

المصدر : الأهرام  
التاريخ : ١١ فبراير ٢٠٠٥

## بروتوكول «الكويز».. وتفعيله أجاد بعد هوجة التشكيك فيه

حقوق السياحة، ولا يحفل خزانة الدولة أية مبيعات غير واردة بالموازنة. كما أنه لا يستحدث أي جديد بالنسبة للعلاقات التجارية المصرية.

وقال وزير التجارة الخارجية إن فائدة هذا البروتوكول ترجع إلى أن نظام الحصر كان مقصوراً على بعض منتجات النسيج والملابس الجاهزة. بينما أنه في ظل هذا الاتفاق فإن جميع هذه المنتجات سوف تنعم بدخول السوق الأمريكية بدون حصر أو رسوم جمركية. وعلى الرغم من أن هذا البروتوكول يتيح فرصة للفاذ الأكبر سوق في العالم فإن اعتمادها يستلزم وضع الآليات التي تضمن كفاءة وفاعلية تنفيذ ورفع القدرة التنافسية للمنتجات المصرية.

وأكد وزير التجارة الخارجية أن كثيراً من الدول والمستثمرين الأجانب يبحثون عن مناطق تتمتع بميزة الفاذ إلى السوق الأمريكية. ولعل أكبر دليل على ذلك تقدم العديد من الشركات الهندية والتايبانية والتركية بطلبات للاستثمار في المناطق الصناعية المؤهلة في مصر وأكد الوزير أنه لم يكن هناك أي خيار أمام مصر في الأجل القصير سوى المناطق الصناعية المؤهلة. فخيار اتفاق التجارة الحرة بين مصر وأمريكا مازال في مرحلة التشاور. كما أن بروتوكول الكويز يتيح للمصنعات المصرية الفاذ الفوري إلى السوق الأمريكية دون أي التزامات من الجانب المصري. بينما أنه في حالة بدء المفاوضات قريباً بشأن اتفاق التجارة الحرة فمن المتوقع أن تستمر تلك المفاوضات لمدة سنتين على الأقل. وأن تتمتع المنتجات المصرية بحق الفاذ الحر بشكل تدريجي خلال ١٠ سنوات تقريباً فضلاً عن أن اتفاق التجارة الحرة يلزم الجانب المصري بفتح السوق المصرية أمام المنتجات الأمريكية، واتفاق الكويز يعد خطوة أولى للوصول لاتفاق التجارة الحرة مع أمريكا. ولا يتعارض بروتوكول الكويز مع اتفاقية منظمة التجارة العالمية. حيث أن قواعد منظمة التجارة العالمية تسمح بجميع أشكال الترتيبات التفضيلية وفقاً للمادة ٢٤ من اتفاقية الجات لوروجواي ١٩٩٤.

وأكد للهندس رشيد أن القبول بلن هذا البروتوكول يعكس تغييراً في مواقف مصر تجاه قضية الشرق الأوسط فيه قدر كبير من الفاعلية. فقد تبني كثيرون نفس المنطق لدى توقيع اتفاقية كاسب بيفيد، وقد أوضحت التجربة أن مصر كانت وستظل دائماً الداعم الأول للقضية الفلسطينية.

وأشار الوزير إلى أن توقيع هذا البروتوكول على الرغم من فوائده الاقتصادية، وأنه قد يتعارض مع مشاعر وهواطف كل مصري وهذه حقيقة لا يمكن إنكارها، فإن عدم التوقيع ستكون تكلفته مرتفعة على مصانع مصر من المنسوجات والملابس الجاهزة وعلى الصناعة ذاتها وأيضاً على العمالة.

وأنا نسمى لزيادة الاستثمارات في مصر والتصدي الحقيقي هو زيادة فرص العمل للشباب ورفع القدرة التنافسية لمصر بأكملها من خلال التحول التدريجي إلى السوق الحرة وزيادة الصادرات المصرية للخارج عن طريق الاندماج في السوق العالمية.

والسؤال الآن بعد أن أصبح بروتوكول الكويز واتفا مصرياً. هل بلنا بالفعل في إصدار مصانعنا ومنتجاتنا للمنافسة العالمية سواء في السوق الأمريكية أو السوق الأوروبية أو حتى السوق المحلية. تتمنى أن نكون بالفعل على مستوى هذه للصناعات الجادة والمؤثرة.

أعتقد بعد كل ما أثير من تساؤلات واستفسارات من نواب مجلسي الشعب والشورى ومن بعض الاتجاهات السياسية والحزبية. وما تردد من شائعات وتشكيك من البعض حول بروتوكول «الكويز» قد تبعد تماماً في إطار من الوضوح والشفافية والمصارحة والمكاشفة. واستطاع المهندس رشيد محمد رشيد وزير التجارة الخارجية والصناعة بكل جدارة وإقتدار أن يصح النقاط فوق الحروف، والرد على كل ما أثير من تساؤلات وتشكيك. وأزال بكلماته الواثقة اللغظ والقبيل والقال وأعلن الحقائق الكاملة في البروتوكول دون مواراة أو غموض. عن سبب توقيع البروتوكول في هذا الوقت، وعماً إذا كانت الدراسات تشير إلى مؤشرات واعدة أم أن هناك تعاقلاً غير محسوب؟ وهل البروتوكول يفرض التزامات على مصر. ومن هو المستفيد الأول من البروتوكول هل هي أمريكا أم مصر أم إسرائيل؟

وأكد المهندس رشيد محمد رشيد أن البروتوكول لا يتضمن أية بنود سريّة، وأنه غير محدد المدة، وأنه يعطي ميزة ضخمة للصناعة المصرية. كما أنه الحل الأمثل والسريع لصادرات مصر من المنسوجات والملابس الجاهزة بنظام الحصر مع أمريكا التي تتوقف مع بداية عام ٢٠٠٥ بحكم اتفاقية الجات.

ونفى الوزير جميع المخاوف السياسية، مؤكداً أنها غير حقيقية. وأن مصر لن تنازل عن دورها في حل المشكلة الفلسطينية وقال إن المناطق الصناعية المؤهلة، هي مناطق صناعية تحدد الحكومة المصرية انطلاقاً الجغرافي وتوافق عليها الحكومة الأمريكية وتتعهد الحكومة الأمريكية بمنح معاملة تفضيلية من جانب واحد لختلف المنتجات المصنعة بها وذلك وفقاً للقانون الأمريكي رقم ٦٩٥٥ لعام ١٩٩٦. وتتمثل هذه المعاملة التفضيلية في حرية الفاذ الفوري لجميع المنتجات المصنعة بهذه المناطق إلى السوق الأمريكية دون تعريف جمركية. أو حصر كمية أو غيرها من القيود سادمت هذه المنتجات تراعى قواعد المنشأ وتستخدم النسبة المتفق عليها من المخلات الإسرائيلية. ولا تلتزم مصر في المقابل بمنح مزايا تفضيلية للمنتجات الأمريكية للفاذ للسوق المصرية. وتتص قواعد المنشأ على أن ٧٣٪ من قيمة المنتج يجب أن يتم تصنيعها محلياً على أن تتضمن ١١.٧٪ مخرجات إسرائيلية وقد وضع البروتوكول قواعد مرنة بحيث لا يتم مراجعة نسبة المكون الإسرائيلي في كل رسالة يقوم للمصنع بتصديرها إلى السوق الأمريكية، وذلك بشرط أن يكون إجمالي صادرات هذا المصنع كل ربع سنة مستوفى النسبة المشار إليها. ولا يوجد في بروتوكول أي التزامات بنى مساهمة إسرائيلية في رأس المال.

وأكد الوزير أن جميع المنتجات المصنعة في المناطق المؤهلة مستفيدة ومنها على سبيل المثال: الأثاث والسلع الهندسية والجلود والمنتجات الكيماوية والمنسوجات والملابس الجاهزة وغيرها بالمناطق الصناعية المؤهلة سواء كانت مصانع قطاع الاعمال العام أو الخاص، وسواء كانت صغيرة أو متوسطة أو كبيرة الحجم. والاستفادة من هذا البروتوكول أمر اختياري لأي من المصانع الواقعة داخل المناطق الصناعية المؤهلة. بمعنى أن أمام هذه المصانع حرية الاختيار بين التصدير في إطار الكويز أو خارج هذا الإطار.

ولتتزم الجانب الأمريكي بالسماح للمنتجات المصرية التي تستوفى شروط قواعد المنشأ المتفق عليها بالنفاذ للسوق الأمريكية بدون تعريف جمركية أو أية قيود جمركية وهذا الالتزام غير محدد المدة. ولا يقدم الجانب المصري أية التزامات في المقابل. ولا يترتب عليه أي تعديل في لوائح الدولة أو في



صفوت الشريف



رشيد محمد رشيد