التعبير تصبح النسخ البسيطة منه مكتشفة، ولكن كما يتضح في الحياة الواقعية، فإن الحركة هي الملحوظة وليس التمثيل الثابت.

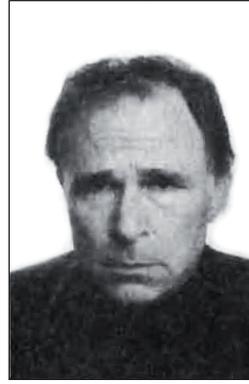
يبين الشكل (3B) حركات العضلات الصادقة الموثوق بها التي تحدث عند الخوف، أو القلق أو الخشية، أو الرعب. لاحظ أنّ الحاجبين مرتفعان ومشدودان معاً، ولكن يصعب القيام بهذه التركيبة من الحركات عمداً؛ فلم يستطع أكثر من (10%) من العينة المفحوصة

إنتاجها قَصْداً، وتبيّن الصور أيضاً أنّ الجفن العلوي المرتفع والجفن السفلي المشدود يشيران إلى الخوف، ويمكن أيضاً التوقّف عن أداء حركات الجفن عند محاولة أحدهم إخفاء خوفه؛ لأنّ السيطرة على هذه الحركات ليس سهلاً، ولكن يُرَجَّح أن يبقى وضع الحاجب على ما هو عليه.

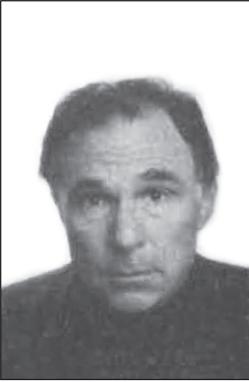
تبيّن صورتان (3C) و(3D) حركات الجفون والحواجب التي توضح الغضب والمفاجأة على التوالي، ولا توجد حركات حاجب وجفن مميّزة تصف العواطف الأخرى.



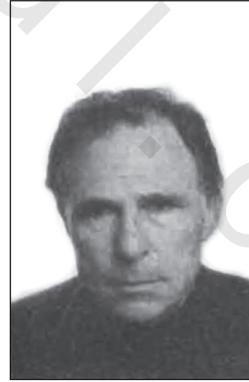
الشكل 3B



الشكل 3A



الشكل 3D



الشكل 3C

إن حركات الحاجب والجفن التي تظهر في الشكلين 3C و3D ليست من الحركات الموثوق بها والصّادقة؛ إذ يستطيع الجميع أداءها؛ لذا، يجب أن تظهر في التعابير المزيّفة،

ويمكن إخفاؤها بسهولة، وهي مُضمّنة لإكمال الصورة لكيفية إشارة الحواجب والجفون للعاطفة، كي يتضح التباين في المظهر بالحركات الموثوقة الواضحة في الشكلين A3 وB3.

تعدّ حركات الحواجب الواضحة في الشكلين 3C و3D أكثر تعابير الوجه شيوعاً، وهي تستخدم بوصفها إشارات تخاطب؛ لتأكيد الكلام أو دلالة على اللهجة. تُوظف حركة رفع الحواجب بوصفها علامات تعجب، أو إشارات استفهام، وكذلك بوصفها إشارة إلى عدم التصديق والتشكيك. دعا داروين العضلة التي تجذب الحاجبين إلى الأسفل معاً «عضلة الصعوبة»، وقد كان محقّقاً بتأكيده على أنّ هذه الحركة تحدث عندما نواجه صعوبة في القيام بعمل فعل ما؛ من رفع حملٍ ثقيلٍ إلى حلّ مشكلة حسابية معقدة. إنّ خفض الجفون وجذبهما معاً شائع عندما نتتابنا الحيرة، وشائعة عند التركيز كذلك.

وهناك حركة وجه أخرى موثوقة في منطقة الفم. وأحد أفضل قرائن الغضب هو تضيق الشفتين، فتصبح منطقة الشفتين ذات اللون الأحمر أقل وضوحاً، ولكن ليس بالضرورة أن تكون الشفتان مسحوبتين نحو الداخل أو مضغوطتين، ويُعدّ القيام بحركة هذه العضلة صعباً جداً لدى معظم الأشخاص، وقد لاحظت أنها تظهر عادة عندما يبدأ أحدهم بالغضب، حتى قبل أن يدرك الشخص الشعور. ومع ذلك فإنها حركة خفية، ويمكن إخفاؤها بابتسامة. تبين الصورة (4) كيف تغيّر هذه الحركة شكل الشفتين.

قد يُعقّد خطأ أو ثلثو تفسير عضلات الوجه الموثوقة؛ أي الإخفاق بمعرفة أنّ الشخص الصادق المشكوك بكذبه قد يبدي علامات عاطفة الكاذب نفسها. قد يبدي المتهم البريء عرض الخوف الموثوق الذي يظهر في الشكل 3B؛ لأنه يخاف من الاتهام زوراً، وقد يحاول إخفاء خوفه؛ لقلقه أنّه إنّ بدا خائفاً فسيعتقد الآخرون أنه كاذب، كي تبقى علامات الخوف ظاهرة فقط في الحواجب صعبة التشيط.



الشكل 4

ويرجح، أن يظهر الكاذب الخائف من اكتشافه، ويحاول إخفاء خوفه التعابير نفسها. وعليه، سنناقش طرائق تعامل مكتشف الكذب مع هذه المشكلة في الفصل السادس.

ينبغي تجنب مخاطرة بروكاو في تفسير علاقات الوجه الموثوقة لفشلها في تفسير الفروق الفردية التي تجعل الكاذب يخفي قرينة الخداع، في حين، لا يبديها الشخص الصادق. يمتلك بعض الأشخاص، كالكاذبين بالفطرة، ومرضى الاضطراب العقلي، قدرة غير عادية على تثبيط علامات الوجه التي تظهر مشاعرهم الحقيقية. فبالنسبة إليهم، لا تعدّ عضلات الوجه جديرة بالثقة. ويُعدّ بعض القادة الذين لديهم حضور طاغ (كريزما) ممثلين قديرين. فقد أظهر البابا يوحنا بولس الثاني مثل هذا الحضور والجاذبية الطاغية في أثناء زيارته إلى بولندا في 1983م.*

فقبل بضع سنوات، لاح الأمل عندما أُضرب عمّال حوض السفن في غدانسك لإمكانية سماح الحكام الشيوعيين الموجودين بقدر من الحرية السياسية. وخشي كثيرون أنه إذا دفع ليخ فاليسا زعيم نقابة اتحاد عمّال التضامن بطلب الكثير، أو استعجل، فقد تدخل القوات السوفييتية كما فعلت قبل سنوات في هنغاريا، وتشيكوسلوفاكيا، وألمانيا الشرقية. اشتركت القوات السوفييتية بالمناورات العسكرية بالقرب من الحدود مع بولندا لأشهر،

* إن استنكار الكذب قوي جداً بحيث يبدو استخدامي لمصطلح كاذب لأي شخص محترم غير صحيح، وكما شرحت في الفصل الثاني أنا لا أستخدم مصطلح كاذب بطريقة إسقاطية، وكما سأوضح في الفصل الأخير، اعتقد أن بعض الأكاذيب يمكن الدفاع عنها من الناحية الأخلاقية.

وأخيراً استقال النظام الذي تحمّل سوء تقدير التضامن، وتسلم الجيش البولندي، بموافقة موسكو، مقاليد الحكم. علق الجنرال ياروزلسكي أنشطة اتحاد العمال، وحظر أنشطة ليخ فاليسا، وفرض الأحكام العرفية، والآن، وبعد ثمانية عشر شهراً من الأحكام العرفية، قد يكون لزيارة البابا نتائج مهمة. هل سيدعم البابا فاليسا؟ هل سيشعل وجوده الإضراب أم يحفز على التمرد؟ أم أنه سيعطي مباركته للجنرال ياروزلسكي؟ وصف الصحفي وليام سافير اللقاء المصور بين البابا والجنرال قائلاً: «... أظهر الحَبْرُ الأعظم والزَّعيم الدِّمية الابتسامات وتصافحا. يفهم البابا كيف يمكن استخدام تعابير وجهه في أثناء ظهوره العلني في مثل هذه المناسبات، وهنا كانت الابتسامة لا لبس فيها: لقد توصلت الكنيسة والدولة إلى اتفاق سرّي، وتم عرض المباركة السياسية التي ينشدها الزعيم البولندي باختيار موسكو (لياروزلسكي) في التلّفاز الرسمي مرات عدة⁽⁸⁾».

يستطيع كل زعيم سياسي إدارة تعابير وجهه بمهارة. كتب الرئيس المصري الراحل أنور السادات عن محاولاته عندما كان مراهقاً تعلّم كيفية التحكم في عضلات وجهه: «... لقد كانت هوايتي السياسية، وقت وجود موسوليني في إيطاليا، وقد شاهدت صورة وقرأت كيف كان يستطيع السيطرة على تعابير وجهه عندما كان يخاطب العامة، متوقفاً لشحن قوته أو عدائته كي ينظر الآخرون له ويقرّون السلطة والقوة في ملامحه الدقيقة. لقد أُعجبت بذلك جداً، ووقفت أمام المرآة في البيت محاولاً تقليد هذا التعبير القائد، ولكن النتائج كانت مخيبة للآمال، وكلّ ما حققته هو أن أصبحت عضلات وجهي متعبة، وشعرت بالألم⁽⁹⁾».

على الرغم من أن السادات لم يتمكن من تزييف تعابير وجهه فإن نجاحه في سرّ تزييف الهجوم المفاجئ المشترك السوري المصري على إسرائيل في سنة 1973م يظهر أنه كان ماهراً في الخداع، وليس هناك تناقض في ذلك؛ إذ لا يتطلب الخداع مهارة في تزييف أو إخفاء تعابير الوجه، أو حركات الجسم، أو الصوت؛ إذ إن ذلك ضروري في الخداع المباشر عندما يكون الكاذب والمتلقّي وجهاً لوجه، كما حدث في الاجتماع الذي ضلّ فيه هتلر باقتدار تشامبرلين. وورد أيضاً أن السادات لم يحاول إخفاء مشاعره الحقيقية عندما التقى مع خصومه مباشرة، وقال وزير الدفاع الإسرائيلي عزرا وايزمان الذي تفاوض مع

السادات مباشرة بعد حرب 1973م: إنه رجل لا يحتفظ بمشاعره لذاته، فهي تظهر مباشرة في تعابيره وكذلك في صوته وإيماءاته⁽¹⁰⁾».

هناك طريقة أخرى وأكثر محدودية تتدخل فيها الفروق الفردية في تفسير عضلات الوجه الموثوقة، وتتطوي على إشارات لغة الوجه التي ذكرتها سابقاً، وتشبه بعض إشارات التخاطب كثيراً حركات اليد التوضيحية، وهي تركز على بعض الكلمات في أثناء الحديث بها. يخفض معظم الأشخاص حواجبهم أو يرفعونها (كما يظهر في الشكلين 3C و3D). ويستخدم عدد قليل حركة الحاجب الحزينة أو الخائفة (كما في الشكلين 3A و3B) للتأكيد على الكلام، وتعدّ هذه الحركات لدى من يقومون بها غير موثوقة؛ الممثل والمخرج وودي ألن له حركات حاجبين لا يعوّل عليها. فهو يستعمل حركة الحاجب الحزين لتأكيد الحديث، في حين يرفع معظم الأشخاص أو يخفضون حواجبهم؛ لتأكيد كلمة ما. ولكن بدلاً من ذلك، يقوم وودي ألن عادة بجذب الزاوية الداخلية لحاجبيه نحو الأعلى، وهذا جزء مما يميزه بنظرة الحزن والتعاطف. يستطيع الآخرون الذين يشبهون وودي ألن استخدام حركة الحاجب الحزين كحركة يعوّل عليها بسهولة، ويقومون بهذه الحركات عن قصد.

ينبغي أن يكون هؤلاء الأشخاص قادرين على استخدام هذه الحركات في التعابير المزيفة وإخفائها عند رغبتهم القيام بذلك؛ لأنهم يتمتعون بقدرة الوصول السهل للعضلات التي لا يستطيع آخرون الوصول إليها، ويستطيع مكتشف الكذب معرفة عدم قدرته على الاعتماد على هذه العضلات إذا كان المشتبه به يستخدم هذه الحركات استخداماً متكرراً بوصفها حركات مؤكدة. وقد تعقّد مشكلة ثالثة تفسير عضلات الوجه الموثوقة وقرائن الخداع الأخرى، ويمكن استخدام تقنية المسرحية لجعل هذه العضلات تتحرك بالتعبير الزائف، وتعلم تقنية ستانسلافسكي (المعروفة بطريقة التمثيل) الممثل كيف يظهر العاطفة بدقة عن طريق تعليمه كيفية تذكر العاطفة وإعادة اختبارها. في نهاية الفصل السابق، ناقشنا استخدامنا لتقنية التمثيل هذه لدراسة الجهاز العصبي اللاإرادي؛ فعندما يستخدم الممثل هذه التقنية، لا تكون تعابيره وجهه مقصودة، لكنها نتاج الاندماج في العاطفة مرة أخرى. وكما تشير الدراسة، فإنّ من الممكن إيقاظ العاطفة واسترجاعها، وإذا لم يستطع الأشخاص القيام بالحركات الموضحة في الشكلين 3A و3B، يُطلب إليهم استخدام تقنية

ستانسلافسكي؛ ليعيشوا ثانية مشاعر حزينة أو مخيفة، وبهذا، قد تظهر حركات الوجه التي لم يستطيعوا القيام بها عمداً، ويستطيع الكاذب استعمال تقنية ستانسلافسكي، وإذا كان الأمر كذلك، يجب ألا تكون هناك علامات على الأداء المزيف؛ لأنه لا يكون كذلك في بعض الحالات، وقد تظهر علامات الوجه الموثوقة في تعبير الكاذب المزيف بسبب شعوره بالعاطفة المزيفة، ويصبح الحدّ الفاصل بين الزيف والحقيقية غير واضح المعالم عندما تنتج العاطفة حسب تقنية ستانسلافسكي، والأسوأ من ذلك هو الكاذب الذي ينجح في خداع نفسه، فيصدق كذبه. ومثل هذا الصنف من الكاذبين لا يمكن اكتشافه، لكن يحتمل اكتشاف الكاذبين الذين يعرفون أنهم يكذبون.

وصفت حتى الآن ثلاث طرائق قد تتسرّب فيها المشاعر المخفية هي: التعابير الدقيقة، وما يمكن رؤيته قبل التثبيط، وما يبقى على الوجه؛ لأنه لم يكن من الممكن تثبيط حركة عضلة الوجه الموثوقة.

يعتقد معظم الأشخاص بوجود مصدر رابع لكشف المشاعر المخفية؛ وهو العينان؛ يُعتقد أنّ العيون مرآة الروح، ويُقال: إنّ العيون تكشف المشاعر الداخلية الأكثر صدقاً. مارغريت ميد أستاذة علم طبائع البشر (الأنثروبولوجي) اقتبست قول أستاذ روسي اختلف معها قبل الثورة، اعتدنا القول: «العينان مرآة الروح»؛ تستطيع العينان الكذب، فكيف يكون ذلك؟ تستطيع التعبير بعينيك عن الانتباه الشديد، والذي لا تشعر به في واقع الأمر. وتستطيع التعبير عن السكينة أو المفاجأة⁽¹¹⁾. يمكن حلّ الخلاف بشأن مصداقية العينين من خلال التفكير بكلّ واحد من مصادر المعلومات الخمسة الموجودة فيهما بصورة منفصلة؛ إذ تقدم ثلاثة منها تسرباً أو قرائن خداع.

أولها: تغيّر مظهر العينين الذي تنتجه العضلات المحيطة بالمقلتين؛ تغيّر هذه العضلات شكل الجفنين، ومدى الظاهر من بياض العين والقزحة، والانطباع الكلي المكتسب من النظر إلى منطقة العينين. وتظهر بعض التغيرات التي تنتجها العضلات في الأشكال: 3A، و3B، و3C، و3D. ولكن، كما ذكرنا سابقاً، لا تقدّم حركات العضلات قرائن موثوقة على الخداع تقريباً، من السهل تحريك هذه العضلات، أو تثبيط حركاتها عمداً، فلا يتسرّب الكثير ما عدا التعبير الدقيق أو المُثبّط.

أما المصدر الثاني للمعلومات في منطقة العينين فيتمثل باتجاه النظرة، حيث يحمل كل اتجاه عاطفة معينة إلى الأسفل مع الحزن، ونحو الأسفل بعيداً مع الخزي أو الذنب، وبعيداً مع الاشمئزاز، ولكن قد لا يتجنب الكاذب المذنب النظر كثيراً؛ لأن الكاذبين لا يعرفون أن الجميع يتوقعون القدرة على كشف الخداع بهذه الطريقة. لقد لاحظ الأستاذ السوفييتي الذي اقتبستُ ميد كلماته مدى سهولة التَّحكُّم في اتجاه نظر المرء، والمدهش بقاء الأشخاص مخدوعين أمام الكاذبين المهرة بالصورة الكافية كي لا يشيحوا أبصارهم.

«أحد الأشياء التي جذبت باتريشا جاردنز إلى جيوفاني فيجليوتو؛ الرجل الذي ربما يكون قد تزوج مئة امرأة «فضيلة الصدق» بالنظر مباشرة إلى عينيها، وقد شهدت باتريشا في اليوم السابق في محاكمته على جمعه بين زوجتين⁽¹²⁾».

والمصادر (الثالث والرابع والخامس) للمعلومات المتحصّلة من منطقة العينين هي مصادر واعدة أكثر لقرائن الخداع والتسرب، يمكن للشخص الغمز إرادياً، ولكنه أيضاً استجابة لإرادية تظهر عند انفعال الأشخاص عاطفياً؛ يتمدد البؤبؤان عند الانفعال العاطفي، ولكن لا يوجد مسار إراديّ يتيح لأيّ شخص خيار القيام بهذا التغيير باختياره، ويعاد إنتاج تمدد البؤبؤين بالجهاز العصبي الذاتي، والذي ينتج أيضاً تغييرات في كمية اللعب، والتنفس، والتعرق المذكورة في الفصل الرابع، وبعض تغيّرات الوجه المبيّنة أدناه. يشير تمدد البؤبؤين والغمز إلى الانفعال العاطفي، ولكنهما لا يكشفان عن نوع العاطفة، فقد تكون علامات الإثارة، أو الغضب، أو الخوف، وقد يكون الغمز وتمدد البؤبؤين تسرباً قيماً عندما تكشف القرينة عن عاطفة أو شخص ما كان يكذب، وأن مكشف الكذب يمكنه استبعاد احتمال أن تكونا علامات على خوف الشخص البريء من أن يتم الحكم عليه ظلماً.

الدموع؛ العنصر الخامس والأخير للمعلومات في العينين، يتم إنتاجها أيضاً بحركة النظام العصبي الذاتي، ولكن الدموع علامات على بعض العواطف فقط وليس جميعاً، وتُستدعى الدموع بالحزن، والكرب، والابتهاج، وبعض صور الاستمتاع، والضحك غير المنضبط، ويمكن أن تُسرّب الدموع الكرب أو الحزن عندما تكون العلامات الأخرى مخفية على الرغم من توقع إظهار الحاجبين للعاطفة أيضاً، وأن الشخص، وبمجرد بدء انهمار الدموع، يعرف بسرعة نوع المشاعر المخفية. يجب ألا تتسرب دموع الفرحة إذا كانت الضحكة

بحد ذاتها مكبوتة، وينتج النظام العصبي اللاإرادي تغيرات أخرى مرئية في الوجه: كالتورّد والشحوب والتعرق.

كما هو الحال مع تغيرات الوجه والجسم الأخرى التي ينتجها النظام العصبي الذاتي، من الصعب إخفاء التورّد، أو الشحوب، أو تعرق الوجه، ولم يتأكد بعد ما إذا كان من الممكن تفسير التعرق كتفسير الغمز المتكرر وتوسع حدقة العين، على أنّهما علامتان على استئثار عاطفة ما، أو أنّهما بدلاً من ذلك محدّدان بعاطفة أو اثنتين، مع العلم أنّه لا يُعرف إلا القليل عن التورّد والشحوب.

يفترض أن يكون تورّد الخدين علامة على الحرج والخجل أيضاً، وربما الذنب كذلك. ويُقال: إنه أكثر شيوعاً لدى النساء مقارنة بالرجال، على الرغم من عدم معرفة سبب ذلك. قد يسرب التورّد شعور الكاذب بالحرج أو الخجل لما يقوم بإخفائه، أو قد يكون الحرج بذاته هو ما يتم إخفاؤه؛ يتحوّل لون الوجه للاحمرار أيضاً بالغضب، ولا أحد يعلم كيفية اختلاف الاحمرار عن التورّد. من المفترض أن يُظهر كلاهما تمدد الأوعية الدموية في الجلد. ولكن يختلف احمرار كل من الغضب والحرج أو الخزي بالكمية، ومناطق الوجه المتأثرة، والمدّة. أتوقع أنّ الوجه يحمرّ عندما لا يكون الغضب مسيطراً عليه، أو عندما يحاول الشخص السيطرة على الغضب الذي يشارف على الانفجار، وإذا كان الأمر كذلك، يكون هناك دليل آخر على الغضب بالوجه والصوت، وإنّ مكتشف الكذب لا يعتمد على تلوّن الوجه لكشف هذه العاطفة. وفي الغضب المُسيطر عليه أكثر، قد يشحّب الوجه أو يبيض، وكذلك يفعل أيضاً بالخوف؛ فقد يتسرب التورّد حتى عندما تكون تعابير الغضب والخوف مخفية، ومن المدهش نُدرّة الدراسات عن الدموع، والتورّد، والاحمرار، والشحوب، وعلاقة كل منها مع التعبير أو إخفاء العواطف المحدّدة.

لننتقل الآن إلى كيفية كشف الوجه للعواطف المخفية لعلامات الوجه، وأنّ التعبير مزيف، وأنّ تلك العاطفة ليست صادقة حقاً. إنّ أحد الاحتمالات التي سبق ذكرها يتمثل في أنّ العضلات الموثوقة ليست جزءاً من التعبير المزيف طالما ليست هناك مشكلة وودي أن أو ستانسلافسكي، وهناك ثلاث قرائن أخرى تشير إلى أنّ التعبير زائف، هي: عدم التّمائل، والتوقيت، والمكان في مجرى الحديث.

في تعبير الوجه غير المتماثل، تظهر الحركات نفسها على كلا جانبي الوجه، ولكنها تكون أقوى على أحد الجانبين مقارنة بالآخر، وينبغي عدم الخلط بينهما وبين التعابير التي تظهر على جانب واحد من الوجه. إنَّ حركات الوجه من جانب واحد ليست دلالة على العاطفة، باستثناء تعابير الازدراء التي ترتفع فيها الشفة العليا، أو تشدُّ زاوية الشفة لأحد الجانبين. بدلاً من ذلك، تُستخدم تعابير الجانب الواحد في الحركات الرمزية، مثل الغمز بالعين، أو الرفع المتشكك لأحد الحاجبين. إنَّ التعابير غير المتماثلة أكثر خفية، وأكثر شيوعاً، وأكثر إثارة للاهتمام مقارنة بتعابير أحد الجوانب.

العلماء المهتمون بنتائج أن النصف الأيمن من الدماغ متخصص بالتعامل مع العاطفة اعتقدوا أن أحد جانبي الوجه قد يكون عاطفياً أكثر، ولما كان نصف الدماغ الأيمن يتحكم في كثير من عضلات الجانب الأيسر للوجه، في حين، يتحكم النصف الأيسر في عضلات الجانب الأيمن للوجه - فإنَّ بعض العلماء يشيرون إلى أن العاطفة قد تكون أكثر قوة في الجانب الأيسر من الوجه. وفي أثناء محاولتي اكتشاف التناقضات في إحدى التجارب، اكتشفت عن طريق المصادفة كيف يمكن أن يكون عدم التماثل دليلاً على الخداع؛ فالتعابير الملتوية التي تكون فيها الحركات أقوى بقليل في أحد جانبي الوجه مقارنة بالجانب الآخر دليلٌ على أن المشاعر الظاهرة غير صادقة.

حصلت المصادفة؛ لأنَّ الفريق الأول من العلماء الذين ادعوا أنهم وجدوا ظهور العاطفة بقوة على الجانب الأيسر من الوجه لم يستخدموا أدواتهم الخاصة، ولكنهم استعاروا صور الوجه من عندي. وقد درستُ نتائج تجاربهم بدقة أكبر مما كنت أفعل عادة، واستطعت معرفة أشياء لم يعرفوها؛ بسبب ما أعرفه لأنني مصوّر للوجوه.

لقد قطع هارولد ساكيم وزملاؤه كلَّ صورة من صور الوجوه التي صوّرناها من المنتصف لتركيب صورة كلا الجانبين فيها يساراً وأخرى كلا جانبيها يميناً، بحيث تكون صورة الوجه الكاملة مؤلفة من صورة مرآة لأحد جانبي الوجه. صنّف الأشخاص العاطفة على أنها أكثر شدة عندما شاهدوا صورة الوجه الأيسر المزدوج مقارنة بالصور المزدوجة للجانب الأيمن⁽¹³⁾، وقد لاحظت وجود استثناء واحد؛ هو عدم وجود فروق في الأحكام التي أدلّي بها على الصور السعيدة. لم يستنتج ساكيم كثيراً من التجربة، ولكني فعلت. ولأنني

المصوّر، عرفت أنّ الصور السعيدة كانت للتعبير العاطفية الحقيقية الوحيدة، وقد التُقِطت باقي الصور بالطلب إلى مجموعة عارضات تحريك عضلات معينة عمداً، وقد التقطت الصور السعيدة خارج جلسات التصوير من غير أن تعلم العارضات بذلك في أثناء مرجهن بوقت الفراغ.

إضافة إلى نتائج دراسات تلف الدماغ وتعبير الوجه التي وصفتها سابقاً في هذا الفصل، تشير هذه النتائج إلى تفسير مختلف تماماً لعدم تماثل الوجه. لقد أظهرت الدراسات أنّ التعبير الإرادية واللاإرادية تتطوي على مسارات عصبية مختلفة؛ إذ يمكن أن تنخفض قيمة أحدها في حين لا يتأثر الآخر، وذلك تبعاً للمنطقة التالفة من الدماغ، ويمكن للتعبير الإرادية واللاإرادية أيضاً أن تكون مستقلة بعضها عن بعض؛ فإذا كانت واحدة منها غير متماثلة فقد لا تكون الأخرى كذلك. استند الجزء المنطقي الصغير الأخير على الحقيقة المؤكدة، والتي تفيد أنّ حركات الوجه في نصفي الدماغ مباشرة وإرادية، وليست لإرادية، وتنشأ الأخيرة في مناطق الدماغ السفلية، وينبغي للفروق بين نصفي الدماغ الأيمن والأيسر التأثير في التعبير الإرادية، وعدم التأثير في التعبير العاطفية اللاإرادية.

كما أرى، وجد ساكيم عكس ما اعتقد أنه أثبت؛ لم يكن ما وجده أنّ جانبي الوجه تختلف في التعبير العاطفية. وبدلاً من ذلك، حدث اللاتماثل عندما كان التعبير وقفة استعراض متمعددة وإرادية ومعدّة حسب الطلب، وعندما كان التعبير لإراديّاً، كما في الوجوه السعيدة بصورة عفوية، كان هناك بعض اللاتماثل، والذي يُعدُّ قرينة تدلّ على أنّ التعبير غير صادق⁽¹⁴⁾.

لقد أجرينا مجموعة من الاختبارات لهذه الأفكار؛ للمقارنة بين تعبير الوجه المتمعددة وال عفوية. احتدّ الجدل العلمي بشأن هذه المسألة، وقد برز مؤخراً اتفاق جزئي عن الحركات المعنية في التعبير العاطفية الإيجابية، والآن يتفق معظم الباحثين مع نتائج بحوثنا، وهي عندما لا يكون تعبير الوجه صادقاً، تعمل العضلة الرئيسية المعنية بالابتسام بقوة أكبر في جزء من الوجه، وعندما طلبنا إلى بعض الأشخاص الابتسام عمداً، أو الظهور بمظهر السعادة، وجدنا عدم تماثل، وكما وجدناه عندما درسنا الابتسامات التي بدت على وجوه الناس عند مشاهدتهم أحد الأفلام الدموية. على وجه العموم، كانت الحركة أقوى بقليل على الجانب

الأيسر من الوجه إذا كان الشخص يستخدم يده اليمنى، ووجدنا في الابتسامات الحقيقية الصادقة، قلة في التعابير غير المتماثلة التي تكون أقوى في الجانب الأيسر من الوجه⁽¹⁵⁾.

ووجدنا عدم تماثل في بعض الحركات المعنية بالعواطف السلبية، إذا ما تم تقمصها عمداً، ولكن ليس عندما تكون جزءاً من العرض العفوي للعاطفة. أحياناً، تكون الحركات أقوى على الجانب الأيسر، وأحياناً أخرى على الجانب الأيمن، وفي بعض الأحيان، لا يكون هناك تباين بين الجانبين، إضافة إلى الابتسام، تعدّ حركة خفض الحاجب الأيسر من الوجه، والتي تكون عادة جزءاً من مشهد الغضب، أقوى في الجانب الأيسر من الوجه إذا ما تمت الحركة عمداً، وتكون حركة تجعيد الأنف المعنية بالاشمئزاز، ومطّ الشفتين نحو الخلف باتجاه الأذنين الموجودة في حالة الخوف أقوى في الجانب الأيمن من الوجه إذا قام الشخص بالحركات متعمداً. نُشرت هذه النتائج حديثاً، وليس من المؤكد ما إذا كانت مقنعة لأمثال ساكيم الذين قدموا اقتراح اللاتماثل في التعابير العاطفية⁽¹⁶⁾.

لا أعتقد أنّ ذلك يفيد مكتشف الكذب كثيراً؛ لأنّ عدم التماثل عادة ما يكون خفياً جداً لدرجة أنني أعتقد ألا أحد يستطيع اكتشافه من غير قياس دقيق، وقد كنت مخطئاً في اعتقادي هذا.

فعندما طلبنا إلى الآخرين الحكم على ما إذا كانت التعابير متماثلة أو غير متماثلة، قدموا أحكاماً فاقت المصادفة، على الرّغم من اضطرارهم الإدلاء بالأحكام من غير مشاهدة العرض البطيء أو المشاهدة المتكررة⁽¹⁷⁾. لكنهم لم يكونوا مُطالبين بالقيام بأيّ شيء آخر. ولكننا لا نعرف حتى الآن ما إذا كانوا قادرين على إصدار مثل هذه الأحكام الصحيحة عندما يكون عليهم التعامل مع مشتتات رؤية حركات الجسم، وسماع الصوت، وإجابة الشخص الذي يتحدث معهم. لكن من الصعب جداً تصميم تجربة لتحديد ذلك.

إذا كان كثير من تعابير الوجه غير متماثلة، فمن المرجح أنها لا تكون صادقة، ولكن عدم التماثل ليس دليلاً قاطعاً على أنّ التعبير غير صادق؛ بعض التعابير الصادقة غير متماثلة، ولكن في الواقع أنّ معظمها ليس كذلك، وبالمثل، لا يثبت غياب عدم التماثل أنّ التعبير صادق؛ فربما يكون مكتشف الكذب قد أغفله، وبصرف النظر عن هذه المشكلة، لا

يعدّ كلّ تعبير متعمد، غير صادق وغير متماثل، بل معظمها كذلك. ينبغي ألاّ يعتمد مكتشف الكذب على قرينة واحدة على الخداع؛ إذ لا بدّ من وجود عدد من القرائن؛ لذا، يجب أن تؤكد تعابير الوجه قرائن الصوت، أو الكلمات، أو الجسم، وحتى تعابير الوجه، يجب عدم الاستناد إلى قرينة واحدة إلا إذا تكررت، والأفضل من ذلك، وجود قرينة أخرى تؤكدها. لقد وضّحنا سابقاً ثلاثة مصادر للتسرب يكشف فيها الوجه المشاعر المخفية، وهي: عضلات الوجه الموثوقة، والعينان، وتغيرات النظام العصبي اللاإرادي في مظهر الوجه، ويُعدّ عدم التماثل واحداً من مجموعة أخرى من القرائن، وهي ليست تسريباً لما هو مخفي ولكنها قرائن خداع تبيّن أنّ التعبير الظاهر زائف.

التوقيت: المصدر الثاني الذي يشير إلى أنّ التعبير مزيف يشتمل التوقيت على المدة الإجمالية لتعبير الوجه، علاوة على أنه يدلّ على المدة التي يستغرقها بدء التعبير للظهور (البدء)، والمدة التي يستغرقها للاختفاء (الغياب)، وتقدم المدد الثلاث قرائن للخداع؛ فمن المرجح أن تكون التعابير طويلة المدة زائفة (عشر ثوانٍ أو أكثر، وفي العادة خمس ثوانٍ).

عادة، لا تستمر معظم التعابير الصادقة طويلاً، إلا إذا كان الشخص في ذروة التجربة، أو في ذروة النشوة، أو في حالة الغضب العارم، أو في أشدّ حالات الكآبة، ولا تستمر تعابير العاطفة الحقيقية على الوجه لأكثر من بضع ثوانٍ. وحتى في تلك الحالات المتطرفة، من النادر أن تستمر التعابير مدةً طويلة جداً بدلاً من ذلك، هناك تعابير أقصر مدةً؛ فالتعابير الطويلة هي في العادة حركات رمزية أو تعابير استهزائية.

لا توجد قاعدة ثابتة وسريعة بشأن قرائن الخداع في أوقات البدء والغياب إلا في حالات المفاجأة؛ إذا كانت المفاجأة حقيقية فيجب أن تكون مُدّد البدء والغياب وزمن الظهور قصيرة (أقلّ من ثانية)، وإن طالّت المدة فالمفاجأة متكلّفة غير حقيقية؛ حيث يتظاهر الشخص أنّه متفاجئ، أو أنّه يحاول الظهور أنّه متفاجئ وهو ليس كذلك حقيقة؛ فالمفاجأة دائماً شعور قصير المدة، وتدوم إلى أن يدرك الشخص المتفاجئ الحدث غير المتوقع. في حين يعرف معظم الأشخاص كيفية تزييف المفاجأة، فإنّ القليل فقط يستطيعون القيام بذلك بإقناع من خلال مُدّد البدء، والغياب، السريعة التي تتصف بها المفاجأة الطبيعية.

أظهرت قصة صحفية مدى قيمة تعبير المفاجأة الحقيقي؛ «تمّ الإفراج عن شخص مدان بغير وجه حقّ في عملية سطو، وبعد أن وجد مدعي عام النيابة، الذي لاحظ ردّة فعل المتّهم تجاه الحكم بإدانته، أدلة جديدة أثبتت براءة واين ميلتون. وذكر مساعد مدعي الولاية المحامي توم سميث أنه علم بوجود خطأ ما بعد رؤيته وجه ميلتون ينحني إلى الأسفل عندما أدانته هيئة المحلفين الشهر الماضي بغرامة قدرها 200 دولار لتأخره في سداد شركة غاز بحيرة أبويكا⁽¹⁸⁾».

قد تكون باقي التعابير العاطفية قصيرة جداً، وتظهر وتختفي خلال مدة قصيرة جداً من الزمن، أو أنها قد تستمر لبضع ثوان، ويمكن أن يكون البدء والغياب سريعاً، ويعتمد ذلك على السياق الذي يحدث فيه التعبير. لنفترض تكلف مرؤوس المرح لدى سماعه طرفة مملة للمرة الرابعة من مدير لا يتمتع بحسّ الدعابة، وذي ذاكرة ضعيفة.

يعتمد الوقت اللازم لظهور حركة الابتسام على تزايد العبارات حتى يصبح التأثير قوياً، سواء تدريجياً مع بعض عناصر الدعابة البسيطة كان ذلك أم فجائياً، ويعتمد الوقت اللازم لغياب حركة الابتسام على نوع الطرفة، وكم هو مناسب إعادة روايتها أو إعادة تقبلها. يستطيع الجميع الابتسام لتزييف الاستمتاع، ولكن الكاذب أقلّ قدرة على تعديل وقت البدء والغياب لتلك الابتسامة بالشكل الصحيح للتفاصيل المطلوبة من السياق.

إنّ الموقع الدقيق لتعبير ما بالارتباط فيما يتعلق بالحديث، وتغيرات الصوت، وحركات الجسم، هو المصدر الثالث لقرائن الخداع التي تشير إلى أنّ التعبير مزيف. لنفترض أنّ أحدهم تكلف الغضب قائلاً: لقد ضقت ذرعاً بسلوكك. وجاء تعبير الغضب بعد الكلمات، فمن الأرجح أن يكون مزيفاً مقارنة مع حدوثه في بداية الجملة أو قبل ذلك بلحظات. هناك على الأرجح مدى أقلّ لموقع تعبير الوجه بالارتباط مع حركات الجسم، ولنفترض أنّ الكاذب، وفي أثناء «ضيقه ذرعاً» ضرب الطاولة بقبضة يده، فإذا تبع تعبير الغضب الضربة، فمن المرجح أن يكون غضبه مزيفاً، ويُرجح أيضاً أن تكون تعابير الوجه غير المتزامنة مع حركات الجسم قرائن خداع.

لا يكتمل النقاش بشأن علامات الوجه في الخداع من غير دراسة أحد أكثر تعابير الوجه تكراراً (الابتسامة). إنها فريدة من نوعها بين تعابير الوجه، ولا تتطلب سوى عضلة واحدة لإظهار الاستمتاع. أما معظم العواطف الأخرى فبحاجة إلى حركة ثلاث إلى خمس عضلات. إنَّ الابتسامة البسيطة هي التعبير الأسهل للملاحظة، وقد وجدنا أنه يمكن رؤية مثل هذه الابتسامة البسيطة عن بعد (300 قدم)، وبمدة عرض أقصر مقارنة بالتعابير العاطفية الأخرى⁽¹⁹⁾. من الصعب عدم الرَّدِّ على الابتسامة بمثلا؛ حتى إنَّ الأفراد يقومون بها حتى لو كانت الابتسامة موجودة في صورة، وتبيَّن أنَّه يستمتع الأشخاص بمشاهدة معظم الابتسامات، وهذه الحقيقة معروفة لدى القائمين على الإعلانات.

ربما تكون الابتسامات أكثر تعابير الوجه استخفافاً، وهي أكثر تعقيداً مما يظنَّ معظم الأشخاص. هناك عشرات الابتسامات، ويختلف بعضها عن بعض في المظهر والرسالة المنقولة، وهناك كثير من العواطف الإيجابية التي تشير إليها الابتسامات؛ كالاستمتاع، والمتعة الجسدية، أو الحسّية، والرضا، واللهو، وهذا غيض من فيض. أيضاً، يبتسم الأشخاص عند شعورهم بالتعاسة، وهذه ليست الابتسامات المزيفة نفسها المستخدمة لإقناع الآخر أنَّ المشاعر الإيجابية صادقة عندما لا تكون كذلك، والتي عادة ما تكون لإخفاء تعبير العاطفة السلبية. مؤخراً، وجدنا أنَّ الأشخاص يُضللون بهذه الابتسامات المزيفة، ولقد طلبنا إلى مجموعة من الأشخاص مشاهدة ابتسامات طالبات التمريض في تجربتنا، والحكم على ما إذا كانت ابتساماتهن حقيقية (التي بدت في أثناء مشاهدة الممرضات الفيلم السار)، أو مزيفة (التي بدت في أثناء إخفاء العواطف السلبية المستثارة من الفيلم الدموي)، ولم يحقق هؤلاء الأشخاص نتيجة أفضل من المصادفة. أعتقد أنَّ المشكلة لم تكن مجرد الإخفاق في معرفة الابتسامة المخادعة، ولكنها تتبع في العموم من عدم فهم كم أنواع الابتسامات الموجودة، حيث من الصعب تمييز الابتسامة المزيفة من الصادقة من غير معرفة وجوه الشبه والاختلاف عن باقي صور الابتسامات الرئيسية. وفيما يأتي شرح ثمانية عشر نوعاً مختلفاً من أنواع الابتسامات التي لا تُعدُّ أي منها ابتسامة مخادعة.

إنَّ العنصر المشترك بين صور الابتسام جميعها هو التغيُّر في المظهر الذي تنتجه عضلة الوجنة الرئيسية، وتصل هذه العضلة من أسفل عظام الخدِّ وعبر الوجه، لترتبط زاويتي

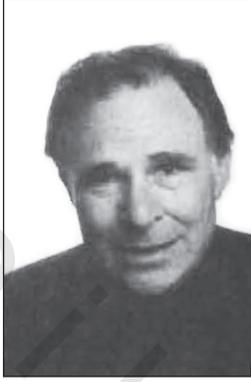
الشفيتين. وعند تقلصها، تجذب عضلة الوجنة الرئيسية زاويتي الشفتين بزاوية نحو عظام الخد، وبحركة قوية، تمط هذه العضلة أيضاً الشفتين، وتجذب الخدين نحو الأعلى، وتجعد الجلد تحت العينين، وتنتج تجاعيد تشبه صورة رجل الغراب خارج زاويتي العينين. (لدى بعض الأشخاص، تجذب هذه العضلة رأس الأنف نحو الأسفل. ولدى آخرين تكون هناك سحبة خفيفة للجلد الموجود قرب الأذنين).

تندمج عضلات أخرى مع عضلة الوجنة الرئيسية لتشكل أنواعاً أخرى من الابتسامات، وتنتج أيضاً بعض مظاهر الابتسام عضلات أخرى، وليس عضلة الوجنة الرئيسية فقط.

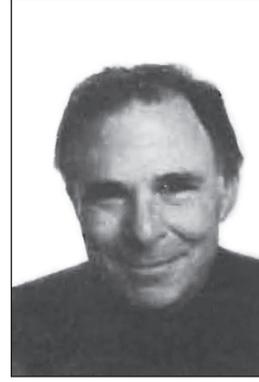
تنتج الحركة البسيطة لعضلة الوجنة الرئيسية الابتسامة المبينة للعواطف الحقيقية، والإيجابية، وغير المُتَكَلِّفة. ولا تتدخل عضلات أخرى من الأجزاء السفلى للوجه في هذه الابتسامة الصادقة. إن الحركة الوحيدة التي قد تظهر على الجزء العلوي من الوجه هي توتر العضلة التي تحيط بالعينين. هذه العضلة، تنتج معظم التغيرات على الجزء العلوي من الوجه، والتي يمكن إنتاجها أيضاً بحركة رفع قوية من عضلة الوجنة الرئيسية؛ مثل رفع الخدين، وتجعيد الجلد تحت العينين، وتجاعيد رجل الغراب. يبين الشكل 5A في الصفحة التالية الابتسامة الصادقة. تدوم الابتسامة الصادقة مدة أطول، وهي أكثر شدة عندما تكون المشاعر الإيجابية متطرفة⁽²⁰⁾. أعتقد أن الخبرات العاطفية الإيجابية جميعها؛ مثل: الاستمتاع، والسعادة، والارتياح، ومتمتع التحفيز للمسّي أو السمعي أو البصري، والتسلية، والرضا، تبديها الابتسامة الصادقة، مع اختلاف في توقيت الحركة وشدتها فقط.

لا علاقة لابتسامة الخوف المبينة في الشكل 5B في الصفحة التالية بالعواطف الإيجابية، ولكن يُخلط بينهما بطريق الخطأ أحياناً، وتنتج ابتسامة الخوف العضلة الضحكيّة التي تجذب زاويتي الشفتين أفقيّاً نحو الأذنين، بحيث تمتد الشفتان على صورة مستطيل. وتأتي كلمة الضحكيّة من الكلمة اللاتينية للضحك. وربما يعزى الالتباس إلى ميل الشفتين نحو الأعلى قليلاً عندما تجذبها العضلة الضحكيّة أفقيّاً فتشبه بذلك نسخة الابتسامة العريضة الصادقة، وفي تعبير الوجه الخائف، يرافق الفم الذي على صورة مستطيل (بوجود ميل في الشفة نحو الأعلى أو عدم وجود ميل) صور الحاجبين والعينين المبينة في الشكل 3B.

تُعدُّ تسمية ابتسامة الازدراء تسمية غير صحيحة؛ لأنَّ هذا التعبير يرتبط بالعاطفة الإيجابية أيضاً، على الرغم من أنها تُفسَّر كذلك عادة.



الشكل 5B: ابتسامة الخوف



الشكل 5A: الابتسامة الصادقة



الشكل 5C: ابتسامة الازدراء

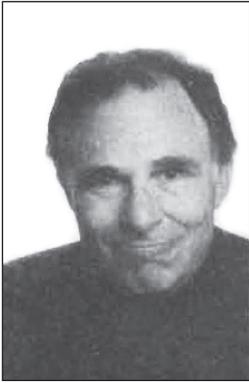
تتطوي نسخة ابتسامة الازدراء المبيّنة في الشكل 5C على تشديد عضلة زاويتي الشفتين، وانتفاخ في عضلة الزاويتين وحولهما، وعادة ما تكوّن غمازة (فجوة في الخد)، وإمالة طفيفة نحو الأعلى لزاويتي الشفتين.* مرة أخرى، إنّ ما يسبب الارتباك هو إمالة زاويتي الشفتين نحو الأعلى، والتي تعدّ ميزة مشتركة مع الابتسامة الصادقة، والعنصر المشترك الآخر هو الغمازة، والتي ترافق أحياناً الابتسامة الحقيقية الصادقة. إنّ الفرق

* يمكن أن يظهر الازدراء أيضاً بالنسخ أحادية الجانب لهذا التعبير والذي فيه يتم شد أحد زوايا الشفتين ورفعها قليلاً.

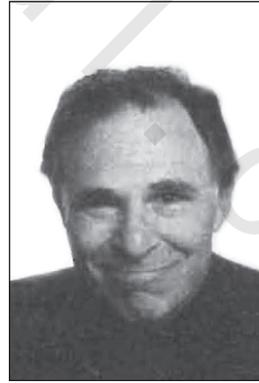
الرئيس بين ابتسامة الازدراء والابتسامة الصادقة هو زاويتا الشفتين المشدودتين، وهما ظاهرتان في الازدراء وغائبتان في الابتسامة الصادقة.

يشعر الشخص فعلياً في الابتسامة الفاترة، بعواطف إيجابية، ولكنه يحاول إظهار أنّ المشاعر أقلّ شدة مما عليه في الواقع، والهدف هو تخفيف تعبير العواطف الإيجابية، لا كبتها، والاحتفاظ بالتعبير، وربما بالتجربة العاطفية ضمن حدود، وقد تنشأ حركات ضغط الشفتين، وزمّ زاويتي الشفتين، ودفع الشفة السفلية نحو الأعلى، أو أيّ تركيبة أخرى بالابتسامة البسيطة. يبين الشكل 5D (انظر الصفحة التالية) ابتسامة بسيطة بحركاتها الثلاث ظاهرة بحركة الابتسامة الصادقة.

أمّا الابتسامة البائسة، فتصاحب العواطف السلبية، وهي ليست محاولة للإخفاء، ولكنها مرارة في النفس تبدو على الوجه، وتعني الابتسامة البائسة عادة أنّ الشخص الذي يبيدها معترف بتعاسته، على الأقلّ في الوقت الراهن، وسيبتسم ويتجلّد. لقد رأينا هذه الابتسامة البائسة على وجوه الأشخاص عندما كانوا يجلسون وحدهم في المختبر ويشاهدون أحد الأفلام الدموية، من غير أن يعلموا بوجود آلة تصوير خفية تقوم بتصويرهم، وقد ظهرت في كثير من الأحيان عندما بدأوا بإدراك مدى دموية الأفلام المعروضة.



الشكل 5E: الابتسامة الفاترة



الشكل 5D: الابتسامة البائسة

لقد رأينا أيضاً ابتسامات بائسة على وجوه المرضى المكتئبين علامة على محنتهم، وتكون الابتسامات البائسة غالباً غير متماثلة، وغالباً ما يتم فرضها على التعابير العاطفية السلبية الواضحة، لكنها لا تخفيها، بل تضيف إليها، أو قد تتبع بسرعة تعبيراً عاطفياً سلبياً.

إذا كانت الابتسامة البائسة تحاول السيطرة على تعبير الخوف، أو الغضب، أو الضيق، فقد تظهر الابتسامة البائسة مثل الابتسامة البسيطة، وقد يسهم زَمّ الشفتين، ودفع الشفة السفلى إلى الأعلى من خلال عضلة الذقن، وزَمّ زاويتي الشفتين أو خفضهما، في السيطرة على انفجار أحد هذه المشاعر السلبية. والفرق الأساسي بين هذه الصورة من الابتسامة البائسة الظاهرة في الشكل 5E، والابتسامة البسيطة هي غياب الدليل على توتر العضلة حول العينين، وتعدّ حركة تلك العضلة؛ أي جذب الجلد حول العينين وتجميعات رجل الغراب، جزءاً من الابتسامة البسيطة؛ لأنّ الاستمتاع صادق، ولكنه غائب عن الابتسامة البائسة؛ لأنّ الاستمتاع هنا غير موجود. أيضاً، قد تظهر الابتسامة البائسة من خلال الحاجبين والجبهة الاعتراف بوجود العواطف السلبية المحسوسة.

في مزيج العواطف، يشهد الشخص عاطفتين أو أكثر في الوقت نفسه، وتظهر من خلال تعبير الوجه ذاته أيضاً، فضلاً على أنه يمكن أن تمتزج أيّ عاطفة مع أخرى، ونحن هنا مهتمون بمظهر العواطف التي تمتزج عادة مع العواطف الإيجابية فقط؛ فعندما يستمتع الأشخاص بالفضب، يظهر مزيج الغضب الممتع ضيقاً في الشفتين، وأحياناً في رفع الشفة العلوية، إضافة إلى الابتسامة الصادقة، وكذلك مظهر الجزء العلوي للوجه المبين في الشكل 3C. (ويمكن تسمية تلك الابتسامة بالقاسية أو السادية). تندمج الابتسامة الصادقة في تعبير الازدراء الممتع بزَمّ إحدى زاويتي الشفتين أو كليهما، ويمكن الاستمتاع أيضاً بالحنن والخوف؛ مثل أولئك الذين يصنعون أفلام الرعب المبكية والكتب أيضاً؛ في الحزن الممتع، قد تتجذب زاويتا الشفتين نحو الأسفل إضافة إلى الجذب نحو الأعلى في الابتسامة الصادقة، أو قد تندمج الابتسامة الصادقة مع جزء الوجه العلوي كما في الشكل 3A؛ إذ يُظهر الوجه العلوي من الشكل 3B مزيج الحزن الممتع مع الابتسامة الحقيقية. أو قد تمتزج الابتسامة الحقيقية بالامتداد الأفقي للشفتين. إنّ بعض الخبرات الممتعة هادئة ومطمئنة، ولكن المتعة تختلط أحياناً بالإثارة في الشعور المبهج. في الإثارة الممتعة، يرتفع الجفنان العلويان إضافة إلى الابتسامة الصادقة. ولطالما أظهر الممثل هاربو ماركس ابتسامة الغضب الممتع؛ الابتسامة المثيرة المبتهجة، وذلك في أثناء المزاح. وفي ابتسامة المفاجأة الممتعة، يرتفع الحاجب، ويتدلى الفك، ويرتفع الجفن العلوي، وتظهر الابتسامة الصادقة.

تنطوي ابتسامتان أُخريان على دمج الابتسامة الصادقة مع نظرة معينة؛ ففي الابتسامة الغزلية، يبدي المغازل ابتسامة صادقة في أثناء مواجهته وجه الشخص محطّ الاهتمام، وإشاحته البصر عنه، مدّة من الزمن، ثم اختلاس نظرة طويلة بما يكفي لتتم ملاحظتها في أثناء إشاحة النظرة بعيداً مرّة أخرى.

يكمن أحد العناصر التي جعلت لوحة الموناليزا فريدة في أنّ ليوناردو رسمها وهي على وشك إظهار ابتسامة غزليّة؛ إذ تشيح بوجهها نحو جهة، ولكنها تختلس نظرة عابرة جانبية على موضوع هو محطّ اهتمامها. في الحياة، تعدّ تلك حركة؛ حيث لا يدوم زمن إزاحة الانتباه سوى لحظات. في ابتسامة الإحراج، يُوجّه النظر نحو الأسفل أو إلى الجانب كي لا تلتقي عينا الشخص المُحرَج مع عيني الآخر، وقد يكون هناك جذب لحظيّ نحو الأعلى عضلة الذقن الرئيسة (الجلد والعضلة بين الشفة السفلى ورأس الذقن) في أثناء الابتسامة الصادقة. وفي حالة أخرى، يظهر الحرج من خلال الجمع بين الابتسامة البسيطة مع نظرة سفلية أو جانبية.

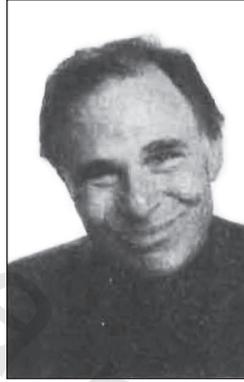
تعدّ ابتسامة تشابلين غير عادية، وتنتجها العضلة التي لا يستطيع معظمنا تحريكها إرادياً. لقد كانت ابتسامة تشابلين هذه، والتي ترتفع زاويتا الشفتين فيها بدرجة أكثر حدّة، مقارنة بارتفاعها في الابتسامة الصادقة، وهي سمة مميزة له، (انظر الشكل 5F في الصفحة التالية) إنها ابتسامة متكبر؛ تبتسم للابتسام.

فيما يأتي ابتسامات أربع، تشترك في المظهر نفسه، ولكنها تؤدي وظائف اجتماعية مختلفة. وفي كلّ منها تُصطنع الابتسامة عن قصد، وغالباً ما تبدي هذه الابتسامات بعض التماثل.

الأولى؛ ابتسامة المؤهل (الاستخفاف)، والتي تبدي الجانب القاسي لرسالة غير سارة أو حرجة، وتجبر عادة الشخص المُستقبل المحيط الابتعاد عن الانتقاد بابتسامة باهتة (صفراء)، في المقابل. وتُصطنع هذه الابتسامة عمداً بسرعة وبصورة مفاجئة، ويمكن زمّ الشفة، وأحياناً تدفع الشفة السفلى قليلاً إلى الأعلى للحظة، وتتميز ابتسامة الاستخفاف

بهزّة رأس في العادة، وميل بسيط للرأس نحو الأسفل ولأحد الجوانب كي ينظر المبتسمُ بدويّة إلى الشخص المُنتقد.

الثانية: **الابتسامة المذعنة**، تشير إلى أنّ أمراً بغيضاً يصعب قبوله سيُقبل على مضض. ولا يعتقد أنّ من يبدي هذه الابتسامة يكون سعيداً، ولكنها تبين أنّ الشخص يتقبّل مصيراً غير مرغوب فيه، وهي تشبه ابتسامة (الاستخفاف) المؤهل من غير وضع الرأس.



الشكل 5F: ابتسامة تشابلين

وبدلاً من ذلك، قد يُرفع الحاجبان، في ابتسامة تشابلين في الشكل 5F، للحظة، وقد تسمع تهيدة، أو تظهر رفعة كتف.

الثالثة: **ابتسامة التنسيق**، تنظم التبادل بين شخصين أو أكثر، وهي ابتسامة مهذبة، وتعاونية، تعمل على إظهار الاتفاق السلس، والفهم، ونية التنفيذ، أو الإقرار بأداء الآخر المناسب، وتنطوي على ابتسامة خفيفة غير متماثلة في العادة، من غير حركة للعضلتين المحيظتين بالعينين.

الرابعة: **ابتسامة استجابة المستمع**، والتي تعدّ ابتسامة تنسيق خاصة، وتُستخدم عند الاستماع لجعل الشخص المتحدث يعرف أنّ حديثه مفهوم، وأنّ لا حاجة إلى التكرار أو إعادة الصياغة، وهي مرادفة لـ (mm-hmm)، وهي أصوات معبرة عن الموافقة، أو (حسناً)، وغالباً ما ترافقها هزّة رأس، ولا يعتقد المتحدث أنّ المستمع سعيد، ولكنه يفسّر ابتسامته على أنها تشجعه على متابعة الحديث. يمكن أن تحلّ مكان أيّ من هذه الابتسامات الأربع؛

الاستخفاف، والإذعان، والتنسيق واستجابة المستمع ابتسامةً محسوسة حقيقية. أحياناً، قد يبدي الشخص الذي يستمتع بنقل رسالة استخفاف، والذي يتمتع بالإذعان، والمستمع، أو المنسق، ابتسامات صادقة بدلاً من الابتسامات غير الصادقة التي وصفتها.

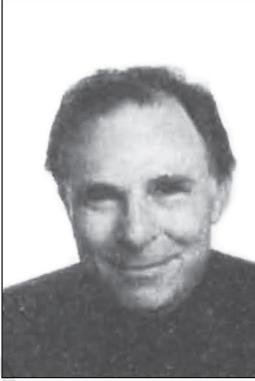
دعونا نصف الآن الابتسامة الزائفة؛ إنها تهدف إلى خداع شخص آخر أنّها عاطفة صادقة، في حين، ليست كذلك، ويستعملها بوصفها فتاعاً يخفي وراءه عواطف سلبية. وعلى عكس الابتسامة البائسة التي تظهر مرارة النفس، تحاول الابتسامة المزيفة تضليل الآخر كي يعتقد أنّ المبتسم يمتلك شعوراً إيجابياً، وهذه هي الابتسامة الوحيدة الكاذبة.

هناك عدد من القرائن للتمييز بين الابتسامة المزيفة والصادقة التي تقوم بها:

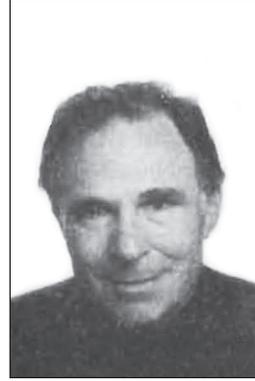
الابتسامات المزيفة غير متماثلة بدرجة أكبر مقارنة بالابتسامات الصادقة.

لن ترافق الابتسامة المزيفة حركات العضلات المحيطة بالعينين؛ لذا، لا تظهر الابتسامة المزيفة بدرجة خفيفة، إلى متوسطة، خديين مرتفعين، وجلداً مشدوداً تحت العينين، وتجعّدات رجل الغراب، أو انخفاضاً بسيطاً في جفني العينين، مما يظهر عند الابتسامة الصادقة الخفيفة إلى المتوسطة، ومثالها يتضح في الشكل 6؛ مقارنة مع الشكل 5A، إذا كان حجم الابتسامة أكبر، فإنّ حركة الابتسام نفسها (العضلة الوجنية الرئيسية) ترفع الخديين، وتجمّع الجلد تحت العينين، وتنتج تجعيدات رجل الغراب، ولكنها لن تخفض الحاجبين. فإذا نظرت في المرأة، وتدرّجت بابتسامة أكبر فأكبر ببطء، فسوف تلاحظ أنه بازدياد حجم الابتسامة يرتفع الخدان، وتظهر تجاعيد رجل الغراب، ولكنّ الحاجبين لا ينجذبان نحو الأسفل ما لم تتحرك عضلتا العينين أيضاً. إنّ عدم مشاركة الحاجبين قرينة خفية، ولكنها حاسمة لتمييز الابتسامة الصادقة من المزيفة عندما تكون الابتسامة عريضة.

قد يظهر وقت اختفاء الابتسامة المزيفة غير ملائم على نحو ملحوظ؛ فقد تتلاشى الابتسامة عن الوجه فجأة، أو قد يكون هناك غياب متدرّج تتضاءل فيه الابتسامة، ثم يُحتفظ بها قبل غيابها، أو المرور بتناقص آخر متدرّج في أثناء اختفائها عن الوجه.



الشكل 5A: الابتسامة الصادقة



الشكل 6: الابتسامة المزيفة

عندما تُستخدم الابتسامة المزيفة قناعاً فإنها ستغطي حركات جزء الوجه السفلي والجفنين السفليين فقط، وربما تستمر العضلات الموثوقة التي تظهر على الجبهة للإشارة إلى الخوف أو الكرب بالظهور. وحتى في جزء الوجه السفلي، قد لا تنجح الابتسامة المزيفة في إخفاء علامات العاطفة التي تنوي إخفاءها كلياً، وبدلاً من ذلك، قد يكون هناك دمج للعناصر كي يستمر بعض الأثر بالظهور كما لو كانت مزيجاً عاطفياً.

لقد كان اختبارنا الأول لهذه الأفكار هو قياس تعابير الابتسام التي أظهرتها طالبات التمريض في التجربة السابقة، فإذا كانت أفكارهم بشأن الابتسام صحيحة، فينبغي للطالبات إظهار الابتسامة الحقيقية في المقابلة الصادقة؛ أي عندما شاهدن الفيلم السارّ، ووصفن مشاعرهنّ بصدق. وكان ينبغي لهنّ إظهار ابتسامات مزيفة في المقابلة الخادعة؛ عندما شاهدن الفيلم غير السارّ، ولكنهنّ حاولنّ الظهور كما لو أنهنّ يشاهدن فيلماً سارّاً آخر. لقد قسنا علامتين على تزييف الابتسام؛ غياب وجود عضلات حول العينين، ووجود علامات الاشمئزاز (لتجميع الأنف)، أو الازدراء بزّم زاويتي الشفة.

لقد كانت النتائج كما توقعتم تماماً، وقوية أيضاً؛ ففي المقابلة الصادقة، كانت الابتسامات الحقيقية أكثر من المزيفة، ولم تسرّب الابتسامات الاشمئزاز أو الازدراء، وأما في المقابلة الخادعة فقد ظهرت ابتسامات التسرّب، وكانت الابتسامات المزيفة أكثر من الحقيقية. لقد كنت مندهشاً لنجاح هاتين القرينتين، خصوصاً أنني أعلم أنّ الأشخاص لا يلقون لها بالأذى حكمهم على الآخرين. لقد عرضنا في دراسات سابقة أشرطة الفيديو

نفسها لتعايير الوجه، وطلبنا إلى بعض الأشخاص الحكم في حال كذبت الممرضات، فلم يحرزوا نتائج تفوق المصادفة. فهل نحن نقيس شيئاً مخفياً تماماً لا يُرى، أم أنّ الأشخاص لا يعلمون عمّا يبحثون؟ من خلال تعليم الأشخاص كيفية التعرف إلى وقت ظهور حركة عضلة العينين، وموعد حدوث ابتسامات التسرب، ستكشف الدراسة القادمة ما إذا كانوا أكثر قدرة على اكتشاف الكذب بدقة أكبر.

يحتوي الوجه على قرائن مختلفة على الخداع: التعابير الدقيقة، والتعابير المُثَبِّطة، وتسرب عضلات الوجه الموثوقة، والغمز، وتمدد البؤبؤ، والدمع، والتورّد، والشحوب، وعدم التماثل، وأخطاء التوقيت، وأخطاء الموضوع، والابتسامات المزيفة. وتشير بعض هذه القرائن إلى شيء مخفيّ، ولكنها لا تدل على ماهيته. في حين، تصف أخرى أنّ تعبيراً ما مزيفٌ.

تتنوّع علامات الخداع في الوجه، مثلها مثل قرائن الخداع في الكلمات، والصوت، والجسم التي سبق ذكرها في الفصل السابق، من حيث دقة المعلومات التي تنقلها، وتنقل بعض قرائن الخداع العاطفة الحقيقية تماماً، على الرّغم من محاولة الكاذب إخفاء تلك المشاعر، وتكشف قرائن خداع أخرى ما إذا كانت العاطفة إيجابية أم سلبية، ولا تكشف نوع المشاعر السلبية أو الإيجابية التي يحسّ بها الكاذب.

ولكن تظل القرائن الأخرى غير متميزة. وتكشف شعور الكاذب ببعض العاطفة، ولكنها لا تكشف ما إذا كانت المشاعر المخفية إيجابية أم سلبية. وقد يكون ذلك كافياً. قد تشير معرفة كون بعض العواطف حقيقية أحياناً إلى أنّ الشخص يكذب، وإذا كان هذا هو الحال، باستثناء الكذب، فلا يحتمل أن يشعر الشخص بالعاطفة أبداً. وفي أحيان أخرى، لا يمكن كشف الكذب من غير وجود معلومات دقيقة أكثر عن العاطفة المخفية الحقيقية. ويعتمد ذلك على الكذبة، والعبارات التي ينطقها الشخص المشتبه به في الكذب، والحالة، والتفسيرات البديلة المتوافرة، بصرف النظر عن الكذب لتفسير لماذا يمكن أن تكون العاطفة حقيقية ولكنها مخفية.

من المهم أن يتذكر مكتشف الكذب؛ أيّ القرائن تنقل معلومات محدّدة، وأيّها تنقل معلومات عامة فقط. يلخص الجدولان 1 و2 في الملحق قرائن الخداع المذكورة في هذا الفصل والذي سبقه جميعها. ويعرض الجدول 3 قرائن التزييف.



obeyikanda.com

الفصل السادس

الأخطار والاحتياطات

كثيراً ما يخدع معظم الكاذبين الآخرين معظم الوقت.* حتى الأطفال، وبمجرد بلوغهم سن الثامنة، أو التاسعة، (أو قبل هذا السن حسب ما يرى بعض الآباء) يستطيعون خداع ذويهم بنجاح. لا تتطوي الأخطاء في كشف الخداع على تصديق الكاذب فقط، ولكن الأسوأ من ذلك أيضاً عدم تصديق الصادق، وقد يؤثر هذا الحكم الخطأ في الطفل الصادق غير المُصدّق تأثيراً كبيراً على الرغم من المحاولات اللاحقة لإصلاح الخطأ، وقد تكون العواقب كارثية للكبير غير المُصدّق كذلك؛ فقد يفقد الشخص صداقته، أو عمله، أو حتى حياته. نسمع بين فينة وأخرى خبر خروج شخص بريء مسجون، أُدين خطأ بالكذب، بعد سنوات من السجن من غير وجه حق، وليس من المستغرب تصدّر مثل هذا الخبر الصفحة الأولى. وفي الوقت الذي لا يمكن تجنب الأخطاء تماماً، فإنه يمكن اتخاذ الاحتياطات للحد من ارتكابها في الكشف عن الخداع.

* وجدت أبحاثنا، ومعظم بحوث الآخرين، أن بعض الأشخاص يصيبيون بدرجة تفوق الصدفة في الحكم على كذب أو صدق الآخرين، وقد وجدنا أيضاً أن معظم الأشخاص يعتقدون أنهم يقدمون أحكاماً دقيقة على الرغم من عدم قيامهم بذلك. وعدد الذين يستطيعون كشف الخداع بدقة قليل. لست أعلم حتى الآن ما إذا كان هؤلاء موهوبين بالفطرة أم أنهم اكتسبوا هذه القدرة من خلال ظروف خاصة، ولم يركز بحثي على مسألة أفضل الأشخاص في كشف الخداع، ولكن ما تعلمته يوحي أن هذه القدرة لا ينتجها التدريب التقليدي في مهن الصحة العقلية.

ينطوي الاحتياط الأول على جعل عملية تفسير العلامات السلوكية للخداع أكثر وضوحاً، ولن تمنع المعلومات المقدمة في آخر فصلين، والأحكام عن كذب الشخص من عدمه من لغة الوجه، والجسم، والصوت للخداع، ولكنها قد تجعل هذه الأحكام أكثر وضوحاً وقابلية للتصحيح. بعد الآن، لن يعتمد مكتشفو الكذب على التخمين والبدهييات، وينبغي لهم أن يكونوا أكثر قدرة على التعلم بالخبرة، ونبذ، أو تصحيح، أو إعطاء بعض قرائن الخداع الخاصة أهمية أكبر؛ لأنهم أصبحوا أكثر دراية بأسس أحكامهم، وقد يستفيد الشخص المتهم ظلماً بقدرته أكثر على تحدي الحكم الجائر إذا كانت أسس الحكم محدّدة وموضوعية.

يتمثل الاحتياط الآخر في فهم طبيعة الأخطاء التي تحدث في الكشف عن الخداع فهماً أفضل. هناك نوعان من الأخطاء متضادان في السبب والنتيجة؛ ففي عدم تصديق الصادق، يحكم مكتشف الكذب ظلماً على الشخص الصادق بالكذب، وفي تصديق الكاذب، يحكم مكتشف الكذب على الكاذب بالصدق.* يتعرض مكتشف الكذب لارتكاب هذين الخطأين، سواء اعتمد على اختبار كشف الكذب أم على تفسيره للقرائن السلوكية للخداع. لنتذكر الفقرة التي نقلتها في الفصل الثاني من رواية أديك (تزوجيني)، عندما يسمع جيرى، عن طريق المصادفة زوجته روث تتحدّث بالهاتف مع عشيقها، ولملاحظته أنّ صوتها يبدو لطيفاً أكثر مقارنةً بحديثها معه. يسألها جيرى: من المتصل؟ فتصطنع روث قصة التغطية قائلة: معلمة من مدرسة الأحد تسأل ما إذا كنا سنسجّل جوانا وتشارلي في المدرسة، فإن كان جيرى يصدّق ادعاء روث فإنه يرتكب خطأً تصديق الكاذب.

لنفترض أنّ روث زوجة مخلص، وتتحدث حقاً مع معلمة من مدرسة الأحد، وأنّ جيرى يشكّ في مصداقيتها. في هذه الحالة، إذا اعتقد جيرى خطأً أنّ زوجته المخلصة تكذب فإنه يرتكب خطأً عدم تصديق الحقيقة؛ أي تكذيب الصادق.

* في التفكير في الأخطاء التي قد تحدث في إجراءات الاختبار من أي نوع، يستخدم مصطلح نتائج إيجابية كاذبة للإشارة إلى ما أسميه تصديق الكذبة، ولم أستخدم هذه المصطلحات؛ لأنها قد تكون مربكة عند النظر في الكذبة حيث تبدو الإيجابية غير ملائمة للإشارة للشخص الذي اكتشف بأنه كاذب، ووجدت أيضاً أنه يصعب الانتباه؛ أي أنماط الأخطاء هي التي تشير إليها الإيجابية والسلبية الكاذبة، والشروط الأخرى التي تم اقتراحها هي إنذارات زائفة لخطأ عدم تصديق الصادق وتصديق الكذبة. وللإيجابية الإيجابية والسلبية الكاذبة ميزة الإيجاز ولكنها ليست محددة مثل العبارات التي تبنيتها.

في الحرب العالمية الثانية، وقع هتلر في خطأ تصديق الكذب، في حين أخطأ ستالين خطأ كارثياً في تكذيب الصّدق. خدع الحلفاء الألمان من خلال مختلف الوسائل (كمحاكاة تجميع القوات، وإطلاق الشائعات، والتزويد بالخطط العسكرية المزيفة للعلاء الألمان المورفيين) أنّ غزوهم لأوروبا وفتح الجبهة الثانية سيكون في منطقة كالية وليس على شاطئ النورماندي. وبعد ستة أسابيع من غزو النورماندي، ظلّ الألمان واقعين في الخطأ نفسه والإبقاء على كثير من قواتهم على أهبة الاستعداد في منطقة كالية، بدلاً من تعزيز جيوشهم المحاصرة في النورماندي، معتقدين أنّ الهبوط على شاطئ النورماندي كان تمهيداً لغزو كالية. لقد كانت هذه حالة من تصديق الكذب، فقد حكم الألمان على التقارير التي نشرها الحلفاء لغزو كالية على أنها صادقة، في حين، أنّها كانت في الحقيقة خدعة حربية معدة بعناية. بالمقابل، حكم الألمان على الكذبة، وهي خطة غزو كالية أنّها حقيقية.

إنّ عكس ذلك تماماً هو الحكم على الحقيقة أنّها كذبة، وذلك برفض ستالين تصديق التحذيرات الكثيرة التي تلقاها، وكان بعضها من جواسيسه الخصوصيين الموجودين بين القوات الألمانية، والتي أفادت أنّ هتلر على وشك أن يبدأ هجوماً على روسيا، فكانت هذه حالة من عدم تصديق الحقيقة، فقد عدّ ستالين التقارير الدقيقة للخطط الألمانية أكاذيب.

من المهم التمييز بين تصديق الكذبة وعدم تصديق الحقيقة؛ لأنها تجذب الانتباه للخطرين الذين يواجههما مكتشف الكذب؛ إذ ليس هناك طريقة لتجنبهما تماماً؛ فالاختيار يكون فقط بأيهما يجدر المخاطرة أكثر، وينبغي على مكتشف الكذب تقييم متى يفضل المخاطرة بالسماح بالتضليل، ومتى يكون من الأفضل المخاطرة في توجيه الاتهام الباطل.

ويعتمد ما يمكن كسبه أو خسارته من جرّاء الشك في البريء أو تصديق الكاذب على كلّ من: الكذبة، والكاذب، ومكتشف الكذب. وقد تكون العواقب أسوأ بكثير في نوع خطأ معين، أو قد تكون الأخطاء بالخطورة نفسها.

ليست هناك قاعدة عامة بشأن نوع الخطأ الذي يمكن تجنبه بسهولة؛ قد تكون أحياناً النتائج هي نفسها تقريباً، وأحياناً أخرى قد يكون أحد أنواع الخطأ مرجّح الحدوث أكثر من الآخر، ولكن ذلك يعتمد على الكذبة، وقائلها، ومكتشفها، كما ذكرنا قبل قليل. وأما

القضايا التي يفكر مكتشف الكذب فيها في تحديد المخاطرة بنوع الخطأ، فستناقش في نهاية الفصل السابع، بعد مناقشة جهاز كشف الكذب ومقارنته باستخدام القرائن السلوكية لكشف الخداع. الآن، سأذكر كيف تكون القرائن السلوكية على الخداع عرضة لهذين النوعين من الأخطاء، وكذلك الاحتياطات التي يمكن اتخاذها لتجنب الأخطاء.

* الفروق الفردية، وهي ما أسميته في وقت سابق مخاطرة بروكاو، والتي تنشأ بسبب الفشل في تفسير كيفية اختلاف الأشخاص في سلوكهم التعبيري. هذه الفروق هي المسؤولة عن نوعي الخطأ في الكشف عن الخداع. ولا تعد أي قرينة على الخداع في الوجه، أو الجسم، أو الصوت، أو الكلمات مضمونة، ولا حتى نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي الذي يقيسه جهاز كشف الكذب، ويحدث خطأ تصديق الكذبة؛ لأن بعض الأشخاص لا يخطئون عندما يكذبون، وهؤلاء ليسوا مجرد مرضى نفسيين، إنهم الكاذبون غريزيًا، والأشخاص الذين يستخدمون تقنية ستانسلافسكي، وأولئك الذين ينجحون بوسائل أخرى في جعل الآخرين يصدقون أكاذيبهم؛ لذا، ينبغي لمكتشف الكذب تذكر أن غياب وجود قرينة على الخداع قد لا يكون دليلاً على الصدق.

إذا كان الخصم ذكيًا فسرعان ما يلاحظ نمط السعال والخداع، وفي مجموعة الأوراق الراجعة. وعندما تكون الأخطار عالية، يسعل المخادع ثانية، ولكنه في هذه المرة لا يخادع. وأخيرًا، ينجح في تشويش خصومه، ويربح مبلغًا مجزيًا⁽¹⁾.

يمثل لاعب البوكر إعداد واستغلال خطأ عدم تصديق الحقيقة، مستفيداً من الحكم عليه أنه يكذب. ويعاني الشخص الذي يُحكم عليه خطأ أنه كاذب في أغلب الأحيان عندما يقترف مكتشف الكذبة غلطة عدم تصديق الحقيقة، وليس الخداع هو الذي يحكم على الصادقين أنهم يكذبون، بل المراوغة في سلوكهم، وخاصة أسلوب تعبيرهم، فما يبدو لدى آخرين أنه قرينة خداع قد لا يكون كذلك لمثل هؤلاء الأشخاص.

* قد يكون وجود علاقة على الخداع مضللاً، ويسبب الخطأ المعاكس، وهو عدم تصديق الحقيقة، والتي فيها يُحكم على الصادق بالكذب. قد يُعد شخص محتال قرينة الخداع عمداً؛ لاستغلال اعتقاد المتلقي غير الصحيح أنه كشف الرجل المحتال وهو يكذب. يقال إن لاعبي البوكر يستخدمون هذه الحيلة، وهي إنشاء ما يُسمى في لعبة البوكر «قرائن الخداع المزيفة»، مثلاً، قد يسعل اللاعب ساعات عدة عامداً عند خداعه الآخرين.

إنَّ بعض الأشخاص:

- غير مباشرين، ويسهبون في أحاديثهم بتفاصيل لا ضرورة لها.
- يتوقفون كثيراً في أثناء حديثهم، ووقفاتهم تكون قصيرة أو طويلة.
- يخطئون كثيراً في أثناء الحديث.
- يستخدمون عدداً أقل من الحركات التوضيحية.
- يستخدمون الحركات المموَّهة أكثر.
- يبدون عادة علامات على الخوف، أو الكرب، أو الغضب في تعابير وجوههم، بصرف النظر عن شعورهم الحقيقي.
- يبدون تعابير وجه غير متماثلة.

هناك فروق هائلة بين الأشخاص في هذه السلوكيات جميعها؛ لا تنتج هذه الفروق خطأً تصديق الكذب فقط، بل وعدم تصديق الحقيقة أيضاً. إنَّ نعت الشخص الصادق الذي يتحدث حديثاً غير مباشر أنه كاذب يعدُّ خطأً عدم تصديق الحقيقة، ونعت الشخص الكاذب المتحدث بسلاسة أنه صادق خطأً تصديق الكذب. حتى لو كان كلام هذا الشخص عند كذبه قد يصبح غير مباشر بصورة أكبر، ويقترب المزيد من الأخطاء، وقد يغفل الآخرون عن ملاحظته؛ لأنه ما يزال أكثر سلاسة في نظر معظمهم.

إنَّ الطريقة الوحيدة للحد من أخطاء مخاطرة بروكاو تكون بإسناد الأحكام إلى التغيير في سلوك المشتبه به، وينبغي لمكتشف الكذب عقد مقارنة بين سلوك المشتبه به المعتاد والسلوك الظاهر عندما يكون المشتبه به مثار شك، ويمكن أن يكون الأشخاص عرضة للتضليل في الاجتماعات الأولى؛ بسبب عدم وجود قاعدة للمقارنة، وعدم وجود فرصة لملاحظة التغيير في السلوك. ويُرجَّح أن تكون الأحكام المطلقة غير صحيحة مثل: إنها تستعمل كثيراً من الحركات المموَّهة، لا بد من أنَّها غير مرتاحة حيال ذكرها لشيء ما. والأحكام النسبية هي الطريقة الوحيدة للتخفيف من خطأ عدم تصديق الحقيقة؛ بسبب الفروق الفردية في الأسلوب التعبيري مثل: إنها تستخدم حركات مموَّهة أكثر بكثير مما اعتادت عليه، ولا بد من أنها غير مرتاحة. يتبع لاعبو البوكر المهرة هذه الممارسة،

فيحفظون قرائن الخداع لخصومهم المعتادين⁽²⁾؛ فإذا كان على مكتشف الكذب الإدلاء بحكم بعد اللقاء الأول، فينبغي أن يكون الاجتماع طويلاً بما فيه الكفاية لمنحه الفرصة لملاحظة سلوك المشتبه به المعتاد. وقد يحاول مكتشف الكذب مثلاً التركيز لمدة على موضوعات لا تسبب الضيق، ولكن ذلك لا يكون متاحاً أحياناً؛ إذ قد يكون الاجتماع برمته باعثاً لتوتر المشتبه به الذي يكره أن يكون موضع شكّ ويخاف ذلك، وإذا كان الأمر كذلك فينبغي لمكتشف الكذب معرفة أنه سيكون عرضة لإصدار حكم غير صحيح لوجود مخاطرة بروكاو، وليس لمعرفته بخصائص سلوك المشتبه به المعتاد.

إنّ اللقاءات الأولى عرضة للأخطاء في الأحكام بوجه خاص؛ بسبب الفروق الفردية في كيفية ردّ الفعل في مثل هذه اللقاءات الأولية. في هذا النوع من اللقاءات، يسلك بعض الأشخاص أفضل سلوك، ويتبعون القواعد التي تعلموها بشأن كيفية التصرف إزاء الآخرين. وعليه، يبدو عينه غير ممثلة لسلوكهم المعتاد. في حين، يجد آخرون اللقاءات الأولى مثيرة للقلق، ومثيرة لسلوكياتهم أيضاً. ولسبب معاكس، يقدمون قواعد ضعيفة للمقارنة، وإذا كان ذلك ممكناً فيجب أن يبني مكتشف الكذب الأحكام على سلسلة من اللقاءات على أمل إقامة خطّ قاعدة مرجعيّ أفضل مع نمو التعارف بينه وبين المشتبه به.

في حين قد يبدو كشف الأكاذيب أسهل عند الارتباط الوثيق، وليس فقط مجرد التعارف، فإنّ ذلك غير دائم؛ فقد يطوّر العشاق، وأفراد العائلة، والأصدقاء، أو الزملاء المقربون بقاءً عمياء، أو تصوّرات مسبقة تتدخل بالأحكام الدقيقة لقرائن السلوك على الخداع.

إنّ تفسير مصادر التسرب الأربعة؛ زلات اللسان، والإسهاب غير اللازم في الحديث، وزلات الحركات الرمزية، والتعابير الدقيقة، ليست عرضة لمخاطرة بروكاو. والمقارنة غير لازمة لتقييمها؛ إذ إنّها ذات معنى في حدّ ذاتها من حيث القيمة المطلقة. تذكر المثال الذي نقله فرويد عن دكتور يروي قصة طلاق شخص آخر. ذكر الدكتور أنّه يعرف ممرضة عاشرت رجلاً آخر ولمّا يحصل على الطلاق بعد، فربح زوجها القضية من غير دفع نفقة لها. هذا يستلزم معرفة قوانين الطلاق في ذلك الوقت (وأنّ الخيانة هي أحد أسس الطلاق، وأنّ الزوج الذي تعرض للخيانة هو القادر على رفع دعوى، وأنّ على الزوج الذي يُدان دفع

نفقة دائمة ومجزية لمطلقته. وللاستدلال من الزلة التي ارتكبتها الدكتور، والتي قد تدل على أنه هو الزوج في القصة الذي تمنى لو أنه هو من ربح القضية للحصول على الطلاق، وحتى من غير تلك المعرفة، فالزلة هي قوله «هو» بدلاً من «هي» لها معنى محدد للغاية: لقد تمنى الدكتور للزوج الحصول على الطلاق لا الزوجة. إن الزلات ليست مثل الوقفات التي يمكن فهمها فقط إذا كان عددها متغيراً؛ إذ يمكن فهم الزلات من غير الإشارة إلى ما إذا كان الشخص يقترف زلات أكثر مما اعتاد عليه.

وبغض النظر عن مدى تكرار حدوثها، سواء زلة كانت، أم تعبيراً دقيقاً، أم تهجماً، فإنها تكشف معلومات، وتزيل الإبهام. تذكر المثال من تجربتي التي رفعت فيها الطالبة التي هاجمها الأستاذ، إصبعها ببداءة كحركة زلة رمزية. هذا الأمر، لا يشبه قلة الحركات التوضيحية التي يمكن تقييمها من خلال تكرار حدوثها بالمعدل الطبيعي فقط.

فالتأثير بالإصبع بداءة غير عادية، ومعناها معروف تماماً؛ لأنه زلة رمزية. ويظهر جزء الحركة الرمزية بمعزل عن وضع التقديم تفسير رسالة الإصبع على أنها مشاعر متسرّبة حاولت الطالبة إخفاءها. وعندما أظهرت ماري المريضة التي تحاول إخفاء خطتها للانتحار تعبيراً دقيقاً، كانت الرسالة الحزينة قابلة للتفسير بحد ذاتها، وتشير لحقيقة ظهور الحزن بتعبير دقيق غير طبيعي، إلا أن ماري كانت تحاول إخفاء حزنها. قد يسهم معرفة السياق التواصلي في تفسير المدى الكامل للكذبة، ولكن الرسائل التي تقدمها الزلات، والشتائم، والتعابير الدقيقة تكشف المعلومات المخفية، وهي بحد ذاتها ذات معنى.

تعد مصادر التسرب الأربعة هذه: زلات اللسان، والشتائم، وزلات الحركات الرمزية والتعابير الدقيقة مختلفة عن باقي قرائن الخداع في هذا الصدد، ولا يحتاج مكتشف الكذب أساساً إلى المقارنة كي يتجنب الوقوع في خطأ عدم تصديق الحقيقة. ففي اللقاءات الأولى، على سبيل المثال، لا داعي لأن يقلق مكتشف الكذب بشأن تفسير الزلة، أو التعبير الدقيق، أو الشتم؛ لأن الشخص قد يكون مستخدماً لها بكثرة. والعكس تماماً، فإنه من حسن طالع مكتشف الكذب إذا كان المشتبه به شخصاً عرضة للزلات، والشتائم، والتعابير الدقيقة. وفي حين، يمكن التنازل عن الاحتياطات التي تتطلب معرفة سابقة للحد من عدم تصديق الحقيقة في هذه المصادر الأربعة للتسرب، فإن احتياط الحد من خطأ تصديق الكذبة،

والتي سبق ذكره، لا يزال سارياً، ولا يمكن تفسير غياب هذه أو أيّ قرينة أخرى على الخداع على أنّها دليل صدق الشخص؛ إذ، قد لا يزلّ كلّ كاذب، أو يظهر تعبيراً دقيقاً، أو يشتم. حتى الآن، بحثنا في مصدر واحد للأخطاء في كشف الخداع؛ الفشل في تفسير الفروق الفردية في مخاطرة بروكاو.

أمّا المصدر الآخر للأخطاء، فهو ما أدعوه خطأ أو ثلّو. إنّهُ لا يقلُّ أهمية عن مخاطرة بروكاو، وإنّهُ يشير إلى خطأ عدم تصديق الحقيقة؛ يحدث هذا الخطأ عندما يفشل مكتشف الكذب في أن يعدّ الشخص الصادق الذي يتعرض للضغط والتوتر قد يظهر أنه كاذب (فسرنا هذا في الفصل الثالث)، مما قد ينتج تسريباً وقرائن خداع قد تكون صادقة لأسباب أخرى، عندما يعرف الصادقون أنّهم مشتبه بهم على أنّهم كاذبون. قد يكون الصادقون خائفين من عدم تصديقهم، وقد يختلط خوفهم مع خوف الكاذب من انكشاف أمره. ويمتلك بعض الأشخاص ذنباً قوياً تجاه أمور أخرى لم يتمكنوا من التعامل معها؛ فينفعلون كلما أدركوا أنّهم عرضة للريبة في ارتكاب أيّ مخالفة، ويمكن خلط علامات مشاعر الذنب التي يشعرون بها مع ذنب خوف الكاذب من الانكشاف، وقد يشعر الصادقون بالازدراء تجاه من يتهمونهم بالزيف زوراً، وبالمتعة تجاه التحدي لإثبات خطأ متهمهم، أو السعادة لتوقع البراءة. تشبه علامات هذه المشاعر لذة الخداع لدى الكاذب أيضاً، يمكن أن يشعر الكاذبون والصادقون الذين يعرفون أنّهم عرضة للشكّ بالعواطف الأخرى. وعلى الرغم من اختلاف الأسباب، قد يشعر الكاذب أو الصادق بالدهشة، أو الغضب، أو خيبة الأمل، أو الضيق، أو الاشمئزاز حيال الاشتباه به أو استجواب مكتشف الكذب.

أسميت هذا الخطأ خطأ أو ثلّو؛ لأنّ مشهد الموت في مسرحية شكسبير يعدّ مثلاً ممتازاً عليه. لقد اتهم أو ثلّو ديزديمونة بحبّ كاسيو، وطلب إليها الاعتراف بذلك؛ لأنه قاتلها لخيانتها، فتطلب ديزديمونة استدعاء كاسيو ليشهد أنّها بريئة، فيخبرها أو ثلّو إنه قد أمر بقتله. عندئذٍ، تدرك ديزديمونة أنّها لن تستطيع إثبات براءتها، وأنّ أو ثلّو سيقتلها لا محالة.

ديزدومونة: ويلاه، لقد خانوه وأضاعوني!

أو ثلّو: موتي يا فاجرة، أتبكيه على مرأى ومسمع مني!

ديزدمونة: بحياتك يا سيدي، انفني ولا تقتلني.

أوتلّو: إلى الجحيم يا فاجرة! (3)

يفسّر أوتلّو خوف ديزدمونة ويأسها على أنّها ردّة فعل تجاه نبأ وفاة عشيقها المزعوم، مؤكداً اعتقاده بخيانتها. عجز أوتلّو عن إدراك ما إذا كانت ديزدمونة بريئة، فقد أظهرت العواطف نفسها؛ وهي اليأس والحزن؛ لأنّ أوتلّو لا يصدقها، وأنّ أملها الأخير لإثبات براءتها قد تلاشى الآن بعد أن أمر أوتلّو بقتل كاسيو، وكذلك الخوف من أنه سيقتلها الآن، وبكت ديزدمونة على حياتها، والمأزق الذي وقعت به؛ لانعدام ثقة أوتلّو بها، وليس بسبب موت حبيبها المزعوم.

يُعدّ خطأ أوتلّو مثلاً على أثر التصورات المسبقة لأحكام مكتشف الكذب. قبل بداية هذا المشهد، كان أوتلّو على قناعة أكيدة بخيانة محبوبته ديزديمونة، وتجاهل التغيّرات البديلة لسلوكها، ولم يدرك أنّ عواطفها ليست دليلاً على خيانتها. سعى أوتلّو للتأكد وليس لاختبار اعتقاده أنّ ديزدمونه خائنة. يُعدّ حكم أوتلّو جائراً، ولكن الأحكام المسبقة تشتت الأحكام عادة وتحرفها عن الوجهة الصحيحة؛ فتجعل مكتشف الكذب يتجاهل الأفكار والاحتمالات أو الحقائق التي لا تناسب ما يعتقد مسبقاً، ويحدث هذا حتى عندما تسيطر على مكتشف الكذب اعتقاداته المسبقة. يتعذب أوتلّو لاعتقاده أنّ ديزديمونة تكذب، ولكن ذلك لا يجعله يميل نحو الاتجاه المعاكس، فلا يسعى لإثبات براءتها، بل يفسر سلوكها بطريقة تؤكد ما لا يرغب فيه على الأقل، وبالطريقة الأكثر إيلاماً له.

ويمكن أن تنشأ هذه التصورات المسبقة التي تشتت أحكام مكتشف الكذب، وتؤدي إلى أخطاء عدم تصديق الحقيقة من مصادر عدّة. إنّ اعتقاد أوتلّو بخيانة ديزديمونة كان من عمل مساعده الشرير ياجو؛ لتحقيق مكاسب خاصة به ستنتج عن سقوط أوتلّو من خلال غرس شكوك عند أوتلّو وتغذيتها، ولم يكن ياجو لينجح لو لم تكن الغيرة متأصلة عند أوتلّو.

قد لا يحتاج الأشخاص الذين يشعرون بالغيرة الكافية إلى أمثال ياجو لإشعال نيران غيرتهم؛ فهم يسعون لتأكيد أسوأ مخاوفهم، واكتشاف ما يشكّون في أنّ الجميع يكذبون عليهم. إنّ الأشخاص المتشكّكين مكتشفو كذب فاشلون، وعرضة لأخطاء عدم تصديق

الحقيقة. وهناك بالطبع الأشخاص البلهاء البسطاء الذين يقومون بالعكس؛ أي أخطاء تصديق الكذب، ولا يشكّون بالأشخاص الذين يخدعونهم.

عندما تكون الأخطار مرتفعة، وعندما تكون التكلفة لمكتشف الكذب عظيمة إذا كان المشتبه به يكذب، فإنّ الأشخاص غير الغيورين قد يتسرعون في الإدلاء بالأحكام غير الصحيحة. أيضاً، عندما يغضب مكتشف الكذب، ويخشى استغفاله وقد شهد المهانة التي تحدث إذا ثبتت أسوأ مخاوفه، فقد يتجاهل أيّ إشارة أو معلومة تساعد على طمأنته، وبدلاً من هذا يبحث عما يجعله أكثر كآبة، ويمكنه قبول المذلّة قبل إثبات الخيانة بدلاً من المخاطرة بمهانة أسوأ في أن يظلّ مخدوعاً؛ فالمعاناة الآن أفضل من تحمل عذاب عدم اليقين. إنّ أكثر خوفاً بتصديق الكذب، وأنّه ديوثٌ مثلاً بدلاً من عدم تصديق الحقيقة بكونه زوجاً يكيل الاتهامات بطريقة غير معقولة، ولكن هذه الخيارات ليست عقلانية؛ فقد أصبح مكتشف الكذب ضحية ما أسميه لهيب العاطفة. قد تخرج العواطف عن السيطرة، وتحصل على غنى خاص بها لا يخمد بمرور الوقت كما تفعل عادة، بل بدلاً من ذلك يتضاعف، وكلّ ما من شأنه تأجيج المشاعر الرهيبة وتضخيمها يتم اكتشافه، وبمثل هذا الجحيم العاطفي، لا يمكن طمأننة الشخص، علاوة على أنّ هذا ليس هو ما يسعى إليه. يتصرف الشخص لتكييف المشاعر الصّادقة، ويحيل الخوف إلى رعب، والغضب إلى حنق، والاشمئزاز إلى نفور، والضيق إلى كرب. يحرق لهيب العاطفة كلّ ما يقع في طريقه؛ الأشياء، والغرباء، والأحبة، حتى الذات، ولا أحد يعلم ما الذي يسبب هذا اللهب للبدء أو الانتهاء أخيراً. ومن الواضح أنّ بعض الأشخاص أكثر عرضة للهب العاطفة من غيرهم. ومن الواضح أيضاً أنّ الشخص الذي يعصف به لهيب العاطفة حكّم رهيب على الآخرين، ويعتقد فقط ما يجعل شعوره أسوأ.

لا تتطلب أخطاء عدم تصديق الحقيقة، ورؤية الخداع، بينما هو غير موجود، عاطفةً جياشة، أو شخصيةً غيورة، أو شخصيةً ياجو الشريرة. يمكن الاشتباه بوجود الخداع؛ لأنه تفسير قوي ومفيد لما يكون خلافاً لذلك عالماً محيراً. كتب موظف عمل في وكالة الاستخبارات المركزية مدة ثمان وعشرين سنة يقول: واعتماداً على السبب والنتيجة، يُعدّ الخداع من حيث الجوهر مناسباً تماماً؛ لأنه منظم جداً وعقلاني. فعندما لا تتوافر التفسيرات الأخرى المقنعة (ربما لأنّ الظواهر التي نسعى لشرحها تسببت بها الأخطاء

فعلياً، والفشل في اتباع الأوامر، وعوامل أخرى غير معروفة لنا)، يقدم الخداع تفسيراً مريحاً وسهلاً. فهو مريح؛ لأن ضباط المخابرات حساسين عادة لاحتمالية الخداع، ويؤخذ اكتشافه مؤثراً للتحليل المتطور والمتعمق، وهو سهل؛ لأن أي دليل يمكن افتراضه مناسب لفرضية الخداع، وقد يجادل الفرد في الحقيقة أنه حال إثارة الخداع كاحتمالية جدية تصبح هذه الفرضية محصنة تماماً للقناعات المغلوطة⁽⁴⁾.

إن لهذه الملاحظات تطبيقات أوسع نطاقاً من عمل المخابرات أو الشرطة، حتى عندما تعني قبول خيانة ابن، أو والد، أو صديق، أو حبيب، أحدهم لثقتهم، فقد يرتكب مكتشف الكذب أخطاء عدم تصديق الكذب، ويشتبه خطأ بوجود خداع ما؛ لأنه يفسر ما لا يمكن تفسيره.

ينبغي أن يسعى مكتشفو الكذب جاهدين لكي يصبحوا واعين لقناعاتهم المغلوطة الخاصة بشأن المشتبه به، وإذا كانت القناعات المغلوطة عن المشتبه به منظمة بوضوح، سواء كان ذلك بسبب شخصية مكتشف الكذب، أو العاطفة الجياشة، أو المعلومات الواردة من الآخرين، أو الخبرة السابقة، أو ضغط العمل، أو الحاجة إلى الحد من الشك - فسيكون لدى مكتشف الكذب الفرصة للحذر من احتمال تفسير الأمور بطريقة تناسب القناعات المغلوطة فقط.

على الأقل، قد يكون مكتشف الكذب قادراً على تحقيق احتمال أن يكون هو نفسه ضحية أفكاره المسبقة، حتى يستطيع أن يثق بأحكامه بشأن كون المشتبه به يكذب أم لا. يجب على مكتشف الكذب أن يبذل جهداً للأخذ بالحسبان أن يكون احتمال علامة العاطفة ليس قرينة خداع، بل قرينة عن كيفية شعور الشخص الصادق حيال اتهامه بالكذب. هل علامة العاطفة عن الكذب شعور يشي بالكذب، أم شعور عن الاتهام، أم دليل على الحكم الجائر؟ يجب على مكتشف الكذب تقدير المشاعر التي يحتمل أن يشعر المشبوه بها، إذا كان كاذباً. وأيضاً وبالأهمية نفسها، إن كان صادقاً أيضاً، فضلاً على أن معظم الكاذبين لا يمتلكون كل شعور ممكن نحو الكذب، كذلك لا يمتلك معظم الصادقين المشاعر جميعها حيال كونهم مشتبهاً بهم. لقد أوضح الفصل الثالث كيفية تقدير ما إذا كان يحتمل أن يشعر الكاذب بالخوف من الانكشاف، أو ذنب الخداع، أو لذة الخداع. لنفكر الآن في كيفية تقدير مكتشف الكذب للمشاعر التي قد يشعر بها الشخص الصادق حيال الاشتباه أنه كاذب.

قد يكون مكتشف الكذب قادراً على القيام بذلك التقدير بناءً على معرفته بشخصية المشتبه به. في مستهل هذا الفصل، شرحت حاجة مكتشف الكذب إلى التعرف المسبق عن المشتبه به للحد من الأخطاء المبنية على الانطباعات الأولى، والتي لا يمكنها تفسير كيفية تباين الأشخاص في بعض السلوكيات التي يمكن أن تكون قرائن للخداع. والآن، هناك حاجة إلى نوع آخر من المعرفة عن المشتبه به ولغرض آخر؛ ينبغي لمكتشف الكذب معرفة خصائص المشتبه به العاطفية لإقضاء علامات العواطف المؤكدة بوصفها قرائن للخداع. لا يحتمل أن يشعر الجميع بالخوف والذنب والغضب وغيرها، عندما يعرفون أنهم مشتبه باقترافهم الأخطاء أو الكذب، فذلك يعتمد جزئياً على شخصية المشتبه به.

قد يشعر الشخص البريء بالغضب إذا علم أنه مشتبه به بالكذب، ولكنه لا يخشى عدم تصديقه، ولا يمتلك الشعور الزائف بالذنب. قد يخاف الجبان الذي تنقصه الثقة، ويتوقع عدم تصديقه، ولكن لا يحتمل أن يشعر بالغضب أو الذنب. لقد ذكرنا سابقاً، أنّ الأشخاص الذين يعتبرهم الذنب يشعرون به عندما يشتبه بارتكابهم خطأ ما لم يقترفوه أصلاً. وقد لا يكون هؤلاء الأشخاص خائفين على وجه الخصوص، أو غاضبين، أو مندهشين، أو مكروبيين، أو مستمتعين. على مكتشف الكذب إقضاء علامات العاطفة بوصفها دليلاً على الخداع إذا كانت شخصية المشتبه به تجعله أكثر عرضة للتمهيد لهذا الشعور حتى لو كان صادقاً، وتعتمد العواطف الواجب إقضاؤها على المشتبه به؛ إذ لا تظهر العواطف جميعها بسهولة لدى الأشخاص الصادقين الذين يعرفون أنهم موضع اشتباه.

أي أنّ المشاعر - إن وُجدت - يمكن أن يشعر بها الأشخاص الأبرياء إذا عرفوا أنه يشتبه بارتكابهم خطأ، ويعتمد أيضاً على علاقاتهم مع المتلقي، وما يشير إليه ماضيه مع ذلك الشخص. لقد عرف والد (صبي ونسلو) أنّ ابنه روني عدّه عادلاً، فهو لم يتهم روني على الإطلاق زوراً، ولم يعاقبه حين كان صادقاً فعلاً، وبسبب علاقاتهما السابقة، لم يضطر الوالد لإقضاء علامات الخوف التي يرجح أن تكون علامة على كون روني صادقاً أو كاذباً. لم يكن هناك سبب يُشعر الصبي بالخوف من عدم تصديقه، وكان سبب خوفه الوحيد هو أن يُكتشف إذا كذب. يُنشئ الأشخاص الذين يتهمون الآخرين زوراً، والذين لا يصدقون الصادق بصورة متكررة، علاقةً تجعل علامات الخوف مبهمّة، وكذلك احتمال أن يكون المشتبه به

صادقاً أو كاذباً؛ فالزوجة التي تُتَّهَم دائماً بإقامة علاقات غرامية من قِبَل زوجها، والتي تكون عرضة للإساءة اللفظية، أو الجسدية، على الرغم من براءتها، لديها سبب للخوف، سواء كاذبة كانت أم صادقة. لقد أضاع زوجها، من بين أمور أخرى، أسس استخدام علامة الخوف دليلاً على الكذب. إذن، ينبغي لمكتشف الكذب تحية علامات العاطفة بوصفها دليلاً على الخداع، إذا كانت علاقة المشتبه بها مع مكتشف الكذب تجعلها تمهد لوجود مثل هذا الشعور حتى لو كانت صادقة.

في اللقاء الأول، وعلى الرغم من حقيقة عدم وجود علاقة سابقة، قد يشتهه بأحدهم بالكذب. وقد يكون خلال الموعد الأول، الذي يشتهه فيه أحد العشيقين أن الآخر يخفي حقيقة كونه متزوجاً، وقد يرتاب مُقَدِّم طلب التوظيف في كذب المُوظَّف حيال اضطراره لمقابلة آخرين قبل اتخاذ قرار التعيين؛ وقد يساور المجرم الشكَّ بادعاء المحقق أن زميله قد اعترف بجرمه، وحوّل الأدلة ضده، وقد يتساءل المشتري ما إذا كان وكيل العقارات يحاول رفع السعر عندما يقول: إنَّ المالك لن يفكر بمثل هذا العرض الزهيد؛ لذا، ومن غير وجود علاقة مسبقة له مع المشتبه به، يُحَرِّم مكتشف الكذب من مصدرين؛ فلا تشير المعرفة بشخصية المشتبه به، ولا معرفة العلاقة الماضية بينهما، إلى ما إذا كانت هناك حاجة إلى إقصاء عواطف معينة، على أنَّها مشاعر شخص صادق حيال الاشتباه به. وحتى آنذاك، فإن معرفة توقعات المشتبه به لمكتشف الكذب قد تقدم أساساً لتقدير المشاعر التي يمكن أن يشعر بها الشخص الصادق حيال الاشتباه أنه كاذب.

لا يمتلك كلُّ مشتبه به توقُّعاً جيداً عن كلِّ مكتشف كذب، وليس كلُّ من يفعل سيتشارك التوقعات نفسها. لنفترض أن المشتبه بها يمكنها الحصول على معلومات سرية، وقد شوهدت وهي تكوّن صداقات مع أشخاص يعرفهم محققو مكتب التحقيقات الفيدرالية أنهم عملاء متخفين للاستخبارات السوفيتية، ولم يسبق للمشتبه بها التواصل مع عميل أو عملاء في مكتب التحقيقات الفيدرالي، كي يكون لديها توقعات عن المحققين الفيدراليين عليها أخذها بالحسبان. وإذا اعتقدت أن المكتب لا يخطئ أبداً، وجدير بالثقة تماماً، فليس من الضروري أن تكون علامات الخوف لديها مستبعدة، ولكن يمكن تفسيرها بالخوف من عدم تصديقها وليس الخوف من الانكشاف، وإذا اعتقدت المشتبه بها أن مكتب التحقيقات غير كفؤ، أو

يقوم بالإيقاع بالأشخاص، فيجب استبعاد علامات الخوف؛ إذ، ربما يكون خوفها ناجماً عن عدم التصديق لا الخوف من الانكشاف. وعلى مكتشف الكذب، إقصاء علامات العاطفة بوصفها قرينة خداع إذا كانت توقعات المشتبه بها من شأنها أن تجعلها تشعر بمثل هذا الشعور حتى لو كانت صادقة.

ناقشنا حتى الآن الارتباك الناجم عن مشاعر الشخص الصادق حيال الاشتباه به أنه كاذب، ولكن يمكن لردود الانفعال العاطفية لدى الشخص الصادق القيام بعملية التوضيح بدلاً من الإرباك، فهي تساعد على تمييز الشخص الصادق من الكاذب. ينشأ الإرباك عندما يكون لدى كلٍّ من الصادق والكاذب الانفعالات العاطفية نفسها تجاه الاشتباه بهما، وينشأ التمييز بينهما عند احتمال اختلاف تلك الانفعالات. قد يكون لدى الشخص مشاعر مختلفة تماماً حيال كونه مشتبهاً به إذا كان يقول الحقيقة مقارنة بكونه كاذباً.

مثال ذلك قصة (صبي ونسلو)؛ امتلك الوالد قدراً كبيراً من المعلومات؛ مثل معرفته بشخصية ابنه وعلاقتها المسبقة، مما أتاح له القيام بتقدير محدد تماماً حيال مشاعر ابنه المحتملة إذا ذكر الحقيقة أو كذب. وقد علم الوالد أن ابنه ليس مريضاً عقلياً، ولا كاذباً بالفطرة، ولا يشعر بالذنب كثيراً، ويشاركه القيم الاجتماعية ذاتها؛ لذا، سيكون الشعور بذنب الخداع مرتفعاً لدى روني إذا كان يكذب. تذكر أن الكذبة ستكون إنكار السرقة إذا ارتكبها فعلاً. لقد عرف الوالد أن شخصية ابنه تشعره بالذنب بشأن الجرم، ناهيك عن اضطراره للكذب أو الصدق حياله؛ لهذا، إذا كان روني قد سرق فعلاً، وحاول إخفاء ذلك، فقد يكشفه مصدراً مشاعر قويان بالذنب، هما: ذنب الكذب وذنب الجرم الذي يخفيه، وإذا كان روني يقول الصدق عند إنكاره السرقة فلا يجب أن يشعر بالذنب.

أيضاً، يعلم الوالد أن ابنه يثق به. فقد كانت علاقتهما السابقة تجعل روني يقبل تأكيد والده أنه سيصدق إذا كان يقول الصدق. وعليه، ينبغي له عدم خشيته من عدم التصديق. ولزيادة الخوف من الانكشاف، ادعى الوالد، مثل جهاز مكتشف الكذب بقوله: ... إن كذبت فسأعرف ذلك يا روني؛ لأن الكذب بينك وبينني لا يمكن إخفاؤه.

وسأعرف أنك تكذب؛ لذا، تذكر ذلك قبل أن تتفوه بأي كلمة، وقد صدقه روني على افتراض خبرته السابقة بأبيه. وعليه، ينبغي أن يكون روني خائفاً إن كذب. وأخيراً، عرض الوالد العفو مقابل الاعتراف، قائلاً: إنَّ سرقت فأخبرني، ولن أكون غاضباً منك يا روني، شرط أن تخبرني بالحقيقة. زاد الوالد بهذا القول المخاطر؛ إذ، سيكون كذب روني سبباً لغضب والده. وربما سيشعر روني بالخجل لو أنه سرق، وقد يمنعه ذلك من الاعتراف بفعلته. كان ينبغي لوالده قول شيء عن تفهمه لكيفية استسلام الصبي للإغراء، ولكن المهم عدم إخفاء ذلك، والاعتراف بالأعمال المنحرفة.

بعد تقييم العواطف التي سيشعر بها روني إذا كذب (الخوف والذنب)، وبوجود أساس لتقدير أنّ العواطف لا تبدي صدق روني، كانت هناك خطوة أخرى ضرورية قبل أن يتمكن الوالد من التقليل من الأخطاء في تفسير قرائن الخداع. لا بدّ من التأكد من ذلك، فإذا كان روني يقول الحقيقة فلن يشعر بعاطفة أخرى تشبه علامات الخوف والذنب. وعلى هذا، يربك الحكم عليه فيما إذا كان كاذباً. قد يكون روني غاضباً من مدير المدرسة للحكم الجائر باتهامه بالسرقة؛ لذا لا بدّ من إقصاء علامات الغضب، خصوصاً إذا ظهرت عند الحديث عن السلطات المدرسية. وربما سيشعر روني بالضيق حيال ظروفه، وقد تكون مشاعر الضيق هذه عامة في ورطة مثل ورطته، وليست محدّدة بذكر أيّ جانب محدّد لها. عندئذٍ يمكن أن يفسر والده الخوف والذنب على أنّهما دليل على الكذب. ولكن، قد يظهر الغضب أو الضيق إذا كان روني صادقاً أيضاً.

وحتى عندما تكون الأمور واضحة تماماً، وعندما يكون هنالك أساس لمعرفة أيّ العواطف سيشعر بها المشتبه به إذا كان يكذب أو يقول الصدق، وعندما لا تكون تلك العواطف هي نفسها، فإنّ تفسير قرائن الخداع السلوكية يصبح خطراً.

يعدّ كثير من السلوكيات علامات على أكثر من عاطفة، وتلك التي يجب إقصاؤها عندما يمكن أن تكون إحدى هذه العواطف صادقة إذا كان المشتبه به صادقاً، في حين، يحسّ بأخرى عندما يكون المشتبه به كاذباً. يوضح الجدولان 1،2 قرائن الخداع السلوكية وربطها بالمعلومات المخفية.

لنفترض أنّ الوالد لاحظ أنّ روني كان يتعرق ويبلع ريقه دائماً. في هذه الحالة، تكون هذه العلامات من غير قيمة تُذكر؛ لأنها علامات لنوع عاطفة ما، إيجابية أو سلبية. فإذا كان روني يكذب، فستحدث بسبب شعوره بالضيق والغضب، وإذا أظهر روني كثيراً من الحركات المموّهة، فلا بدّ أيضاً من إقصائها؛ لأنّ الحركات المموّهة تزداد بوجود أيّ عاطفة سلبية. حتى إنّ علامات بعض العواطف السلبية المؤكدة، مثل خفض شدة الصوت لا بدّ من تجاهلها. فإذا أصبحت شدة الصوت أكثر انخفاضاً؛ بسبب الذنب، فستكون تلك علامة على الكذب؛ ولكنها قد تصبح أكثر انخفاضاً؛ بسبب الحزن أو الكرب، وربما يشعر روني بالكرب، سواء صادقاً كان أم كاذباً. ويمكن تفسير السلوكيات التي ترافق الخوف أو الذنب ولا ترافق الغضب على أنّها قرائن خداع، وقد تُفسّر السلوكيات التي ترافق الغضب أو الكرب ولا ترافق الخوف أو الذنب على أنّها قرائن على الصدق. يبين الجدولان 1 و2 أنّ السلوكيات التالية يمكنها أن تبين ما إذا كان روني يكذب: زلات اللسان، أو زلات إشارات رمزية، أو تعابير دقيقة، أو حركات عضلات الوجه الموثوقة. تلك هي السلوكيات الوحيدة التي يمكن أن تشير إلى المعلومات بدقة كافية لتمييز الخوف أو الذنب من الغضب أو الكرب. وبالمناسبة، إنّ إعطاء روني اختبار كشف الكذب ربما لن ينجح؛ لأنّ الجهاز يقيس الانفعال العاطفي ولا يقيس المشاعر المحسوسة، وربما سيكون روني عاطفياً، أو مذنباً، أو بريئاً. وفي حين تبين الدراسات التي تقيّم دقة جهاز الكشف عن الكذب أنّ النتائج غير خاضعة للمصادفة، فإنّ بعض هذه الدراسات فيها كثير من أخطاء عدم تصديق الحقيقة. وسأناقش هذه الدراسات وما تعنيه في الفصل القادم.

إنّ تقدير أيّ العواطف سيشعر بها المشتبه به إذا كان يقول الصدق وما إذا كانت تختلف عن العواطف التي يحسّ بها المشتبه به إذا كان يكذب - سيكون معقداً، وذلك ما أثبتته تحليلي لصبي وينسلو. إنّ سبب ذلك هو الحاجة إلى توافر كثير من المعرفة عن المشتبه به. في العادة، لا توجد معرفة كافية للقيام بهذه التقديرات، وحتى عند وجود القدر الكافي منها، قد لا تسهم التقديرات في كشف الكاذب، وقد تشير المعرفة إلى احتمال أن يشعر المشتبه به بالعاطفة نفسها، سواء كاذباً كان أم صادقاً؛ كما كان حال ديزيمونة. وحتى عندما تشير التقديرات إلى وجود عواطف مختلفة إذا كان المشتبه به يقول الصدق

أو يكذب، فقد تكون القرائن السلوكية غير واضحة، ولا يمكن عزو إحداها إلى العواطف التي تميز الصادق من الكاذب. في هذه الحالات، لا توجد معرفة كافية لتقدير العواطف الصادقة لدى المشتبه به؛ والتقدير هو أن العواطف نفسها سيُحسُّ بها، أكان المشتبه به كاذباً أم صادقاً؛ أو سيُحسُّ بعواطف مختلفة من قبل الكاذب أو الصادق، ولكن تبقى القرائن السلوكية غير واضحة، ولا يستطيع مكتشف الكذب استخدام القرائن على الخداع التي تنطوي على العواطف.

إنَّ مكتشف الكذب لا يستطيع تجنُّب أخطاء عدم تصديق الحقيقة إلا بإدراك تورطه في ذلك. حينئذٍ يستطيع أن يكون حذراً بصورة صحيحة تجاه استغلال الكاذبين لسرعة تأثيره، فيرتكب خطأ تصديق الكذب. ويساعد - أحياناً - تحليل نوع العواطف التي يشعر بها الكاذب، والنوع الذي يمكن أن يحسُّ به الشخص الصادق، حيال كونه موضع شبهة على كشف الكاذب. وكما في صبي ونسلو، يحجز هذا التحليل قرائن العلامات الظاهرة التي تشير إلى الصدق أو الخداع، ويجعل مهمة مكتشف الكذب أسهل من خلال تحذيره لنوع السلوكيات التي يجب أن يبحث عنها.

لقد تعاملت كثير من تفسيرات الأخطار والاحتياطات في كشف الخداع حتى الآن فقط مع الحالات التي يعرف المشتبه به فيها أنه يُشتبه بكذبه. ومع ذلك، قد لا يدرك الأشخاص الصادقون أبداً أن كل كلمة يقولونها، وكل إيماءة تصدر عنهم، وكل تقطيع وجه تلوح على محياهم، تُمحصَّ في مرحلة ما من قِبَلِ شخص يشتهه بكذبهم. ويعتقد بعض الصادقين أنهم عرضة لمثل هذا التدقيق في حين أنهم في الحقيقة ليسوا كذلك. ولا يعرف الكاذبون دائماً ما إذا كانت ضحاياهم تشكُّ بخداعهم. قد تثير الذريعة المعدة جيداً تبيد الشكوك في ذهن ضحية سابقة واثقة من نفسها. وقد يكذب المتلقِّي الذي يشكُّ أنه قد تمَّ خداعه، فيخفي شكوكه لتهدئة الكاذب كي يقوم بحركة مزيفة. وهناك أسباب أخرى تدعو المتلقِّي إلى تهدئة الكاذب: ففي حالة مكافحة التجسس، وعندما ينكشف الجاسوس، يمكن إخفاء هذا الاكتشاف كي يقوم الجاسوس بتزويد العدو بالمعلومات المزيفة، وقد تخفي ضحايا أخرى اكتشافها أن هناك من يضلُّها للاستمتاع بقلب الطاولة على الكاذب، ومشاهدته وهو يكمل افتراءاته، غير مدرك أن المتلقِّي على يقين من كذبه.

هناك مكاسب وخسائر لمكتشف الكذب إذا لم يعرف المشتبه به أنه مشكوك بكذبه. فقد لا يغطي الكاذب آثاره، ولا يتوقع الأسئلة، فيعدّ ذرائعه، ويتدرّب على عباراته. وبطرائق أخرى، يصبح حذراً إن لم يصدّق أنّ كلّ حركة تُمحصّ من قبل المتلقّي المتشكّك. بمرور الوقت، وظهور الكذبة كما لو أنها انطلت تماماً، قد يصبح الكاذب مرتاحاً جداً بحيث يرتكب الأخطاء؛ بسبب الثقة المفرطة بالنفس. ينتهي هذا المكسب لمكتشف الكذب باحتمال أنّ الكاذب مفرط الثقة بنفسه يصبح مهملًا، ولا يحتمل أن يشعر بكثير من خوف افتضاح كذبه. تطنى أخطاء الإهمال على الأخطاء التي تُعزى إلى الخوف من الانكشاف. عندئذٍ لا تتم التضحية بالقرائن السلوكية على الخداع الناجمة عن الانكشاف، ولكن تضيع أيضاً التأثيرات المشوشة لمثل هذا الخوف، وما قد تنتجه من الثقة المفرطة بالنفس والتخطيط الهزيل.

ولعل الخسارة الكبرى هي عذاب الخوف من كشف الكاذب، الذي لا يحتمل أن يصبح أقوى ليحفز على الاعتراف إذا لم يعتقد الكاذب أن أحداً يستميله. يتبنى روس مولاني الخبير في تدريب محققى الشرطة، ما يسميه إستراتيجية حصان طروادة، حيث يتظاهر ضابط الشرطة فيها بتصديق المشتبه به لجعله يتكلم أكثر فيصبح متورطاً بافتراءاته الخاصة. وعلى الرغم من انخفاض الخوف من الانكشاف، فمن المرجح أن يقترف المشتبه به خطأً جسيماً. يقول مولاني: على المحقّق تشجيع المشتبه به، بخداعه واستمالته للبوخ بمزيد من التفاصيل، وبالمعنى الحقيقي، يخدع المحقّق المشتبه به بالتظاهر بتصديقه... فذلك لا يؤذي المشتبه به الصادق، وإذا كان المحقّق مخطئاً في شكوكه الأولية، وأنّ المشتبه به قد يكون مخادعاً فلن تتسبب بظلمه، وأنّ حاجته إلى الخداع هي ما يجب أن يخشاه⁽⁵⁾. تذكرنا هذه الإستراتيجية بنصيحة شوبنهاور: «إذا كان لديك سبب للشكّ في أنّ شخصاً ما يكذب عليك، عليك إبهامه أنك تصدق كلّ كلمة قالها، فهذا سيشجعه على الاستمرار، وسيصبح أكثر عنفاً في تأكيدات، وفي النهاية سيخون نفسه⁽⁶⁾».

يُعتقد أنّ شعور المتلقّي الذي يصدّق قول الكاذب يبثّ خوف الكاذب من الانكشاف، لكن من الصعب الخوض بكيفية تأثير المعرفة في المشاعر الأخرى عن الكذب. قد يشعر بعض الكاذبين بذنب الخداع في تضليل المتلقّي الواثق بهم مقارنة بالمتلقّي الذي لا يثق

بهم. وقد يشعر آخرون بذنب أقلّ، مسوّغين ذلك بقولهم: طالما أنّ المتلقّي لا يعرف ولا يتعذب فلن يكون هناك أذى؛ وقد يعتقد هؤلاء الكذّابون أنّ كذبهم هو نتاج اللطف في المقام الأول، وذلك لتجنب جرح مشاعر ضحاياهم. وعليه، إذا كان الكاذب يعرف أنّ المتلقّي يثق بما يقوله له، فربما تذهب لذة الخداع لأحد اتجاهين؛ الزيادة، أو النقصان. فقد يكون خداع ضحية واثقة تماماً لذيذاً على وجه الخصوص، وتصبح مشاعر الانغماس والازدراء ممتعة. ومع ذلك، قد يكون خداع المتلقّي غير الواثق به ممتعاً؛ بسبب تحديه.

إذن، لا توجد طريقة للتنبؤ بما إذا كان الكاذب أكثر أو أقل عرضة لارتكاب الأخطاء إذا أظهر المتلقّي شكوكه وجعلها معلومة له. وهناك فرصة أن لا يكون للشكوك أساس، وقد يكون المشتبه به صادقاً. هل سيكون من الأسهل معرفة أنّ المشتبه به صادق إذا لم يعرف أنه كان موضع شبهة؟ فإذا لم يعرف المشتبه به أنه مشبوه بالكذب، فإنّه لا يخشى عدم التصديق؛ ولن يكون هناك غضب ولا كرب بشأن الاشتباه به، ولن تكون لديه فرصة للتصرف كما لو أنه فعل خطأ ما، حتى لو ارتكب ذنباً فعلاً؛ لأنّ علامات العواطف يمكن تفسيرها على أنها ببساطة قرائن خداع من غير الحاجة إلى القلق من أنها قد تكون بدلاً من ذلك مشاعر شخص صادق مشبوه، ويتم شراء هذا المكسب على حساب التكلفة المذكورة، في أنّ المشاعر بشأن الكذب، والتي تنتج قرائن خداع، وخصوصاً الخوف من الانكشاف، ستكون أضعف إذا كان هذا الشخص الذي لا يعرف أحداً، ويشته به بالكذب هو فعلاً كاذب. وعندما لا يعرف المشتبه به بوجود شبهة ما، يكون مكتشف الكذب أقل عرضة لارتكاب خطأ عدم تصديق الحقيقة؛ لأنّ علامات العاطفة إذا حدثت، أكثر عرضة لتكون قرائن خداع. ولكن قد يقع في خطأ تصديق الكذب؛ لأنّ المشاعر حيال الكذب أقلّ عرضة لتكون قوية بالشكل الكافي لكشف الكذب، وربما يحدث العكس إذا عُرِفَت الشبهة؛ أيّ عدم تصديق الحقيقة أكثر وتصديق الكذب أقل.

ولكن تبقى هنالك مشكلتان تعقّدان مسألة ما إذا كان مكتشف الكذب أفضل حالاً إذا لم يعرف المشتبه به أنه موضع شبهة؛ الأولى، قد لا يكون لدى مكتشف الكذب فرصة؛ إذ لا تسمح الحالات جميعها للمتلقّي بإخفاء شكوكه، وحتى لو كان ذلك ممكناً، لا يرغب كلّ من يعتقد أنه هدف للكذب بإخفاء شكوكه، فيكذب ليكتشف الكاذب، ولا يتمتع كلّ مكتشف

كذب بالموهبة مثل الكاذب للنجاح بما هو غير مكتشف بخدعته. أما المشكلة الثانية فأسوأ؛ لأن محاولة مكتشف الكذب إخفاء شكوكه تعرضه لخطر الفشل في هذا الإخفاء من غير أن يدرك ذلك. وهو بالتأكيد لا يستطيع الاعتماد على الكاذب كي يكون صادقاً بالأمر! قد يواجه بعض الكاذبين أهدافهم بجرأة حال ملاحظتهم أن المتلقي يشبه بهم، وخصوصاً إذا كان بإمكانهم كشف محاولاته بالإخفاء. قد يمثل الكاذب الادعاء بالاستقامة، والسخط، والأذى؛ لأن المتلقي لم يكن محقاً بشكوكه، وحرّم الكاذب من فرصة تبرئته لنفسه من غير إنصاف، وحتى لو لم تكن هذه الحيلة مقنعة، لكنّها قد تخيف على الأقل المتلقي لبعض الوقت، ولكن ليس كل الكاذبين وقحين بهذه الطريقة. قد يخفي بعضهم اكتشاف أن المتلقي أصبح مشتبهاً به لكي يكسبوا الوقت لتغطية آثارهم، ويعدون خطة هروب... إلخ. مع الأسف، ليس الكاذب وحده من قد يخفي مثل هذا الاكتشاف؛ فقد يخفي الصادقون اكتشافهم أنهم موضع شبهة؛ ويمكن أن تختلف أسبابهم تماماً. فقد يخفون معرفتهم أنهم موضع شبهة؛ لتجنب مشهد ما، أو لكسب الوقت الذي يأملون فيه جمع الأدلة التي تدعمهم، أو لاتخاذ إجراءات لمصلحتهم إذا كانوا يعتقدون أنهم تصرفوا وهم غير مدركين أنهم موضع شبهة.

وتكمن الفائدة الأخرى المكتسبة من خلال كشف الشكوك في إمكانية تجنب آثارها؛ إذ يعرف المتلقي على الأقل أن المشتبه به يعرف بوجود الاشتباه. وحتى عند ذلك، قد يحاول الشخص الصادق مثل الكاذب إخفاء المشاعر حيال كونه موضع شك. ومتى ما تم معرفة الاشتباه، ينبغي أن يرغب الكاذب بإخفاء خوف الانكشاف ولكن قد يحاول الشخص الصادق أيضاً إخفاء الخوف من عدم تصديقه، فيشعر بالفضب والضييق حيال الاشتباه به، بداعي الاهتمام من إساءة فهمها على أنّها دليل على الكذب.

لو كان الكاذبون فقط هم من يحاولون إخفاء المشاعر، لكان من السهل كشف الخداع. ولكن، إن كان الأمر كذلك فسيكون بعض الكاذبين أذكيا لدرجة إظهار مشاعرهم أيضاً.

وتكمن الفائدة الأخرى المكتسبة من صراحة المتلقي بشأن شكوكه في كونه قد يتمكن من استخدام ما يسمى بتقنية معرفة المذنب. يعتقد ديفيد لاين الطبيب النفسي الفسيولوجي، والناقد لاستخدام جهاز كشف الكذب، أن تقنية معرفة المذنب تحسّن دقة جهاز الكشف. فلا يسأل المحقق المشتبه به ما إذا ارتكب الجريمة، ولكنه بدلاً من ذلك يسأله عن المعرفة

التي يمتلكها الشخص المذنب فقط. لنفترض أنّ شخصاً ما متهم بجريمة قتل، مع وجود دافع يدينه، وأنّه شوهد قرب مسرح الجريمة، وما إلى ذلك من قرائن. استناداً إلى تقنية معرفة المذنب، يُسأل المشتبه به سلسلة من أسئلة الاختيار من متعدد، وفي كلّ سؤال يصف أحد الخيارات دائماً ما حدث فعلاً، أما الاختيارات الأخرى والتي تبدو معقولة بالدرجة نفسها فتصف أشياء لم تحدث. والمشتبه به المذنب لا البريء، فقط، يعرف أيّ الخيارات حدثت وأيها لم تحدث. قد يُسأل المشتبه به مثلاً: هل كان المقتول ممدداً ووجهه إلى الأسفل أم إلى الأعلى؟ هل كان على جنبه أم جالساً؟ ويطلب إلى المشتبه به الإجابة بالنفي، أو لا أعرف، بعد قراءة كلّ خيار. فيعرف الشخص الذي ارتكب الجريمة فقط أنّ الميت كان ممدداً ووجهه إلى الأعلى مثلاً. ولم يوجد في التجارب المخبرية عن الكذب أنّ المذنب يبدي تغييراً في نشاط النظام العصبي اللاإرادي الذي يكتشفه جهاز كشف الكذب عند ذكر الخيار الصحيح، في حين، يستجيب الشخص البريء بالطريقة نفسها على جهاز كشف الكذب على البدائل جميعها، وعلى الرغم من محاولات المذنب إخفاء امتلاكه للمعرفة التي يمتلكها المذنب فقط، فإنّه سيُكتشف عند خضوعه لاختبار مكشاف الكذب⁽⁷⁾.

إنّ أهمية اختبار معرفة المذنب تكمن في عدم إمكان عزو ردود الفعل غير العادية إلى مشاعر البريء حيال كونه مشتبهاً به. وحتى لو كان المتهم البريء خائفاً من عدم تصديقه، أو غاضباً؛ لأنّه متهم، أو بائساً بسبب المأزق الذي تورط به؛ لأنه بالمصادفة فقط يستطيع إظهار انفعال عاطفي على عبارة «ممدد ووجهه إلى الأعلى»، مقارنة بأوصاف البدائل الأخرى. وباستخدام أسئلة اختيار من متعدد كثيرة، سوف تتزايد ردود الفعل غير العادية التي يظهرها المشتبه به على بدائل الصواب والخطأ. إذن، يُزيل اختبار معرفة المذنب الخطر الأعظم في كشف الخداع، وهو خطأ عدم تصديق الحقيقة الذي يعزى إلى الخلط بين مشاعر الصادق حيال الاشتباه به مع مشاعر الكاذب.

مع الأسف، لم تخضع هذه التقنية الواعدة لكشف الأكاذيب لكثير من البحوث لتقييم دقتها، إضافة إلى أنّ الدراسات التي أجريت لا تبين الدقة دائماً مثل ما سلف في عمل لا يكتن الأصيلي. أفاد المكتب الحديث لتقييم التقنية الذي يستعرض جهاز كشف الكذب أنّ اختبار معرفة المذنب كشف عن نسبة أقل قليلاً من المتوسط لدى الأشخاص المذنبين، مقارنة

باختبار جهاز كشف الكذب المعتاد. ووجدت نسبة أعلى نسبياً من أخطاء تذكر الكذب، ومعدلاً منخفضاً من أخطاء عدم تصديق الحقيقة⁽⁸⁾.

في الأحوال جميعها، إنَّ لاختبار معرفة المذنب استخداماً محدوداً خارج نطاق الاستجابات الجنائية. وفي كثير من الأحيان، لا يمتلك الشخص الذي يعتقد أنه ضحية كذبة المعلومات التي يمتلكها الكاذب. ومن غير هذه المعلومات، لا يمكن استخدام اختبار معرفة المذنب. في رواية أبايك (تزوجيني)، تعلم روث أنها على علاقة، ومع من كانت تقيمها، وكان لدى زوجها جيرى شكوك فقط؛ ولأنه لم يمتلك المعلومات التي تمتلكها زوجته المذنبه فقط، فإنَّه لا يستطيع استخدام تقنية معرفة المذنب.

ولاستخدام هذه التقنية، ينبغي على مكتشف الكذب معرفة ما حدث، ولكنه غير متأكد ممن قام به.

حتى لو كان مكتشف الكذب يعرف البدائل جميعها، فإنَّه لا يستطيع استخدام اختبار معرفة المذنب لمعرفة أيِّ البدائل هو الذي حدث. يتطلب اختبار معرفة المذنب يقيناً مطلقاً من طرف مكتشف الكذب بشأن عمل أو حدث ما، والسؤال هو ما إذا كان المشتبه به هو الفاعل أم لا. وإن كان السؤال (ما الذي فعله هذا الشخص؟)، و(كيف يشعر هذا الشخص؟)، وإذا لم يعرف مكتشف الكذب ما الذي فعله المشتبه به حقيقة فإنَّه لا يتمكن من استخدام اختبار معرفة المذنب.

الاحتياطات في تفسير القرائن السلوكية على الخداع

ينطوي تقييم قرائن الخداع السلوكية على خطورة، والقائمة أدناه تلخص الاحتياطات جميعها للتخفيف من هذه الأخطار، والتي تم تفسيرها في هذا الفصل. ينبغي لمكتشف الكذب تقدير احتمال أن الإيماء، أو التعبير إشارة على الكذب أو الصدق؛ فنادرًا ما يكون ذلك مؤكداً تماماً. وفي حالات تعارض العاطفة مع تسريب الكذبة من خلال تعبير الوجه الكامل والكلي، أو باندفاع جزء من المعلومات المخفية بالكلمات في أثناء الشتم، يدرك المشتبه به ذلك أيضاً ويعترف.

1. حاول جعل الصراحة أساس الحدس والبديهيات بشأن ما إذا كان أحدهم كاذباً أم لا. فمن خلال إدراكك لكيفية تفسيرك للقرائن السلوكية للخداع تتعلم كشف أخطائك، وتدرک الوقت الذي لا تتوافر لك فيه الفرصة للقيام بالحكم الصحيح.
2. تذكر أن هناك خطرين في الكشف عن الخداع، هما: عدم تصديق الحقيقة (الحكم على الصادق أنه كاذب)، وتصديق الكذبة (الحكم على الكاذب أنه صادق)، وليست هناك طريقة لتجنب الخطأين تماماً؛ لذا، فكر بعواقب المخاطرة بكلّ منهما.
3. لا يُعدّ غياب علامة الخداع دليلاً على الحقيقة؛ إذ لا يُسرّب بعض الأشخاص علامات على الخداع. إنّ وجود علامة على الخداع ليست دائماً دليلاً على الكذب؛ فقد يبدو بعض الأشخاص مضطربين أو مذنبين حتى عند صدقهم. يمكنك الحدّ من مخاطرة بروكاو التي تعزى إلى الفروق الفردية في السلوك التعبيري ببناء الحكم على التغيير في سلوك المشتبه به.
4. ابحث في دماغك عن الأفكار المسبقة التي قد تمتلكها عن المشتبه به، وفكر فيما إذا كانت أفكارك المسبقة تساعدك على القيام بالحكم الصحيح، ولا تحاول الحكم على شخص بالكذب أم الصدق إذا شعرت بتغلب الفيرة لديك أو بعاطفة جياشة تغمرك، تجنب ميل الاشتباه بالكذب؛ لأنه يفسر الأحداث التي لا يمكن تفسيرها بغير ذلك.
5. فكّر دائماً باحتمال أنّ علامة العاطفة ليست قرينة على الخداع بل قرينة لكيفية شعور الشخص الصادق حيال الاشتباه به بالكذب، وقم بإقصاء علامة العاطفة بوصفها دليلاً على الخداع إذا كان المشتبه به الصادق قد يشعر بتلك العاطفة؛ بسبب علاقتك الشخصية معه أو توقعاته.
6. ضع في حسابك أنّ عدداً من قرائن الخداع علامات على أكثر من عاطفة، وتلك التي تكون علامة على أكثر من عاطفة لا بدّ من إقصائها إذا كانت إحدى هذه العواطف يمكن للمشتبه به الصادق الإحساس بها، في حين يحسّ بعاطفة أخرى إذا كان كاذباً.

7. فكّر فيما إذا كان المشتبه به يعرف أنه موضع اشتباه، وما المكاسب أو الخسائر في كشف الخداع في الحالتين.
8. إذا كنت تعرف أنّ لدى المشتبه به فقط معلومات عن حدث ما إذا كان يكذب، وأمكنك استجوابه، فالحجاً إلى تقنية معرفة المذنب.
9. لا تتوصل إلى النتيجة النهائية بشأن كذب المشتبه به من صدقه، استناداً إلى تفسيراتك للقرائن السلوكية على الخداع فقط، وينبغي أن تخدم قرائن الخداع السلوكية تنبيهك للحاجة إلى مزيد من المعلومات والبحث؛ إذ لا تقدم القرائن السلوكية مثل جهاز كشف الكذب دليلاً قاطعاً.
10. استخدم القائمة المرجعية المتوافرة في الملحق (جدول 4) لتقييم الكذبة، والكاذب وكذلك ذاتك؛ لتقدير احتمالية الخطأ أو الحكم الصحيح للصدق.

إنّ محاولة اكتشاف الكذب من خلال استخدام جهاز اكتشاف الكذب خطر أيضاً. على الرغم من تركيزي على القرائن السلوكية على الخداع، وليس على جهاز كشف الكذب، وعلى مجموعة متنوعة من الحالات التي قد يكذب فيها الأشخاص، أو يشتبه بكذبهم، وليس على الحدود الضيقة لاختبار كشف الكذب، فقد ناقشت في الفصل التالي دور جهاز كشف الكذب وعمله، ويعود السبب في ذلك إلى الازدياد في عدد الحالات المهمة مثل مكافحة التجسس والجرائم في مجال الأعمال التجارية بصورة كبيرة. باعتقادي، يساعد تحليلي للكذب في هذا الفصل والفصول السابقة الشخص على فهم نقاط قوة جهاز كشف الكذب وقصوره فهماً أفضل. فضلاً على أنّ التفكير بمشكلات إثبات دقة جهاز الكشف عن الكذب تسهم أيضاً في فهم مكتشف الكذب لأخطار اكتشاف الخداع من القرائن السلوكية. وهناك سؤال مهم وعملي ينبغي بحثه: أيهما أكثر دقة في كشف الأكاذيب، جهاز كشف الكذب أم القرائن السلوكية على الخداع؟



الفصل السابع

مِكَشَافِ الكَذِبِ (البُولِيغْرَافِ)

تقدم ضابط شرطة من مدينة أخرى في كاليفورنيا بطلب التحاق إلى قسمنا، وبدأ الضابط نموذجاً لما يجب أن يكون عليه أي ضابط شرطة، إنه يعرف الرموز، ولمّا كان له خبرة شرطية سابقة، فقد بدأ أنه المرشح المثالي، ولم يدل بأيّ اعترافات خلال المقابلة التي سبقت اختبار كشف الكذب، ولم يعترف بأفعاله إلا بعد أن اكتشف جهاز كشف الكذب أنه كاذب، فاعترف بارتكاب أكثر من اثنتي عشرة عملية سرقة في أثناء قيامه بواجبه، واستخدام سيارة الشرطة لنقل البضائع المسروقة، ووضع مخدرات مسروقة في حوزة مشتبه بهم أبرياء كي يعتقلهم لاحقاً، إضافة إلى اعترافه بممارسة الجنس بضع مرات في سيارة الشرطة مع فتيات أعمارهنّ ستّ عشرة سنة.

– إجابة المحقق الرقيب و. س. ميك خبير جهاز الكشف عن الكذب في ساليناس، كاليفورنيا، قسم الشرطة لاستطلاع كيفية استخدام أقسام الشرطة لجهاز كشف الكذب⁽¹⁾.

اعتقل فاي في توليدو في عام 1978، ووجهت له تهمة القتل؛ بغرض سرقة أحد معارفه الذي أفاد قبل وفاته أنّ السارق المقنع يشبه بز (الاسم الذي عُرف به فاي). احتجز فاي من غير كفالة مدة شهرين في أثناء بحث الشرطة من غير جدوى على دليل يربطه بجريمة القتل، وأخيراً عرض عليه المدعي العام إسقاط التهم عنه إذا نجح باختبار كشف الكذب، ولكنه طلب إليه أن يتعهد بقبول النتائج في المحكمة إذا أشار الاختبار بوضوح إلى وجود خداع. وافق فاي وفشل في الاختبار، وفشل في اختبار ثانٍ أجراه فاحص آخر. وتمت

محاكمته وإدانته بالقتل، وحكم عليه بالسجن مدى الحياة بعد أكثر من سنتين، ألقى القبض على القتلة الحقيقيين، واعترفوا بجريمتهم، وبرئ فاي، فتم إطلاق سراحه فوراً.

– هذه الحالة وصفها عالم النفس ديفيد لاين في مقالة يسمي فيها اختبار الكذب «تقنية علمية زائفة»⁽²⁾.

تغذي الأمثلة من هذا القبيل، المؤيدة والمعارضة، الجدل القائم بشأن جهاز كشف الكذب، ولكن هناك القليل من الأدلة العلمية بشأن دقته. ومن ضمن أكثر من أربعة آلاف مقالة منشورة أو كتب، هناك أقل من أربعمئة منها تتطوي فعلياً على بحث عملي، ومن بين هذه لا يزيد عدد البحوث التي تلبى متطلبات البحث العلمي المعياري على ثلاثين إلى أربعين بحثاً⁽³⁾. ولما كان الجدل بشأن جهاز كشف الكذب لم يُحسم عن طريق الدراسات البحثية، فإنه يزداد حدّة وسخونة. إن معظم دعاة استخدام جهاز الكشف عن الكذب من منفذي القانون، ووكالات الاستخبارات، والأعمال التجارية المهتمة بالسرقة والاختلاس، وبعض العلماء الذين أجروا بعض البحوث. أمّا ناقدهو فهم المهتمون بالحريات المدنية، وبعض المحلفين، والمحامون، وعلماء آخرون ممن درسوا الجهاز.

إنّ هدفي من هذا الفصل هو جعل الجدل أكثر قابلية للفهم وليس حسمه، فأنا لا أقدم توصيات متعلقة بسياسة استخدام جهاز كشف الكذب من عدمه، ولكني أسعى إلى توضيح طبيعة الجدل لأولئك الذين عليهم اتخاذ هذه الأحكام، وأجعل الخيارات واضحة لهم، وحدود الدليل العلمي معروفة. ولكني لا أخطب المسؤولين الحكوميين فقط، أو رجال الشرطة، أو القضاة، أو المحامين؛ إذ يجب على الجميع اليوم أن يفهم الجدل القائم حول جهاز كشف الكذب؛ لأنّ زمن استخدامه، وطريقة استخدامه نتائجها تعدّ قضايا سياسية عامة مهمة. لن يتم حسم تلك القضايا من غير معرفة أفضل ما لدى العامة، وقد تكون هناك أيضاً أسباب شخصية لرغبة الجميع بالاطلاع أكثر. في كثير من الأعمال والوظائف، وفي الوظائف المرتبطة بالحكومة، التي تتطلب مستويات مرتفعة ومنخفضة من التعليم والتدريب، يُطلب إلى الأشخاص غير المشبوهين بارتكابهم جرائم الخضوع لاختبار كشف الكذب بصفته جزءاً من التقدم للوظيفة للاستمرار في العمل أو للحصول على ترقية.

تطبق معظم الأفكار عن القرائن السلوكية على الخداع، والتي وردت في الفصول الستة الأولى، بالقوة نفسها على كشف الخداع بجهاز كشف الكذب. يمكن أن ينكشف

الكاذبون في اختبار جهاز كشف الكذب؛ بسبب الخوف من الانكشاف، وذنوب الخداع، ولذة الخداع. وينبغي لمكتشفي الكذب الحذر من خطأ أو ثلثو ومخاطرة بروكاو، والأخطاء الناجمة عن الفروق الفردية في السلوك العاطفي. وينبغي على مشغلي الجهاز التعامل مع المخاطرة بأخطاء تصديق الكذب وعدم تصديق الحقيقة. إنَّ معظم الاحتياطات والأخطار في الكشف عن الكذب هي نفسها بصرف النظر عن اكتشاف الكذب؛ سواء عن طريق هذا الجهاز أو القرائن السلوكية. ولكن هناك مفاهيم جديدة معقدة لا بدَّ من تعلمها:

- الفرق بين الدقة والفائدة: كيف يمكن أن يكون جهاز كشف الكذب مفيداً حتى لو لم يكن دقيقاً؟
- السعي إلى الحقيقة الأكيدة: ما مدى صعوبة تحديد دقة الجهاز من غير التأكد من الكاذبين؟
- المعدل الأساس للكذب: كيف ينتج الاختبار الدقيق كثيراً من الأخطاء عندما تشتمل مجموعة المشتبه بهم على عدد قليل من الكاذبين؟
- ردع الكذب: كيف يمكن للتهديد بالاختبار منع بعض المُستجوبين من الكذب حتى لو كانت إجراءات الاختبار غير صحيحة؟

من الذي يستخدم اختبار جهاز فحص الكذب؟

إنَّ استخدام هذا الجهاز للكشف عن بعض أشكال الكذب واسع النطاق وفي ازدياد. من الصعب التأكد من عدد اختبارات كشف الكذب التي تجرى في الولايات المتحدة؛ ربما تزيد على المليون في السنة⁽⁴⁾، وأغلبها أي ثلاثمئة ألف تقريباً، يجريها أصحاب القطاع الخاص.

ويتم إجراء هذه الاختبارات على أنها جزء من فحوص ما قبل التوظيف للسيطرة على الجريمة الداخلية، وبصفتها جزءاً من الإجراءات المستخدمة في توصيات الترقيات أيضاً. ويعتمد على فحوص ما قبل التوظيف بكثرة أفراد الرابطة الوطنية للصيديات، والرابطة الوطنية للمتاجر الكبرى، وشركة الحماية برنكس، والبقالون المتحدون⁽⁵⁾. وعلى الرغم من أنَّ الطلب إلى الموظفين الخضوع للاختبار غير قانوني في ثماني عشرة ولاية، فإنَّ أصحاب

العمل يجدون طرقهم للالتفاف على هذه القوانين. قد يُعلم أرباب العمل الموظفين أنّهم مشتبه بهم بالسرقة، وأنهم لن يصرفوا الموظف المتهم إذا تمكن من إثبات براءته⁽⁶⁾. يمكن الطلب إلى الموظف التقدم للاختبار في إحدى وثلاثين ولاية، وأرباب الأعمال الخاصة الذين يستفيدون أكثر من جهاز كشف الكذب هم الذين يعملون في قطاع المصارف، وعمليات تجارة التجزئة. علاوة على أنّ نصف عدد فروع متاجر ماكادونالدز للوجبات السريعة، والتي يبلغ عددها الإجمالي أربعة آلاف وسبعمئة، تخضع المتقدمين إلى العمل لاختبار الكشف عن الكذب قبل التوظيف⁽⁷⁾.

بعد قطاع الأعمال التجارية، فإن التحقيقات الجنائية الأكثر استعمالاً لهذا الجهاز؛ إذ لا يستعمل فقط مع المشتبه بهم بالجرائم، بل أحياناً مع الشهود، أو الضحايا الذين تكون إفاداتهم مشكوكاً فيها أيضاً. وتتبع وزارة العدل ومكتب التحقيقات الفيدرالي، ومعظم أقسام الشرطة إجراء استخدام هذا الجهاز بعد أن يضيّق المحققون قائمة المشتبه بهم، ولكن لا تسمح معظم الولايات اعتماد نتائج اختبار الجهاز في المحاكمات. هناك اثنتان وعشرون ولاية فقط تسمح باعتماد نتيجة اختبار هذا الجهاز دليلاً، إذا تمّ التّعهد مسبقاً للتقدم للاختبار، وكان هناك اتفاق بين طرفي الدفاع والادعاء على ذلك. يُبرم محامو الدفاع عادة مثل هذا الاتفاق مقابل موافقة الادعاء على إسقاط التهمة، إذا أظهر الجهاز أنّ المشتبه به صادق، وذلك ما حدث مع قصة بز (فاي) التي وصفتها في افتتاحية هذا الفصل. كما حدث في هذه القضية، لا يقدم الادعاء عادة عرضاً كهذا إذا كانت لديه أدلة دامغة يُعتقد أنّها تقنع هيئة المحلفين في إدانة المشتبه به.

يمكن تقديم نتائج اختبار الجهاز في محاكم نيومكسيكو وماساتشوستس على الرغم من اعتراض أحد الطرفين، ولا يمكن قبول النتائج ما لم يسبق ذلك تعهد مقدم في معظم، وليس جميع دوائر المحاكم الجنائية الفيدرالية للاستئناف. لم يحدث أن أنكرت دوائر المحاكم الأمريكية للاستئناف محاكمة محلية لإنكار قبول نتائج اختبار الجهاز، وحسب ما ذكر ريتشارد ك. ليلارد؛ نائب مساعد النائب العام في الولايات المتحدة الأمريكية: «ليس هناك حكم محكمة عليا يقضي بقبول دليل جهاز اختبار الكذب في المحكمة الاتحادية⁽⁸⁾».

تعدّ الحكومة الاتحادية المستخدمَ الثالثَ الأكبرَ لجهاز الكشف عن الكذب؛ ففي عام 1982 تم إجراء 22,597 اختباراً في مختلف الوكالات الفيدرالية.* أُجري معظمها للتحقيق في الجريمة، باستثناء التي تجريها وكالة الأمن الوطني، ووكالة الاستخبارات المركزية. تستخدم هذه الوكالات اختبار الكشف عن الكذب في تحقيقات الاستخبارات ومكافحة التجسس، ويشمل هذا اختبار الأشخاص ذوي التصاريح العليا الذين يشتبه بتورطهم بأنشطة تعرض تصريحاتهم الأمنية للخطر، والمشتبه بتجسسهم، والذين يسعون للحصول على تصاريح أمنية. وتفيد تقارير وكالة الأمن القومي قيامها بإجراء 9,672 اختباراً للكشف عن الكذب في عام 1982م، معظمها فحوص ما قبل التوظيف. لم تذكر وكالة الاستخبارات المركزية عدد المرات التي تطلب فيها اختبار الكشف عن الكذب، ولكنها تعترف باستخدام الجهاز في كثير من الحالات المشابهة لحالات وكالة الأمن القومي.

اقترحت وزارة الدفاع في عام 1982م، بضعة تعديلات على نظامها بشأن اختبار الكشف عن الكذب. وربما كان الهدف من هذه التعديلات زيادة استخدام اختبار الكشف عن الكذب في الفحص قبل منح التصاريح، وبالفحص الدوري للموظفين ذوي التصاريح الأمنية، جاء اقتراح تغيير كبير آخر من طرف وزارة الدفاع، حيث كان سيعني أنّ الموظفين أو المتقدمين بطلبات للحصول على وظيفة، والذين يرفضون التقدم لاختبار الكشف عن الكذب، ربما يكونون عرضة لعواقب سلبية. وفي عام 1983م، اقترح الرئيس ريغان زيادة استخدام اختبار الكشف عن الكذب، وأعطى صلاحيات للدوائر التنفيذية جميعها بالطلب إلى الموظفين الخضوع لاختبار الجهاز في أثناء التحقيقات للكشف غير المصرح به عن معلومات سرية... (كما في التغييرات التي اقترحتها وزارة الدفاع المرفوضة). وقد ينجم عن التقدم لاختبار كشف الكذب عقوبات إدارية، وحرمان من التصاريح الأمنية (سياسة جديدة لدى الحكومة)، من شأنها أن تسمح أيضاً باستخدام الحكومي الواسع لجهاز الكشف عن

* يستخدم الآن جهاز الكشف عن الكذب كل من الجيش الأمريكي، وقيادة التحقيقات الجنائية، وقيادة الاستخبارات العسكرية والأمن الأمريكي، وخدمات التحقيق في البحرية، ومكتب القوات الجوية للتحقيقات الخاصة، وقسم تحقيقات مشاة البحرية الأمريكية الجنائية، ووكالة الأمن الوطني، وجهاز الخدمة السرية، ووكالة التحقيقات الفيدرالية، وخدمة التفتيش البريدي، وإدارة الكحول والتبغ والأسلحة النارية، وإدارة مكافحة المخدرات، ووكالة الاستخبارات المركزية، والمارشالات الأمريكيون، وخدمات الجمارك، ووزارة العمل.

الكذب في فحوص ما قبل توظيف أفراد الأمن (والمتقدمين لشغل الوظيفة)، الذين يُسمح لهم الوصول إلى معلومات بالغة السريّة. تقدم السياسة الجديدة لرؤساء الوكالات الذين لديهم سلطة إعطاء اختبارات الكشف عن الكذب دورياً أو غير دوري للموظفين المختارين عشوائياً، والذين لديهم إمكانية الوصول إلى معلومات بالغة الحساسية، وحرمان الموظفين الذين يرفضون التقدم إلى الاختبار من مثل هذه الإمكانيّة⁽⁹⁾. ردّ الكونجرس على اقتراح وزارة الدفاع بتشريع يؤجل تطبيق هذه السياسات حتى إبريل 1984م، وطُلب إلى مكتب تقييم التقنية إعداد تقرير عن الأدلة العلمية توضّح دقة الجهاز⁽¹⁰⁾. في تشرين الثاني 1983، نُشر التقرير، وفي أثناء كتابتي لهذه الكلمات عدلّ البيت الأبيض مقترح استخدام جهاز كشف الكذب، وستبدأ جلسات مجلس الشيوخ بشأنه في غضون أسبوع.

أعد مكتب تقييم التقنية وثيقة استثنائية تقدم استعراضاً شاملاً نزيهاً، وتحليلاً نقدياً للأدلة بشأن الصّحة العلمية لاختبار الجهاز.*

لم يكن الأمر سهلاً؛ لأنّ القضايا معقدة، والمشاعر عن شرعية الجهاز حتى داخل الأوساط العلمية حسّاسة جداً. والأهم من ذلك أنّ الفريق الاستشاري الذي أشرف على التقرير شمل قادة أطراف النزاع داخل الأوساط العلمية. لم يعتقد كلٌّ من عرفهم أنهم يستطيعون الاتفاق على تقرير مُنصف، ولكنهم فعلوا ذلك. والمراوغات صغيرة جداً على الرغم من وجود بعض الاستياء.

يعتقد بعض خبراء جهاز الكشف عن الكذب المحترفون خارج الأوساط العلمية أنّ تقرير مكتب تقييم التقنية عن دقة اختبار الجهاز سلبيّ جداً، وكذلك فعل خبراء الجهاز في وزارة الدفاع. أمّا تقرير وكالة الأمن القومي في عام 1983م، فيرى أنّ دقة الجهاز واستخدامه مصرح به من قبل رؤساء الأقسام في الجيش، والبحرية، والقوات الجوية، ووكالة

* لقد أخذت الكثير من تقرير مكتب تقييم التكنولوجيا في الإعداد لهذا الفصل، وأنا ممتن للأشخاص الأربعة الذين قرأوا مسودة هذا الفصل وقدموا العديد من الاقتراحات المفيدة والمهمة: ليونارد ساكس (أستاذ مساعد في علم النفس / جامعة بوسطن)، ودينيس دوغرتي (المحللة في مكتب تقييم التكنولوجيا والمؤلفة والمؤلفة المشاركة على التوالي في تقرير المكتب)، وديفيد ل. لاين (جامعة مينيسوتا)، وديفيد ر. راسكين (جامعة يوتا). لقد أجابت دينيس دوغرتي بسخاء وصبر على العديد من استفساراتي في أثناء المراجعة بالجدل المتضارب والفضايا المختلفة.

الأمن القومي⁽¹¹⁾. لم يستفد التقرير الذي أُقِرَّ وأُعدَّ في غضون ثلاثين يوماً من المشورة، أو مراجعة الأوساط العلمية، باستثناء مراجعة شخص واحد مناصر لاستخدام الجهاز. يتفق تقريراً وكالتي الأمن القومي، ومكتب تقييم التقنية، على استخدام واحد للجهاز على الرغم من أن مكتب تقييم التقنية أكثر حذراً من وكالة الأمن القومي، ويتفق المكتبان على وجود دليل يشير إلى أن اختبارات الجهاز تقدم نتيجة تفوق المصادفة في الكشف عن الأكاذيب عند استخدامها في التحقيق في حوادث جنائية محدّدة. سأقدم لاحقاً شرحاً لخلافهما بشأن قوة هذا الجهاز، والصراع بينهما على استخدامه في حالات مكافحة التجسس.

لا يقدم تقرير مكتب تقييم التقنية نتيجة واحدة، أو بسيطة، يمكن ترجمتها بسهولة إلى تشريعات. وكما كنا نتوقع، فإن دقة الجهاز (أو أي تقنية أخرى في الكشف عن الأكاذيب) تعتمد على طبيعة الكذبة، والكاذب، ومكتشف الكذب (على الرغم من أن تقرير مكتب تقييم التقنية لا يستخدم هذه المصطلحات). إن مهارة الفاحص في إعداد الأسئلة الواجب طرحها، وكيفية تسجيل مخططات الجهاز، تعتمد على مشغله، وعلى تقنية الاستجواب المحدّدة أيضاً.

كيف يعمل مكشاف الكذب؟

يذكر قاموس ويبستر أن مصطلح مكشاف الكذب يعني أداة لتسجيل واقتفاء أثر نبضات عدّة في الوقت نفسه. تُسجّل النبضات بوساطة ذبذبات أقلام كاشف على لوح متحرك من الورق. وعادة ما يشار إلى جهاز كشف الكذب على أنه قياس التغيرات في نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي، مع أن أقلام جهاز كشف الكذب تستطيع قياس أي نوع من النشاط. لقد وضّحت في الفصل الرابع أن أنشطة الجهاز العصبي اللاإرادي، وهي تغيرات معدل نبضات القلب، وزيادة في ضغط الدم، ودرجة حرارة الجلد وغيرها - هي علامات على انفعال عاطفي، ولقد ذكرت أن بعض هذه التغيرات مثل زيادة وتيرة التنفس، أو التعرّق، أو تورّد الوجه، أو شحوبه يمكن ملاحظتها من غير استعمال جهاز كشف الكذب، ولكن الجهاز يسجّل هذه التغيرات بدقة أكبر، ويكشف عن أدقّ التغيرات أكثر مما يمكن مشاهدته، ويسجل أنشطة الجهاز العصبي اللاإرادي، مثل معدل نبض القلب الذي لا يرى أبداً، ويقوم

الجهاز بذلك من خلال تضخيم الإشارات المُلتَقَطَة من المجسّات الموصولة بأجزاء مختلفة من الجسم، وبالأستخدام النموذجي للجهاز، توصل أربعة مجسّات على أنحاء متفرقة على جسم المُستَجَوِّب؛ حزامان مطاطيان حول صدره ومعدته لقياس التغيرات في عمق التنفس ومعدله، ويثبّت جهاز قياس ضغط الدم على العضلة ثنائية الرأس لقياس نشاط القلب، في حين يقيس المجس الرابع التغيرات الدقيقة في التعرق التي تلتقطها أقطاب معدنية توصل بالأصابع.

إنّ قاموس ويبستر محقّق في تسمية الجهاز أحياناً بكاشف الكذب، ولكنّ هذه التسمية غير دقيقة؛ لأنّ المُكشّاف لا يكشف الكذب بحدّ ذاته، وسيكون الأمر أسهل بكثير لو كانت هناك علاقة مباشرة فريدة على الكذب، وليست علامة لشيء آخر. ولكن هذه العلامة غير موجودة. وعلى الرّغم من وجود جدل بكلّ ما هو متعلق بهذا الجهاز، فإنّ جميع من يستخدمونه يتفقون أنّه لا يقيس الكذب مباشرة، وكلّ ما يقيسه هو علامات الانفعال في الجهاز العصبي الذاتي؛ كالتغيرات الفسيولوجية (في وظائف الأعضاء) التي تنتج أساساً؛ بسبب انفعال الشخص عاطفياً. والأمر نفسه يحدث في قرائن الخداع السلوكية. تذكّر أنّي شرحت في وقت سابق أنّه لا التعبير في الوجه، ولا الإيماء، ولا تغيير الصوت تُعدّ علامة على الكذب بحدّ ذاته، وما هي إلاّ سلوكيات تشير إلى انفعال عاطفي أو اضطراب في التفكير فقط، ويمكن الاستدلال على الكذب منها؛ لأنّ العاطفة لا تناسب العبارة المنطوقة في حال كان المُستَجَوِّب كاذباً. يقدم مُكشّاف الكذب معلومات أقلّ دقة من القرائن السلوكية بشأن نوع العاطفة المنفعله؛ فقد يكشف تعبير الوجه الدقيق أنّ أحدهم غاضب، أو خائف، أو مذنب، أو غير ذلك. بالمقابل لا يكشف المُكشّاف إلاّ عن وجود انفعال معين من غير الإشارة إلى نوعه.

ولاكتشاف الكذب، يقارن فنّي المُكشّاف النشاط المسجل على الرسم البياني عند سؤال المشتبه به السؤال الحاسم، السؤال المرتبط بإجراء الاختبار: هل سرقت سبعمئة وخمسين دولار؟ مع إجابة المشتبه به على بعض الأسئلة الأخرى التي لا علاقة لها بالسؤال الحاسم، مثل: هل اليوم هو الثلاثاء؟ هل سبق لك أن سرقت شيئاً ما فيما مضى؟ ويعدّ

المُستجوب مذنباً إذا أظهر نشاطاً زائداً على المكشاف عن السؤال الحاسم مقارنة مع الأسئلة الأخرى.

مثل القرائن السلوكية على الخداع، إن اختبار المكشاف عرضة لما أسميته خطأ أو ثلثو. تذكر أن أو ثلثو فشل في تفسير خوف ديزيمونة، في أنه قد لا يكون ذنب معاناة الزانية حيال كشف أمرها، ولكنه قد يكون خوف الزوجة المخلصة من الزوج الذي لن يصدقها. قد ينفعل الأبرياء عاطفياً، وليس الكاذبون فقط، عندما يعلمون أنهم موضع اشتباه بالكذب. ربما ينفعل البريء الذي يُشتبه بارتكابه جريمة، أو يُستجوب عن نشاط قد يعرض تصريحه الأمني اللازم للعمل للخطر أيضاً، وكذلك المشتبه بتسريبه وثيقة سرية للصحافة. إن مجرد الطلب إلى شخص ما التقدم لاختبار المكشاف كافٍ لإثارة الخوف لديه، قد يكون الانفعال قوياً إذا وُجد لدى المشتبه به سبب للاعتقاد أن مشغل المكشاف والشرطة متحاملون عليه، وإن الخوف ليس هو العاطفة الوحيدة التي قد يحسُّ بها الكاذب حيال كذبه، فقد يشعر الكاذب بذنب الانكشاف أو لذة الخداع أيضاً كما شرحت في الفصل الثالث. هذه المشاعر تُنتج نشاطاً في الجهاز العصبي اللاإرادي الذي يقيسه المكشاف، وقد يشعر بهذه المشاعر الأبرياء أيضاً وليس الكاذبون فقط. ويعتمد نوع العواطف التي يشعر بها المشتبه به على شخصيته، والعلاقة السابقة بينه وبين مكتشف الكذب، وتوقعات المشتبه به كما سبق وشرحت في الفصل السادس.

تقنية سؤال التحكم

يدرك جميع الذين يستخدمون المكشاف، والذين ينتقدون استخدامه، الحاجة إلى الحد من أخطاء أو ثلثو. فهم يختلفون بشأن مدى تخفيف إجراءات الجهاز لتوجيه الأسئلة للحد من الأخطاء أو تلافئها. هناك أربعة إجراءات استجواب مستخدمة للجهاز، وأكثر من ذلك إذا أخذ بعض اختلافات هذه الإجراءات الأربعة بالحسبان. سنناقش الآن اثنين منها؛ أولها تقنية سؤال التحكم، ويستخدم في معظم الأحيان عند التحقيق مع المشتبه بهم الجنائيين.

لا يُسأل المشتبهُ به السؤال الحاسم المرتبط بالجريمة فقط، مثل: هل سرقت سبعمئة وخمسين دولاراً؟ ولكن توجه إليه أسئلة تدعى أسئلة التحكم أيضاً؛ أسئلة لا علاقة لها بالشبهة. ينبع كثير من الجدل بشأن هذه التقنية من الخلافات بما يتحكم به هذا السؤال وكيف سينجح.

سأستشهد بتفسير عالم النفس ديفيد راسكين لهذا؛ لأنه عالم رائد يدعم استخدام تقنية سؤال التحكم في التحقيقات الجنائية. لنفرض أن المُستجوب أنثى، قد يسأل المُستجوب: لأن الأمر يرتبط بالسرقة، أحتاج إلى سؤالك بعض الأسئلة العامة عن نفسك وعلاقتها بالسرقة، وتحديد ما إذا كنت من نمط الشخصية التي قد تسرق تلك النقود والكذب بشأنها لاحقاً؛ لذا، إن سألتك: هل سبق أن أخذت شيئاً لا يخصك خلال ثمانية عشرة سنة الأولى من عمرك؟ فكيف ستجيبين عن هذا السؤال؟ إن الطريقة التي يوجه فيها السؤال إلى الشخص، وسلوك الفاحص، معدان لجعل المستجوب يشعر بموقف دفاعي والحرج للإجابة بالنفي (لا).... إن تلك الطريقة، كما يكتب راسكين، مصممة لإيجاد احتمال أن يشهد الشخص البريء اهتماماً أكبر بما يتعلق بصدق إجابته عن أسئلة التحكم، مقارنة بالأسئلة المرتبطة بالسرقة. ومع ذلك يكون الشخص المذنب أكثر اهتماماً بإجابته المخادعة عن الأسئلة المرتبطة؛ لأن هذه الأسئلة تمثل الخطر المباشر الجدي له. وعلى كل حال يعرف الشخص البريء أنه يجب بصدق عن الأسئلة المرتبطة، ويصبح أكثر اهتماماً بشأن الخداع أو عدم التيقن من صدقه في ما يتعلق بإجابته عن أسئلة التحكم⁽¹²⁾.

يُعدّ ديفيد لا يكن، الأخصائي النفسي الذي يفضل اختبار معرفة المذنب الذي وُصف في نهاية الفصل السابق، الناقد الرئيس لاختبار سؤال التحكم. (ينتقد راسكين اختبار معرفة المذنب.)، وفي كتابه الأخير عن استخدام مكشاف الكذب، كتب لا يكن: حتى تعمل تقنية سؤال التحكم كما يُشاع عنها، ينبغي لكل شخص الاعتقاد أن الاختبار مؤكد النجاح تقريباً (وهذا غير صحيح)، وأن إعطاء إجابات تحكم قوية سيعرضه للخطر (والعكس هو الصحيح). ومن غير المعقول أن نفترض قدرة جميع فنيي المكشاف إقناع المُستجوبين جميعهم بهذين الافتراضين غير الصحيحين⁽¹³⁾.

لايكن على حقّ في أنّ هذين الافتراضين اللذين على المشتبه به تصديقهما غير صحيحين. لا يعتقد جميع من يستخدم المكشاف أنّ نجاح الجهاز في الكشف مؤكّد، ولا حتى معظم مناصريه غير المنتقدين؛ فالجهاز يخطئ، ولكن ربما يكون لا يكتن محقاً للإشارة بوجود عدم علم المشتبه به بذلك. إذا عرف المشتبه به غير البريء أنّ المكشاف مؤكّد النجاح فقد يخاف طوال الاختبار، ويخاف أن يساء الحكم عليه بتقنية غير دقيقة؛ لذا، قد لا يبدي المشتبه به غير الواثق الخائف اختلافاً في الاستجابة لكلّ من أسئلة التّحكّم والمرتبطة بالجرم، وإذا انفع عاطفياً على الأسئلة جميعها، فإنّ فنّيّ المكشاف لا يستطيع الحكم عمّا إذا كان مذنباً أو بريئاً. والأسوأ من ذلك، قد يبدي المشتبه به البريء الذي يعتقد أنّ المكشاف مؤكّد النجاح خوفاً عند ذكر الأسئلة المرتبطة بالجريمة. وعليه، يُدان على أنه مذنب.*

أما الاقتراح الثاني، الذي يفيد أنّ استجابات التحكّم القوية تعرض المشتبه به للخطر، فهو كذلك خطأ. مرة أخرى، يعرف فنّيّ المكشاف جميعهم ذلك، والعكس صحيح؛ إذا أظهر المشتبه به استجابات لسؤال التحكّم: هل سبق أن أخذت شيئاً لا يخصك خلال ثماني عشرة سنة الأولى من عمرك؟ مقارنة بالسؤال المرتبط: هل سرقت سبعمئة وخمسين دولاراً؟ فإنّه قد أقلت من الإدانة، وحكم عليه أنه غير كاذب، وبريء من الجرم، ويفترض أن ينفعل البريء أكثر بالسؤال المرتبط بالجرم.

وحتى يعمل اختبار المكشاف، ينبغي أن يثير سؤال التحكّم الشخص البريء بقدر إثارة السؤال المرتبط بالجرم إن لم يكن أكثر، والمأمول هو جعل المشتبه به البريء مهتماً أكثر بسؤال التحكّم من اهتمامه بالسؤال المرتبط بالجرم، ويتم تحقيق ذلك بجعله يصدق أنّ إجابته عن سؤال التحكّم مهمة، وسوف تؤثر في كيفية الحكم عليه. مثلاً، يفترض فاحص المكشاف أنّ الجميع تقريباً قبل سنّ الثامنة عشرة قد أخذ شيئاً لا يخصه، وقد يعترف عادة بعض الأشخاص في قيامهم بهذا الجرم فيما مضى، ولكن في اختبار المكشاف، لا يعترف

* على الرغم من أن منطوق لا يكتن في هذه النقطة يبدو معقولاً ومنطقياً، إلا أن لا يكتن يشير إلى أن الدليل على ذلك ليس ثابتاً، وفي دراستين أجراهما عمد إلى ارتكاب أخطاء في الاختبار التمهيدي كي يعرف المشتبه به أن اختبار البوليغراف معرض للخطأ، فلم يكن هناك انخفاض ملحوظ في الكشف لاحقاً عن الكذب، ومع ذلك أن ملاءمة الدراسات التي نقلها راسكين مشكك بها، وهذه إحدى عدّة قضايا تتطلب المزيد من البحث.

المشتبه به البريء بذلك؛ لأنّ الفاحص جعله يعتقد أنّ الاعتراف بالجرم سوف يظهره شخصاً قد يقدم على سرقة سبعمئة وخمسين دولاراً. يريد فاحص المِكشف من الشخص البريء الكذب بسؤال التحكم، والإنكار في أنه لم يأخذ ما لا يحقّ له طوال حياته، ويتوقع الفاحص أنّ المشتبه به البريء سيتضايق عاطفياً حيال الكذب، وأنّ ذلك الضيق سيُسجّل على الرسم البياني للمِكشف؛ فعندما تُسأل المشتبه بها البريئة السؤال المرتبط بالجرم: هل سرقت سبعمئة وخمسين دولاراً؟ ستردّ المشتبه بها الصادقة: لا. ولأنها لا تكذب فلن تتضايق عاطفياً، أو على الأقلّ لن تتضايق كما تتضايقت عندما كذبت عن سؤال التّحكّم، ولن يكون هناك نشاط يُذكر على الرسم البياني للمِكشف، وسوف تجيب السارقة أيضاً: لا، عند سؤالها إن كانت قد سرقت سبعمئة وخمسين دولاراً، ولكنها ستكون منفعلّة عاطفياً بهذه الكذبة المرتبطة بالجرم مقارنة بالكذبة عن سؤال التحكم؛ لذا، من المنطق أن يُظهر الرسم البياني للبريء انفعالاً عاطفياً أكثر بسؤال: هل سبق أن أخذت شيئاً مقارنة بسؤال: هل سرقت سبعمئة وخمسين دولاراً؟، والمذنبه فقط هي التي ستُظهر انفعالاً عاطفياً أكثر عن هذا السؤال.

تستبعد تقنية سؤال التحكم خطأ أو ثلثو فقط إذا كان المشتبه به البريء منفعلاً عاطفياً من سؤال التحكم مقارنة بانفعاله تجاه السؤال المرتبط بالجرم، وبخلاف ذلك، يحدث خطأ عدم تصديق الحقيقة. لنفكر فيما يمكن أن ينتج مثل هذا الخطأ، وما الذي يجعل البريء المشتبه به أن يكون منفعلاً عاطفياً أكثر بسؤال التحكم (هل سبق أن أخذت شيئاً لا يخصك خلال ثمانية عشرة سنة الأولى من عمرك؟* لا بدّ من تحقيق مطلبين؛ أحدهما فكري، والآخر عاطفي. ولا بدّ من أن يكون المشتبه به قد أدرك فكرياً أنّ السؤالين مختلفان على الرّغم من محاولة فاحص المِكشف إخفاء هذه الحقيقة. وقد يلاحظ المشتبه به البريء أنّ سؤال السبعمئة وخمسين دولاراً هو بشأن حدث حديث ومحدّد، أو قد يدرك المشتبه به البريء أنّ السؤال المرتبط بالجرم أكثر تهديداً له؛ فهو بشأن ما قد يجلب العقاب، في حين يتعامل سؤال التحكم بالأمر الماضي التي لم تعد تعرضه للعقاب.

* من الناحية العملية، يتم توجيه عدّة أسئلة مرتبطة بالجرم وأسئلة التحكم لكن ذلك لا يغير من جوهر تحليلي.

قد يعمل المكشاف إذا أظهر المشتبه به البريء الاستجابات العاطفية نفسها عند سؤاله السؤال الأكثر تحديداً والمهدد والمرتبط بالجرم. دعونا نفكر في بعض الأسباب لقيام بعض المشتبه بهم الأبرياء بالعكس، ويحكم عليهم بالذنب؛ لأنهم عاطفيون أكثر بالاستجابة للسؤال المرتبط بالجرم مقارنة باستجاباتهم على أسئلة التحكم:

1. الشرطة عرضة للخطأ: لا يتم إخضاع كل من ارتكب جرماً معيناً لاختبار المكشاف، ويعرف المشتبه به البريء الذي يُطلب إليه التقدم لاختبار المكشاف أن الشرطة قد أخطأت خطأً فادحاً، ربما يكون قد شوّه سمعة الشخص بمجرد الاشتباه به. لقد قدمت المشتبه بها فعلاً تفسيراً يبيّن عدم ارتكابها للجرم، ولماذا لا يمكنها القيام بذلك، بل إنها لم تقم به أصلاً. ومن الواضح أنهم لا يثقون بها على الرغم من وجوب ذلك، وفي حين لا تستطيع المشتبه بها عدّ الاختبار فرصة مرحّباً بها لإثبات براءتها، فإنها قد تخشى أيضاً أن أولئك الذين أخطؤوا في الاشتباه بها سوف يخطئون أكثر. فإذا كانت أساليب الشرطة مدعاةً للخطأ لدرجة جعلهم يشبهون بها، فقد يكون اختبار المكشاف الذي يجرونه عرضة للخطأ أيضاً.
2. الشرطة غير عادلة: قد لا يحبّ المتهمّ الموظفين المكلفين بتطبيق القانون، ولا يثق بهم، حتى قبل أن يصبح مشتبهاً به بجُرم ما. فإذا كان المشتبه به البريء فرداً ينتمي إلى إحدى الأقليات، أو صاحب ثقافة فرعية تتكرّر للشرطة أو لا تثق بهم، فمن المرجح أن يتوقع المشتبه به، ويخاف أن يسيء فاحص المكشاف الحكم عليه.
3. الأجهزة عرضة للخطأ: قد يعتقد أحدهم أن ذلك معقول تماماً، وأن الشرطة تحقّق مع المشتبه بها بجُرم لم تقترفه. وحتى مثل هذا الشخص، قد لا يثق بالمكشاف. يمكن أن يعزى ذلك إلى عدم الثقة بالتقنية بوجه عام، أو ربما يكون المتهم قد قرأ إحدى المقالات، أو المجلات، أو التفسيرات التفاضلية، التي تنتقد عمل هذا الجهاز.

4. المشتبه به شخص خائف، أو مذنب، أو عدواني: قد يستجيب الشخص الخائف، أو العدواني للسؤال المحدد، والحديث من حيث زمن حصوله، والمهدد، وكذلك يفعل الشخص العدواني وخصوصاً إذا مال إلى الغضب تجاه السلطة لتسجل أياً من هذه العواطف على الجهاز.

5. على الرغم من براءته، لدى المشتبه به رد فعل عاطفي تجاه أحداث الجريمة: وليس المذنب فقط الذي قد ينفعل عاطفياً للسؤال المرتبط بالجرم مقارنة بسؤال التحكم. لنفترض أن شخصاً بريئاً يشتبه بارتكابه جريمة قتل شريكه في العمل؛ بسبب غيرته منه. والآن، ولما كان المنافس قد قضى نحب، فقد يشعر المشتبه به بالندم حيال غيرته منه وبعوض السعادة في «الفوز» بالمنافسة، وبالذنب للشعور بالسعادة... وهلمّ جراً، أو لنفترض أن المشتبه به البريء كان متضايقاً عندما وجد جثة شريكه المشوهة غارقة في الدم. وعند سؤاله عن الجريمة، أيقظت ذكرى ذلك المشهد هذه المشاعر، ولأنه رجل، تمنعه رجولته من الاعتراف بذلك. قد لا يدرك المشتبه به هذه المشاعر جميعها، وسيكتشف أنه شخص كاذب في اختبار المكشاف، وهو كذلك. ولكن ذلك كان بسبب الشعور غير الحضاري، أو استعراضه لرجولته، وهو ما كان يخفيه وليس الجريمة. في الفصل القادم، سأناقش مثل هذه الحالة، والتي فشل فيها المشتبه به البريء في اختبار المكشاف، وأدين بتهمة القتل. يقر أنصار استخدام تقنية سؤال التحكم في التحقيقات بالحوادث الجنائية ببعض مصادر الأخطاء، ولكنهم يدعون أنها نادرة الحدوث. لقد جادل النقاد في أن نسبة كبيرة من المشتبه بهم الأبرياء (يدعى أشد المنتقدين بـ50% من البراءة) يظهرون انفعالاً عاطفياً أكثر تجاه السؤال المرتبط بالجرم مقارنة بسؤال التحكم. وعند حدوث ذلك، يفشل المكشاف، ويقع في خطأ أو تلو؛ أي تكذيب الشخص الصادق.

اختبار معرفة المذنب

يُزعم أن اختبار معرفة المذنب، الذي سبق شرحه في الفصل السابق، يقلل من فرص ارتكاب أخطاء عدم تصديق الحقيقة. ولاستخدام تقنية الاستجواب هذه، ينبغي لمكتشف

الكذب معرفة معلومات عن الجريمة لا يعرفها إلا الشخص المذنب. لنفترض عدم علم أحد بالمبلغ المسروق، وأنه كان من فئة الخمسين دولاراً فقط إلا صاحب العمل، والسارق، وفاحص المكشاف بالضبط.

من شأن اختبار معرفة المذنب أن يسأل المشتبه بها: إذا سرقت المال من صندوق الدفع فستعرفين المبلغ الذي أخذ، هل كان مئة وخمسين دولاراً، أم ثلاثمائة وخمسين، أم خمسمئة وخمسين، أم سبعمئة وخمسين، أم تسعمئة وخمسين؟ ولقد كان المبلغ المسروق جميعه من الفئة النقدية نفسها. وستعرفين ماذا كانت هذه الفئة. أو: هل كانت من فئة الخمسة، أم العشرة، أم العشرين، أم الخمسين، أم المئة؟

إن نسبة أن تكون ردة فعل الشخص البريء عن الإجابة الصحيحة في سؤال واحد هي واحد من خمسة، وتكون نسبة ردة فعل الشخص البريء عن الإجابة الصحيحة في السؤالين معاً هي واحد من خمس وعشرين على الأكثر، في حين، تكون فرصة ردة فعل الشخص البريء حول الإجابة الصحيحة هي واحد من عشرة ملايين إذا أُعدَّ عشرة أسئلة مشابهة عن الجريمة⁽¹⁴⁾. إن الفرق النفسي الحاسم بين المشتبه به (المذنب) والشخص البريء هو أن أحدهما حاضر في مسرح الجريمة؛ ويعلم ما الذي يحدث هناك، ويحتوي ذهنه على صور ليست متاحة للشخص البريء. وبسبب هذه المعرفة، سيعترف المشتبه به (المذنب) بالأشخاص، والأشياء، والأحداث المرتبطة بالجريمة، وسوف تحفر هذه المعرفة وتجعله منفِعاً⁽¹⁵⁾.

ولكن يكمن أحد محددات اختبار معرفة المذنب في عدم إمكانية استخدامه دائماً حتى في التحقيقات الجنائية. فقد تكون المعلومات عن الجريمة منتشرة انتشاراً واسعاً بحيث يعرف حقائقها البريء والمذنب، حتى لو لم تكشف الصحف تلك المعلومات، وستفعل الشرطة ذلك في عملية استجواب المشتبه بهم. فلا يصلح استخدام اختبار معرفة المذنب بسهولة في بعض الجرائم، ومن الصعب استخدامه في تقييم ما إذا كان الشخص الذي اعترف بجريمة قتل كاذباً في ادعائه عند قوله إن ذلك كان دفاعاً عن النفس، وقد يكون المشتبه به البريء أحياناً حاضراً في مسرح الجريمة، ويعرف ما تعرفه الشرطة من تفاصيلها.

يُدعي راسكين مناصر تقنية سؤال التحكم، أن إجراءات اختبار معرفة المذنب تنتج أكثر أخطاء تصديق الكذب؛ لذا، يجب الافتراض أن مرتكب الجريمة يمتلك معرفة عن التفاصيل التي تغطيها الأسئلة التي سيجيب عنها، إن لم ينتبه الجاني إلى هذه التفاصيل انتباهاً كافياً، ولم تُهيأ له فرصة مناسبة لمراقبة التفاصيل، أو كان مخموراً عند الحدث، فلن يكون اختبار المعلومات المخفية مناسباً لذلك الشخص⁽¹⁶⁾.

لا يكون اختبار معرفة المذنب مفيداً إذا كان المشتبه به من أولئك الذين لا يظهرون استجابة لأنشطة الجهاز العصبي اللاإرادي التي يقيسها المكشاف. وكما ناقشت في قائمة الفصل بما يتعلق بالقرائن السلوكية على الخداع، هناك فروق فردية كبيرة في السلوك العاطفي. وبصرف النظر عن ما يُختبر، سواء تعبير الوجه كان، أم إيماءة، أم نغمة صوت، أم معدل ضربات القلب، أم وتيرة التنفس، فلن يكون حساساً لدى بعض الأشخاص. لقد أكدت مسبقاً أن غياب زلة اللسان، أو زلة الحركة الرمزية، لا تثبت أن المشتبه به صادق. وبالمثل، فإن غياب نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي كما يقيسه عادة المكشاف، لا يثبت أن الشخص غير منفعّل. ففي اختبار معرفة المذنب، تكون نتائج الأشخاص الذين لا يظهرون نشاطاً في الجهاز العصبي اللاإرادي عندما يكونون عاطفيين غير حاسمة. يذكر لا يكتن أن ذلك نادر الحدوث، ولكن البحوث التي أجريت لمعرفة تكرار حدوثه بين الأشخاص المشتبه بهم بارتكاب الجرائم أو الجاسوسية وغيرها قليلة، وأن الأشخاص الذين لا يظهرون نشاطاً في الجهاز العصبي اللاإرادي يحققون نتائج غير حاسمة في اختبار سؤال التحكم؛ إذ، لا يكون هناك فرق بين استجاباتهم لسؤال التحكم والأسئلة المرتبطة بالتهمة.

قد تثبط المخدرات من نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي. وعليه، يحقق الشخص الذي تعاطاها نتائج غير حاسمة على المكشاف، سواء وُجّهت إليه أسئلة معرفة المذنب أو سؤال التحكم. وسأناقش هذا، ومسألة ما إذا كان المرضى النفسيون يتهربون من كلا اختباري المكشاف لاحقاً عند تلخيص الأدلة حتى الوقت الحالي.

وجد مكتب تقييم التقنية، الذي استعرض الأدلة جميعها بصورة حاسمة، أن تقنيتي الاستجواب عرضة للأخطاء التي يدعيها منتقدو كلتا الحالتين. عادةً، ينتج اختبار معرفة المذنب خطأ تصديق الكاذب، في حين، ينتج اختبار سؤال التحكم خطأ تكذيب الصادق.

ومع ذلك، حتى هذه النتيجة مختلف عليها بين مشغلي المكشاف والباحثين. ويبقى الغموض جزئياً، بسبب وجود عدد قليل من الدراسات التي بحثت في ذلك؛ لأن من الصعوبة بمكان إجراء بحث يقيّم دقة المكشاف. يمكن إيجاد الأخطاء في معظم الدراسات التي أجريت حتى الآن،* والمشكلة الحاسمة هي الوصول إلى ما يسمى الحقيقة الأكيدة، وهي طريقة للمعرفة باستقلالية عن المكشاف، وما إذا كان أحدهم صادقاً أم كاذباً. وإذا لم يعرف المحقق النتيجة الأكيدة عن كذب ومن كان صادقاً فليست هناك طريقة لتقييم دقة المكشاف.

دراسة دقة مكشاف الكذب (البوليغراف)

تختلف الأساليب البحثية التي تناولت دقة المكشاف في مدى تأكدها من الحقيقة الأكيدة، وتبحث الدراسات الميدانية في الحوادث الفعلية الواقعية. أمّا في الدراسات التمثالية، فتدرس حالة ما شبيهة بما هي عليه في الواقع، وهي تجربة يعدّها الفاحص في الغالب. ولكل من الدراسات الميدانية والتمثالية نقاط قوة وضعف؛ ففي الدراسات الميدانية، يهتم المشتبه به باختبار المكشاف؛ لذا، يرجح أن تكون عواطفه قوية، وتمثّل نقطة القوة الأخرى في نوعية الأشخاص المناسبين في عينة الدراسة؛ أي المشتبه بهم الحقيقيون، وليس طلاب الجامعة الجدد الذين يشاركون في الدراسات التمثالية، وتكمن نقطة ضعف الدراسات الميدانية في غموض الحقيقة الأكيدة، واليقين بشأن هذه الحقيقة هي نقطة القوة الرئيسية للدراسات التمثالية. فمعرفة أسهل؛ لأن الباحث يرتّب من سيقوم بالكذب ومن سيكون صادقاً، ونقطة ضعفها هي أن المشتبه به عادة لا يوجد لديه ما يخاطر به، ولا يحتمل أن تُثار العواطف نفسها، وكذلك قد لا يشبه الأشخاص المفحوصون نوع الأشخاص الذين يأخذون غالباً في الواقع اختبار المكشاف.

* بينما كتبت آلاف المقالات عن البوليغراف إلا أن القليل منها تشتمل على البحوث، وقد عرض مكتب تقييم التكنولوجيا ل3,200 مقالة أو كتاب والتي منها 320 فقط تشتمل على البحوث، ولم تلبى معظمها المعايير العلمية بالحد الأدنى، وبحكم مكتب تقييم التكنولوجيا كان هناك حوالي ثلاثين دراسة علمية حسنة النية عن دقة البوليغراف في الكشف عن الكذب.

الدراسات الميدانية

دعونا نفكر في سبب صعوبة إثبات معيار للحقيقة في الدراسات الميدانية. يخضع المشبوهون بارتكاب الجرائم لاختبار المكشاف على أنه جزء من التحقيق بالجريمة. بعد ذلك، تصبح المعلومات متوافرة عما إذا اعترفوا أو أثبت أنهم مذنبون أو أبرياء. ويبدو أنه بوجود تلك المعلومات جميعها سيكون من السهل إثبات الحقيقة، ولكن الأمر ليس بتلك السهولة، وسأقتبس من تقرير مكتب تقييم التقنية ما يلي: «يمكن إسقاط التهمة عن المتهم لعدم وجود أدلة كافية بدلاً من ثبوت البراءة، وإذا برأت هيئة المحلفين متهماً ما فليس من السهل تحديد الدرجة التي شعرت بها الهيئة أنّ المتهم بريء حقيقةً، أو ما إذا شعرت بعدم وجود أدلة كافية لتلبية معيار (مذنب من غير أي شك معقول). إن كثيراً من حالات الإقرار بالذنب فعلياً هي اعترافات بالذنب في حالات الجرائم الصغيرة؛ وكما يذكر راسكين: من الصعب تفسير معنى مثل هذا الاعتراف والإقرار بالذنب في التهمة الأصلية. والنتيجة هي أنّ باستخدام نتائج نظام العدالة الجنائية، تبدو اختبارات المكشاف وفيها كثير من أخطاء عدم تصديق الحقيقة في حالات التبرئة، أو أخطاء تصديق الكذبة في حالات إسقاط التهم⁽¹⁷⁾».

وعلى الرغم من احتمال حل هذه المشكلات ظاهرياً من خلال وجود لجنة من الخبراء لمراجعة الأدلة جميعها، والتوصّل إلى قرار بالإدانة أو البراءة، فإنّ هناك صعوبتين أساسيتين في ذلك؛ فالخبراء لا يتفقون دائماً. وإن اتفقوا، لا توجد هناك طريقة لمعرفة متى يكونون على خطأ. حتى الاعترافات ليست دائماً خالية من المشكلات. يعترف بعض الأبرياء، وحتى عندما تكون اعترافاتهم صادقة، فإنّها لا تحقّق نجاحاً كافياً إلا لنسبة قليلة من أولئك الذين يخضعون للاختبار. على وجه التقريب، تعاني معظم الدراسات الميدانية من مشكلة أنّ مجتمع الدراسة غير محدّد.

الدراسات التماثلية

مشكلات الدراسات التماثلية ليست أسهل، بل مختلفة فقط. هناك بعض من اليقين بشأن الحقيقة؛ لأنّ الباحث يطلب إلى بعض الأشخاص ارتكاب (جريمة وهمية) من غير آخرين. ويكمن عدم اليقين فيما إذا كان بالإمكان أن تُعدّ الجريمة الوهمية كالجريمة

الحقيقة. لقد طوّر الباحثون جرائم وهمية يقوم بها أشخاص، وحاولوا تحفيزهم بالمكافأة إذا نجحوا في اجتياز اختبار الجهاز من غير كشفهم. وفي بعض الأحيان، تُهدّد العينة بالعقاب إذا اكتُشف كذبها. ولكن ولأسباب أخلاقية، يكون العقاب ثانوياً (مثل إسقاط الساعات المعتمدة للمشاركة في التجربة)، وقد استعمل معظم الذين يستخدمون تقنية سؤال التحكم نسخة من الجريمة الوهمية التي استخدمها راسكين.

تسلّم نصف عدد أفراد العينة شريطاً تسجيلياً يتضمّن تعليمات تفيد بوجود سرقة خاتم من مكتب في البناية، وأنه سيُخضع الجميع لاختبار الجهاز؛ للثبّت من صدقهم أو كذبهم عند إنكارهم المشاركة في تلك السرقة.

وأبلغوا أنّه في حال ظهور صدقهم في الاختبار فسيحصلون على مكافأة نقدية كبيرة. في حين، أعطي النصف الآخر من أفراد العينة تعليمات عن الجريمة التي يجب أن يقوموا بها، بحيث يذهبون إلى غرفة في طابق مختلف من البناية، ويغرون السكرتيرة بالخروج من المكتب، ثم يدخلون إليه بعد مغادرتها، ويفتشون في أدراج المكتب على صندوق يحتوي على الخاتم وإخفائه معهم، ثم العودة إلى المختبر للتقدم لاختبار جهاز المكشاف. وقد حُذّروا من الكشف عن حقيقة مشاركتهم في التجربة لأيّ كان، ولتفريق حجة في حال فاجأهم شخص ما في غرفة السكرتيرة. كما حُذّروا بعدم إفشاء أيّ تفاصيل عن الجرم للمحقّق الذي يدير الجهاز؛ لأنهم لن يحصلوا على النقود التي تُدفع لهم عادة، ولا يتمكنون أيضاً من الحصول على المكافأة: (عشرة دولارات)⁽¹⁸⁾.

في حين تعدّ هذه المحاولة مثيرة للإعجاب لمشابتها الجريمة الحقيقية، فإنّ السؤال هو ما إذا كانت العواطف بشأن الكذب قد أثّرت فيها. ولمّا كان المكشاف يقيس الانفعال العاطفي، فإنّ الجريمة الوهمية تستطيع اطلاقنا على مدى دقة الجهاز إذا أثّرت العواطف نفسها بالقوة ذاتها كما يحصل في الجرائم الحقيقية. في الفصل الثالث، أوضحت أنّ هناك ثلاث عواطف يمكن إثارتها عند الكذب. وشرحت لكلّ واحدة منها ما يحدّد مدى قوة الإحساس بها. دعونا نستعرض ما إذا كان ممكناً الإحساس بهذه العواطف في الجريمة الوهمية لدراسة دقة الجهاز.

الخوف من الانكشاف: إنَّ ما هو على المحكِّ هو المحدّد الأكثر أهمية بمدى خوف المشتبه به من الانكشاف. في الفصل الثالث، اقترحت أنَّه كلما كانت مكافأة النجاح أكبر وتضاعف العقاب عند الفشل، كان الإحساس بالخوف من الانكشاف أكبر خوفاً من شدة العقاب، وتؤثر شدة العقاب في خوف الشخص الصادق أن يُساء الحكم عليه بالقدر نفسه لخوف الشخص الكاذب من الانكشاف، ويعاني كلاهما النتيجة نفسها.

في الجرائم الوهميّة، تكون المكافآت غير مجزية، كما لا يوجد هناك عقاب؛ ويجب ألاّ يشعر الشخص الصادق ولا الكاذب بالخوف من الانكشاف. قد يشعر الأشخاص ببعض القلق حيال قيامهم بما يُدفع لهم القيام به، ولكن من المؤكّد أنّ هذا الشعور أضعف بكثير من الخوف الذي يشعر به البريء أو المذنب عند التحقيق معه بجريمة حقيقية.

ذنب الخداع: يكون الذنب أقوى ما يكون عندما يتشارك كلٌّ من الكاذب والمتلقّي في القيم ذاتها، وهو الأمر الذي يجب أن يكون ذاته في الجرائم الوهميّة، ولكن الذنب يقلُّ إذا كانت هناك موافقة للكذب، وهو مطلوب ومصرّح به لقيام الشخص بعمله. في الجرائم الوهميّة، يُطلب إلى المفحوص الكذب، وبقيامه بذلك يساعد الجهود العلميّة. كما ينبغي أن يشعر الكاذبون بقليل من ذنب الخداع في الجرائم الوهميّة.

لذّة الخداع: إنّ إثارة التحدي، والبهجة في خداع أحدهم، محسوسة بقوة أكثر إذا اتصف الكاذب بسمة صعوبة كشفه. يجب على خداع الجهاز أن يحقّق مثل هذا التحدي، ويجب أن يكون الشعور الأقوى على وجه الخصوص إذا لم تكن هناك عواطف أخرى كالخوف أو الذنب للتخفيف منه،* والذي يشعر بلذّة الخداع هو الكاذب فقط وليس الصادق.

يشير هذا التحليل إلى أنّ الجرائم الوهميّة تولّد واحدة فقط من المشاعر الثلاثة التي يمكن الإحساس بها عندما يُشتبه بأحدهم بجريمة حقيقية؛ إنّها عاطفة لذّة الخداع. زدّ على ذلك، يمكن للكاذب الإحساس بتلك العاطفة فقط وليس الشخص الصادق. ولما كان

* قبل أن يطلع راسكين على تحليلي لاختبار البوليفيراف أبلغني أنه يعتقد أن ما يكشف الكاذب هو الإستجابة للتحدي أكثر من الخوف من الانكشاف أو لذّة الخداع، وفي حين، كون ذلك لا يثبت وجه نظري إلا أنه يقوي حجتي أن الجرائم الوهميّة قد لا تكون تماثلية جيدة لمجموعة العواطف المحسوسة عند ارتكاب الجرائم الحقيقية، والأخطار للطرفين البريء والمذنب مرتفعة.

الكاذب هو الوحيد الذي يمكن أن ينفعل عاطفياً، فيجب أن يكون اكتشافه سهلاً وأيسر مما يكون عليه عادة في الجرائم الحقيقية عندما يكون الشخص الصادق أكثر عرضة لامتلاك بعض المشاعر الموجودة لدى الكاذب نفسها. وعليه، يبالغ في تقدير دقة المكشاف في البحوث التي تعتمد الجرائم الوهمية.

الدراسات المختلطة

هناك أسلوب بحثي ثالث يحاول تجنب نقاط ضعف كلا النوعين السابقين؛ الميداني والتمائلي، من خلال دمج أفضل خصائصهما معاً. ففي الدراسة المختلطة، يُعدُّ الباحث الأحداث لكي تحدث جريمة حقيقية، وليس هناك شك بشأن الحقيقة الأكيدة كما في الدراسات التماثلية. وهناك الكثير على المحك لكل من المشتبه به الصادق والكاذب كما في الدراسات الميدانية.

نتسار داي؛ عضوفي وحدة التحقيق العلمي في الشرطة الإسرائيلية في القدس، أعدت دراسة مختلطة في أطروحة الماجستير، وكانت الكذبة «حقيقية وأخضعت للتجربة.. لم يعتقد أفراد العينة أنّ المحقق يعرف مرتكب الفعل، وانصبَّ اهتمامهم على نتائج اختبار المكشاف... ولم يعرف فاحص المكشاف نسبة الأشخاص المذنبين والأبرياء في العينة⁽¹⁹⁾». بلغ حجم العينة واحداً وعشرين شرطياً إسرائيلياً تقدموا لاختبار كتابي قُدِّم على أنّه اختبار كفاءة. طُلب إلى أفراد العينة تصحيح اختباراتهم بأنفسهم، فأتاح لهم ذلك الفرصة للغش؛ أي مراجعة إجاباتهم الأولية، ولكن أوراقهم عُولجت كيميائياً لكي يسهل الكشف عن الغش. قام سبعة من أصل واحد وعشرين بتغيير إجاباتهم الأولية. لاحقاً، أبلغوا جميعاً أنّهم مشتبه بهم في الغش، وأتيحت لهم فرصة الخضوع لاختبار المكشاف، وقيل لهم إنّ مسيرتهم المهنية قد تعتمد على نتيجة اختبار هذا الجهاز⁽²⁰⁾.

من المنطقي السماح لأفراد الشرطة رفض الخضوع لاختبار المكشاف، فالتحقيقات الجنائية تعدّ اختبارات المكشاف اختيارية، وغير مفروضة على المشتبه به رغم أنه.

اعترف ثلاثة من الغشاشين السبعة بالغش. في حين، رفض شرطياً قام بعملية الغش، واثنان آخران من المشتبه بهم الأبرياء التقدم لاختبار المكشاف، ولم يظهر غشاش ثالث وقت الاختبار.* بالإجمال، خضع خمسة عشر شرطياً من واحد وعشرين لاختبار المكشاف هم: اثنان ممن غشوا، وثلاثة عشر ممن لم يغشوا. استُخدمت تقنية سؤال التحكم، فتم الكشف عن غشوا بدقة، ولكن حُكِم خطأً على اثنين من ثلاثة عشر ممن لم يغشوا بالكذب.

لا يمكن استخلاص نتائج من هذه الدراسة؛ بسبب صغر حجم العينة، ولكن يمكن أن تكون الدراسات المختلطة مفيدة جداً على الرغم من وجود معاذير أخلاقية في جعل أحدهم يقوم بالغش والكذب. ويعتقد المحققون الإسرائيليون أن ذلك مُسَوِّغاً؛ لأنَّ التقييم الصحيح للجهاز في غاية الأهمية؛ ولأنَّه يستجوب آلاف الأشخاص سنوياً...، وتُتخذ القرارات المهمة استناداً إلى نتائجه. ومع ذلك، لا يُعرف بعد مدى دقة هذا الجهاز...»⁽²¹⁾، وربما يكون المسوِّغ الأكبر لفضله بهذه الطريقة على رجال الشرطة هو أنهم يضطلعون بأخطار خاصة تعدّ جزءاً من عملهم، وهم مشتركون على الأخص بحسن استخدام الجهاز أو سوء استخدامه. تكمن قوة هذه الدراسة المختلطة في أنها حقيقية. حيث يغش بعض الشرطة في الامتحان. لقد أفاد تحقيق داخلي سرّي من قبل مسؤولين رفيعي المستوى في وكالة التحقيقات الفيدرالية أن بضع مئات من موظفي المكاتب متورطون بالغش على نطاق واسع في اختبارات تعيينات العملاء الخاصين المطلوبين⁽²²⁾. لم تكن التجربة الإسرائيلية المختلطة لعبة، ولم تكن تحدياً للنجاح في خداع الفاحص؛ لذا، يكون الخوف من اكتشاف الكذب مرتفعاً، ولدى بعضهم، على الأقل، سيكون هناك أيضاً ذنب الكذب؛ لأنَّ السمعة (إن لم يكن من أجل الحياة المهنية) على المحكّ.

نتائج البحوث

هناك عشر دراسات ميدانية، وأربع عشرة دراسة تماثلية استخدمت تقنية سؤال التحكم، وست دراسات تماثلية استخدمت اختبار معرفة المذنب الذي يلي المعايير العلمية الدنيا. استناداً

* تشير هذه الأرقام إلى ما يدعيه فاحص البوليفراف، وبأن التهديد بتطبيق اختبار البوليفراف ينتج فعلاً اعترافات بين المذنبين، ولا يعد رفض التقدم لاختبار البوليفراف ضماناً مؤكدة للذنب.

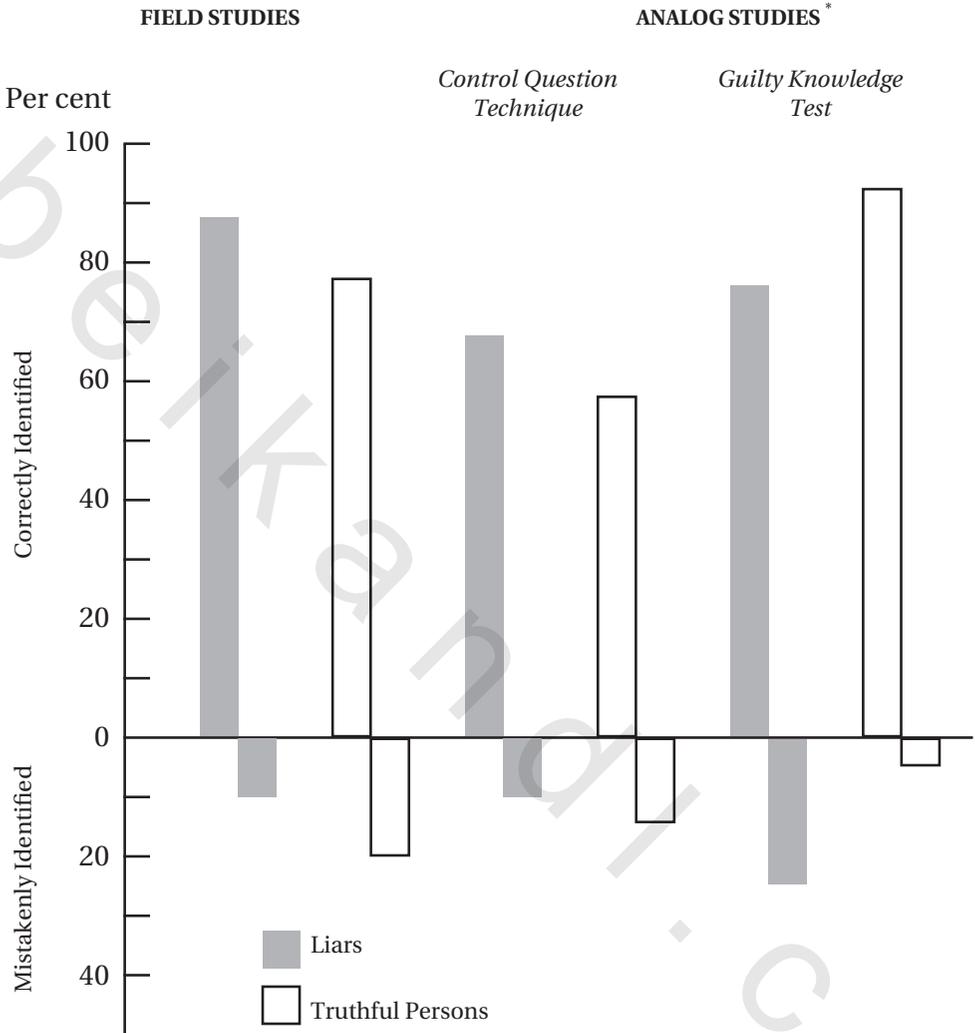
إلى هذه الدراسات،* يبيّن الرسم البيانيّ أدناه أنّ المكشّاف فاعل، فهو في أغلب الأحيان، نجح في اكتشاف الكاذبين، ولكنه قد يخطئ. ويعتمد عدد الأخطاء ونوعها على ما إذا كانت الدراسة ميدانية أو تماثلية، وما إذا استخدم اختبار سؤال التحكم أو معرفة المذنب، وخصائص كلّ دراسة.

فيما يأتي عدد قليل من النتائج الشاملة:

1. الدقة في الدراسات الميدانية أكبر مما هي عليه في الدراسات التماثلية، وقد تشتمل على عدد من العوامل: هناك انفعال عاطفي أكبر في الدراسات الميدانية، والمشتبه به أقل ثقافة، وهناك يقين أقل بشأن الوصول إلى الحقيقة، عدا عن تمثيل القضايا التي ستُختار للدراسة التماثلية.
2. في الدراسات التماثلية، أخطاء تكذيب الصادق مرتفعة، ما عدا اختبار معرفة المذنب؛ لذا، فإنّ الحاجة ماسة إلى مزيد من البحث، خاصة في مجال الدراسات الميدانية والمختلطة باستخدام اختبار معرفة المذنب.
3. أخطاء تصديق الكذب مرتفعة، وهي أكثر ارتفاعاً عند استخدام اختبار معرفة المذنب.

* لقد استخدمت حكم مكتب تقييم التكنولوجيا بشأن أي مجال وأي دراسات سؤال التحكم التماثلية هي التي تلبّي المعايير العلمية، لقد أبلغني لا يكتن أنه يعتقد أن مكتب تقييم التكنولوجيا صادق الدراسات الميدانية التي حددت السجلات المفحوصة بانتقائية، وعليه، فإن تقديرات الدراسات الميدانية مضخمة، لم يضمن مكتب تقييم التكنولوجيا أيّاً من نتائج اختبار معرفة المذنب في ملخصها، وقد أدرجتها كي يستطيع القارئ المقارنة بينها وبين نتائج اختبار سؤال التحكم، وقد أدرجت جميع الدراسات في الجدول باستثناء تجربة تيم التي لم تشتمل على أفراد أبرياء، وقد استخدمت بيانات الاختبار الأول من دراسة بالون وهولمز وبيانات EDR من دراسة برادلي وجانيس (H.W. Timm, «Analyzing Deception from Respiration Patterns», Journal of Political Science and Administration 10 (1982): 47-51; K. D. Balloun and D. S. Holmes, «Effects of Repeated Examinations on the Ability to Detect Guilt with a Polygraphic Examination: A Laboratory Experiment with a Real Crime», Journal of Applied Psychology 64 (1979): 316-22; and M. T. Bradley and M. P. Janisse, «Accuracy Demonstrations, Threat, and the Detection of Deception: (Cardiovascular, Electrodermal, and pupillary Measures),» Psychophysiology 18 (1981): 307-14

دقة المكشاف



* يقدم الرسم البياني القيم المتوسطة التي لا تعدّ انعكاساً دقيقاً لمجموعة نتائج البحوث. والنطاقات هي كما يأتي: نسبة الكاذبين المحددين بالشكل الصحيح في الدراسات الميدانية: 71%-99%، وفي الدراسات التماثلية باستخدام تقنية سؤال التحكم، 35-100%، وفي الدراسات التماثلية باستخدام اختبار معرفة المذنب 61%-95%. أمّا الصادقون الذين تم تحديدهم بالشكل الصحيح: في الدراسات الميدانية 13%-94%، وفي الدراسات التماثلية التي تستخدم تقنية سؤال التحكم 32%-91%، وفي الدراسات التماثلية التي تستخدم اختبار معرفة المذنب 80%-100%. وللأشخاص الصادقين الذين حُددوا عن طريق الخطأ: في الدراسات الميدانية التي تستخدم تقنية سؤال التحكم 2%-51%، وفي الدراسات التماثلية التي تستخدم اختبار معرفة المذنب 0%-12%. أمّا الكاذبون الذين حُددوا عن طريق الخطأ: فهم في الدراسات الميدانية 0%-29%، وفي الدراسات التماثلية التي تستخدم اختبار معرفة المذنب 5%-39%.

على الرغم من اعتقاد راسكين أنّ الأرقام في المخطط البياني تقلّ من دقة المكشاف، واعتقاد لا يكتن عكس هذا، فإنّهما لا يختلفان مع هذه النتائج الثلاث العمومية. ويبقى الخلاف حول القضايا الأساسية لدى الثقة التي يجب وضعها في نتائج اختبار المكشاف. هل وُضِعَ المرضى النفسيين أفضل في التهرب من كشف الجهاز؟ تتناقض الأدلة في تقنية سؤال التحكم، ويعتقد لا يكتن أنّ المرضى النفسيين يمكن كشفهم باختبار معرفة الكاذب، ويستنتج أنه حتى لو لم يظهر هؤلاء الخوف من أن يكتشف كذبهم (ما أسميه) لذة الخداع، وتعرفوا ببساطة الإجابة الصحيحة من مفردات الاختبار، فستصدر عنهم تغيرات لإرادية. لا توجد دراسات تقييم ما إذا كانت اختبارات المكشاف لمعرفة المذنب فاعلة مع المرضى النفسيين. وعلى هذا، فإنّ الحاجة ماسة إلى مزيد من البحوث التي تدرس المرضى النفسيين، وكذلك محاولة تحديد أنماط الأشخاص الآخرين المستجيبين بالحد الأدنى في اختبارات المكشاف.

هل يمكن أن تنجح المحاولات التي يستخدمها الكاذبون لتجنب الانكشاف، على أنّها إجراءات مضادة؟ يمكن لمزيد من البحوث حلّ هذا الجدل، وأعتقد أنّ من الحكمة السماح لإمكانية نجاح عدد غير معروف من الكاذبين في تجنّب الانكشاف من خلال استخدام الإجراءات المضادة، وكذلك أعتقد أنّ ذلك ممكناً لو كانت هناك فرصة في تدريب الكاذب لأشهر على استخدام الإجراءات المضادة، واستخدام التقنية المعقدة. لا يعلم أحد ما إذا كان الجواسيس مُدرّبين جيداً على مثل هذا، وأرى أنّ من غير الحكمة افتراض أنهم ليسوا كذلك، فهناك شائعات تشير إلى مدرسة تدريب في الكتلة الشرقية في البلاد (روسيا) تُدرّب عملاءها على كيفية خداع الجهاز، ويفترض أن تكون هذه المعلومات قد أُفصح عنها باعتراف عميل مخبرات روسي لم يتقن تدريبيه بصورة جيدة.

تفيد الفقرة الختامية لتقرير مكتب تقييم التقنية أنّ بحوث المكشاف تقدم دليلاً على صدق اختبار هذا الجهاز بصفته مساعداً في التحقيقات الجنائية لحوادث معينة.....⁽²³⁾، أعتقد أنّ من الممكن الذهاب أبعد من ذلك الاستنتاج الحذر قليلاً، مع الحفاظ على بعض توافق الأداء بين الأنصار الرئيسيين.

ينبغي إيلاء مزيد من الاهتمام بنتائج الاختبار التي تشير إلى أن المشتبه به صادق من تلك التي تشير إلى أنه كاذب، وإذا لم تكن الأدلة بخلاف ذلك مقنعة، فقد يقرر المحققون إسقاط التهم عن المشتبه به الذي تكون نتيجة اختبار أنه صادق. يقدم راسكين ورفاقه هذا الاقتراح، خصوصاً عند استخدام اختبار سؤال التحكم؛ لأنه يحتوي على عدد قليل من أخطاء تصديق الكذب، ويعتقد لا يمكن أن اختبار سؤال التحكم من غير فائدة، وأن تقنية معرفة المذنب فقط هي الواعدة للاستخدام في التحقيقات الجنائية.

عندما يشير اختبار المكشاف إلى المشتبه به بالكذب فلا ينبغي اعتماد ذلك «أساساً كافيًا للإدانة أو حتى للمضي في إجراءات القضية....؛ إذا، يكون اختبار الجهاز المضلل ببساطة سبب متابعة التحقيق»⁽²⁴⁾.

يتفق لا يمكن مع هذه المقولة لراسكين، ولكن عند تطبيقها على اختبار معرفة المذنب فقط وليس على سؤال التحكم. في الفصل الثامن، سوف أشرح ما أسميه التحقق من الكذب، وسأقدم في الملحق (الجدول رقم 4) قائمة تتضمن ثمانية وثلاثين سؤالاً يمكن توجيهها في الكشف عن أي كذبة؛ لتقدير فرص اكتشافها من الجهاز أو القرائن السلوكية. ويعدّ أحد الرسوم التوضيحية للتحقق من الكذب تفسيراً مفصلاً لاختبار المكشاف لمشتبه به بجريمة قتل، ويقدم هذا المثال فرصة أخرى لإعادة النظر في مسألة كيفية استخدام اختبار المكشاف في التحقيقات الجنائية. دعونا الآن نفكر في استخدامات هذا الجهاز الأخرى، والتي تثير كثيراً من الجدل.

اختبار المكشاف في التوظيف

يتفق كل من تقرير مكتب تقييم التقنية، وراسكين، ولا يمكن، في أنهم جميعاً يعارضون استخدام المكشاف في فحص ما قبل التوظيف للمتقدمين لوظيفة ما. بالمقابل، كثير من أرباب العمل يفضلون استخدامه، إضافة إلى فنيي الجهاز، وبعض المسؤولين الحكوميين، وخصوصاً العاملين في وكالات الاستخبارات، على الرغم من أن أخطاء اختبار الجهاز لمتقدمي الوظائف هو الأكثر شيوعاً. مع ذلك، لا توجد دراسات علمية تحدّد مدى دقة المكشاف في اكتشاف المتقدم الذي يكذب بمعلومات إن عرفت ستتسبب في عدم تعيينه. والأمر ليس صعباً لمعرفة سبب ذلك. إن معرفة الحقيقة في الدراسات الميدانية ليست سهلة،

ويأتي أحد مقاييسها من دراسة وُظف المتقدمون جميعهم بصرف النظر عن نتائج اختبار الجهاز. وبالمراقبة في أثناء العمل لهؤلاء، تحدّد لاحقاً أيهم سرق، أو اشترك بإجراءات ضارة أخرى، والأسلوب الآخر لتحديد الحقيقة سيكون بالتحقيق الحذر في السيرة الذاتية الماضية للمتقدمين جميعهم لتحديد الذين كذبوا بشأن ماضيهم. وللقيام بذلك بدقة، كي يكون عدد الأخطاء أقل، ستكون الكلفة مرتفعة. هناك دراستان تاملتان فقط؛ إحداهما وجدت دقة كبيرة للمكشاف، في حين، لم تجد الأخرى ذلك، ولكن هناك اختلافات كثيرة بين الدراستين وصعوبات بكلّ منها لاستخلاص النتائج.* لا يمكن تقدير دقة المكشاف في فحص ما قبل التوظيف بافتراض أنه نفسه كما وجدنا في دراسات الحوادث الجنائية (انظر الرسم البياني أعلاه).

قد يكون الأشخاص الذين يُستجوبون مختلفين تماماً، وكذلك الفاحص، وتقنية الاختبار المستخدمة. ينبغي لمقدم الطلب في فحص ما قبل التوظيف الخضوع للاختبار للحصول على الوظيفة، في حين، يُتاح الخيار للمشتبه بهم بالقبول أو الرفض. يرى راسكين أنّ اختبار المكشاف ما قبل التوظيف ضروري، ويحتمل أن ينتج مشاعر الاستياء التي يمكنها التأثير في دقة نتائج الجهاز⁽²⁶⁾ علاوة على أنّ ما هو على المحك مختلف تماماً، ويجب أن يكون العقاب لكشف المكشاف أقل في فحص ما قبل التوظيف مقارنة بالتطبيقات الجنائية؛ ولأنّ مستوى المجازفة أقل، ينبغي أن يشعر الكاذبون بخوف انكشاف أقل أيضاً، ويكون كشفهم أصعب. على كلّ حال، قد يخاف الأبرياء الذين يرغبون في العمل بشدة من أن يساء الحكم عليهم، وبسبب ذلك الخوف يُساء الحكم عليهم فعلاً.

تكمّن الحجة المضادة التي يقولها الذين يناصرون استخدام المكشاف في أنه فاعل. يقوم كثير من مقدمي الطلبات باعترافات خطيرة بعد التقدم لاختبار الجهاز ويعترفون بأشياء لم يعترفوا بها سابقاً. إنّ محور الجدل هو مدى فائدة الجهاز. ولا يهم ما إذا كان يكتشف الكاذبين بدقة إذا حدّد من لا ينبغي توظيفهم من خلال التقدم للاختبار، وهذا

* لقد استخدمت أحكام مكتب تقييم التكنولوجيا لهاتين الدراستين⁽²⁵⁾. يعدّ الذين يفضلون اختبار البوليغراف في فحص ما قبل التوظيف الاختبار ذا مصداقية ومهمّة. حتى لو تم قبول الدراستين، إلا أنني أعتقد أن المنطق القول بعدم وجود أساس علمي لاستخلاص أي نتيجة عن دقة البوليغراف في فحص ما قبل التوظيف؛ لأن الحاجة تزيد عن دراستين لقضية مهمّة وجدلية كهذه.

ما يجعله مفيداً. يذكر لا يكتفى أن ادعاءات الفائدة نفسها قد لا تكون صالحة⁽²⁷⁾، وقد تبالغ تقارير الاعترافات الخطيرة في تقدير العدد الذي يحدث فعلاً، وقد تكون بعض الاعترافات الخطيرة زائفة وقعت تحت الضغط. إضافة إلى ذلك، فإن الذين ارتكبوا أموراً تتسبب بعدم توظيفهم قد يخافون من اختبار المكشاف خوفاً كبيراً يدعوهم إلى عدم الاعتراف. ومن غير وجود دراسات تؤكد دقته، لا توجد طريقة لمعرفة عدد الذين يخفقون في اختبارهم ويكونون صادقين فعلاً، ولا معرفة عدد الذين يجتازون الاختبار، ومن ثمَّ يسرقون أرباب أعمالهم.

جوردن بارلاند؛ طبيب نفسانيّ تدرب على يد راسكين، يناصر استعمال المكشاف لما قبل التوظيف بحجة أخرى مختلفة تماماً لاستخدامه. درس بارلاند أربعمئة طلب مقدم لوظيفة قائد شاحنة، وأمين صندوق، وبائع مخزن، وغيرهم والذين أرسلهم أرباب العمل لشركة متخصصة في اختبار المكشاف، اعترف مئة وخمس وخمسون منهم بالكذب عندما أبلغوا بنتائج المكشاف. ووجد بارلاند أن أرباب العمل مضوا قدماً وعينوا ما نسبته 58% من هؤلاء الأشخاص الذين اعترفوا بالكذب. يلجأ كثير من أرباب العمل إلى اختبارات المكشاف ليس للموافقة على التوظيف أم عدمه بقدر ما يرتبط الأمر بالمكان الذي سيُعيَّن فيه طالب الوظيفة؛ فالمدمن على الكحول مثلاً يُعيَّن عاملاً في الميناء بدلاً من القيادة⁽²⁸⁾.

يشير بارلاند بحق إلى وجوب اهتمامنا بمصير ثمانية وسبعين شخصاً أظهرهم الجهاز كاذبين ولكنهم أنكروا ذلك؛ لأن هؤلاء قد يكونون ضحايا أخطاء عدم تصديق الكذب، ويقول بارلاند إلى وجوب الاطمئنان أن 66% منهم قد عُيِّنوا أخيراً. ولكن لا توجد طريقة لمعرفة ما إذا وُظِّفوا في أعمال مرغوبة عندهم كما كانوا سيوظفون لو لم يخضعوا إلى اختبار الجهاز. رُفض معظم الذين عُيِّنوا من الذين أنكروا الكذب على الرغم من إشارة الجهاز إلى أنهم كذبوا وذلك بسبب المعلومات التي اعترفوا بها في المقابلة قبل التقدم لاختبار الجهاز، ولقد حُكِم على نسبة صغيرة فقط (أقل من 10%) من بين المتقدمين أنهم مخادعون، ولكنهم لم يعترفوا بذلك، ورُفضوا من قبل رب العمل المحتمل لذلك السبب⁽²⁹⁾.

كيف يفكر الشخص بالنسبة الأقل من 10%، وما قد تحدثه هذه النسبة من أثر سيئ، يعتمد على معدل الكذب الأساس. يشير مصطلح المعدل الأساس إلى عدد الأشخاص الذين يقومون بشيء ما، ربما يكون معدل الذنب الأساس بين المشتبه بهم الجنائيين الذين

يتقدمون لاختبار المكشاف مرتفعاً جداً، وربما يصل إلى 50%. عادةً، لا يخضع المتقدمون جميعهم لاختبار الجهاز بل مجموعة صغيرة مشتبه بها؛ بسبب التحقيقات الجنائية السابقة.

تشير دراسة بارلاند إلى أنّ نسبة معدل الكذب الأساس بين المتقدمين للوظيفة 20% تقريباً، ويكذب نحو واحد من خمسة متقدمين عن شيء يمكنه منعه من التوظيف إذا عرف. حتى لو افترضنا أنّ اختبار المكشاف أكثر دقة مما هو عليه، بوجود نسبة معدل أساس 20% فإنّ هناك بعض النتائج المؤسفة. يفترض راسكين في نقاشه ضد استخدام اختبار مكشاف ما قبل التوظيف أنّ نسبة دقة الجهاز بلغت 90% أعلى مما يُعتقد أنها فعلاً كذلك.

إذا أخذنا هذه الافتراضات بالحسبان، فسيظهر اختبار المكشاف ما قبل التوظيف لعينة مقدارها ألف شخص النتائج التالية: من بين مئتي شخص مخادع سيكون هناك مئة وثمانون شخصاً أنّهم مخادعون، وعشرون شخصاً خطأ أنّهم صادقون ومن بين ثمانمئة شخص صادق، سيُشخص سبعمئة وعشرون فرداً تشخيصاً صحيحاً أنّهم صادقون، وسيُشخص ثمانون منهم بالخطأ على أنّهم مخادعون. ومن بين مئتين وستين شخصاً أنّهم مخادعون، كان ثمانون منهم صادقين. وعليه، من بين الذين وُجد أنّهم مخادعون كان ما نسبته 31% فعلياً صادقين، وهذا معدل مرتفع جداً من أخطاء عدم تصديق الحقيقة، مما يؤدي إلى رفض المتقدم للوظيفة إذا كان اختبار المكشاف يُستخدم بصفته معدل أساس للقرار. لن تكون النتائج متشابهة في سياقات التحقيقات الجنائية؛ إذ إنّ نسبة معدل الأساس للخداع في تلك الحالات 50% على الأقل أو تزيد، ولن تؤدي دقة التقنية إلى هذا المعدل المرتفع⁽³⁰⁾.

قد يكون الجدول المضاد في أنّ نسبة 20% منخفضة جداً لتقدير معدل الكذب الأساس بين المتقدمين للوظائف، وهي تعتمد على دراسة واحدة فقط على مجموعة متقدمين في ولاية يوتاه، أو ربما تكون نسبة الكاذبين في الولايات التي يقطنها المورمونيون، حتى لو كانت مرتفعة إلى حدّ 50%، فسيجيب خصوم فحص ما قبل التوظيف إلى وجوب عدم اللجوء إلى المكشاف من غير دليل على مدى دقته في الاستخدام، وربما تكون النسبة أقل بكثير من 90%.

إنّ دقة اختبار المِكشف غير مهمة حقاً؛ يتسبب التقدم للاختبار، أو التهديد بالخضوع إليه باعتراف الأشخاص بمعلومات ضارة لا يعترفون بها من غير الاختبار، وسيكون الرّد مرّة أخرى أنه من غير وجود دراسات الدقة لا توجد طريقة لمعرفة عدد الذين لا يعترفون بأمور ارتكبوها، ويمكن أن تؤذي ربّ العمل. يكمن الاستخدام المرتبط بالمِكشف في اختبار الأشخاص الذين يعملون بصورة دورية، ويعدّ هذا الاستخدام عرضة للنقد الموصوف جميعه لاختبار ما قبل التوظيف.

المِكشف لاختبار متقدمي طلبات الالتحاق بالشرطة

هذا مجال آخر يُطبّق فيه اختبار المِكشف على نطاق واسع. تنطبق الحجج جميعها التي نوقشت سابقاً، والمتعلقة باستخدام المِكشف في اختبارات ما قبل التوظيف للوظائف الأخرى هنا أيضاً. فأنا أتعامل مع مقدمي طلبات وظائف الشرطة على حدة، ولكن لنوفر بعض البيانات عن الاستخدام، ونسمح لطبيعة العمل بإضفاء مزيد من الجدل حول استخدام المِكشف في اختبارات ما قبل التوظيف.

يوضح عنوان مقالة لِفَنِّي المِكشف المحترف ريتشارد آرثر فحوى الجدل: كم تعين دائرتك هذه السنة من اللصوص ومرتكبي الجرائم الجنسية؟ (لنأمل أن يُوظّف ما نسبته 10% من هؤلاء فقط)⁽³¹⁾. تستند نتائج آرثر على ردود استطلاعية من اثنتين وثلاثين وكالة متنوعة من وكالات تطبيق القانون، (لا يقدم أيّ معلومات عن النسبة التي تمثلها من الذين سعوا للحصول على معلومات منهم). يفيد آرثر أنّه في عام 1970م، تم إجراء ستة آلاف وخمسمئة وأربعة وعشرين اختبار مِكشف قبل التوظيف من قبل الأشخاص المسؤولين عن تطبيق القانون، والذين أجابوا على الاستطلاع. كُشفت معلومات مهنية مهمة لأول مرة من ألفين ومئة وتسعة عشر من المتقدمين بالطلبات! يُعدّ هذا المعدل معدّل عدم صلاحية عند ما نسبته 32%؛ إنّ الشيء المهم الذي يجب معرفته هو أنّ الغالبية العظمى من امتحانات مجمل العينة؛ ستة آلاف وخمسمئة وأربعة وعشرين، أجريت بعد نجاح المتقدمين باختبارات الخبرة.

يدعم آرثر حجته من خلال نقل كثير من الأمثلة عن مدى أهمية استخدام جهاز المِكشف، وإليك مثلاً أرسله نورمان لاي، وهو مشغل الجهاز في قسم شرطة أوهايو،

كليفلاند: «لقد كان الشخص بين العشرة الأوائل في قائمة التعيين المعتمدة عندما خضع لاختبار الجهاز الذي يسبق التوظيف، فاعترف بتورطه في عملية سطو مسلح لم يُعرف مرتكبها⁽³²⁾». وعلى الرغم من هذه القصص المثيرة للأعجاب، والأرقام المذهلة عن عدد الذين يكذبون من المتقدمين لشغل وظائف في دوائر الشرطة، يجب ألا ننسى أنه لا يوجد حتى الآن دليل مقبول علمي بشأن دقة الجهاز في فحص طلبات توظيف الشرطة. إذا بدا ذلك صعب التصديق، فسيكون ذلك بسبب سهولة خداع الجهاز. ولنفكر في ما يقوله لنا:

ما عدد المتقدمين الذين بينت اختباراتهم أنهم يكذبون ولم يعترفوا بكذبهم؟ ولم يعترفوا بقيامهم بأي مخالفات؟ ماذا حدث لهم؟ إن هذه بيانات مفيدة أيضاً. لكن معظم أنصار استخدام الجهاز لاختبارات ما قبل التوظيف يستبعدون هذه الأرقام. من بين الذين بينت اختباراتهم أنهم كاذبون وأنكروا ذلك، ما عدد الذين قالوا الصدق وينبغي توظيفهم منهم؟ وللإجابة عن هذا السؤال، ومعرفة عدد أخطاء عدم تصديق الحقيقة المرتكبة، نحتاج إلى دراسة للدقة.

كم عدد الذين وجد أنهم كاذبون كانوا كذلك؟ ما عدد السارقين، واللصوص والمغتصبين.... الخ الذين تحايّلوا على اختبار المكشاف؟ إن الإجابة عن هذا السؤال، ومعرفة عدد أخطاء تصديق الكذب الموجودة، تحتاج إلى دراسة دقيقة. إنني دهش لعدم وجود دليل قاطع على هذا. لن يكون هذا سهلاً، ولكن البيانات المفيدة غير كافية. إضافة إلى عواقب عدم معرفة أخطاء تصديق الكذب التي تحدث كثيراً جداً، ناهيك عن أخطاء عدم تصديق الحقيقة.

ومن أجل الحصول على ذلك الدليل، يمكن المحااجة لتطبيق اختبار المكشاف على الأشخاص المتقدمين للوظائف الشرطة، بغض النظر عن عدد الأخطاء المرتكبة؛ لأنها لا تبين العدد الكبير من غير المرغوب فيهم. حتى لو لم يُعرفوا جميعاً، وحتى لو لم يُوظّف بعض الأشخاص الذين سيصبحون رجال شرطة جيدين (ضحايًا أخطاء عدم تصديق الحقيقة) - فلن يكون ذلك ثمناً باهظاً.

هذا حكم اجتماعي سياسي، ويجب القيام به للعلم بعدم وجود دليل بشأن مدى دقة الجهاز في اختبار المتقدمين للوظائف الشرطية. وأعتقد أن الذين يدعمون استخدام اختبار الجهاز؛ لأنه يستبعد على الأقل بعض غير المرغوب بهم، يجب عليهم الشعور بالالتزام بمعرفة أنه في حين تنفيذهم هذا الأسلوب ستُجرى دراسات لمعرفة مدى دقته، ولو كان لمجرد معرفة عدد مرات رفض الأشخاص الأبرياء.

اختبار المكشاف للقبض على الجواسيس

تقدّم رقيب في الجيش كان لديه إمكان الوصول إلى معلومات الترميز بطلب وظيفة مدنية [مع وكالة استخبارية]. وعندما خضع لاختبار الجهاز، انفعَل حين وجّهت إليه مجموعة من الأسئلة المرتبطة، واعترف في المقابلة التي سبقت الاختبار بارتكاب مجموعة متنوعة من الجرائم والمخالفات الصغيرة. لاحظ مشغل الجهاز ردود فعل معينة للأسئلة المرتبطة بالجريمة، وعندما أُعيد اختبار الرقيب بعد بضعة أسابيع ظلّ الوضع على ما هو عليه. فجردّ من صلاحياته، ثم فُتح تحقيق، وفي أثناء التحقيق وُجد مقتولاً في سيارته، فُعرف لاحقاً أنه كان مرتبطاً في التجسس لمصلحة الاتحاد السوفييتي⁽³³⁾.

يقدم تقرير وكالة الأمن القومي حول استخدامها المكشاف هذا المثال وكثيراً غيره للجواسيس الذين يُقبض عليهم من خلال بعض الأشخاص العاديين الصادقين تماماً والقابلين للتوظيف عن طريق اختبار الجهاز.

لا تقدم وكالة الأمن القومي معلومات عن عدد الجواسيس المُكتشفين أو عدد الذين أغفلهم الجهاز لاحقاً، ولكنها تقدم إحصائية عن عدد الذين يُرفضون؛ بسبب مجموعة متنوعة من الاعترافات، مثل تعاطي المخدرات، والأنشطة الهدامة، والإدانات الجنائية القديمة، وما إلى ذلك. وهذه إحدى مجموعات البيانات المذكورة عن ألفين وتسعمئة وشخصين تقدموا بطلبات ووظائف تتطلب تصاريح أمنية، وخضعوا لاختبار الجهاز قبل التوظيف. بيّن الاختبار أن نسبة 43% منهم صادقون؛ ولكن المعلومات اللاحقة أظهرت أن سبعة عشر من ألفين وتسعمئة وشخصين كانوا يخفون معلومات لا يريدون الاعتراف بها. وعليه، كانت النسبة المعروفة لأخطاء تصديق الكذب أقل من 1% (سبعة عشر من ألفين

وتسعمئة وشخصين وهم الأشخاص المفحوصون). فشل ما نسبته 21% من الأشخاص في الاختبار، ثم قدموا اعترافات مهمة كانت السبب في عدم توظيفهم. في حين، فشل 24% منهم في الاختبار، ثم قدموا اعترافات غير ذات أهمية لم تحل من غير توظيفهم. أما ما نسبته 8% ففشلوا في الاختبار، ولم يدلوا بأي اعترافات.

قد تكون نسبة 8% حالات أخطاء تكذيب الصدق. ولكن وكالة الأمن القومي لا تذكرهم في تقريرها، ولكنني أستخلص عددهم من الأرقام التي ذكرها. تؤكد وكالة الأمن القومي أنّ المكشاف جهاز يُستخدم في تحديد من ينبغي توظيفه، ولكنه ليس صاحب القرار الأخير؛ إذ تتم مقابلة الأشخاص الذين يفشلون في الاختبار بعد ذلك في محاولة لكشف أسباب إظهار الشخص رد فعل عاطفي على المكشاف تجاه سؤال معين. لقد أخبرني جوردون بارلاند أنّ وكالة الأمن القومي لا توظف الأشخاص إذا لم يفشروا فشلهم في اختبار المكشاف.

مرة أخرى، علينا معرفة أنّ هذه بيانات فقط، وليست أرقاماً دقيقة، ومن غير وجود بيانات عن الدقة، لا يمكن الإجابة عن الأسئلة التالية: كم عدد الكاذبين الناجحين الذين ما زالوا في أماكنهم في وكالة الأمن القومي؟ تعتقد وكالة الأمن القومي أنّ النسبة أقل من 1% ولكن لا توجد لديها دراسة دقيقة تدعم ذلك. وفي حين، قد تعتقد أنّ الجهاز لا يفضل عن الكاذبين فإنّها غير متأكدة من ذلك.

يفيد تقرير مكتب تقييم التقنية أنّ الأشخاص الذين ترغب الحكومة الاتحادية في الكشف عنهم بشدّة (مثل مخترقي الأمن القومي) قد يكونون الأكثر تحفيزاً، وربما كانوا الأفضل تدريباً لتجنب الانكشاف⁽³⁴⁾. ليست هناك طريقة للتأكد من عدد أخطاء تصديق الكذب المرتكبة من غير وجود دراسة دقيقة. وستكون الدراسة الدقيقة من غير شك صعبة الإجراء، ولكنها ليست مستحيلة. وقد تكون الدراسات المختلطة مثل دراسة الشرطي الإسرائيلي التي شرحتها سابقاً أسلوباً ممكناً.

هل يمكن أن تخدع الإجراءات المضادة للجهاز؟ سيتضمن هذا أنشطة بدنية، مثل عض اللسان، واستخدام المخدرات، والتنويم المغناطيسي، والارتجاع البيولوجي. هناك دراسات تشير إلى أنّ الإجراءات المضادة فاعلة إلى حد ما، ولكن نظراً لعواقب فقدان

شخص من بين المتقدمين لوكالة الأمن القومي وهو جاسوس؛ أي ارتكاب خطأ تصديق الكذب، يجب إجراء المزيد من البحوث، ويجب أن تركز على الحالات التي يستخدم بها (العميل) الإجراءات المضادة، ويحاول خداع الجهاز، ويكون قد حصل على مساعدة الخبراء، والمعدات التقنية، وأشهر من التدريب وهو ما يتوقع أن يحصل عليه العميل الحقيقي. حذر الدكتور جون بيرى الثالث، القائم بأعمال مساعد وزير الدفاع للشؤون الصحية سابقاً من أن اعتماد وزارة الدفاع الأمريكية (البنتاغون) على المكشاف يُعرض الأمن القومي للخطر بدلاً من حمايته، وقد قيل لي إن السوفييت لديهم مدرسة في الجزء الشرقي للبلاد يعلمون فيها عملاءهم التحايل على المكشاف؛ ولأن كثيراً من مديري وزارة الدفاع يعتقدون أن الجهاز فاعل، فإنهم يحصلون على شعور زائف بالأمان. وعليه، يجعلون نجاح الجاسوس السوفييتي في اختبار الجهاز أسهل لاختراق البنتاغون⁽³⁵⁾. وبالنظر إلى وجود هذا الاحتمال، يكون من المستغرب أن تقوم وكالة الأمن القومي بمشروع تجريبي ضيق النطاق على الإجراءات المضادة كما ذكر تقرير مكتب تقييم التقنية.

ما العدد الفعلي للكاذبين من نسبة 8% الذين جاءت نتائج اختبارهم أنهم كاذبون ولكنهم أنكروا ذلك؟ الجواب: مئتان وخمسة وأربعون شخصاً حسب تقديري. ما عدد الصادقين الذين أساء الجهاز الحكم عليهم؟ الجواب: لا يمكن الحصول على إجابة من غير وجود دراسة تتحرى الدقة. هناك دراسة واحدة عن الدقة استناداً إلى إجابة كل من وكالتي الأمن القومي، والاستخبارات المركزية، عن استفسار مكتب تقييم التقنية، وهي دراسة تماثلية، عينتها من الطلاب، حيث كان فيها شك في معايير إثبات الصدق، ولم يكن للأسئلة الموجهة علاقة بالأمن القومي! مُجَدِّداً، من المدهش ندرة الدراسات التي اهتمت بهذا الموضوع على الرغم من أهميته. وحتى لو لم يكن هناك اهتمام بأخطاء عدم تصديق الحقيقة، فعندما تكون الأخطار كبيرة، ينبغي إيلاء الأهمية القصوى لأخطاء تصديق الكذب.

ومما لا شك فيه حتى من غير وجود دقة في البيانات، قد تكون الحجة قوية لاستخدام المكشاف في اختبار المتقدمين لوظائف يكون لهم فيها صلاحيات الوصول إلى معلومات سرية، ويمكن أن تعرض الأمن القومي للخطر إذا وصلت إلى خصم ما. يصيغ نائب المدعي العام ريتشارد ك. ويلارد ببلاغة ذلك، بقوله: «حتى لو كان استخدام المكشاف يستبعد بعض

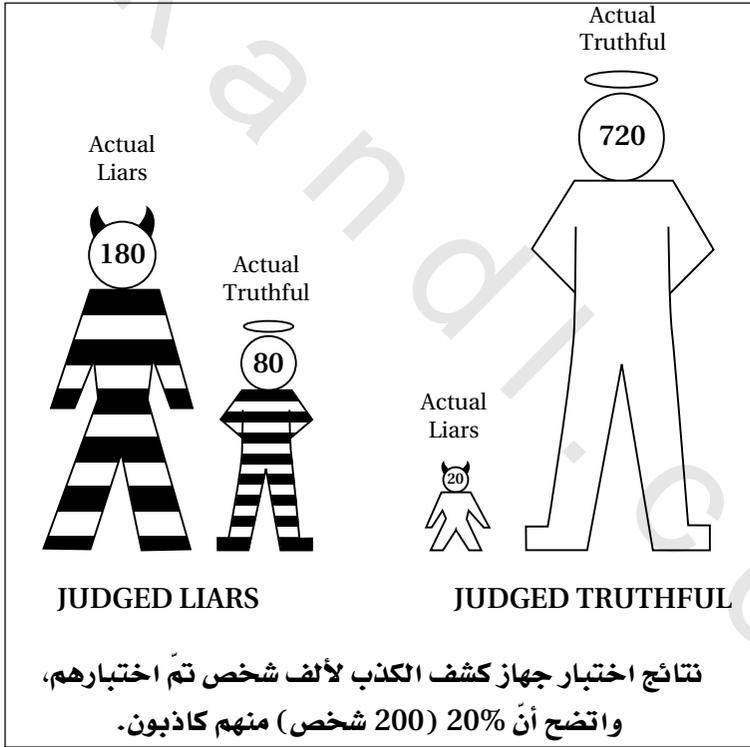
المرشحين المؤهلين فعلياً، فإننا ننظر إليه من جهة أهميته في تجنّب توظيف المرشحين الذين قد يشكّلون خطراً على الأمن القومي⁽³⁶⁾. «يقدّم لا يكتن الحجة المضادة في تعليقه على القرار البريطاني الأخير لاستخدام اختبار المكشاف في وكالاتها التي تتعامل مع القضايا السرية، قائلاً: بصرف النظر عن الأذى الواقع على الأشخاص الأبرياء وسمعتهم، قد ينجم عن هذا القرار فقدان الحكومة لمعظم الموظفين الحكوميين المدنيين أصحاب الضمائر الحيّة؛ بسبب الميل للإجراءات الأمنية الأكبر ثمناً والأكثر فاعليّة. وحال تقديم اختبار المكشاف، قد يفتح هذا القرار الباب على مصراعيه للاختراق السهل للخدمات الأمنية عن طريق العملاء الأجانب المدربين على التحايل على الجهاز⁽³⁷⁾».

فحوص المكشاف لمن هم على رأس عملهم

إذا كان إبقاء الأشخاص غير المرغوب فيهم بعيداً عن أن يصبحوا موظفين في الوكالات الاستخباريّة، أو تجارة الألماس، أو موظفي متاجر كبرى يستحق المحاولة، فسيكون من المفيد تقديمهم لاختبار المكشاف دورياً في حال توظيفهم للتأكد مما إذا كان فشل اختبار الجهاز دقيقاً عند استخدامه في التعرّف إلى أحدهم، ويتم ذلك في كثير من المؤسسات التجارية الكبرى. مرة أخرى، لا تتوافر بيانات عمّا إذا كان الجهاز دقيقاً عند استخدامه بهذه الطريقة. ربما ستكون معدلات الأساس في الكذب أقل: وعليه، ينبغي أن يكون كثير من الفاسدين قد استبعدوا في الاختبار الذي يسبق التوظيف، ووجود عدد موظفين أقل من إجمالي المتقدمين ممن قد يخفون أمراً ما. وكلّما كانت معدلات أساس الكذب أكثر انخفاضاً كان هناك أحكام غير صائبة أكثر، ولو أخذنا المثال السابق للألف موظف الذين افترضنا أنّ نسبة الدقّة لاختبار الجهاز لهم سيكون 90%، ولكن هذه المرة، وبدلاً من افتراض معدل أساس نسبته 20%، افترضنا نسبة 5%، فإنّ النتيجة ستكون كما يأتي: سيحدّد خمسة وأربعون كاذباً تحديداً صحيحاً، ولكن سيُشخّص خمسة وتسعون صادقاً على أنّهم كاذبون، في حين، سيحدّد ثمنئة وخمسة وخمسون صادقاً تحديداً صحيحاً، ولكن خمسة كاذبين سوف يفلتون من الاختبار، ويصنّفون أنّهم صادقون خطأً.

يوضّح الشكلان 7 و8 تأثيرات وجود معدل أساس للكذب منخفض، ولإبراز دور التفكير في معدلات الأساس على أعداد الأشخاص الذين يُصنّفون أنّهم كاذبون خطأ فقد حافظت على نسبة الدقة المقدرة 90% ثابتةً. عندما تكون نسبة أساس الكذب 20%، يُكتشف كاذبان اثنان بالمعدل مقابل إساءة الحكم على شخص واحد أنه صادق، وعندما تكون نسبة معدل الأساس للكذب 5%، ينعكس الوضع، ويُساء الحكم على شخصين صادقين لكل كاذب يُكتشف.

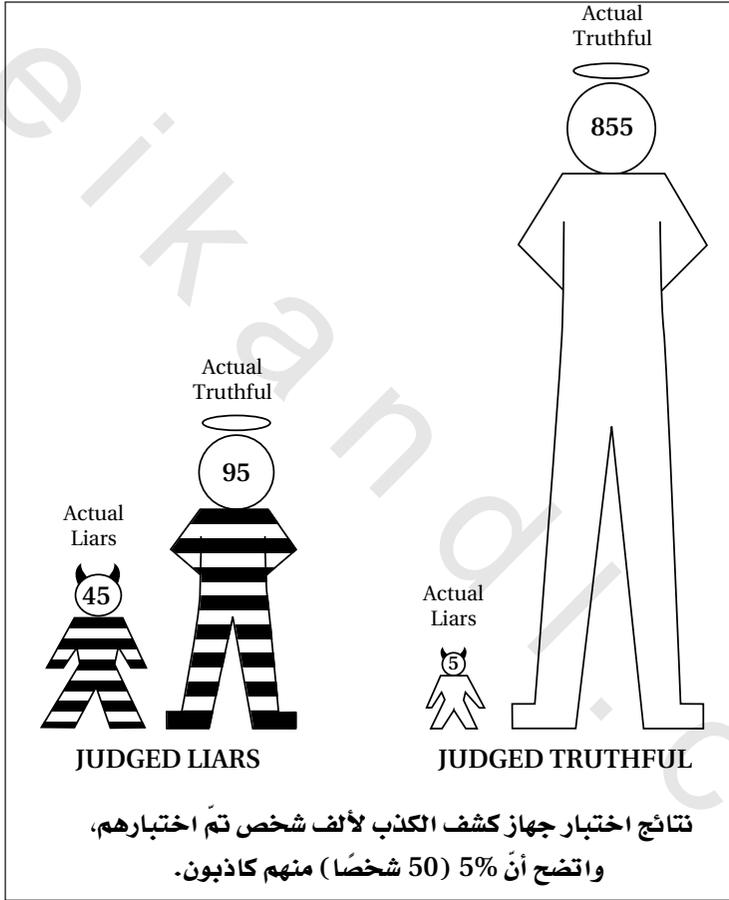
وينبغي أن ينطبق هنا الجدل الذي يفيد أن الاستياء حيال الاضطرار إلى التقدم للاختبار قد يجعل أمر الحصول على نتائج دقيقة صعباً، وقد يشعر الموظفون بالاستياء أكثر حيال وجوب التقدّم للاختبار بعد توظيفهم مقارنة بالسابق عندما كانوا باحثين عن عمل.



الشكل (7)

يمكن إجراء التّسويغ نفسه لاختبار كشف الكذب الذي يسبق التوظيف على إجراء الاختبار في أثناء العمل مع رجال الشرطة أو موظفي وكالة ما، مثل وكالة الأمن القومي، لكنّ

الشرطة نادراً ما تقوم بذلك، على الرغم من إمكانية تقديم قضية لتسوية مغريات العمل، وحوادث الفساد، ولكن وكالة الأمن القومي تجري اختبار كشف الكذب للعاملين، وإذا أخفق الموظف بالاختبار ولم تحلّ المقابلة اللاحقة لسبب ذلك، فسيُصار إلى إجراء تحقيق أمني. أمّا سؤالي عما يمكن أن يحدث إذا لم تُحلّ القضية إذا أخفق أحدهم في اختبار كشف الكذب مراراً وتكراراً، ولم يكشف عن شيء ضار، قيل لي: إن ذلك لم يحدث مطلقاً.



الشكل (8)

ليست هناك سياسة غير اتخاذ قرار لكل حالة على حدة. ولم تكن هناك حاجة إلى اتخاذ قرار، وستكون القضية حساسة، وسيكون أمر فصل شخص مضى على تعيينه سنوات أمراً صعباً إذا لم يكن هناك دليل على ارتكاب المخالفات سوى مجرد الفشل المتلاحق باختبار جهاز الكشف عن الكذب.

ولو كانت المتهمة بريئة، فقد يغريها غضبها على الظلم الذي لحق بها من جرّاء الفصل من الإفصاح عن المعلومات السريّة التي علمت بشأنها في أثناء عملها. ومع ذلك، وفي كلّ مرّة إذا سُئلت: هل كشفت عن معلومات لعملاء معينين في بلد آخر في السنة الماضية؟ يبيّن جهاز كشف الكذب انفعالاً عاطفياً عند إجابتها بالنفي، وسيكون من الصعب عدم القيام بأيّ إجراء.

اكتشاف التسريبات ونظرية الردع

يكمن أحد الاستخدامات الجديدة المقترحة لجهاز الكشف عن الكذب في تحديد الموظفين الحكوميين الذين كشفوا معلومات سرّيّة غير مصرّح بكشفها من غير توريط وزارة العدل. حتى الآن، كان يجب معاملة مثل هذه على أنّها قضايا جنائيّة، وإذا كانت التغييرات التي اقترحتها إدارة ريغان في عام 1983م ستأخذ حقّها عندها يكمن التعامل مع الكشف غير المصرح به على أنّه شأن إداريّ، ويستطيع أيّ رئيس وكالة حكومية يعتقد أنّ موظفاً لديه أفشى معلومات الطلب إليه التقدم لاختبار الكشف عن الكذب، ومن غير الواضح ما إذا كان هذا مطلوباً من جميع من لديهم الصلاحيّة للوثيقة المتسرّبة. وفي كلتا الحالتين، سيكون معدل الكذب منخفضاً، ومعدل الخطأ في استخدام جهاز الكشف عن الكذب مرتفعاً، أو فقط للأشخاص الذين أشارت التحقيقات إلى احتمال الاشتباه بهم.

يشير تقرير مكتب تقييم التقنية إلى عدم وجود دراسات لتحديد دقة جهاز فحص الكذب في الكشف عن كذب الإفصاح عن معلومات غير مُصرّح بها. لقد قدّم مكتب التحقيقات الاتحاديّ بيانات تشير إلى استخدام جهاز كشف الكذب بنجاح في ستّ وعشرين حالة مماثلة خلال أربع سنوات. والنجاح هو اعتراف جميع من أخفق في اختبار المكشاف⁽³⁸⁾. ولكن استخدام هذا المكتب لجهاز كشف الكذب يختلف عما يمكن السماح به في اللوائح الجديدة.

لم يختبر مكتب التحقيقات الاتحاديّ الذين أفشوا معلومات غير مصرّح بها جميعهم. (اصطلح على تسمية هذا الإجراء استخدام المتصيد لجهاز كشف الكذب). وبدلاً من ذلك، اختُبرت مجموعة أقلّ من المشتبه بهم الذين أشارت التحقيقات السابقة إليهم؛ لذا، كان

معدل أساس الكذب أعلى والأخطاء أقل مقارنة بالمصيدة. تمنع لوائح مكتب التحقيقات الاتحادي استخدام اختبارات جهاز كشف الكذب في «فحص نمط التصيد لأعداد كبيرة من الأفراد أو بديلاً للتحقيقات المنطقية بالوسائل التقليدية»⁽³⁹⁾، وقد تسمح اللوائح الجديدة التي اقترحت عام 1983م باختبار جهاز كشف الكذب المتصيد.

إن نوعية الأشخاص المُستجوبين، ومحتوى الاختبار وإجراءاته في اختبار كشف الكذب الإداري مختلفة تماماً عما عليه الحال عندما يخضع الأشخاص المشتبه بارتكابهم الأعمال الإجرامية لاختبار كشف الكذب، ويفترض أن يكون الاستياء مرتفعاً؛ لأنّ المتهم قد يفقد الصّلاحيّة بالوصول إلى المعلومات السرية ما لم يتقدم للاختبار. لقد وجدت دراسة استطلاعية أجرتها وكالة الأمن القومي لموظفيها أنّهم يشعرون أنّ اختبار كشف الكذب له ما يسوّغه. قد يكون ذلك صحيحاً، ولكن ما لم يُجرَ الاستطلاع بطريقة تضمن عدم الكشف عن الأسماء، فقد لا يعترف الأشخاص الذين يستأوون من اختبار كشف الكذب به، ولكن ذلك أقل احتمالاً. باعتقادي، يشعر الموظفون الحكوميون في الوكالات الأخرى أنّ اختبار كشف الكذب له ما يسوّغه للكشف عن التسريبات، خصوصاً إذا تبين أنّ الغرض هو حجب المعلومات الأكثر ضرراً على الإدارة وليس على الأمن القومي.

ذكر ويلارد نائب مساعد المدعي العام، أمام مجلس الشيوخ عن مُسوّغ آخر لاستخدام جهاز الكشف عن الكذب، قائلاً: «الفائدة الأخرى لاستخدام جهاز كشف الكذب هي تأثيره الرّادع لبعض أنواع سوء السلوك التي يمكن أن يكون الكشف عنها من خلال الأدوات الأخرى صعباً. وقد يتراجع الموظفون الذين يعرفون أنّهم عرضة لاختبارات الكشف عن الكذب عن القيام بذلك السلوك»⁽⁴⁰⁾، وقد لا يعمل هذا كما يبدو. ومن المحتمل أن يخطئ اختبار الكشف عن الكذب أكثر في محاولة كشف الأشخاص الكاذبين حيال الإفشاء غير المُصرّح به إذا لم يكن الأشخاص موظفين في وكالة استخباريّة. وحتى إن لم يكن الأمر كذلك، ولا أحد يعرف ما إذا كان الأمر كذلك، وإذا اعتقد الأشخاص المفحوصون بذلك، أو على الأقل علموا بعدم معرفة أحد، وقد لا يكون أسلوب الرّدع ناجحاً، ويكون اختبار الكشف عن الكذب فاعلاً إذا اعتقد معظم المتقدمين للاختبار بذلك، وقد يتسبّب استخدام اختبار كشف الكذب للكشف عن المعلومات غير المُصرّح بها خوف البريء، سواء على حقّ كان أم لا، وبالتأكيد

غضبه حيال الاختبار بالقدر نفسه لغضب المذنب. يمكن القول: إن نجاح الاختبار من عدمه غير مهم، وقد يكون له تأثير رادع في بعض المُستجويين، وليست هناك حاجة إلى معاقبة من يخفقون في الاختبار لتجنب المعضلة الأخلاقية بمعاقبة البريء المحكوم عليه بالذنب خطأ، ولكن إذا كانت نتائج الحكم على الكاذب في اختبار كشف الكذب قليلة الأهمية، فلا يُرَجَّح أن يكون الاختبار فاعلاً أبداً، بالإضافة إلى أنه لا يكون له بالتأكيد قيمة رادعة، إذا علم أن أولئك الذين يفشلون لن يُعاقبوا.

مقارنة بين جهاز الكشف عن الكذب وقرائن السلوك على الخداع

لا يقدم فاحصو جهاز كشف الكذب أحكامهم عمّا إذا كان المشتبه به كاذباً من مخطط الجهاز وحده. ولا تقتصر معرفة الفاحص على جهاز الكشف عن الكذب على ما كشف عنه التحقيق المُسبق، ولكنه أيضاً في مقابلة تسبق الاختبار يحصل المزيد من المعلومات في غضون شرح إجراءات الاختبار، وإعداد الأسئلة التي ستُستخدم في الاختبار، ويحصل الفاحص أيضاً على انطباعات من تعابير وجه الشخص المفحوص وصوته، وإيماءاته، وطريقة حديثه، في أثناء المقابلة التي تسبق الاختبار، وفي الاختبار نفسه، وفي المقابلة التي تلي الاختبار. هناك مدرستان فكريتان بشأن ما إذا كان على الفاحص ملاحظة القرائن السلوكية إضافة إلى مخطط الجهاز في تقييمه للمشتبه به بالكذب.

مع الأسف، إن المواد التي شاهدها، والتي يستخدمها أولئك الذين يأخذون بالحسبان القرائن السلوكية على الخداع قديمة جداً، ولا تعتمد على أحدث نتائج البحوث المنشورة. إنها تشتمل على خليط من أفكار غير صحيحة وأخرى صحيحة بشأن كيفية تفسير القرائن السلوكية على الخداع.

هناك أربع دراسات فقط قارنت الأحكام المبنية على اختبارات جهاز كشف الكذب والقرائن السلوكية مع الأحكام التي أدلى بها خبراء جهاز كشف الكذب الذين لم يختبروا العينة، بل تفقدوا المخططات فقط. أشارت دراستان فقط إلى أن الدقة المبنية على القرائن السلوكية فقط كانت مساوية لدقة مخططات جهاز الكشف عن الكذب، في حين، توصلت الدراسة الثالثة إلى أن القرائن السلوكية أنتجت أحكاماً دقيقة ولكنها ليست بدقة

الأحكام التي توافرت عن طريق سجلات جهاز كشف الكذب. ولكن عاب الدراسات الثلاث مأخذ رئيسية، هي: عدم اليقين بشأن الوصول إلى الحقيقة الأكيدة، والعدد القليل للمشتبه بهم المفحوصين، وقلة عدد الفاحصين الذين يصدر عن الأحكام⁽⁴¹⁾. في الدراسة الرابعة التي لم تُنشر حتى وقت إعداد هذا الكتاب، عالج كل من راسكين وكيرشر هذه المأخذ⁽⁴²⁾. لقد وجد الباحثان أن الأحكام المبنية على القرائن السلوكية لم تكن أفضل من المصادفة، في حين، كانت الأحكام المبنية على مخططات جهاز الكشف عن المشاعر السلبية فقط من غير الاتصال مع المشتبه بهم أفضل بكثير من المصادفة.

غالباً ما يُضلل مراقب السلوك، فيسيئ تفسير القرائن السلوكية أو يغفل عنها. تذكر تقرير (في بداية الفصل الرابع) من دراستنا التي وجدت أن المفحوصين لم يستطيعوا التمييز من أشرطة الفيديو ما إذا كانت طالبات التمريض يكذبن أو أنهن صادقات في وصف مشاعرهن. ومع ذلك، نحن نعلم أن هناك قرائن غير معروفة على الخداع. عندما كذبت طالبات التمريض، بإخفاء السلبية التي أحسسن بها لدى مشاهدة الأفلام الجراحية، أصبحت نبرة صوتهن أعلى، واستخدمن حركات باليدين أقل لتوضيح حديثهن، وأظهرن زلات حركات رمزية أكثر. لقد انتهينا تَوَّاً من تقييم تعابير الوجه لدى هؤلاء الأشخاص، ولم تسنح لنا الفرصة بعد لنشر النتائج، ولكن يبدو أنها واعدة أكثر من الدراسات جميعها في تحديد الأكاذيب.

كانت أقوى تقييمات تعابير الوجه تلك التي رصدت علامات خفية لحركات العضلات التي تظهر الاشمئزاز أو الازدراء المتسرّب بابتسامات السعادة الظاهرية. لا بدّ من أننا نقيس معلومات لا يعرفها الأشخاص أو لا يرونها. وفي السنة القادمة، سنعرف نوعها، وسوف ندرّب مجموعة من الأشخاص، ونعلمهم عمّ سيبحثون، ثم نعرض عليهم الأشرطة، فإذا بقيت أحكامهم غير صحيحة فسنعلم أن الدقة في رصد القرائن السلوكية على الخداع يتطلب عرضاً بطيئاً متكرراً، وقياساً دقيقاً أيضاً. وأتوقع أن الدقة ستكون جيدة نتيجة التدريب، لكنها ليست بدرجة الجودة بالقياس الدقيق.

في الدراسات التي تشبه دراسة راسكين وكيرشر، من المهم مقارنة دقة الأحكام التي تظهرها مخططات جهاز كشف الكذب بأقيسة قرائن الخداع السلوكية، ومع أحكام المراقبين

المُدْرَبِين الخبراء وليس أحكام البسطاء منهم، وأتوقع أن تزيد الأقيسة السلوكية، إضافة إلى الأحكام الناتجة من مخططات جهاز الكشف عن الكذب فقط، دقة اكتشاف الكذب لبعض المشتبه بهم على الأقل. يمكن أن تقدم القرائن السلوكية على الخداع معلومات عن نوع العاطفة المحسوسة؛ أهي الخوف، أم الغضب، أم المفاجأة، أم الكرب، أم الإثارة التي تنتج علامات الانفعال على مخطط جهاز الكشف عن الكذب؟

من الممكن استخلاص معلومات محدّدة عن نوع العاطفة الصادقة عن طريق المكشاف، ولنتذكر النتائج التي حصلنا عليها في نهاية الفصل الرابع، والتي تشير إلى وجود نمط مختلف من نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي لكل عاطفة. لم يحاول أحد حتى الآن تجربة هذا النهج في تفسير مخططات الجهاز في الكشف عن الكذب. يمكن لمعلومات العواطف المحددة، المستمدة من القرائن السلوكية ومخطط جهاز الكشف عن الكذب، أن تسهم في تقليل حوادث أخطاء عدم تصديق الحقيقة وتصديق الكذب.

والأمر الآخر المهم الذي لا بدّ من تقصّيه هو مدى جودة الإجراءات المضادة المتطورة في رصد التهرب من الكشف عن الكذب، من خلال دمج القرائن السلوكية وتفسيرات العواطف المحددة لمخططات جهاز الكشف عن الكذب.

يمكن استخدام جهاز المكشاف مع المشتبه به المتعاون، والذي وافق على إجراء الاختبار عليه. ولكن يمكن قراءة القرائن السلوكية، دائماً من غير إذن من المتهم، أو إشعار مسبق، ومن غير معرفة المشتبه به الكاذب أنّه موضع شبهة. وفي حين، وجود إمكانية حظر اختبار جهاز الكشف عن الكذب في بعض التطبيقات، فإنّه لا يمكن لأحد حظر استخدام القرائن السلوكية على الخداع، وحتى لو لم يعتمد اختبار جهاز الكشف عن الكذب قانونياً للقبض على موظفي الحكومة الذين يسربون المعلومات، لا يزال بإمكان مكشفي الكذب التدقيق في سلوك من يشتبه بهم.

في كثير من الحالات التي يشتبه فيها بوجود الخداع، سواء من زوج كان، أم رجل دولة، أم سمسار، فإن اختبار الكشف عن الكذب غير وارد. ولا يهم ما إذا كانت الثقة غير متوقعة، ولا يُسمح بتوجيه الأسئلة الاستجوابية أيضاً. وعندما تكون الثقة متوقعة، كما يحدث بين

الأزواج، أو الأصدقاء، أو بين الوالد وابنه، يعرّض توجيه الأسئلة بتوجه تسلسلي، وحتى من غير وجود جهاز الكشف عن الكذب، العلاقة للخطر. حتى الوالدة التي تمتلك سلطة على طفلها مقارنة بسلطة معظم مكشفي الكذب على الذين يشتبهون بهم قد لا تكون قادرة على تحمل عبء الاستجواب، وقد يقوّض الفشل في قبول ادعاء الطفل بالبراءة العلاقة بينهما إلى الأبد، حتى لو سلّم الطفل بذلك، ولا يفعل كثير من الأطفال ذلك.

قد يشعر بعض الأشخاص أنّ من الأفضل أخلاقياً عدم محاولة ترصد الأكاذيب وقبول الأشخاص وما يقولونه، وأخذ الحياة على علاقتها، وعدم فعل شيء للحدّ من فرص تعرّض الشخص للتضليل. ويتخذ مثل هذا القرار لتجنّب عواقب اتهام شخص ما بالكذب ظلماً، حتى لو أنّ ذلك يعني زيادة خطر التعرض للخداع. وقد يكون هذا أفضل الخيارات أحياناً. ويعتمد ذلك على ما هو على المحك، ومن الذي يكون موضع شك، وما احتمالية التعرض للتضليل، وموقف مكشف الكذب تجاه الآخرين.

ما الذي سيخسره جيرى في رواية أباديك (تزوجيني) بتصديقه أن زوجته روث صادقة في حين هي كاذبة بشأن علاقتها الغرامية، وكيف يمكن مقارنة ذلك بما سيخسره أو يكسبه بتصديقه أنها تكذب إذا كانت بدلاً من ذلك مخلصه له بصدق؟ قد يكون ضرر الاتهام الباطل في بعض حالات الزواج أكبر من الضرر الناجم عن السماح للخدعة بالاستمرار من غير تحديها، حتى يصبح الدليل قاطعاً. ولن تكون الحالة كذلك دائماً، بل تعتمد على تفاصيل كلّ حالة؛ إذ قد لا يكون لدى بعض الأشخاص كثير من الخيارات، وقد يكونون متشككين بالمخاطرة بتصديق الكذب، وأكثر قدرة على المخاطرة بالقيام بالاتهامات الباطلة بدل المخاطرة بانطلاء الكذبة.

إنّ الاقتراح الوحيد بشأن ما يجب أن يعدّ دائماً في حالة اتخاذ قرار بالمخاطرة يكمن في عدم التوصل إلى نتيجة نهائية عمّا إذا كان المشتبه به يكذب، أو أنه صادق بالاعتماد فقط على اختبار الكشف عن الكذب، أو القرائن السلوكية على الخداع. لقد ذكر في الفصل السادس الأخطار والاحتياطات التي يمكن اتخاذها للحدّ من هذه الأخطار في تفسير القرائن السلوكية. ولا بدّ من أنّ هذا الفصل قد أوضح الأخطار التي ينطوي عليها تفسير مخطط جهاز الكشف عن الكذب بصفته دليلاً على الكذب. ينبغي أن يقدر مكشف

الكذب دائماً احتمال أن تشير الإيماءة، أو التعبير، أو علامة جهاز كشف الكذب بالانفعال العاطفي إلى الكذب أو الصدق؛ إذ، نادراً ما يكون ذلك مؤكداً تماماً. في هذه الحالات النادرة، عندما تتسرب العاطفة التي تناقض الكذب بتعبير وجه كامل، أو عند نطق أجزاء المعلومات المخفية في أثناء الشتم، سيدرك المشتبه به ذلك أيضاً، وسيعترف بالتهمة الموجهة إليه. إن ملاحظة وجود قرائن سلوكية على الخداع، أو قرائن صدق، كما يحدث في اختبار جهاز الكشف عن الكذب، قد تقدم أساساً لتحديد متابعة مزيد من التحقيقات أم لا. ينبغي لمكتشف الكذب تقييم كذبة معينة من حيث احتمال عدم وجود أخطاء بتاتاً، وتعدّ بعض الخدع سهلة التحقق بحيث تكون فرصة ظهور قرائن السلوك قليلة، وبعض الأكاذيب الأخرى صعبة التحقق بحيث يحدث كثير من الأخطاء، وسيكون هناك كثير من القرائن السلوكية للملاحظة. يصف الفصل القادم ما الذي ينبغي أخذه بالحسبان في تقدير ما إذا كان اكتشاف الكذب سهلاً أم صعباً.



الفصل الثامن

التَّحَقُّقُ مِنَ الْكُذْبِ

تنجح معظم الأكاذيب؛ لأنَّ أحدًا لا يتكفَّلُ عناء مراجعة العمل لمعرفة كيفية اكتشافها. في العادة، هذا غير مهم. ولكن عندما تكون الأخطار مرتفعة؛ أي عندما يتضرَّر المتلقِّي بشدة إذا تعرض للتضليل، أو تعرض الكاذب للأذى الشديد إن اكتُشف واستفاد إذا حُكم عليه خطأ أنه صادق - يصبح القيام بذلك العمل أمراً جيّداً. إنَّ مهمة التَّحَقُّق من الكذب ليست سهلة ويمكن القيام بها بسرعة، بل يتعين أخذ كثير من الأسئلة بالحسبان لتقدير إمكانية وقوع الأخطاء. وإذا كانت كذلك، فما أنواع الأخطاء التي يجب توقعها؟ وكيف يمكن كشفها من القرائن السلوكية الخاصة؟ لا بدّ من توجيه الأسئلة المتعلقة بطبيعة الكذبة نفسها، ومعرفة خصائص كلِّ من الكاذب والمُحَقِّق، ولا يمكن أن يكون أيُّ شخص متأكداً تماماً ما إذا كان الكاذب سيُكتشف أو ما إذا بُرِّئ الشخص الصادق. يقدم التحقق من الكذب تخميناً مطلعاً فقط. ولكن ينبغي أن يحدِّد القيام بهذا التقدير من أخطاء تصديق الكاذب وتكذيب الصادق؛ فهو يجعل كلاً من الكاذب والمُحَقِّق مدركين مدى تعقيد التنبؤ بإمكان اكتشاف الكاذب على الأقلّ.

يُتيح التحقق من الكذب للشخص المتشكك تقدير الفرصه في إثبات شكوكه أو نفيها، وأحياناً يكون جُلُّ ما يتعلمه هو عدم تمكنه من إيجاد ما عرفه أو ثلّو، أو قد يعلم الأخطاء المحتملة، وما الذي يجب البحث عنه أو الاستماع إليه.

قد يكون التَّحَقُّق من الكذب مفيداً للكاذب أيضاً؛ فقد يدرك بعض المتهمين أنَّ الفرص جميعها تنفق ضدهم فلا يشرعون بالكذب أو لا يستمرون بكذبتهم، وقد يتشجع آخرون بمدى سهولة الإفلات بالكذب، أو يتعلمون ما الذي يركزون جهودهم عليه لتجنب الوقوع بالأخطاء التي يُحتمل أن يقترفوها. في الفصل القادم، سأوضح لماذا تساعد المعلومات الواردة في هذا الفصل والفصول الأخرى مكتشف الكذب أكثر من مساعدة الكاذب.

ينبغي الإجابة عن ثمانية وثلاثين سؤالاً للتحقق من الكذب، وقد سبق ذكر معظمها في سياق تفسير المسائل الأخرى في الفصول السابقة، وقد جمعتها الآن في قائمة واحدة، وأضفتُ إليها أسئلة لم أجد سبباً لشرحها سابقاً. سأحلل عدداً من الأكاذيب المختلفة، وسأستخدم القائمة لتوضيح أنَّ بعض الأكاذيب سهلة وبعضها الآخر صعب. (تظهر القائمة كاملة بالأسئلة الثمانية والثلاثين في الجدول 4 في الملحق).

ينبغي أن تنتج الكذبة السهلة لدى الكاذب بعض الأخطاء. وعليه، تكون صعوبة الكشف على المحقق. في حين، ينبغي أن تكون الكذبة الصعبة سهلة الكشف للمحقق. إنَّ الكذبة السهلة لا تتطلب الإخفاء، أو تزييف العواطف، وذلك لتوافر فرص كبيرة لممارسة الكذبة المحددة، وسيكون الكاذب متمكناً في الكذب، ولن يكون المحقق متشككاً. لقد وصفت مقالة صحفية بعنوان (كيف يتربّص صائدو الرؤوس بالمديرين التنفيذيين في غابة الشركة)⁽¹⁾ عدداً من الأكاذيب السهلة جداً.

يستطيع صائدو الرؤوس جلب المديرين التنفيذيين الذين يمكن استمالتهم من شركة للعمل مع شركة منافسة أخرى. ولما كانت الشركات لا تفضل فقدان الموظفين الموهوبين لمنافسيها، فإنَّ صائدي الرؤوس لا يستطيعون أن يكونوا مباشرين في محاولاتهم سبر غور من يصطادون. قالت لنا سارة جونز، صائدة رؤوس مع شركة في نيويورك، كيف يمكنها الحصول على المعلومات التي تحتاج إليها من (العلامة التجارية) من خلال التعريف بنفسها على أنَّها باحثة صناعية: «نحن نقوم بدراسة تتعلق بالتعليم والمسارات الوظيفية. فهل يمكنني توجيه بعض الأسئلة إليك؟ أنا لست مهتمة باسمك، بل بالإحصاءات عن مساراتك الوظيفية وتعليمك فقط، ثم أسأل الزميل عن كلِّ شيء خاصَّ به؛ مقدار النقود التي يحصل عليها، متزوج أم عزب، عمره، عدد أولاده... إلخ. يتلاعب صائدو الرؤوس بالأشخاص

للحصول على معلومات محدّدة وبسرعة⁽²⁾». وصف صائد رؤوس آخر وظيفته قائلاً: عندما يسألني الآخرون في حفلة ما عن عملي أكذب عليهم قائلاً: «إنني أغش وأسرق كي أعيش⁽³⁾».

وتوضح المقابلة التي أجريتها مع المريضة النفسية ماري التي أوضحت حالتها في الفصل الأول مثلاً على كذبة صعبة جداً.

الطبيب: حسناً يا ماري، كيف تشعرين اليوم؟

ماري: بخير، وأتطلع لقضاء العطلة الأسبوعية، آه، مع عائلتي كما تعرف، فقد مرت، آه، خمسة أسابيع منذ حضرت إلى المستشفى.

الطبيب: لا مزيد من مشاعر الاكتئاب يا ماري، ولا أفكار للانتحار. هل أنت متأكدة من هذا؟

ماري: أنا في غاية الحرج من ذلك. لا أشعر... أؤكد لك أنني لا أشعر كذلك الآن. ما أريده هو الذهاب والبقاء في البيت مع زوجي فقط.

لقد نجحت كلٌّ من ماري وسارة في كذبيهما، ولم يُكتشفا، ولكن ربما أمكن اكتشاف ماري، وبجميع التفسيرات كانت الفرص ضد ماري، وتفضل سارة من النواحي جميعها. أنّ كذبة ماري أكثر صعوبة في جعل الآخرين يصدقونها، وأنّ ماري أيضاً كاذبة أقلّ مهارة، ولدى الطبيب عدد من المزايا كما لو أنه مكتشف للكذب. أولاً، دعونا نتعرف الطرائق التي تختلف بها الأكاذيب نفسها، بصرف النظر تماماً عن خصائص الكاذبين ومكتشفي الكذب.

كان على ماري أن تكذب عن مشاعرها، في حين لم تضطر سارة لذلك. تخفي ماري الألم الذي يحفز خطتها الانتحارية، وقد تتسرّب هذه المشاعر، أو قد يشير عبء إخفائها إلى المشاعر الإيجابية التي تتظاهر بها. ليس على ماري الكذب عن مشاعرها فقط، ولكن على عكس سارة، كان لديها مشاعر قوية حيال الكذب في حدّ ذاته، وهي مشاعر ينبغي لها إخفاؤها أيضاً. ولأنّ كذبة سارة مشروعة بصفقتها جزءاً من سمات وظيفتها، فهي لا تشعر بالذنب تجاه كذبها هذا. بالمقابل، تنتج كذبة ماري غير المسموح بها شعوراً بالذنب؛ يُفترض أن تكون المريضة صادقة مع الطبيب الذي يحاول مساعدتها، إضافة إلى علاقة

الاحترام الذي تكنه إلى طبيعتها تشعر ماري بالخجل أيضاً للكذب والتخطيط للانتحار. إن أصعب الأكاذيب هي المتعلقة بالعواطف الصادقة عند الكذب، وكلما كانت العواطف أقوى، وزاد عدد العواطف المختلفة التي يجب إخفاؤها، زادت صعوبة الكذبة. لقد شرحت سبب شعور ماري بالذنب والخجل، إضافة إلى الشعور بالألم. عندما تنتقل الآن من التفكير بالكذب، إلى تحليل الكاذبين، سنرى لماذا تشعر ماري بعاطفة رابعة لديها والتي يجب عليها أيضاً إخفاؤها.

تعدّ ماري أقل ممارسة ومهارة من سارة في الكذب، وهي لم تحاول من قبل إخفاء الألم وخطط الانتحار، وليست لديها خبرة في الكذب عن أي شيء مع طبيعتها النفسي، وإن افتقارها إلى الممارسة يجعلها تخاف من افتضاح أمرها، وقد يتسرّب هذا الخوف بطبيعة الحال، مضيفاً عبئاً آخر إضافة إلى عبء العواطف التي يجب عليها إخفاؤها. ويجعلها مرضها النفسي عرضة، بوجه خاص، للخوف والشعور بالذنب والعار. وكذلك لا يرجح أن تكون ماري قادرة على إخفاء هذه المشاعر.

لم تتوقع ماري الأسئلة جميعها التي يُرجّح أن يوجّهها الطبيب، وعليها تليق إجابات كاذبة في حال توجيه السؤال. ولكن وضع سارة هو عكس ذلك تماماً. فهي متمرسّة بهذا النوع من الكذب، وقد مارسته مرّات عدّة، وهي واثقة من قدرتها عليه بناءً على نجاحاتها السابقة، ولديها عبارات مختلفة جيداً تدرّبت عليها. لدى سارة أيضاً ميزة القدرة على التمثيل، مما مكنها من القيام بدورها بمهارة في كثير من الأحيان، لدرجة أنها تقتنع بها شخصياً.

أمّا الطبيب فيتمتع بثلاث مزايا على المدير التنفيذي بوصفه مكتشف كذب. إن اجتماعه هذا مع ماري ليس الاجتماع الأول، وتهيئ له معرفته السابقة بها فرصة أفضل لتجنب مخاطرة بروكاو؛ بسبب عدم مراعاة الفروق الفردية. وفي حين لا يتدرب الأطباء النفسيون جميعهم على كيفية اكتشاف علامات العاطفة المخفية فإن لدى طبيب ماري هذه المهارة.

وعلى عكس المدير التنفيذي، يكون الطبيب حذراً، وهو يقظ لاحتمال الخداع؛ فقد تعلم أنّ المرضى الذين ينزعون للانتحار بعد قضايمهم أسابيع عدّة في المستشفى قد يخفون مشاعرهم الحقيقية كي يتمكنوا من الخروج من المستشفى ومن ثمّ الانتحار.

لقد كانت أخطاء ماري واضحة في حديثها، وصوتها، وحركات جسدها، والتعابير الصادرة عنها. وهي كاذبة غير حاذقة، وليست متحدثة سلسلة، وتقدم قرائن على الخداع في خياراتها للكلمات وفي صوتها، عندها أخطاء في الكلام، وإسهاب في الحديث، وعدم توافق في العبارات، وتوقف في أثناء الحديث. إضافة إلى أنّ المشاعر السلبية القوية التي تشعر بها أنتجت الأخطاء في حديثها وحدّة صوتها، إضافة إلى وضوح قرائن عواطف الألم، والخوف، والذنب، والخجل، في الدلائل المتسربة، مثل هزة الكتف، وحركات التلاعب، وقلة الحركات التوضيحية، وتعابير الوجه الدقيقة التي تبين هذه العواطف الأربع. تسربت العواطف الأربع جميعها في عضلات الوجه الصادقة على الرغم من محاولات إخفائها. ولأنّ الطبيب يعرف ماري حقّ المعرفة، كان ينبغي أن يكون أكثر قدرة على تفسير حركات جسمها التوضيحية والمموّهة التي قد يُساء تفسيرها؛ بسبب الفروق الفردية في أول لقاء. في الواقع لم يكن طبيب ماري قادراً على التقاط قرائن خداعها، على الرغم من افتراضي أنه لو تنبه إلى ما أوضحت، فسيكون هو ومعظم الآخرين قادرين على اكتشاف كذبتها.

أمّا سارة فوضعها لاقتراح الكذب مثاليّ؛ لا عواطف ينبغي إخفاؤها، لقد مارست هذه الكذبة بالتحديد، وأتيح لها وقت التدرّب عليها، وثقة سببها نجاحات سابقة، ومهارات طبيعية ومتطورة لتستغلها في الأداء، والتصريح بالكذب، وضحية لا تشكّ فيها مسؤولة عن الأخطاء في الحكم بسبب اللقاء الأول، وضحية غير موهوبة خصوصاً بوصفها حكماً على الآخرين. بالطبع، لم تتح لي الفرصة مع سارة على عكس ماري لدراسة فيلم مصور للبحث عن قرائن الخداع، فأنا أعتمد على ما تتناقله الصحف من تفسيرات فقط، ولم أستطع التخمين من عدم قدرة أحد على إيجاد القرائن على خداعها، وقد كانت الخدعة بسيطة جداً، ولم تكن هناك أسباب لارتكاب الأخطاء.

والميزة الوحيدة الأخرى التي يمكن أن تملكها سارة هي المتلقّي المتعاون بنشاط في الخدعة، الذي يحتاج إلى تضليل لأسباب خاصة به. وهذا ما لا تمتلكه سارة وماري. كانت

هذه الميزة متوافرة لدى روث، الزوجة اللعوب في القصة التي نقلتها في الفصول السابقة، وكانت كذبتها صعبة جداً، ومليئة بالأخطاء، ولكن المتلقي المستعد للخدعة لم يكشفها. تذكر أنّ جيرى زوج روث سمعها تتحدث هاتفياً مع عشيقها. ولملاحظته نبذة مختلفة في صوتها، يسألها عن المتحدث في الطرف المقابل، ولأنه أمسك بها على غرّة، تلفّق روث الردّ في أنّ الهاتف من مدرسة الأحد. ولكن جيرى واثق أنّ هذا الردّ لا ينسجم مع ما سمعه، ولا يصرّ جيرى أكثر من ذلك، ويلمّح أبدأيك أنّ جيرى فشل في اكتشاف خداع روث لأنّ لديه سبباً لتجنّب مواجهة الخيانة الزوجية: فجيرى نفسه يخفي أيضاً علاقة غرامية له، وكما اتضح فيما بعد في القصة، فإنّ العلاقة كانت مع زوجة حبيب روث!

دعونا نقارن كذبة روث الصعبة جداً غير المكتشفة، مع كذبة سهلة جداً، والتي لم تُكتشف أيضاً ولكن لأسباب مختلفة جداً تأتي هذه الكذبة السهلة من تحليل حديث للتقنيات التي يستخدمها الفنانون المحتالون.

في (اللعب المعكوس)... يواجه الفنان المحتال الضحية وهو يُضمر فكرة خفية، وينزع منه سلاحه عن طريق توقع المواجهة الفعلية التي تستشعرها الضحية. دخل جون هامراك، أحد الرجال الأكثر خداعاً في السنوات الأولى من هذا القرن في المجر، مع شريك يرتدي زياً فنياً إلى مكتب عضو مجلس المدينة المحلي، وأعلن هامراك أنهما حضرا من أجل صيانة الساعة المقرر إصلاحها، وبسبب القيمة النقدية الكبيرة للساعة، تردّد عضو المجلس المحلي في تسليمها.

وبدلاً من مزيد في إتقان الدور، تجاوب هامراك بلفت انتباه عضو المجلس المحلي إلى قيمة الساعة غير العادية، وذكر أنه لهذا السبب بالذات حضر شخصياً. وعليه، يحرص المحتالون على توجيه انتباه ضحيتهم إلى القضية الأكثر حساسية. إنهم يتقنون دورهم عن طريق التظاهر بالضرر كأنّ القضية خاصة بهم⁽⁴⁾.

تتمثل المسألة الأولى الواجب التفكير فيها بتقدير ما إذا كانت دلائل الخداع موجودة أم لا، وما إذا كانت الكذبة تتطوي على العواطف الصادقة في لحظة الكذب أم لا، وكما شرحت في الفصل الثالث، وأوضح في تحليل كذبة المريضة النفسية ماري، تتطوي أصعب الأكاذيب على العواطف الصادقة في لحظة الكذب. لا تُعدّ العواطف كلّ شيء، ويجب توجيه أسئلة أخرى للقيام بتقدير إمكان إخفاء العواطف بنجاح. ولكن السؤال عن العواطف مكان جيد للبدء.

قد يكون إخفاء العواطف الهدف الرئيس للكذب كما هو الحال مع ماري، ولكن ليس لروث، حتى عندما يكون الأمر غير ذلك؛ أي عندما يكون الكذب ليس عن المشاعر، قد تشترك المشاعر في الكذب. هناك أسباب كثيرة وراء شعور روث بالخوف من الانكشاف وذنوب الخداع؛ لأنها، وبوضوح، تخشى العواقب إذا اكتشفت محاولتها لإخفاء علاقتها. وليس الأمر أن روث لن تكون قادرة على الاستمرار في الحصول على المكافآت التي تقدمها علاقتها إذا فشلت كذبتها، بل إنها قد تتعرض للعقاب، وقد يتركها زوجها جيري إذا اكتشف خيانتها له، وإذا كان هناك طلاق، قد تسبب الشهادة عن الزنا في حرمانها مالياً. (كُتبت رواية أباديك قبل عصر الطلاق من غير وجود خطأ من الزوجين). حتى في الولايات التي تجيز الطلاق من غير خطأ، قد يؤثر الزنا سلباً في حضانة الأطفال، وإذا استمر الزواج فقد يتعرض للفشل على الأقل لبعض الوقت.

لا يظالم العقاب كل كاذب يُفتضح أمره، فلا تتعرض سارة صائدة الرؤوس، ولا المريضة النفسية ماري للعقوبة إذا فشلت أكاذيبهما. في حين أن هامراك المحتمل الشبيه بروث قد يُعاقب، وتجعله عوامل أخرى يشعر بقدر أقل من الخوف من الانكشاف.

هامراك حاذق بهذا النوع من الكذب فقط، وهو يعلم أن لديه المقومات الشخصية التي تساعد على الكذب. على الرغم من أن روث نجحت في خداع زوجها، غير أنها ليست حاذقة بما تتطلبه الكذبة تماماً، وهو تغطية المكالمات الهاتفية التي سمعها زوجها، ولا هي واثقة بقدرتها على الكذب.

تُعد معرفة روث بإمكان تعرضها للعقاب إذا فشلت كذبتها مصدراً واحداً لخوفها من الانكشاف؛ فهي تخشى العقاب من الكذب نفسه، وإذا اكتشف جيري أن روث كانت مستعدة وقادرة على خداعه، فيمكن أن يكون انعدام ثقته فيها مصدراً للمتاعب بعيداً عن خيانتها له. يدعي بعض الدِّيوثيين أن الأمر الذي لا يمكن غفرانه هو انعدام الثقة، وليس الخيانة بحد ذاتها. مرة أخرى، لاحظ أن العقاب لا يظالم الكاذبين جميعهم على فعل الكذب نفسه، ويكون الأمر كذلك فقط عندما يكون للكاذب والضحية مستقبل قد يتعرض للخطر بانعدام الثقة. أما إذا فُبض على سارة صائدة الرؤوس فإنها تفقد فقط إمكان الحصول على معلومات من هذه (العلاقة) الخاصة، وسيُعاقب هامراك ليس لقيامه بالانتحال، ولكن

للسرقة أو محاولة السرقة، حتى ماري المريضة النفسية لن تتعرض للعقاب بتهمة الكذب نفسه، ويجعل اكتشاف كذبتها طبيبها أكثر حذراً، ولا تكون الثقة بافتراض أن الشخص الآخر سيكون صادقاً مفترضة أو مطلوبة في كل علاقة دائمة، ولا حتى في كل زواج.

ينبغي تضخيم تخوُّف روث من الانكشاف عن طريق إدراكها أن جيري يشكُّ فيها. فضلاً على أن ضحية هامراك عضو المجلس المحلي، يشكُّ أيضاً في كل من يريد إزالة ساعته القيِّمة. ويكمن جمال (اللعب المعكوس) في أن مخاطبة الجمهور مباشرة، وجعل الشكُّ الذي يحتفظ به المتلقِّي عاماً، يقلُّ من ذلك الشك. تعتقد الضحية أن اللص لن يكون جريئاً، وذلك لمجرد الاعتراف بمخاوف ضحيته، وقد يتسبب ذلك المنطق أيضاً بإقصاء التسرب؛ لأنه لا يُصدِّق أن الكاذب قد يقع بهذا الخطأ.

لاحظ كل من دونالد دانيال وكاثرين هيربغ في تحليلهما للخداع العسكري أنه كلما كان التسرب أكبر، قلَّ احتمال تصديق الضحية له؛ لأنه يبدو صعب التصديق. (لقد تجاهل المخططون العسكريون التسريب في عدد من الحالات) ... بوصفه واضحاً جداً⁽⁵⁾.

تتشارك روث والمريضة النفسية ماري القيم مع ضحيتها، وقد يشعران بالذنب لكذبهما، ولكن شعور روث أن كذبتها مسموح بها غير واضح، حتى الأشخاص الذين يُدانون بالزنا لا يوافقون بالضرورة على وجوب كشف الأزواج غير المخلصين عن الخيانة الزوجية. والأمر مع حالة هامراك أكثر يقيناً. ومثل سارة صائدة الرؤوس، لا يشعر هامراك بالذنب، فالكذب جزء مما يفعله لكسب قوته. ربما يكون هامراك كاذباً بالفطرة أيضاً، أو مختلاً عقلياً؛ الأمر الذي من شأنه أن يقلل أيضاً من فرصة الشعور بالذنب تجاه الكذب، وبين أقران هامراك يكون الكذب على (المشاهير) فعلاً مرغوباً فيه.

توضح أكاذيب روث وهامراك النقطتين التاليتين: لا تتوقع روث الوقت الذي تحتاج فيه إلى الكذب؛ لذا، فإنها لم تلتقَّ عبارة وتندرب عليها. ينبغي أن يضخِّم الخوف من الانكشاف لدى روث عند بدء الكذبة؛ لأنها تفتقر إلى إجابات معدة من قبل، حتى لو كان من المقرر أن يمسك بهامراك في مثل هذا المأزق، وعادة لا ينكشف الكاذب المحترف في كثير من الأحيان؛ لأن لديه موهبة الارتجال، وهي موهبة لا تمتلكها روث. ولكن روث لديها ميزة

كبيرة تتفوق فيها على هامرك، الميزة المستخدمة في تقديم هذا المثال أنّ لديها ضحية مستعدة، ولها أسبابها الخاصة التي لا ترغب معها أن يُمسك بها. أحياناً، قد لا تكون هذه الضحية مدركة لتورطها في الحفاظ على الخداع. يترك أبدائك القارئ غير متأكد عما إذا كان جيّري يدرك تواطؤه، وما إذا أدركت روث أنّ هذا ما يحدث فعلاً. هناك طريقتان تجعلان من خلالها الضحايا المستعدة مهمة الكاذب أسهل. يكون الكاذبون أقلّ خوفاً من أن يُمسك بهم إذا عرفوا أنّ ضحاياهم لا يرون أخطاءهم، ويشعر الكاذبون بالذنب أقلّ تجاه خداع هؤلاء الضحايا؛ لأنهم قد يعتقدون أنهم يفعلون ما تريده ضحاياهم.

حتى الآن، حللنا أربع أكاذيب، وحددنا سبب وجود قرائن على الخداع في حالتي ماري وروث، ولماذا لا يجب أن تكون هناك قرائن على الخداع في أكاذيب سارة و هامراك. دعونا الآن ندرس قضية حكم فيها على الشخص الصادق بالكذب؛ لنعرف كيف يمكن أن يسهم التحقق من الكذب في منع مثل هذا الحكم الجائر. أُدين جيرالد أندرسون باغتصاب نانسي جونسون، زوجة جاره، وقتلها. عند منتصف الليل، عاد زوج نانسي إلى البيت من عمله، فوجدها جثة هامدة. ركض إلى بيت عائلة أندرسون، وأبلغهم أنّ زوجته ميتة وأنه لا يجد ابنه، وطلب إلى السيد أندرسون إبلاغ الشرطة.

جعلت حوادث عدّة أندرسون مشتبهاً به. ففي اليوم التالي لجريمة القتل بقي في منزله، وشرب حتى الثمالة في حانة قريبة من البيت، وتحدث عن عملية القتل. وعندما أحضروه إلى البيت ثملاً سُمع ينتحب ويقول لزوجته: لم أكن أريد فعل ذلك، ولكنني كنت مضطراً، ولم يُصدّق ادعاؤه في وقت لاحق أنه كان يتحدث عن الخمر لا القتل. وعندما سألته الشرطة عن بقعة على فرش سيارته، ادعى أندرسون أنّها كانت موجودة قبل شراء السيارة. في وقت لاحق، خلال التحقيق، اعترف أنّه كذب؛ لشعوره بالخجل من الاعتراف أنّه تجادل مع زوجته جداً حاداً جعله يصفعها، وهذا ما تسبب في نزف أنفها. قال المحققون لأندرسون مراراً: إنّ هذا الحادث يثبت أنّه شخص عنيف وقد يقتل، وهو كاذب إنّ أنكر ذلك. في أثناء الاستجواب، اعترف أندرسون أنّه عندما كان في سنّ الثانية عشرة اشترك في جريمة جنسيّة عابرة لم تؤثر في الفتاة ولم تتكرر بتاتاً. ولكن تبين لاحقاً أنّه لم يكن في الثانية عشرة بل في الخامسة عشرة في ذلك الوقت.

وأصرَّ المحققون أنّ هذا دليل آخر يثبت أنه كان كاذباً، ودليل على أنه كان يعاني مشكلة جنسية. وعليه، قد يكون هو الشخص الذي اغتصب نانسي ومن ثمَّ قتلها. حضر جو تاونسند؛ مشغّل محترف لجهاز الكشف عن الكذب، وعرفه المحققون أنّه لم يخطئ مطلقاً في كشف الكاذبين.

أجرى تاونسند مجموعتين من الاختبارات على أندرسون، وحصل على بعض القراءات المحيّرة والمتناقضة، وعند استجوابه عن جريمة القتل نفسها، أظهر أندرسون (نيبضات) على الأشرطة كانت مؤشراً على الخداع في إنكار الذنب. ولكن عند استجوابه عن سلاح الجريمة، وكيفية التخلّص منه، والمكان الذي أخفاه فيه، بيّن شريط الجهاز أنّه كان (بريئاً). وللتبسيط، أشار أندرسون إلى الذنب حول جريمة قتل نانسي والبراءة بالأسئلة المرتبطة بالسلاح الذي طُعن به القتيلة وقُطع جسمها به. وعند سؤاله عن كيفية حصوله على السكين، ونوعها، وكيفية التخلّص منها، قال أندرسون: «لا أعرف»، فلم ينبض الشريط. . . . كرّر تاونسند السؤال عن سلاح الجريمة ثلاث مرات، وحصل على النتائج نفسها. وعندما انتهى جو تاونسند من الاختبار، قال لأندرسون: إنّهُ فشل في الاختبار⁽⁶⁾.

تناسب حكم مشغّل جهاز الكشف عن الكذب مع اعتقاد المحققين في أنّهم قبضوا على المجرم، واستجوبوا أندرسون ستة أيام. كشفت شرائط تسجيل التحقيق مدى تعب أندرسون، وكيف اعترف أخيراً بجريمة لم يرتكبها. في النهاية تقريباً، ادعى البراءة، واحتج أنّه لا يمكن أن يكون قد فعل ذلك؛ لأنه لا يتذكر أنه قتل أو اغتصب نانسي. فردّ المحققون بإخباره أنّ القاتل قد لا يتذكر شيئاً. ولا يثبت الفشل بتذكر هذا الفعل، على حدّ قولهم، أنه لم يرتكب الجرم. وقّع أندرسون على الاعتراف بعد أن ذكر له المحققون أنّ زوجته قالت إنها تعلم بقتله نانسي. في وقت لاحق، نفت زوجته ذلك التصريح بتاتاً. وبعد بضعة أيام، تنكّر أندرسون لاعترافه. ولكن بعد سبعة أشهر اعترف القاتل الحقيقي، المتهم بجريمة قتل واغتصاب أخرى بقتل نانسي جونسون.

يشير التحليل إلى أنّ ردّ فعل أندرسون العاطفيّ على أسئلة جريمة القتل في أثناء اختبار جهاز فحص الكذب ربما يكون نتيجة كونه يكذب عندما قال إنه لم يرتكب الجريمة. تذكر أنّ اختبار الجهاز لا يكتشف الكذب، بل يكتشف الانفعال العاطفي فقط، وقضية ما

إذا كان أندرسون منفعلًا عاطفيًا عندما استُجوب بشأن الجريمة تكون فقط بقتله لنانسي. هل هناك أسباب أخرى لانفعال أندرسون العاطفي بشأن الجريمة حتى لو لم يرتكبها؟ وإذا كانت هناك أسباب أخرى فسيثبت أن الجهاز غير دقيق.

إنَّ الأخطار مرتفعة والعقاب شديد - بحيث إنَّ معظم* المشتبه بهم المذنبين بجرائم مماثلة سيدبّ في قلوبهم الرعب، ولكن بعض الأبرياء فقط يخافون. يحاول مشغلو الجهاز التقليل من خوف البريء من الأليُّصدِّق، وتعظيم خوف الشخص المذنب من أن يُكتشف من خلال إبلاغ المشتبه به أن الجهاز لا يخطئ أبداً، ويكمن أحد أسباب خوف أندرسون من عدم تصديقه في طبيعة الاستجواب الذي سبق الاختبار. يميّز خبراء الشرطة بين المقابلات التي تُجرى للحصول على المعلومات، والاستجابات التي تقترض الذنب، وتُجرى بطريقة اتهامية ومحاولة الإكراه على الاعتراف. يستخدم المحققون عادةً كما فعلوا مع أندرسون، قوة قناعاتهم الخاصة بذب المشتبه به، الذي يعترفون به صراحة لإجبار المشتبه به على التخلي عن مطالبته بالبراءة. في حين قد يخيف هذا المذنب ليعترف، فإنَّ ذلك يكون على حساب إخافة المشتبه به البريء الذي يدرك أن مستجوبيه لا يملكون ذهنًا منفتحاً بشأن براءته، وبعد أربع وعشرين ساعة من الاستجواب من غير توقف، تقدم أندرسون لاختبار الجهاز.

قد تكون انفعالات أندرسون العاطفية بشأن أسئلة المحققين عن الجريمة قد نتجت بسبب شعوره بالخزي والذنب وليس من خوفه من عدم تصديقه. فعلى الرغم من كونه بريئاً، كان أندرسون خجلاً من ضربه زوجته، وارتكابه مخالفة جنسية في سن المراهقة. عرف المحققون أنه كان يشعر بالخزي؛ لضربه زوجته وارتكابه المخالفة الجنسية بسن المراهقة، وشعر كذلك بذب الخداع؛ لمحاولته إخفاء هذين الحداث. استغلَّ المحققون باستمرار هذين الحداث لإقناع أندرسون أن شخصيته من النوع الذي يقتل ويغتصب، ولكن ربما يكون هذا قد ضخم مشاعره بالخزي والذنب، وربط تلك المشاعر بالجريمة التي أُتهم بارتكابها.

* أعتقد شخصياً أن معظم المشتبه بهم المذنبين يخافون؛ لأن ليس كل من يقتل يخاف الانكشاف اكتشافهم، لا المحترف، ولا حتى المريض النفسي.

يفسّر التّحقّق من الكذب سبب كون علامات الخوف، أو الخزي، أو الذنب، مبهمة بوصفها قرائن على الخداع، سواء في تعابير أندرسون كانت، أو إيماءاته، أو صوته، أو حديثه، أو في نشاط الجهاز العصبي اللاإرادي، كما يقيسها الجهاز. وكانت هذه العواطف عرضة لتطفو على السطح إذا كان أندرسون بريئاً وكما لو كان قاتلاً أيضاً. والحادثة الأخرى التي لم يعلم المحققون بشأنها، والتي جعلت معرفتهم لها مستحيلة من انفعالات أندرسون العاطفية فيما إذا كان كاذباً أم لا، بعد خروج أندرسون من السجن، سأله الصحفي جيمس فيلان الذي ساعدت قصته أندرسون على نيل حريته عن الأمر الذي جعله يفشل في اختبار الكشف عن الكذب، فكشف أندرسون عن مصدر آخر لانفعاله العاطفي عن الجريمة التي لم يرتكبها. في ليلة مقتل نانسي، وعندما ذهب أندرسون إلى منزل جاره، نظر إلى جسد نانسي العاري مرات عدّة. وشعر أنّ هذا شيء فضيع للقيام به. ففي غفلة ارتكب جريمة مختلفة عن جريمة القتل، جريمة جعلته يشعر ويسجل مشاعر الخزي والذنب. فكذب، ليخفي فعلته المعيبة عن المحققين، ومشغل جهاز كشف الكذب، وبالطبع شعر بالذنب حيال كذبه على هؤلاء الأشخاص.

ارتكب المحققون مع أندرسون خطأ أوثّلوا. ومثل أوثّلوا، أدركوا أنّ المشتبه به منفعل عاطفياً، وكان خطأهم في تحديد سبب تلك العاطفة التي بدت عليه، وفي عدم إدراك أنّ العواطف المحددة بصورة صحيحة يمكن الشعور بها، سواء المشتبه به مذنباً كان أم بريئاً. تماماً مثل شعور ديزديمونة اليأس الذي لم يكن بسبب خسارتها حبيبها، لم يكن خزي أندرسون، وذنبه، وخوفه، مرتبطاً بجريمة القتل، ولكن بسبب أفعال أخرى مشينة. ومثلما كان أوثّلوا، أصبح المحققون ضحايا أفكارهم المسبقة عن المشتبه به. كما لم يكن باستطاعتهم تحمّل عدم اليقين بشأن معرفة ما إذا كان المشتبه به كاذباً أم صادقاً.

امتلك المحققون معلومات وتفاصيل عن سلاح الجريمة، وهي المعلومات التي لا يعرفها إلا الشخص المذنب، ولن تكون معلومة لدى الشخص البريء. يجب أن توحى حقيقة أنّ أندرسون لم يجب عن أداة الجريمة؛ السكين في أثناء خضوعه للاختبار للفاحص أنه قد يكون بريئاً، وبدلاً من تكرار الاختبار ثلاث مرات، كان ينبغي للفاحص بناء اختبار معرفة المذنب باستخدام معلومات عن الجريمة لا يعلمها إلا الجاني.

يعدُّ كلُّ من هامراك اللصِّ وأندرسون المتهم بالقتل، تجسيداً لنوعي الخطأ في المحاولات الدَّوْبِيَّة للقبض على المجرمين الذين يكذبون. في الاستجواب، وفي أثناء اختبار المِكَشَاف، قد يبدو هامراك غير منفعِل عاطفياً، ويبدو بريئاً تماماً من ارتكاب أيِّ جُرم. لقد أوضح التحقُّق من الكذب سبب ندرة ارتكاب الخبير المحترف، أو الكذاب بالفطرة، أو المضطرب عقلياً، الأخطاء عندما يكذبون. يُعدُّ هامراك مثل الشخص الذي يصدِّق كذِبته. في حين، يمثِّل أندرسون الأمر معكوساً. لقد كان بريئاً، ولكن بسبب تظافر القرائن الموجبة لإدانتته ظلماً، حُكِم عليه بالذنب، وهذا خطأ تكذيب الحقيقة. ليس غرضي من دراسة هاتين الحالتين رفض استعمال المِكَشَاف، أو اللجوء إلى القرائن التعبيرية على الخداع عند فحص المشتبه بهم.

وحتى لو رغِب الشخص بذلك، فلا توجد طريقة لمنع الأشخاص من استخدام القرائن السلوكية على الخداع. يعتمد انطباع كلِّ شخص عن الآخرين، جزئياً، على سلوك الآخر التعبيري. ينقل هذا السلوك الانطباعات عما هو أكثر من الصدق بكثير. إنَّ السلوك التعبيري مصدر رئيس للانطباعات عما إذا كان أحدهم ودوداً، أو عصبياً، أو مسيطراً، أو جذاباً، أو ذكياً، أو مهتماً، أو متفهماً لما يقوله الآخر... إلخ. تظهر هذه الانطباعات من غير قصد من غير أن يعي الشخص القرائن السلوكية التي يظهرها. لقد شرحت في الفصل السادس لماذا أرى أنَّ الأخطاء أقلَّ عرضة للحدوث إذا فسَّرت الدلائل على وجه صحيح، فإذا كان أحدهم مدركاً لمصدر انطباعات الآخر، وإذا عرف المتلقِّي القواعد التي يتبعها الآخر في سلوكاته، يصبح احتمال الحكم الصائب أكبر. إنَّ أحكام أحدهم أكثر إثارة للتحدي، من قبل زملائه، ومن قبل الشخص الذي يحكم عليه، ومن خلال التعلم بالتجربة ومعرفة أيِّ الأحكام تكون صحيحة وأيها خطأ. إنَّ معظم تدريبات الشرطة لا تركز على قرائن السلوك على الخداع. وافترض أنَّ المحقق لا يعرف عادة الأسس الصريحة لحدسه أنَّ هذا المشتبه به مذنب وذاك بريء. وفي حين تؤكد التدريبات الحالية لبعض فاحصي الجهاز على أهمية القرائن غير اللفظية على الخداع، فإنَّ معلوماتهم عن نوع القرائن السلوكية على الخداع غير دقيقة، ولا أساس لها، وأنَّ الاهتمام بما إذا كانت هذه القرائن عديمة الفائدة أو مضلَّة قليل جداً.

ليس من الممكن الاستغناء عن استخدام القرائن السلوكية للخداع في الاستجابات الجنائية، ولا أعتقد أن ذلك يخدم العدالة لو كان الأمر كذلك. وفي الخدع الخطيرة جداً، عندما قد يُسجن الشخص الصادق ظلماً، ويُعدم على جريمة لم يقترفها، أو احتمال إفلات القاتل الكاذب من الإدانة، لا بدّ من بذل المحاولات القانونية جميعها للوصول إلى الحقيقة.

بدلاً من ذلك، فإنّ حجتي هي أن تكون عملية تفسير مثل هذه القرائن أكثر وضوحاً وأكثر حذراً. لقد أكدت احتمال ارتكاب الأخطاء، وكيف يمكن أن يقدر مكتشف الكذب عن طريق دراسة كلِّ سؤال في قائمة التحقق من الكذب (الجدول 4 في الملحق) الفرص لاكتشاف الكذب أو معرفة الحقيقة، وأعتقد أنّ التدريب على كيفية اكتشاف قرائن الخداع، ومعرفة الأخطار والاحتياطات، والاشتراك في التحقق من الكذب قد تجعل المحققين أكثر دقة، وتحدُّ من أخطاء تكذيب الصّدق وتصديق الكذب. ولكن هذا يتطلب بحثاً ميدانياً يدرس المحققين في الشرطة والمشتبه بهم الجنائيين لمعرفة ما إن كنت محقّقاً. لقد بدأ هذا العمل، ويبدو أنّ النتائج واعدة، ولكن - مع الأسف - لم يتسنّ لي إكماله⁽⁸⁾.

عندما يلتقي زعماء دول على خلاف بسبب أزمة دولية، يمكن أن يكون الخداع قاتلاً أكثر مما هو عليه في عمل الشرطة، ويكون كشفه أكثر خطورة وصعوبة، إضافة إلى أنّ أخطار الحكم غير الصحيح (تصديق الكاذب وتكذيب الصادق) أكبر من معظم الخدع الجنائية.

كتب عدد قليل من علماء السياسة عن أهمية الكذب والكشف عن الخداع في الاجتماعات الخاصة بين رؤساء الدولة أو كبار المسؤولين. يقول الكسندر جروث: «إنّ مهمة تخمين التوجهات والنّيّات والصدق لدى الجانب الآخر حاسمة في أيّ تقدير سياسي⁽⁹⁾». قد لا يرغب الزعيم الوطني في اكتساب سمعة كاذب صفيق الوجه، ولكن لهذه السمعة ما يسوّغها في العلاقات الدولية. يقول روبرت جيرفيز: «... عندما يمكن للخداع الناجح تغيير علاقات القوة الأساسية في النظام الدولي؛ لأنّ استخدام الكذب قد يساعد الدولة على تبوّء مركز عالمي مسيطر. حينها، لن يكون الكذب عاراً⁽¹⁰⁾».

يبدو أن هنري كيسنجر يختلف مع هذا، مؤكداً أنّ الكذب والخديعة ممارسات غير حكيمة، قائلاً: «الرومانسيون فقط هم من يعتقدون أنهم يمكن أن يسودوا في المفاوضات

بالخدیعة... إنَّ الخدیعة لیست سلوكاً حکیماً بل طريقة كارثیة لممثِّل الدولة (دبلماسی)، ولما كان على الشخص أن یتعامل مع شخص آخر بعینه مرة بعد أخرى، فإنه یتستطیع الإفلات من العقاب مرة على أفضل تقدیر، ولكن لن یدوم هذا طویلاً؛ فتمن الإفلات سیکون قطع العلاقة القائمة⁽¹¹⁾. ربما یلجأ ممثِّل الدولة (الدبلماسی) إلى الخداع بعد انتهاء مسیرته الوظيفیة، وذلك لیس فی الوسائل الممكنة جمیعها بالنسبة إلى کیسنجر. فی الخلاصة، إنَّ تفسیر کیسنجر لجهود الدبلماسیة الخاصة حافل بالأمثلة التي تبین مشارکته فیما أسمیة أكاذیب الإخفاء ونصف الإخفاء، إضافة إلى کثیر من الحالات التي تساءل فیها ما إذا كان نظراؤه مشترکین فی أكاذیب الإخفاء أو التزییف.

یصوغ ستالین الأمر بصدق، قائلاً: «يجب ألا تكون کلمات ممثِّل الدولة مرتبطة مع أفعالها. وبخلاف ذلك، أي نوع من الدبلماسیة تلك؟... فالكلمات البراقة تخفی وراءها أفعالاً معیبة، والدبلماسیة الصادقة لیست أكثر من الماء الجاف أو خشب الحدید»⁽¹²⁾. من الواضح، أن هذا الرأی متطرّف جداً؛ إذ یتحدث ممثِّلو الدولة أحياناً بصدق، ولكن بالتأكید لا یكون ذلك دائماً، وعند صدقهم النادر یضرون کثیراً بمصالح أمتهم. عندما لا یكون هناك شكّ فی أن سياسة واحدة فقط یمکنها تعزیز مصالح الأمة، تعرف الأمم ما علیها توقعه، ولا یكون الكذب موضوعاً، وربما لن یُجرّب؛ لأنه سیکون بائن التّزویر. وفی کثیر من الأحيان، تكون الأمور غامضة؛ تصدق إحدى الأمم أن الأخری تعتقد أنّها من الممكن أن تکسب من قیامها بالأعمال السریة بالغش أو الادعاءات المضللة حتى لو اكتشفت أفعالها غیر الشریفة لاحقاً. عندها، یكون تقییم المصالح الوطنیة غیر كافٍ وكذلك کلمات الأمة غیر الوثاقفة أو أفعالها العامّة. وتدعی الأمة المشتبه فیها بالخداع بالصدق كما تفعل الأمة الصادقة بالفعل. یقول جیرفیز: سواء كان الروس یغشّون [فیما یتعلق بخطر التجارب النوویة] أم لا فإنهم سوف یحاولون خلق انطباع الصدق، وسوف یجیب الرجل الصادق والکاذب بالإیجاب إذا سُئلوا عما إذا كانوا یقولون الصدق⁽¹³⁾».

إذن، لا عجب أن تسعى الحكومات إلى طرق لكشف الكذب لدى خصومها. قد یحدث الخداع الدوليّ فی عدد من المجالات المختلفة لخدمة أهداف وطنیة مختلفة تماماً، وأحد المجالات التي سبق ذکرها هی عند التقاء الزعماء أو المسؤولين رفیعی المستوى الذین

يمثلون الزعيم في محاولة لحل أزمة دولية. حينها قد يرغب كل جانب في خداع الآخر، وتقديم مواقف لا يدرك منها أنها نهائية، وأن يكون لدى الآخر نيات صادقة غير مدركة. في بعض الأوقات، سوف يرغب كل جانب في التأكد من أن العدو يدرك هذه التهديدات بدقة، وأنها ليست خدعاً، وأنها ستُنْفَذ على أرض الواقع.

إنّ المهارة في الكذب أو اكتشافه مهمان في إخفاء أو كشف الهجوم المفاجئ، لقد وصف العالم السياسي مايكل هاندل مثلاً حديثاً: بحلول الثاني من يونيو (1967)، أصبح واضحاً لدى الحكومة الإسرائيلية أنّ الحرب لا يمكن تجنبها، والمشكلة تكمن في كيفية شنّ هجوم مفاجئ ناجح تماماً، في حين أنّ كلا من الجانبين مستعدّ تماماً. وبصفتها جزءاً من خطة خداع لإخفاء النيات الإسرائيلية في شنّ الحرب، أبلغ دايان وزير الدفاع الإسرائيلي صحفياً بريطانياً بتاريخ الثاني من حزيران أنّ الوقت مبكر جداً ومتأخر جداً لإسرائيل للبدء بالحرب، وكرّر هذه العبارة في مؤتمر صحفي في الثالث من يونيو⁽¹⁴⁾. «لم تكن هذه الوسيلة الوحيدة التي استخدمتها إسرائيل لخداع أعدائها، لكن مهارة دايان في الكذب مرتبطة في نجاحهم في تحقيق المفاجأة التامة بالهجوم في الخامس من حزيران.

ومع ذلك، فالاستخدام الآخر للخداع هو بتضليل الخصم بشأن مقدرة المخادع العسكرية. يقدم تحليل بارتون والي لإعادة تسليح ألمانيا سرّياً من 1939 – 1919 أمثلة كثيرة على مدى مهارة الألمان في القيام بذلك.

....(1) في شهر أغسطس من عام 1938، عندما كانت الأزمة التشيكوسلوفاكية تتصاعد تحت ضغط هتلر (مارشال الجو الألماني)، دعا هيرمان غورينغ القائد العام للقوات الجوية الفرنسية إلى جولة تفقدية للقوات الجوية الألمانية.

وافق الجنرال جوزيف فلمان رئيس هيئة الأركان الجوية العامة على الفور...، واصطحب الجنرال الألماني أرنست أوديت الجنرال فيلمان بطائرته الخاصة. عندما حلقت طائرة الجنرال أوديت بسرعة قريبة من التوقف، وهي اللحظة التي خطط لها بعناية، تكون الفائدة من وصول الزوار قد تحققت؛ فجأة، ظهرت هينكل هي – 100 بسرعة خاطفة وبكامل قوتها. حطت الطائرتان وأخذ الألمان زوّارهم الفرنسيين المشدوهين لإكمال التفتيش.

سأل ميلخ باستهتار عفويّ: قل لي يا أوديت متى سنصل إلى الإنتاج الشامل؟

أجاب أوديت على الفور: آه، إنّ خطّ الانتاج الثاني جاهز، وسوف يكون الثالث جاهزاً في غضون أسبوعين.

بدا فيلمان مكتئباً، وقال لميلخ منفِعلاً: لقد انهزمنا.

عاد الوفد الفرنسي الجوي المفاوض إلى باريس بانطباع انهزاميّ في أنّ النازيين لا يمكن التغلب عليهم⁽¹⁵⁾.

كانت طائرة هي - 100 التي ضُخِّمت سرعتها بهذه الخدعة واحدة من ثلاث طائرات صُنِّعت، وأصبح هذا النوع من الخداع والتظاهر بالقوة الجوية التي لا يمكن التغلب عليها عنصراً رئيساً في مفاوضات هتلر الدبلوماسية، والتي أدت إلى سلسلة انتصاراته الباهرة، وبنيت سياسة الاسترضاء جزئياً على الخوف من السلاح الجوي الألماني⁽¹⁶⁾.

في حين، لا تتطلب الخدع الدولية تواصلاً شخصياً مباشراً بين الكاذب وضحيته (يمكن تحقيق ذلك بالتمويه والبلاغات المزيفة وغيرها)، توضح هذه الأمثلة أنّ هناك عدداً من المناسبات التي يلتقي بها الكاذب وجهاً لوجه مع خصمه. ولا يمكن استخدام المكشاف أو أيّ جهاز آخر يتطلب من الخصم التعاون في قياس صدقه؛ لذا، تحول الاهتمام في السنوات العشر الماضية إلى إمكان استخدام الدراسات العلمية للقرائن السلوكية للخداع. لقد أوضحت في المقدمة أنني عندما التقيت مع مسؤولي حكومتنا ومسؤولين من حكومات أخرى، لم يبد أن تحذيراتي عن الأخطاء كانت مقنعة لأيّ منهم. وعليه، فإنّ أحد دوافعي في تدوين هذا الكتاب هو عرض قضية الحذر مرة أخرى بمزيد من الرعاية والاستكمال، ولجعلها متوافرة لأكثر من المسؤولين القليلين الذين تشاورت معهم. وكما هو الحال مع الخدع الجنائية، فإنّ الخيارات ليست سهلة. قد تساعد القرائن السلوكية على الخداع في تحديد ما إذا كان زعيم ما أو متحدث وطني آخر يكذب، والمشكلة هي معرفة متى سيكون ذلك ممكناً ومتى لا يكون، ومتى يمكن تضليل القادة بتقييماتهم الخاصة، أو خبراتهم لقرائن الخداع.

دعونا نعود إلى المثال الذي استخدمته في الصفحة الأولى من هذا الكتاب، عندما التقى تشامبرلين وهتلر لأول مرة في بيرشتسغادن في 15 أيلول 1938 قبل 18 يوماً من مؤتمر ميونيخ،* سعى هتلر لإقناع تشامبرلين أنه لم يخطط للحرب ضد أوروبا، وأنه يتمنى حل مشكلة الألمان السوديت في تشيكوسلوفاكيا، ولو وافقت بريطانيا على خطته التي تنص على عقد استفتاء في مناطق تشيكوسلوفاكيا التي تقطنها غالبية سكان من السوديت الألمان، ولو صوت الناس لها، لضمّت هذه المناطق لألمانيا. عندئذٍ، لن يسعى هتلر إلى الحرب، ولكنه عقد النية على الحرب سرّاً؛ لقد حرّك جيشه لمهاجمة تشيكوسلوفاكيا في الأول من تشرين الأول، ولم تتوقف خططه للغزو هناك. تذكر العبارة التي استشهدت بها سابقاً من رسالة تشامبرلين إلى أخته بعد لقائه الأول مع هتلر: «هتلر رجل؛ إذا وعد أوفى، ويمكن الاعتماد عليه»⁽¹⁷⁾، وفي ردّه على انتقاد حزب العمال المعارض، وصف تشامبرلين هتلر «أنه مخلوق استثنائي للغاية، ورجل سيكون أفضل من كلمته»⁽¹⁸⁾.

التقى تشامبرلين وهتلر للمرة الثانية بعد أسبوع، في جودزبيرغ. فقدم هتلر مطالب جديدة، وهي أنّ على القوات الألمانية احتلال المناطق التي يقطنها الألمان السوديت حالاً، وقد ينعقد الاستفتاء لاحقاً، وليس قبل الاحتلال الألماني العسكري، وكانت المناطق التي ادعى أنّ الألمان السوديت يقطنونها أكبر مما ذكر سابقاً. بعد ذلك، قال تشامبرلين لإقناع وزارته بقبول هذه المطالب: «من أجل فهم أفعال الأشخاص كان من الضروري تقدير دوافعهم ومعرفة كيف تعمل عقولهم... كان لدى الهير هتلر عقلاً ضيقاً، وكان متحيزاً بعنف لبعض الموضوعات، ولكنه لا يخدع شخصاً يحترمه ويتفاوض معه، ولقد كان واثقاً أنّ الهير هتلر شعر ببعض الاحترام له. فعندما يعلن الهير هتلر عن رغبته في القيام بعمل ما فسوف يفعله»⁽¹⁹⁾. بعد هذا القول لتشامبرلين، يسأل المؤرخ تيلفورد تيلور: هل خدع هتلر فعلاً تشامبرلين تماماً، أم كان تشامبرلين يخدع زملاءه لكي يكسب القبول لمطالب هتلر؟⁽²⁰⁾، كما افترض تيلور، دعونا نفترض أنّ تشامبرلين صدق هتلر في لقاؤهما الأول في بلدة بيرشتسغادن.*

* بينما تقوم تفسيرات جميع الأطراف المشتركة في ذلك الوقت بهذا الحكم، إلا أن هناك استثناء واحد، يفيد تقرير جوزيف كينيدي إلى واشنطن بشأن لقائه مع تشامبرلين بأن جاء تشامبرلين حاملاً عدم إعجاب شديد (لهتلر) - فهو قاسٍ وطاغية ولديه نظره فاحصة... وسوف يكون بلا رحمة على الإطلاق في أهدافه وأساليبه» (تيلور، ميونيخ، ص 752)

ربما جعلت هذه الأخطار المرتفعة هتلر يشعر بالخوف من الانكشاف، ولكنه لم يفعل. وكانت ضحيته مستعدة لقبول الخدعة، وعرف أن تشامبرلين إن اكتشف أنه يكذب، فسيترك أن سياسته كلها في استرضاء هتلر قد فشلت. في ذلك الوقت، لم تكن سياسة الاسترضاء سياسة وضيعة، بل محط إعجاب، ولكن النظرة إلى هذه السياسة تغيرت بعد بضعة أسابيع عندما أوضح هجوم هتلر المفاجئ أن تشامبرلين خُدع؛ وقضى الأمر. كان هتلر مصمماً على احتلال أوروبا بالقوة. ولو أمكن الوثوق بهتلر، ولو أنه التزم باتفاقياته، فربما استمتع تشامبرلين بثناء العالم عليه؛ لأنه أنقذ أوروبا من نشوب الحرب. أنا مدين لكتاب تيلفورد (ميونخ) (انظر الملاحظات) للمعلومات عن تشامبرلين وهتلر، علاوة على أنني ممتن للسيد تيلور لتحققه من دقة تفسيري للمادة واستخدامها.

أراد تشامبرلين تصديق هتلر، وعلم هتلر بذلك. والعامل الآخر الذي قلل من خوفه من الانكشاف هو معرفة هتلر تماماً متى يحتاج إلى الكذب، وما الذي عليه قوله؛ لذا، يمكنه الإعداد والتدريب على ما سيقوله. زد على ذلك أنه لم يكن لدى هتلر سبب للشعور بالذنب أو الخزي من خدعته؛ فقد كان يرى أن خداع البريطانيين عمل شريف، وهذا ما عليه القيام به بصفته زعيماً، وأن هذا ينسجم مع تصوره للتاريخ. فليس الزعيم المحققر مثل هتلر هو الذي من شأنه الشعور بالخزي أو الذنب بشأن الكذب على خصومه. ومن وجهة نظر كثير من المحللين السياسيين، أنه يمكن توقع الأكاذيب في العلاقات الدولية، ويكون مشكوكاً فيها عندما لا تخدم المصلحة الوطنية فقط، والعاطفة الوحيدة التي ربما يكون هتلر قد شعر بها هي لذة الخداع؛ فقد علم أن هتلر يستمتع بقدرته على تضليل الإنجليز، وربما يكون حضور أشخاص ألمان آخرين يراقبون نجاح خدعته قد ضخّم هذه اللذة لدى هتلر الذي كان كاذباً ماهراً، وقد منع حصول أي تسرب لهذه المشاعر.

عندما لا يتشارك كل من الكاذب وضحيته الثقافة ذاتها، ولا اللغة نفسها، يصبح كشف الخداع لعدد من الأسباب أكثر صعوبة.* حتى لو اقرترف هتلر الأخطاء، ولو لم يكن تشامبرلين

* لاحظ جروث هذه المشكلة على الرغم من عدم إمكانيته تفسير كيف تحدث أو لم تحدث: «... من المحتمل أن تكون الانطباعات الشخصية (للزعماء) مفضلة للمعظم جزئياً لزيادة الفجوة السياسية والأيدولوجية والاجتماعية والثقافية.» (جروث، «النواحي الاستخباراتية» صفحة 848؛ انظر الملاحظات).

ضحية مستعدة، فسوف يجد صعوبة في معرفة هذه الأخطاء، ويعود أحد الأسباب إلى أنّ محادثاتها تمت من خلال مترجمين، وهذا يقدم ميزتين للكاذب مقارنة بالمحادثة المباشرة. فإذا ارتكب أيّ أخطاء لفظية، كالزلات والوقفات الطويلة، أو أخطاء الحديث، فإنّ المترجم يستطيع التغطية عليها.

أضف إلى هذا أنّ عملية الترجمة الفورية تسمح للمتحدث بالوقت بعد ترجمة كلّ عبارة للتفكير بصياغة العبارة اللاحقة من الكذبة صياغة متقنة. وحتى لو كان المتلقي يفهم لغة الكاذب ولم تكن لغته الأصلية، فمن المرجح أن تغيب عنه الدقائق في التوصيل والصياغة التي يمكن أن تكون قرائن خداع.

قد تخفي فروق الخلفية الوطنية والثقافية تفسير قرائن الصوت، والوجه، والجسم، على الخداع ولكن بطرق أكثر تعقيداً. إنّ لكلّ ثقافة أنماطها الخاصة المحددة التي تحكم، إلى حدّ ما، ارتفاع الحديث، ومعدله، ولهجته، وكذلك استخدام اليدين والوجه لتوضيح الكلام. وكما وصفت في الفصل الخامس، فإنّ علامات العاطفة في الوجه والصوت محكومة أيضاً بقواعد العرض التي تملّي إدارة التعبير العاطفي، وهذه أيضاً تتنوع بتنوع الثقافة. فإذا كان مكتشف الكذب ليس على علم بهذه الاختلافات، ولم يأخذها بالحسبان بصورة واضحة، فإنه سيكون عرضة لإساءة تفسير هذه السلوكات جميعها، وارتكاب خطأ؛ تكذيب الصادق وتصديق الكاذب.

في هذه المرحلة، قد يسأل مسؤول في المخابرات: كم من تحليلاتي للقاءات هتلر وتشامبرلين كان من الممكن إجراؤها في ذلك الوقت؟ وإذا كان ذلك ممكناً، وبعد سنوات عدّة عندما تظهر الحقائق التي لم تكن متوافرة في ذلك الحين، فلن يكون التحقق من الكذب ذا فائدة عملية للممثلين الرئيسيين، أو مستشاريهم عندما يريدون مساعدة من هذا القبيل. إنّ قراءتي للتفسيرات في ذلك الوقت تشير إلى أنّ كثيراً من الأحكام التي أدليت بها واضحة في الأقل لدى بعضهم. في عام 1938م، وكانت العواقب لتشامبرلين مرتفعة في رغبته تصديق هتلر وآخرين، وكان ينبغي أن يكون حذراً في الوثوق بأحكامه لتصديق هتلر. وقد ورد أنّ تشامبرلين شعر بالتفوق على زملائه السياسيين وكان يتعالى عليهم⁽²¹⁾، وربما لم يكن ليتقبل هذه التحذيرات. لقد كان استعداد هتلر للكذب على إنجلترا راسخاً في لقاء بيرشتسغادن.

ولم يكن تشامبرلين ملزماً بقراءة أو تصديق ما ذكره هتلر في سيرته الذاتية؛ (كفاحي). لقد كان هناك كثير من الأمثلة، مثل انتهاكاته للاتفاقية الأنجلو الألمانية البحرية، أو أكاذيبه بشأن نيّاته تجاه النمسا، وقبل أن يلتقي تشامبرلين بهتلر، أعرب عن شكوكه في أنّ هتلر يكذب بشأن تشيكوسلوفاكيا، ويخفي خطة لاحتلال أوروبا⁽²²⁾» وقد عُرِفَ عن هتلر أيضاً أنه كذوب. ليس فقط من خلال التّحاييل السّياسيّ والعسكريّ، ولكن أيضاً عند مواجهته لضحيته، وكان يستطيع تحويل نفسه إلى شخص غاضب أو ساحر، ويستطيع ببراعة كبيرة التأثير في الآخرين أو تهديدهم، وكبت أو تزييف المشاعر والخطط.

يستطيع خبراء العلوم السياسية والتاريخ الذين تخصصوا في العلاقات الإنجليزية الألمانية في عام 1938 الحكم إذا كنت مصيباً في أنّ المعروف كان كافياً للإجابة عن الأسئلة في قائمة التحقق من الأكاذيب (انظر الملحق). لا أعتقد أنّ بإمكان التحقق من الكذب في ذلك الوقت التنبؤ بكذب هتلر على وجه اليقين، ولكن ربما قد يتنبأ باحتمال عدم تمكن تشامبرلين من الإمساك بهتلر إذا كذب. هناك دروس أخرى عن الكذب يمكن تعلّمها من لقاء هتلر وتشامبرلين، ولكن بحثها يكون أفضل بعد دراسة مثال آخر، عندما يمكن أن تُكتشف كذبة الزعيم من القرائن السلوكية على الخداع.

في أثناء أزمة الصواريخ الكوبية، وقبل يومين من لقاء الرئيس جون ف. كينيدي ووزير الخارجية السوفيتي أندريه غروميكو،* يوم الثلاثاء الموافق الرابع عشر من تشرين أول من عام 1962، أبلغ الرئيس كينيدي من قبل ماك جورج بوندي أنّ استطلاع طائرة U-2 فوق كوبا حملت أدلة دامغة على أنّ الاتحاد السوفييتي كان يضع صواريخ في كوبا، وكانت هناك شائعات متكررة حول ذلك الموضوع. وباقتراب موعد الانتخابات في تشرين الثاني، «أكد خروتشوف (على حدّ تعبير العالم السياسي جراهام أليسون) للرئيس عبر القنوات المباشرة والشخصية أنه يتفهّم مشكلة كينيدي الداخلية، ولن يقوم بأيّ فعل لتعقيدها، وخصوصاً إعطاء خروتشوف للرئيس تأكيدات رسمية أنّ الاتحاد السوفييتي لن يضع صواريخ هجومية في كوبا⁽²³⁾». اشتاط كينيدي غضباً (هذا ما ذكره آرثر شليزنجر)⁽²⁴⁾ على الرغم من غضبه

* أنا ممتن لفرهام أليسون لتحقّقه من دقة تفسيري للقاء بين كينيدي وغروميكو، كما تحقّق أيضاً من تفسيري، وقد كان عضواً في إدارة كينيدي في ذلك الوقت، وكان على اتصال ودي مع جميع الأعضاء الأساسيين المشتركين بالحدث.

من جهود خروشوف لخداعه، فقد تقبّل الخبر بهدوء وبتعبير ينمّ عن المفاجأة (تفسيرات ثيودور سورنسون)⁽²⁵⁾. وكما قال روبرت كينيدي: «... عندما فسّر ممثل وكالة المخابرات المركزية الصور التي التقطتها طائرة U-2 في ذلك الصباح... أدركنا أنّ الوعود كلّها كاذبة، كذبة كبيرة منسوجة من أكاذيب عدّة»⁽²⁶⁾. بدأت لقاءات كبار مستشاري الرئيس في ذلك اليوم للتفكير في الإجراءات التي على الحكومة اتخاذها، وقرر الرئيس أنّ يجب ألا يكون هناك كشف لمعرفة عن وجود الصواريخ في كوبا إلى أن يتفق على إجراء معين والاستعداد له... كانت السريّة ضرورية، وأوضح الرئيس أنه قد قرّر، ولمرة واحدة في تاريخ واشنطن، ضرورة عدم الإفصاح بتاتاً (روجر هيلسمان الذي كان يعمل آنذاك في وزارة الخارجية)⁽²⁷⁾.

بعد ذلك بيومين؛ أي يوم الخميس الموافق السادس والعشرين من تشرين أول، وعندما كان مستشارو الرئيس يناقشون الإجراءات الذي عليهم اتخاذها، رأى الرئيس كينيدي غروميكو الذي في الولايات المتحدة لأكثر من أسبوع، ولم يعرف أيّ مسؤول أمريكي سبب بقائه...، وقد طلب الحضور إلى البيت الأبيض، وجاء الطلب في الوقت نفسه الذي التقطت به طائرة U-2 الصور. فهل رغب بالحديث مع كينيدي لمعرفة ردّة فعله؟ أم هل سيقوم باستخدام هذه المحادثة لإخبار واشنطن أنّ خروشوف كان في هذه اللحظة سيعلم عن الصواريخ، ويكشف عن انقلابه قبل أن تتمكن الولايات المتحدة من فعل شيء ما؟⁽²⁸⁾.

كان كينيدي يتطلع إلى موعد اللقاء، ولكنه تمكّن من التبرّج، ورحب بغروميكو وأنا تولى دوبرينين (السفير الروسي) في مكتبه (بحسب سورنسون)⁽²⁹⁾. ولأنّهم غير مستعدين بعد لاتخاذ إجراء ما، اعتقد كينيدي أنّ من المهم إخفاء ما اكتشفه بشأن الصواريخ عن غروميكو؛ لتجنب إعطاء الروس ميزة أخرى.*

بدأ الاجتماع الساعة الخامسة مساءً، واستمر حتى الساعة والربع. شاهد واستمع كلّ من وزير الخارجية دين ريسك، ولويلين تومسون (السفير السابق للولايات المتحدة لدى الاتحاد السوفييتي)، ومارتن هيلدبراند من جانب الولايات المتحدة، في حين، كان في الجهة

* تختلف عدة تفسيرات حول هذه النقطة، فيما يفيد سورنسون أنّ كينيدي لم تكن لديه شكوك حيال الحاجة لخداع غروميكو، تفيد إيلي هايبل (أزمة الصواريخ، صفحة 63، أنظر الملاحظات) أنّ ذلك تبعه سؤال كينيدي لراسك وتومسون ما إذا كان قد ارتكب خطأ في عدم إخبار غروميكو الحقيقة.

الأخرى كلَّ من دوبرنين وفلاديمير سيمينور (نائب وزير الشؤون الخارجية السوفييتي) ومسؤول سوفيياتي ثالث. كما حضر المترجمون من الجانبين. جلس كينيدي على كرسيه المتحرَّك مقابل مدفأة الحائط، وإلى يمينه غروميكو على أريكة بينج. دخل المصورون، والتقطوا الصور للأجيال القادمة (انظر الصورة) ثم غادروا. مال الروس إلى الخلف، وقد أسندوا ظهورهم إلى وسائل مقلمة، وبدؤوا الحديث...⁽³⁰⁾.

بعد التحدث بإسهاب عن برلين، تحدث غروميكو أخيراً عن كوبا. وحسب تفسير روبرت كينيدي: قال غروميكو؛ إنه يرغب في مناقشة الولايات المتحدة والرئيس كينيدي نيابة عن رئيس مجلس الوزراء خروتشوف والاتحاد السوفييتي للتخفيف من حدة التوتر الموجود فيما يتعلق بكوبا. استمع الرئيس كينيدي بدهشة، ولكن أيضاً بإعجاب لجرأة غروميكو... (تحدث الرئيس)... بحزم، ولكن بكثير من ضبط النفس نظراً للاستفزاز الحاصل⁽³¹⁾. وتعلق الصحفية إيلي هابيل: منح الرئيس غروميكو فرصة واضحة لوضع الأمور في نصابها بالإشارة للتأكيدات المتكررة من خروتشوف.



من اليسار إلى اليمين: أناتولي دوبرنين، وأندريه غروميكو وجون ف. كينيدي.

ودوبرينين أنّ الصواريخ الموجودة في كوبا لم تكن غير أسلحة مضادة للطائرات... كرّر غروميكو التأكيدات القديمة، التي عرف الرئيس أنّها الآن أكاذيب، ولم يواجه كينيدي بالحقائق⁽³²⁾»، والتزم كينيدي الصّمت... ولم يبدِ أيّ علامة على توتّر أو غضب» (حسب ما ذكره سورنسون)⁽³³⁾. كان غروميكو مهتلّ الوجه (حسب هاييل)⁽³⁴⁾ عندما غادر البيت الأبيض.

سأله الصحفيون عمّا دار في الاجتماع، فابتسم لهم، وكان واضحاً أنه في مزاج جيد، وقال: «إنّ المحادثات كانت مفيدة تماماً⁽³⁵⁾»، ويذكر روبرت كينيدي: لقد جئت بعد مدة وجيزة من مغادرة غروميكو البيت الأبيض، ويمكن القول: إنّ رئيس الولايات المتحدة كان مستاءً مع المتحدث باسم الاتحاد السوفيتي⁽³⁶⁾. في حين، قال كينيدي: «لقد كنت أتوق لمواجهة الأدلة التي لدينا. ووفقاً لأستاذ العلوم السياسية ديفيد ديتزر⁽³⁷⁾. في مكتبه أمام روبرت لوفيت وماكباندي، الذي حضر وقتها، علّق كينيدي: قال غروميكو... في هذه القاعة قبل ما لا يزيد على عشر دقائق أكاذيب سافرة أكثر مما سمعت في وقت قصير جداً، وفي جميع ما نفاه... في الدرج الأوسط في مكتبي، كانت الصور التي التقطت على مستوى منخفض، وكنت تواقفاً جداً لأبينها له⁽³⁸⁾».

دعونا ندرس السفير دوبرينين أولاً. ربما كان الوحيد في الاجتماع الذي لم يكن يكذب. اعتقد روبرت كينيدي أنّ السوفييت كذبوا على دوبرينين لعدم ثقتهم بمهارته في الكذب، وأنه كان صادقاً، وكان يعرف ذلك. أي إنكار وجود أيّ صواريخ في كوبا في لقاءاته السابقة مع روبرت كينيدي*. وليس من غير المعتاد أن يُضللّ السفير من قبل حكومته لمثل هذا الغرض. فعل جون كينيدي الشيء نفسه مع ستيفنسون أدلاي، فلم يُبلغه عن غزو خليج الخنازير، وكما

* يستمر النقاش عن دوبرينين «من هذا الاجتماع يعود أحد الأسئلة الدائمة عن دوبرينين. وهل عرف عن الصواريخ عندما، في الواقع، انضم إلى وزير خارجيته في محاولة خداع الرئيس؟ لا بد وأنه قد علم»، يقول جورج و. بول، وزير الخارجية عندها: «عليه الكذب لمصلحة بلاده»، لقد صدق الرئيس وشقيقه دوبرينين إلى حد ما، كما يقول قاضي المحكمة العليا السابق آرثر ج. غولدرغ: «لا يمكن التصور بأنه لا يعرف»، ولكن البعض الآخر أقل يقيناً. يقول مستشار كينيدي للأمن القومي، ماك جورج بندي: إنه خمن أن دوبرينين لا يعرف، ويتفق معه كثير من المتخصصين الأمريكيين، موضحين: إنه في ظل النظام السوفياتي كانت المعلومات عن المسائل العسكرية محفوظة بشكل وثيق وربما لم يكن دوبرينين مدركاً تماماً لطبيعة الأسلحة السوفياتية في كوبا» (Madeline G. Kalb, «The Dobrynin Factor», New York Times Magazine, May 13, 1984, p. 63).

يشير أليسون: بالمثل، لم يبلغ السفير الياباني عن بيرل هاربر، ولم يبلغ السفير الألماني في موسكو عن بربروسا (الخطة الألمانية لغزو روسيا)⁽³⁹⁾. وفي المدة بين يونيو 1962، عندما يفترض أن يكون السوفييت قد قرروا وضع الصواريخ في كوبا، وهذا الاجتماع في منتصف أكتوبر، استخدم السوفييت دوبرينين وجورجي بولشاكوف المسؤول الإعلامي في السفارة السوفييتية؛ ليؤكدوا مراراً لأعضاء إدارة كينيدي (روبرت كينيدي، وبولز تشيستر، وسورنسون) أنه لا يجري وضع أي صواريخ هجومية في كوبا. لم يكن بولشاكوف ودوبرينين في حاجة إلى معرفة الحقيقة، وربما في الواقع لم يعرفا، ولم يلتق خروشوف ولا غروميكو، ولا أي شخص آخر يعرف الحقيقة مباشرة، مع خصومهم حتى الرابع عشر من أكتوبر؛ أي قبل يومين من اجتماع غروميكو وكينيدي. التقى خروشوف في موسكو السفير الأميركي فوي كوهلر، ونفى وجود أي صواريخ في كوبا، وعندها فقط، خاطر السوفييت لأول مرة باحتمال اكتشاف أكاذيبهم إذا ارتكب خروشوف أو بعد يومين غروميكو خطأ ما.

في الاجتماع الذي عُقد في البيت الأبيض كذبتان؛ الأولى قام بها كينيدي والأخرى غروميكو. قد يجد بعض القراء أن من الغريب استعمال كلمة كذب لوصف كينيدي، وليس غروميكو فقط؛ لأن معظم الأشخاص لا يرغبون في وصف من يعجبهم بهذا الوصف المزري. إنهم يرون الكذب شرّاً محض، ولكني لا أوافقهم على ذلك. تناسب تصرفات كينيدي في ذلك الاجتماع تعريفي لكذب الإخفاء. أخفى الرجلان؛ كينيدي وغروميكو، ما يعرف كلٌّ منهما أنه واقع؛ أي أن هناك صواريخ في كوبا، ويشير التحليل سبب كون كينيدي أكثر عرضة من غروميكو لتقديم دليل على الخداع.

وطالما أعد كلٌّ منهما عباراته مسبقاً، وكان لدى كلٍّ منهما الفرصة للقيام بذلك، فلا ينبغي أن تكون هناك مشكلة في إخفاء أحدهما عن الآخر المعرفة التي يشتركان فيها.

قد يكون كلاهما شعر بالخوف من الانكشاف؛ فالعواقب وخيمة، لا شك في أن القلق الذي شعر به كينيدي عندما كان في استقبال غروميكو كان الخوف من الانكشاف. قد تكون الأخطار، ومن ثمَّ الخوف من الانكشاف، أعظم لدى كينيدي مقارنة بغروميكو. لم تقرر الولايات المتحدة ما يجب القيام به بعد، ولا حتى المعلومات الاستخباراتية عن عدد الصواريخ في كوبا. ومرحلة جاهزيتها، ومدى اكتمالها. رأى مستشارو كينيدي ضرورة الحفاظ على

سريّة مألديهم من معلومات؛ إذا عرف خروتشوف ذلك قبل أن تتصرف الولايات المتحدة، فستعيق معرفة خروتشوف، من خلال التهرب والتهديدات، الإجراءات الأمريكية، وتكسبه فرصة إعداد الخطط المناسبة للحدث، وحسب ما ذكره ماك جورج بندي: قدّم الإخفاء فرقاً، شعرت عندها ومنذ ذلك الحين، أنّ الروس تظاهروا بطريقة خرقاء في أنهم أخفوا ما كان واضحاً للعالم أجمع أنهم قاموا به في الواقع⁽⁴⁰⁾. أراد الروس أيضاً الوقت لاستكمال بناء قواعد الصواريخ، ولكن هذا لا يهم كثيراً إذا عرف الأمريكيون عن الصواريخ. لقد عرف السوفييت أنّ طائرات U-2 الأمريكية سرعان ما ستكتشف الصواريخ إذا لم تكن قد فعلت ذلك فعلاً.

حتى لو لم يكن هناك أيّ اختلاف في الأخطار، فربما يكون كينيدي قد شعر بالخوف من الانكشاف أكثر من غروميكو؛ ربما لأنه شعر بثقة أقل بشأن قدرته على الكذب. وبالتأكيد كان أقلّ ممارسة من غروميكو للكذب، وربما يشعر غروميكو بمزيد من الثقة إذ اشترك مع خروشوف في الرأي عن شخصية كينيدي البسيطة، والذي عُقد في اجتماع القمة في فيينا قبل عام. وبصرف النظر عن إمكانية شعور كينيدي بالخوف من الانكشاف مقارنة بغروميكو، يقال: إنه أيضاً حمل عبء إخفاء العواطف الأخرى.

تفيد التفسيرات التي نقلتها أنه خلال لقاءهما شعر كينيدي بالدهشة، والإعجاب، والاستياء. وكان يمكن أن يخونه تسرب أيّ من تلك العواطف؛ لأنّ هذه المشاعر تشير في ذلك السياق إلى أنّ كينيدي عرف الخدعة السوفيتية. ومن ناحية أخرى، ربما يكون غروميكو قد شعر بلذة الخداع، وهذا يتّسق مع التقارير التي أفادت أنّه كان بشوشاً عند مغادرته.

لن تكون فرص التسرب أو قرائن الخداع كبيرة؛ فالرجلان ماهران، وكان لكلّ منهما سماته الشخصية التي جعلته قادراً على إخفاء العواطف التي يشعر بها. ومع ذلك، كان عبء كينيدي أكثر من عبء غروميكو؛ حيث أحسّ بمشاعر أكثر، وكان أقلّ مهارة، وأقلّ ثقة، بمهارة الخداع. يمكن أن تكون الاختلافات الثقافية واللغوية قد أخفت قرائن الخداع لديه، لكن كان ينبغي على السفير دوبرينين أن يكون في وضع يمكّنه من اكتشافها، ولدرايته الكبيرة بالسلوك الأمريكي بعد سنوات عدّة مكثها في هذا البلد، ومعرفته التامة باللغة، وامتلاكه ميزة كونه مراقباً لا مشاركاً مباشراً، فإنّه قادرٌ على فحص المشتبه به. وبالمثل،

كان السفير تومسون في وضع مماثل، أكثر قدرة على رصد أيِّ قرائن سلوكية على الخداع في أداء غروميكو.

استطعت الاستفادة من كثير من تفسيرات هذا الاجتماع من الجانب الأمريكي، ولكن لا توجد لديّ معلومات من الجانب السوفييتي. وعليه، لا توجد طريقة لتخمين ما إذا شعر دوبرينين في الواقع بالحقيقة. بعد أربعة أيام، تشير التقارير إلى أنّ دوبرينين صعق وانتفض بوضوح عندما أطلعه وزير الدولة راسك على اكتشافهم الصواريخ، وبداية تفسير حصار البحرية الأميركية بصفته دليلاً على أنّ السوفييت لم يعرفوا حتى ذلك الحين ما لدى الأميركيان من معلومات في هذا الشأن⁽⁴¹⁾. فإذا كانت حكومته نفسها لم تعلمه بنصب الصواريخ، فسيكون هذا أول علمه بالموضوع.

حتى لو علم دوبرينين عن الصواريخ، وحتى لو عرف أنّ الولايات المتحدة قد اكتشفت وجودها في كوبا، ربما كان صعق وهزّه القرار الأميركي بالرّد عسكرياً. يتفق معظم المحلّلين على أنّ السوفييت لم يتوقعوا ردّ كينيدي على نصب الصواريخ بعمل عسكريّ. الأمر لا يكمن في تحديد ما إذا كان إخفاء كينيدي قد انكشف، ولكن لتفسير وجود فرصة للانكشاف وإثبات ذلك، لم تكن ملاحظة قرائن الخداع مسألة سهلة. ذُكر أنّ كينيدي شعر بعدم وجود أخطاء في أكاذيب غروميكو؛ لأنّ كينيدي عرف فعلاً الحقيقة، ولم تكن لديه حاجة إلى رصد قرائن الخداع، ويمكن أن يعجب كينيدي بامتلاكه هذه المعرفة بمهارة غروميكو.

في تحليل هاتين الخدعتين الدوليتين، قُلت: إنّ هتلر، وكينيدي، وغروميكو كاذبون بالفطرة، ومبتكرون، وأذكاء في التلّفيق، ومتحدثون على نحو سلس بطريقة مقنعة. وأعتقد أنّ أيّ سياسي يأتي إلى السلطة من خلال مهارته في النقاش والخطب العامة، وحذقه في التعامل مع الأسئلة التي توجّه في المؤتمرات الصحفية، بصورة تلفازية أو إذاعية لامعة، ولديه مواهب التخاطب، سيكون كاذباً بالفطرة. لم يصل غروميكو إلى السلطة بهذه الوسائل، ولكنّه على مدى زمن طويل جدّاً، وبحلول عام 1963، كان من ذوي الخبرة العالية في كلّ من الدبلوماسية وإدارة الصراعات الداخلية داخل الاتحاد السوفييتي، ويُعدّ هؤلاء الأشخاص مقنعين؛ وهذا جزء من متطلّبات منصبهم. وسواء اختاروا الكذب أم لا فإنّ

لديهم القدرات اللازمة للقيام بذلك أيضاً. بالطبع هناك طرائق أخرى للسلطة السياسية. والمهارات المرتبطة بالخدع بين الأشخاص ليست ضرورية لتنظيم انقلاب.

وليس من الضرورة أن يكون الزعيم الذي يصل إلى السلطة من خلال الخصائص التقليدية، بالتوريث أو عن طريق التفوق بالذكاء على المنافسين المحليين من خلال محاولات خاصة - كاذباً بالفطرة، أو متحدثاً موهوباً.

ليست هناك حاجة إلى مهارة التخاطب؛ أي القدرة على إخفاء الكلمات وتزييفها عند نطقها بتعايير وإيماءات مناسبة، طالما لا يحتاج الكاذب إلى مواجهة هدفه أو التحدث معه. يمكن خداع المتلقي عن طريق الكتابة، والوسطاء، والنشرات الصحفية، والأعمال العسكرية، وهكذا دواليك، ويفضل أي شكل من أشكال الكذب إذا كان الكاذب لا يملك المهارات الإستراتيجية، وغير قادر على التفكير خارج تحركاته، وتحركات ضحيته. أفترض أن القادة السياسيين جميعهم يجب أن يكونوا دهاةً، ومفكرين إستراتيجيين، ولكن بعضهم فقط يمتلك مهارات المحادثة التي تسمح لهم بالكذب وجهاً لوجه مع مكتشفي كذبهم في أنواع الخداع التي درسناها في هذا الكتاب.

ليس الجميع قادرين على الكذب، أو هم على استعداد للقيام بذلك. أفترض أن معظم القادة السياسيين على استعداد للكذب، وعلى ضحايا معينة، في ظروف محدّدة. حتى جيمي كارتر، الذي قاد حملة وعد فيها بعدم الكذب على الشعب الأمريكي، والذي من خلال الاعتراف بتخيلاته الشهوانية في مقابلة مع مجلة بلاي بوي، كذب في وقت لاحق؛ أخفى خطته لإنقاذ الرهائن المحتجزين في إيران بالقوة. وقد حاول المحللون المتخصصون في الخدع العسكرية تحديد القادة الأكثر استعداداً أو قدرة على الكذب، فكان أحد الاحتمالات أنهم يأتون من ثقافات تتغاضى عن الخداع⁽⁴²⁾، ولكن الأدلة على وجود هذه الثقافات ضعيفة.*

* يقال: إن السوفييات أكثر سرية وصدقا من الجنسيات الأخرى. ويذكر الخبير السوفياتي والتر هان أن السرية لديها تاريخ طويل وهي سمة روسية وليست سوفياتية («النوابض الرئيسة للسرية السوفياتية»، أوريس 47-719: 1964). ويقول رونالد هنغلي: إن الروس أسرع بالتطوع بالمعلومات عن جوانب حياتهم الخاصة، وأكثر عرضة للنطق بعبارات انفعالية في وجود الغرباء. وهذا لا يعني أنهم أكثر من ذلك أو أقل صدقا من الجنسيات الأخرى. «يمكن أن يكونوا جافين، ومتشقين، ومتحفظين وأكثر صمتاً أو من المناضلين الأنجلوساكسون الأسطورة، بما أن مجال التنوع باللغة الروسية كبير كما هو الحال في علم نفس أي وطنية أخرى» (هنغلي، العقل الروسي، (نيويورك: سكريبنر، 1977)، ص 74).

وهناك فكرة أخرى لم تُحْتَبَر بعد، تفيد أنّ الزعماء الأكثر استعداداً للكذب يأتون من البلدان التي يضطلع فيها الزعماء بدور قوي في القرارات العسكرية⁽⁴³⁾. (خاصة عندما يكون النظام متسلطاً). لم تكن محاولة اكتشاف نمط السمات التي تميز القادة الذين يُعرف عنهم أنهم كذبوا ناجحة، ولكن المعلومات حول هذا العمل غير متوافرة لتقييم سبب عدم نجاحها⁽⁴⁴⁾.

بطريقة أو بأخرى، لا توجد أدلة دامغة عمّا إذا كان الزعماء السياسيون قادرين على أن يكونوا كاذبين في الواقع على نحو غير عادي، أكثر مهارة واستعداداً للكذب من رجال الأعمال. وإذا كانوا قادرين فإنّ ذلك من شأنه أن يجعل الخدع الدولية أصعب، وهذا بدوره يشير أيضاً إلى أهمية قيام مكتشف الكذب بتحديد الاستثناءات لرؤساء الدولة البارزين الذين لا يتمتعون بمهارات معتادة ليوصفوا بالكذب.

الآن، دعونا نناقش الجانب الآخر من الأمر؛ بعض رؤساء الدول أكثر قدرة من الآخرين على اكتشاف الكذب. وجدت البحوث أنّ بعض الأفراد بارعون براعة غير عادية بوصفهم مكتشفي كذب، ولا علاقة لتلك القدرة بالقدرة على الكذب⁽⁴⁵⁾. ومع الأسف، فقد دَرَسَتْ معظم هذه البحوث الطلبة الجامعيين. ولم تدرس أيّاً من القياديين في المنظمات المختلفة. فإذا أشارت اختبارات هؤلاء الأشخاص إلى أنّ بعضهم ماهر في اكتشاف الكذب، عندها يبرز السؤال عمّا إذا كان بالإمكان تحديد مكتشفي الكذب البارعين من على بُعد، من غير إعطائهم اختباراً لمعرفة ذلك، وإذا كان بالإمكان تحديد مكتشفي الكذب البارعين غير الاعتياديين من نوع المعلومات التي تتوافر بوجه عام عن الشخصيات العامة، فقد يتمكن الزعيم السياسي الذي يفكر بالكذب من معرفة مدى قدرة خصمه بالكشف عن أيّ تسرّب أو قرائن خداع بدقّة.

ما ذكره أستاذ العلوم السياسية غروث أقنعني؛ وهو أنّ رؤساء الدول عادة ضعيفون، وغير قادرين على اكتشاف الكذب، وأقل حذراً، من كبار الموظفين المهنيين في الدولة، بقدرتهم على تقييم شخصيات خصومهم ومصداقيّاتهم. «كثيراً ما يفتقر رؤساء الدول، ووزراء الخارجية، إلى المهارات الأساسية للتفاوض، والاتصالات، أو معرفة معلومات عن خلفية خصومهم، التي من شأنها تمكينهم من إجراء تقييمات موفقة لهم⁽⁴⁶⁾». يوافق جيرفيس

على ذلك مشيراً إلى أنّ رؤساء الدول قد يبالغون في قدراتهم بوصفهم مكتشفي كذب إذا «اعتمد صعودهم إلى السلطة جزئياً على القدرة المتمكنة لديهم في الحكم على الآخرين»⁽⁴⁷⁾، حتى لو كان الزعيم محقاً في الاعتقاد أنّه بارع بصورة غير عادية كمكتشف كذب، فقد يفشل في حساب مدى صعوبة الكشف عن الكذب عندما يكون المتهم من ثقافة ولغة أخرى.

لقد أدليت بحكم عن تشامبرلين أنّه ضحية مستعدة للخداع، ملتزمة بتجنب الحرب إذا كان ذلك ممكناً، وأنه أراد - يائساً - تصديق هتلر، والمبالغة في تقدير قدرته على قراءة شخصية هتلر. ومع ذلك، لم يكن تشامبرلين أحمق، ولا كان غير عالِمِ باحتمال كذب هتلر، ولكن كان لدى تشامبرلين دافعاً قوياً للغاية لرغبته في تصديق هتلر؛ إنَّ كَذَبَهُ فستدقّ طبول الحرب على الأبواب. إنَّ مثل هذه الأخطاء في الأحكام التي يطلقها رؤساء الدول واعتقادهم غير الصحيح في قدراتهم الخاصة بوصفهم مكتشفي كذب، وفقاً لغروث، ليست غير اعتيادية. واستناداً إلى شروطها، فإنّها مرجحة بصفة خاصة كلّما ارتفعت الأخطار، وعند وقوع خطر فادح، قد يكون رئيس الدولة عرضة ليصبح ضحية مستعدة لخداع الخصم.

إليك مثلاً آخر على الضحية المستعدة لقبول الكذب. اخترت هذه المرة للانتقام من الأمثلة الكثيرة التي قدمها غروث خصم تشامبرلين؛ ونستون تشرشل. أفاد تشرشل حقيقة.

تحدّث ستالين في كثير من الأحيان عن (روسيا) على أنها (الاتحاد السوفييتي)، وأشار إلى الإلوهية⁽⁴⁸⁾، التي دعتّه يتساءل عما إذا كان ستالين يؤمن ببعض المعتقدات الدينية. * وفي حادثة أخرى، وبعد عودته من يالطا في عام 1945م، دافع تشرشل عن إيمانه في تعهدات ستالين على النحو التالي: «أشعر أنّ كلمتهم هي ضمانتهم، ولا أعرف أيّ حكومة أخرى تقف وراء تعهداتها وتدعمها حتى لو كانت ضدها أكثر من الحكومة الروسية»⁽⁴⁹⁾، وقال أحد كتاب سيرة تشرشل الذّاتية عنه: «بكل ما يعرفه عن ماضي الحكومة الروسية... كان وينستون مستعداً لإعطاء ستالين

* أعجب جيمي كارتر بالمثل. استشهد كارتر من افتتاحية أول لقاء له مع الرئيس السوفيياتي ليونيد بريجنيف الاستجابة الافتتاحية التي قدمت في التالي لبريجنيف: «لقد كان هناك تأخير مفرط في هذا الاجتماع، ولكن الآن بعد أن أصبحنا معاً أخيراً، يجب علينا أن نبذل أقصى تقدم. لقد كنت مندهشاً حقاً أمس عندما قال لي الرئيس بريجنيف: «إذا لم نتجح، فلن يفر لنا الله»، وعلق كارتر أن «بريجنيف بدا محرّجاً بعض الشيء»، وبملاحظته أشار كارتر، مثل تشرشل، هذه كإشارة إلى الألوهية على محمل

فائدة الشك والثقة بنيّاته، وكان من الصعب عليه القيام به خلاف الاعتقاد باستقامة من لهم تلك المنزلة الرفيعة ويتعامل معهم⁽⁵⁰⁾». لم يرد ستالين بالمثل بهذا الصدد. نقل ميلوفان دجيلاس عن ستالين قوله في عام 1944م: «ربما كنت تعتقد أنّ مجرد كوننا حلفاء للإنجليز... أننا نسينا من هم ومن هو تشرشل. فليس أشهى عندهم من خداع حلفائهم، وتشرشل من الرجال، الذين إنّ لم تراقبهم، قد يسرق كويبة (عملة روسية) من جيبك الخاص...⁽⁵¹⁾»، قد يكون تركيز تشرشل على تدمير هتلر وحاجته إلى المساعدة من ستالين جعلته ضحية مستعدة لخداع ستالين.

لقد أعطيت مساحة أكبر للخداع بين رجال الدولة أكثر من أنواع الخداع الأخرى التي بحثتها في هذا الفصل كلّها. ليس لأنّ هذا هو المجال الأكثر مناسبة للكشف عن القرائن السلوكية في الخداع ولكن لأنه الأكثر خطورة؛ إذ يمكن أن تكون الأحكام الخائبة أكثر ضرراً؛ الخدعة فيها قاتلة.

ومع ذلك، وكما هو الحال مع الكشف عن الخداع بين المشتبه فيهم جنائياً، لا طائل في النقاش حول وجوب إلغاء الكشف عن الخداع من القرائن السلوكية، فلا يمكن الاستغناء عنها في أيّ دولة. فمن طبيعة الإنسان جمع مثل هذه المعلومات، على الأقل بصورة غير رسمية، من القرائن السلوكية. وكما أوضحت في مناقشة الأخطار للكشف عن الخداع في أثناء الاستجواب، ربما يكون أكثر أماناً إذا كان المشاركون ومستشاروهم على بينة من إبقاء أحكامهم عن القرائن التعبيرية على الخداع في عالم الحدس والتخمين.

وكما أشرت فيما يتعلق بالكشف عن الخداع بين المشتبه فيهم جنائياً، وحتى لو كان من الممكن إلغاء تفسير القرائن السلوكية على الخداع في الاجتماعات الدولية، فإنني لا أعتقد أنّ ذلك سيكون مرغوباً فيه. فمن الواضح أنّ السّجل التاريخي يبيّن خدعاً دولية مَشِينة جداً في التاريخ الحديث، فَمَنْ لا يريد لبلده أن يكون أفضل في القدرة على اكتشاف مثل هذه الأكاذيب! تكمن المشكلة في كيفية القيام بذلك من غير زيادة فرص الأحكام غير الصائبة. أخشى أنّ الثقة المفرطة لدى تشامبرلين وتشرشل في قدرتهما على قراءة الخداع وقياس شخصية نظرائهما قد تضعف مقابل غطرسة خبير العلوم السلوكية الذي يجني رزقه بالادعاء بالقدرة على اكتشاف علامات الخداع لدى الزعماء الأجانب.

لقد حاولت تحديّ، ولو بصورة غير مباشرة، الخبراء السلوكيين العاملين لدى أيّ دولة بوصفهم مكتشفي خداع، مما يجعلهم أكثر إدراكاً لتعقيد مهمتهم، ويجعل عملاءهم المرضى أكثر تشككاً فيهم. يجب أن يكون التحدي غير مباشر؛ لأنّ هؤلاء الخبراء، إذا كانوا موجودين فعلاً فإنّهم يعملون سرّاً،* ويقومون بالبحوث السرية في كيفية الكشف عن الخداع بين المفاوضين أو رؤساء الدول. أمل أن أجعل هؤلاء الباحثين المجهولين أكثر حذراً، وأجعل أولئك الذين يدفعون لقاء عملهم أكثر شكّاً، وأكثر دقة بالادعاءات عن فائدة مُنتَجِهِم.

لا ينبغي أن يُساء فهمي؛ فأنا أريد رؤية هذه البحوث على أرض الواقع، وأعتقد أنّ وجودها مُلِحٌّ، وأفهم لماذا تجري الأمم على الأقل بعض هذه البحوث سرّاً، وأتوقع أنّ البحوث التي تحاول التعرف إلى الكذابين الجيدين والسيئيين ومكتشفي الكذب بين مختلف أنواع الأشخاص الذين أصبحوا صنّاع قرارات وطنية سوف يثبت أنّ من المستحيل تقريباً فعل ذلك، ولكن ينبغي معرفة الأمر. وبالمثل، أعتقد أنّ البحث عن الحالات التي تشبه اجتماعات القمة أو المفاوضات خلال الأزمات، والتي يكون فيها المشاركون من ذوي المهارات العالية ومن الأمم المختلفة، وتُعدُّ الدراسات بحيث تكون الأخطار عالية جداً (وليس تجربة المختبر المعتادة على طلاب السنة الأولى الجامعيين)، وسوف يجدون أنّ العائد ضئيل جداً، ولكن ينبغي أن يُكتشف ذلك أيضاً، وإذا كان الأمر كذلك، فيجب أن تكون النتائج غير سرّية ومشتركة.

لقد بيّن هذا الفصل أنّ نجاح الخداع من عدمه لا يعتمد على المجال، والأمر لا يعقد بفشل الخدع جميعها بين الأزواج، أو نجاح خدع الأعمال التجارية جميعها، أو الجنائية، أو الدولية. فالفشل أو النجاح يعتمدان على تفاصيل الكذب، والكاذب، ومكتشف الكذب. ويصبح الأمر أكثر تعقيداً على الصعيد الدوليّ مقارنة مع ما يدور بين الأم وابنها، ولكن يعلم الوالدان أنّه ليس من السهل دائماً تجنب الخطأ.

يبين الجدول رقم 4 في الملحق فقرات قائمة التحقق من الكذب، وعددها ثمان وثلاثون فقرة. يساعد ما يقرب من نصف هذه الأسئلة؛ ثمانية عشر، على تحديد ما إذا كان

* على الرغم من عدم اعتراف أحد بالعمل على هذه المشكلة، إلا أن هناك بعض المراسلات مع الأشخاص الذين تستخدمهم وزارة الدفاع وبعض المكالمات الهاتفية مع وكالة الاستخبارات المركزية التي تشير إلى وجود أشخاص يدرسون قرائن الخداع في مكافحة التجسس والدبلوماسية. والدراسة الواحدة غير سرية التي رأيتها والتي مولتها وزارة الدفاع، كانت مروعة جداً ولم تستوفِ المعايير العلمية المعتادة.

على الكاذب إخفاء عواطفه أو تزييفها. قد لا يقدم استخدام القائمة تقديراً دائماً، فقد لا يعرف ما يكفي للإجابة عن كثير من الأسئلة، أو قد تكون الإجابات مختلطة، يشير بعضها إلى سهولة كشف الكذب، وصعوبة بعضها الآخر.

ولكن ينبغي أن تكون معرفة ذلك مفيدة. حتى عند إمكانية إجراء تقدير، فقد لا يتنبأ بالصورة الصحيحة؛ إذ قد يخون الكاذب طرفاً ثالثاً وليس القرائن السلوكية، وقد يفوت أكثر قرائن الخداع وضوحاً عن طريق المصادفة. وينبغي لكل من الكاذب ومكتشف الكذب معرفة هذا الاحتمال. من الذي يستفيد أكثر من تلك المعرفة: الكاذب أم مكتشف الكذب؟ هذه هي النقطة الأولى التي ستناقش في الفصل اللاحق.



obeikandi.com

الفصل التاسع

كشف الكذب في التسعينيات

بدأت هذا الكتاب بوصف اللقاء الأول الذي جرى في عام 1938 بين أدولف هتلر مستشار ألمانيا النازية، ونيفيل تشامبرلين رئيس الوزراء البريطاني. وقد اخترت هذه الحادثة؛ لأنها تُعدُّ أحد أكثر اللقاءات ضرراً عبر التاريخ، وتحتوي درساً مهماً بشأن نجاح الأكاذيب. تذكر أنَّ هتلر أمر الجيش الألماني بالتعبئة لمهاجمة تشيكوسلوفاكيا سرّاً، ولكن الإعداد يتطلب بضعة أسابيع؛ ليكون الجيش مستعداً تماماً للهجوم. أخفى هتلر رغبته في الاستفادة من الهجوم المباغت، وأخبر تشامبرلين بدلاً من ذلك أنه على استعداد للعيش بسلام إذا وافق التشيكيون على مطالبه بشأن إعادة رسم الحدود بين البلدين. صدّق تشامبرلين كذبة هتلر، وحاول إقناع التشيكيين بعدم تعبئة جيشهم لرؤيته وجود فرصة سانحة لتحقيق السلام.

إلى حدِّ ما، كان تشامبرلين ضحية مستعدة أرادت أن تُضلَّل. وإلا كان عليه مواجهة فشل سياسته بالكامل تجاه ألمانيا، وتعريض سلامة بلده للخطر. والدرس المُستفاد من هذه الحادثة هو أنَّ بعض الضحايا يتعاونون من غير إدراك منهم في أنهم قد ضلُّوا. عندها، تتوقف الأحكام النقدية، ويُتغاضى عن المعلومات المتناقضة؛ لأن معرفة الحقيقة أكثر إيلاًماً، على الأقل على المدى القصير، مقارنة بتصديق الكذب.

أعتقد أنَّ هذا الدرس ينطبق على كثير من الأكاذيب الأخرى، وليس الأكاذيب بين رؤساء الدول فقط. والآن، وبعد مرور سبع سنوات منذ كتابة هذا الكتاب، أخشى أنَّ الاجتماع

بين هتلر وتشامبرلين قد يدلّ على درسين آخرين غير صحيحين بشأن الكذب، وقد يبدو أنه لو لم يشأ تشامبرلين أن يُضللّ لفشلت كذبة هتلر. يشير البحث منذ نشر النسخة الأصلية من كتاب قول الأكاذيب عام 1985م، إلى أنّ وينستون تشرشل منافس تشامبرلين، والذي حذره من هتلر، ربما لن يكون قادراً على كشف كذبة هتلر. ولو جلب تشامبرلين خبراء في كشف الكذب من شرطة سكوتلاند يارد، أو المخابرات البريطانية فلن يستطيعوا هم أيضاً أن يقوموا بأفضل مما فعل.

يشرح هذا الفصل النتائج التي توصلنا إليها من خلال بحثنا الجديد، والتي قادتني إلى هذه الاستنتاجات الجديدة. فقد وصفت ما تعلمناه عن كيفية كشف الكذب، وبعض الأدلة الجديدة لكيفية اكتشاف الأكاذيب، وسأضيف إلى ذلك بعض النصائح التي تعلمتها عن كيفية تطبيق البحث التجريبي على الأكاذيب في الحياة الواقعية، اعتماداً على خبرتي في السنوات الخمس الماضية التي أمضيتها في تعليم الذين يتعاملون يومياً مع أشخاص مشتبّه بكدّهم.

لأنّ هتلر شريرٌ جداً، فقد يدلّ هذا المثال أيضاً على أنّ من الخطأ دوماً أن يكذب الزعيم الوطني، وهذه نتيجة بسيطة جداً. يستكشف الفصل اللاحق المواقف التي يكون فيها الكذب مقبولاً في الحياة العامة، من خلال عدد من الأحداث المشهورة في التاريخ السياسي الأمريكي الحديث. مثلاً، لنأخذ ادعاءات الرئيس السابق ليندون جونسون المزيفة حيال نجاحات الجيش الأمريكي في حرب فيتنام، وكذلك قرارات ناسا لإطلاق مكوك الفضاء تشالنجر، في حين، كان هناك خطرٌ كبيرٌ يشير إلى إمكانية انفجاره، وسأثير مسألة ما إذا كانت هذه الحالات حالات خداع الذات، فإن كانت كذلك، فهل يجب أن يُحمّل الذين كذبوا مسؤولية تصرفاتهم؟

من باستطاعته كشف الكاذبين؟

عندما دوّنت كتاب (قول الأكاذيب)، اعتقدت أنّ نمط الكذب الذي كنت أدرسه؛ الخدع المتخذة لإخفاء العاطفة القوية الصادقة في لحظة الكذب - يرتبط ارتباطاً بسيطاً بالأكاذيب التي يلقفها الدبلوماسيون، أو السياسيون، أو المجرمون، أو الجواسيس. وخشيت

أن يكون مكتشفو الكذب المحترفون في الشرطة، وعملاء وكالة الاستخبارات المركزية، وعلماء الأمراض النفسية والعقلية الذين يعملون مع الحكومة مفرطي التفاؤل بقدرتهم على معرفة كذب أحد ما من القرائن السلوكية. وأردت تحذير أولئك الذين تتطلب أعمالهم إصدار أحكام عن الكذب والصدق بالتقليل من الثقة بالقدرة على اكتشاف الخداع من القرائن السلوكية. أو ما يسميه نظام العدالة الجنائية بالسلوك، وأردت تنبيههم أن يكونوا أقل ثقة بقدراتهم الخاصة على رصد الكاذب.

والآن، هناك أدلة قوية على أنني كنت محقاً في تحذير مكتشفي الكذب المحترفين ليكونوا أكثر تنبهاً لقدراتهم، ولكنني وجدت أيضاً أنني ربما أكون قد بالغت في التحذير. ولدهشتي وجدت أن بعض محترفي كشف الكذب يجيدون رصد الأكاذيب من القرائن السلوكية، فتعلمت منهم سبب قدرتهم على ذلك. ولدي الآن سبب للاعتقاد أن ما تعلمته عن الأكاذيب يمكن أن ينطبق على بعض الأكاذيب في سياقات السياسة، أو الإجرام، أو مكافحة التجسس.

وربما لم يكن بإمكانني معرفة هذا لو أنني لم أكن قد انتهيت من كتابة (قول الأكاذيب). فأستاذ علم النفس الذي يجري بحوثاً تجريبية مخبرية حول الكذب والعاطفة لا يلتقي عادة مع الأشخاص الذين يعملون في نظام العدالة الجنائية، أو عالم الجاسوسية، أو مكافحة التجسس. لقد سمع محترفو كشف الكذب عني، ولكن ليس من خلال منشوراتي العلمية التي ظهرت على مدى ثلاثين سنة، بل من خلال التفسيرات الإعلامية لعملي الذي تزامن مع نشر كتاب قول الأكاذيب.

وسرعان ما دعيت لتقديم حلقة عمل لقضاة المدن، والولايات، والدولة، ومحامي الادعاء، والشرطة، وفنيي اختبار جهاز كشف الكذب (البوليغراف) لمكتب التحقيقات الاتحادي، ووكالة المخابرات، ودائرة الخدمات السرية في الولايات المتحدة، والجيش، والبحرية، والقوات الجوية الأمريكية. لا يُعد الكذب موضوعاً أكاديمياً عند هؤلاء الأشخاص. فهم ينظرون إلى وظائفهم، وما يجب علي قوله بجدية مطلقة. فهم ليسوا طلاباً يقبلون كلام الأستاذ؛ لأنه من يمنحهم علامات. وإن كانت هناك علة تشعر بها هذه المجموعات فإن ذلك سيكون؛ بسبب مؤهلاتي الدراسية. إنهم يطلبون أمثلة واقعية، وأن أتحدى خبراتهم،

وأواجه تحدياتهم، وأعطيتهم ما يستطيعون استخدامه في اليوم التالي. ربما أبلغهم بمدى صعوبة رصد الكاذب، ولكن عليهم الإدلاء بتلك الأحكام غداً، ولا يستطيعون انتظار مزيد من البحوث، فهم يريدون أيّ مساعدة ممكنة مني أكثر من مجرد تحذيرهم في أن يكونوا أكثر حيلة وتنبهاً، ولكنهم متشككون جداً، ومنتقدون على الدوام.

ولكن من الغريب أنهم كانوا أكثر مرونة مما وجدت عند الأكاديميين، وكانوا أكثر استعداداً للتفكير في تغيير إدارتهم لأعمالهم أكثر من معظم لجان المناهج الجامعية؛ فقد سألتني أحد القضاة في استراحة الغداء ما إذا وجب عليه إعادة ترتيب قاعة المحكمة كي يتمكن من رؤية وجه الشاهد بدلاً من رؤية خلف رأسه. لم تخطر هذه الفكرة البسيطة في ذهني مسبقاً. ومنذ ذلك، كنت أقدم هذا الاقتراح عندما أتحدث مع القضاة، فأعاد كثير منهم ترتيب قاعات المحاكم التي يديرونها.

أبلغني عميل في الخدمة السريّة مدى صعوبة معرفة ما إذا كان أحدهم يكذب عند تهديده الرئيس عندما يقول: إنّ التهديد لم يكن جاداً، وقد قال ما قال لينال إعجاب صديق فقط. لقد كانت هناك نظرة رهيبة على وجه العميل عندما روى كيف أنهم قرروا أنّ سارة جين كانت «مخبولة» وليست قاتلة حقيقية، وأطلقوا سراحتها مخطئين قبل ساعات من إطلاقها النار على الرئيس جيرالد فورد في الثاني والعشرين من أيلول 1975. قلت للعميل إنّ حلقة العمل التي يمكن أن أقدمها لهم تعطيهم إضافة بسيطة، وربما لا تضيف أكثر من 1% لمستوى الدقة لديهم. فقال: عظيم، لنقم بذلك.

طالما بدأتُ وزميلي مورين و. سوليفان حلقة العمل التي نقدمها باختبار موجز عن مدى معرفة المشاركين للكذب من خلال السلوك، يبين اختبار كشف الكذب عشر طالبات تمرّض كنّ جزءاً من التجربة التي وصفتها في الفصل الثاني (الصفحات 55-52)، أبدت كلّ واحدة منهنّ مشاعر سارة في أثناء مشاهدة فيلم يعرض مناظر طبيعية وحيوانات أليفة؛ خمس منهنّ صادقات، والخمس الأخريات كاذبات؛ إذ، كانت الكاذبات في الحقيقة يشاهدن أفلام جراحية مروّعة، ولكنهن حاولن إخفاء مشاعر الضيق لديهن، وإقناع الشخص الذي يقابلهنّ بأنهن يشاهدن أفلاماً ممتعة.

هناك سببان لإعطاء اختبار كشف الكذب. لم استطع تقوية الفرصة لمعرفة مدى دقة الأشخاص الذين يتعاملون مع الخدع الأكثر فتكاً برصد أحدهم عندما يكذب، وكنت أيضاً مقتنعاً أن التقدم لاختبار كشف الكذب سيكون افتتاحية جيدة؛ سيواجه الجمهور مباشرة مدى صعوبة معرفة وقت كذب أحدهم، وقد أغريتهم بالقول: ستحصلون على فرصة فريدة لمعرفة حقيقة قدراتكم على كشف الكذب، فأنتم تقومون بمثل هذه الأحكام كل الوقت، ولكن كم على وجه اليقين تجدون أن أحكامكم صحيحة أم لا؟ هذه فرصتكم، ففي خمس عشرة دقيقة ستعرفون الإجابة. بعد التقدم للاختبار مباشرة، كنت أعطي الإجابات الصحيحة، ثم أطلب إليهم رفع أيديهم إذا حصلوا على عشر إجابات صحيحة أو تسع وهكذا، ودونت النتائج على السبورة كي يستطيعوا تقييم أدائهم الخاص مقارنة بمجموعتهم.

وعلى الرغم من أن ذلك لم يكن هدفي، فإنني عرفت أن هذا الإجراء كشف عن مدى قدرة كل شخص منهم. لقد توقعت ألا يكون تحصيل معظمهم جيداً في الاختبار، وجعلتهم يتعلمون أن ذلك الدرس يناسب مهمتي؛ لجعلهم أكثر حذراً بشأن معرفتهم متى يكذب شخص ما. خلال حلقات العمل الأولى القليلة، خشيت أن يعترض (طلابي)، ولا يرغبون بالمخاطرة بالانكشاف علناً إذا تبين أنهم غير قادرين على رصد الكاذبين، وعندما عرفوا تدني تحصيل معظمهم، توقعت أن يتحدوا ويشككوا بمصداقية الاختبار، ومناقشتي أن الأكاذيب التي بينتها لم تكن مرتبطة بالأكاذيب التي تعاملوا معها، ولكن ذلك لم يحدث مطلقاً. فقد كان الموظفون من كلا الجنسين من مجموعات العدالة الجنائية، والمخابرات، مستعدين لكشف قدراتهم على كشف الكذب على الملأ وأمام زملائهم. لقد كانوا أكثر شجاعة مقارنة بزملائي الأكاديميين عندما عرضت عليهم الفرصة نفسها لتعلم مدى قدرتهم على كشف الكذب أمام زملائهم وطلابهم.

دفعت معرفة مكتشفي الكذب المحترفين مدى تدني أدائهم إلى التخلي عن قواعد الإبهام المسلم بها، والتي يعتمد عليها معظمهم. وأصبحوا أكثر حذراً حيال الحكم على الخداع من السلوك. كما حذرتهم أيضاً من كثير من الصور النمطية لدى الناس حول معرفة متى يكذب أحدهم؛ مثل فكرة أن الأشخاص الذين يتململون أو يشيحون بأبصارهم بعيداً عندما يتحدثون كاذبون دائماً.

وفي الجانب الأكثر إيجابية، أظهرت لهم كيفية استخدام قائمة التحقق من الكذب الواردة في الفصل الثامن (ص. 241) على بعض أمثلة الحياة الواقعية، وأكدت كثيرا، كما فعلت في الفصول السابقة، على كيفية كشف العاطفة للكذب، وكيفية رصد علامات هذه العاطفة. وأريتهم عشرات الصور عن تعابير الوجه بإيجاز، بجزء من المئة من الثانية، كي يتعلموا رصد تعابير الوجه الدقيقة بسهولة.

واستخدمت أمثلة مصورة بأشرطة الفيديو لأكاذيب مختلفة يستطيعون ممارسة مهاراتهم المتعلمة حديثاً عليها. في شهر سبتمبر 1991، نُشرَ ما توصلنا إليه عن محترفي الكشف عن الكذب⁽²⁾. وتبين أن مجموعة مهنية واحدة أحرزت نتيجة تفوق المصادفة، وهي مجموعة الخدمة السرية للولايات المتحدة. فقد سجل أكثر من نصف أعضائها تقريبا نسبة 70% أو أكثر في مستوى الدقة، ووصل الثلث تقريبا نسبة 80% أو أكثر، على الرغم من أنني لا أستطيع أن أكون متأكداً من إجادة أفراد الخدمة السرية مقارنة بالمجموعات الأخرى، ولكنني أراهن أن سبب ذلك قيام كثير منهم بمهام الحماية ومراقبة الحشود لأي علامة على شخص ما قد تشكل خطراً للشخص الذي يقومون بحمايته، وذلك النوع من اليقظة من شأنه أن يكون إعداداً جيداً لرصد القرائن السلوكية الخفية على الخداع.

من المدهش لكثير من الأشخاص عندما يعلمون أن المجموعات المهنية الأخرى جميعها المهتمة بالكذب لا يسجلون نتائج تفوق المصادفة؛ كالقضاة، ومحامي الادعاء، ورجال الشرطة، وفنيي مكشاف الكذب الذين يعملون لدى وكالة الاستخبارات المركزية، أو مكتب التحقيقات الاتحادي، أو وكالة الأمن القومي، والخدمات العسكرية، والأطباء النفسيين الذين يقومون بأعمال الطب الشرعي، والمدهش بالمثل أن كثيراً منهم لم يعرفوا أنهم غير قادرين على كشف الخداع من السلوك، وكانت إجاباتهم عن السؤال الذي وجهناه إليهم قبل خضوعهم للاختبار عمّا يتوقعون الحصول عليه من نتائج لم يكن مرتبطاً بما حصلوا عليه لاحقاً. كما كانت إجاباتهم عن السؤال نفسه الذي وجهناه مباشرة بعد انتهائهم من الاختبار.

وقد فوجئت لكون أي من مكتشفي الكذب المحترفين سيكون دقيقاً للغاية في رصد الأكاذيب؛ لأن أحداً منهم لم يحصل على خبرة سابقة بأي وضع خاص ولا بخصائص

الكاذبين الذين واجهوهم. وقد صممت الحالة الواضحة في شريط الفيديو كتقريب لمحنة المريضة في مستشفى الأمراض العقلية التي تخفي خططها للانتحار، ومحاولتها التهرب من الإشراف الطبي كي تتحرر.

كان ينبغي لها إخفاء ألمها، والتصرف بطريقة مقنعة كما لو أنها لم تعد مكتئبة. (انظر المناقشة في الصفحات (17، 16، و56-54). لقد حجت المريضة عاطفة قوية سلبية شعرت بها بتلك اللحظة بقشرة من عاطفة إيجابية. الأطباء النفسيون، وعلماء النفس فقط هم الذين لديهم خبرة بتلك الحالة، ولم تسجل مجموعتهم نتائج تفوق المصادفة. فلماذا كانت نتائج الخدمات السرية للولايات المتحدة مميزة في رصد هذا النوع من الخداع؟*

في البداية، لم يكن الأمر واضحاً في ذهني. ولكن تفكيري في النتائج أوحى لي بفكرة جديدة عن إمكان الكشف عن الخداع من القرائن السلوكية. ولا يحتاج مكتشف الكذب إلى معرفة ذلك القدر عن المشتبه به، أو الحالة إذا استثثرت عاطفة قوية. فإذا بدا شخص ما خائفاً، أو مذنباً، أو متحمساً، مع عدم توافق هذه التعابير مع ما يصدر عنه من حديث، فهذا دليل على أنه يكذب، وعندما يكون هناك كثير من اضطرابات الكلام (كالوقفات وUmhh وغيرها)، وليس هناك سبب لوجوب معرفة المشتبه به لما يقوله، فهو لا يتكلم بهذه الطريقة عادة، فإن المرجح أن يكون المشتبه به كاذباً، وتكون القرائن السلوكية على الخداع أكثر تشبهاً عندما لا تستثار العواطف، فإذا كان الكاذب لا يخفي عاطفة قوية، فذلك يتطلب أن يكون المحقق أكثر دراية بتفاصيل الكذبة وخصائص الكاذب.

وكلما كانت الأخطار عالية، تكون هناك فرصة أن يسمح الخوف من الكشف أو التحدي للتغلب على مكتشف الكذب (أو ما أسميه لذة الخداع، ص. 76) إجراء كشف دقيق عن الكذب من غير الحاجة إلى أن يكون لدى مكتشف الكذب كثير من تفاصيل الكذبة أو المشتبه به.

ولكن، لن تجعل الأخطار المرتفعة الكاذبين جميعهم يشعرون بالخوف من الانكشاف؛ وهذه الملحوظة على قدر كبير من الأهمية. فلن يخاف المجرمون ممن لهم خبرة في

* لربما أجادت المجموعات المهنية لو أننا أعطيناهم كذبة ليحكموا عليها بالحالة التي يتعاملون معها عادة، ولربما تكون قد عرفنا من هم مكتشفو الكذب الجيدون بصرف النظر عن الألفة الطرفية وليس من مكتشفو الكذب الجيدون الذين يعملون في بيئاتهم المعتادة، وأعتقد أن الأمر ليس كذلك ولا يمكن استبعاد هذه الاحتمالية إلا بالمزيد من البحث.

الإفلات منها، ولا زير النساء الذي نجح مراراً عدّة في إخفاء علاقاته الغرامية السابقة، ولا المفاوض المتمرس. وقد تجعل الأكاذيب عالية الخطورة بعض المشتبه بهم الأبرياء، الذين يخشون عدم تصديقهم، يبدون كاذبين (انظر النقاش بشأن خطأ أو ثلث في الصفحات 173-170).

إذا تشارك الكاذب مع المتلقّي في القيم واحترمه، فهناك فرصة لأن يشعر الكاذب بالذنب بشأن فعلته، وستظهر علامات السلوك بسبب هذا الذنب، وستُكشف الكذبة أو تُحْفَظ الكاذب على الاعتراف. ولكن ينبغي أن يتجنب مكتشف الكذب الفرور بنفسه، وافترض الاحترام الذي لا يستحقه. وعلى الأم غير الواثقة، أو شديدة الانتقاد، امتلاك معرفة ذاتية؛ لتدرك امتلاكها لهذه الخصائص. وعليه، يجب ألا تفترض أن ابنتها ستشعر بالذنب حيال الكذب عليها. وعلى ربّ العمل أن يعلم أنه بنظر موظفيه غير منصف، ولا يستطيع الاعتماد على علامات الذنب لكشف خداعهم.

ليس من الحكمة الثقة بأحكام أحدهم بشأن كذب شخص ما من غير وجود معرفة عن المشتبه به أو الحالة، ولم يقدم اختبار كشف الكذب الذي قدمته الفرصة للتألف مع كل شخص يُراد الحكم عليه، وينبغي بناء القرارات عن كان كاذباً ومن كان صادقاً على رؤية الشخص مرة واحدة، وبعدم وجود معلومات أخرى عنه. وفي ظلّ هذه الظروف، تمتّع عدد قليل جداً من الأشخاص بالدقة، ولم تكن الدقة مستحيلة، بل صعبة لمعظم الأشخاص. لاحقاً سأفسر كيف أنّ الأشخاص الدقيقين تمكنوا من الحكم الصائب بتوافر قليل من المعلومات. لدينا نسخة أخرى من الاختبار تبين مثالين لكل شخص. وعندما يستطيع مكتشف الكذب مقارنة سلوك الشخص في حالتين يكون أكثر دقة، على الرغم من أنه حتى عندها سجل معظمهم نتائج أكثر بقليل من المصادفة⁽³⁾.

ينبغي أن تساعد قائمة التحقق من الكذب الواردة في الفصل الثامن على تقدير ما إذا كانت الأكاذيب عالية الخطورة، وتمتلك قرائن سلوكية. وينبغي أن تساعد على تحديد ما إذا سيكون هناك خوف من الانكشاف، أو ذنب الخداع، أو لذة الخداع. وينبغي ألا يفترض مكتشف الكذب ببساطة أنّ هناك احتمالاً دائماً لكشف الخداع من القرائن السلوكية. ينبغي

أن يقاوم مكتشف الكذب توهم قدرته على معرفة الكاذب من الصادق من خلال المبالغة بقدرته الخاصة على رصد الكذب.

على الرغم من أن مجموعة الخدمة السرية كانت الوحيدة التي سجلت نتيجة تفوق المصادفة، سجّل بعض أفراد المجموعات الأخرى نتائج مرتفعة أيضاً، وما زلت أتابع البحث لمعرفة سبب دقة بعض الأشخاص فقط في كشف الخداع، وكيف تعلموها. ولم لا يعرف الجميع رصد الكذب بدقة. فهل هذه مهارة يمكن تعلّمها أم أنها موهبة؟ وشيء إما أن تمتلكه أو لا تمتلكه؟ لقد واثقتني هذه الفكرة الغريبة عندما وجدت أن ابنتي ذات الأحد عشر عاماً سجلت دقة كما سجّل أفضل عملاء الخدمة السرية، وهي لم تقرأ كتبي ولا مقالاتي، ربما لا تكون ابنتي مميزة، وربما يكون معظم الأطفال أفضل من الكبار في رصد الكذب، وسنبدأ البحث لمعرفة ذلك.

تأتي معلومات الإجابة عن السؤال حول سبب دقة بعض الأشخاص بصفتهم مكتشفي كذب مما كتبه الأشخاص الذين تقدموا للاختبار عندما سألتناهم عن قرائن الخداع التي استخدموها للحكم بشأن ما إذا كان الشخص كاذباً. وبمقارنة الأشخاص الذين اتسموا بالدقة في المجموعات جميعها، مع غير الدقيقين، وجدنا أن الدقيقين ذكروا استخدام معلومات عن الوجه والصوت والجسم، في حين، ذكر غير الدقيقين الكلمات التي قيلت فقط. تناسب هذه النتيجة ما ذكرته في الفصول السابقة في كتاب (قول الأكاذيب)، ولكن لم يقرأ أي شخص من الذين تقدموا للاختبار هذا الكتاب من قبل.

عرف بعض الأشخاص الدقيقون أن من السهل إخفاء الكلمات مقارنة بإخفاء التعابير، أو الصوت، أو حركات الجسم. لكن لا يعني ذلك أن الكلمات غير مهمة، فقد يكون التناقض فيما يقال مهماً جداً، وربما يكون التحليل المتطور للحديث كاشفاً للكذب⁽⁴⁾، ولكن لا ينبغي التشديد على محتوى الحديث فقط؛ إذ ما زلنا في حاجة إلى معرفة سبب عدم ربط الكلمات مع تعابير الوجه والصوت.

نتائج جديدة في قرائن الكذب السلوكية

تجسّد البحوث التي استكملناها في العامين الماضيين، وتضيف إلى ما يذكره كتاب الأكاذيب أهمية الصوت والوجه في الكشف عن الخداع. وقياس تعابير الوجه المعروضة في الأشرطة التسجيلية لطالبات التمريض عندما كنّ يقلنّ الصدق ويكذبنّ، وجدنا اختلافات في نوعين من الابتسامات. وعندما كنّ مستمتعات حقاً، أظهرن كثيرًا من الابتسامات الصادقة (الصورة A5 في الفصل الخامس)، وعندما كنّ يكذبنّ أظهرن ما يسمى بابتسامات الإخفاء. (في إخفاء الابتسامة إضافة إلى الشفتين المبتسمتين هناك علامات حزن (الصورة A3)، أو خوف (الصورة B3)، أو غضب (الصورة C3 أو 4)، أو اشمئزاز)⁽⁵⁾.

لقد دعمت الفروق بين الابتسامات بمزيد من الدراسات على عينات مختلفة من الأطفال والبالغين في الولايات المتحدة وخارجها، وفي ظروف مختلفة، وليس فقط عندما يكذب الأشخاص. وقد وجدنا اختلافات فيما يحدث داخل الدماغ، وما يقول الأشخاص: إنهم يشعرون به عندما يبدو ابتسامة صادقة مقارنة مع أنواع الابتسام الأخرى. ويكمن الدليل الأمثل فيما إذا كانت الابتسامة حقيقية في اشتراك العضلة التي تحيط بالعين وليس فقط الشفاه المبتسمة⁽⁶⁾. ليس من السهل إيجادها بمجرد البحث كما توجد تعجيدات رجل الغراب على الزاويتين الخارجيتين للعينين؛ لأنّ ذلك لا ينجح دائماً.

إنّ تجاعيد رجل الغراب علامة مفيدة على الابتسامة الصادقة إذا كانت الابتسامة بسيطة والمتعة المشهودة غير قوية. أمّا في الابتسامة الكبيرة أو الواسعة، فإنّ الشفتين المبتسمتين تكوّنان تجاعيد رجل الغراب؛ لذا، عليك النظر إلى الحاجبين، فإذا كانت عضلة العين مشتركة؛ لأنّ الابتسامة صادقة فعلاً، فسيتحرك الحاجب نحو الأسفل حركة بسيطة. إنّ هذه القرينة صادقة، ووجدنا أنّها ممكنة الرصد من غير تدريب⁽⁷⁾.

ووجدنا أيضاً أنّ نبرة الصوت أصبحت مرتفعة عندما كذبت طالبات التمريض عن مشاعرهن، ويدلّ هذا التغيير في نبرة الصوت على الانفعال العاطفي المتزايد، ولكنه ليس علامة على الكذب. فإذا كانت إحداهن تستمتع بمشهد مريح وسار فيجب ألا ترتفع نبرة صوتها. لا يبدي الكاذبون جميعهم علامات في الوجه والصوت على خداعهم، وباستخدام

مصدري المعلومات، تمّ الحصول على أفضل النتائج ومعدل دقّة تعادل 86%. ولكن ذلك يعني أن 14% من الأخطاء ارتُكبت فعلياً. وبالاعتماد على مقاييس الوجه والصوت اعتقدنا أنّ المفحوص صادق في حين كان كاذباً، أو كاذباً في حين كان صادقاً؛ لذا، وعلى الرغم من أنّ المقاييس فاعلة على الغالبية العظمى من الأشخاص، فإننا لا نستطيع التعميم على الجميع، ولا أتوقع أبداً أن نحصل على مجموعة مقاييس سلوكية تنطبق على الأفراد جميعهم من غير استثناء؛ فبعض الأشخاص ممثلون بطبعهم بحيث لن يُكتشفوا، وبعضهم الآخر متميزون بحيث إنّ ما ينجح في كشف الأكاذيب لدى غيرهم يقف عاجزاً أمامهم.

لقد وجدت أنا والدكتور مارك فرانك في العمل القائم الدليل الأول الذي يدعم فكرتي التي تشير إلى وجود كاذبين جيدين وممثلين طبيعيين، وأنّ هناك كاذبين لا يستطيعون خداع الآخرين. لقد طلبنا إلى بعض الأشخاص الكذب أو قول الصدق في مشهدي خداع؛ في المشهد الأول، ارتكبوا جريمة وهمية، وأخذوا خمسين دولاراً من حقيبة ما، يمكنهم الاحتفاظ بها في حال أفتعوا المحقق أنّهم يقولون الصدق عندما ادعوا عدم أخذ النقود، وفي المشهد الثاني، يمكن أن يكونوا كاذبين أو صادقين في التعبير عن آرائهم بقضية مهمة مثل الإجهاض أو عقوبة الإعدام. وجد فرانك أنّ الذين كانوا كاذبين ونجحوا في أحد المشهدين نجحوا في الآخر، والذين كان كشفهم سهلاً عندما كذبوا وهم يعبرون عن آرائهم كانوا أسهل كشفاً عند الكذب بشأن جريمة السرقة أيضاً⁽⁸⁾.

قد يبدو هذا واضحاً جداً، ولكن قد يشير كثير من منطلق الفصول السابقة إلى أنّ هذا يعود إلى تفاصيل الكذبة، وليست قدرة الشخص على تحديد نجاح كذبة معينة. ربما يكون العاملان مهمين؛ فبعض الأشخاص جيّدون أو سيئون في الكذب بحيث لا يكون الوضع أو تفاصيل الكذبة مهماً كثيراً؛ فهم يفلتون باستمرار بكذبهم أو يفشلون. وأنّ ما يحدّد مدى إجادتهم الكذب هو كلٌّ من: المتلقّي، وموضوع الكذب، ومستوى المخاطرة.

احتمالات رصد الأكاذيب في قاعة المحكمة

إنّ ما توصلتُ إليه في تعليم رجال الشرطة، والقضاة، والمحامين، على مدى السنوات الخمس الماضية يشير إلى ملاحظة بارعة أراعيها الآن في حلقات العمل، هي: لا بدّ أن يكون

نظام العدالة الجنائية قد صُمم من قِبَلِ شخص يريد أن يجعل اكتشاف الخداع في السلوك أمراً مستحيلاً؛ للمأخذ الآتية:

1. يُعطي المشتبه به المذنب كثيراً من الفرص للتحضير لإجاباته والتدرب عليها قبل تقييم صدقه من خلال هيئة المحلفين أو القاضي، وبذلك يزداد ثقته بنفسه، ويضعف خوفه من انكشاف أمره. إنَّ هذا المأخذ يُسجّل ضد القاضي أو هيئة المحلفين.
2. يُجرى الاختبار المباشر والاستجواب الدقيق للشاهد بعد شهر، إن لم يكن بعد سنوات من حدوث الحادثة؛ لذا، تُشبَّط العواطف المرتبطة بالحدث الجنائي.
3. بسبب التأخر مدةً طويلة قبل بدء المحاكمة، يكون لدى المشتبه به الفرصة لتكرار تفسيراته الزائفة مرات عدّة بحيث يبدأ بتصديق كذبه، وعندما يحدث ذلك لا يكون بمعنى ما كاذباً عند التقدم للشهادة.
4. عند تحديه في الاستجواب الدقيق، يكون الظنّين عادة مستعدّاً، إن لم يكن قد تدرب من خلال محاميه على الإجابة بسهولة عن الأسئلة الموجهة بنعم أو لا.
5. بالمقابل، هناك المتهم البريء الذي يأتي إلى المحاكمة مرعوباً من عدم تصديقه، ولم يجب على القاضي أو هيئة المحلفين تصديقه، إذا لم يصدقه كلُّ من الشرطة، والمدعي العام، والقاضي، في تحركات ما قبل المحاكمة لردِّ الدعوى.

إنَّ مكتشفي الحقيقة، من قضاة وهيئة محلفين، يعتمدون كثيراً على السلوك، وهذا الأمر ليس كذلك للشخص الذي يقوم بالمقابلة أو الاستجواب الأولي. في العادة، يكون هؤلاء من الشرطة، أو في حالات الإساءة للطفل، الأخصائي الاجتماعي. أولئك هم الأشخاص الذين تتاح لهم أفضل فرصة لمعرفة ما إذا كان الشخص يكذب من القرائن السلوكية. لا تتاح للكاذب الفرصة للتدرب على كذبه عادة، ومن المرجح أن يكون خائفاً من انكشاف أمره، أو أنه يشعر بالذنب حيال الفعل الخاطئ الذي ارتكبه. وفي حين، قد يكون رجال الشرطة والمتخصصون الاجتماعيون طبيي السريرة، فإن معظمهم غير مدربين على توجيه الأسئلة الموضوعية غير الذاتية، وغير النمطية. لم يُدربوا على كيفية تقييم القرائن

السلوكية للصدق والكذب، وهم منحازون في افتراضاتهم النمطية⁽⁹⁾، ويعتقدون أنّ الجميع مذنبون وكاذبون تقريباً، وقد ينطبق ذلك على الغالبية العظمى ممن يستجوبونهم. عندما قدمت اختبار كشف الكذب أول مرة لضباط الشرطة، وجدت أنّ معظمهم حكم على كلّ طالبة ترميز رآها في شريط الفيديو أنّها كاذبة. «لا أحد يقول الحقيقة أبداً»، كما ذكروا لي. لحسن الطالع، لا تتعرض هيئة المحلفين باستمرار للمشتبه بهم الجنائيين، وعليه، لا يفترضون أنّ المشتبه به مذنب.

إشارات قائد الأسطول (الأميرال) بويندكستر الاستكشافية

لا تعدّ القرائن السلوكية في الوجه، والجسم، والصوت، وطريقة التحدث، علامات على الكذب في حد ذاتها. فقد تكون علامات على العاطفة التي تتناسب مع ما يقال، أو قد تكون علامات تدل على أنّ المشتبه به يفكر بما يقوله قبل نطقه؛ فهي إشارات تعلم المناطق الواجب استكشافها، وهي تعلم مكتشف الكذب أنّ شيئاً ما يحدث، وهو في حاجة إلى المعرفة من خلال توجيه الأسئلة والتحقق من المعلومات الأخرى، وما إلى ذلك. دعونا نبحث في مثال واحد لكيفية عمل هذه الإشارات.

في منتصف عام 1986م، باعت الولايات المتحدة أسلحة لإيران بغية إطلاق سراح الرهائن الأمريكيين المحتجزين في لبنان من قبل مجموعات توجهاها إيران أو أنها متعاطفة معها. وذكرت إدارة ريغان أنّها لم تكن مجرد عملية تبادل بسيطة للسلاح مقابل الرهائن، بل كانت جزءاً من محاولة إعادة تأسيس علاقات جيدة مع القيادة الإسلامية المعتدلة الناشئة حديثاً في إيران بعد وفاة آية الله الخميني. ولكن فضيحة ذات أبعاد كبيرة برزت عندما ذُكر أنّ بعض الأرباح التي جُنيت من بيع الأسلحة لإيران استخدمت سرّاً في انتهاك مباشر للقانون الصادر عن مجلس الشيوخ (تعديلات بولاند) لشراء أسلحة للكونترا؛ المجموعة النيكاراغوية المتمردة الموالية للولايات المتحدة، والتي كانت تقاتل القيادة الساندرستية الموالية للاتحاد السوفييتي في أمريكا الوسطى، وكشف الرئيس رونالد ريغان والنائب العام أدوين ميس في مؤتمر صحفي في 1986، عن تسريب الأموال للكونترا. وادعيا في الوقت نفسه عدم معرفتهما أيّ شيء عن ذلك، وأعلنّا أنّ نائب الأميرال جون بويندكستر مستشار

شؤون الأمن الوطني قد استقال، وأن زميله في البحرية العقيد المقدم أوليفر نورث أعفي من واجباته في مجلس الأمن القومي. كانت تقارير الأخبار عن فضيحة إيران - الكونترا واسعة النطاق. أظهرت استطلاعات الرأي آنذاك أن غالبية الشعب الأمريكي لم يصدق ادعاء الرئيس ريغان أنه لم يعلم عن التسريب غير القانوني للأرباح للكونترا.

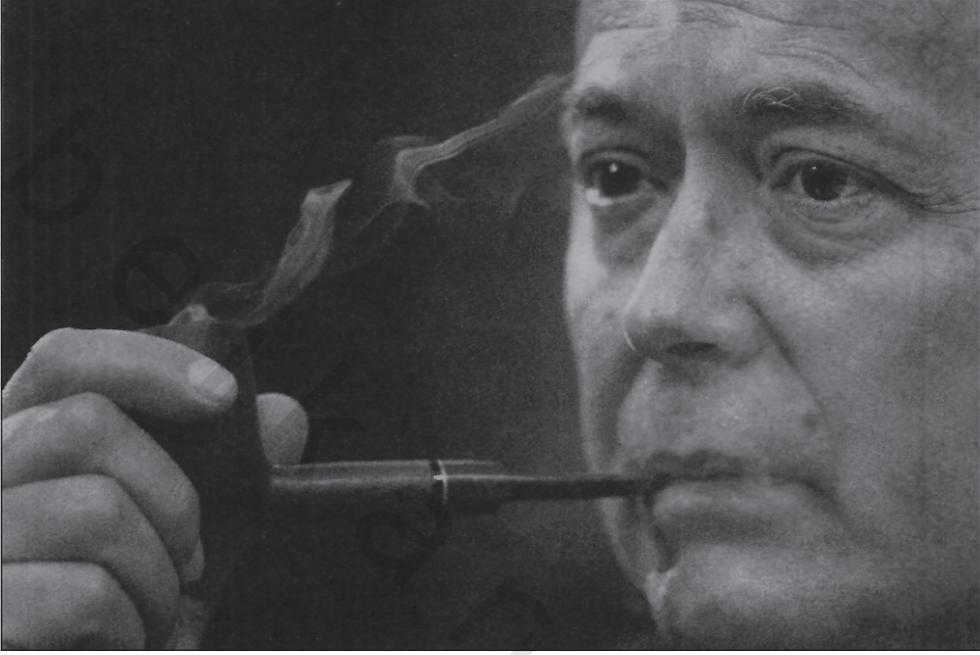
شهد المقدم نورث بعد ثمانية أشهر، أمام لجنة مجلس الشيوخ التي تحقق في العلاقات الإيرانية - الكونترا. فقال: إنه ناقش القضية برمتها في كثير من الأحيان مع وليام كيسي مدير وكالة الاستخبارات المركزية، وكان كيسي قد توفي قبل ثلاثة أشهر من شهادة نورث وأبلغ نورث اللجنة أن كيسي حذره أنه سيكون كبش فداء، وأن على بويندكستر أن يشاركه ذلك الدور لحماية الرئيس ريغان.

وشهد بويندكستر الآن، وأبلغ لجنة مجلس الشيوخ أنه وحده من أعطى الموافقة للسير بخطوة العقيد نورث لتحويل الأرباح من مبيعات الأسلحة للكونترا. وادعى أنه «مارس سلطته من غير إبلاغ الرئيس من أجل حمايته من «قضية سياسية عاصفة» انفجرت في وقت لاحق عليهم، وأعلن بويندكستر بنبرة واثقة: «أنا الذي اتخذت القرار»⁽¹⁰⁾.

وفي مرحلة ما في الشهادة، وعند سؤاله عن الغداء الذي تناوله مع الراحل وليام كيسي مدير وكالة المخابرات المركزية، يقول بويندكستر إنه لا يتذكر ما قيل حينها، وما يتذكره فقط هو تناول الشطائر معاً. تابع عضو مجلس الشيوخ سام نان بويندكستر بشدة بشأن ذاكرته التي خانته، وخلال الدقيقتين التاليتين، بدا على بويندكستر تعبير غضب دقيق وسريع ونبرة صوت مرتفعة، وازدرد ريقة أربع مرات، وتوقف مراراً عدّة في أثناء الحديث، وأجرى كثيراً من التكرارات. هذه اللحظة في شهادة بويندكستر توضح أربع نقاط مهمة، هي:

1. عندما لا تقتصر التغيرات السلوكية على طريقة واحدة (الوجه، أو الصوت، أو تغييرات الجهاز العصبي اللاإرادي التي يشير إليها ازدراد الريق)، فمن المهم الإشارة إلى أن شيئاً مهماً يحدث، ولا بد من استكشافه. في حين لا ينبغي تجاهل العلامات المقترصة على نمط واحد من السلوك؛ إذ قد يكون هو كل ما لدينا، ومن

المحتمل أن يكون أكثر مصداقية، وأنَّ العاطفة التي تحرك المتغيّرات أقوى عندما تتقاطع العلامات عبر الجوانب المختلفة للسلوك.



مستشار الأمن القومي الأسبق نائب الأدميرال جون بويندكستر.

2. يعدّ تفسير التغيير أقلّ مخاطرة مقارنة بتفسير بعض الملامح السلوكية التي يكرّرها الشخص. فلم يبدي بويندكستر تردداً في الحديث ولا توقفاً، ولا ازدياد ريقه، أو ما شابه ذلك؛ لذا، ينبغي على مكتشف الكذب البحث دائماً عن التغيّرات في السلوك؛ بسبب ما أسميه مخاطرة بروكاو في الفصل الرابع (ص. 91)، ولن نخدعنا خصوصيات شخص ما إذا اهتمنا بتغيرات السلوك.

3. عندما تحدث تغيرات السلوك المرتبطة بموضوع محدد أو سؤال ما، فإنّ ذلك يُعلم مكتشف الكذب أنّ هذه قد تكون منطقة حساسة ينبغي استكشافها. وعلى الرغم من ضغط عضو مجلس الشيوخ نان، وأعضاء آخرين في مجلس الشيوخ، على بويندكستر في كثير من التفاصيل، فإنّه لم يبدي هذه السلوكيات إلا بعد أن استفزّه عضو مجلس الشيوخ نان بشأن جلسة الغداء مع كيسي. اختفى نمط سلوك المشتبه به الذي أبداه بويندكستر عندما توقف نان عن السؤال عن الغداء، وانتقل

إلى موضوع آخر. كلما بدت مجموعة من التغيرات السلوكية بالارتباط مع موضوع محدد، ينبغي لمكتشف الكذب محاولة التأكد أنه فعلاً موضوع ذو علاقة، وتكمن طريقة القيام بذلك بترك الموضوع قيد التهمة والانتقال إلى آخر كما فعل نان، ثمّ وعلى غير المتوقع، العودة إلى الموضوع ذي العلاقة وملاحظة ما إذا كانت مجموعة السلوكيات تعاود الظهور أم لا.

4. ينبغي أن يحاول مكتشف الكذب معرفة التفسيرات البديلة لسبب حدوث التغيرات السلوكية، والتفكير في تفسيرات غير احتمال أن تكون هذه علامات على الخداع. فإذا كان بويندكستر كاذباً في إجاباته عن الغداء، فربما يكون منزعجاً للقيام بذلك. فقد عُرف عنه أنه متدين، وزوجته شماسة في كنيستهم، ومن المرجح وجود بعض التناقض لديه حيال الكذب حتى لو اعتقد أنه مشروع من أجل المصلحة الوطنية. وقد يكون خائفاً من أن يكتشف كذلك، ولكن هناك بدائل أخرى لا بد من التفكير فيها.

لقد استمرت شهادة بويندكستر أياماً عدّة. لنفترض أنه خلال استراحة الغداء يتحدّث دائماً مع محاميه، ويتناول شطيرة أعدتها زوجته. ولنفترض أنّ في هذا اليوم عندما يسأل زوجته ما إذا كانت قد أعدت له الشطيرة تصيح غاضبة، وتقول: جون، لا أستطيع إعداد شطيرتك يومياً أسبوعاً بعد أسبوع؛ فلدي مسؤوليات أخرى أيضاً. وإن كان زواجهما من النوع الذي نادراً ما يُنفس فيه عن الغضب فقد يكون بويندكستر متضايقاً لهذه الحادثة. وعندما يسأله نان لاحقاً في ذلك الصباح عن الغداء، ويذكر تناولهما الشطائر، تعاوده العواطف التي لم تُحلّ بشأن الخلاف مع زوجته، وتلك المشاعر هي ما نراه الآن، وليس الذنب للكذب حيال بعض جوانب العلاقة بين إيران- والكونترا، أو الخوف من انكشاف تورطه في هذه القضية. لا يوجد لدي أيّ وسيلة لمعرفة ما إذا كان هذا التخمين مستنداً إلى أسس أم لا، وتلك هي النقطة التي أريد إثارتها.



المقدم السابق أوليفر نورث

ينبغي لمكتشف الكذب محاولة التفكير بالتفسيرات البديلة غير الكذب، وتجميع المعلومات التي يمكن أن تساعد على استبعاد التفسيرات البديلة، وما كشف عنه بويندكستر هو أنّ هناك أمراً حسّاساً بشأن الغداء مع كيسبي، ولكننا لا نعلم ما هو. وعليه، يجب ألا نقفز إلى نتيجة أنه كاذب من غير استبعاد التفسيرات الأخرى.

قدرة أوليفر نورث على الأداء

توضّح شهادة العقيد نورث خلال جلسات التحقيق في قضية إيران - كونيتر نقطة أخرى نوقشت في كتاب قول الأكاذيب. يبدو نورث مثلاً جيداً لما أسميه (ممثل بالفطرة)⁽¹¹⁾.

ولا أقصد الإشارة إلى أنّ نورث كان فعلياً يكذب (على الرغم من إدانته في شهادته الأولى أمام مجلس الشيوخ)، ولكن لن نستطيع معرفة إن كان كاذباً من سلوكه؛ فإن اضطر إلى الكذب فسيكون مقنعاً جداً، وأداؤه مقنع جداً وقابل للتصديق⁽¹²⁾.

أظهرت استطلاعات الرأي العام آنذاك، أنّ نورث كان محطّ إعجاب الشعب الأمريكي الكبير، وهناك أسباب كبيرة تدعوه للاستئناف، وربما يُنظر إليه على أنه داود ضد جوليت؛ حكومة قوية مقابل لجنة مجلس الشيوخ. أما آخرون، فساعده ذلك الزّي الذي يرتديه. وربما يكون قد ظهر على أنه كبش فداء، وتحمل المسؤولية ظلاماً عن الرئيس، أو عن تصرف وكالة الاستخبارات المركزية. إحدى السمات التي تميز فناني الأداء الطبيعي هو أنّه يجب تصديقهم ونحن نستمع بأدائهم، وليس هناك سبب للاعتقاد أنّ هؤلاء الأشخاص يكذبون أكثر من الأشخاص العاديين (على الرغم من أنهم قد يقرّون أكثر؛ لأنهم يعلمون أنهم يستطيعون الإفلات بالكذب)، ولكنهم عندما يكذبون تكون أكاذيبهم سلسلة.

تثير شهادة نورث قضايا أخلاقية وسياسية حيال مشروعية الكذب من قبل المسؤول العمومي. سأناقش هذا الحدث في الفصل القادم، وأحداثاً تاريخية أخرى.



الفصل العاشر

الكذب في الحياة العامة

في الفصل السابق، وصفت نتائج أحدث البحوث، والبحوث قيد الدراسة. واستندت إلى خبرتي في تعليم مكتشفي الكذب المحترفين. لا يعتمد هذا الفصل على دليل علمي. ولكنه يعتمد على تقييماتي الشخصية التي يفيد بها التفكير بطبيعة الكذب والمحاولات البحثية لفهم السياق الأكبر الذي أعيش فيه.

تبرير أوليفر نورث للكذب

في إحدى جلسات شهادته، اعترف العقيد نورث أنه قبل سنوات كذب على مجلس الشيوخ بشأن تحويل الأموال الإيرانية للكونترا في نيكاراغوا المؤيدة للولايات المتحدة. وقال: إن الكذب ليس سهلاً عليّ، ولكن علينا أن نضع في الميزان الفرق بين الأرواح والأكاذيب. كان نورث يقتبس المسوّغ التقليدي للكذب الذي ناقشه الفلاسفة لقرون عدّة، وماذا علينا قوله لرجل يلوّح ببندقيته ويسأل: أين أخوك؟ سوف أقتله. لا يعدُّ هذا التلويح معضلة لدينا، فلن نكشف عن مكان وجود أخينا، بل سنكذب ونعطي موقفاً مزيفاً. وكما قال أوليفر نورث: إذا كانت الحياة بحدّ ذاتها على المحك، فعليك بالكذب. ويمكن ملاحظة المثال الأكثر واقعية في التحذيرات التي يصدرها الأهل لأطفالهم الحاملين المفاتيح وعائدين إلى منازل ذويهم بعد عودتهم من المدارس؛ ليظلوا من غير رقابة لحين عودة ذويهم عما يقولونه إذا قرع غريب ما باب منزلهم.

يُطلب إليهم القول أنهم ليسوا وحدهم في المنزل، والكذب والادعاء أن ذويهم في قبولة. في كتابه الصادر بعد أربع سنوات من جلسات الاستماع في مجلس الشيوخ، وصف نورث مشاعره حيال المجلس وحرص قضيته، قائلاً: «كان كثير من أعضاء مجلس الشيوخ وموظفيهم أشخاصاً أصحاب امتيازات، تخلّوا عن المقاومة النيكاراجوية من غير خجل، وتركوها تحت رحمة عدو قوي ومسلح تسليحاً جيداً. والآن، أرادوا إذلالني للقيام بما كان عليهم القيام به! (ص. 50). ... لم أر نفسي يوماً فوق القانون، ولم يكن في نيّتي القيام بما هو غير قانوني. لقد اعتقدت دائماً أن تعديلات بولاند لم تمنع مجلس الأمن القومي من دعم الكونترا، وما زلت أعتقد ذلك. وقد اشتملت أكثر التعديلات صرامة على ثغرات استخدمناها لضمان عدم التخلي عن المقاومة النيكاراجوية⁽¹⁾». اعترف نورث في كتابه، أنه ضلّ أعضاء مجلس الشيوخ في عام 1986م عندما حاولوا معرفة ما إذا كان يقدم مساعدة مباشرة للكونترا أم لا.

إنّ منطق كذب نورث في الدفاع عن الأرواح لا مسوّغ له؛ لأنه أولاً، غير متأكد من أن خياره كان واضحاً. فقد ادعى أن الكونترا سيُقضى عليهم؛ بسبب تعديلات بولاند، التي حظر مجلس الشيوخ بموجبها، في مرحلة معينة، أي مساعدة (قتاليّة) لهم، لكن لم يكن هناك توافق في الآراء بين الخبراء في أن حجب هذه المساعدات سيغني القضاء على الكونترا. لقد كان حكماً سياسياً، اختلف معه معظم الديمقراطيين والجمهوريين بشدة، وهذه ليست مقاربة لليقين أن القاتل الملتزم الذي يهدّد بالقتل سيفعل ذلك.

والاعتراض الثاني لادعاء نورث أنه يكذب لحماية الأرواح هو مشكلة المتلقّي من أكاذيبه. فلم يكن يكذب على الشخص الذي أعلن عن نيّته القتل، ولو كان القتل سيحدث، فسيكون من يقوم به هو الجيش النيكاراجوي وليس أعضاء مجلس الشيوخ.

وفي حين قد يدّعي الذين يختلفون مع تعديلات بولاند أن هذه ستكون النتيجة، فإنّها لم تكن النيّة المعلنة لدى أولئك الذين صوتوا على التعديلات، ولا يمكن القول هذا ما يسعون إليه عمداً، حتى لو لم يكن ذلك معلناً في ذلك التشريع.

اختلف الحكماء والفضلاء عما ستكون عليه نتائج حجب المساعدة (القتاليّة)، وما إذا كانت تعديلات بولاند قد سدّت الثغرات جميعها. لم يستطع نورث معرفة ذلك لحماسته، أو أنه لورأى ذلك فعلاً فلن يهتم بعدم وجود أيّ حقيقة يتفق عليها العقلاء جميعهم. وكانت تتمثل غطرسة نورث في إعطاء حكمه وزناً أكبر مقارنة بحكم أغلبية أعضاء مجلس الشيوخ، وللتصديق أنّ ذلك كان مشروعاً لتضليل المجلس.

والاعتراض الثالث على منطق نورث بالكذب لحماية الأرواح هو أن كذبه انتهكت عقداً أبرمه يمنعه من الكذب على المجلس، فلا أحد ملزم بالردّ بصدق على القاتل الملتزم. تنتهك أفعال القاتل المعلن عنها القوانين التي تؤيدها ويؤيدها، فضلاً على أنّ أطفالنا غير ملزمين بالصدق تجاه الغريب الذي قرع باب البيت، على الرغم من أنّ الأمر قد يصبح أكثر غموضاً إذا ادعى ذلك الغريب أنّه في محنة ما، ولكنّ الجميع على كلّ حال ملتزم بالشهادة بصدق أمام لجنة التحقيق في المجلس، ويمكن أن يُقاضى بسبب الكذب. كان لدى نورث أسباب إضافية ليكون صادقاً بحكم مهنته؛ لقد أقسم العقيد نورث في الجيش للمحافظة على الدستور، ومن خلال الكذب على المجلس، انتهك نورث المقدمة الدستورية لتقسيم المسؤولية بين فرعي الحكومة، وخصوصاً قسم التحكم في الميزانية الذي يعطيه الدستور للكونغرس؛ ليتفحصه، مقابل السلطة التنفيذية للقانون⁽²⁾. لم يكن نورث من غير وسيلة لو شعر أنه مجبر على تنفيذ السياسات التي اعتقد أنها تهدد بطريقة غير أخلاقية الآخرين للخطر، وكان من الممكن أن يستقيل ثم يتحدث علناً ضد تعديلات بولاند.

يستمر الجدل اليوم إذ يُقاضى مسؤولو وكالة الاستخبارات المركزية الذين يُزعم أنّهم كذبوا على مجلس الشيوخ. وقد نُوقش مؤخراً في المجلس سؤال ما إذا كانت هناك مجموعة قواعد خاصة بمسؤولي وكالة الاستخبارات المركزية، والذين بسبب الطبيعة السرية لعملهم، قد لا يكونون ملزمين بالصدق أمام المجلس. ولما كان نورث يتلقى تعليماته من مدير وكالة الاستخبارات المركزية كيسي، يمكن تبرير أفعاله على أنه ينفذ معايير موظفي تلك الوكالة. ذكر ديفيد وييل مدير رابطة ضباط وكالة الاستخبارات المركزية السابقين قائلاً: «من وجهة نظري، إنّ كشف أقلّ قدر ممكن للمجلس إذا تمكن أحدهم من الإفلات بذلك ليس أمراً سيئاً، وأنا نفسي أجد صعوبة في لوم هؤلاء الرجال⁽³⁾». وقال راي كلاين ضابط متقاعد

من الاستخبارات المركزية: «في التقليد القديم للاستخبارات المركزية، شعرنا أنه ينبغي حماية كبار ضباط الموظفين من التعرض للخطر»⁽⁴⁾. يرى ستانسفيلد تيرنر مدير وكالة الاستخبارات المركزية في عهد الرئيس جيمي كارتر من 1977-1981م، وجوب عدم تصريح الرئيس للاستخبارات بالكذب على مجلس الشيوخ، ويجب أن يكون معلوماً لموظفي الوكالة عدم حمايتهم إذا كذبوا⁽⁵⁾.

إنّ مقاضاة نورث، و بويندكستر، و حديثاً مسؤولي وكالة الاستخبارات المركزية الآن فيرزي، وكليز جورج، بالكذب على المجلس قد تنقل رسالة ما. إنّ جورج هو المسؤول الأعلى في وكالة الاستخبارات الذي يُقاضى بتهمة الكذب على لجنة المجلس التي تحقق في قضية إيران- كونيتراف في 1987م. ولأنه يُعتقد على نطاق واسع أنّ مديرها كيسي لم يلتزم بتلك القواعد، يمكن للمرء القول: إنّ من الخطأ معاقبة الأشخاص الذين وجهوا للاعتقاد على أنهم لا يقومون بما يريده الرئيس فحسب، بل يجب حمايتهم أيضاً إذا تعرضوا للخطر.

الرئيس ريتشارد نيكسون وفضيحة ووترغيت

ربما يكون الرئيس الأسبق نيكسون المسؤول الحكومي الأكثر إدانة بالكذب، وكان أول رئيس يقدم استقالته، ولكن لم يكن ذلك بسبب كذبه.

ولم يُفرض عليه تقديم الاستقالة؛ لأنّ الأشخاص الذين كانوا يعملون في البيت الأبيض ضُبطوا في مكتب ووترغيت ومجمع الشقق في شهر يونيو 1972 يحاولون اقتحام مقر الحزب الديمقراطي، بل كان التستر الذي اتهم به، والأكاذيب التي قالها للمحافظة على ذلك. وكشفت أشرطة المحادثات التسجيلية التي سُجّلت في البيت الأبيض، والتي كُشفت للعموم لاحقاً، أنّ نيكسون قال في ذلك الوقت: «لا أبه بما يحدث، أريد منك المماطلة والتسويق بذلك، والسماح لهم بالمرافعة على التعديل الخامس أو أيّ شيء آخر، فإن كان ذلك منقذاً فسوف ينقذ الخطة.»

نجح التستّر مدّة سنة تقريباً، حتى قال أحد المدانين لاقتحام ووترغيت جيمس ماككورد للقاضي: «إنّ الاقتحام كان جزءاً من مؤامرة أكبر. بعد ذلك، ظهر أنّ نيكسون

سجّل المحادثات التي دارت في المكتب البيضوي جميعها. وعلى الرغم من محاولة نيكسون إخفاء المعلومات التي تدينه في هذه الأشرطة كلّها، فقد كان فيها دليلٌ كافٍ كي تقدم اللجنة القضائية موادّ إقالته، وعندما أمرت المحكمة العليا نيكسون بتسليم الأشرطة لهيئة المحلفين، قدم استقالته في التاسع من أغسطس 1974م.

والمشكلة كما أراها لم تكن بكذب نيكسون؛ لأنني أؤكد أنّ بعض الزعماء يفعلون ذلك أحياناً، بل كان ما كذب به نيكسون، ودافعه للكذب، وعلى من كذب، لم تكن هناك محاولة لتضليل حكومة أخرى، بل إنّ الشعب الأمريكي هم من كانوا ضحية كذبه. لم يكن هناك ادعاء محتمل للتبرير من حيث الحاجة إلى تحقيق أهداف السياسة الخارجية، ولقد أخفى نيكسون معرفته بالجريمة، وهي محاولة سرقة وثائق من مكتب الحزب الديمقراطي في مباني ووترغيت، وكان دافعُه البقاء في منصبه، وعدم المخاطرة برفض الناخبين له إن علموا أنه عرف عن انتهاك الذين يعملون معه للقانون؛ لتحصيل مكاسب في الانتخابات المقبلة.

اتهمت المادة الأولى من المساءلة نيكسون بإعاقة العدالة، واتهم بالمادة الثانية بإساءة استخدام سلطات منصبه وفشله في ضمان تنفيذ القانون، واتهم بالمادة الثالثة بعصيان مذكرات الجلب بالعمد الصادرة من اللجنة القضائية. علينا ألاّ ندين نيكسون ببساطة؛ لأنه كان كاذباً، مع أنّ هذه تُهم متكررة واجهها نيكسون من خصومه، وإلا فلن يستطيع الزعماء القيام بعملهم إذا حُرّموا من الكذب بصورة مطلقة.

كذبة الرئيس جيمي كارتر المشروعة

يُعدّ ما حدث خلال مدّة رئاسة الرئيس السابق جيمي كارتر مثلاً جيداً للظرف الذي يُنظر فيه إلى أنّ كذب موظف عمومي مشروعٌ. انتُخب الحاكم السابق لجورجيا كارتر عام 1976 رئيساً بعد أن هزم جيرالد فورد الذي تولّى الرئاسة بعد استقالة نيكسون وعَدّ كارتر في حملته الانتخابية استعادة الأخلاق في البيت الأبيض، بعد سنوات من المحاولة وفضيحة ووترغيت، وكانت السمة المميزة لحملته نظره إلى آلات التصوير التلفازية وقوله ببساطة إنّه لن يكذب على الشعب الأمريكي، ولكن بعد ثلاث سنوات، كذب مرّات عدّة لإخفاء خطئه لإنقاذ الرهائن الأمريكيين في إيران.

خلال السنوات الأولى من رئاسة كارتر، أُطيح بشاه إيران الذي طالما حصل على الدعم الأمريكي، بالثورة الإسلامية الأصولية، وعندما أُبعدَ منفيًا، سمح له كارتر بالمجيء إلى الولايات المتحدة لتلقي العلاج الطبي، فاستولت عناصر مسلحة (ميليشيات) إيرانية؛ بسبب غضبها من ذلك على السفارة الأمريكية في طهران، واحتجزوا ستين رهينة. في حينها، استمرت الجهود البيئية بين الدولتين لتسوية أزمة الرهائن لأشهر من غير جدوى، وفي الوقت الذي أحصى فيه مذبوحو الأخبار على شاشات التلفاز عدد الأيام ثمّ الشهور التي احتُجزَ فيها الأمريكيان أسرى.

بعد احتجاز الرهائن بقليل، أمر كارتر جيشه بالتدرب لعملية الإنقاذ، ولم يتم إخفاء ذلك التدريب، ولكن ممثلي الإدارة أدلوا بإفادات مزيفة باستمرار؛ للتقليل من أهمية الشكوك عما كانوا ينفون عمله. ولأشهر عدّة، ادعى كلٌّ من البنتاغون والبيت الأبيض وإدارة الدولة أنّ مهمة تحرير الرهائن كانت مستحيلة التنفيذ. وفي الثامن من يناير من عام 1980م، كذب الرئيس كارتر في مؤتمر صحفي قائلاً: «إنّ هذه العملية عرضة للفشل، وقد يكون مصيرها قتل». وفي أثناء قوله ذلك كانت قوة الدلتا العسكرية تتدرب لعملية الإنقاذ في الصحراء الجنوبية الغربية في الولايات المتحدة.

كذب كارتر على الشعب الأمريكي؛ لأنّه علم أنّ الإيرانيين كانوا يستمعون لما يقوله، وأراد تهدئة العناصر المسلّحة الإيرانية التي تحرس الرهائن؛ ليشعروا بالأمان، وجعل كارتر سكرتيره الصحفي جودي بويل ينكر أنّ الحكومة كانت تخطط لإنقاذ الرهائن في اللحظة نفسها التي كانت فيها مهمة الإنقاذ تتقدم على قدم وساق، وكتب كارتر في مذكراته: «إنّ أيّ اشتباه للعناصر بمحاولة الإنقاذ سوف يهدّد خطّتنا بالفشل؛ إذ يعتمد النجاح على عنصر المفاجأة⁽⁶⁾» تذكّر أنّ هتلر كذب أيضاً لكسب ميزة المفاجأة لدى الخصم، ونحن ندين هتلر، لأنّه كذب بل لأهدافه وأفعاله. وعلى هذا، لا يُعدُّ كذب الزعيم الوطني لكسب ميزة على العدو خطأً في حدّ ذاته.

كان الإيرانيون الذين انتهكوا القانون الدولي من خلال احتجازهم موظفي السفارة الأمريكية رهائن، هم الهدف الرئيس في أكاذيب كارتر. ولم تكن هناك طريقة لخداعهم من غير خداع الشعب الأمريكي والمجلس، وكان الدافع هو حماية القوة العسكرية الخاصة بنا، لأجل قصير، على الرغم من إثارة بعض أعضاء المجلس مسألة ما إذا كان على كارتر

إبلاغهم بالمهمة مسبقاً. ينصّ قرار قانون الحرب: ادعى كارتر أنّ عملية الإنقاذ كانت عملاً رحيماً، وليست عملية حربية. فيما بعد، أدين كارتر؛ لأنّ مهمة الإنقاذ فشلت، وليس لأنه خرق وعده بعدم الكذب.

كتب ستانسفيلد تيرنر مدير وكالة المخابرات المركزية في أثناء رئاسة كارتر، عن العلاقات الإيرانية - الكونترا، وحاجة مسؤولي المخابرات المركزية إلى توخي الصدق مع مجلس الشيوخ، إضافة إلى أنّه أثار مسألة ما عليه فعله لو سأله مجلس الشيوخ ما إذا كانت المخابرات تُعدُّ لمهمة إنقاذ، فقال: «كنت سأمر بمرحلة صعبة عند الإجابة، وأرجو أن أكون قد قلت شيئاً من قبيل أعتقد أنّه من غير المناسب الحديث عن أيّ خطط جديدة لمعالجة مشكلة الرهائن لئلا يستنتج منها استدلالات غير صحيحة، وربما تسربت هذه الاستنتاجات للإيرانيين. بعد ذلك، ربما أستشير الرئيس عما إذا وجب علي العودة والإجابة عن السؤال بصدق⁽⁷⁾». لم يقل السيد تيرنر ما الذي عليه فعله لو أنّ الرئيس كارتر طلب إليه الرجوع إلى المجلس، وإنكار وجود أيّ خطط لإنقاذ الرهائن.

أكاذيب ليندن جونسون عن حرب فيتنام

كان الإخفاء الأكثر خطورة ما قام به الرئيس الأسبق ليندن ب. جونسون بإخفائه الحقائق الصّادمة عن الحرب في فيتنام عن الشعب. لقد فاز جونسون بالرئاسة بعد اغتيال جون ف. كينيدي عام 1963م، ولكنه خاض الانتخابات عام 1964م. وفي أثناء حملته الانتخابية، قال السيناتور، وخصم جونسون الجمهوري من أريزونا، باري جولد ووتر: «إنه قد يكون على استعداد تام لاستخدام الأسلحة النووية لكسب الحرب. في حين اتخذ جونسون الوجهة المعاكسة، قائلاً: لن نرسل أولادنا الأميركيين تسعة أو عشرة آلاف ميل بعيدين عن ديارهم للقيام بما يفترض أن يقوم به الآسيويون أنفسهم. وبمجرد انتخابه واقتناعه باحتمال كسب الحرب من خلال إرسال قواته، أرسل نصف مليون من الفتيان الأميركيين إلى فيتنام خلال السنوات القليلة اللاحقة، وانتهى الأمر بإسقاط أميركا لقنابل على فيتنام أكثر مما استخدم خلال الحرب العالمية الثانية.

اعتقد جونسون أنه سيكون في موقف قوي للمفاوضة بنهاية مناسبة للحرب، فقط إذا اعتقد الفيتناميون الشماليون أنّ الرأي العام الأمريكي يدعمه؛ لذا، اختار جونسون ما كشفه للشعب الأمريكي عن تقدم الحرب، وأخبر قادته العسكريين أنه أراد نقل صورة أفضل نجاح ممكن للأمريكيين، مقابل فشل الفيتناميين الشماليين والفيتكونغ. وبعد مضي بعض الوقت، كانت تلك المعلومات الوحيدة التي تلقاها من القادة الميدانيين في فيتنام، ولكن المهزلة انكشفت بما حدث في كانون الثاني من عام 1968م؛ إذ كشف هجوم الفيتناميين الشماليين والفيتكونغ، خلال موسم عطلة التبت على الأمريكيان للعالم مدى بُعد الأمريكيان عن كسب الحرب، وحدث هجوم التبت خلال الحملة الانتخابية الرئاسية الثانية. قال عضو مجلس الشيوخ روبرت كينيدي الذي نافس جونسون بصفته مرشح الحزب الديمقراطي: «إنّ هجوم التبت حطم الوهم الذي أخفيانا من خلاله واقعنا المرّ حتى عن أنفسنا». أعلن جونسون بعد أشهر، قراره بعدم الترشح للانتخابات.

لا توجد طريقة سهلة في ظلّ الديمقراطية لتضليل أمة أخرى من غير تضليل شعبك، وذلك ما يجعل الخداع سياسة خطيرة جداً إذا كان نهجاً معتمداً. إنّ خدعة جونسون بشأن تقدم الحرب، لم تكن مسألة أسابيع أو حتى شهور فمن خلال الإيهام بنصر وشيك، حرم جونسون الناخبين من المعلومات التي يحتاجون إليها لاتخاذ القرارات السياسية الصّائبة، ولا يمكن للديمقراطية العيش إذا تحكّم حزب سياسي معين في المعلومات التي يمتلكها الناخبون حيال أمر حاسم يؤثر في تصويتهم لهذا المرشح أو ذاك.

وكما لاحظ عضو مجلس الشيوخ كينيدي، فإنّني أشكّ أنّ ثمن هذه الخدعة يكمن في أنّ جونسون وبعض مستشاريه على الأقلّ كادوا أن يصدقوا أكاذيبهم. ليس المسؤولون الحكوميون وحدهم عرضة للوقوع في هذا الفخّ، وأعتقد أنّه كلما كذب أحدهم أكثر أصبح الكذب عليه أسهل، وفي كلّ مرة تتكرّر فيها الأكذوبة، يكون هناك اعتبار أقلّ بما إذا كان من الصحيح الاندماج بالخدعة. بعد تكرار الكذبة، قد يصبح الكاذب مرتاحاً جداً بحيث لا يهتم بحقيقة أنّه يكذب، وإذا ما تمّ دفعه أو تحديه، فسيذكر الكاذب أنه كذلك. وعلى الرّغم من أنّ جونسون أراد أن يصدق ادعاءاته المزيفة بشأن تقدم الحرب، وربما يكون في بعض الأحيان أعتقد أنها صادقة، فإنّني أشكّ في أنه نجح بالكامل في خداع نفسه.

كارثة مكوك الفضاء تشالنجر وخداع الذات

أنَّ يَخدَعَ الشَّخْصَ نَفْسَهُ أمرٌ مُختلفٌ تماماً، ولا يدرك الشخص في خداع الذات أنه يكذب على نفسه، ولا يعرف دافعه الشخصي لخداع ذاته. أعتقد أنَّ خداع الذات نادر الحدوث أكثر مما يدعيه الشخص الملموم لعذر نفسه، بعد حقيقة ارتكابه فِعْلاً ما. أثارت الأفعال التي أدت إلى كارثة مكوك الفضاء تشالنجر موضوع ما إذا كان الذين اتخذوا القرار لإطلاق المكوك، على الرغم من التحذيرات الشديدة عن الأخطار المحتملة، هم ضحايا خداع الذات. وإلا، فكيف يمكننا تفسير قرار أولئك الذين عرفوا أخطار المضيِّ قدماً بإطلاقه؟

في الثامن والعشرين من يناير عام 1986، شاهد إطلاق مكوك الفضاء الملايين على شاشة التلفاز. وأُعلن عنه؛ لأنَّ المعلمة كريستا ماك أوليف كانت من ضمن طاقمه، واشتمل الجمهور على كثير من أطفال المدارس بمن فيهم طلاب كريستا، والتي كان يفترض بها أن تعطى طلابها درساً من الفضاء الخارجي، ولكن بعد الإطلاق بثلاث وسبعين ثانية انفجر المكوك، وأسفر عن مقتل رواده السبعة.

في الليلة التي سبقت الإطلاق، أوصت مجموعة من المهندسين في شركة مورتون تايكول الشركة التي بنت الصواريخ المعززة بتأخير الإطلاق رسمياً؛ لأنَّ التوقعات بحدوث برودة في الطقس خلال الليل قد تقلل بشدة من مرونة الحلقات المطاطية العازلة المانعة للتسرب، وإذا حدث ذلك، قد يتسبب الوقود المتسرب بانفجار الصواريخ الداعمة، واتصل المهندسون في شركة تايكول بإدارة شؤون الملاحة الجوية والفضاء (ناسا)، وحثوا بالإجماع على تأجيل الإطلاق المقرر في صباح اليوم اللاحق.

لقد كان هناك فعلاً ثلاث مرات تأجيل لموعد الإطلاق، وبوعد ناسا أنَّ المكوك الفضائي سيكون له جداول متوقعة، تناقش لورانس مولوي مدير المشروع الصاروخي التابع لناسا مع المهندسين في شركة تايكول، وأفاد بعدم وجود أدلة تأثير للطقس البارد في الحلقات، وتحدث مولوي في تلك الليلة مع مدير شركة تايكول بوب لند، والذي شهد لاحقاً أمام اللجنة الرئاسية المعنية للتحقيق بكارثة تشالنجر، شهد لند أنَّ مولوي أخبره في تلك الليلة أن يضع (قبة الإدارة) بدلاً من (قبة الهندسة)، وقد غير لند بقيامه بذلك موقفه تجاه الإطلاق، وتجاهل المهندسين الذين يعملون معه. تواصل مولوي مع جو كيلمنستر أحد

نواب الرئيس في شركة ثايكول، وطلب إليه التوقيع على إطلاق إشارة البدء، وقد فعل ذلك الساعة 11:45 مساءً، وأرسل إشارة عبر النّاسخ (الفاكس) توحى بالإطلاق لناسا. رفض آلن ماكدونالد الذي كان مديراً لمشروع ثايكول الصاروخي التوقيع على الموافقة الرسمية للإطلاق. وبعد شهرين، ترك ماكدونالد وظيفته في الشركة.

اكتشفت اللجنة الرئاسية لاحقاً، أنّ أربعة من كبار المديرين التنفيذيين الرئيسيين عن التصريح بكلّ إطلاق لم يُبلِّغوا بالخلاف بين مهندسي ثايكول وفريق إدارة صاروخ ناسا في الليلة التي جرى فيها اتخاذ قرار الإطلاق.



طاقم مكوك الفضاء تشالجر

وشهد كلٌّ من روبرت سيك مدير المكوك في مركز كينيدي للفضاء، وجين توماس مدير إطلاق تشالجر في مركز كينيدي، وأرنولد الدريتش مدير أنظمة النقل الفضائي في

مركز جونسون للفضاء في هيوستن، ومدير المكوك مور، بعدم إبلاغهم أنّ مهندسى تايكول يعارضون قرار الإطلاق.

كيف استطاع مولوي إطلاق الصاروخ وهو يعرف احتمال انفجاره؟ يشير أحد التفسيرات إلى أنه أصبح ضحية خداع الذات، وأصبح في الواقع مقتنعاً أنّ المهندسين كانوا يبالغون بما يمكن أن يُعدّ مخاطرة غير ذات شأن، وإذا كان مولوي ضحية خداع الذات، فهل يمكن تحميله المسؤولية لاتخاذ قراراً خائباً؟ لنفترض أنّ شخصاً آخر كذب على مولوي وأبلغه بعدم وجود مخاطرة، فلن نلومه بالتأكيد لاتخاذ هذا القرار غير الصائب. وهل يختلف الأمر لو أنه خدع نفسه؟ لا أعتقد ذلك، لقد خدع مولوي نفسه حقاً. والموضوع باختصار، هل كان الأمر خداع ذات، أم حكماً سيئاً؟

لمعرفة ذلك، دعوني أقارن ما أعرفه عن مولوي بأحد الأمثلة الواضحة المعالم لخداع الذات التي ناقشها الخبراء الذين درسوا هذا الموضوع⁽⁸⁾. في أيامه الأخيرة، يحتفظ مريض السرطان الذي يعتقد أنه سيشفى، على الرغم من وجود أعراض كثيرة لورم خبيث يتطور بسرعة، وغير قابل للشفاء - باعتقاد غير صحيح؛ الشفاء. تمسك مولوي أيضاً باعتقاد غير صحيح، معتقداً أنّ المكوك يمكن إطلاقه بأمان، وأعتقد أنه ينبغي استبعاد البديل الذي اعتقد به مولوي بالتأكيد أنّ المكوك سينفجر. يعتقد مريض السرطان أنه سيشفى، على الرغم من وجود دليل عكسي قوي، ويعلم مريض السرطان أنه أصبح أضعف، وأنّ الألم يتزايد يوماً بعد يوم، ولكنه يصبر على أنّ هذه نكسات مؤقتة، وكذلك تمسك مولوي باعتقاده الخطأ على الرغم من وجود دليل يدحض اعتقاده هذا. فقد عرف أنّ المهندسين يعتقدون أنّ برودة الطقس ستلتف الحلقات المطاطية، وإذا تسرب الوقود فقد تنفجر الصواريخ، ولكنه استبعد ادعاءاتهم، ووصفها بالمبالغ فيها.

لا يبلغنا ما وصفت لغاية الآن ما إذا كان مريض السرطان أو مولوي كاذبين متعمدين، أو هما ضحايا خداع الذات، والشرط الحاسم لخداع الذات هو أنّ الضحية لا تدرك دافعها

للحفاظ على اعتقادها الزائف،* لا يعرف مريض السرطان باستمرار أن خدعته يحفزها عدم قدرته على مواجهة خوفه من موته الوشيك، وهذا العنصر؛ أي عدم إدراك الدافع لخداع الذات، مفقودٌ عند مولوي. عندما أبلغ مولوي لند أن يعتمر قبعة الإدارة، أظهر أنه يدرك ما يحتاج عمله إلى الاحتفاظ بالاعتقاد أن عملية الإطلاق يجب أن تكون في موعدها المقرر.

ريتشارد فينمن؛ الفائز بجائزة نوبل في الفيزياء، والذي عُيّن في اللجنة الرئاسية التي كُلفت بالتحقيق بكارثة تشالنجر، كتب ما يلي عن العقلية الإدارية التي أثرت في مولوي: «عندما انتهى مشروع القمر، اضطرت ناسا لإقناع مجلس الشيوخ بوجود مشروع لا يستطيع أحد القيام به إلا هي. ولقيام بذلك، فمن الضروري، في الأقل بدا أنه ضروري في هذه الحالة المبالغة؛ المبالغة في مدى اقتصادية المكوك، والمبالغة في عدد مرات إطلاقه، والمبالغة في الحقائق العلمية العظيمة التي سُكتشف⁽⁹⁾». أيضاً، قالت مجلة نيوزويك ما يأتي: بدت الوكالة بمعنى ما ضحية دعايتها وترويجها، وتصرفت كما لو أنّ رحلة الفضاء عاديةً جداً وكأنّها رحلة في حافلة.

كان مولوي واحداً من كثيرين في ناسا ممن حافظوا على تلك المبالغات، ولا بدّ أنّه خشي ردّ فعل مجلس الشيوخ إذا أُجّل إطلاق المكوك للمرة الرابعة. فالدعاية المتشائمة التي تتناقض ومزاعم ناسا المبالغ فيها، قد تؤثر في اعتمادات المكوك المستقبلية، وربما بدت الدعاية الضارة من تأجيل آخر بحكم المؤكدة لذلك. وكانت خطورة الطقس احتمالاً فقط وليست يقيناً، حتى أنّ المهندسين الذين اعترضوا على الإطلاق لم يكونوا متأكدين تماماً من حدوث الانفجار، وأفاد بعضهم فيما بعد أنّهم فكروا قبل حدوث الانفجار بثوانٍ أنه لن يحدث.

علينا إدانة مولوي؛ بسبب قراره الخائب، وبسبب قراره بإعطاء وجهة النظر الإدارية وزناً أكبر من وجهة النظر الفنيّة للمهندسين. وذكر هانك شوي الخبير في سلامة الصواريخ،

* ربما أجادت المجموعات المهنية لو أننا أعطيناهم كذبة: ليحكموا عليها بالحالة التي يتعاملون معها عادة، ولربما تكون قد عرفنا من مكشفو الكذب الجيدون بغض النظر عن الألفة الظرفية وليس من هم مكشفو الكذب الجيدون الذين يعملون في بيئاتهم المعتادة، واعتقد أن الأمر ليس كذلك ولا يمكن استبعاد هذه الاحتمالية إلا بالمزيد من البحث.

والذي راجع الأدلة بناءً على طلب ناسا: «إنَّ العيب ليس في التصميم بل في القرار الذي جانبه الصواب، وعلينا ألا نفسر أو نسوق الأعذار لقرار غير صحيح بغطاء خداع الذات، وعلينا إدانة مولوي لعدم إبلاغه مرؤوسيه الذين لديهم السلطة النهائية لقرار الإطلاق»، ويقدم فينمان تفسيراً مقنعاً لسبب تحمل مولوي المسؤولية على عاتقه، قائلاً: «إنَّ الأشخاص الذين يسعون إلى موافقة مجلس الشيوخ على مشاريعهم لا يريدون سماع أيِّ رأيٍ عن المشكلات والأخطار... إلخ، ومن الأفضل ألا يسمعوها، كي يكونوا أكثر (صدفاً)، فهم لا يريدون أن يكونوا في موقف الكذب على المجلس! بحيث تبدأ المواقف بالتغير سريعاً: ستتمتع المعلومات المختلف عليها من الأساس (فنحن نواجه مشكلة مع الحلقات؛ ويجب أن نعالجها قبل الإقلاع ثانية)، وبابتسامات عريضة ومديرين من الدرجة المتوسطة يقولون: «إذا أبلغتني عن مشكلة الحلقات سيتعين علينا تفكيك المكوك وإصلاحه، أو بالقول: لا، سنبقى على موعد الإطلاق من غير تغييره؛ فبخلاف ذلك سيبدو الأمر سيئاً، أو: لا تقل لي شيئاً، ولا أريد أن أعرف عن ذلك. وقد لا يقولون صراحة: لا تقل لي شيئاً»، ولكنهم يحاولون أن يثبوتوا الآخرين عن التواصل الذي يبلغ بالشيء نفسه⁽¹⁰⁾».

يمكن النظر إلى قرار مولوي بعدم إخبار مرؤوسيه بشأن الخلاف الحاد بإطلاق المكوك أنه كذبة استغفال. تذكر تعريفي للكذب (في الفصل الثاني ص. 26) وهو أنَّ شخصاً يضلل عمداً وباختياره شخصاً آخر من غير إشعار مسبق بحدوث الخداع. ولا يهم ما إذا كانت الكذبة قد تحققت من خلال قول ما هو مزيف، أو من خلال إخفاء معلومات حاسمة، فتلك خروقات في التقنية فقط؛ أمَّا التأثير فنفسه.

إنَّ الإشعار المسبق للكذب مسألة حاسمة؛ فالممثلون ليسوا كاذبين، بل منتحلين؛ لأنَّ جمهور الممثل يعلم مسبقاً أن دوراً ما سيؤدَّى. ويتمثَّل الأمر الغامض بدرجة أكبر بلعبة البوكر، حيث تسمح القواعد ببعض أنواع الخداع مثل الاحتيال، وفي مبيعات العقارات حيث لا يتوقع أحد من البائعين الكشف بصدق عن سعر البيع الحقيقي في البداية. إذا كان فينمان محقاً، وإذا كانت تطلعات ناسا المرتفعة قد ثبُتت التواصل بالقول: «لا تقل لي شيئاً»، عندها يمكن النظر إلى ذلك على أنه إشعار مُسبق. لقد عرف مولوي وآخرون على الأرجح أنَّ الأخبار السيئة، أو القرارات الصعبة، لم يكن يُسمح لها بالوصول إلى المسؤولين الأعلى رتبة، وإذا كان الأمر كذلك فيجب عدم النظر إلى مولوي على أنه كاذب بعدم إخباره مرؤوسيه؛ لأنهم أذنوا له أن

يخدعهم، وعلموا أنه لم يُبلِّغوا. على وَفْق ما أرى، يتقاسم المرؤوسون الذين لم يُبلِّغوا بعض المسؤولية تجاه الكارثة مع مولوي الذي لم يخبرهم، ويتحمّل المرؤوسون المسؤولية الكاملة، ليس لقرار الإطلاق فقط، ولكن لإنشاء البيئة الوظيفية التي عمل فيها مولوي، وأسهموا بالظروف التي قادت لاتخاذ قرار خاطئ، ولنيته عدم إشراكهم باتخاذ القرار معه.

يلاحظ فينمان الشبه بين الوضع في ناسا من جهة وكيفية شعور المسؤولين متوسطي المستوى في العلاقات بين إيران - الكونترا، مثل بويندكستر من جهة أخرى حيال إخبار الرئيس ريغان عمّا كانوا يفعلونه، وإيجاد بيئة يصدّق فيها المرؤوسون أنّ أولئك الذين يمتلكون السلطة العليا ينبغي عدم إعلامهم بالأمر التي يمكن لومهم عليها لاحقاً. إنّ توفير سياسة إنكار معقولة للرئيس يدمر الحكم. لقد قال الرئيس هاري ترومان: «تتوقف المسؤولية هنا بحق؛ لذا، ينبغي للرئيس أو الرئيس التنفيذي أن يراقب، ويقيم، ويقرّر، ويكون مسؤولاً عن قراراته. وقد يكون أيّ اقتراح غير ذلك من غير فائدة على المدى القصير، ولكنه يعرّض أي منظمة هرمية للخطر، ويشجع على عدم الانضباط، وعلى وجود بيئة للخداع المشروع».

القاضي كلارنس توماس والأستاذة أنيتا هيل

تقدم الشهادة المتضاربة على نطاق واسع التي قدمها المرشح للمحكمة العليا كلارنس توماس وأستاذة القانون أنيتا هيل في خريف عام 1991م عدداً من الدروس الواقعية عن الكذب. بدأت المواجهة التلفازية قبل موافقة مجلس الشيوخ على ترشيح توماس للمحكمة العليا بأيام، وشهدت الأستاذة هيل أمام اللجنة القضائية في مجلس الشيوخ أنّها كانت ضحية لتحرّش جنسي بين عامي 1981 و1983م، عندما كانت مساعدة كلارنس توماس، في البداية في مكتب الحقوق المدنية في وزارة التعليم، ثم عندما أصبح توماس رئيس لجنة تكافؤ فرص العمل، وقالت عن توماس: «لقد تحدثت عن أفعال رآها في أفلام إباحية مرتبطة بهذه الأمور، وتحدثت في مناسبات عدّة عن قدراته الجنسية... وهددني قائلاً: «إنّ أخبرت يوماً أحدهم عمّا أقوم به من تحرّش فستكون نهايتي»، ولقد تحدثت أنيتا بهدوء تام، وكانت أقوالها متسقة ومقنعة لدى كثير من المراقبين.

بعد شهادتها في الحال، أنكر القاضي توماس اتهاماتها بقوله: لم أقل أو أفعل ما تدّعيه أنيتا هيل، وأودّ البدء بقول قاطع لا لبس فيه: إنني أنكر الادعاءات الموجهة ضدي في هذا اليوم كلّها، وادعى الغضب على اللجنة لجرحها كرامته واستقامته، وادّعى كذلك أنّه ضحية هجوم بدوافع عنصريّة.

وتابع القول: «لا أستطيع التخلص من هذه الاتهامات؛ لأنها أسوأ الصور التّمطيّة الموجودة في أذهاننا عن الرجال السّود في هذا البلد. مشتكيّاً بشأن المحنة التي جعله مجلس الشيوخ يعانيتها»، ثمّ قال: «كنت أفضل تلقّي رصاصة قاتلة بدل عيش هذا الجحيم»، وتابع: «إنّ جلسة الاستماع هي إعدام عالٍ التقنية للسود». وكان شعار مجلة التايم الرئيس في ذلك الأسبوع: «كما يبدو على الأمة، يقدم شاهدان من ذوي المصادقية وجهات نظر متضاربة عما حدث قبل عَشْرِ سنوات تقريباً». وكتبت نانسي غيبس أحد كتّاب الأعمدة في التايم: حتى بعد الاستماع إلى الشهادات المؤلمة جميعها، فمن يستطيع الثقة بمعرفته لما حدث حقاً؟ ومن الذي كان الكاذب الأكبر؟



كلارينس توماس

أشدُّ هنا على السلوك الظاهر لدى هيل وThomas في أثناء شهادة كلِّ منهما، وليس على شهادة Thomas أمام اللجنة قبل قضية أنيتا هيل، ولا تاريخهما، أو شهادة الشهود الآخرين عنهما، وبالتفكير في سلوكهما فقط، لم أجد ما هو جديد أو خاص. فقد استطعت ملاحظة ما كان واضحاً للصحافة فقط، وهو أنّ كلَّ واحدٍ منهما تحدث وتصرف بأسلوب مقنع، ولكن هناك دروس ينبغي تعلمها من هذه المواجهة عن الكذب والسلوك.

لم يكن من السهل على أيِّ منهما الكذب متعمداً أمام الأمة جمعاء، وكانت الأخطار على كلِّ منهما مرتفعة جداً. فكر فيما يمكن أن تؤوّل إليه الأمور لو تصرف أيُّ منهما بطريقة يمكن الحكم عليه من خلالها بالخطأ أو الصواب، كما في الكذب أمام وسائل الإعلام والشعب الأمريكي، ولكن ذلك لم يحدث؛ إذ، بدا أنهما يعنيان ما يقولان.

لنفترض أنّ هيل كانت صادقة، وقرّر Thomas الكذب عمداً. ولو أنّه رجع إلى الفصل الثاني من كتاب (الأكاذيب) لوجد نصيحتي؛ أفضل طريقة لإخفاء الخوف من انكشاف الكذب هي وضع قناع لعاطفة أخرى، وباستخدام المثال من رواية أباديك الذي تقدم ذكره سابقاً، وكيف استطاعت الزوجة اللعوب خداع زوجها المتشكك من خلال الهجوم، وتصنّع الغضب، وجعله مدافعاً؛ بسبب عدم تصديقه إياها. هذا ما فعله كلارنس Thomas تماماً، فقد كان غضبه شديداً، ولم يكن هدفه أنيتا هيل بل مجلس الشيوخ، وامتلك الميزة الإضافية المتمثلة بحشد التعاطف لدى كلِّ من يشعر بالغضب من السياسيين بما يشبه القتال بين داود وجوليت.

وكان من الممكن أن يخسر Thomas التعاطف لو أنه هاجم هيل، ولخسر أعضاء مجلس الشيوخ التعاطف لو أنّهم هاجموا Thomas الرجل الأسود الذي يقول: «إنه سيُعدم؛ بسبب الغطرسة». ولو أنه أراد الكذب فسيكون من المنطق ألا يشاهد شهادة أنيتا هيل كي لا يسأله أعضاء مجلس الشيوخ عنها.



أنيتا هيل

ربما يرضي هذا النهج من التفكير الذين عارضوا توماس قبل جلسة الاستماع، ولكنه لا يثبت أنه يكذب، وربما يكون قد هاجم لجنة مجلس الشيوخ لو كان صادقاً. ولو كانت هيل هي الكاذبة، لكان لدى توماس الحقّ كلّهُ بالغضب من مجلس الشيوخ؛ لسماهم ادعاءها، والحديث عن ذلك في اللحظة الأخيرة على الملأ عندما بدأ أنّ خصومه السياسيين فشلوا في منع ترشيحه. لو كانت هيل هي الكاذبة، لكان توماس متضايقاً وغاضباً من عدم قدرته على مشاهدة شهادتها على التلفاز.

هل كانت أنيتا هيل تكذب؟ أعتقد أنّ ذلك غير وارد، وإذا، كانت كذلك، لكانت خائفة من عدم تصديقها، إضافة إلى إنه لم تكن هناك علامة على الخوف من الانكشاف، فقد أدت شهادتها ببرود وهدوء وبتحفّظ، وبقليل من علامات العاطفة، لكنّ غياب القرائن السلوكية على الخداع لا يعني أنّ الشخص صادق، ولقد كان لدى أنيتا هيل الوقت الكافي للتحضير لإفادتها والتدرب عليها، ومن المحتمل أن تكون قادرة على أداء ذلك بإقتناع، ولكن هذا ليس وارداً.

على الرغم من الاحتمال الأكبر أن يكون توماس هو الكاذب وليس أنيتا هيل، فإنّ هناك احتمالاً ثالثاً على أنّها الأكثر مصداقية. لم يصدّق أيّ منهما، ومع ذلك قد لا يكون أيّ منهما قد كذب أيضاً. لنفترض أنّ تحرّشاً ما قد حدث، ولكنه ليس بالقدر الذي ذكرته الأستاذة هيل، وأكثر مما اعترف به القاضي توماس، ولو أنّ مبالغتها وإنكاره تكرّرا مرة بعد أخرى، فستكون هناك فرصة ضئيلة أن يتذكر كلّ منهما في وقت شهادتهما أنّ ما يقوله الآخر لم يكن صحيحاً تماماً.

لربما نسي توماس ما فعله، أو حتى إذا تذكر ما فعل فسيكون نسخة محسّنة، وعندها سيكون غضبه تجاه اتهاماتها له ما يسوّغه تماماً؛ فهو لا يكذب كما يعتقد، ويتذكر أنّه يقول الصدق، وإذا كان لدى هيل سببٌ لكره توماس لسبب تافه، أو لإهانة حقيقية، أو متصوّرة، أو لأيّ سبب آخر، فقد تزخرف، وتضخّم، وتفسّر ما قد حدث فعلاً، وهي أيضاً تقول الصدق كما تعتقد وتتذكر. يشبه هذا خداع الذات، والفرق الرئيس أن يكون كذلك في هذه الحالة هو أنّ الاعتقاد الرّائف يتطور ببطء بمرور الوقت، من خلال التكرار الذي تزداد تفاصيله في كلّ مرة، قد لا يعتقد بعض من يكتب عن خداع الذات أنّ هذا فرق ذو أهمية.

ليست هناك طريقة لمعرفة أيّ التفسيرات هي الصحيحة من سلوكهم، وما إذا كان هو الكاذب، أم هي، أم أنّ الاثنين كاذبان؟ ولكن عندما يصرّ المتهم على موقفه بقوة حيال التحرش الجنسي، وعمّن ينبغي أن يكون في المحكمة العليا، وعن أعضاء مجلس الشيوخ وعن الرجال... وهلمّ جرّاً، فمن الصعب احتمال عدم معرفة النتيجة التي يخلصون إليها. وبمواجهة ذلك الغموض، يسعى المستجوبون إلى الحلّ عن طريق الاقتناع التام أنّهم قادرون

على معرفة الصادق من السلوك، ويكون ذلك عادة الشخص الذي كانوا أكثر تعاطفاً معه في البداية.

لا يعني ذلك أن القرائن السلوكية على الخداع عديمة الفائدة، ولكن ينبغي لنا معرفة متى تكون ذوات فائدة ومتى لا تكون كذلك، وكيفية تقبُّل الأمر عندما لا نستطيع الحكم على الشخص أنه صادق أم كاذب. هناك قانون تقادم يُسَقَطُ تَهَمُّ التحرش الجنسي؛ هذا القانون محدد بتسعين يوماً. وأحد الأسباب الوجيهة لوجود ذلك القيد يكمن في جدّة القضايا، وربما تكون القرائن السلوكية على الخداع أكثر قابلية للكشف. فلو أمكن رؤية كل واحد منهم وهو يشهد في غضون أسابيع من التحرش المزعوم، لكانت هناك فرصة أفضل لمعرفة أيهما يقول الصدق من السلوك، ولربما كانت الاتهامات والإنكار مختلفة.

بلد الأكاذيب

قبل بضع سنوات، اعتقدت أن أمريكا قد أصبحت بلداً يَغصُّ بالأكاذيب: من أكاذيب ليندون ب. جاكسون بشأن حرب فيتنام، وفضيحة نيكسون ووترغيت، وريغان والعلاقات الإيرانية- الكونترا، والغموض المستمر عن دور عضو مجلس الشيوخ إدوارد كينيدي بموت امرأة صديقة في جابا كويدك، وانتحال السيناتور بايدن الأدبي، إلى كذبة عضو مجلس الشيوخ السابق غاري هارت خلال الحملة الرئاسية عام 1984م بشأن علاقته الغرامية خارج إطار الزوجية.

ليست السياسة وحدها ملقعةً بالكذب؛ فقد لفتت الأكاذيب في الأعمال التجارية الأنظار؛ في وولت ستريت، وفضائح القروض والمخدرات، والأكاذيب في الرياضة، مثل قاعة مشاهير كرة القاعدة (البيسبول) لبيت روز؛ لإخفاء لعبة القمار، والرياضي بن جونسون في إخفاء تعاطيه المخدرات.

أمضيت خمسة أسابيع محاضراً في روسيا في شهر مايو من عام 1990. لقد دُهِشت من أن الروس أصبحوا أكثر صراحة؛ إذ، كنت فيها من قبل أستاذاً في فولبرايت في عام 1979. فلم يعودوا خائفين من التحدث مع أمريكي، أو انتقاد حكومتهم؛ لقد أتيت إلى البلد المناسب. قيل لي: هذه بلد الأكاذيب؛ سبعون سنة من الأكاذيب؛ وقال لي الروس: كيف أنهم عرفوا دائماً

مدى كذب حكومتهم عليهم. وعلى الرغم من بقائي مدة خمسة أسابيع هناك فقد شاهدت مدى دهشتهم لمعرفةهم مزيداً من الأكاذيب التي لم يشكوا في وجودها من قبل. والمثال المؤثر كان بالكشف عن الحقيقة المتعلقة بمعاناة شعب ليننغراد في أثناء الحرب العالمية الثانية.

فبعد الغزو النازي الألماني لروسيا في عام 1941م، حاصرت القوات النازية مدينة ليننغراد (سانت بيترسبيرغ حالياً) ودام حصارهم تسعمئة يوم، ويقال إن مليون ونصف المليون شخص قضاوا في ليننغراد من جراء المجاعة. وقد ذكر كل شخص كبير السن التقية تقريباً عن أفراد من عائلة واحدة فقدوا في أثناء الحصار. ولكن عندما كنت هناك، أعلنت الحكومة أن عدد المدنيين الذين ماتوا في الحصار قد ضخم. وفي اليوم الذي تحتفل فيه البلاد بالانتصار على النازيين في شهر أيار، أعلنت الحكومة السوفيتية أن خسائر الحرب كانت مرتفعة؛ بسبب عدم وجود عدد كافٍ من الضباط لقيادة القوات السوفيتية. وقالت الحكومة: «إن القائد السوفيتي ستالين قتل كثيراً من مساعديه من الضباط في عملية تطهير قام بها قبل الحرب».

والأمر لا يقتصر على كشف الأكاذيب الماضية غير المتوقعة، بل تستمر الأكاذيب الجديدة بالحدوث. فبعد تولي ميخائيل غورباتشوف السلطة، كانت هناك حادثة نووية كارثية في تشيرنوبيل؛ انتشرت سحابة من الإشعاع على أجزاء من أوروبا الغربية والشرقية، لكن الحكومة السوفيتية لم تكشف عن شيء في البداية؛ إذ سجّل العلماء في الدول الإسكندنافية مستويات عالية من الإشعاع في الجو. وبعد ثلاثة أيام، اعترف المسؤولون السوفيت أن حدثاً جلاً قد وقع، وقد لقي اثنان وثلاثون شخصاً حتفهم. وبعد انقضاء أسابيع عدة، تحدث غورباتشوف علناً، وأمضى معظم الوقت ينتقد ردة فعل الغرب. لم تعترف الحكومة مطلقاً أن الأشخاص الذين لم يرحلوا في وقت مبكر من المنطقة، قد عانى كثير منهم أمراضاً؛ بسبب الإشعاع. ويقدر العلماء الروس الآن أن ما يقارب عشرة آلاف شخص قد يلاقون حتفهم من جراء حادثة؛ تشيرنوبيل.

ولقد عرفت عن ذلك من طبيب أوكراي شاركني المقصورة في رحلة القطار الليلية في الطريق إلى كييف. أخلى مسؤولو الحزب الشيوعي عائلاتهم كما ذكر، في حين، أبلغ الباقون أن الوضع آمن للبقاء. يعالج هذا الطبيب الآن، الفتيات صغيرات السن المصابات

بسرطان المبيض، وهو مرض لا يكون في هذه السنّ المبكرة. وفي جناح الأطفال الذين يعانون أمراض الإشعاع، توهّجت الأجسام في الليل، ولم أكن قادراً على التأكد؛ بسبب صعوبة اللغة ما إذا كان يتحدث حرفياً عن ذلك أم مجازياً. قال الطبيب: «لقد كذب غورباتشوف علينا كما كذب عليهم. إنه يعرف ما حصل، ويعرف أننا نعرف أنه يكذب».

التقيت بطبيب نفسي كان مكلفاً بمقابلة الذين يعيشون في المناطق القريبة من تشيرنوبيل لتقييم كيفية تعاملهم مع الضغط والتوتر بعد ثلاث سنوات. وأعتقد أنّ محنتهم ستكون أخفّ جزئياً إذا لم يشعروا أنّ حكومتهم قد تخلّت عنهم، وكانت توصيته الرسمية أن يتحدث غورباتشوف إلى الأمة ويقول: «لقد اقترطنا خطأً فادحاً بالتقليل من خطر الإشعاع، وكان ينبغي لنا إجلاء الكثيرين بسرعة أكبر، ولكن لم يتوافر المكان المناسب لوضعهم. وبمجرد علمنا عن خطئنا كان ينبغي أن نخبركم بالحقيقة المؤلمة، لكننا لم نفعل ذلك. والآن، نريدكم أن تعرفوا الحقيقة وتعلموا أنّ الأمة تعاني من أجلكم. سنقدم العناية الطبية التي تحتاجون إليها، ونأمل لكم الخير في المستقبل»، إلا أنّ التوصية ذهبت أدراج الرياح.

لم ينته الغضب بشأن الأكاذيب عن تشيرنوبيل بعد. ففي وقت مبكر من شهر ديسمبر عام 1991؛ أي بعد مرور أكثر من خمس سنوات على الحادثة، طالب البرلمان الأوكراني بمحاكمة ميخائيل غورباتشوف وسبعة عشر آخرين من المسؤولين السوفييت والأوكرانيين، وقال رئيس اللجنة التشريعية الأوكرانية التي حققت بالحادثة فلوديمير يافورسكي: «جميع القيادات، من غورباتشوف ونزولا حتى معالجي البرقيّات المرّمزة، كانوا يدركون مستوى التلوث الإشعاعي النشط، وذكر القادة الأوكرانيون أنّ الرئيس غورباتشوف أخفى شخصياً مدى التّسرّب الإشعاعيّ.

لقد تعلّم السوفييت لعقود أنهم إذا أرادوا إنجاز أيّ شيء فإنّ عليهم المراوغة والتهرب من القوانين، ولقد أصبح الكذب والخداع في البلد أمراً طبيعياً؛ إذ، عرف الجميع أنّ النظام فاسد وأنّ القوانين غير عادلة، ويتطلب البقاء على قيد الحياة الخروج عن النظام. لا تستطيع المؤسسات الاجتماعية العمل عندما يعتقد الجميع أنّ القوانين جميعها يجب انتهاكها أو التملّص منها، ولست مقتنعاً أنّ أيّ تغيير في الحكومة سيغير بسرعة مثل هذه التوجهات. ولا يصدق أحد الآن ما يقوله أيّ كان في الحكومة عن أيّ شيء.

يصدّق عدد قليل من الأشخاص الذين التقيت بهم غورباتشوف، وكان ذلك قبل انقلاب 1991 الفاشل. لا تستطيع الأمة البقاء إذا لم يُصدّق الزعيم، وربما يكون هذا هو ما يجعل الشعب مستعداً ومتحمساً لإعطاء الولاء لأيّ زعيم قويّ ذي ادعاءات جريئة جداً، وأفعاله قوية بما فيه الكفاية لكسب ثقتهم ثانية.

يمزح الأمريكيان عن السياسة الكاذبين بسؤالهم: كيف تستطيع معرفة متى يكذب السياسي؟ فيجيبون: عندما يحرك شفتيه. لقد أقتعتني زيارتي إلى روسيا أننا على العكس؛ فما زلنا نتوقع أن يكون زعمائنا صادقين على الرغم من أننا نشك أنهم لن يكونوا كذلك.

تكون القوانين فاعلة عندما يعتقد الأشخاص أنّها عادلة، وعندما تكون الأقلية، وليست الغالبية العظمى، من يشعر أنّ من الحق انتهاك أيّ قانون جائر. وفي الديمقراطية، تعمل الحكومة فقط إذا اعتقد معظم الأشخاص أنهم يسمعون الحقيقة معظم الوقت، وأنّ هناك بعض الادعاءات بالإنصاف والعدالة.

لا تدوم أيّ علاقة مهمة إذا فقدت الثقة تماماً؛ فإذا اكتشفت أنّ زميلاً لك قد خانك، وكذب عليك مراراً لمصلحته، فلا يمكن أن تستمر تلك الصداقة، وكذلك لا يمكن أن يكون الزواج سوى حالة من الفوضى إذا علم أحد الزوجين أنّ الآخر كان مخادعاً، ليس مرة، بل مرات عدّة. وأشكّ في بقاء أيّ شكل من أشكال الحكومة طويلاً إلا باستخدام القوة لقمع الشعب إذا اعتقد الشعب أنّ ديدن قاداته الكذب.

لا أعتقد أننا وصلنا تلك المرحلة؛ فالكذب من جانب الموظفين العموميين ما يزال ذا أهمية إخبارية ومدّناً، وليس محطّ إعجاب. إنّ الأكاذيب والفساد جزءٌ من تاريخنا، وليس حديثاً، ولكنه يعدّ انحرافاً لا قاعدة، وما زلنا نعتقد أننا قادرون على استبعاد هؤلاء الأوغاد.

في حين، يمكن عدّ ووترغيت، والعلاقة بين إيران - الكونترا دليلاً على أنّ النظام الأمريكي قد فشل، ويمكننا أيضاً عدّها دليلاً على العكس تماماً؛ إذ وجب على نيكسون الاستقالة. وعندما أشرف رئيس المحكمة العليا وارن برغر، على قسم جيرالد فورد لليمين الدستورية، ليحلّ محلّ نيكسون، قال أمام أحد أعضاء مجلس الشيوخ الحاضرين: «لقد عمل النظام، الحمد لله!»⁽¹¹⁾، ويحاكم الآن نورث و بويندكستر وآخرون، بسبب كذبهم على

مجلس الشيوخ. انتقد عضو مجلس الشيوخ لي هاملتون أوليفر في أثناء جلسات الاستماع أمام اللجنة التي تحقق بالعلاقات بين إيران - الكونترا باقتباس من توماس جيفرسون: يتكوّن الفنّ كلّهُ في الحكومة من فنّ الصّدق.



obeyikanda.com

obeikandi.com

الفصل الحادي عشر

نتائج وأفكار جديدة حول الكذب وكشفه

لقد كتبت هذا الفصل بمناسبة إصدار الطبعة الثالثة من كتاب (الأكاذيب)، ووصفت فيه موادّ جديدة غير موجودة في الطبعة الأمريكية الأخيرة في 1992. أولاً، أصف فيه الاختلافات بين الكذب والصور الأخرى من المعلومات غير الصحيحة، ثم أناقش الدوافع التي تؤدي بالشخص إلى الكذب. وأخيراً أناقش الأسباب الكثيرة التي قد تفسّر فشل الأشخاص في الكشف عن الكاذبين. وسأقدم في هذا القسم نتيجتين جديدتين:

1. نحن الآن أكثر نجاحاً في تحديد الكذب من تعابير الوجه مقارنة بما ذكرته في الفصول السابقة.
2. وجدنا مجموعات احترافية أخرى دقيقة بقدر دقة الخدمات الاستخباراتية الأمريكية في اكتشاف الكاذبين من السلوك.*

* أنا ممتن لهيلين كروين من جامعة لندن للاقتصاد لسؤالها الذي يستتسر عن سبب عدم إعداد التطور لنا كي نصبح مكتشفي كذب أفضل، وكذلك لمارك فرانك من جامعة روتغيرز وريتشارد شوستر من جامعة حيفا لتعليقاتهم الداعمة لهذه المخطوطة.

اختلافات جديدة

يعرف بوك⁽¹⁾ الإخفاء المتعمد بالسريّة، وأعتقد أنّ ذلك يصعب الأمور؛ لأنّ الإشعار المسبق هو الأساس في تمييز السرية من الأكاذيب المخفية، وساحتفظ بمصطلح سريّة للحالة التي يُعطى فيها إشعارٌ مسبقٌ حيال النّيّة بعدم الإفصاح عن معلومات ما.

فعدّما نصف شيئاً ما بالسريّة، فإننا نعلن عن حقنا بعدم الإفصاح، والاحتفاظ بالخصوصية. قد يحتفظ الشخص بأسراره الخاصّة، أو قد يحتفظ شخصان أو أكثر بمعلومات يرونها سرّاً خاصّاً بهما، فإذا سألت ابنتي: أليديك صديق؟ فقد ترد علي بقولها: هذا سرٌّ خاصّ، فإنّ كان لديها صديق فعلاً، فقد تكون عندها قد أخفت الموضوع عني، ولكن لأنها تعترف بذلك، فهذا ما أدعوه سرّاً. لنفترض أنني لم أسألها عن ذلك، ولكنها تعلم نيّتي من محادثات سابقة؛ فإذا لم يكن لديها صديق ولكنها لم تخبرني، فهي تخفي الحقيقة عني وهذا ليس سرّاً؛ لأنها لم تعترف بحقّها في إخفاء الحقيقة، وهذه ليست أكذوبة؛ لأنها لم توافق على أنّ هناك التزاماً بإعلامي عن علاقاتها العاطفية.

لا يُعدُّ عدمُ الوفاء بالوعد كذباً؛ فقبل تسلّم الرئيس كلينتون منصبه بأسبوع، اتهمه صحفي إنه قد نقض الوعد الذي قطعته على نفسه خلال حملته الانتخابية بشأن المهاجرين من هايتي، في حين إنه يتبنّى الآن موقف الرئيس السابق بوش، وهي سياسة كان قد انتقدتها خلال حملته الانتخابية، وبوجود دليل على الغضب، دافع كلينتون عن نفسه قائلاً: «سيظنّ الشعب الأمريكي أنني أحرق إن لم أُغيّر سياساتي عند تغيّر الظروف». من وجهة نظري، يُعدُّ كلينتون كاذباً إذا عرف أنه في الوقت الذي انتقد فيه بوش كان ينوي اتباع السياسة ذاتها بنفسه. لنفكر بالتهمة عندما رفع الرئيس بوش الضرائب عند اقتراب انتهاء مدّة رئاسته، عندها يجب عدّه كاذباً. وبالتأكيد، فقد كان وعد في حملته بعدم رفع الضرائب، ولكن يمكن أن يكون كاذباً إن أمكن إثبات أنّ نيّته عدم الوفاء بما تعهّد به عندما وعد بذلك.

إنّ فشل التّدكّر ليس أكذوبة، مع أنّ الكاذبين يحاولون عادة تسويغ أكاذيبهم إذا ما اكتشفت بالادعاء بالنسيان. ليس أمراً خارجاً عن المألوف أن ينسى الشخص أفعالاً سيندم

عليها، ولكن إن حدث النسيان فعلاً، فعلياً ألا نسَمِّي ذلك كذباً؛ لأنَّه لا خيار بذلك. ولن يكون ممكناً تحديد ما إذا كان فشل التذكر حقيقياً، أو ما إذا كان اللجوء إليه بحدِّ ذاته كذبة.

فإذا قدّم أحدهم تفسيراً غير صحيح لما حدث فعلاً، فذلك لا يعني بالضرورة أنّ الشخص أراد التضليل، وإن لم تكن هناك نيّة متعمدة للتضليل، فلا تعدّ العبارة غير الصحيحة كذبة. لماذا يجب أن يكون ما نعدّه كذباً مهماً؟ الأمر ببساطة موضوع معانٍ أو تعريفات؛ فإذا كان الشخص غير كاذب، وإذا اعتقد أنه غير مشترك في الخداع، في الوقت الذي يقوم فيه بالكذب، عندها أتوقع أن يكون سلوكه صادقاً. ينبغي ألا تكون هناك قرائن سلوكية تفيد أنّ التفسير غير صحيح إذا كان الشخص الذي يقدم التفسير لا يعتقد أنه يكذب في أثناء تفسيره. لا أملك دليلاً على هذا التنبؤ، ولكنه يتوافق مع نظريتي العامة بشأن وقت كشف السلوك للكذب. وتدعم الأدلة الأخرى⁽²⁾ ذلك التفسير؛ إذ إنَّ هناك بضع طرائق يقدم فيها الأشخاص معلومات خطأ وهم يعتقدون أنها صحيحة.

يسيء الأشخاص تفسير الأحداث، وخصوصاً معنى تصرفات الآخرين والدوافع التي تجعلهم يتصرفون بهذه الطريقة أو تلك. إنَّ حقيقة أنّ أحدهم يفسّر الأمور بطريقة تنعكس بصورة جيدة عليها، بطريقة تسمح لها بالاشتراك في التصرفات التي تجدها مرغوبة، لا تعني بالضرورة أنها تكذب بدلاً من أنها تخطئ التفسير. لا أرى أنّ هذا التفسير بالضرورة حالة خداع الذات، فليست كلُّ حالات عدم الفهم أو إساءة التفسير هي من حالات خداع الذات.

لنفكر في مغتصب يدّعي أنّ ضحيته راغبة في ممارسة الجنس معه، ومع أنّ المغتصبين يعلمون أنّ ضحاياهم ليسوا كذلك، فإنَّهم يدّعون ذلك دائماً، ويكذبون لتجنب العقاب. لكنّ الأدعاء بحدِّ ذاته لا يعلمنا أنه غير صحيح. حتى لو كان مستبعداً، فمن الممكن أن يكون صحيحاً لنفترض مثلاً أنه كان اغتصاباً بعد مواعدة، وأنَّ الضحية كانت خجولة أو خائفة، واعترضت على ذلك مرة واحدة فقط، وبغير ممانعة، ثم توقفت عن المقاومة.

قد يسيء المغتصب تفسير المقاومة المبدئية، ويفسّر لاحقاً عدم المقاومة والسكوت علامة القبول والموافقة. فهل سيكون ذلك المغتصب ضحية خداع الذات؟ باعتقادي لا،

إلا إذا كان من المؤكد أنه لم يكن يدرك أنّ سوء تفسيره لسلوك ضحيته قد تعزز من خلال رغبته في إرضاء احتياجاته الخاصة. فهل حدث الاغتصاب؟ أعتقد أنّ الإجابة ينبغي أن تكون بالإيجاب، على الرغم من اعتقاد المغتصب عدم حدوث ذلك، وربما كان الصدق من ناحيته عند ادعائه أنّ ضحيته راغبة حقيقة. ويمكن أحد الأسباب التي تجعل من يقدم هذا الادعاء، يبدو صادقاً في سلوكه، بتصديقه لادعائه وعدم اعتقاده أنه يكذب (راجع كروس وساكس⁽³⁾ لمزيد من النقاش حول هذه المشكلة في سياق انتقادهما استخدام اختبار مكشاف الكذب في حالات الإساءة الجنسية للأطفال).

لا يعدّ ذلك السبب الوحيد الذي قد يبدو أحدهم به صادقاً تماماً، فلدى الممثلين الطبيعيين القدرة على تممّص الدور الذي يقومون به، فيصدقون على الفور – لبعض الوقت تقريباً – كل ما يقولونه، ولأنهم يعتقدون أنهم يقولون الحقيقة، فإنّ سلوكهم يتوافق تماماً مع ما يدلون به من أقوال.

إنّ إساءة التفسير ليست الطريق الوحيد الذي من خلاله قد يعتقد الشخص تفسيره الخطأ صحيحاً، فقد يعلم الشخص في البداية أنه يكذب، ولكنه بمرور الوقت قد يصدّق كذبه، وبمجرد اعتقاده أنّ كذبه تفسير صادق لما يتضح فقد يبدو صادقاً. خذ مثلاً متحرشاً جنسياً بطفل، والذي ادعى عند اتهامه للمرة الأولى أنه كان يعانق الطفل فقط، ولم يكن يفعل ما قد يعدّ اغتصاباً، ولا أي شيء مما لم يردده الطفل. ومع أنه في البداية كان يعلم أنه يكذب في تفسيره، لكنه بمرور الوقت، وبتكرار كذبه مرات عدّة، قد يصدق، باعتقادي، أنّ إفادته المزيفة صحيحة، ومن الممكن أن يحتفظ في إدراكه بذكرى الحدث الحقيقي من إساءته للطفل بعنف، وبالاعتقاد الآخر في أنه عانق طفلاً، بل قد تمحى الذكرى الحقيقية بمرور الوقت، ليحلّ مكانها الادعاء الكاذب مؤقتاً، وقد تزول نهائياً.

خذ مثلاً طفلة تكذب متعمدة، قائلة: إنّ مدرّستها أساءت إليها جنسياً، وهي تعلم أنّ ذلك لم يحدث مطلقاً، ولنفترض أنّ الطفلة الكاذبة حفزتها رغبة في معاينة المدرّسة لإهانتها لها في الصف؛ بسبب عدم تمكنها من الحصول على علامة جيدة في الاختبار. فإذا شعرت الطفلة أنّ من حقها الانتقام، فقد تستنتج أنّ هذا النوع من المعلمات ربما تكون أساءت إليها، أو ربما كان في نيّتها الإساءة إليها، وربما تكون قد أساءت إلى أطفال

آخرين... وهكذا. أعتقد أننا لا نستطيع استبعاد احتمال أن تكون الطفلة قد صدقت حصول الإساءة بمرور الوقت والتكرار والإسهاب. هذه الأمثلة مزعجة لأننا لا نعلم تكرار حدوثها، ولا نعرف ما إذا كان الأطفال أكثر عرضة للاعتداء مقارنة بالكبار لتصديق أن الاتهام صحيح، ولا نعلم بوجود ميزات شخصية مرتبطة بهذه الظاهرة أم لا. ولكن، لا توجد طريقة أكيدة حتى الآن لتحديد ما إذا كان الاتهام صحيحاً جزئياً، أو أنه صحيح تماماً. ولدي طريقة سأناقشها لاحقاً لتمييز التفسيرات الخطأ، ولكن ذلك يكون فقط عندما يعرف الشخص الذي يقدم التفسير أنه يعطي تفسيراً زائفاً.

دوافع الكذب

تشير المقابلات التي أجريتها مع الأطفال⁽⁴⁾ والبيانات الناتجة من إجابات الكبار على الاستبانات إلى وجود تسعة دوافع مختلفة للكذب، هي:

1. تجنّب العقاب: إن هذا هو الدافع الأكثر شيوعاً لدى الصغار والكبار على حدّ سواء، وقد يكون العقاب على جرم مقصود أو خطأ غير مقصود.
2. الحصول على عائد إيجابي لا يمكن الحصول عليه بغير الكذب: وهذا الدافع هو الأكثر شيوعاً لدى الصغار والكبار على حدّ سواء أيضاً.
3. حماية شخص آخر من العقاب.
4. حماية الذات من تهديد بالأذى الجسدي: وهذا يختلف عن العقاب؛ إذ إن التهديد بالأذى لا يكون على جرم. ومثال ذلك، الطفل الموجود في البيت وحده، ويبلغ الغريب الموجود لدى الباب أن والده نائم الآن، وأن عليه الحضور لاحقاً.
5. كسب إعجاب الآخرين.
6. الخروج من مأزق اجتماعي غريب: ومثال ذلك الادعاء بوجود مشكلة مع جليسة الطفل للتهرب من حفلة مملة، أو إنهاء مكالمة هاتفية بحجة وجود شخص يقرع باب المنزل.

7. تجنّب الحرج: فالطفل الذي يدعي أنّ البلب على الكرسي نتج من سكب الماء وليس من تبليل البنطال، فهذا الطفل ليس خائفاً من العقاب بل من الحرج فقط.
8. المحافظة على الخصوصية من غير إعطاء إشعار في نيّة المحافظة على بعض المعلومات الخاصّة.
9. ممارسة السلطة على الآخرين عن طريق التّحكّم في المعلومات التي يحصل عليها المتلقّي.

ولكنني لست متأكداً من ملاءمة جميع الأكاذيب بالضرورة أيّاً من هذه الدوافع التسعة، ولكن هذه هي الدوافع التي ظهرت من بيانات المقابلات التي جمعتها. هناك مجموعة متنوعة من الخدع الصغيرة، مثل أكاذيب اللياقة، ورجال السياسة، التي تصنفها بسهولة هذه الدوافع التسعة. واستناداً إلى تعريفي للكذب، فإنّ هذه ليست أكاذيب؛ لأنّ قواعد اللياقة تفترض وجود إشعار مسبق، والحالة الأصعب تشمل الكذبة المطلوبة للمحافظة على حفلة عيد ميلاد مفاجئة، التي ربما يلائمها دافع الخصوصية.

نتائج جديدة

لقد أكدت في هذا الكتاب مدى صعوبة كشف الكذب عن طريق السلوك، وتدعم النتائج الحالية، وتتناقض مع وجهة النظر تلك، ففي دراسات أكاذيب سرقة النقود وأكاذيب الآراء التي وردت سابقاً، نجحنا في تمييز الكاذبين من الصادقين في أكثر من 80% من الحالات التي استخدمت تعابير الوجه فقط، وأتوقع أنّه عند إضافة علامات حركات الجسم والصوت، والحديث سنتمكن من تحديد صحيح بنسبة تفوق 90%. يجب أن يؤخذ بالحسبان أنّ تطبيق هذه المقاييس يأخذ وقتاً طويلاً؛ قد يمتدّ إلى ساعات. وكما سأذكر بعد قليل، ما زلنا نجد أنّ معظم الأشخاص الذين شاهدوا الأشرطة مرة واحدة يحصلون على نتائج تفوق المصادفة في تمييز الكاذب من الصادق.

لقد وجدنا⁽⁵⁾ أدلة للقدرّة العامة على تمييز الكاذب من الصادق. إنّ دقة الكشف عن كذبة سرقة النقود ارتبطت بدقة الكشف عن الكذب حول الآراء. وأعتقد أنّ الوضع كذلك؛

لأنه عندما تكون الأخطار مرتفعة تكون القرائن السلوكية متشابهة بصرف النظر عما تشير إليه الأكذوبة. وبالطبع تتنوع الأكاذيب كذلك بتكرار بعض أنواع القرائن. فعلى سبيل المثال، هناك كثير من القرائن في أكاذيب الرأي حول محتوى الحديث مقارنة بأكذوبة سرقة المال، بيد أنه كلما كان عدد الكلمات التي يتحدث فيها الشخص أكثر في نوعي الكذب، كان الحكم عليها أكثر دقة. إن الذين يجرون المقابلات بصورة موقّعة يعرفون أنّ مهمتهم الرئيسة هي تمكين الشخص الذي يقابلونه من التحدث، وكلما كان الحديث أكثر كان ذلك أفضل. وهذا ما وجدناه فعلاً. ليس السبب في ذلك وجود قرائن أكثر في الكلمات، بل لأنه سيكون هناك قرائن أكثر في علامات الوجه، والجسم، والصوت عندما يتحدث الأشخاص أكثر.

وجدنا أيضاً (فرانك وإيمان، بيانات غير منشورة) أدلة على أنّ القدرة على تليفيق أكذوبة تتقاطع مع نوع الكذبة. إنّ النجاح في ارتكاب كذبة الرأي ارتبطت بالنجاح في ارتكاب كذبة سرقة النقود.

حدّدتنا⁽⁶⁾ ثلاث مجموعات مهنية حققت نتائج ليست من قبيل المصادفة كمجموعة التمييز بين الكاذبين والصادقين حول الآراء. شملت أحدها أعضاء من مختلف الوكالات الاتحادية المتطوعين لحلقة عمل مدّة يوم، بحثت في كيفية الكشف عن الكذب من السلوك، ولم يُلزم أحد منهم بالحضور، بل كان ذلك باختيارهم. بدأت حلقة العمل باختبار قدراتهم على كشف الكذب قبل أيّ شيء، كما فعلت مع المجموعات الأخرى، فسجّل الضباط الاتحاديون دقة أكثر من أعضاء مجموعات فرض القانون أو القضاة الاتحاديين. في حين تألفت المجموعة الثانية التي سجّلت مستوى دقة مرتفعاً من أفراد الشرطة من مختلف الدوائر، وقد تطوعوا لحضور دورة مدتها أسبوعان هدفها تدريبهم على إجراء المقابلات. استطاع معظمهم بعد التّدريب، إجراء المقابلات بصورة جيدة، وكانوا أكثر دقة من أعضاء مجموعات فرض القانون. أمّا المجموعة الثالثة، فتكوّنت من الأطباء النفسيين في القطاع الخاص الذين اختاروا التضحية بدخل عمل يوميين من أجل أخذ مقرّر الخداع والسلوك. هؤلاء، كانوا أكثر دقة مقارنة مع مجموعة مقارنة من الذين لم يختاروا حضور هذا المقرّر، ومجموعة أخرى من أكاديميي علم النفس.

لم تسجل أيّ من المجموعات الأربع الدقيقة، (كالخدمات السرية التي ورد ذكرها في الفصل التاسع، والضباط الاتحاديين، وعمداء لوس أنجلوس، والأطباء النفسيين)، واقعياً مستوى دقة عند أو أقل من المصادفة، بل سجّل أكثر من الثلث 80% أو أكثر. وفي المجموعات الأخرى، سجّل أقل من 10% نتائج جيدة، في حين جاءت نتائج كثيرين بمستوى المصادفة أو أقلّ.

وبإعادة النظر في أنواع الأشخاص الذين تمّت دراسة دقتهم جميعهم؛ علماء النفس، والقضاة، والمحامين، ورجال الشرطة، والضباط الاتحاديين، والأطباء النفسيين – وُجد أنّ السنّ، ونوع الجنس، والخبرة العلمية، غير مرتبطة بالدقة، وكان الأشخاص الأكثر دقة أكثر ثقة بقدراتهم من الآخرين، ولكن الثقة الإجمالية ارتبطت ارتباطاً ضعيفاً مع الدقة.

ارتبطت القدرة على رصد تعابير الوجه الدقيقة مع الدقة في تمييز الكذب من الصدق في وصف العواطف الصادقة، سواء تعلق الأمر بسرقة النقود، أم بالأراء في الموضوعات الاجتماعية. وسجلت المجموعات الأكثر دقة نتائج أفضل من غيرها في الكشف عن الكذب، ولم تختلف كثيراً عن الأخرى في تمييز الصدق، مما يؤكد الحاجة إلى تعليم الأشخاص تحديد الشخص الصادق المشتبه فيه بالكذب.

لماذا لا نستطيع الكشف عن الكاذبين؟

لنبحث فيما نعرفه عن مدى قدرة الأشخاص على كشف الكذب من السلوك بنجاح، يأتي دليل عدم القدرة على كشف الأكاذيب من النمط التالي من التجارب؛ يُستعان بالطلاب ليقوموا بالكذب، أو إخبار عن أمر غير مهمّ بنظرهم، وليس له علاقة بماضيهم أو حياتهم المستقبلية. ولتحفيزهم، يقال لهم: المهم أن تكون قادراً على الكذب. أو: الأشخاص الأذكاء أو الناجحون هم من ينجحون في هذه المهمة، ثم تعرض الشرطة التي سجلت سلوكهم على طلاب آخرين، ويطلب إليهم تحديد الكاذب والصادق، فيسجل معظمهم نتائج عن طريق المصادفة أو أكثر بقليل. ولكن بحثنا اختلف بعدد من الطرق عن ذلك.

حاولنا جعل الأكاذيب مرتبطة بالحياة، ورفع مستوى المخاطرة إلى أقصى حدٍّ ممكن (بالنجاح أو الفشل)؛ لسببين: الأول، لأنَّ عاطفة الخوف، والذنب، والابتهاج أو ما أسميته لذة الخداع يُرجَّح أن تُستثار وتكشف الكذبة في الأكاذيب مرتفعة الأخطار فقط. لا تعدُّ تسريبات هذه العواطف القوية فقط ما يقدم قرائن سلوكية على الخداع، ولكن قد تشوِّش العواطف القوية المعالجة الإدراكية لدى الكاذب، وتنتج تفسيرات مراوغة غير قابلة للتصديق ومتعثرة. والثاني أنَّ هذا الصنف من الأكاذيب له أثر كبير في المجتمع.

في أحد المشاهد التجريبية المذكورة في الفصل الثاني، بحثنا مدى قدرة الممرضات على إخفاء العواطف السلبية التي شعرنَّ فيها عند مشاهدة أفلام تعرض عمليات بتر وحروق، وقد حُفِّزَنَ بدرجة عالية لضمان نجاح هذه الكذبة. اعتقدتِ الطالبات أنَّ التجربة تقدم لهنَّ الفرصة لتنمية مهارة في حاجة إليها عند تعرضهنَّ لمشاهد مزعجة في وظيفتهنَّ مستقبلاً.

حصل المشاركون في تجارب أخرى، على فرصة الاحتفاظ بخمسين دولاراً إذا استطاعوا إقناع المُستجوب أنَّهم لم يأخذوا النقود التي يجري استجوابهم بشأنها، واستطاع من لم يأخذ النقود كسب عشرة دولارات بجعل المُستجوب يصدق أنه لم يأخذ خمسين دولاراً. وفي التجربة الثالثة والأخيرة، حدّدنا أولاً الموضوعات الاجتماعية التي شعر المشاركون حيالها بمشاعر قوية، ثم طلبنا إليهم قول رأيهم بصدق، وكسب خمسين دولاراً إذا تم تصديقهم.

وفي أحدث أعمالنا، أتحنا للمشاركين الفرصة بالكذب، أو الصدق، كما يُتاح للأشخاص العاديين في الحياة الواقعية. هناك كثير من الأسباب تجعل بعض الأشخاص يختارون عدم الكذب؛ وأحدها معرفتهم الخاصة، اعتماداً على الخبرة السابقة، بانكشاف كذبهم دائماً. وباشتمال عينة الدراسة على هذا الصنف من الكاذبين؛ أي الذين لا يختارون الكذب إلا إذا أُجبروا على ذلك من قبل الفاحص، قد يزداد معدل الاكتشاف. في البحوث السابقة جميعها لأفراد العينة، سواء بحوث الخداع في العلاقات الشخصية كانت أم في مكشاف الكذب - لم يتح لهم الاختيار بين أن يكذبوا أو يصدقوا، واستثناء ذلك دراسة المكشاف التي أجراها جنتون داي جلعاد وبين شاخار المذكورة في الفصل السابع، والتي استطاعا فيها معرفة الشرطي الذي غشَّ في الامتحان ليتأهل للترقية. وعرف ستيفن وكورمان، وكريزك،

وسنايدر⁽⁷⁾ بطريقة مماثلة أيّ الطلاب قام بالغش في الاختبار المفاجئ. سمح برادلي⁽⁸⁾ أيضاً للمشاركين الاختيار بين الكذب أو قول الصدق في دراسة المِكشف.

تكمّن الميزة الفريدة للتجارب الحديثة في أننا أبلغنا المشاركين بوجود عقاب ما، وسيكون العقاب كبيراً إذا حكم المُستجوب عليهم أنّهم كاذبون، وسيكون عقاب الصادق الذي يحكم عليه خطأ بالكذب كعقاب الكاذب الذي يُكتشف كذبه. وعليه، ولأول مرة في البحث بشأن الكذب، قد يكون كل من الشخص الصادق والكاذب خائفاً من عدم تصديقه إذا كان صادقاً، وخائفاً من الانكشاف إذا كان كاذباً، فإذا كان الكاذب وحده من يخاف من الاتهام بالكذب، فإنّ الأمر يصبح سهلاً على مكتشف الكذب، ولن يكون هناك ارتباط بما يجري في الواقع المعيش، وإذا لم يخش الكاذب والصادق كلاهما العقاب، فلن يكون هنالك ارتباط بين الأكاذيب وعالم الجرائم الجنائية، أو الأمن الوطني، ناهيك عن الخلافات الزوجية، وخلافات الآباء والأبناء، وغيرها.

وعلى الرغم من إمكان ادعاء تجاربنا الحديثة امتلاك مصداقية واقعية أكبر مقارنة بالدراسات القديمة، أو مقارنة بأكثر دراسات الخداع الشخصي، أو دراسات المِكشف، فإنّ النتائج بشأن كشف الكذب لم تكن مختلفة أكثر. فقد سجل معظم الذين شاهدوا الأشرطة التسجيلية، وأدلووا بأحكامهم، نتائج عند مستوى المصادفة أو أكثر بقليل. لقد اختبرنا حتى الآن آلاف الأشخاص، وبوجود أربعة استثناءات فقط، وهم:

1. أفراد النظام القضائي الجنائي (الشرطة والقضاة والمحامون).
- 2 و 3. رجال المخابرات، والمعالجون النفسيون، الذين سجّلوا نتائج فاقت المصادفة بقليل.
4. مجموعة رجال الشرطة الذين اختارتهم أقسامهم بوصفهم خبراء في الاستجواب، حيث تلقى كلُّ منهم تدريباً مدّة أسبوع لملاحظة القرائن السلوكية على الخداع، وسجلوا مستويات مرتفعة في كشف الكذب بشأن الآراء.

وقبل المتابعة للبحث في ضعف الأشخاص بصفتهم مكتشفي كذب، دعونا نبحث في بعض محددات البحث التي قد تكون سبباً للتقليل من أهمية القدرة في كشف الأكاذيب من السلوك.

لم يكن للسواد الأعظم من المراقبين، الذين ميّزوا الكاذب من الصادق، مصلحة قوية معرضة للخطر لتحقيق الدقة. فلم تقدّم لهم رواتب أعلى إن كانوا أكثر دقة، ولم يكن كشف الكاذبين مجزياً ذاتياً؛ إذ إنّ معظم هؤلاء الأشخاص لم يعتمدوا على كشف الكاذبين ليعتاشوا. عولج هذا المُحدّد في دراستنا⁽⁹⁾، وأعمال المجموعات البحثية الأخرى⁽¹⁰⁾ التي بحثت في المحترفين المهتمين بالكشف عن الكاذبين، ووجدنا أنّ مكتب التحقيقات الاتحاديّ، ووكالة الاستخبارات المركزية، ووكالة مكافحة الكحول والمخدرات والأسلحة النارية، وأطباء الطب الشرعي النفسي، ومسؤولي الجمارك، ورجال الشرطة، وقضاة المحاكم، ومحامي المحاكم لم يسجلوا نتائج أكبر من المصادفة.

ربما تكون الدقة أكبر لو كان الذين يدلون بالأحكام قادرين على توجيه الأسئلة بدلاً من أن يكونوا مجرد مراقبين فقط. لن أستطيع استبعاد هذا الطرح على الرغم من أنني أشكّ في أنه سبب النتائج. قد تتحرف متطلبات صياغة الأسئلة عن القدرة على معالجة المعلومات المقدمة من الشخص المُستجوب. ولهذا السبب بعينه، يسأل بعض الأشخاص الأسئلة في كثير من الاستجابات، في حين يراقب آخر استجابات المشتبه فيه فقط، ومن المثير للاهتمام وجود مستجوبين محترفين يوجهون الأسئلة في تجاربنا، ثم يحدّدون ما إذا كان الذين يشاهدون الشرطة أكثر دقة مما وجدنا حتى الآن.

لم يكن مراقبونا يعرفون الأشخاص الذين حكموا عليهم، ويمكن القول: إنّ مثل هذه المعرفة تساعد على توحّي الدقة. بالطبع، هناك كثير من الحالات التي تتخذ فيها أحكام عن الكذب من غير معرفة مسبقة بالشخص المُستجوب، وترتبط تجاربنا بتلك الحالات على الأقل، ولكنني أشكّ في أنّ المعرفة مفيدة دائماً في الكشف عن الكذب، بيد أنّها يجب أن توفر الأساس لإقصاء السلوك الشخصي مقابل ثمن معيّن.

إنّنا نميل إلى التورّط في صداقاتنا وعلاقات العمل، وقد تؤدي الرغبة لحفظها بتطوير نوع من التفاوضي عن السلوكات التي تتغصّها. إنّ الثقة تجعل الشخص أكثر عرضة للتضليل؛ إذ تقلّ المستويات المعتادة من الانتباه، وقد يؤدي التورّط في علاقة ما إلى الثقة بقدرة الشخص على كشف الخداع، وقد تجعل هذه الثقة بحدّ ذاتها الشخص أكثر عرضة للتضليل.

ينبغي أن تكون للألفة فائدة تامة عندما تكون مع الشخص الذي يصعب عدم الثقة به، ولدى الشخص الذي اكتسب معرفة كيفية خيانة العلاقة وزمانها.

عُرض على المراقبين في تجربتنا، مقطع استمر دقائق عدّة من كلّ مقابلة، قبل أن يُطلب إليهم الإدلاء بحكم ما، ولكن قد لا تفيّد العينات الأطول زمناً في الكشف عن الكذب. لقد أجرينا دراسة كانت عيناتها المعروضة ضعف المدّة عند غيرها، فلم تتغير الدقة عمّا كانت عليه، إضافة إلى أننا نعرف من المقاييس السلوكية التي طُبِّقت أنّ هناك قرائن على الخداع في العينات قصيرة المدة، ولكننا لا نستبعد هذا المحدّد؛ فلو أُعطي الأشخاص عينات أطول لمدة ساعة أو ساعتين ليحكموا عليها فقد يتحسّن مستوى الدقّة لديهم.

وربما يسأل أحد التّقاد ما إذا كانت الدقة متدنيّة؛ بسبب وجود عدد أقل من القرائن السلوكية على الخداع. ولكن كما ذكرت قبل قليل، ليس الوضع كذلك في تجربتنا. تبين المقاييس التي أجريناها مع المتعاونين معنا لحركات الوجه، والصوت، والحديث أنّ مستويات الدقة المرتفعة ممكنة، وتزيد على ما نسبته 80% من التصنيفات الصحيحة للكاذب والصادق. وفي حين، تتطلب هذه المقاييس إعادة بالسرعة البطيئة، فإننا نعلم أنّ الأحكام الدقيقة ممكنة بمجرد مشاهدة الأشرطة في الوقت الفعلي لها، وقد وصلت الدقة لدى نسبة بسيطة من عينة الدراسة إلى 80% أو تزيد، وقد جاءت النتيجة كذلك في الحكم على أكثر من مشهد؛ لذا، لا يرجح أن تكون الدقة عندهم مصادفة، كما وجدنا بعض المجموعات المهنية دقيقة للغاية بصورة إجمالية.

لقد كان أفراد الخدمة السرية دقيقين جداً فيما يتعلق بكذبة العاطفة؛ فلم يسجّل أيّ منهم نتيجة عند مستوى المصادفة أو ما دون، بل سجّل ثلثهم أكثر من 80%. أظهر المستجوبون المختارون بعناية لمهاراتهم المعروفة، الذين تدرّبوا مدّة أسبوع، دقّة مشابهة في كذبة الرأي، وعلى الرّغم من أنّ الأخطار في الأكاذيب التي درسناها مرتفعة مقارنة بالبحوث الأخرى في الكذب، فإنّها ليست بقدر ارتفاع الأخطار في كثير من الحالات الجنائية أو الأمن القومي، وربما لو كانت الأخطار أعلى لاحتوت الأشرطة التسجيلية على كثير من العلاقات الواضحة على الخداع مما يحقّق دقة أكبر. لا أستطيع المجادلة بهذا الاحتمال،

ولكن كما وصفت قبل قليل، كانت هناك بعض المجموعات المهنية الدقيقة لدى حكمها على الأشرطة. ويبقى السؤال: لماذا لم تكن باقي المجموعات دقيقة؟

إنّ المعلومات موجودة أصلاً، ويمكن لبعضهم، وليس كلهم، اكتشافها، وقيل التفكير بضعف الغالبية العظمى، لنفكر في ميزة أخرى في تجاربنا التي ربما تكون قد أفادت الدقة، وربما تكون قد جعلتنا نفرط في الثقة بالدقة بدلاً من التقليل من شأنها. لقد أخبرنا المراقبين في دراساتنا جميعها أنّ زهاء 40% - 60% من الأشخاص الذين سيقابلونهم كاذبون. ولم نقدّم هذه المعلومات في البداية. وجدنا في النتيجة أنّ مجموعة من رجال الشرطة حكمت على أنّ الأشخاص في الشريط كاذبون جميعهم، وفسّروا لاحقاً أنّ الجميع كاذبون، وخصوصاً بالكذب على رجال الشرطة. تعدّ معرفة معدل أساس الأكاذيب فائدة لا يمتلكها الأشخاص دائماً، وينبغي لها أن تزيد من الكشف عن الكذب. وسأناقش ذلك لاحقاً.

صحيح أنّ أدلتنا غير حاسمة، لكنّ الأشرطة تحتوي على قرائن سلوكية على الخداع يستطيع بعضهم ملاحظتها بدقة، ولكنّ الغالبية لا تستطيع تمييزها. ولأغراض النقاش، لنفترض أنّ هذا الدليل يشير إلى أنّ الأغلبية العظمى في الحياة الواقعية لا تستطيع كشف أكاذيب الأخطار المرتفعة من السلوك، فإنّ السؤال المطروح هو: لِمَ لا نستطيع جميعنا أن نكون أفضل من ذلك؟ ليس الأمر أننا غير مهتمين. تظهر استطلاعات الرأي العام على الدوام أنّ الصدق من بين الخصائص الخمس العليا التي يرغب الأفراد بوجودها في القائد، أو الصديق، أو الحبيب، وأنّ عالم التسلية مليء بالقصص والأفلام والأغاني التي تصف العواقب الوخيمة للخيانة.

إنّ تفسيري الأول لعدم قدرتنا الكشف عن الكذب يعود إلى عدم استعدادنا بالتاريخ التطوري؛ لأنّ نكون بارعين في الكشف عن الكذب أو ملفّقي الكذب، وأشكّ في أنّ بيئة أسلافنا لم تكن مليئة بالفرص لكي يكذب شخص ويفلت بكذبه، وربما كان ثمن انكشاف الكذبة كبيراً. وإذا كان هذا التوقع صحيحاً، فربما لن يكون هناك خيار لهؤلاء الأشخاص الذين كانوا عادة بارعين في الكشف عن الكذب أو تلفيقه. ولا تشير سجلات الحفائر للكثير عن الحياة العامة؛ لذا، على الشخص أن يخمّن مواصفات الحياة البدائية (الصيد والجمع).

أضيف إلى ذلك خبرتي على مدى ثلاثين عاماً بالعمل على ما كان يسمى آنذاك بالعصر الحجري، وثقافة ما قبل عصر الكتابة، بما يسمى الآن بابوا غينيا الجديدة.

كانت البيوت آنذاك، من غير أبواب؛ وقلّت الخصوصية، في هذه القرية الصغيرة، التي عرف الجميع فيها بعضهم بعضاً، والتقوا يومياً، وكانت الأكاذيب تكشف عادة عن طريق المتلقّي، أو شخص آخر يراقب التحركات التي تناقض الكذبة، أو بدلائل محسوسة أخرى؛ فالزنا كان سلوكاً يحاول الأشخاص إخفاءه في القرية التي سكنوا فيها، ولكن سرعان ما يُفضح الأمر، ليس من خلال تفسير سلوك الزاني الذي يدّعي الإخلاص، ولكن بضبطه مع عشيقتة في الغابة.

ربما أمكن تجنب كشف الأكاذيب عن المعتقدات والعواطف والخطط في مثل تلك البيئة، ولكن بعض تلك الأكاذيب تؤدي في النهاية لتصرف معين يكشفها، ثم إن نقاشي يتناول صعوبة إخفاء أو تزوير السلوكات في وسط لا خصوصية فيه. وفي المجتمع الذي يعتمد فيه بقاء الشخص على الجهود التعاونية مع الأعضاء الآخرين في قريته، قد يكون تشويه السمعة ذا خطورة قاتلة. فقد يُقاطع الشخص الذي يُعرف عنه الكذب، وهذا الوضع جدٌ خطير؛ لأننا لا نستطيع تغيير الزوج، أو الوظيفة، أو القرية بسهولة.

يقدم تشيني وسيفارث⁽¹¹⁾ في فصل عن خداع الحيوان نقاطاً متشابهة، ينشأ المحدّد المهم ضد الكذب

... من بيئة الكائنات الاجتماعية. تواجه الحيوانات التي تقطن في مجموعات اجتماعية ثابتة مشكلات في أي محاولة للتواصل المخادع... ربما يجب أن تكون العلامات المخادعة بين الحيوانات التي تعيش اجتماعياً أكثر دقة، وتحدث بترددات منخفضة إذا أُريد لها عدم الانكشاف. وبالأهمية ذاتها، إذا كانت الحيوانات تعيش في مجموعات اجتماعية يكون فيها بعض التعاون ضرورياً للعيش، ويمكن أن تقل الحاجة إلى التعاون من المعدل الذي تظهر فيه العلاقات غير الموثوقة.

ليكون لدى الشخص مهارة خاصة في الكشف عن الكذب (أو ارتكاب الكذب لذلك الشأن)، لن تكون لديه قيمة تكيفية بمثل هذه الظروف، وربما لم تحدث الأكاذيب الجديّة

مرتفعة الخطورة كثيراً؛ بسبب محدودية الفرص والثمن الباهظ. وعندما كان يُشكَّ بالأكاذيب يُكشف عنها. (لاحظ أنني ركزت على الأكاذيب داخل المجموعة، ومن المؤكد أن الأكاذيب ممكنة الحدوث بين المجموعات، وقد تكون عواقبها وكشفها مختلفين تماماً).

وفي حين، أن هناك أكاذيب إثارية، فإن نقاشي قد بحث في الأكاذيب الأقل ودئية، الأكاذيب التي تحدث عندما يكسب شخص ما فائدة على حساب الضحية عادة، وعندما تُكتسب الفائدة من خلال انتهاك قاعدة، أو توقع ما؛ فهذا هو الغش بعينه. قد تكون الأكاذيب أحياناً مطلوبة لتحقيق الغش، لكنّها مطلوبة دائماً لإخفاء القيام بالغش.

لا يُقدّر الغشاشون عادة أن يغشوا ولديهم غريزة تدفعهم لكشف الأكاذيب الموجهة ضدهم، ولكن لم يحدث الغش كثيراً في بيئة أسلافنا لمنح فائدة ما لأولئك المهرة الذين كانوا غير عاديين في رصد زمن حدوث الغش. وكما ذكرت سابقاً، ربما كان هناك بعض الخصوصية بحيث يُكشف الغش بوسائل أخرى غير تمييز السلوكات الخطأ. وقد كتب عالم الأحياء ألان جرافن⁽¹²⁾:

«يجب أن تكون حادثة الغش بسيطة بحيث تبقى إشارات صادقة إجمالاً. ولأن الذين يتواصلون بالإشارات يزيدون من قدرتهم، ينبغي أن تكون الحالات التي يكون فيها الغش مفيداً محدودة. ربما يكون عدد الأشخاص الذين يتواصلون بالإشارات، ويستفيدون من الغش قليلين، أو أنهم لا يستفيدون إلا في حالات قليلة فقط... إن الغش متوقع وفق نظم إشارة متقلبة، ولكن قد يكون النظام ثابتاً فقط إذا وجد تفسير لسبب فشل معظم حالات الغش. يفرض الغش بعض القيود على معنى الإشارة. والحقيقة الأساسية بشأن نظم الإشارة الثابتة هو الصدق. لذا، ينبغي أن يكون تقليل الغش لمعنى الإشارة عند حدّه الأدنى إذا أردنا الحفاظ على الثبات» (ص. 533).

استناداً إلى هذا المنطق، فإن إشارات الغشاشين، والتي أسميها أكاذيب، ينبغي أن تكون منخفضة التأثير. تشير نتائج كوسمايدس وتوبي⁽¹³⁾ إلى أننا طورنا حساسية تجاه قاعدة المخالفات، ونحن لا نكافئ الغشاشين، وقد يفسر هذا سبب عدم حدوث الغش دائماً. وعلى كل حال، تشير النتائج إلى عدم احتمال اكتشاف الغشاشين، استناداً إلى قدرتنا على كشف أكاذيبهم من السلوك، ولكن بوسائل أخرى.

ولتلخيص وجهة النظر هذه، فإنَّ بيئة أسلافنا لم تعدنا لنكون مكتشفي كذب فطنين. وربما كان أولئك المهرة في تحديد الكاذب من السلوك يمتلكون فائدة دنيا في الظروف التي ربما يكون أسلافنا عاشوها، وربما لم تحدث الأكاذيب الخطرة في العادة؛ لأنَّ ندرة الخصوصية جعلت فرص الكشف مرتفعة، وهذه الندرة في الخصوصية قد تعني أيضاً أنَّ الأكاذيب تُكتشف في العادة بالملاحظة المباشرة، أو الدلائل المحسوسة الأخرى، بدلاً من الاعتماد على تفسير السلوك. وأخيراً، عندما يُكتشف كذب أحدهم في مجتمع تعاوني منغلق وصغير، فإنَّ سمعته ستكون في الحضيض، وهذا ثمن باهظ لا مناص منه.

إنَّ الوضع في المجتمعات الصناعية الحديثة يمثل العكس تقريباً؛ إذ تتوافر فرص الكذب، مع وجود الخصوصية بسهولة، فهناك كثير من الأبواب الموصدة. وعند اكتشاف الكذب، ليس شرطاً أن تكون العواقب الاجتماعية كارثية؛ لأنَّ الكاذب يستطيع تغيير وظيفته، أو زوجه، أو مكان سكنه. فلا تلحق السُّمعة المدمرة به بالضرورة. وعلى هذا، نعيش الآن في ظروف تشجع على الكذب بدلاً من تثبيطه. إنَّ إخفاء الأدلة والسلوك أكثر سهولة، وأصبحت الحاجة إلى الاعتماد على السلوك للإدلاء بالأحكام أكبر. فضلاً على أنَّ تاريخنا التطوري لم يسعنا في أن نكون أكثر حساسية للأدلة السلوكية ذوات الصلة بالكذب.

وإذا ما سلمنا أن تاريخنا التطوري لم يعدنا لكشف الكذب من السلوك، فلمَ لا نتعلم كيفية القيام بذلك ونحن نمتو ونتطور؟ الاحتمال الأول وهو تفسيري الثاني، يفيد أنَّ أهلنا يعلموننا عدم كشف أكاذيبهم. فقد تتطلب خصوصيتهم غالباً تضليل أطفالهم عمّا يقومون به، وعندما يفعلون ذلك، ولماذا يفعلون ذلك. في حين، يُعدُّ النشاط الجنسي أحد مجالات الأكاذيب الواضحة، فإنَّ هناك أنشطة أخرى يحرص الأهل على إخفائها عن أطفالهم.

ويقيد التفسير الثالث أننا نفضل عدم الكشف عن الكاذبين عموماً؛ لأنَّ الثقة هي ما يثري الحياة لا المواقف المشبوهة. لا يُعدُّ الشكُّ، وكيِّل الاتهامات الباطلة غير سارٍ للذي يشكُّ فقط، ولكنه يقوِّض فرصة إنشاء علاقة حميمة في حالات الزواج، أو الصداقات، أو علاقات العمل المستمرة، ولا نستطيع تحمُّل تكذيب أحد الأصدقاء، أو طفلنا، أو الزوج، عندما يقول الحقيقة؛ لذا، فإننا نخطئ بتصديق الكاذب. إنَّ الثقة في الآخرين ليست مطلوبة فقط، ولكنها تجعل الحياة أسهل للعيش، وما أهمية الكشف عن كاذب يستفيد من

هذه الثقة إذا كان المتلقي لا يعرف عن ذلك مطلقاً إنَّ المصاب بجنون العظمة هو الذي يحرم عقله من مثل هذا السلام، وأولئك الذين تتعرض حياتهم في الواقع لبعض الأخطار إذا لم يكونوا متبهمين باستمرار للخيانة. وبالانساق مع هذه الصيغة حصلنا (بيوجنتال، وشينم، وفرانك، وإيكمان⁽¹⁴⁾) على أدلة أولية تقيد أنَّ الأطفال المُعتدى عليهم، والذين يعيشون في بيئة مؤسسية كانوا أكثر دقة من غيرهم في كشف الأكاذيب من السلوك.

لقد ذكرت حتى الآن ثلاثة أسباب لعدم اكتشاف الكاذبين، هي:

1. عدم إعدادنا من قبَل تاريخنا التطوري.
2. رغبة أسرنا في عدم كشف أكاذيبهم.
3. تفضيلنا الثقة بالآخرين لا الشكّ فيهم. أما السبب الرابع، فهو أننا غالباً ما نرغب في تضليلنا، ونحن نتواطأ مع الكذب من غير قصد؛ لأنّ لدينا مصلحة في عدم معرفة الحقيقة.

فكّر في المثالين الآتيين من أمثلة العلاقات الزوجية: قد لا يكون في مصلحة الأم التي لديها عدد من الأطفال الصغار كشف كذبة زوجها الذي يخفي خيانتته، خاصة إذا كانت علاقته الغرامية عابرة، ولم يحرمها من احتياجاتها هي وأطفالها. أيضاً، لا يفضل زير النساء اقتضاح أمر خيانتته؛ لذا، لدى كلٍّ منهما فائدة في عدم كشف الكذب. ويتضح المنطق المماثل في فاعلية الكذبة الإيثارية والاعتقاد المتواطئ فيما يأتي: تسأل الزوجة زوجها: «هل كانت هناك امرأة أخرى في الحفلة ترى أنها أكثر جاذبية مني؟» فيكذب الزوج بالادعاء أنها كانت الأكثر جاذبية، في حين، إنها ليست كذلك. فهو لا يريد لها أن تكون غيورة، وأنه لا يريد التعامل مع وجود تلك المشاعر لديها، وقد تريد هي الاعتقاد بأنها الأكثر جاذبية.

في حالة التواطؤ، قد لا يستفيد المتلقي الذي يريد أن يصدق الكاذب من الكذب، أو قد يستفيد فقط على المدى القصير. لنُعدِ النظر فيما قد يكون المثال الأكثر قبحاً في هذا القرن لضحية أرادت تصديق كاذب تأبّط له شرّاً في سريرته؛ إنه الاجتماع الذي ضمّ رئيس الوزراء البريطاني نيفيل تشامبرلين وأدولف هتلر مستشار ألمانيا في الخامس عشر من سبتمبر

1938م، المذكور في بداية هذا الكتاب. لم صدّق تشامبرلين هتلر؟ في حين، لم يصدقه الآخرون؛ وكان كثيرون في حزب المعارضة في بريطانيا وأماكن أخرى يعرفون أن هتلر لم يكن من الرجال الذين يحترمون كلمتهم. في اعتقادي، تواطأ تشامبرلين عن غير قصد مع كذب هتلر؛ لأنه أراد تصديقه. ولو أقرّ تشامبرلين بكذب هتلر، لكان عليه مواجهة حقيقة أنّ سياسة المهادنة وضعت بلاده في خطر داهم، ولما كان عليه مواجهة هذه الحقيقة بعد أسابيع قليلة، فقد يتساءل المرء حينها عن السبب الذي جعل تشامبرلين يفشل في معرفتها خلال اجتماعه مع هتلر؛ هذا شأن عقلاني لا نفسي. يعمل معظمنا على المبدأ غير المكتوب؛ إنّه تأجيل الحاجة إلى مواجهة كل ما هو غير سار. وقد نفعل ذلك بالتغاضي عن أخطاء الكاذب.

لم يكن تشامبرلين فريداً في هذا التواطؤ، حيث يرغب ضحايا الأكاذيب، عن غير قصد في كثير من الأحيان، في تصديق الكاذب. ويفسّر الدافع نفسه بعدم الرغبة في الاعتراف بالكارثة الوشيكة سبب إغفال رجل الأعمال الذي عيّن عن طريق الخطأ مختلساً، وعلامات الاختلاس بادية عليه، وما زال يتجاهل تلك العلامات؛ وبعقلانية، كلما كان كشف الاختلاس مبكراً كان ذلك أفضل. ولكن من الناحية النفسية، يعني ذلك الاكتشاف أنّ عليه مواجهة خطئه لتعيينه مثل هذا الوعد، وليس فقط ما يترتب على هذا التعيين من خسائر لشركته. وبالمثل، قد يعرف الجميع ما يحدث باستثناء الزوج المغفل، أو قد تقتنع فتاة في سنّ المراهقة وتتعاطى المخدرات أنّ والديها يعرفان بالتأكيد ما تقوم به، في حين يسعى والداها عن غير قصد، إلى تجنب اكتشاف الأكاذيب التي قد تجبرهم على التعامل مع احتمال فشلهم بالتربية. إنهما سيعانيان صراعاً رهيباً من جرّاء ذلك. على وجه التقريب، يكون الشخص أفضل حالاً دائماً على المدى القصير بالتغاضي عن الكذبة، حتى لو كان ذلك يعني أنّ العواقب ستكون أسوأ غداً.

كانت الدوافع التي تؤدي إلى عدم كشف هدف الكذب على الكاذب واضحة في تفسير القبض على الدريتش إيمز بتهمة التجسس في عام 1994م، وهو موظف في وكالة المخابرات المركزية. لقد كان إيمز خلال السنوات التسع السابقة يزود الاستخبارات السوفيتية بمعلومات عن الروس المتعاونين مع وكالة المخابرات المركزية، وأعدم بعد ذلك عدد منهم. لم يكن إيمز شخصاً حذراً، فقد كان ينفق المال الذي دفعه له السوفييت ببذخ، واشترى

منزلاً وسيارة بثمن يعجز عنه راتبه الوظيفي. وقد وصف ساندي غرايمز الوكيل في مكافحة التجسس في وكالة الاستخبارات المركزية، والذي قبض أخيراً على إيمز عمله كما يأتي: إنَّ أعظم انقلاباتك وأروع انتصاراتك هي أسوأ هزائمك... عند القبض على جاسوس يعني ذلك بالطبع أنَّ لديك مشكلة في الوكالة، لماذا لم تكتشف هذا الشخص مبكراً!

في حين، يستند السبب الخامس إلى كتابات إيرفنج جوفمان⁽¹⁵⁾؛ لقد تمت تشبُّتها؛ لنكون مهذبين في تعاملاتنا، وليس لسرقة المعلومات التي لم نُخوّل في معرفتها. والمثال الرائع على ذلك، هو كيف أننا نشيح بأنظارنا من غير قصد عندما ينظف شخص ما أذنه أو أنفه ونحن نتحدث معه، ويضيف جوفمان أيضاً: قد تكون الرسالة غير الصحيحة في بعض الأحيان هي الرسالة الاجتماعية الأكثر أهمية من الحقيقة. إنها المعلومات المعترف بها، وهي تلك المعلومات التي يكون الشخص الذي يذكرها على استعداد لتحمل المسؤولية عنها. فعندما تجيب السكرتيرة التي تشعر بالبوُس، بسبب شجار وقع مع زوجها الليلة السابقة: أنا على ما يرام. ردّاً على سؤال رئيسها: كيف أصبحت؟ قد تكون تلك الرسالة الكاذبة ذات صلة بتعاملاتها مع رئيسها. فهي تقول له: إنها سوف تقوم بوظيفتها على ما ينبغي.

إنَّه لا يهتم للرسالة الحقيقية (إنَّها بائسة) على الإطلاق إذا كان هذا لا يعيق أداءها الوظيفي.

لا تبين التفسيرات والأسباب التي عرضتها حتى الآن سبب ضعف معظم أعضاء العدالة الجنائية ومجموعات المخبرات في تحديد الكاذبين عن طريق سلوكهم، ولا يثق محققو الشرطة ومكافحة التجسس في المشتبه بهم. وعليه، فهم لا يتواطؤون بالتضليل، وهم على استعداد لاستدراج المعلومات التي لم تُعط لهم. إذن، لِمَ يفشلون في تحديد الكاذبين من تغيرات سلوكهم؟ أعتقد أنهم مقيدون بكميات كبيرة من التغذية الراجعة غير المشجعة، حيث معظم الناس الذين يتعاملون معهم يكذبون عليهم. يقدر الأشخاص الذين تحدثت إليهم نسبة الكذب بأكثر من ثلاثة أرباع، وهذه النسبة المرتفعة ليست مثالية لتعلم الفطنة في تفسير القرائن السلوكية الدقيقة على الخداع. في كثير من الأحيان، ينحصر هدفهم في كيفية الحصول على أدلة للإيقاع بالمشتبه به وليس كيفية اكتشاف كذبه. ولكن، عندما

يخطئون، ويعلمون أنّ شخصاً ما عُوقب ظلماً، تأتي ردة الفعل تلك بعد فوات الأوان، وبعيدة كل البعد عن الحكم الخائب ليُصوّب؛ فقد سبق السيف العذل.

يشير هذا إلى أنك إن عرّضت المحققين لمعدل أساس منخفض للكذب؛ 50% تقريباً، ومنحتهم تغذية راجعة بعد كل حكم يدلون به، قد يتعلمون جيداً كيفية تحديد الكاذب بدقة من السلوك، وهذه تجربة نخطط الآن للقيام بها، ولا أتوقع أن تصل الدقة إلى 100%. ولهذا السبب، لا أعتقد أنّ الأحكام عن الكاذب يجب أن تكون بيّنة دالة في المحكمة. على كل حال، توفر هذه الأحكام أساساً أفضل لتحديد من الذي ينبغي إجراء المزيد من التحقيق معه في البداية على الأقل، ومتى يجب توجيه مزيد من الأسئلة، بسبب حدوث شيء غير عادي في السلوك.*



* ظهر الكثير من القسم الأول في فصل أول كتبه لكتاب، Memory for everyday and Emotional events, ed. N. L. Stein,

P. A. Ornstein, B. Tversky, and C. Brainerd (Hillsdale, New Jersey: Lawrence Erlbaum Associates,

1996. ونشر المقطع الأخير في مجلة البحوث الاجتماعية، 17 – 801 (Fall 1996): (3) 63.

الفصل الثاني عشر

تعبير الوجه الصغيرة، والدقيقة، والخطيرة

أيها أكثر أهمية؟

في السنوات السبع منذ عام 2001م، حدّدنا من خلال بحوثنا أهم القرائن في الخداع، وطوّرنَا أدوات تدريب الأشخاص على كيفية ملاحظة هذه القرائن. وقد كان هذا ممكناً؛ لأنّ بحوثنا على الكذب مُولّت أوّل مرة، وسُمح لنا بدراسة كثير من الأفراد أكثر من ذي قبل، وبإنجاز تحليلات أكثر تطوّراً ومهارة.

تلقيتُ منحةً حكوميةً لمدة أربعين سنة لبحوث السلوك غير اللفظي والعاطفة التي أجريتها. ومع ذلك، لم أتمكن من الحصول على دعم لاهتمامي في فهم الكيفية التي يمكن فيها للسلوك أن يكشف الكذب، واضطرت إلى الاعتماد على نفقتي الخاصة. انضم إلي فرانك مارك في التسعينيات، وهو حارس سابق لإحدى الحانات، حيث كانت أطروحته في جامعة كورنيل عن الأكاذيب خلال المقامرة، وقضى معي ثلاث سنوات بعد حصوله على الدكتوراة في المختبر زميلاً.

بعد أحداث 9/11 تغيير كل شيء. ولأوّل مرة، مؤلّ فرع من وزارة الدفاع بحوثنا في الخداع، مما أتاح لنا قياس سلوك مئات الأفراد. لم يتناقض ما توصلنا إليه مع ما عرضناه في الفصول السابقة في الكتاب، ولكننا توسعنا في ذلك.

علمت أنّ البحوث التطبيقية التي يقوم فيها الأكاديميون تفشل عادةً بجلب اهتمام المستخدمين المستهدفين؛ وهم في هذه الحالة (الحكومة). أردت تجنب وصول النتائج في نهاية المطاف لما تسميه المجتمعات الدفاعية بـ (وادي الموت)، مثوى نتائج البحوث التي لن يستخدمها أحدٌ بتاتاً.

واعتقدت في البداية أنّ المفتاح هو إحضار العملاء للإسهام في تصميم البحوث. دعوت موظفي تنفيذ القانون، وعملاء المخابرات في الولايات المتحدة، والمملكة المتحدة، وإسرائيل للاجتماع معي ومع مارك فرانك جنباً إلى جنب مع زميلنا مورين أوسوليفان⁽¹⁾ في واشنطن العاصمة، مدة يومين للتخطيط لدراسة الخداع الجديدة.

كانت التجارب التي صممناها معاً فريدة من نوعها من بين بحوث الخداع، سواء بحثت في علم وظائف الأعضاء، كما في بحوث مكشاف الكذب (البوليفراف) أو سلوك الشخص. لقد ربطنا دراسة العينة بالخبرات الحيوية التي تلقاها أفراد العينة في الماضي، أو التي سيتجهون نحوها في المستقبل.* لم نحدّد عينة عشوائية من المجتمع،* وبدلاً من ذلك اخترنا أشخاصاً اهتموا بشدة بما سيفعلونه في تجربتنا، وما سيعنيه النجاح أو الفشل في الكذب أو قول الصدق لهم وللأشخاص الذين في دائرة اهتمامهم. لم نحدّد عينة عشوائية للكذب وقول الصدق لأننا نعرف مسبقاً أنّ الأشخاص أنفسهم يختلفون باختيارهم الكذب أو الصدق؛ فالذين يختارون اختراق القاعدة، والكذب حيال ذلك، واثقون من قدرتهم على الإفلات من العقاب، أمّا الأقل ثقة فلن يخترقوا القاعدة؛ لأنهم يتوقعون أن يُضبطوا إذا حاولوا تغطية فعلتهم بالكذب، وتركنا أفراد عينة البحث يختارون أن يكذبوا أو أن يكونوا

* في دراستي الأولى (الفصل الثالث، الصفحات 56-54)، كانت هذه الرابطة موجودة؛ لأن طالبات التمريض ووجهن بمشاهد طبية مقلقة علمن بأنهن سوف يواجهنها في حياتهن المهنية، وجعلنا الوضع مرتبط بحياتهن الماضية والمستقبلية في أحد التجارب اللاحقة (الفصل الحادي عشر) كذب فيها الأشخاص أو صدقوا بشأن آرائهم، بما أنها يجب أن تكون رأياً يتمسكون به بقوة ويهتمون فيه، ولكن في تجربة أخرى كذبوا فيها أو صدقوا بشأن إما أخذهم لمبلغ من النقود أم لا، كان التصرف غير مرتبط البتة بحياتهم السابقة أو اللاحقة، كما هي الحال مع جميع بحوث الخداع السابقة التي أجراها العلماء الآخرين.

** إن معظم بحوث علم النفس فعلياً لا تأتي من عينات عشوائية ولكن بدلاً من ذلك من الطلاب الجامعيين ذاتي الاختيار الذين أتموا متطلبات مقرّر عن طريق التطوع ليكونوا عينة بحث.

صادقين، تماماً كما يحدث معهم في الواقع، مع العواقب النفسية جميعها التي ينطوي عليها هذا الاختيار.

كانت الأخطار، وخاصة من حيث العقوبة، مرتفعة بالدرجة التي تسمح بها لجان الجامعة التي تضطلع بمهمة حماية أفراد العينة من الأذى. وخلافاً للتجارب السابقة جميعها، عرف الجميع أنهم سيُعاقبون إذا حكم عليهم ضابط تطبيق القانون الذي يُجري معهم المقابلة أنهم غير صادقين، وكما في الواقع، يتلقى الشخص الذي حُكم عليه بالصدق المعاملة نفسها للكاذب الذي ضُبط.

اخترنا الأفراد الذين كانوا أعضاء في جماعات نشطة سياسياً، ولم يُسألوا عمّا إذا كانوا قد انتهكوا القانون من قبل، ولكن كان عليهم الإيمان بعدالة قضية جماعتهم بما في ذلك تسويغ السلوك المتطرف لتعزيز أهداف مجموعتهم. أعطيناهم فرصة فتح مظروف مختوم موجه إلى مجموعة نشطة سياسياً معادية لهم، ويمكنهم اختيار أخذ الأموال من المغلف، والتي يمكن أن تذهب إلى المجموعة الأخرى. وإذا كان باستطاعتهم إقناع ضابط تنفيذ القانون الذي يستجوبهم بعد ذلك أنهم لم يأخذوا المال، وأن مجموعتهم حصلت عليه، وتلقوا مالاً إضافياً لاستخدامهم الشخصي. ويمكنهم أيضاً اختيار عدم أخذ المال من المغلف. وإذا أقتنعوا ضابط تنفيذ القانون أنهم أخذوا المال فستحصل مجموعتهم على بعضه، وستحصل المجموعة المعارضة على بعض المال كذلك. يمكنهم أيضاً الحصول على بعض المال لاستخدامهم الشخصي، وإن كان المبلغ أقل مما لو حاولوا أخذ المال. فإذا حكم المحقق عليهم أنهم يكذبون بعد ذلك بصرف النظر عما فعلوه في الواقع، فلن يحصلوا على أي مبلغ من المال، وستحصل المجموعة الأخرى على بعض المال، وسيواجهون عقوبة بدنية غير مريحة للغاية.

وقد قيسَ السلوك الذي يمكن ملاحظته لدى أكثر من مئة فرد: حركات الوجه، والحملقة، وحركات الرأس، والإيماءات، وكل من الكلمات، ونبرة صوت المشاركين.*

* قاد مارك فرانك عملية جمع هذه البيانات وتحليلها، وبعد أن تم تصميم الدراسة، كان دوري استشارياً أو شريكاً أصغر. وتم قياس سيكولوجية الجهاز العصبي الذاتي، ولكن درجة حرارة الجلد هي ما أمكن إدراجه في التحليل؛ بسبب مشكلات في أجهزة التسجيل.

أمَدْنَا التحليل الإحصائيّ بنتيجتين مهمتين غير متوافرتين في دراساتنا السابقة: الأولى، توصلنا إلى مستوى تحقيق عالٍ جداً من الدقة (90% تقريباً) في تحديد من الذي كذب، ولكن فقط عندما أخذت مقاييس سلوكية عدّة بالحسبان، لم يسفر أيّ مصدر وحده؛ كالوجه، أو الجسم، أو الصوت، أو الكلام، أو درجة حرارة الجلد عن نسبة نتائج عالية. أمّا النتيجة الثانية، فهي أنّ تعابير الوجه بصفته مصدراً سلوكياً منفرداً أعطت مستوى دقة أكثر من 70%. وقد حصلنا على النتيجة نفسها في دراسة أخرى ذات صلة. وكما اتضح في عملنا السابق، فقد كانت أكثر هذه التعابير دقيقة؛ أي أنّها كانت ترسم على الوجه وتخفي خلال أقل من نصف ثانية. لقد أثبتت مجموعة بحثية مستقلة⁽²⁾ نتيجة وجود مثل هذه التعابير الدقيقة وحدوثها عند كذب أحدهم. ومن المهم معرفة أنّ بعض الكاذبين الذين أظهروا هذه التعابير الدقيقة في دراستنا ذكروا أيضاً أنّهم حاولوا بعد ذلك إخفاء تعابير الوجه من أجل خداع المحقق، لكنّ ذلك كان واضحاً في تعابيرهم الدقيقة.

تعابير الوجه الدقيقة

تُعدّ تعابير الوجه الدقيقة (بطول 1/2 إلى 1/25 جزء من الثانية) سريعة بحيث يمكنك تقويتها بمجرد طرفة عين. أظهرت بحوثنا أنّ معظم الأشخاص، حتى من غير أن تطرف عيونهم، لا ينقلون المعلومات الواردة في التعابير الدقيقة، وقد اكتشفنا هذه التعابير عندما كنا ندرس، بالعرض البطيء، المقابلة التي أجريت مع المريضة النفسية ماري، التي كانت تخفي كربها من أجل الحصول على عطلة نهاية الأسبوع، بحيث تصبح حال تحررها من إشراف المستشفى قادرة على الانتحار (انظر الصفحات 17 – 16). وباستعراض الشريط في وقته الحقيقي، بدت طبيعية تماماً، ولم تُكتشف نيّتها إلا عندما شاهدنا التعابير الدقيقة بالعرض البطيء.

قد تحدث التعابير الدقيقة لسببين مرتبطين معاً ولكنهما مختلفان جداً: وكما هو الحال مع ماري، يمكن أن تكون التعابير نتيجة الإخفاء المتعمد المدرك، أو أن تكون نتاج

الكبت، الذي لا يدرك الأشخاص الذين يظهرون التعبير الدقيق من خلاله ما يشعرون به.* ولم أجد فرقاً في مظهر التعبير الدقيق، سواء نتيجة الكبت كان أم القمع.

في كثير من الأحيان ولكن ليس دائماً، يكون التعبير الدقيق مكثفاً جداً، وظاهراً بالكامل على الوجه ككل. في النسخة الأولى من هذا الكتاب، عرضت محاولاتي الأولى لتعليم الأشخاص كيفية التعرف إلى التعابير الدقيقة عند حدوثها الحقيقي. ودهشت لأن الأشخاص تعلموا هذه المهارة في أقل من ساعة واحدة.

تقدم أداة التدريب على اكتشاف التعبير الدقيق (METT) التي صممها نوعين من التدريب؛ ففي الحركة البطيئة، تقارن تباين المشاعر واختلافاتها التي غالباً ما يختلط ببعضها بعضاً؛ كالغضب، والاشمئزاز، والخوف، والمفاجأة، والحزن، مع تعليق حول كيفية اختلاف كل زوج من هذه العواطف، وتوفر (METT) أيضاً التدريب لملاحظة التعابير الدقيقة. في كل مادة تدريب، يظهر شخص مختلف، لا يبدي هذا الشخص أولاً أي تعبير، وفجأة، يظهر تعبير وجه من بين سبع من العواطف لمدة قصيرة جداً، والعودة فوراً إلى الوجه الخالي من التعابير. على المتدربين اختيار أي العواطف السبع عُرِضت؛ الغضب، أم الخوف، أم الاشمئزاز، أم الاحتقار، أم الحزن، أم المفاجأة، أم السعادة. تزود الشاشة المتدربين بتغذية راجعة عمّا إذا كانت إجاباتهم صحيحة أم لا. فإن لم تكن كذلك، يُسمح لهم مرة أخرى الحكم على الصورة حتى يصلوا إلى الإجابة الصحيحة، وقبل الانتقال إلى التعبير الوُمُضِيّ التالي، يُشجّع المتدربون على إيقاف التعبير ودراسته، ومن ثم تكرار عرضه حتى يُعرف في أثناء العرض القصير. وفي الإصدار القياسي من (METT)، يُقدّم للمتدربين واحدة وعشرون فرصة ممارسة مماثلة، وفي النسخة المتقدمة، هناك اثنتان وأربعون فقرة تدريب.

تشتمل (METT) أيضاً على اختبارات ملاحظة للتعابير الدقيقة قبل التدريب وبعده. يكتسب المتدربون نسبة مستوى دقة 30%–40% عادةً. في حين، يصل كثير منهم إلى ما نسبته 80%، أو أفضل في ساعة واحدة، أو أقل. لقد لوحظت هذه الميزات في مجموعات

* لقد كان هاغارد وآيزاك أول من أفاد بوجود التعبيرات الدقيقة الناتجة من الكبت، وكنا نحن أول من أفاد بوجود تعبيرات دقيقة ناتجة عن القمع.

متنوعة، مثل طلاب الجامعات الأمريكية، ورجال الأعمال اليابانيين، وأفراد الأمن الأمريكي، والشرطة الاتحادية الأسترالية، وغيرهم.

كانت النسخة السابقة لـ (METT) مماثلة، ولكنها أظهرت تعابير مجموعتين فقط من المجموعات العرقية السّتّ في النسخة الحالية (أسميناها METT2؛ لتمييزها عن الأصلية). تقدم هذه النسخة ممارسة وتدريب أقلّ. ومع ذلك، نجم عنها تحسن ملحوظ. تم الحصول على معظم البحوث التي أثبتت فوائد (METT) باستخدام (METT) الأصلية.

في سلسلة من الدراسات التي أجريتها مع مارك فرانك ومورين أوسوليفان، استخدمنا (METT) اختباراً يظهر التّعابير الدقيقة. يُطلب فيها إلى الأشخاص الحكم على العواطف التي عُرضت لمدة وجيزة جداً، من غير أن يوقّر لهم أيّ تدريب. أيضاً، شاهد المشاركون أشرطة فيديو لأشخاص يكذبون أو يقولون الصدق عن المشاعر التي شعروا بها، وعن آرائهم، أو ما إذا أخذوا مبلغاً من النقود، وكان الاختبار الوحيد الذي يرتبط بالدقة في تحديد الأكاذيب (جربنا كثيراً من اختبارات الشخصية المختلفة)، هو دقة اختبار التّعابير الدقيقة، ولم يكن الارتباط قوياً (0.20 – 0.30) ولكنه متّسق وذو دلالة إحصائية. وجدنا أنّ كلاً من طلاب الجامعات وأفراد حرس السواحل الأمريكيين الذين دُرّبوا لمدة أقل من ساعة واحدة بأداة (METT) استطاعوا اكتشاف التّعابير الدقيقة التي أباها الأشخاص الذين كانوا يكذبون⁽³⁾.

وفي دراسة مختلفة، قدّم راسيل⁽⁴⁾ تدريب (METT) لمرضى الفصام ومجموعة أخرى ضابطة. وكما هو متوقع، تفوّق الأشخاص الطبيعيون على مرضى الفصام في الاختبار التمهيدي. في حين تحسّن أداء كلتا المجموعتين بعد التدريب. ولكن مرة أخرى، تفوّق الأشخاص غير المصابين بالفصام على مرضى الفصام، وكانت دقّة مرضى الفصام بعد التدريب مماثلة لدقّة غير المصابين قبل التدريب بنتيجة لافتة باستخدام آلة تصوير لتتبع ما تطلع إليه الأشخاص في الوجه، نظر المصابون بالفصام الذين تدربوا من خلال (METT) على مناطق الوجه التي تحتوي على المعلومات، وهو أمر لم يفعلوه قبل التدريب⁽⁵⁾.

في السنوات القليلة الماضية، انضمَّ إليّ ديفيد ماتسوموتو في كثير من البحوث التي سترد تالياً. فقد أعدَّ أطروحته معي منذ أكثر من خمسة وعشرين عاماً في أوجه التشابه والاختلاف الثقافي في الاعتراف بتعابير الوجه. يُعدّ ديفيد مدرب الجودو الحائز على الحزام الأسود، وصاحب مدرسة خاصة، والمدرّب الأمريكي السابق للجودو الأولمبية، ومؤلف كتب في رياضة الجودو مصدر إلهام لي، وليس في مجال البحث فقط. في أحد البحوث، وجدت وديفيد أنّ مندوبي المبيعات الذين دُرِّبوا بـ (METT2) كانوا أكثر نجاحاً في أداء وظائفهم بعد بضعة أسابيع مقارنة مع مندوبي المبيعات الذين لم يحصلوا على هذا التدريب⁽⁶⁾.

تعابير الوجه الدقيقة

قد تكون أيُّ من العواطف السبع التي تعدّ تعبيراً عالمياً: كالغضب، والخوف، والاشمئزاز، والاحتقار، والحزن، والمفاجأة، والسعادة، مهمة في كشف الأكاذيب فقط عندما تتناقض مع ما يقال، أو مع ما تبناه الشخص. فإذا كان تعبير الوجه يتناسب مع الكلمات أو مع ما تمّ تبنيه، فلا دلالة له لكشف الكذب.

أستخدم مصطلح (دقيق) للتعابير التي تستمر مدة كافية على الوجه لكي تُلاحظ وتُفسَّر بسهولة، وهي في العادة تستمر من نصف ثانية إلى بضع ثوانٍ. ليست هناك حاجة إلى تعليم الأشخاص كيفية رصد التعابير الدقيقة وتفسيرها ما لم يكن هناك عائق عقليّ مثل الفصام أو التوحّد. ولكن وفقّ بحوثنا، يميل معظم الأشخاص إلى تجاهل تعابير الوجه التي تتعارض مع الحديث المنطوق⁽⁷⁾، ولكننا لا نعرف ما إذا كان الأشخاص لا يلاحظون هذه التعابير حقيقةً، أو يلاحظونها ولا يعطونها وزناً في أحكامهم. قبل كلّ شيء، يتأثر معظم الأشخاص بالكلمات المنطوقة، ويتجاهلون السلوكيات غير اللفظية المتناقضة جميعها.

التعابير الخفية

هي تعابير صغيرة جداً، وهي تظهر على جزء فقط من الوجه، أو على أنحاء الوجه كلّه. ولكن هذه التعابير تكون صغيرة جداً. يحدث هذا النوع من التعابير لأسباب كثيرة؛ قد تكون العاطفة المُشاهدة طفيفة جداً، علاوة على أنها تحدث عند بدء العاطفة فقط لتصبح

أكبر إذا شعر بها الشخص بشدة، ويمكن أن تحدث أيضاً إذا تمَّ الشعور بها بقوة، ولكنها تُثبِّط بفاعلية، وكلُّ ما يتسرب هو جزء منها. لا نعرف ما إذا كان من الممكن أن نستشف من التعبير الخفي نفسه سبب حدوث العاطفة الطفيفة، أو بدئها، أو تسرب عاطفة قوية.

لقد صممت أداة التدريب على التعبير الخفي (SETT) لزيادة قدرة الأشخاص على رصد هذه الإشارات الصغيرة. أظهرت دراسة حديثة أعدها فريق بحث مستقل أن دقة الفقرات في (SETT) مرتبطة بالدقة في الكشف عن الأكاذيب العاطفية المماثلة لتلك التي بدت في تجربة طالبات التمريض في إخفاء المشاعر⁽⁸⁾. أعتقد أن (SETT) ستكون مفيدة في إنشاء صلات، مضيفاً إلى الفوائد التي تم الحصول عليها مع (METT). لقد أنهيت العمل مع مارك فرانك على نسخة محدثة من (SETT) و (SETT2).

كاشف السلوك الخطر (D - cube)

منذ أكثر من عشرين عاماً مضت، أعارني جهاز الخدمة السرية الأمريكي شريطاً مصوراً جمّعه من محاولات الاغتيال من أنحاء العالم، والذي قام بتصويره هاوٍ أو شخص يعمل بصحيفة يصور الحشد الذي كان ينتظر رؤية زعيم سياسي. أحياناً، كنت أرى تعابير وجه القاتل من خمس إلى عشرين ثانية قبل الكشف عن السلاح وإطلاق النار، وكانت أوضح الرؤية لجون هينكلي الذي حاول اغتيال الرئيس ريغان في عام 1981م، واستطعت أيضاً في عدد آخر رؤية التعبير على وجه القاتل.

يحدث العنف (أستخدم هذا المصطلح للإشارة إلى الاعتداءات الجسدية؛ بهدف الإيذاء البدنيّ أو إحداث الوفاة) مع سبق الإصرار والترصد في الاغتيالات، وفي ظروف أخرى، لا يكون فيها الهدف شخصية سياسية أو أحد المشاهير. وعلى الرغم من أن العنف مع سبق الإصرار يحدث بين أفراد الأسرة الواحدة، فقد يحدث أيضاً عراك طارئ غير مخطّط له بين شخصين، من غير نيّة مبيّنة للعنف، ولكن يحدث الجدل، ويفقد أحدهم السيطرة أو كلا الشخصين المشتركين بالجدال، فيكون العنف.

ولعدم وجود عينة عنف ناجمة عن فقدان السيطرة على الانفعالات، طلبت إلى ممثلين محترفين إعادة تمثيل مشهد من حياتهم الشخصية فقدوا فيه السيطرة فعلاً، وضربوا شخصاً ما. وقبل البدء، أوعزت لهم تثبيت (لا تضربني!) - في آخر لحظة قبل فقدهم السيطرة، فأبدى نحو تسعين ممثلاً تعبير الوجه نفسه، وكان هؤلاء مؤذعين بالتساوي بين ذكور وإناث، ومن ستّ مجموعات عرقية، وبعضهم من المهاجرين.

طلبت إلى أحد الممثلين القيام بتعابير الإصرار وفقدان السيطرة، وبعده من تعابير الغضب والازدراء والاشمئزاز أيضاً. ورتبت الصور التي التقطتها لهم، وعددها اثنتا عشرة بانتظام، وعرضتها على ضباط شرطة الجريمة - الخطرة في خمسة بلدان؛ اثنان من دول غير أوروبية أو أمريكية. وسُئل الشرطة عما إذا كانوا في أي وقت مضى ضحية اعتداء بدني أو شاهد على ذلك؛ فكان معظمهم كذلك، ثم سُئلوا عما إذا حصلوا على تعبير وجه المهاجم قبل الفعل العنيف وتذكروه، فكان أكثر من 85% كذلك، وطلب إلى من تذكر التعبير الذي شاهده قبل هجوم الإصرار والترصد يشبه أياً من الاثنتي عشرة صورة التي شاهدها، والتي تعود إلى فقدان السيطرة على الانفعالات. أشارت النتائج إلى تشابه قوي بينهم بصرف النظر عن الدولة التي ينتمي إليها ضابط الشرطة.

عرضنا النتائج التي توصلنا إليها على مجموعة أخرى من ضباط شرطة الجريمة الخطرة فأكدوا تماماً أنهم وجدوا ما شاهدوه.

صممتُ وديفيد ماتسوموتو نسختنا الأولى الإلكترونية على الشبكة العنكبوتية (الإنترنت) لأداة التّدريب على كشف السلوك الخطر.

تحذيرات

على الرّغم من أنّ التّعابير الدقيقة تظهر عواطف مخفية، فإنّ هناك تحذيرين على قدر كبير من الأهمية:

1. ليست هناك طريقة لمعرفة ما إذا كان الإخفاء متعمّداً، أو أنّ الشخص الذي يبديه لا يعرف حقيقة شعوره.

2. لا يثبت إخفاء العاطفة بحدّ ذاته أنّ الشخص قد ارتكب بالفعل، أو ينوي ارتكاب جُرمٍ ما.

وكما في باقي التّعابير العاطفية، لا يعلمنا التعبير الدقيق عن مصدره، ولا بالحدث الذي سبّبه. مثلاً، قد يحدث الغضب المخفي لدى شخص بريء تماماً، ولكنه عن طريق الخطأ دخل في دائرة الشبهة، وهو قيد الاستجواب. يمكن أن يقوم الاعتراف والبحث بمزيد من الأسئلة عن سبب ظهور العاطفة المخفية في تجنب خطأ أو ثلّو، بافتراض أنّ هناك دافعاً وحيداً للعاطفة، وهو الدافع الذي يناسب التصورات المسبقة للمحقق (انظر الصفحات 171 - 170).

يمكن أن يكون أحد الاستخدامات الممتعة للتّعابير الدقيقة في الحد الأدنى من الخطورة، ويظهر البرنامج الأول في المسلسل التلّفازيّ (اكذب عليّ)، والذي أعد بصفتي مستشاراً علمياً فيه، والذي يُستجوب فيه سجين أمريكي نازي. يعرف السائل أنّ السجين زرع قنبلة في كنيسة يرتادها الأمريكيان الأفارقة ولكنه لا يعرف أيّها، والسجين لا يجيب عن الأسئلة بشأن ذلك، ولكنّ تعابير وجه السجين الدقيقة تشي بالسرور عند سؤاله عن الكنيسة التي ينوي فريق الاستخبارات الاتحادية تفتيشها يشير إلى أنّ هذه الكنيسة ليست المُستهدفة. في حين، تبدو التّعابير الغاضبة عند ذكر اسم كنيسة أخرى هي التي وضع فيها القنبلة، وقد ذُكر لي أنّ الإجراء نفسه يستخدم في منطقة الشرق الأوسط عند استجواب مشتبه به عن مكان سلاح ما أو عبوة ناسفة.

في تفسير التّعابير الخفية، تكون القضية الأولى متعلقة بما إذا كانت هذه التّعابير علامة على عاطفة غير قويّة، أو أنها عاطفة قوية على وشك البدء، أو جزء من عاطفة يحاول أحدهم إخفاءها. وإذا كان التعبير الخفي تسريباً لخوف، أو غضب، أو اشمئزاز، فعلى المقيم أن يستبعد إمكانية أن تكون هذه العواطف ردّة فعل لعملية التقييم، وهي ليست دليلاً على الكذب عن الحادثة التي يجري التحقيق بشأنها.

هناك مجموعة مختلفة من التحذيرات بشأن استخدام تعابير الوجه في السلوك الخطير. وهي تحذيرات النية بالتسبب بالأذى، وهي ليست دليلاً قاطعاً، وقد تكون بالانتباه

أنَّ الشخص الذي يبدي تعبيراً خطيراً يرتكب فعلاً عنيفاً، في الأقل حاليّاً. ويكمن الأمر المهم الآخر في احتمال وجود تعابير خطيرة لم نستطع حتى الآن تحديدها، فنحن نعرف كيفية إيجادها، ولكننا لم نتوصل إلى نتائج حاسمة في هذا الشأن. ولا نعلم أيضاً ما إذا كانت التّعابير الخطيرة التي حدّدناها يمكن ملاحظتها لدى الجهاديين، أو الانتحاريين. مرّة أخرى، نحن نعرف كيفية إيجاد العلاقة، ولكن هذا العمل لم يُنجز بعد.

لعل أهم استخدام للتّعابير الدقيقة والخفية، وربما أيضاً الخطرة، يكمن في إقامة نوع من الألفة وكسب التعاون. أعتقد أنّ الجميع لديه قصة ما يريد أن يرويها إذا صدّق أنّ المستمع لديه ذهن متفتح ويريد الفهم. إنّ مسار كسب تلك الثقة على نحو ما يتمثل في أن يكون الشخص حسّاساً لكيفية شعوره، خاصة نحو المشاعر التي لا يدرك شعوره بها أو قد يكون مهتماً بكشفها.

لمعرفة كيفية ملاحظة التّعابير الدقيقة والخفية والخطرة، ارجع إلى الرابط:

www.ekmangroup.com



obeikandi.com

الخاتمة

ينبغي أن يساعد ما كتبه مكتشفي الكذب أكثر من الكاذبين، وأعتقد أنّ من الأسهل تطوير قدرة الشخص على كشف الخداع بدلاً من القيام به. إنّ ما يجب فهمه هو أكثر قابلية للتعلم، فلا داعي لوجود موهبة خاصة لفهم أفكاره عن كيفية اختلاف الأكاذيب. ويمكن لأيّ شخص مجتهد الاستفادة من قائمة التحقق من الكذب؛ لتقدير ما إذا كان الشخص الكاذب عرضة لارتكاب ما يكشف أمره. وكي يصبح الشخص أكثر قدرة على رصد قرائن الخداع، عليه أكثر من مجرد فهم ما ذكرت سابقاً؛ عليه تطوير مهارة خاصة بذلك من خلال التدريب، ولكن أيّ شخص يقضي الوقت في المشاهدة والاستماع بعناية، والمراقبة للقرائن المذكورة في الفصلين (الرابع والخامس) قد يستفيد من ذلك. لقد قمنا مع آخرين بتدريب الأشخاص على كيفية المشاهدة والاستماع بعناية وبدقة، واستفاد معظمهم، حتى من غير تدريب مُنهج، يستطيع الأشخاص في أماكن عملهم رصد قرائن الخداع.

نستطيع إنشاء مدرسة لتعليم اكتشاف الكذب، ولكن من غير المنطق إنشاء مدرسة للكاذبين؛ فالكاذب بطبعه لا يحتاج إليها. في حين لا يمتلك الآخرون الموهبة للاستفادة منها. يعرف الكاذب الطبيعي فعلاً معظم ما كتبت عنه، ويستخدمه على الرّغم من أنه لا يدرك معرفته؛ فالكاذبُ المُتقنُ موهبةٌ خاصة، لا تُكتسب بسهولة، وينبغي أن يكون الكاذب ممثلاً بطبعه، وناجحاً في تمرير كذبه على الآخرين، وساحراً بطبيعته.

إنّ هؤلاء الأشخاص قادرين بالسليقة على التّحكّم في تعابيرهم، وإعطاء الانطباع الذي يسعون إلى نقله لغيرهم، زد على هذا عدم حاجتهم إلى كثير من المساعدة.

يحتاج معظم الأشخاص إلى تلك المساعدة، ولكنهم يفتقرون إلى القدرة الطبيعية للأداء، ولن يكونوا قادرين أبداً على إجادة تلفيق الكذب، ولن يستفيدوا مما شرحت عمّا يكشف الأكذوبة وما يجعلها تبدو مصدقة. لا بل قد تجعلهم أسوأ مما كانوا عليه من قبل، ولا يمكن تحسين الكذب من خلال معرفة الواجب القيام به، ومالا يجب القيام به. وأشكّ أن تفيد الممارسة بذلك؛ فالكاذب ذاتي الإدراك، والذي يخطّط لكل حركة يقوم بها، يكون مثل المتزحلّق الذي يفكر بكل خطوة في أثناء انزلاقه نحو أسفل المنحدر.

هناك استثناءان؛ درسان عن الكذب يمكنهما مساعدة أي شخص:

1. ينبغي أن يهتم الكاذبون أكثر لتطوير عبارات أكذوبتهم وحفظها، فلا يتوقع معظم الكاذبين الأسئلة جميعها التي قد تُطرح عليهم، ولا الأحداث غير المتوقعة التي قد يواجهونها. على الكاذب أن يكون جاهزاً ومتدرباً على الإجابات لمزيد من الحالات الطارئة التي قد يواجهها، حيث يتطلب إعداد إجابة مباشرة، سريعة ومقنعة، إجابة متسقة مع ما قيل الآن ولاحقاً، قدرات عقلية وهدوءاً تحت الضغط، وهو أمر لا يمتلكه إلا القليل.

2. صعوبة الكذب من غير ارتكاب أخطاء. يفلت معظم الأشخاص من الكشف؛ لأنّ ضحاياهم غير مهتمين في اكتشافهم، ومن الصعب منع التسريبات أو قرائن الخداع.

لم أحاول فعلياً تعليم أي شخص الكذب جيداً، ويستند حكمي إلى أنني لم أكن قادراً على المساعدة، على المنطق وليس الدليل، وآمل أن أكون محقاً؛ لأنني أفضل لبحثي أن يساعد مكتشف الكذب أكثر من مساعدة الكاذب، ولا يعود ذلك إلى اعتقادي أنّ الكذب شرٌّ متأصل في النفس البشرية. لقد ناقش كثير من الفلاسفة بإقناع إمكانية تسويغ بعض الأكاذيب أخلاقياً؛ فالصدق أحياناً قد يكون قاسياً⁽¹⁾.

ومع ذلك، فأنا أتعاطف مع مكتشف الكذب أكثر من تعاطفي مع الكاذب. قد يكون ذلك لأنّ عملي العلمي هو البحث عن قرائن كيفية شعور الأشخاص الحقيقي، وبهمني التّمويه، ولكن التحدي يكمن في كشف العاطفة الحقيقية خلفه. ولاكتشاف كيفية اختلاف التّعابير

الصّادقة والمزيفة، ولإيجاد أن الإخفاء ليس ناجحاً، وأنّ التّعبير المزيف يشبه التعبير الحقيقي للعاطفة ولكنه يختلف عنه أمر كافٍ للحصول على الانسراح. إن دراسة الخداع، ووفق هذه الشروط، أكثر بكثير من الخداع نفسه؛ فهو يوفر الفرصة لمشاهدة الصراع الداخلي غير العادي بين ما هو إرادي ولا إرادي في حياتنا، ولمعرفة مدى قدرتنا على إجادة التحكم في السلوكيات الخارجية لمشاعرنا الداخليّة.

وعلى الرغم من تعاطفي مع مكتشف الكذب لا الكاذب، أدركت أنّ كشف الكذب ليس فضيلة كبرى؛ فالصديق الذي يخفي مله بلطف يشعر بالحرَج إذا ما كُشِفَ، والزوج الذي يتظاهر بالاستماع عندما تخبره زوجته نكتة سيئة، والزوجة التي تتظاهر بالاهتمام بتفسير زوجها لكيفية إصلاحه أداة ما، قد يشعران بالإساءة إذا تمّ كشف تكلفهما وتصنّعهما.

في الخداع العسكري، من الطبيعي أن تكون مصالح الشخص الوطنية المناسبة مع الكاذب، وليس مكتشف الكذب. ففي الحرب العالمية الثانية، على سبيل المثال، من لم يرد في الدول الحليفة أن يضل هتلر بشأن أي شاطئ فرنسي، نورماندي أم كاليه كان هو ما ستحط عليه قوات الحلفاء.

صحيح أن لهتلر الحقّ كلّ في محاولة كشف كذبة الحلفاء، ولكن اكتشاف الكذب لا يوجد ما يسوغه دائماً، وتكون المصلحة أحياناً بالتكريم، بصرف النظر عمّا يشعر أو يفكر به. أحياناً، للشخص الحقّ في تصديق كلمات الآخر كما هي. ينتهك كشف الكذب الخصوصية، وللشخص الحقّ في الاحتفاظ ببعض الأفكار أو المشاعر الخاصّة به. في حين إنّ هناك حالات يكون فيها ذلك مُسوَّغاً، كالتحقيقات الجنائية، أو شراء سيارة، أو التفاوض لتوقيع عقد عمل... وما إلى ذلك. إذن، هناك حالات يفترض فيها الأشخاص الحقّ في سرّيّة خصوصياتهم وأفكارهم، والتوقع أنّ ما سيقولونه سيُقبل على علّاته.

إنّ الأمر لا يرتبط بالإيثار أو احترام الخصوصية التي يجب أن توقفنا عن استمرارية كشف الكذب. فمن الأفضل أحياناً تضليل أحدهم، وقد يكون المضيف أفضل حالاً إذا كان ضيفه مسروراً، والزوجة أكثر سعادة عند سماع فَهَقَهَ زوجها لدى سماعه نكتتها، وقد لا تكون رسالة الكاذب المزيفة أكثر قبولاً، بل قد تكون أكثر فائدة من الحقيقة أيضاً. فقد يقدم

ادعاء النجار أنه بخير لرئيسه الذي يسأل: «كيف حالك اليوم؟» معلومات أكثر مما يفيد به جوابه الصحيح لا زلت أشعر بضعف من المشاجرة التي حدثت في المنزل ليلة البارحة.» وتفيد أكذوبته بصدق نيته أداء عمله على الرغم من انزعاجه الشخصي. هناك طبعاً، تكلفة للتضليل حتى في هذه الحالات التي تأخذ بالحسبان مشاعر الآخرين. فقد ينظم المدير مهمّات عمله تنظيمياً أفضل لو أدرك ضيق النجار الحقيقي. وقد تتعلم الزوجة سرد النكات جيداً، أو تلجأ إلى عدم سرد النكات بعدئذٍ إذا اكتشفت خداع زوجها. وعلى الرغم من ذلك، أعتقد أنّ من غير المهم أحياناً أن يقوم مكتشف الكذب بانتهاك العلاقة، وخيانة الثقة، وسرقة المعلومات التي لم تُعطَ لأسباب وجيهة. ينبغي أن يدرك مكتشف الكذب أنّ قرائن الخداع المكتشفة افتراضية، فهي تؤخذ من غير إذن على الرغم من عدم رغبة الطرف الآخر.

لم تكن هناك طريقة لمعرفة ما سأجده حين شرعت في دراسة الخداع. فقد كانت الآراء متناقضة. قال فرويد: «من لا يملك عينين يرى بهما وأذنين يسمع بهما، قد يقنع نفسه أن لا أحد يستطيع الاحتفاظ بسرٍّ ما. فإذا كانت شفّته صامتتين، فقد يتحدث بأطراف أصابعه، ويظهر عليه ما يدور في داخله، مما يفشي السرّ الذي في داخله»⁽²⁾. ومع ذلك، عرفت عدداً من الحالات كان فيها الكذب ناجحاً تماماً، ووجدت في الدراسة الأولى التي أجريتها أنّ الأشخاص سجّلوا نتائج تفوق المصادفة في كشف الخداع؛ إذ لم يسجل الأطباء النفسيون وعلماء النفس نتائج أفضل من نتائج الآخرين.

لقد سررت بالإجابة التي وجدتها. فنحن لسنا مثاليين ولا غير مثاليين ككاذبين، وليس كشف الخداع سهلاً كما ادعى فرويد، ولكنه ليس مستحيلاً، ولكنه يجعل الأمور أكثر تعقيداً وأكثر إمتاعاً. إنّ قدرتنا غير الكاملة على الكذب أساسية، وربما كانت ضرورية لوجودنا.

فكّر بما ستكون عليه الحياة إذا استطعنا جميعاً تمرير كذبتنا على الآخرين، أو كيف ستكون الحياة إذا لم نستطيع أحد الكذب بتاتاً. لقد فكرت في هذا أكثر فيما يتعلق بالأكاذيب عن العواطف؛ لأنها الأكاذيب الأصعب وأنّ العواطف هي ما يهمنا. وإذا لم نستطع معرفة شعور أحدهم، وإذا عرفنا أننا لن نتمكن من ذلك، فستكون الحياة واهية. نحن متيقنون من معرفة أنّ كلّ مظهر من مظاهر العاطفة قد يكون مجرد عرض للإرضاء، أو التلاعب، أو

التضليل، فيصبح الأشخاص أكثر على غير هدى، وتصبح ملحقات العواطف أقل ثباتاً. ففكر للحظة بمعضلة أحد الأبوين إذا استطاع الطفل بعمر الشهر إخفاء مشاعره وتزييفها بقدر إجادته الكبار لذلك. عندها، سيكون أي بكاء وصراخ كعواء (الذئب). نحن نسير في حياتنا معتقدين أن هناك أساساً للحقيقة العاطفية، وأن معظم الأشخاص لا يستطيعون تضليلنا، أو لا يريدون ذلك. لو كانت الخيانة بالعواطف بمدى سهولتها بالأفكار، ولو أمكن إخفاء التعبيرات والإيماءات وتزويرها بسهولة تزوير الكلمات، فستكون حياتنا العاطفية جافة، وأكثر حذراً مما هي عليه.

وإذا لم نستطع الكذب بتاتاً، وإذا كانت ابتسامتنا صادقة، ولا تغيب أبداً عند الشعور بالمتعة، ولا تظهر من غير متعة، فستكون الحياة أقسى مما هي عليه، ويصعب عندئذ الإبقاء على كثير من العلاقات بيننا. وستزول الكياسة واللباقة، وإخفاء المشاعر التي يتمنى المرء أنه لم يشعر بها، ولن تكون هناك طريقة لمعرفة ذلك. علاوة على أنه لن تكون هناك فرصة لرفض الكلام أو لعق الجراح إلا منفرداً. فكّر في صديق، أو زميل عمل، أو حبيب؛ شخص يشبه من حيث السيطرة على العواطف والتستر عليها مثل طفل بعمر ثلاثة أشهر، ولكنه من حيث المناحي الأخرى جميعها، كالذكاء والمهارات وما إلى ذلك قادرٌ تماماً مثل أي بالغ. إن هذا الاحتمال مؤلم جداً.

لكننا لسنا شفافين كالطفل ولا متكرين تماماً؛ يمكننا أن نكذب أو نصدق، ويمكننا رصد الخداع أو إغفاله، ويمكننا السماح لغيرنا بتضليلنا أو نعرف الحقيقة؛ نحن نملك الخيار وهذه هي طبيعتنا.



obeikandi.com

ملحق

يلخص الجدولان 1 و 2 معلومات قرائن الخداع الواردة في الفصولين 4 و 5 جميعها. نظم الجدول 1 وفق القرينة السلوكية. في حين نظم الجدول 2 وفق المعلومات المنقولة. ولمعرفة ما قد تكشف معلومات محدّدة سلوكاً معيناً، على القارئ مراجعة الجدول 1، ولمعرفة ما يقدم السلوك لنوع معين من المعلومات، انظر الجدول 2.

تذكّر أنّ هناك طريقتين رئيسيتين للكذب: الإخفاء والتزوير. يتعامل الجدولان 1 و 2 على حدّ سواء مع الإخفاء. أمّا الجدول 3 فيشير إلى الأدلة السلوكية على التزوير. في حين يوفر الجدول 4 قائمة كاملة للتحقق من الأكاذيب.

الجدول رقم 1 كشف المعلومات المخفية مرتبة وفقاً للقرائن السلوكية	
المعلومات التي تشير إليها	قرائن الخداع
قد تكون محددة بالعاطفة، وقد تسرب معلومات لا علاقة لها بالمشاعر.	زلات اللسان
قد تكون محددة بالعاطفة، وقد تسرب معلومات لا علاقة لها بالمشاعر.	الشتائم
عبارة لفظية غير معدة، أو عواطف سلبية؛ على الأرجح الخوف.	الكلام غير المباشر
عبارة لفظية غير معدة، أو عواطف سلبية؛ على الأرجح الخوف.	الوقفات وأخطاء الكلام
عواطف سلبية؛ ربما تكون الغضب و/أو الخوف.	علو نبرة الصوت

انخفاض نبرة الصوت الكلام الأعلى والأسرع	عواطف سلبية؛ ربما تكون الحزن. ربما الغضب، و/أو الخوف، و/أو الابتهاج.
الكلام البطيء المنخفض	ربما الحزن و/أو الملل.
الحركات الرمزية	قد تكون محددة بالعاطفة، وقد تسرب معلومات لا علاقة لها بالمشاعر.
انخفاض الحركات التوضيحية	الملل، والعبارة غير المعدة، أو وزن كل كلمة.
ازدياد الحركات التلاعبية	عاطفة سلبية
التنفس السريع أو السطحي	عاطفة غير محددة
التعرق	عاطفة غير محددة
البلع المتكرر	عاطفة غير محددة
التعابير الدقيقة	أي من العواطف المحددة
التعبيرات المكبوتة	عاطفة محددة، ربما تبين فقط أنه جرى مقاطعة عاطفة ما ولكن لا توجد إشارة لنوعها.
عضلات الوجه الموثوقة	الخوف أو الحزن
الغمز المتزايد	عاطفة غير محددة
توسع الحدقة	عاطفة غير محددة
الدموع	الحزن، الضيق، الضحك غير المسيطر عليه.
تورّد الوجه	الحرص، الخجل، أو الغضب، وقد يكون الذنب.
ابيضاض الوجه	الخوف أو الغضب

الجدول رقم 2	
كشف المعلومات المخفية، مرتبة وفقاً لنوع المعلومات	
قربنة السلوك	نوع المعلومة
الكلام غير المباشر، الوقفات، أخطاء الكلام، تناقص الحركات التوضيحية.	العبارة اللفظية غير معدة
زلة لسان، شتيمة، حركة رمزية.	معلومات غير عاطفية (مثال، الحقائق، والخطط، والخيالات)
زلة لسان، شتيمة، تعبير دقيق، تعبير مكبوت.	العواطف (السعادة، المفاجأة، الكرب)
الكلام غير المباشر، الوقفات، أخطاء الكلام، ارتفاع نبرة الصوت، كلام أعلى وأسرع، عضلات وجه موثوقة، ابيضاض الوجه.	الخوف
ارتفاع نبرة الصوت، كلام أعلى وأسرع، تورّد الوجه، ابيضاض الوجه.	الغضب
انخفاض نبرة الصوت، الكلام أبطأ وأكثر ليونة، عضلات الوجه الموثوقة، الدموع، والنظر إلى الأسفل، احمرار الخجل.	الحزن (ربما الذنب أو الخزي)
احمرار الخجل، والنظر نحو الأسفل أو بعيداً.	الحرج
ازدياد الحركات التوضيحية، ارتفاع نبرة الصوت، الكلام أعلى وأسرع.	الابتهاج
انخفاض الحركات التوضيحية، الكلام أبطأ وأكثر ليونة.	الملل
الكلام غير المباشر، الوقفات، أخطاء الكلام، ارتفاع نبرة الصوت، انخفاض نبرة الصوت، ازدياد الحركات التلاعبية.	العواطف السلبية
تنفس متغير، التعرق، البلع، التعبيرات المكبوتة، الغمز المتزايد، اتساع القرحة.	انفعال أي عاطفة

* لا يمكن أن تنقل الحركات الرمزية عدداً من الرسائل المختلفة كما تنقل زلات اللسان أو الشتائم. هناك ما يقارب ستين رسالة بين الأميركيين لها حركات رمزية.

الجدول رقم 3 الدلائل على أن التعبير مزيف	
القرائن السلوكية	العاطفة المزيفة
غياب تعبير الجبهة الموثوق	الخوف
غياب تعبير الجبهة الموثوق	الحزن
عضلة العين غير مشتركة	السعادة
فشل الحركات التوضيحية في التزايد، أو أن توقيت الحركات التوضيحية غير صحيح.	الحماس أو التورط بما يقال
غياب: التعرق، التنفس المتغير، أو ازدياد الحركات التلاعبية.	العواطف السلبية
التعبير غير متناظر، يظهر ويختفي فجأة، الموقع في الكلام غير صحيح.	أي عاطفة

الجدول رقم 4		
قائمة التحقق من الكذب		
بالنسبة إلى مكتشف الكذب		
سهلة	صعبة	
لا؛ العبارة غير معدة.	نعم؛ لأنّ العبارة معدة، وقد تم التدرّب عليها.	1. هل يستطيع الكاذب توقع وقت حاجته إلى الكذب؟
لا	نعم	2. هل تشمل الكذبة على إخفاء فقط من غير الحاجة إلى التزييف؟
نعم؛ صعبة، خاصة إذا: أ. وجب إخفاء العواطف السلبية أو تزييفها، مثل: الغضب، أو الخوف، أو الحزن. ب. على الكاذب أن يبدو من غير مشاعر، ولا يستطيع استخدام عاطفة أخرى؛ لتغطية العواطف الصادقة التي يجب عليه إخفاؤها.	لا	3. هل تنطوي الكذبة على العواطف الصادقة بلحظتها؟
نعم؛ فرصة لاستمالة الاعتراف.	لا؛ تعزز دافعية الكاذب للنجاح	4. هل سيكون هناك عفو إذا اعترف الكاذب بكذبه؟
صعبة التنبؤ؛ مع أنّ الأخطار المرتفعة قد تزيد الخوف من الانكشاف. فهذا يجب أن يحفّز الكاذب على بذل جهد أكبر.		5. هل الأخطار من حيث المكافآت أو العقوبات مرتفعة جداً؟

بالنسبة إلى مكتشف الكذب		
سهلة	صعبة	
نعم؛ يعزز الخوف من الانكشاف، وربما يخاف أيضاً تكذيبه، فينتج أخطاء إيجابية مزيفة.	لا؛ الخوف من الانكشاف منخفض، ولكن قد ينتج الإهمال.	6. هل هناك عقوبات شديدة لضبط الشخص بالكذب؟
نعم؛ يعزز الخوف من الانكشاف، قد يقرر الشخص العدول عن البدء بالكذبة إذا علم أن عقاب محاولة الكذب سيكون أسوأ من الخسارة المتكبدة بعدم الكذب.	لا	7. هل هناك عقوبات شديدة لفعل الكذب بحد ذاته بعيداً عن الخسائر؛ بسبب فشل الخداع؟
لا؛ يقلل من ذنب الخداع.	نعم؛ ذنب الخداع أقل إذا اعتقد الكاذب بذلك.	8. هل يعاني المتلقّي عدم الخسارة. أم أنه يستفيد من الكذبة؟ هل الكذبة إثارية ولا تفيد الكاذب؟
لا	نعم	9. هل الوضع يرجح فيه أن يثق المتلقّي بالكاذب، ولا يشك في أنه تم تضليله؟
لا	نعم؛ يقلل من الخوف من الانكشاف، وإذا كان المتلقّي يشعر بالخزي أو يعاني معرفة أنه انخدع، فقد يصبح ضحية مستعدة.	10. هل سبق أن خدع الكاذب الضحية بنجاح مسبقاً؟
نعم؛ يقلل من ذنب الخداع.	لا؛ يقلل من ذنب الخداع.	11. هل القيم بين الكاذب وضحيته مشتركة؟
لا؛ يزيد من ذنب الخداع	نعم؛ يقلل من ذنب الخداع.	12. هل الكذب مسموح به؟

بالنسبة إلى مكتشف الكذب		
سهلة	صعبة	
لا	نعم؛ يقلل من ذنب الخداع.	13. هل الضحية مجهولة؟
نعم؛ يكون مكتشف الكذب أكثر قدرة على تجنب الأخطاء الناجمة عن الفروق الفردية (مخاطرة بروكار).	لا	14. هل يعرف الضحية والكاذب بعضهما شخصياً؟
لا	نعم؛ قد يصبح مكتشف الكذب متورطاً بحاجته إلى الإخفاء ويفشل في أن يكون منتهياً لسلوك الكاذب.	15. هل يجب أن يخفي مكتشف الكذب شكوكه عن الكاذب؟
نعم؛ قد يجرب استخدام اختبار معرفة المذنب إذا أمكن استجواب المشتبه به.	لا	16. هل يمتلك مكتشف الكذب المعلومات التي يمتلكها الشخص المذنب فقط وليس البريء؟
نعم؛ قد يزيد من لذة الخداع، أو الخوف من الانكشاف، أو ذنب الخداع.	لا	17. هل هناك جمهور يعرف أو يشك أن المتلقي يتم خداعه؟
نعم؛ أكثر قدرة على تفسير قرائن الخداع.	لا؛ مزيد من الأخطاء في الحكم على قرائن الخداع.	18. هل يشترك كل من الكاذب والمتلقي في اللغة والثقافة والبلد؟

أسئلة عن الكاذب		
لا	نعم؛ خصوصاً إذا كان متدرّباً على هذا النوع من الكذب.	19. هل الكاذب متمرس بالكذب؟
بالنسبة إلى مكتشف الكذب		
سهلة	صعبة	
لا	نعم	20. هل يُعدّ الكاذب مبتكراً وخلاقاً في التلفيق؟
لا	نعم	21. هل يمتلك الكاذب ذاكرة جيدة؟
لا	نعم، أكثر قدرة على الإخفاء، أو تزييف تعابير الوجه.	22. هل الكاذب يتحدث سلس، ولديه أسلوب مقنع؟
لا	نعم	23. هل يستخدم الكاذب عضلات الوجه الموثوقة بوصفها حركات صادقة؟
لا	نعم	24. هل الكاذب ماهر كممثل قادر على استخدام منهجية ستانسلافسكي؟
لا	لا	25. هل يحتمل أن يصدّق ما كذب، ويعتقد أنّ ما يقوله صحيحاً؟
لا	نعم	26. هل هو/ هي كاذب طبيعي أم أنه/ مضطرب عقلياً؟

لا	نعم	27. هل تجعل شخصية الكاذب الكاذب عرضة للخوف، أو الذنب، أو لذة الخداع؟
من الصعب التنبؤ بذلك؛ ففي حين يمنع الخزي الاعتراف، فإنَّ تسرب ذلك الخزي قد يكشف الكذبة.		28. هل الكاذب خجل مما ما يخفيه؟
نعم، لا يستطيع تفسير قرائن العواطف.	لا، علامات هذه العواطف قرائن على الخداع.	29. هل يمكن أن يشعر الكاذب المشتبه به بالخوف، أو الذنب، أو الخزي، أو لذة الخداع حتى لو كان بريئاً ولا يكذب أو يكذب بشيء آخر؟
أسئلة عن مكتشف الكذب		
لا، خصوصاً إذا كان الكاذب في الماضي ناجحاً في خداع مكتشف الكذب.	نعم، يزيد من الخوف من الانكشاف، وقد يزيد أيضاً من لذة الخداع.	30. هل يمتلك مكتشف الكذب سمة صعوبة تضليله؟
من الصعب التنبؤ بذلك؛ قد تقلل هذه السمة من ذنب الخداع، وقد تزيد أيضاً الخوف من الانكشاف.		31. هل يمتلك مكتشف الكذب سمة أنه شكّاك؟
لا، من المحتمل أن يشعر الكاذب بالذنب حيال خداعه مكتشف الكذب.	نعم، يزيد ذنب الخداع.	32. هل يمتلك مكتشف الكذب سمة الإنصاف؟
نعم، قد يتغاضى عن قرائن الخداع، وهو عرضة للأخطاء السلبية المزيفة.	لا	33. هل مكتشف الكذب شخص غير معروف، يتجنب المشكلات ويميل إلى التفكير بأفضل ما لدى الآخرين؟

نعم	لا	34. هل يستطيع مكتشف الكذب عادة تفسير السلوكات التعبيرية بدقة؟
نعم، على الرغم من أن مكتشف الكذب سيكون أكثر انتباهاً لقرائن الخداع، فسوف يتحمل مسؤولية الأخطاء الإيجابية المزيفة.	لا	35. هل لدى مكتشف الكذب تصورات مسبقة تجعله متحيزاً ضد الكاذب؟
لا	نعم، يتجاهل مكتشف الكذب قصداً أو من غير قصد قرائن الخداع.	36. هل لدى مكتشف الكذب أيّ معتقدات تمنعه من اكتشاف الكذب؟
من الصعب التنبؤ بذلك؛ قد يسبب أخطاء إيجابية أو سلبية مزيفة		37. هل يجد مكتشف الكذب صعوبة في تحمل عدم اليقين عمّا إذا كان مخدوعاً؟
نعم، سوف يتم ضبط الكاذبين، ولكن سوف يحكم على الأبرياء بالكذب (أخطاء إيجابية مزيفة).	لا	38. هل يمتلك مكتشف الكذب اللهب العاطفي؟



قائمة المراجع

الفصل الأول: المقدمة

39. I am indebted to Robert Jervis's book *The Logic of Images in International Relations* (Princeton, N.J.: Princeton University Press, 1970) for much of my thinking about international deceit and for bringing to my attention the writings of Alexander Groth. This quote was analyzed in Groth's article "On the Intelligence Aspects of Personal Diplomacy," *Orbis* 7 (1964): 833–49. It is from Keith Feiling, *The Life of Neville Chamberlain* (London: Macmillan, 1947, p. 367).
40. Speech to the House of Commons, September 28, 1938. Neville Chamberlain, *In Search of Peace* (New York: Putnam and Sons, 1939, p. 210, as cited by Groth).
41. This work was reported in a series of articles in the late 1960s and in a book I edited entitled *Darwin and Facial Expression* (New York: Academic Press, 1973).
42. This work is reported in my first article on deception: Paul Ekman and Wallace V. Friesen, "Nonverbal Leakage and Clues to Deception," *Psychiatry* 32 (1969): 88–105.
43. Roberta Wohlstetter, "Slow Pearl Harbors and the Pleasures of Deception," in *Intelligence Policy and National Security*, ed. Robert L. Pfaltzgraff, Jr., Uri Ra'anan, and Warren Milberg, (Hamden, Conn.: Archon Books, 1981), pp.23–34.

الفصل الثاني: الكذب، والتَّسْرَبُ، وقرائن وجود الخداع

1. *San Francisco Chronicle*, October 28, 1982, p. 12.
2. *The Compact Edition of the Oxford English Dictionary* (New York: Oxford University Press, 1971), p. 1616.
3. See Paul F. Secord, "Facial Features and Inference Processes in Interpersonal Perception," in *Person Perception and Interpersonal Behavior*, ed. R. Taguiri and L. Petrullo (Stanford: Stanford University Press, 1958). Also, Paul Ekman, «Facial Signs: Facts, Fantasies and Possibilities," in *Sight, Sound and Sense*, ed. Thomas A. Sebeok (Bloomington: Indiana University Press, 1978
4. Argument persists about whether or not animals can deliberately choose to lie. See David Premack and Ann James Premack, *The Mind of an Ape* (New York: W. W. Norton & Co., 1983). Also, Premack and Premack, "Communication as Evidence of Thinking," in *Animal Mind—Human Mind*, ed. D. R. Griffin (New York: Springer-Verlag, 1982).
5. I am grateful to Michael I. Handel for citing this quote in his very stimulating article "Intelligence and Deception," *Journal of Strategic Studies* 5 (March 1982): 122–54. The quote is from Denis Mack Smith, *Mussolini's Roman Empire*, p. 170.
6. This distinction is used by most analysts of deceit. See Handel, "Intelligence," and Barton Whaley, "Toward a General Theory of Deception," *Journal of Strategic Studies* 5 (March 1982): 179–92 for discussions of the utility of this distinction in analyzing military deceptions.
7. Sisela Bok reserves the term *lying* for what I call falsification and uses the term *secrecy* for what I call concealment. The distinction she claims to be of moral importance, for she argues that while lying is "prima facie wrong, with a negative presumption against it, secrecy need not be" (Bok, *Secrets* [New York: Pantheon, 1982], p. xv.
8. Eve Sweetser, "The Definition of a Lie," in *Cultural Models in Language and Thought* ed. Naomi Quinn and Dorothy Holland, (in press), p. 40.

9. David E. Rosenbaum, *New York Times*, December 17, 1980.
10. John Updike, *Marry Me*, (New York: Fawcett Crest, 1976), p. 90.
11. Ezer Weizman, *The Battle for Peace* (New York: Bantam Books, 1981), p. 182.
12. Alan Bullock, *Hitler* (New York: Harper & Row, 1964, rev. ed.), p. 528. As cited by Robert Jervis, *The Logic of Images in International Relations* (Princeton, N.J.: Princeton University Press, 1970).
13. Robert Daley, *The Prince of the City* (New York: Berkley Books, 1981), p. 101.
14. Weizman, *Battle*, p. 98.
15. Jon Carroll, "Everyday Hypocrisy—A User's Guide," *San Francisco Chronicle*, April 11, 1983, p. 17.
16. Updike, *Marry Me*, p. 90.

الفصل الثالث: لماذا لا تنطلي الأكاذيب؟

1. John J. Sirica, *To Set the Record Straight* (New York: New American Library, 1980), p. 142.
2. James Phelan, *Scandals, Scamps and Scoundrels* (New York: Random House, 1982), p. 22.
3. Terence Rattigan, *The Winslow Boy* (New York: Dramatists Play Service Inc. Acting Edition, 1973), p. 29.
4. This story is contained in David Lykken's book *A Tremor in the Blood: Uses and Abuses of the Lie Detector* (New York: McGraw-Hill, 1981).
5. Phelan, *Scandals*, p. 110.
6. Robert D. Hare, *Psychopathy: Theory and Research* (New York: John Wiley, 1970), p. 5.
7. Michael I. Handel, "Intelligence and Deception," *Journal of Strategic Studies* 5 (1982): 136.
8. *San Francisco Chronicle*, January 9, 1982, p. 1.
9. *San Francisco Chronicle*, January 21, 1982, p. 43.
10. William Hood, *Mole* (New York: W.W. Norton & Co., 1982), p. 11.

11. Bruce Horowitz, "When Should an An Executive Lie?" *Industry Week*, November 16, 1981, p. 81.
12. Ibid, p. 83.
13. This idea was suggested by Robert L. Wolk and Arthur Henley in their book *The Right to Lie* (New York: Peter H. Wyden, Inc., 1970).
14. Alan Dershowitz, *The Best Defense* (New York: Random House, 1982), p. 370.
15. Shakespeare, Sonnet 138.
16. Roberta Wohlstetter, "Slow Pearl Harbours and the Pleasures of Deception," in *Intelligence Policy and National Security*, ed. Robert L. Pfaltzgraff, Jr., UriRa'anana, and Warren Milberg (Hamden, Conn.: Archon Press, 1981).

الفصل الرابع: كشف الخداع من خلال الكلمات، أو الصوت، أو حركات الجسم

1. In "Facial Signs: Facts, Fantasies and Possibilities," in *Sight, Sound, and Sense*, ed. Thomas A. Sebeok (Bloomington: Indiana University Press, 1978), I describe eighteen different messages conveyed by the face, one of which is the mark of unique individual identity.
2. See J. Sergent and D. Bindra, "Differential Hemispheric Processing of Faces: Methodological Considerations and Reinterpretation," *Psychological Bulletin* 89(1981): 554–554.
3. Some of this work was reported by Paul Ekman, Wallace V. Friesen, Maureen O'Sullivan, and Klaus Scherer, "Relative Importance of Face, Body and Speech in Judgments of Personality and Affect," *Journal of Personality and Social Psychology* 38 (1980): 270–77.
4. Bruce Horowitz, "When Should an Executive Lie?" *Industry Week*, November 16, 1981, p. 83.
5. S. Freud, *The psychopathology of everyday life* (1901), in James Strachey, tr. and ed., *The Complete Psychological Works*, vol. 6 (New York: W. W. Norton, 1976), p. 86.
6. Freud gave many interesting, briefer examples of slips of the tongue, but they are not as convincing as the one I selected, because they had

- to be translated from the original German. Dr. Brill was an American, and Freud quoted this example in English. *Ibid.*, pp. 89–90.
7. S. Freud, *Parapraxes* (1916), in James Strachey, tr. and ed., *The Complete Psychological Works*, vol. 15 (New York: W. W. Norton, 1976), p. 66.
 8. John Weisman, "The Truth will Out," *TV Guide*, September 3, 1977, p. 13.
 9. A number of new techniques developed to measure the voice promise breakthroughs in the next few years. For a review of these methods, see Klaus Scherer, "Methods of Research on Vocal Communication: Paradigms and Parameters," in *Handbook of Methods in Nonverbal Behavior Research*, ed. Klaus Scherer and Paul Ekman (New York: Cambridge University Press, 1982).
 10. These results are reported by Paul Ekman, Wallace V. Friesen, and Klaus Scherer, "Body Movement and Voice Pitch in Deceptive Interaction," *Semiotica* 16 (1976): 23–27. The findings have been replicated by Scherer and by other investigators.
 11. John J. Sirica, *To Set the Record Straight* (New York: W. W. Norton, 1979), pp. 99–100.
 12. Richard Nixon, *The Memoirs of Richard Nixon*, vol. 2 (New York: Warner Books, 1979), p. 440.
 13. Sirica, *To Set the Record Straight*, pp. 99–100.
 14. *Ibid.*
 15. John Dean, *Blind Ambition* (New York: Simon & Schuster, 1976), p. 304.
 16. *Ibid.*, pp. 309–10.
 17. For critical reviews of these various voice stress lie detection techniques, see David T. Lykken, *A Tremor in the Blood* by (New York: McGraw–Hill, 1981), chap. 13 and Harry Hollien, "The Case against Stress Evaluators and Voice Lie Detection," (unpub. mimeograph, Institute for Advanced Study of the Communication Processes, University of Florida, Gainesville).

18. A description of our method for surveying emblems and the results for Americans is contained in Harold G. Johnson, Paul Ekman, and Wallace V. Friesen, "Communicative Body Movements: American Emblems," *Semiotica* 15 (1975): 335–53. For comparison of emblems in different cultures, see Ekman, "Movements with Precise Meanings," *Journal of Communication* 26 (1976): 14–26.
19. Efron's book, *Gesture and Environment*, published in 1941, is back in print again under the title *Gesture, Race, and Culture* (The Hague: Mouton Press, 1972).
20. For a discussion of manipulators, see Paul Ekman and Wallace V. Friesen, "Nonverbal Behavior and Psychopathology," in *The Psychology of Depression: Contemporary Theory and Research* ed. R. J. Friedman and M. N. Katz (Washington, D.C.: J. Winston, 1974).
21. For a current exponent of this view, see George Mandler, *Mind and Body: Psychology of Emotion and Stress* (New York: W. W. Norton & Co., 1984).
22. Paul Ekman, Robert W. Levenson, & Wallace V. Friesen, "Autonomic Nervous System Activity Distinguishes between Emotions," *Science* 1983, vol. 221, pp. 1208–10.

الفصل الخامس: قرائن الوجه في الخداع

1. The descriptions of the impairment of voluntary and involuntary systems with different lesions is taken from the clinical literature. See, for example, K. Tschiasny, "Eight Syndromes of Facial Paralysis and Their Significance in Locating the Lesion," *Annals of Otolaryngology, Rhinology, and Laryngology* 62 (1953): 677–91. The description of how these different patients might have difficulty or success in deception is my extrapolation.
2. For a review of all the scientific evidence, see Paul Ekman, *Darwin and Facial Expression: A Century of Research in Review* (New York: Academic Press, 1973). For a less technical discussion, and photographs illustrating universals in an isolated, preliterate, New Guinea people, see Ekman, *Face of Man: Expressions of Universal*

- Emotions in a New Guinea Village* (New York: Garland STMP Press, 1980).
3. Ekman, *Face of Man*, pp. 133–36.
 4. *The Facial Action Coding System*, Paul Ekman and Wallace V. Friesen (Palo Alto: Consulting Psychologists Press, 1978), is a self-instructional package—containing a manual, illustrative photographs and films, and computer programs—that teaches the reader how to describe or measure any expression.
 5. See E. A. Haggard and K. S. Isaacs, “Micromomentary Facial Expressions,” in *Methods of Research in Psychotherapy*, ed. L. A. Gottschalk and A. H. Auerbach (New York: Appleton Century Crofts, 1966).
 6. *Unmasking the Face*, Paul Ekman and Wallace V. Friesen (Palo Alto: Consulting Psychologists Press, 1984), provides the pictures and instructions on how to acquire this skill.
 7. Friesen and I developed a Requested Facial Action Test, which explores how well someone can deliberately move each muscle and also pose emotion. See by Paul Ekman, Gowen Roper, and Joseph C. Hager, “Deliberate Facial Movement,” *Child Development* 51 (1980): 886–91 for results on children.
 8. Column by William Safire, “Undetermined,” in the *San Francisco Chronicle*, June 28, 1983.
 9. “Anwar Sadat—in his own words,” in the *San Francisco Examiner*, October 11, 1981.
 10. Ezer Weizman, *The Battle for Peace* (New York: Bantam, 1981), p. 165.
 11. Margaret Mead, *Soviet Attitudes toward Authority* (New York: McGraw–Hill, 1951), pp. 65–66. As cited by Erving Goffman, *Strategic Interaction* (Philadelphia: University of Pennsylvania Press, 1969), p. 21.
 12. *San Francisco Chronicle*, January 11, 1982.

13. Harold Sackeim, Ruben C. Gur, and Marcel C. Saucy, "Emotions Are Expressed More Intensely on the Left Side of the Face," *Science* 202 (1978): 434.
14. See Paul Ekman, "Asymmetry in Facial Expression," and Sackeim's rebuttal in *Science* 209 (1980): 833–36.
15. Paul Ekman, Joseph C. Hager, and Wallace V. Friesen, "The Symmetry of Emotional and Deliberate Facial Actions," *Psychophysiology* 18/2 (1981): 101–6.
16. Joseph C. Hager and Paul Ekman, "Different Asymmetries of Facial Muscular Actions," *Psychophysiology*, in press.
17. I am grateful to Ronald van Gelder for his help in this unpublished study.
18. *San Francisco Chronicle*, June 14, 1982.
19. See Paul Ekman and Joseph C. Hager, "Long Distance Transmission of Facial Affect Signals," *Ethology and Sociobiology* 1 (1979): 77–82.
20. Paul Ekman, Wallace V. Friesen, and Sonia Ancoli, "Facial Signs of Emotional Experience," by *Journal of Personality and Social Psychology* 39 (1980): 1125–34.

الفصل السادس: الأخطار والاحتياطات

1. David M. Hayano, "Communicative Competence among Poker Players," *Journal of Communication* 30(1980): 117.
1. 2. Ibid., p. 115.
2. William Shakespeare, *Othello*, act 5, scene 2.
3. Richards J. Heuer, Jr., "Cognitive Factors in Deception and Counterdeception," in *Strategic Military Deception*, ed. Donald C. Daniel and Katherine L. Herbig (New York: Pergamon Press, 1982), p. 59.
4. Ross Mullaney, "The Third Way—The Interreview," unpublished mimeograph, 1979.

5. Schopenhauer, "Our Relation to Others," in *The Works of Schopenhauer*, ed. Will Durant (Garden City, New Jersey: Garden City Publishing Company, 1933).
6. See Lykken's book *Tremor in the Blood* (New York: McGraw-Hill, 1981) for a full description of how to use the Guilty Knowledge Technique with the polygraph in criminal interrogations.
7. *Scientific Validity of Polygraph Testing: A Research Review and Evaluation—A Technical Memorandum* (Washington D.C.: U. S. Congress, Office of Technology Assessment, OTA-TM-H-15, November 1983).

الفصل السابع: مكشاف الكذب (البوليغراف)

1. Richard O. Arther, "How Many Robbers, Burglars, Sex Criminals Is Your Department Hiring This Year?? (Hopefully, Just 10% of Those Employed!)," *Journal of Polygraph Studies* 6 (May-June 1972), unpagged.
2. David T. Lykken, "Polygraphic Interrogation," *Nature*, February 23, 1984, pp. 681-84.
3. Leonard Saxe, personal communication.
4. Most of my figures on the use of the polygraph come from *Scientific Validity of Polygraph Testing: A Research Review and Evaluation—A Technical Memorandum*(Washington, D.C.: U. S. Congress, Office of Technology Assessment, OTATM- H-15, November 1983). Essentially the same report will appear as an article entitled "The Validity of Polygraph Testing," by Leonard Saxe, Denise Dougherty, and Theodore Cross, in *American Psychologist*, January 1984.
5. David C. Raskin, "The Truth about Lie Detectors," *The Wharton Magazine*, Fall 1980, p. 29.
6. Office of Technology Assessment (OTA) report, p. 31.
7. Benjamin Kleinmuntz and Julian J. Szucko, "On the Fallibility of Lie Detection," *Law and Society Review* 17 (1982): 91.

8. Statement of Richard K. Willard, Deputy Assistant Attorney General, U.S. Department of Justice, before the Legislation and National Security Committee of the Committee on Government Operations, U. S. House of Representatives, October 19, 1983, mimeograph, p. 22.
9. OTA report, p. 29.
10. The OTA was created in 1972 as an analytical arm of Congress. The report on the polygraph is available by writing to the Superintendent of Documents, U.S. Government Printing Office, Washington, D.C. 20402.
11. Marcia Garwood and Norman Ansley, *The Accuracy and Utility of Polygraph Testing*, Department of Defense, 1983, unpagged.
12. David C. Raskin, "The Scientific Basis of Polygraph Techniques and Their Uses in the Judicial Process, in *Reconstructing the Past: The Role of Psychologists in Criminal Trials*, ed. A. Trankell (Stockholm: Norstedt and Soners, 1982), p. 325.
13. David T. Lykken, *A Tremor in the Blood*, (New York: McGraw–Hill, 1981), p. 118.
14. David T. Lykken, personal communication.
15. Lykken, *Tremor in the Blood*, p. 251.
16. Raskin, "Scientific Basis," p. 341.
17. OTA report, p. 50.
18. Raskin, "Scientific Basis," p. 330.
19. Avital Ginton, Netzer Daie, Eitan Elaad, and Gershon Ben–Shakhar, "A Method for Evaluating the Use of the Polygraph in a Real–Life Situation," *Journal of Applied Psychology* 67 (1982): 132.
20. OTA report, p. 132.
21. Ginton et al., "Method for Evaluating," p. 136.
22. Jack Anderson, *San Francisco Chronicle*, May 21, 1984.
23. OTA report, p. 102.
24. Statement by David C. Raskin at hearings on S.1845 held by the Subcommittee on the Constitution, United States Senate, September 19, 1978, p. 14.

25. OTA report, pp. 75–76.
26. Raskin, Statement, p. 17.
27. Lykken, *Tremor in the Blood*, chap. 15.
28. Gordon H. Barland, “A Survey of the Effect of the Polygraph in Screening Utah Job Applicants: Preliminary Results,” *Polygraph* 6 (December 1977), p. 321.
29. Ibid.
30. Raskin, Statement, p. 21.
31. Arther, “How Many,” unpagued.
32. Ibid.
33. Garwood and Ansley, *Accuracy and Utility*, unpagued.
34. OTA report, p. 100.
35. Daniel Rapoport, “To Tell the Truth,” *The Washingtonian*, February 1984, p. 80.
36. Willard, *ibid.*, p. 36.
37. Lykken, “Polygraphic Interrogation,” p. ?.
38. OTA report, pp. 109–110.
39. OTA report, p. 99.
40. Willard, Statement, p. 17.
41. Ginton et al., “Method for Evaluating.” Also, John A. Podlesny and David C. Raskin, “Effectiveness of Techniques and Physiological Measures in the Detection of Deception,” *Psychophysiology* 15 (1978): pp. 344–59 and Frank S. Horvath, “Verbal and Nonverbal Clues to Truth and Deception During Polygraph Examinations,” *Journal of Police Science and Administration*, 1 (1973): 138–52.
42. David C. Raskin and John C. Kircher, “Accuracy of Diagnosing Truth and Deception from Behavioral Observation and Polygraph Recordings,” ms. in preparation.

الفصل الثامن: التحقق من الكذب

1. Randall Rothenberg, "Bagging the Big Shot," *San Francisco Chronicle*, January 3, 1983, pp. 12–15.
2. Ibid.
3. Ibid.
4. Agness Hankiss, "Games Con Men Play: The Semiosis of Deceptive Interaction," *Journal of Communication* 3 (1980): pp. 104–112.
5. Donald C. Daniel and Katherine L. Herbig, "Propositions on Military Deception," in *Strategic Military Deception*, ed. Daniel & Herbig (New York: Pergamon Press, 1982) p. 17.
6. I am indebted for this example to John Phelan's fascinating account in chapter 6 of his book *Scandals, Scamps and Scoundrels* (New York: Random House, 1982), p. 114. I have only reported part of the story. Anyone interested in detecting lies among people suspected of crimes should read this chapter to learn about other pitfalls that may occur in interrogation and lie detection.
7. I am indebted for my knowledge about interrogations to Rossiter C. Mullaney, an FBI agent from 1948 to 1971, and then coordinator of Investigation Programs, North Central Texas Regional Police Academy, until 1981. See his article "Wanted! Performance Standards for Interrogation and Interview," *The Police Chief*, June 1977, pp. 77–80.
8. Mullaney began a very promising series of studies training interrogators in how to use clues to deceit and evaluating the usefulness of that training, but he retired before completing that work.
9. Alexander J. Groth, "On the Intelligence Aspects of Personal Diplomacy," *Orhis I* (1964): 848.
10. Robert Jervis, *The Logic of Images in International Relations* (Princeton, N.J.: Princeton University Press, 1970), pp. 67–78.
11. Henry Kissinger, *Years of Upheaval* (Boston: Little, Brown and Company, 1982), pp. 214, 485.
12. As quoted by Jervis, *Logic*, pp. 69–70.

13. Ibid., pp. 67–68.
14. Michael I. Handel, “Intelligence and Deception,” *Journal of Strategic Studies* 5 (1982): 123–53.
15. Barton Whaley, “Covert Rearmament in Germany, 1919–1939: Deception and Mismanagement,” *Journal of Strategic Studies* 5 (1982): 26–27.
16. Handel, “Intelligence,” p. 129.
17. This quote was analyzed by Groth, “Intelligence Aspects.”
18. As cited by Groth, “Intelligence Aspects.”
19. Telford Taylor, *Munich* (New York: Vintage, 1980), p. 752.
20. Ibid., p. 821.
21. Ibid., p. 552.
22. Ibid., p. 629.
23. Graham T. Allison, *Essence of Decision: Explaining the Cuban Missile Crisis* (Boston: Little, Brown and Company, 1971), p. 193.
24. Arthur M. Schlesinger, Jr., *A Thousand Days: John F. Kennedy in the White House* (New York: Fawcett Premier Books, 1965), p. 734.
25. Theodore C. Sorensen, *Kennedy* (New York: Harper & Row, 1965), p. 673.
26. Robert F. Kennedy, *Thirteen Days: A Memoir of the Cuban Missile Crisis* (New York: W. W. Norton, 1971), p. 5.
27. Roger Hilsman, *To Move a Nation* (Garden City, N.Y.: Doubleday & Co., 1967), p. 98.
28. David Detzer, *The Brink* (New York: Thomas Crowell, 1979).
29. Sorensen, *Kennedy*, p. 690.
30. Detzer, *Brink*, p. 142.
31. Robert F. Kennedy, *Thirteen Days*, p. 18.
32. Elie Abel, *The Missile Crisis* (New York: Bantam Books, 1966), p. 63.
33. Sorensen, *Kennedy*, p. 690.
34. Abel, *Missile*, p. 63.
35. Detzer, *Brink*, p. 143.

36. Kennedy, *Thirteen Days*, p. 20.
37. Detzer, *Brink*, p. 143.
38. *Ibid.*, p. 144.
39. Allison, *Essence*, p. 135.
40. Abel, *Missile*, p. 64.
41. Allison, *Essence*, p. 134.
42. Daniel and Herbig, "Propositions," p. 13.
43. Herbert Goldhamer, reference 24 cited by Daniel and Herbig, "Propositions."
44. Barton Whaley, reference 2 cited by Daniel and Herbig, "Propositions."
45. Maureen O'Sullivan, "Measuring the Ability to Recognize Facial Expressions of Emotion," in *Emotion in the Human Face*, ed. Paul Ekman (New York: Cambridge University Press, 1982).
46. Groth, "Intelligence Aspects," p. 847.
47. Jervis, *Logic*, p. 33.
48. Winston Churchill, *The Hinge of Fate* (Boston: Houghton Mifflin, 1950), pp.
49. 493, as cited by Groth, *ibid.*, p. 841.
50. Lewis Broad, *The War that Churchill Waged* (London: Hutchison and Company, 1960), p. 356, as cited by Groth, "Intelligence Aspects," p. 846.
51. Broad, *War*, p. 358, as cited by Groth, "Intelligence Aspects," p. 846.
52. Milovan Djilas, *Conversations with Stalin* (New York: Harcourt, Brace, Jovanovich, 1962), p. 73, as cited by Groth, *ibid.*, p. 846.

الفصل التاسع: كشف الكذب في التسعينيات

1. My colleague and friend Maureen O'Sullivan, at the University of San Francisco, has worked with me for many years to develop this test, collaborated in the research on professional lie catchers, and also gave some of the workshops.

2. "Who Can Catch a Liar" by Paul Ekman and Maureen O'Sullivan appeared in the September 1991 issue of the journal *American Psychologist*.
3. Those findings were reported in "The Effect of Comparisons on Detecting Deceit" by M. O'Sullivan, P. Ekman, and W. V. Friesen. *Journal of Nonverbal Behavior* 12 (1988): 203–15.
4. Udo Undeutsch from Germany developed a procedure called statement analysis, and a number of American researchers are testing its validity in evaluating children's testimony.
5. These findings are reported in "Face, Voice, and Body in Detecting Deceit" by Paul Ekman, Maureen O'Sullivan, Wallace V. Friesen, and Klaus C. Scherer in the *Journal of Nonverbal Behavior*, vol. 15 (1991): 203–15.
6. "The Duchenne Smile: Emotional Expression and Brain Physiology II" by P. Ekman, R. J. Davidson, and W. V. Friesen. *Journal of Personality and Social Psychology* 58 (1990).
7. These findings are reported in M. Frank, P. Ekman, and W. V. Friesen, "Behavioral markers of recognizability of the enjoyment smile." Paper under review.
8. A paper entitled "The ability to lie across situations" currently being written by Mark Frank reports these findings.
9. Professor John Yuille at the University of British Columbia has been directing a program to train social workers in better techniques for interviewing children.
10. *Time* magazine, July 27, 1987, p. 10.
11. In earlier chapters I used the phrase *natural liar*, but that I have found implies that these people may lie more often than others, when I have no evidence that is so. The phrase *natural performer* better describes what I mean, which is that if they lie they do so flawlessly
12. Not having met North nor had the opportunity to question him directly I cannot be certain my judgment is correct. His performance on television, however, certainly fits my description.

الفصل العاشر: الكذب في الحياة العامة

1. Oliver L. North, *Under Fire* (New York: HarperCollins, 1991), p. 66.
2. For a recent discussion of the constitutional issues in this case see an article by Edwin M. Yoder, Jr., entitled "A Poor Substitute for an Impeachment Proceeding," *International Herald Tribune*, July 23, 1991.
3. Stansfield Turner, "Purge the CIA of KGB Types," *New York Times*, October 2, 1991, p. 21.
4. Ibid.
5. Ibid.
6. Jimmy Carter, *Keeping Faith: Memoirs of a President* (New York: Bantam Books, 1982), p. 511.
7. See reference 3.
8. For a recent discussion of the various views on this topic see *Self-Deception: An Adaptive Mechanism?* edited by Joan S. Lockard and Delroy L. Paulhus (Englewood Cliffs, N.J.: Prentice-Hall, 1988).
9. Richard Feynman, *What Do You Care What Other People Think? Further Adventures of a Curious Character* (New York: W.W. Norton, 1988).
10. Ibid., p. 214.
11. *Time*, August 19, 1974, p. 9.

خاتمة

1. For the arguments against falsification, see Sisela Bok, *Lying: Moral Choice in Public and Private Life* (New York: Pantheon, 1978). For an argument in favor of concealment in private, not public, life, see Bok, *Secrets* (New York: Pantheon, 1982). For the opposite view, advocating the virtues of lying, see Robert L. Walk and Arthur Henley, *The Right to Lie: A Psychological Guide to the Uses of Deceit in Everyday Life* (New York: Peter H. Wyden, 1970).
2. Sigmund Freud, Fragment of an analysis of a case of hysteria (1905), *Collected Papers*, vol. 3.; (New York: Basic Books, 1959), p. 94.

obeikandi.com

obeikandi.com