

المصدر : الأهرام
التاريخ : ٢٤ أكتوبر ٢٠١٠

إنجازات «الكويز» محدودة بعد ٦ سنوات على توقيع الاتفاقية:

الإدارى بمجلس الدولة في مصر الأسبوع الماضي يطالب فيها صاحبها بوقف تنفيذ وإلغاء العمل باتفاقية المناطق الصناعية المؤهلة (الكويز) التي تسمح أميركا بموجبها بدخول السلع والمنتجات المصرية إلى أسواقها بإعفاء جمركي بشرط وجود مكون إسرائيلي في المنتج المصري لا يقل عن ١١,٧٪ من مكونات السلع المصدرة ثم تم تخفيض نسبة المكون إلى ١٠,٥٪ مؤكداً أنه منذ توقيع الاتفاقية وحتى الآن لم يتم توفير أكثر من ربع مليون فرصة عمل للمصريين في مجال صناعة الغزل والنسيج وحدها بل زاد حكم الاستثمارات الأجنبية وزادت إلى ٥ مليارات دولار خلال عامين.

ويشير المعارضون إلى أن هذه الاتفاقية لم تغد إلا عدداً قليلاً ومحدوداً من الشركات الكبرى والتي يمتلكها بعض رجال الأعمال الكبار الذين لهم صلة تجارية مع إسرائيل في حين أن جميع المتضررين من هذه الاتفاقية هم الشركات والمصانع البسيطة وأكبر دليل على ذلك غلق ٥٠٠ مصنع منسوجات بمدينة شبرا الخيمة وحدها من أصل ١٠٧٤ مصنعاً، وهكذا أثرت اتفاقية الكويز على الصناعة المصرية بالسلب وليس بالإيجاب خاصة صناعة المنسوجات أو بمعنى أشمل صناعة الغزل والنسيج. ويوضح رافضو الاتفاقية أن أكبر دليل على حقيقة الأمر هو اهتمام وزير التجارة والصناعة المصري بالوصول إلى اتفاق مع الجانب الإسرائيلي لخفض نسبة المكون الوارد منهم في المنتجات المصرية المصدرة للسوق الأمريكية في إطار البروتوكول. ويضيف بعض المستثمرين أن اتفاقية «الكويز» كانت لصالح إسرائيل وأمريكا وقلة قليلة من رجال الأعمال المصريين الذين يمتلكون مصانع الملابس المصرية التي لا تستخدم المنسوجات المحلية المصرية وإنما تتم في سياق تعاون اقليمي لتشجيع إسرائيل على التعاون الاقتصادي مع جيرانها كبديل للعدوان واحتلال الأراضي مشددين على أن اتفاقية الكويز لها إنجازات متواضعة ولم تضيف قيمة حقيقية للاقتصاد المصري وأكبر دليل على ذلك ما وصلت إليه صناعة الغزل والنسيج في مصر اليوم.

كثيرة خاصة في صناعة المنسوجات فهناك حوالي ٤٥٠ مصنعاً أو أكثر استفادت استفادة كبيرة من اتفاقية الكويز ونسبة الاستفادة تختلف من شركة إلى شركة ومن مصنع إلى مصنع حسب قدرة كل مصنع. ولكن مشكلة صناعة الغزل والنسيج في مصر - يضيف - ليست مشكلة اتفاقية الكويز وإنما المشكلة الأساسية المتراكمة نتيجة أن دول الشرق الأقصى كانت تدعم القطن والغزل والقماش الخام الجاهز

وأخيراً غيرت خطة الدعم وألغت الدعم ورقعت نسبة دعم القماش المجهز أي الذي حصل على جميع مرادله من صبغة وتبييض وغيره حتى تنافس باقي الدول في العالم.

فكنا نحصل منهم على الشعر والغزل بأسعار مدعومة لكن

أصبحنا الآن بعد إلغاء دعمهم نحصل عليه غالباً. لذلك نطالب حالياً الحكومة المصرية بدعم المغازل حتى تستطيع مواجهة هذه المشكلة لأن شركات الغزل كلها بدأت تخسر وخاصة شركات القطاع العام الذي يمثل ٦٥٪ أو ٧٠٪ من قطاع الغزل، وفجأة زاد من ١٣ جنيهًا للكيلو إلى ٢٦ جنيهًا والمنتج النهائي لم تقابله هذه الزيادة وبالتالي من المتوقع خلال شهرين أو ثلاثة أشهر وضوح الرؤية إما بأن تكون طلبات حقيقية أم مجرد مضاربة. من هنا نؤكد ونلج على دراسة زيادة الدعم الممنوح لهذه الصناعة، خلال الأشهر الثلاثة القادمة حتى تتضح الرؤية لأهمية استمرار هذه الصناعة صناعة الغزل والنسيج.

إلغاء الكويز

من جهة أخرى يعترض البعض على اتفاقية الكويز مؤكداً أنها هي السبب في جميع مشاكل صناعة الغزل والنسيج في مصر وقد رفعت دعوى قضائية أمام محكمة القضاء

بعد مرور ٦ سنوات تقريباً على دخول مصر في اتفاقية الكويز Quiz، الموقعة بين مصر وإسرائيل والولايات المتحدة الأمريكية في أواخر عام ٢٠٠٤ هل نستطيع الآن تقييم الاتفاقية وأثرها على صناعة الغزل والنسيج بمصر؟ وهل التزام مصانع المنسوجات بالاتفاقية أثر في صناعة الغزل والنسيج؟ وما نسب الاستفادة منها؟ وكم شركة كبرى أو مصنعاً تم إغلاقها بعد توقيع الاتفاقية؟ وهل تعدل الاتفاقية بتخفيض نسبة المكونات الإسرائيلية في الصناعة المصرية خاصة المنسوجات من ١١,٧٪ إلى ١٠,٥٪ سيحیی صناعة الغزل والنسيج بمصر وينعش النمو الاقتصادي ويزيد من الإنتاج وكفاءته أو يرفع من قيمة الصادرات؟

يرى محمد على القليوبى رئيس غرفة الصناعات النسيجية السابق ورئيس جمعية مستثمري ومصدري المحلة الكبرى أن اتفاقية الكويز لها تأثير إيجابي كبير على الصناعة بصفة عامة وصناعة الغزل والنسيج والتصدير بصفة خاصة فالاتفاقية ليست فقط مجرد شرط وجود مكون إسرائيلي في المنتج المصري كما يقال ويتردد، إنما هي بنود كثيرة منها تاهيل المناطق الصناعية بمعنى أن تكون هذه المناطق المصانع على أعلى مستوى بداية من العمالة المدربة والمؤمنة والآلات الحديثة وصيانتها والبيئة النظيفة وكل شيء من خلال رقابة وإدارة حاسمة إلى جانب فتح سوق العمل وتدريب العمال وتعليمهم والتأمين عليهم صحياً واجتماعياً والهدف زيادة الإنتاج وكفاءته والإعفاء الجمركي أيضاً بالإضافة إلى فتح أسواق جديدة ومن أهمها السوق الأمريكية وهي أقوى أسواق العالم، في الوقت الذي بلغت صادراتنا إلى أمريكا إلى ٨٥٠ مليون دولار بعد أن كانت ٢٥٠ مليون دولار في الوقت الذي رفعت فيه القدرة التنافسية للمنتج المصري أمام المنافسين مثل الصين وبنجلاديش وفيتنام وغيرها من الدول الأخرى المنافسة.

ومن هنا يؤكد رئيس جمعية مستثمري ومصدري المحلة أن الاتفاقية أنت بإيجابيات

■ منال الغمري