

المصدر : الأهرام
التاريخ : ١١ فبراير ٢٠٠٥

بروتوكول «الكويز».. وتفعيله أجاد بعد هوجة التشكيك فيه

حقوق السيادة، ولا يحمل خزائن الدولة أية نفقات غير واردة بالموازنة، كما أنه لا يستحدث أي جديد بالنسبة للعلاقات التجارية المصرية.

وقال وزير التجارة الخارجية إن فائدة هذا البروتوكول ترجع إلى أن نظام الحصص كان مقصوراً على بعض منتجات النسيج والملابس الجاهزة. بينما أنه في ظل هذا الاتفاق فإن جميع هذه المنتجات سوف تنعم بدخول السوق الأمريكية بدون حصص أو رسوم جمركية، وعلى الرغم من أن هذا البروتوكول يتيح فرصة للفاذ لا كبر سوق في العالم فإن اغتنامها يستلزم وضع الآليات التي تضمن كفاءة وفاعلية تنفيذ ورفع القدرة التنافسية للمنتجات المصرية.

وأكد وزير التجارة الخارجية أن كثيراً من الدول والمستثمرين الأجانب يبحثون عن مناطق تتمتع بميزة النفاذ إلى السوق الأمريكية، ولعل أكبر دليل على ذلك تقدم العديد من الشركات الهندية والتايبانية والتركية بطلبات للاستثمار في المناطق الصناعية المؤهلة في مصر. وأكد الوزير أنه لم يكن هناك أي خيار أمام مصر في الأجل القصير سوى المناطق الصناعية المؤهلة، فخيار اتفاق التجارة الحرة بين مصر وأمريكا مازال في مرحلة التشاور، كما أن بروتوكول الكويز يتيح للصادرات المصرية النفاذ الفوري إلى السوق الأمريكية دون أي التزامات من الجانب المصري، بينما أنه في حالة بدء المفاوضات قريباً بشأن اتفاق التجارة الحرة فمن المتوقع أن تستمر تلك المفاوضات لمدة سنتين على الأقل، وأن تتمتع المنتجات المصرية بحق النفاذ الحر بشكل تدريجي خلال ١٠ سنوات تقريباً فضلاً عن أن لاتفاق التجارة الحرة يلزم الجانب المصري بفتح السوق المصرية أمام المنتجات الأمريكية، واتفاق الكويز يعد خطوة أولى للوصول لاتفاق التجارة الحرة مع أمريكا، ولا يتعارض بروتوكول الكويز مع اتفاقية منظمة التجارة العالمية، حيث أن قواعد منظمة التجارة العالمية تسمح بجميع أشكال الترتيبات التفضيلية وفقاً للمادة ٢٤ من اتفاقية الجات لودجواي ١٩٩٤.

وأكد للمهندس رشيد أن القول بأن هذا البروتوكول يعكس تغييراً في موقف مصر تجاه قضية الشرق الأوسط فيه قدر كبير من اللطافة، فقد تبني كثيرون نفس الخطاب لدى توقيع اتفاقية كامب ديفيد، وقد أوضحت التجربة أن مصر كانت وستظل دائماً الداعم الأول للقضية الفلسطينية.

وأشار الوزير إلى أن توقيع هذا البروتوكول على الرغم من فوائده الاقتصادية، وأنه قد يتعارض مع مشاعر وعواطف كل مصري وهذه حقيقة لا يمكن إنكارها، فإن عدم التوقيع ستكون تكلفته مرتفعة على صادرات مصر من المنسوجات والملابس الجاهزة وعلى الصناعة نفسها وأخيراً على العمالة.

وأنا نسعى لزيادة الاستثمارات في مصر والتصدي الحقيقي هو زيادة فرص العمل للشباب ورفع القدرة التنافسية لمصر بأكملها من خلال التحول التدريجي إلى السوق الحرة وزيادة الصادرات المصرية للخارج عن طريق الاتصاح في السوق العالمية.

والسؤال الآن بعد أن أصبح بروتوكول الكويز واقعاً مصرياً، هل بلدنا بالفعل في إعداد مصنعا ومنتجاتنا بالمناسبة العالمية سواء في السوق الأمريكية أو السوق الأوروبية أو حتى السوق المحلية.. تتمنى أن نكون بالفعل على مستوى هذه للصنوية الجادة والمؤثرة.

أعتقد بعد كل ما أثير من تساؤلات واستفسارات من نواب مجلسي الشعب والشورى ومن بعض الاتجاهات السياسية والحزبية، وما تردد من شائعات وتشكيك من البعض حول بروتوكول «الكويز» قد تبعد تماماً في إطار من الوضوح والشفافية والمصارحة والمكاشفة، واستطاع المهندس رشيد محمد رشيد وزير التجارة الخارجية والصناعة بكل جدارة واقتدار أن يصع النقاط فوق الحروف، والرد على كل ما أثير من تساؤلات وتشكيك، وأزال بكلماته الواثقة اللغظ والقليل والقال وأعلن الحقائق الكاملة في البروتوكول دون مواراة أو غموض، عن سبب توقيع البروتوكول في هذا الوقت، وعماً إذا كانت الدراسات تشير إلى مؤشرات واقعية أم أن هناك تفاؤلاً غير محسوب؟ وهل البروتوكول يفرض التزامات على مصر، ومن هو المستفيد الأول من البروتوكول هل هي أمريكا أم مصر أم إسرائيل؟

وأكد المهندس رشيد محمد رشيد أن البروتوكول لا يتضمن أية بنود سرية، وأنه غير محدد المدة، وأنه يعطي ميزة ضخمة للصناعة المصرية، كما أنه الحل الأمثل والسريع لصادرات مصر من المنسوجات والملابس الجاهزة بنظام الحصص مع أمريكا التي تتوقف مع بداية عام ٢٠٠٥ بحكم اتفاقية الجات.

ونفى الوزير جميع المخاوف السياسية، مؤكداً أنها غير حقيقية، وأن مصر لن تتنازل عن دورها في حل المشكلة الفلسطينية وقال إن المناطق الصناعية المؤهلة، هي مناطق صناعية تحدد الحكومة المصرية انطلاقاً للجغرافيا وتوافق عليها الحكومة الأمريكية وتتعهد الحكومة الأمريكية بمنح معاملة تفضيلية من جانب واحد لمختلف المنتجات المصنعة بها وذلك وفقاً للقانون الأمريكي رقم ٦٩٥٥ لعام ١٩٩٦، وتتمثل هذه المعاملة التفضيلية في حرية النفاذ الفوري لجميع المنتجات المصنعة بهذه المناطق إلى السوق الأمريكية دون تعريف جمركية، أو حصص كمية أو غيرها من القيود مادامت هذه المنتجات تراعى قواعد المنشأ وتستخدم النسبة المتفق عليها من المدخلات الإسرائيلية، ولا تلتزم مصر في المقابل بمنح مزايا تفضيلية للمنتجات الأمريكية للنفاذ للسوق المصرية، وتنص قواعد المنشأ على أن ٢٥٪ من قيمة المنتج يجب أن يتم تصنيعها محلياً على أن تتضمن ١١.٧٪ مدخلات إسرائيلية وقد وضع البروتوكول قواعد مرنة بحيث لا يتم مراجعة نسبة المكون

الإسرائيلي في كل رسالة يقوم المصنع بتصديرها إلى السوق الأمريكية، وذلك بشرط أن يكون إجمالي صادرات هذا المصنع كل ربع سنة مستوفى للنسبة المشار إليها، ولا يوجد في بروتوكول أي التزامات بنى مساهمة إسرائيلية في رأس المال. وأكد الوزير أن جميع المنتجات المصنعة في المناطق المؤهلة مستفيدة ومنها على سبيل المثال: الأثاث والسلع الهندسية والجلود والمنتجات الكيماوية والمنسوجات والملابس الجاهزة وغيرها بالمناطق الصناعية المؤهلة سواء كانت مصانع قطاع الأعمال العام أو الخاص، وسواء كانت صغيرة أو متوسطة أو كبيرة الحجم، والاستفادة من هذا البروتوكول أمر اختياري لأي من المصانع الواقعة داخل المناطق الصناعية المؤهلة، بمعنى أن أمام هذه المصانع حرية الاختيار بين التصدير في إطار الكويز أو خارج هذا الإطار.

ويلتزم الجانب الأمريكي بالسماح للمنتجات المصرية التي تستوفي شروط قواعد المنشأ المتفق عليها بالنفاذ للسوق الأمريكية بدون تعريف جمركية أو أية قيود جمركية وهذا الالتزام غير محدد المدة، ولا يقدم الجانب المصري أية التزامات في المقابل، ولا يترتب عليه أي تعديل في لوائح الدولة أو في



صفوت الشريف



رشيد محمد رشيد