

الفصل الثالث

نظريات الاقتصاد الدولي المفسرة لمكانة

المناطق الحرة فى تقسيم العمل الدولى

أولاً: نظرية تقسيم العمل الدولى وأهميتها لتفسير

نشأة وتطور المناطق الحرة

ثانياً: نظرية هيكر-أوهلين فى نسب عناصر الانتاج

ثالثاً: نظرية دورة المنتج ونظرية الفجوة التكنولوجية

رابعاً: النظرية الديناميكية لتقسيم العمل الدولى

نظريات الإقتصاد الدولي المفسرة لمكانة المناطق الحرة فى تقسيم العمل الدولى

فى هذا الفصل حول المناطق الحرة ونظرية تقسيم العمل الدولى سنقوم بعرض وتحليل نظرية تقسيم العمل الدولى وأهميتها فى دراسة المناطق الحرة، وأهمية نظرية هيكشر-أوهلين فى نسب عناصر الانتاج، ونظرية الفجوة التكنولوجية، ثم نظرية لورنس النظرية الديناميكية فى تقسيم العمل الدولى.

أولاً: نظرية تقسيم العمل الدولى

وأهميتها فى دراسة المناطق الحرة

يعتبر اتساع نشاط الشركات الأجنبية فى مشروعات التصدير فى الدول النامية، سواء داخل المناطق الحرة أو خارجها، من أهم سمات تقسيم العمل الدولى فى الوقت الحاضر، ومن المنتظر تزايد هذا النشاط فى المستقبل. وتحاول نظرية التجارة الدولية بفرضياتها المختلفة أن تشرح هيكل واتجاه التجارة الدولية، حتى يمكن توجيه النصح والمشورة لكل بلد حول أى المنتجات يفضل أن تنتجها أو تستوردها. وتوجد بعض الفرضيات التى يمكن أن نشق منها مبادئ التخصص وتقسيم العمل، وتساهم فى فهم عملية تفسير هيكل الانتاج والتجارة فى المستقبل. وبناء على ذلك نجد أن سياسة التوجه التصديرى بعكس سياسة احلال الواردات تدعو الى الاستفادة من المزايا النسبية، والتوجه التصديرى يجبر على رفع القدرة التنافسية. والموضوع الجدير بالدراسة فى هذا

المقام هو ما اذا كان الانتاج والتصدير بالمناطق الحرة يخضع لنظرية تقسيم العمل الدولي، وما هي الوسائل المتاحة للاستفادة من انشاء المناطق الحرة فى تعظيم المزايا النسبية. ونستعين بالنظريات الحديثة فى تقسيم العمل الدولي فى دراسة هذا الموضوع، وهى نظرية هيكشر-أوهلين فى نسب عناصر الانتاج، ونظرية الفجوة التكنولوجية، ثم أخيرا النظرية الديناميكية لتقسيم العمل الدولي.

ثانيا: نظرية هيكشر-أوهلين فى نسب عناصر الانتاج

لفترة طويلة أستخدمت نظرية هيكشر-أوهلين حول نسب عناصر الانتاج كنموذج لتفسير هيكل واتجاه التجارة الدولية. حيث تقرر هذه النظرية أنه فى ظل شروط معينة تقوم بلد ما بتصدير السلعة التى يتم انتاجها باستخدام عنصر الانتاج المتوفر لديها نسبيا بالمقارنة لبلد آخر. واختلاف نسب عناصر الانتاج يؤدى الى اختلاف تكلفة السلع المنتجة مما يؤدى الى اختلاف أثمان السلع المصدرة. وبناء على ذلك فان الدولة التى يتوفر عنصر العمل بوفرة نسبية سينتج سلع كثيفة العمل بتكلفة أقل، وتكون أثمان هذه السلع منافسة ولها ندرة نسبية أكثر من بلد يتوفر لديها عنصر رأس المال نسبيا أكثر من عنصر العمل. وهذا التخصص وتقسيم العمل يشترط توفر المنافسة الكاملة وتشابه هيكل الطلب فى كلا البلدين واتباع حرية التجارة واهمال تكلفة النقل.¹

¹ قارن فى ذلك: مصطفى محمد المهدي محمود: أثر المناطق الحرة على التنمية الاقتصادية فى البلدان النامية مع التطبيق على مصر، رسالة ماجستير غير منشورة، تحت اشراف أ. د. محمد ناظم حنفي، كلية التجارة جامعة طنطا، ١٩٨١، ص ١٠ وبعدها.
أنور عبد الخالق: المناطق الحرة وأثرها على التجارة الخارجية، دراسة مقارنة، فى: مؤتمر مشكلات التجارة الخارجية فى مصر، بكلية التجارة جامعة عين شمس، ١٤ - ١٧/٣/١٩٧٦.
وحول تقسيم العمل الدولي وعملية التراكم الرأسمالي راجع:
محمد دويدار: الاقتصاد الدولي، منشأة المعارف، الإسكندرية، ١٩٩٦، الفصل الثانى.
صلاح زين الدين: الاقتصاد الدولي، دار النيل للطباعة والنشر، المنصورة ١٩٩٨.

وقد قام ليونتييف بإجراء دراسة لمعرفة مدى صحة هذه النظرية وانطباقها على الاقتصاد الأمريكي، وكانت النتيجة مفاجئة ومناقضة تماما للنظرية، حيث وجد أن الولايات المتحدة الأمريكية وهي دولة صناعية متقدمة يتوفر لديها رأس المال نسبيا، تقوم بتصدير سلع كثيفة العمل، وتستورد سلع كثيفة رأس المال، وقد سمي هذا في الأدبيات الاقتصادية بلغز أوتناقض ليونتييف Leontief Paradox، وأجريت دراسة مشابهة لذلك في ألمانيا وتوصلت الى نفس النتائج¹.

وقد وجدت تفسيرات عديدة لتناقض ليونتييف، فيلاحظ أن احدى نقاط الضعف في نظرية نسب عناصر الإنتاج أنها لا تفسر التجارة بين دول ذات مستوى متقارب من التطور. وقد قام فلز Fels بدراسة لتطبيق نظرية هيكشر-أوهلين على الاقتصاد الألماني، واستنتج أنها لا تفسر اتجاهات التجارة الخارجية لألمانيا، وبتعميم هذا الاستنتاج على بقية الدول الصناعية يمكن القول أن هذه النظرية لا تفسر اتجاهات نحو ثلثي حجم التجارة العالمية في السلع. كما جرى انتقاد هذه النظرية في أن دوال الإنتاج معروفة ومتشابهة في جميع الدول، وذلك يعنى أن إنتاجية عنصر العمل على نفس المستوى فى جميع الدول، وأن استخدام التكنولوجيا الحديثة لا يتطلب تكلفة اضافية، وهذا غير حقيقى.

¹ انظر في ذلك:

Leontief, W: Factor Proportions and the structure of American Trade: Further Theoretical and Empirical Analysis, in: Leontief, W: Input-Output Economics, New York 1966. Pp. 68.

Roskamp, K. W.: Factor Proportions and Foreign Trade: The Case of West Germany, in: Weltwirtschaftliches Archiv, Bd. 91, 1963. Pp319.

Todaro, M., P.: Economic Development, 5th Edition, Longman 1994, pp. 441.

والانتقادات السابقة الموجهة لنظرية هيكشر-أوهلين لا تؤثر على توطين الانتاج فى المناطق الحرة، بل تظل هذه النظرية صالحة للتطبيق على الانتاج فى المناطق الحرة، وذلك لأن التجارة فى السلع المنتجة فى المناطق الحرة تنطلق من فرضية مقارنة انتاجية عنصر العمل، وهذا يعنى ان النظرية تفسر لنا عملية توطن الانتاج فى المناطق الحرة ولكن لا تفسر أسباب قيام الصادرات التقليدية للدول النامية.

فى الواقع أن التجارة متكاملة بين الدول الصناعية والدول النامية، بينما تراها نظرية هيكشر-أوهلين تجارة فى سلع احلالية وليس فى سلع متكاملة، والنظرية النيوكلاسيكية ترى أن الدول تنتج السلع حسب توفر نسب عناصر الانتاج بها، وبذلك تكتسب مزايا نسبية فى انتاج سلع كثيفة العمل أو سلع كثيفة رأس المال. وتتأثر عملية التخصص وتقسيم العمل الدولى باختلاف التكلفة والأثمان، انها عملية اعادة تخصيص للموارد، بمعنى أن تحقيق فائض تصدير فى قطاع معين يستلزم تقييد قطاعات أخرى عن التصدير، فيجرى بذلك استكمال قصور العرض من خلال الاستيراد.¹

وعندما ندرس الخصائص الهيكلية لكل من الدول النامية والدول الصناعية نجد أن تقسيم العمل الدولى لايقوم كما فى التجارة الاحلالية من خلال قرار للاختيار، وانما هو مفروض مسبقا، ذلك لأن الدول النامية ليست فى وضع يسمح لها انتاج سلع معينة، فالمشكلة تصبح اذن ليست اعادة تخصيص الموارد

¹ من أهم كتابات علماء الاقتصاد النيوكلاسيك فى هذا الموضوع نجد مؤلفات لورنس Lorenz أستاذ الاقتصاد الدولى بجامعة برلين الغربية FU Berlin ، وخاصة كتابه حول النظرية الديناميكية لتقسيم العمل الدولى، أنظر فى ذلك:

Lorenz, D.: Dynamische Theorie der internationalen Arbeitsteilung, Berlin 196, S. 28.

إنما تنمية هذه الموارد.^١ وبالنسبة للدول النامية ربما لانتعاب المزايا النسبية برا جوهريا إذا كان الأمر يتعلق بانتاج سلع تكنولوجية حديثة لا تستطيع تاجها، فقد أجبرها تقسيم العمل الدولي الموروث من القرن التاسع عشر على تاج السلع كثيفة المواد الأولية التي لا تنتج في الدول الصناعية.^٢

يمكن القول بأن الكثير من السلع التي تنتجها وتصدرها المناطق الحرة سرها لنا مبادئ نظرية نسب عناصر الانتاج، ذلك لأن التبادل التجارى بين دول الصناعية والدول النامية له خصائص احلالية، حيث أن الشركات العملاقة تعدد الجنسيات لها القدرة على انتاج السلع فى أماكن متعددة من العالم. بمعنى آخر يمكن القول بأن مبدأ المزايا النسبية يكون صحيحا فى هذه الحالة، حيث يوجد بالمناطق الحرة عناصر انتاج أجنبية وهى التكنولوجيا ورأس المال الادارة الحديثة، وكلها عناصر متحركة على مستوى العالم وتتفاعل مع عنصر نتاج محلى غير متحرك عالميا، وهو عنصر العمل الماهر. وحسب فروض نظرية هيكشر أولين فى نسب عناصر الانتاج تكون مثل هذه الصناعة ضعيفة بلا ركائز قوية تنهض عليها ولا تمثل تخصيصا أفضل للموارد، حيث تستخدم وحدات اضافية من عنصر العمل المحلى ويقتد رأس المال المحلى، بدلا من اقامة صناعة كثيفة رأس المال فانه يتم استيراد الآلات ويدفع ثمنها بالعملات الأجنبية، التى سبق تحصيلها من بيع سلع كثيفة العمل مثل الملابس. ومعنى

^١ انظر فى ذلك دراسة بلاسا حول نظرية التكامل الاقتصادى:

Balassa, B.: Toward a Theory of Economic Integration. Experiences and Prospects, New York/Washington/London 1966, pp. 30.

^٢ انظر فى ذلك دراسة روزه Rose, K. حول نظرية هيكشر-أولين:

Rose, K.: Heckscher-Ohlinsches Theorem und technischer Fortschritt, in: Bombach, G. (Hrsg.): Beitrage zur Theorie der Aussenwirtschaft, Berlin 1970, S. 33f.

ذلك أنه توجد عملية احلال سلع كثيفة رأس المال بسلع كثيفة العمل. وبعبارة أخرى أن هذه الصناعة الهشة بلا ركانز في دولة نامية مثل تاوان تعتمد على الواردات تعتبر بمنطق نظرية هسكشر-أوهلين محققة لأفضل تخصيص للموارد.

كما يمكن أن تفسر لنا نظرية هيكشر-أوهلين عملية الانتاج والتصدير فى المناطق الحرة على اعتبار أن منتجات المناطق الحرة فى الدول النامية جزء منها سلع كثيفة العمل، خاصة فى مراحل التجميع الأولى وحتى التجميع النهائى للسلع كثيفة رأس المال. وتتطبق هذه النظرية أكثر اذا أخذنا فى الاعتبار السلع الوسيطة، ففى المناطق الحرة تستورد سلع وسيطة كثيفة رأس المال، بينما تكون الكثافة الرأسمالية للصادرات قليلة نسبيا. ولا تتطبق مبادئ التخصص وتقسيم العمل التقليدية فى هذه الحالة، وذلك لكثافة عناصر الانتاج فى المنتج النهائى. واذا كان من المفيد انتاج هذه السلع فى الدول النامية، فيجب أولا توفير المعلومات عما اذا كانت أجزاء من العملية الانتاجية كثيفة العمل، ثم بعد ذلك ندرس قدرة الدولة النامية فى انجاز مرحلة انتاج كثيفة العمل. وقد تتوفر فى الدولة النامية خصائص الانتاج كثيف رأس المال اذا اعتبرنا أن عنصر رأس المال يشمل رأس المال البشرى، وبصفة خاصة عند ارتقاء مهاراته بالتعليم والتدريب يصبح لعنصر العمل خصوصية وميزة متفردة فى هذا المجال.

ويمكن تفسير تجارة السلع المنتجة بالمناطق الحرة بتوفر عنصر العمل غير الماهر والرخيص نسبيا فى الدول النامية، وأيضا توفر رأس المال البشرى متجسدا فى السلع الوسيطة ذات عمليات كثيفة رأس المال، وتوفر تكنولوجيا تناسب امكانيات الدولة النامية. وعندئذ لا يمكن القول أنه يوجد تشابه فى عناصر

إنتاج المستخدمة في إنتاج السلعة وذلك لغزارة الإنتاج في اقتصاديات الحجم كبير واختلاف تكنولوجيا الإنتاج كسبب لقيام التجارة.

ثالثاً: نظرية دورة المنتج ونظرية الفجوة التكنولوجية

لتفسير التجارة في السلع الصناعية نستعين أيضاً بنظريتان وهما نظرية دورة منتج ونظرية الفجوة التكنولوجية. وفي حالة دورة المنتج يتم إنتاج السلع جديدة أو التكنولوجية في دورة حياة تشبه حياة الكائن الحي، فتبدأ بالتحول من جرد اختراع يخرج من معامل البحوث العلمية كسلعة جديدة ثم يمر بمرحلة لنضج ثم مرحلة التتميط. أما الفجوة التكنولوجية فتفسر وجود المزايا النسبية بالتفوق التكنولوجي، وهذا تفسير كرافيز Kravis لوجود المزايا النسبية. ¹ وتفسر هذه النظرية وجود المزايا النسبية في الدول الصناعية بالتفوق التكنولوجي، ولكن لا تقدم النظرية تفسيراً لتوطن الإنتاج في المناطق الحرة بالدول النامية. ولعل تقسيم عملية الإنتاج بواسطة الشركات متعددة الجنسيات وتوطن بعضها في الدول النامية ليس الا طريقة مبتكرة للاقتباس الصناعي في مرحلة تتميط السلعة.

ويمكن للدول النامية الاستفادة من نظرية الفجوة التكنولوجية، فإن امتلاك الدول النامية لمزايا نسبية وتنافسية يرفع من قدرة شركاتها الوطنية على المنافسة. وتستطيع الدول النامية الاستفادة من مزايا انخفاض مستوى الأجور

¹ يعتبر كرافيز من رواد نظرية الفجوة التكنولوجية، قارن في ذلك دراسة كرافيز التالية:
Kravis, I. B.: Availability and Other Influences on the Commodity
Composition of Trade, in: Journal of Political Economy, Vol. 64, 1956,
pp. 143.

بها، ويمكن لذلك توطئين أجزاء من عملية إنتاج السلع التكنولوجية فى الدول النامية طبقا لمرحلة التتميط فى منحنى دورة المنتج حيث يكون انتساج السلعة كثيف العمل فى هذه المرحلة. وفى مرحلة النضج التى تسبق التتميط نجد أن تكنولوجيا إنتاج السلعة تصبح مستقرة وطريقة إنتاجها معروفة، وترتفع الكثافة الرأسمالية خاصة لرأس المال العيى. وفى هاتين المرحلتين يكون لانخفاض مستوى الأجور وتكلفة المواد الخام دور هام فى توطئين عملية الإنتاج، والمثال التقليدى لذلك هو مانشاهدة من توطن الصناعة فى بعض الدول النامية، حيث تستخدم تكنولوجيا مستقرة وأيضاً سوقاً لتصريف هذه المنتجات¹. وفى هذا المجال تكون ميزة الموقع الذى تتمتع به الدولة النامية عامل جذب للاستثمارات الأجنبية. وحيث أن ذلك يتعلق بالفن الإنتاجى فإن الدول النامية يمكنها أن تجد أيضاً مزايا نسبية فى السلع كثيفة رأس المال، خاصة تلك التى يلزم لإنتاجها نسبة قليلة من رأس المال البشرى. كما أنه يمكن تفسير وجود مزايا نسبية فى المناطق الحرة بالاستعانة بفكرة منحنى دورة المنتج، فسرعة التغير التكنولوجى تجعل استخدام رأس المال العيى ليس له عائد كبير، ولرفع هذا العائد يجب استخدام أساليب إنتاج كثيفة العمل فى بعض فروع الصناعة.

ومن الممكن أن تنتج السلعة خصيصاً لأسواق الدول الصناعية، وهذا لايعنى أن العمليات الصناعية الأولى يجب نقلها من الدول الصناعية، وتتجه أنشطة البحث والتطوير لدى اشركات متعددة الجنسيات الى توطئين سلع نهائية فى

¹ حول نظرية دورة المنج قارن فى ذلك:

Hirsch, S.: Location of Industry and International Competitiveness, Oxford 1967.

Wells, jr. L. T.: International Trade: The Product Life Cycle and International Trade, Boston 1972, Pp. 3.

ول النامية. ويتمتع المنتجون في هذه الحالة بموقف احتكاري خاصة في بداية تاج السلعة الجديدة، ولكن عملية الاقتباس والتقليد تقف الشركة صاحبة اختراع هذه الميزة، ويمكن حينئذ وجود مزايا نسبية لإنتاجها في المناطق حرة بالدول النامية.

رابعاً: النظرية الديناميكية لتقسيم العمل الدولي (نظرية لورنس)

يمكن الاستعانة بنظرية لورنس Lorenz في المزايا النسبية التتموية في تفسير مزايا النسبية في المناطق الحرة، فهي نظرية ديناميكية عامة لتقسيم العمل دولي، حيث تفسر ديناميكية التجارة الخارجية بنظرية المنافسة. كما تفسر لتجارة العالمية كتبادل للامكانيات المتاحة ولها خصائص احتكارية، والمزايا لنتاجة عن ذلك معروفة للدول النامية. وفي مرحلة البداية تتميز بهيكل تبادلي متكامل وبعد ذلك يستقر هيكل انتاجي متوازن. ويرى لورنس أن النموذج التكاملی وليس الاحلالي للتجارة الدولية يفسر لنا ديناميكية التجارة العالمية.¹ ففي النموذج الاحلالي تمتلك الدولة سلعا كافية، وهذا ناتج عن التخصص فينتج بعد ذلك هيكل تبادل متكامل، وبمعنى آخر أن التجارة الخارجية الاحلالية هي السبب في التحول الى هياكل تبادلية متكاملة. وعملية الاقتباس الصناعي وامتلاك قدرة على المنافسة تعمل على توافق هيكل التبادل للتكامل، وارتفاع القدرة التنافسية تدفع المنتجين للبحث عن فروع انتاجية أكثر ربحية وبذلك يتواصل هيكل تبادل متكامل. ويتطابق هذه النظرية على الدول النامية يمكن القول بأن التقدم التكنولوجي الذي يوفر استخدام المواد الخام باحلالها بمواد

¹ راجع في ذلك دراسة لورنس السابق ذكرها:

Lorenz, D.: Dynamische Theorie der internationalen Arbeitsteilung, Berlin 196, S. 28.

تخليقية يؤدي الى أن يصبح تصدير المواد الأولية بالنسبة للدول النامية أقل ربحية ويدفعها لمضاعفة جهودها لإنتاج سلع صناعية نمطية تمتلك لها مزايا نسبية أفضل من الدول الصناعية. وينتج عن ذلك هيكل تكاملي جديد للتبادل التجاري إذا كانت الدول الصناعية في هذه الحالة لديها فروع صناعة كثيفة العمل لا تتمتع بالمزايا النسبية أو الكفاءة الاقتصادية، فتقوم بالتركيز على فروع صناعة المنتجات التكنولوجية الجديدة والتي تحتاج الى رأس المال البشري والبحث والتطوير المتوفر في الدول الصناعية. وبقيام حركة التصنيع في الدول النامية ينشأ مع مرور الوقت شروط مناسبة لقيام تبادل احلالي، والتجارة في السلع الصناعية تعوض في هذه الحالة الضعف الكامن في التجارة المتكاملة.

وصادات السلع الصناعية في المناطق الحرة تنهض بمساعدة الشركات الأجنبية خلال الاستثمارات المباشرة. وتوجد فوائد للتنمية بامتلاك احتكار زمني، وهذا الاحتكار الزمني هو تعبير عن المنافسة الديناميكية وتفقد مع مرور الوقت أهميتها وتصبح منتهية خلال عملية الاقتباس والتقليد. ويفرق لورنس بين المزايا النسبية التنموية على مستوى الاقتصاد الكلي ومستوى الاقتصاد الجزئي: والمزايا من النوع الأول تتحقق بإنتاج السلع الجديدة وتطبيق عمليات إنتاج جديدة واكتشاف موارد طبيعية جديدة وامتلاك عناصر احتكارية. وامتلاك القدرة على إنتاج سلع تكنولوجية تتوفر غالباً في الدول الصناعية، أما الدول النامية فتتسوق بتصدير مواد خام لأنها تمتلك مناخ وظروف طبيعية وجغرافية مناسبة. والتجارة ذات صبغة تكاملية وتنشأ التجارة عند اكتشاف احتياطات جديدة للمواد الخلم أو تقدم تكنولوجي يوفر في استخدام المادة الخام، أو اكتشاف مواد تخليقية.¹

¹ راجع في ذلك دراسة لورنس التالية:

ويعبر انخفاض مستوى الأجور في الدول النامية عن انخفاض قدرات عنصر
عمل، وذلك يعد ميزة نسبية بالدول النامية في إنتاج سلع كثيفة العمل. وتلك
زة ترتبط بمرحلة معينة في التنمية الاقتصادية، وتتلاشى تدريجياً بتقدم عملية
صنيع ليحل محلها ميزة نسبية في إنتاج سلع كثيفة رأس المال. ويعتبر
خفاض مستوى الأجور ميزة نسبية وسبب رئيسي لجذب الشركات الأجنبية
استثمار في المناطق الحرة وتوطين الإنتاج بها. ويعتبر تايلوان مثال واضح
لك، فقد استفادت مزاياها النسبية القائمة على انخفاض مستوى الأجور،
عندما بلغت مستوى التشغيل الكامل وارتفع مستوى الأجور بها، ولم يعد العمل
ببر الماهر مصدراً للميزة النسبية، توجهت للاهتمام بالتعليم والتدريب فاكتملت
زايًا نسبية جديدة بفضل عنصر العمل الماهر. والمزايا النسبية في المناطق
لحرة ناتجة عن انخفاض مستوى الأجور في إنتاج السلع الوسيطة، أما إنتاج
لسلع النهائية فلا تستطيع الدولة النامية انجازه بقدراته الذاتية فقط، وإنما
مساعدة الشركات متعددة الجنسيات.

وبالإضافة إلى احتكار الشركات متعددة الجنسيات لطرق إنتاج وتكنولوجيا
متقدمة هناك ميزة أخرى تتمتع بها، وتتمثل في تنوع واختلاف فروع الإنتاج،
وينتج ذلك عن تطبيق طرق الإدارة الحديثة التي لا تركز على ظروف الإنتاج
العامة وإنما على التغيير في الفن الإنتاجي على مستوى المشروع وتطبيق
الإدارة الحديثة والتسويق الدولي. وتعتبر هذه المزايا هي السبب في التجارة
الإحلالية. وبذلك يمكن تفسير المزايا النسبية في المناطق الحرة بالدول النامية

Lorenz, D.: Explanatory Hypotheses on Trade Flows between Industrial
and Developing Countries, in: Giersch, H.(editor): The International
Division of Labour, Problems and Perspectives, Tuebingen 1974, pp. 89.

بأنها تتمتع بتوليفة من عناصر احتكارية مثل احتكارها طرق انتساج وتسويق متميزة، وذلك، يعنى أن الشركات التى تعمل بالمناطق الحرة لابد أن تمتلك ناصية التجديد والابتكار، وبمعنى آخر أنه من خلال توطين أجزاء من عمليات انتاجية أو تجميع منتج نهائى بالمناطق الحرة، يمكنها امتلاك مزايا احتكارية فى مواجهة الشركات الأخرى.¹

ويلاحظ تلالشى جزء كبير من هذه المزايا النسبية بسبب الاقتباس والتقليد الصناعى، ذلك لأن جزء كبير من صناعة الألكترونيات العالمية لها مراكز انتاج بالدول النامية، وكانت مرغمة على اتخاذ هذه الخطوة لرفع قدرتها على المنافسة. ولن تتلالشى هذه المزايا النسبية للدول النامية طالما وجدت مزايا انخفاض مستوى الأجور، سواء بتوفر عنصر العمل غير الماهر أو ارتفاع مستوى العام للتعليم والتأهيل المهنى. وقد استطاعت بعض الشركات متعددة الجنسيات، مواجهة مشكلة فقدان المزايا النسبية بسبب الاقتباس الصناعى والتقليد بأنها أقامت فى الدول النامية بعض مراحل العملية الانتاجية أو عمليات انتاجية كاملة وحديثة. وبذلك أصبح فى استطاعة بعض الدول النامية الاستفادة من انخفاض مستوى الأجور بها. والمناطق الحرة لاثلق بمفردها المزايا النسبية، وانما تساعد من خلال تجهيزاتها الخاصة على الاستفادة من مزايا نسبية موجودة فعلا. وبمعنى آخر أن المناطق الحرة عامل مساعد فى تنفيذ سياسة تشجيع الاستثمارات الأجنبية بازالة الحواجز والمعوقات التى تواجه المستثمرين، كم

¹ راجع فى ذلك:

Vall, D.: Export Processing Zones, in: Journal of World Trade Law, Vol. 0, 1967, pp.478-489.

بيء مناخ جيد للاستثمار، وتشجع المستثمرين على الاقبال على المزايا
السبية التي تتمتع بها الدولة.