

مصر العاصية

رئيس التحرير : الأستاذ الدكتور مصطفى كامل السعيد
سكرتير عام الجمعية



الثن عشرة جنيهاً

يناير / أبريل ١٩٩٤
العددان ٤٣٥ - ٤٣٦
السنة الخامسة والثلاثون
القاهرة

اعضاء الجمعية

اعضاء الجمعية اربع فئات : الاعضاء العاملون الذين يدفعون رسم اشتراك قدره مائة وخمسون قرشا سنويا والاعضاء المشتركون (بنوك ومؤسسات وهيئات عامة وغيرها) من الاشخاص الاعتبارية الذين يدفعون اشتراكا سنويا لا يقل عن الف جنيه والاعضاء الفخريون الذين ادوا خدمات جليلة للجمعية او للعلوم الاقتصادية او الاجتماعية او القانونية والاعضاء المرسلون وهم اعضاء يقيمون في الخارج يسهمون في اعمال الجمعية ونشراتها المختلفة .

يتلقى جميع الاعضاء مجلة مصر المعاصرة بدون مقابل .

الاشتراك في المجلة

رسم الاشتراك السنوى في المجلة مائة وخمسون قرشا في جمهورية مصر العربية (١٣٥ شلن انجليزى او عشرين دولارا امريكيا) . للبلاد المنضمة الى اتحاد البريد العالمى .

ولا يحق للعضو او المشترك الذى لا يتسلم عددا من المجلة ولا يطالب به قبل ظهور العدد اللاحق ، ان يتلقى العدد المتأخر الا مقابل أداء ثمنه .

ثمن العدد لغير الاعضاء المشتركين عشرة جنيهات في جمهورية مصر العربية (خمسة وعشرون دولارا امريكيا) في البلاد الاخرى المنضمة الى اتحاد البريد العالمى .

لا تسال الجمعية عن الآراء التى تنشرها مجلتها « مصر المعاصرة » ولا يباح نقل او ترجمة شىء مما ينشر فى هذه المجلة بغير اذن سابق من الجمعية .

كل ما يرسل الى المجلة للنشر يصبح ملكا للجمعية .

ترسل طلبات الانضمام والاشتراكات والاستعلامات الى سكرتيرية الجمعية صندوق بريد رقم ٧٣١ .

مقر الجمعية - ١٦ شارع رمسيس بالقاهرة ت ٥٧٥.٧٩٧

فهرس

مقالات باللغة العربية

صفحة

— ندوة مشروع الضريبة الموحدة ٥

أولا : كلمات الافتتاح

ثانيا : ورقة العمل

ثالثا : اوراق الندوة

١ — د. السيد عبد المولى : « بعض الملاحظات على مشروع

قانون الضريبة الموحدة » . ١١

٢ — د. عبد العزيز السوداني : « بعض التساؤلات والملاحظات

حول بعض نصوص مسودة

مشروع الضريبة الموحدة على

دخل الأشخاص الطبيعيين » ٢١

٣ — د. حسنى حافظ عبدالرحمن : « الضريبة الموحدة واثرها على

التنمية الاقتصادية » . . ٣٣

٣٨ رابعا : المناقشات

— د. منير زهران : حصيلة جولة أوجواى والدول

النامية ٥٧

— د. محمود أبو العيون : تخفيض الفرنك الأمريكى :

فعالية التوقيت . . . ٦٧

مقالات باللغة الأجنبية

— د. اسماعيل صبرى عبدالله : التنمية الاقتصادية فى مصر . ٥

— أ. عادل اللبان : الخصخصة وتطوير سوق المال

فى مصر — تجربة البنك التجارى

الدولى (مصر) ش . م . م . ٦٥

دعوة الى الباحثين

تشرف مجلة مصر المعاصرة بتجديد الدعوة الى الباحثين للاسهام بنشر ابحاثهم على صفحاتها . وترحب المجلة بنشر الابحاث في فروع العلوم الاقتصادية والقانونية والاحصائية والسياسية باللغات العربية والانجليزية والفرنسية ، مع مراعاة القواعد الآتية :

— يفضل الا يزيد حجم البحث عن اربعين صفحة مكتوبة على الآلة الكاتبة ، ويرسل مع البحث ملخص باللغة الانجليزية (اذا كان البحث باللغة العربية) وباللغة العربية (اذا كان البحث بلغة اجنبية) على ان يتضمن الملخص فكرة البحث واهم نتائجه .

— ترسل الابحاث من ثلاث نسخ ويفضل ان تكون مراجعة من قبل الباحث تجنباً للأخطاء المطبعية .

— تعرض الابحاث على اثنين من المحكمين بشكل سرى ، وللمحكم ان يطلب اجراء التعديلات قبل الموافقة على نشر البحث .

— ينبغي مراعاة القواعد العلمية المتعارف عليها في طرق الاقتباس وكتابة المراجع .

— تلتزم المجلة باعلام الباحث بنتيجة التحكيم خلال شهرين على الاكثر من تاريخ استلام الابحاث .

ترسل الابحاث على عنوان المجلة :

جمعية الاقتصاد السياسى والاحصاء والتشريع

١٦ ش رمسيس — القاهرة . ج٠م٠ع

ندوة « مشروع الضريبة الموحدة » (أ)

أولا - كلمات الافتتاح :

(أ) الأستاذ المستشار محمود حافظ غانم :

مرحبا بكم في جمعية الاقتصاد والتشريع . . الليلة هي افتتاح الموسم الثقافي للجمعية ان شاء الله سنعلن عن بقية المحاضرات والندوات الخاصة بالموسم الثقافي في خلال اسبوعين . ندوتنا الليلة عن قانون أو تشريع أو مشروع تشريع الضريبة الموحدة . وهذا القانون نظرا لخطورته يبحث على جميع المستويات حتى نستطيع ان نقدم للجهاز التشريعي وجهات النظر المختلفة وتعلمون حضراتكم أساس النظام الديمقراطي . . بدأ بسبب الضريبة . . لم تنشأ أنظمة البرلمانات الا بسبب الضريبة حيث كان الحاكم يستطيع ان يفرض الضريبة بأى قدر وعلى من يشاء فوضعت قاعدة أصيلة انه لا يجوز فرض ضرائب الا عن طريق ممثلى الشعب هكذا بدأ النظام الديمقراطي . ولذلك ستشعرون معى خطورة مناقشة نظام ضرائبى المفروض انه سيحل محل نظام قائم بدأ منذ عام ١٩٣٩ ولازال ساريا حتى الآن . وفلسفة الضريبة الموحدة أو فلسفة الضريبة الواحدة هو فرض ضريبة على مجموع الدخول لذلك راينا في ندوتنا الليلة ان نناقش فلسفة هذه الضريبة الجديدة ونناقش هل هذه الفلسفة وجدت في النصوص المختلفة بحيث نستشعر جميعا ان الفرض الذى تقياه المشرع أو مشروع التشريع موجود أم لا ثم اثر ذلك على التنمية الاقتصادية . . زميلى الأستاذ الدكتور/جودة عبد الخالق سيتولى شرح مقدمة هذا التشريع وسيتولى تقديم السادة الزملاء وجميعهم من الاكاديميين المهتمين بالدراسات الاكاديمية العلمية حيث ان جمعية الاقتصاد والتشريع هي جمعية علمية بالأساس الاول فنحن جمعية علمية نناقش الحجة تقرر الحجة ونسجل مناقشاتنا ونقدمها للجميع لمن يريد ان يستفيد من هذه المناقشات .

(ب) الأستاذ الدكتور/جودة عبد الخالق :

بسم الله الرحمن الرحيم شكرا للأستاذ محمود غانم ويسعدنى في باكورة الموسم الثقافي للجمعية المصرية للاقتصاد السياسى والاحصاء والتشريع ان ارحب بحضراتكم في مناسبة لا ابالغ اذا قلت انها مناسبة سوف يتوقف عليها كثير من الامور بالنسبة للتطورات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية في مجتمعنا . كما ذكر ، الموضوع هو مناقشة تعديل بالغ الاهمية على التشريع الضريبى الصادر بالقانون ١٥٧ لسنة ٨١ وطبعا في التاريخ السياسى

(*) اعمال الندوة التى نظمتها الجمعية المصرية للاقتصاد السياسى والاحصاء والتشريع

حول « مشروع الضريبة الموحدة » والتى عقدت بمقر الجمعية يوم الأحد ١٩/١٢/١٩٩٣ .

للمجتمعات تبلور المبدأ القائل لا ضريبة بلا تمثيل وبالتالي كان في الواقع تطور العملية السياسية مرتبط بموضوع الضرائب . لعلمكم تلاحظون ان الساحة العامة في مصر الآن غاصة بعدد من المناقشات متعلقة بقانون هذا المشروع ، الجمعية المصرية للاقتصاد السياسى والاحصاء والتشريع لها موقع متفرد بالنسبة لهذه المسألة لانه تشريع في مجال الاقتصاد وينطوى على عمليات احصائية متعددة وبالتالي الأبعاد الثلاثة موجودة في هذه العملية وكل الخبرة والمهارة والعلم الذى يتمتع به أعضاء هذه الجمعية مطلوب كأشد ما يكون في هذه المرحلة . كما ذكر طبعا ، هذه الجمعية علمية وفي الواقع أعرق الجمعيات العلمية في مصر والمنطقة . استشرانا لهذا رأينا ان نعقد ندوة أساسا يتحدث فيها المتخصصون ولكن تكون ندوة مفتوحة يشارك بها الحضور بالرأى وبالتعليق وبالسؤال .

طبعا هذا تقليد أيضا من التقاليد العريقة للجمعية ، ومع حرصنا الشديد على مشاركة واسعة من الحضور الا أننا أيضا حريصون على ان نحافظ لهذه الجمعية مكانتها باعتبارها مجمع علمى محترم ومسئول وبالتالي البحث عن الحقيقة هو رائدنا ومحفزنا في كل هذه المداولات هذا هو القيد الوحيد وباستثناء هذا القيد ليس هناك أى قيد على الفكر ، طبعا الموضوع المطروح كما ذكرت له عناصر متعددة .

مشروع القانون عرض في أواخر الشهر الماضى على الملا وأحيل الى مجلس الشعب ومجلس الشورى وجرت مناقشات تحت القبتين القبة الكبرى والقبة الصغرى ، على وجه التحديد في مجلس الشعب لازل لم يخرج من لجنة الخطة والموازنة الى المناقشة العامة في المجلس التى ستبدأ في ٢٥ الجارى هدفنا في الواقع هو محاولة تنوير عملية الوصول الى صياغة دقيقة وتحقق الصالح العام بالنسبة لهذا التشريع . هذا المساء رأينا ان مناقشة موضوع الضريبة الموحدة كما ورد في ورقة العمل التى قدمت لحضراتكم تعرض لثلاث عناصر .. العنصر الأول هو فلسفة الضريبة الموحدة حيث انها كما يقال الوسيلة الفعالة لتحقيق كل من العدالة الرأسية والعدالة الأفقية وفكرتها النظر الى الدخل من كل المصادر باعتباره كلا لا يتجزأ واخضاع هذا الدخل معاملة ضريبية واحدة سواء من حيث الأعباء التى تخضع كتكاليف للحصول على الأيراد او من حيث الأعباء العائلية أو من حيث الاعفاءات والشرائح الضريبية والأسعار التى تطبق .. هذا هو العنصر الأول للضريبة الموحدة أو الضريبة الواحدة بتعبير أدق .. الضريبة الواحدة وما عليها وكيف ان الاتجاه في كثير من الدول للأخذ بهذه الضريبة الواحدة ومتطلبات هذه العملية .. النقطة الثانية أو العنصر الثانى يتعلق بالمبادئ التى يقوم بها نظام الضريبة الموحدة وطبعا بالتحديد الحديث سيتطرق الى مبادئ العدالة والحصيلة والانتاجية والرونة بالنسبة لنظام الضريبة . العنصر الأخير عنصر هام جدا وهو يتطرق الى التعديل المقترح حاليا في التشريع الضريبى على القانون ١٥٧ لسنة ٨١ بالذات في الكتاب الأول وهو المتعلق بالأشخاص الطبيعيين والضرائب على الأشخاص الطبيعيين وبعض التعديلات بالنسبة للضرائب على شركات الأموال .. يسعدنا هذا المساء .

ان نستضيف للحديث ثلاثة من الخبراء والمتخصصين في هذا المجال
 ١. د سيد عبد المولى استاذ ورئيس قسم المالية العامة بحقوق القاهرة ..
 ١. د عبد العزيز السوداني استاذ المالية العامة ومدير معهد الضرائب
 بتجارة اسكندرية .. ١. د حسنى حافظ وكيل بنك الاستثمار القومى ..
 كنا نود ان يشارك عدد اكبر وبالفعل كانت هناك محاولات لكى يدلى كلا
 من د. رياض الشيخ من جامعة القاهرة و د. سلطان ابو على من جامعة
 الزقازيق بدلوهوم في هذا الموضوع ولكن الظروف حالت دون هذا ، في محاولة
 لاستكمال الصورة سوف نحاول ان اتاحت الفرصة ان نتعرف على فحوى
 ما انتهت اليه المناقشات تحت قبة مجلس الشورى وما آلت اليه المداولات
 في لجنة الخطة والموازنة في مجلس الشعب والمرحلة التى وصل اليها المشروع
 المقدم داخل المجلس لا أريد ان اطيل على حضراتكم انما اسمحوا لى ان
 اقترح برنامج لعمل هذه الندوة حتى نزاوج بين حديث ضيوفنا الثلاثة
 والمناقشة من القاعة وانا اقترح ان يعطى لكل متحدث وقتا محددا في حدود
 ٢٠ دقيقة وله مطلق الحرية ان يتصرف فيها كيف يشاء ٢٠ دقيقة لكل متحدث
 واذا وصل د. على لطفى و د. مصطفى السعيد ممكن ان يأخذوا بعض
 الوقت لاطلاعنا على ما دار في مجلس الشورى ومجلس الشعب .. ساعة
 او ساعة ونصف وناخذ راحة ١٥ دقيقة لتناول الشاى ثم نستأنف في مناقشة
 تستمر حوالى ساعة او ساعة ونصف .. واقترح ان نخطط على التاسعة
 والنصف على أقصى تقدير وان شئتم ان تمكثوا بعد ذلك فصدر الجمعية
 رحب ومفتوح .. وانا ادعو الدكتور السيد عبد المولى لكى يعرض وجهة
 نظره في المشروع المقدم .

ثانيا - ورقة العمل :

تشهد الساحة المالية والاقتصادية في الوقت الحاضر جدلا كبيرا حول
 مشروع قانون الضريبة الموحدة المقترح تطبيقه في مصر حاليا . وجمعية
 الاقتصاد السياسى والاحصاء والتشريع مشاركة منها في اثناء النقاش حول
 هذا الموضوع تعقد ندوة مفتوحة يشارك فيها أعضاء الجمعية الاكاديميين
 والمتخصصين والخبراء لمناقشة هذا المشروع . بحيث يتناول النقاش
 الجوانب الآتية :

* فلسفة الضريبة الموحدة .

* المبادئ والاسس التى تقوم عليها الضريبة الموحدة .

* التطبيق كما هو مطروح في مشروع القانون المقدم الى مجلس
 الشعب بهذا الشأن .

اولا - فلسفة الضريبة الموحدة :

ان نطاق تطبيق الضريبة الموحدة هو « الدخل » مجمعا من كل المصادر
 سواء بالنسبة للأفراد الطبيعيين او الاعتباريين في مقابل نظام الضرائب
 المتعددة بتعدد انواع الدخل ويستهدف نظام الضريبة الموحدة تطبيق مبادئ

العدالة الأفقية والراسية حيث يعامل الخاضع للضريبة ومصدر الدخل ككل متكامل ويراعى في الحساب مبدأ القدرة على الدفع أو المقدرة التكلفة للممول ، والتي لا تتحقق بشكل كاف في ظل الضرائب النوعية وان كان نظام الضرائب النوعية يحقق العدالة من حيث مدى شدة الضريبة أو وقعها على مصادر الدخل المختلفة حيث يعامل الدخل من العمل بشكل يقلل من العبء على الممول الذى يعتمد على العمل ، ويزداد أو يرتفع معدل الضريبة على مصادر الدخل من الملكية ، ولكن يعيبه عدم تقييم المقدرة الكلية على الدفع لذلك يستكمل بنظام الضريبة العامة على الأيراد .

اذن الفلسفة التى يقوم عليها نظام الضريبة الموحدة هى عمومية الضريبة بتوسيع قاعدة الضرائب واشراك كافة المواطنين فى ادائها فى حدود طاقاتهم الضريبية بما يضمن تحقيق العدالة فى توزيع الاعباء ، وتبسيط النظام وتوحيد المعاملة والتقييم الكامل للمقدرة على الدفع بما يحقق تقليل تكاليف تحصيل الضريبة (١٠)

ثانيا - المبادئ التى يقوم عليها نظام الضريبة الموحدة :

ان المبادئ التى يقوم عليها النظام الضريبى تشمل العدالة ، الحصيلة ، و انتاجية الضريبة ، والمرونة .

* العدالة : بجانبها الأفقى والراسى .

* الحصيلة : بما توفره للدولة من ايرادات كافية لمواجهة نفقاتها المتزايدة .

* الانتاجية : بما تعنى شمول الضريبة وحصر المجتمع الضريبى بشكل جيد ، والحد من التهرب بحيث لا تكون تكاليف تحصيل الضريبة اعلى من ايراداتها ولا تكون تكلفة النظام عالية .

* مرونة النظام : الضريبى والايرادات الضريبية بحيث تواكب تغيير الاوضاع الاقتصادية والاجتماعية فى المجتمع .

ثالثا - مشروع الضريبة الموحدة المطروح حاليا :

الآثر على الاستثمار .

الآثر على الادخار .

الآثر على صفار المستثمرين .

الآثر على الفئات محدودة الدخل .

الإثار

هل يمكن الانتقال الفورى من الضرائب النوعية للضريبة الموحدة . . ؟

حصر المجتمع الضريبى وكفاءة التحصيل والحد من التهرب .
ملفات الضرائب والمولين وموقف المتأخرات من أعوام سابقة .
تدريب وتأهيل الجهاز الضريبى بما يتناسب مع النظام الجديد .

الإدارة

هل من المصلحة التطبيق أو الانتقال الفوري .. ؟
 هل تطبيق على الدخل من العام الحالى أم العام القادم .. ؟
 ضرورة وجود فترة انتقالية حتى يمكن تأهيل الإدارة
 والمأموريات من جهة ، واستيعاب الممولين للنظام واعادة
 تنظيم حساباتهم ودفاترهم على أساس النظام الجديد من
 جهة أخرى .

النطاق
الزمنى

الاعفاءات العائلية والشخصية ومدى ملائمتها في ظل
 ارتفاعات الرقم القياسى للأسعار من ١٩٨١ حتى الآن
 بأكثر من ٤٠٠٪ .
 الحد الأدنى للاعفاءات .
 هل الحد الأعلى والأدنى ملائمان .. ؟
 ما هو المدى الملائم لكل شريحة .. ؟
 هل معدل الضريبة الأقصى يتلائم والدخل أو الشريحة التى
 يطبق عليها ؟

حدود
لنطاق
الاعفاء

اعادة النظر في نظام الشرائح - نسب الضريبة على كل
 شريحة ، الحد الأدنى والحد الأعلى وضرورة الارتفاع
 بشرائح الدخل وتعددتها .
 هل فرض الضريبة بحد أدنى ٢٠٪ يؤدي الى ارتفاع العبء
 وليس انخفاض على الفئات الدخلية الدنيا رغم ما يقال
 عن تخفيف العبء وليس زيادته .. ؟
 ما هى ضمانات الحد من التهريب أو التجنب الضريبى ؟ وهل
 تطبيق الرقم القومى الموحد يمكن ان يساهم في الحد من
 التهريب .. ؟

السعر
والشرائح

هل العقوبات المادية المقررة في المشروع ، وهى بذاتها
 العقوبات القائمة منذ أوائل الثمانينات (بموجب تسانون
 الضريبة على الدخل رقم ١٥٧ لسنة ١٩٨١) ملائمة للوضع
 فى منتصف التسعينات .. ؟

العقوبات

هل من المناسب استمرار تعليق رفع الدعوى فى جرائم التهريب
 على ارادة السلطة التنفيذية (وزير المالية) .. ؟ وهل
 مخرج التصالح يؤدي الى تشجيع التهريب .. ؟

ثالثا - أوراق الندوة :

« بعض الملاحظات على مشروع قانون الضريبة الموحدة »

دكتور / السيد عبد المولى
 استاذ ورئيس قسم المالية العامة
 بحقوق القاهرة

مقدمة

ينطلب تطوير النظام الضريبي المصرى الحالى تحقيق الأهداف التالية :

(أ) توسيع قاعدة الخضوع للضريبة حتى يتم تحسين إنتاجيتها وهذا الأمر يتطلب إعادة النظر فى الإعفاءات الكثيرة التى قررها المشروع فى نطاق الضرائب النوعية المختلفة .

(ب) تحقيق حياد النظام الضريبي عن طريق منع التشوهات المختلفة فى المعاملة الضريبية للأنشطة الاقتصادية الواحدة والدخول ذات الطبيعة الواحدة . ويتطلب تحقيق هذا الهدف أيضا ترشيد الإعفاءات الضريبية التى تقررت وفقا لقانون أو لآخر بخلاف القانون الضريبي .

(ج) تقوية القانون الضريبي بتجميع الإعفاءات الضريبية فى نفس القانون الضريبي .

(د) تبسيط التدرج فى السعر مع تخفيض أسعار الشرائح العليا . مع منع الازدواج الضريبي القائم بين الضرائب النوعية والضريبة العامة على الدخل . وهذا الأمر يفسر - فى اعتقادنا الى حد كبير - انتشار ظاهرة التهرب الضريبي .

(هـ) تبسيط الاجراءات الضريبية .

(و) تحقيق العدالة الضريبية بين الأفراد وذلك عن طريق معاملة ضريبية متساوية لنوى الأوضاع المالية المتساوية (العدالة الأفقية) . ولكن يتعين فى نفس الوقت مراعاة الأوضاع المالية المختلفة للأفراد أو طبيعة مصادر دخولهم لتحقيق مبدأ المساواة فى التضحية (العدالة الرأسية) .

(ز) تطوير الإدارة الضريبية وزيادة امكانياتها المادية والبشرية المدربة كى تتمكن من تطبيق أية اصلاحات ضريبية بكفاءة ونزاهة .

وفي رأينا انه لن يتم تحقيق الاهداف المذكورة الا عن طريق الاخذ بنظام الضريبة الموحدة على دخول الأشخاص الطبيعيين وذلك من أجل توسيع قاعدة الخضوع للضريبة والتدرج في السعر عن طريق التصاعد من أجل تحقيق العدالة ، والانتاجية ، وحياد النظام الضريبي المصرى .

وتطوير نظام الضرائب الى نظام الضريبة الموحدة يمكن ان يتحقق عن طريق تطوير نظام الضريبة العامة على الدخل الحالية من ضريبة تكميلية الى ضريبة عامة وعلى الدخل بعد خفض أسعارها وهذا هو بالفعل الاتجاه الذى سار فيه مشروع قانون الضريبة الموحدة .

وتتلخص اهم الملاحظات العامة على مشروع الضريبة الموحدة فى الآتى :

أولا - نطاق سريان الضريبة :

ياخذ المشروع بصفة أساسية بمعيار الإقامة الدائمة حيث يخضع لنطاق سريان الضريبة الأشخاص المقيمين عادة فى مصر أيا كانت جنسيتهم مصريين أم أجنبى (مبدأ التبعية الاجتماعية) . وتثبت الإقامة العادية واحد أو أكثر من المعايير التالية :

١ - أن تكون مصر محلا لإقامته الرئيسية (معيار المسكن الرئيسى) .

٢ - أن تكون مصر المركز الرئيسى لإدارة نشاطه (معيار مركز المصالح الرئيسية) .

٣ - أن تكون مصر مركزا لنشاطه التجارى أو الصناعى أو المهنى (معيار مركز المصالح الرئيسية) .

٤ - أن يقيم فى مصر مدة تزيد على ١٨٣ يوما متصلة أو منفصلة خلال السنة الضريبية (معيار الإقامة) .

٥ - أن يكون من موظفى الدولة الذين يؤدون مهام وظائفهم فى الخارج وكانت دخولهم من خزينة الدولة .

أما الأشخاص الطبيعيين غير المقيمين عادة فى مصر فلا يخضعون لنطاق سريان الضريبة الموحدة الا بالنسبة لدخولهم المحققة فى مصر (مبدأ التبعية الاقتصادية) .

ومفاد كل ذلك ان المشروع يأخذ بمبدأ عالمية الإيراد بالنسبة للأشخاص

المقيمين فى مصر ، مما يستتبع توسيع قاعدة الإيرادات الخاضعة للضريبة .

فلا يشترط بعد ذلك ان تكون مصر مصدر للإيرادات - الا بالنسبة لغير

المقيمين - كما هو الحال بالنسبة للغالبية العظمى من الضرائب المطبقة

حاليا .

وهذا الحكم يعد تطورا ايجابيا للنظام الضريبي المصرى ويتفق مع الاحكام المستقرة فى القانون الضريبي الدولى (المادة الرابعة من الاتفاق النموذجى لمنظمة التعاون الاقتصادى الاوروبى O.C.D.E. وكذلك المادة الرابعة من الاتفاق النموذجى الذى اصدرته الامم المتحدة فى عام ١٩٧٩) ، وما درجت عليه مصر للأخذ به فى معاهداتها الضريبية الثنائية لمنع الازدواج الضريبى .

ولكن يتعين ان يتضمن المشروع نصوصا تعمل على التخفيف بطريقة احادية من حدة الازدواج الضريبى المترتب على مبدا عالمية اليراد يمكن اعمالها فى غياب المعاهدات الضريبية الثنائية الواجبة التطبيق ، والتي لها سمو من الناحية التشريعية على قواعد التشريع الداخلى .

ومن المعلوم ان النظم الضريبية المختلفة تأخذ بواحدة او اكثر من الوسائل التالية للحد من الازدواج الضريبى بطريقة احادية وذلك بان تعامل اليرادات التى تنشأ فى الخارج وتستحق لمقيم وتسرى عليها الضريبة الوطنية بأحد الوسائل التالية :

١ - تقرير اعباء ضريبى اكتفاء بسابق خضوعها للضريبة لدى دولة المصدر .

٢ - سريان سعر مخفف عليها يراعى سبق خضوعها للضريبة لدى دولة المصدر .

٣ - احتساب الضريبة لدى دولة المصدر كاحد بنود التكلفة وبالتالى تسرى الضريبة الوطنية على اليراد الصافى بعد خصم الضريبة الاجنبية .

٤ - فتح ائتمان ضريبى اى خصم الضريبة الاجنبية من حصيلة الضريبة الوطنية .

وتعتبر الطريقة الاخيرة هى الاوسع انتشارا وتأخذ بها بصفة عامة النظم الضريبية الانجلوسكسونية . كما تأخذ بها المعاهدات الضريبة الثنائية التى تعقدها مصر .

ونرى ان تتضمن مشروع القانون مادة او اكثر للأخذ بطريقة الائتمان الضريبى FOREIGN TAX CREDIT ومشروط سريانها . وسوف يؤدى الأخذ بهذا المبدأ اضافة طمانينة لكافة المستثمرين الاجانب وكذلك للمصريين الذين يكون لهم معاملات دولية بل انها قد تكون ضرورية فى حالة قيام المنشآت المصرية (منشآت المقاولات على سبيل المثال) بتطوير اعمالها فى الخارج ، وهو امر نسعى اليه جميعا .

وتظهر اهمية هذا الاقتراح فى حل الازدواج الضريبى الذى سوف ينشأ بين خضوع اليراد للضريبة لدى دولة المصدر (وهى الخارج) ودولة

الموطن (وهى مصر) والذى تقيم منها مستحق الايراد وذلك نتيجة لتطبيق المواد التالية الواردة فى مشروع القانون .

(١) البندين الثالث والرابع من المادة السادسة والاذان يقضيان بسريان الضريبة على ايرادات رؤوس الاموال المنقولة التى يكون مصدرها الخارج .

(ب) المادة ١٦ فقرة ٢ التى تخضع لضريبة ارباح المنشأة المشتغلة فى مصر الناتجة عن مباشرة نشاط فى الخارج ما لم يكن متخذاً شكل منشأة مستقرة .

(ج) المادة ١٨ من مشروع القانون بالنسبة للاتاوات التى يكون مصدرها الخارج .

(د) المادة ٦٦ من المشروع والتى تقضى بسريان الضريبة على صافى الارباح الناتجة من مزاوله المهنة فى الخارج اذا كان المركز الرئيسى او الدائم لمباشرة الممول للمهنة فى مصر .

(هـ) المادة ١١١ مكررا والتى نصت على سريان الضريبة على ايرادات شركات الاموال على ما تنتجه رؤوس الاموال المنقولة الداخلة فى ممتلكاتها سواء اكانت هذه الايرادات محققة فى مصر ام فى الخارج .

وغنى عن البيان ان المشروع يستثنى من نطاق سريان الضريبة الموحدة دخول رجال السلكين السياسى والقنصلى بشرط المعاملة بالمثل ، وكذلك الفنيين والخبراء الاجانب المقيمين فى مصر متى كان استخدامهم بناء على طلب اى جهة مصرية بالنسبة لايراداتهم الناتجة من مصادر خارج جمهورية مصر العربية .

ثانياً - وعاء الضريبة :

يحدد مشروع قانون الضريبة الموحدة فى المادة الثالثة منه الايرادات التى يتكون منها وعاء الضريبة بالايرادات التالية :

١ - ايرادات رؤوس الاموال المنقولة .

٢ - ايرادات النشاط التجارى والصناعى .

٣ - المرتبات وما فى حكمها .

٤ - ايرادات المهن غير التجارية .

٥ - ايرادات الثروة العقارية .

وبطبيعة الحال تسرى الضريبة على مجموع صافى الدخل الذى حققه الممول خلال السنة السابقة من الايرادات السابقة ، ويتم تقرير الدخل

الصافي من كل مصدر على حده وذلك وفقا لاعتبارات فنية واقتصادية واجتماعية . ثم يتم الخصم من اجمالى الدخل السنوى الصافي مبالغ مراعاة للظروف الشخصية للممول . ويفرض بعد ذلك الضريبة بسعر تصاعدى بالشرائح الامر الذى يجعل هذه الضريبة متفقة مع المقدرة التكلفة للممول ومحققة للمعادلة فى تحمل الأعباء العامة . كما سوف تعمل على زيادة مرونة النظام الضريبي المصرى بالنسبة للضرائب على الأشخاص الطبيعيين والتي تتصف بقله المرونة . وملاحظتنا على النصوص الواردة بشأن تحديد وعاء الضريبة ما يلى :

١ - اورد المشروع نصوصا اخرج بمقتضاها بعض الايرادات من وعاء الضريبة وذلك بأن فرض عليها سعرا قطعيا ولا تدخل بالتالى ضمن الوعاء الذى يطبق عليه السعر التصاعدى .

واهم النصوص التى يؤدى تطبيقها الى اخراج بعض الايرادات الضريبية من وعاء الضريبة الموحدة هى على النحو التالى :

(ا) المادة ٢/١٤ من المشروع حيث نصت على ان يعتبر ما سدد من المبالغ المحجوزة سدادا نهائيا للضريبة ولا يلتزم الممول بالاقرار عنها طبقا لاحكام المادة ٩١ من هذا القانون والمقصود بذلك ايرادات القيم المنزلة والتي تخضع لسعر قطفى مقداره ٣٢٪ .

(ب) المادة ٦٢ من المشروع التى اعفت الممول من ادراج دخل المرتبات وما فى حكمها فى الاقرار الذى يقدمه عن مصدر الايرادات الأخرى بالنظر بين حكم المادة ٩١ من المشروع .

(ج) المادة ٨٧ من المشروع التى اعفت الممول الذى يقتصر دخله على ايرادات الثروة العقارية ، اذا بلغت حد الاعفاء الضريبي .

ومن ثم خرج من وعاء الضريبة ايرادات القيم المنقولة وكذلك المرتبات والاجور وما فى حكمها . وفى هذا انتقاص من مزايا الأخذ بنظام الضريبة الموحدة .

ونقترح من جانبنا ان تدخل كافة الايرادات وعاء الضريبة الموحدة وان يعطى ائتمانا ضريبيا للممول تسمح له بالخصم بالمبالغ التى سددت عنها الضريبة عن ايرادات القيم المنقولة او الثروة العقارية من مبلغ الضريبة الموحدة .

٢ - لم يراع المشروع بالقدر الكافى التمييز بين الايرادات تبعا لاختلاف مصادر الدخل . فالدخل من العمل أولى بالرعاية من الدخل من رأس المال أو الدخل المختلط . كذلك بان الدخل من الثروة العقارية (الدخل من

الملكية الزراعية او الدخل من بعض صور الاستغلال الزراعى المنصوص عليها فى المادة ٨٢ من المشروع) يخضع لأول مرة للضريبة بأسعار تصاعديّة الامر الذى قد يؤدى من الناحية النفسية الى الشعور بشدة وطأة العبء الضريبى . ومن هنا فإنا نرى ان يتم مراعاة الإيرادات الخاضعة للضريبة تبعاً للاختلاف فى طبيعة مصادرها . حتّى لقد راعى المشروع الإيرادات من المرتبات والأجور بان سمح بان يخصم منها ٢٠٠٠ جنيه بالحكم الوارد فى المادة ٥٥ من المشروع ، ثم راعاها مرة ثانية بان أخضعها كلها للسعر الوارد فى الشريحة الأولى . ومن ثم فقد خفف على هذه الإيرادات العبء الضريبى ، وهذا امر طيب .

ولكن لم يراع المشروع أيضا الإيرادات الناتجة من النشاط المهنى الذى يغلب عليه عنصر العمل ، وهى فى مركز وسط بين الإيراد من النشاط التجارى والصناعى والإيراد من كسب العمل هذا بالإضافة الى ان هذا النوع من الإيرادات يخضع فى القانون الحالى لأسعار ضريبة مخفضة حيث كان يبلغ سعر اعلى شريحة ٣٠٪ . كذلك لم يراع المشروع الإيرادات الناتجة من نشاط التصدير والنشاط الصناعى الا بالقدر الوارد فى المادة ٣٠ من المشروع والتي نصت على دخول الثمانية آلاف الأولى فى وعاء الضريبة والباقى يدخل بنسبة ٨٠٪ .

ولا شك ان هدف تشجيع الصادرات وهو هدف قومى وحيوى يحتاج مراعاة أكثر من ذلك . ونقترح من جانبنا كوسيلة للمراعاة وتخفيف من حدة العبء الضريبى المتوقع خصم نسبة مئوية من الإيرادات قبل دخولها وعاء الضريبة .

ويمكن ان تتحدد النسبة من الإيرادات المختلفة على الأساس التالى :

بنسبة ١٠٠٪	* إيرادات النشاط التجارى
بنسبة ٨٠٪	* إيرادات من النشاط الصناعى
بنسبة ٧٠٪	* إيرادات النشاط من التصدير
بنسبة ٧٥٪	* إيرادات من النشاط المهنى
بنسبة ١٠٠٪	* إيرادات من القيم المنقولة
بنسبة ٥٠٪	* الإيرادات من الثروة العقارية
بنسبة ٥٠٪	* الإيرادات من المرتبات والأجور

وتحديد النسب السابقة لم يأت مجازفة وانما جاء بمراعاة الأسعار الحالية للضرائب النوعية المختلفة بالمقارنة للسعر الضريبى على الإيرادات من النشاط التجارى (الا غيما عدا إيرادات القيم المنقولة وقد كان ٣٢٪ ولكنه كان سعرا عينيا ويمثل عبءا أشد وطأة من سعر ٤٠٪ والذى يراعى عناصر تشخيص الضريبة) .

ان تكون مبالغ الأعباء العائلية بمقدار ٤٦٠٪ بدلا من ٥٠٪ ولتكون هذه المبالغ على النحو التالى :

- * ٧٢. جنيها للأعزب يتعين ان تكون ٣٣٧٤ جنيها .
- * ٨٤. جنيها للمتزوج ولا يعول يتعين ان تكون ٣٩٣٦ جنيها .
- * ٩٦. جنيها للمتزوج ويعول يتعين ان تكون ٤٤٨٩ جنيها .

وللتوفيق بين اعتبارات الحصيلة الضريبية واعتبارات العدالة يمكن تعويض المولين برفع مبالغ الاعباء العائلية بمقدار ٢٣٪ فقط وهي نصف النسبة التي تموضهم كاملا عن انخفاض القوة الشرائية لمبالغ الاعباء العائلية.

وعلى ذلك نقترح ان تكون رفع مبالغ الاعباء العائلية المنصوص عليها في المادة ٢٨ من المشروع على النحو التالي :

- * ١٦٦. جنيها للأعزب بدلا من ١٠٨٠ جنيها .
- * ١٩٤. جنيها للمتزوج ولا يعول بدلا من ١٢٦٠ جنيها .
- * ٢٢٠. جنيها للمتزوج ويعول بدلا من ١٤٤٠ جنيها .

٣ - الحد الأدنى اللازم للمعيشة :

يقرر القانون الحالي من الضريبة العامة على الدخل شريحة اولى مقدارها ٣٠٠٠ جنيه معفاة من الضريبة ، وهي التي تمثل الحد الأدنى اللازم للمعيشة . ولم يتضمن المشروع مثل هذا الامر اللهم الا بالنسبة للايرادات من المرتبات والأجور والتي قرر اعفاء ٢٠٠٠ جنيه من اجمالي الايرادات .

وقد يكون صاحب المهن الحرة في حاجة الى مثل هذه المراعاة بل قد تطالب بقية فئات المولين بتحقيق المساواة في المعاملة ، وعلى ذلك فاننسا نقترح تعميم هذه الميزة وجعل الشريحة الاولى التي تبلغ الف جنيه بسعر ضريبي صفر . والعمل على عدم استفادة كبار المولين من هذا الحكم بأن ينص على عدم سريانه في حالة تجاوز الدخل الصافي الخاضع للضريبة عن حد معين وليكن مثلا ٥٠ الف جنيها .

ثالثا - سعر الضريبة :

نصت المادة (٩٠) من مشروع القانون على انه بعد اعمال حكم المادة ٨٨ من هذا القانون يحدد سعر الضريبة على الوجه الآتي :

حتى ٢٥٠٠ جنيه	٢٠٪	الشريحة الاولى
حتى ٧٠٠٠ جنيه	٢٧٪	الشريحة الثانية أكثر من ٢٥٠٠ جنيه
حتى ١٣٥٠٠ جنيه	٣٥٪	الشريحة الثالثة أكثر من ٧٠٠٠ جنيه
حتى ٢٢٠٠٠ جنيه	٤٠٪	الشريحة الرابعة أكثر من ١٣٥٠٠ جنيه
حتى ٣٤٠٠٠ جنيه	٤٥٪	الشريحة الخامسة أكثر من ٢٢٠٠٠ جنيه
٥٠٪		الشريحة السادسة أكثر من ٣٤٠٠٠ جنيه

ويلاحظ على هذه الشرائع واسعارها الضريبية ما يلي :

* نقصان عدد الشرائح التي ينقسم اليها الدخل الصافي الخاضع للضريبة عن عدد الشرائح المنصوص عليها في القانون الحالي سواء بالنسبة للضرائب النوعية فيما عدا الضريبة على ايرادات رؤوس الاموال المنقولة ام بالنسبة للضريبة العامة على الدخل (فالضريبة على الارباح التجارية يبلغ عدد شرائحها ٧ ، ضريبة على المرتبات ٦ ، المهن الحرة ٤ ، والضريبة العامة على الدخل الحالية التي تشتمل على ٢٣ شريحة) .

فضلا عن تقارب الشرائح بحيث يخضع كل دخل يزيد على ٣٤ الف جنيه للشريحة القصوى ومقدارها ٥٠٪ .

* ارتفاع اسعار كل من الشريحة الدنيا والشريحة القصوى ، عن كل من اسعار الضرائب النوعية المطبقة حاليا وكذلك الضريبة العامة على الدخل (الا فيما عدا سعر الشريحة القصوى) .

هذا وقد راعى المشرع (المادة «٩٠» من المشروع) الايرادات من المرتبات والاجور فأعطاهما خصما يبلغ ٢٠٠٠ جنيه (اى الشريحة بسعر الصفر) ثم جعلها تخضع كلها مهما بلغت بسعر الشريحة الاولى .

ولكن لم يراع الذين يستمدون ايراداتهم من المهن الحرة وهم الذين يقلب على نشاطهم عنصر العمل وكانو يخضعون لسعر ادنى مقداره ١٨٪ وسعر اقصى مقداره ٣٠٪ .

كذلك لم يراع صغار المولدين الذين يستمدون ايراداتهم من النشاط التجارى ، وخاصة النشاط الحرفى .

هذا فضلا عن ان الايرادات من بعض صور الاستغلال الزراعى التي كانت تخضع - بحسب الاحوال - لمثل او لمثلئ الضريبة على الاطيان (وسعرها ١٤٪) .

وبالتالى تؤدى الاسعار المقترحة الى زيادة العبء الضريبى عن ذى قبل .

ولذا فاننا نقترح تعديل المادة ٩٠ الخاصة بالسعر بحيث تتسع الشرائح ، ويخفف الحد الاقصى حتى يتم التخفيف من العبء الضريبى خاصة على الصغار والمتوسطين من المولدين ، ومنعا لحفز كبار المولدين للتهرب الضريبى . وننبه الى ان هذا الراى هو ما انتهى اليه تقرير لجنة الشؤون المالية والاقتصادية بمجلس الشورى .

ونقترح من جانبنا الشرائح والأسعار الخاصة بها التالية :

حتى ٥٠٠٠ جنيه	٢٠٪	الشريحة الأولى
حتى ١٢٠٠٠ جنيه	٢٣٪	الشريحة الثانية أكثر من ٥٠٠٠ جنيه
حتى ٢٢٠٠٠ جنيه	٢٧٪	الشريحة الثالثة أكثر من ١٢٠٠٠ جنيه
حتى ٣٥٠٠٠ جنيه	٣٢٪	الشريحة الرابعة أكثر من ٢٢٠٠٠٠ جنيه
حتى ٥٠٠٠٠ جنيه	٣٥٪	الشريحة الخامسة أكثر من ٣٥٠٠٠ جنيه
حتى ٧٠٠٠٠ جنيه	٣٨٪	الشريحة السادسة أكثر من ٥٠٠٠٠ جنيه
	٤٠٪	الشريحة السابعة أكثر من ٧٠٠٠٠ جنيه

وقد استرشدنا في تحديد عدد الشرائح وأسعارها بالوضع الحالى لسعر الضريبة على الأرباح التجارية . كما استرشدنا في تحديد قيمة الشرائح المقترحة بالقيمة الحالية لشرائح الضريبة على الأرباح التجارية بعد تعديلها للأخذ في الحسبان بمعدل ارتفاع الأسعار بين عام ١٩٨١ ، عام ١٩٩٣ والتي تضاعفت أثناءها الى أكثر من ٥٠٠٪ . وبطبيعة الحال فإنه لن تسرى هذه الأسعار الا بعد خصم ٢٠٠٠ جنيه من الأيراد الصافي الذى تسرى عليه الضريبة وتستفيد منه كافة الأيرادات أسوة بالأيراد الناجم من المرتبات والأجور .

وبتطبيق الأسعار المقترحة على الدخول الصافية الخاضعة للضريبة نحصل على مقدار الضريبة ونسبة العبء الضريبي لكل فئات الممولين (الصغار والمتوسطين والكبار) الذين تقع دخولهم الصافية ضمن الحدود المبينة في الجدول التالى وذلك بالمقارنة للأسعار الواردة في المادة ٩٠ من المشروع الحالى :

مقدار الضرائب والعيب الفريسي للضمان الدخل المختلف
وفقا للمادة ٩٠ من المشروع ووفقا للقطاعات الدخل المختلفة

٥٠٠٠٠٠	٢٥٠٠٠٠	١٠٠٠٠٠	٥٠٠٠٠	٣٠٠٠٠	٢٠٠٠٠	١٠٠٠٠	٥٠٠٠
جنيه	جنيه	جنيه	جنيه	جنيه	جنيه	جنيه	جنيه

أولاً: وفقاً للمادة ٩٠

من المشروع الحالي

٢٤٥٩١٥	١٢٠٩١٥	٢٤٥٩١٥	٢٠٩١٥	١١٠٦٥	٦٦١٥	٢٧٦٥	١١٧٥
٤٤٩٢	٤٤٨٤	٤٤٥٩	٤٤١٨	٤٣٦٨	٤٣٣٠٧	٤٣٧٨	٤٣٣٠
مقدار الفريسيه	مقدار الفريسيه (مقدار الفريسيه لنسبه مئويه من الدخل المافيسى الخاضع للفريسيه) .						

ثانياً: وفقاً للاقتراح المقدم

منصفاً .

١٩٤٣٣٠	٩٤٣٣٠	٣٤٣٣٠	١٤٣٣٠	٧٨٧٠	٤٧٧٠	٢١٥٠	١٠٠
٤٣٨٨٨	٣٧٩٢	٤٣٤٩٢	٤٢٩٩٤	٤٢٦٩٢٠	٤٢٣٨٥	٤٢١٠٠	٤٢٠
مقدار الفريسيه	مقدار الفريسيه (١/٢)						

ثالثاً: نسبة التخفيف
في العيب الفريسي بناء
على الأعمار المقترحه

رابعاً - الإعفاءات الضريبية :

قد تكون من أهم مزايا المشروع النص بصفة عامة على نفس الإعفاءات الواردة في القانون ولكنه لم ينص على بعض الإعفاءات الواردة في القوانين الحالية مثل (عوائد الودائع وحسابات التوفير ، وعوائد سندات الخزانة حيث يخضعها مقطوعة بمقدار ٥٪ وكذلك عدم النص على إعفاء فوائد السلفيات والديون والودائع المتصلة بمباشرة المهنة ، كذلك لم يورد المشروع الإعفاء الجزئي لمكافآت أعضاء مجالس الإدارة المصريين في شركات الاستثمار حيث يخضعون حالياً لنصف الضريبة ، وكذلك مرتبات ومكافآت العاملين في الحكومة والقطاع العام المنتدبين للعمل في غير جهات عملهم الأصلية أصبحت تخضع كاملة للضريبة بدلاً من سعر مقطوع مقداره ٥٪) .

ولكن قد يتطلب الأمر إعادة النظر في إلغاء بعض هذه الإعفاءات لانعكاساتها المالية أو الاقتصادية السلبية (مثل إعفاء عوائد الودائع والتوفير وأذون الخزانة ، إخضاع كامل مكافآت العاملين في الحكومة والقطاع العام للعمل في غير جهاتهم الأصلية) .

بهدف ترشيد الإعفاءات الضريبية المنصوص عليها في القانون الضريبي قد يتطلب الأمر النظر في إخضاع الإعفاءات بالأرباح الرأسمالية من بيع الأراضي الزراعية وذلك أسوة بالعقارات والأراضي الفضاء داخل كردون المدينة بحيث ينص على خضوع التصرفات التي ترد على الأراضي الزراعية إلى ضريبة مقطوعة مقدارها ٥٪ تماماً كالتصرفات التي ترد على العقارات وأراضي البناء داخل كردون المدينة .

كذلك قد يكون من المناسب من أجل ترشيد الإعفاءات التي ينظمها قانون الاستثمار وقانون الشركات رقم ١٥٩ لسنة ١٩٨١ ، إخضاع دخل المشروعات التي تستفيد من هذه الإعفاءات إلى رسم لا يتعدى ١٪ من رقم الأعمال مقابل استفادة هذه المشروعات من المرافق والخدمات الحكومية أسوة بالمشروعات التي تقام في المنطقة الحرة .

٢ - بعض التساؤلات والملاحظات حول بعض نصوص مسودة مشروع الضريبة الموحدة على دخل الأشخاص الطبيعيين :

دكتور / عبد العزيز السوداني

استاذ المالية العامة بتجارة الاسكندرية

لاحظت من استعراض بعض نصوص مشروع قانون الضريبة الموحدة على دخل الأشخاص الطبيعيين ، بعض التساؤلات التي تحتاج الى قدر من التفسير من جانب المسئولين في وزارة المالية ومصلحة الضرائب حتى تتضح الامور بصدها بالنسبة لجمهور الخاضعين لهذا القانون وأهم ما عن لي ما يلي :

- ١ - سلم التصاعد لسعر الضريبة .
- ٢ - المعالجة الضريبية لما يحصل عليه العاملون بالدولة نظير قيامهم بأعمال اضافية في غير مواقع عملهم .
- ٣ - تحديد الاعفاءات الضريبية .
- ٤ - تحديد كيفية الوصول لأوعية الإيرادات .

اولا - سلم التصاعد الضريبي :

يتحدد مقدار الالتزام الضريبي الواجب على المكلف دفعه بضرب سعر الضريبة المعلن قانونا في مقدار الدخل . وينتج عن هذا وجود اختلاف بين معدلات الضريبة الفعلية التي يتحملها الممول فعلا وفق هيكل سعر الضريبة المحدد والمذكور . صراحة في التشريع . وكذلك يجب التمييز بين السعر المتوسط والسعر الحدى للضريبة .

السعر المتوسط : هو عبارة عن ناتج قسمة مقدار الضريبة المدفوعة على جملة الدخل الصافي .

$$\text{السعر المتوسط} = \frac{\text{جملة ضرائب الدخل المدفوعة}}{\text{الدخل الخاضع للضريبة}}$$

اما السعر الحدى فيتم حسابه عن طريق قسمة الفرق بين مقدار الضريبة المدفوعة حتى الشريحة الأخيرة التي بلغها دخل الممول ، ومقدار الضريبة المدفوعة وفق الشريحة السابقة لها أى أن :

(الضريبة المدفوعة حتى الشريحة الأخيرة التي خضع لها المول) — الضريبة المدفوعة حتى الشريحة قبل الأخيرة)

السعر الحدى = (دخل المول حتى الشريحة الأخيرة التي بلغها المول) — دخل المول حتى الشريحة قبل الأخيرة)

ولهذا التقسيم أهمية في تقرير تكلفة الفرصة الضائعة على المولين نتيجة دفعهم الضريبة ، مما يجعلهم يتخذون قرارات انتاجية او ادخارية او استثمارية تؤثر على المجتمع اقتصاديا واجتماعيا وسياسيا . ومن الاطلاع على هيكل اسعار الضريبة الموحدة المتوسط والحدى يتبين ان الاسعار المتوسطة والحدية في الضريبة الموحدة (الجدول رقم ١) بالنسبة لبعض طوائف المواطنين الذين تتسم دخولهم بارتفاع نسبة مساهمة بعض الاوعية الضريبة في اجمالي دخلهم تكون اكبر نسبيا في حالة الضريبة الموحدة عنها في حالة الضرائب النوعية .

وبافتراض وجود ٢٤ مولا تتصاعد دخولهم من ١٠٠٠ جنيه الى ٥٣٣٠٠ جنيه متضمنة كافة مصادر الإيرادات الخاضعة للضريبة الموحدة على دخل الأشخاص الطبيعيين ينضج وجود قفزات وثابة في معدلات الضريبة المتوسطة والحدية كما يوضحها الجدول رقم (١) ويعرضها ايضا الشكل رقم (١) .

ويلاحظ من تجارب أكثر من ٢٠ بلدا من الدول النامية . اوردتها تقارير البنك الدولي ، انه كلما كانت معدلات الاستقطاع الضريبي على دخل الأشخاص اقل عينا ، كلما حققت نمو اقتصاديا أسرع كما ثبت وجود علاقة بين معدل نمو الناتج المحلى ونسبة الاستثمار الى الناتج المحلى من جهة ومعدلات الضريبة منسوبة الى معدلات الناتج المحلى الاجمالي من جهة اخرى .

ثانيا — المعالجة الضريبية لما يحصل عليه العاملون بالدولة نظير انتدابهم في غير مواقع عملهم :

يلاحظ ان المشروع فرض الضريبة على الدخول والمرتببات الناتجة عن انتدابات بعض العاملين في غير جهات عملهم الأصلية بسعر ٢٠ ٪ ، بينما في القانون ١٥٧ لسنة ١٩٨١ كانت الضريبة مقطوعة بسعر ٥ ٪ دون ان يدخل ضمن وعاء ضريبة الإيراد العام . وهذا يضيف عبئا ثقيلًا على كاهل الموظفين محدودى الدخل . ذلك أن الضرائب المنخفضة تشجع على زيادة الناتج بزيادة الحوافز على الادخار والاستثمار والابتكار .

ثالثا — مقارنة بعض الإعفاءات في القانون ١٥٧ لسنة ١٩٨١ ومشروع قانون ضريبة الدخل على الأشخاص الموحدة :

يمكن ان تلعب الإعفاءات الضريبية دورا هاما في معالجة بعض المشكلات الاقتصادية مثل توجيه الاستثمارات صوب المجالات التي تتطلبها التنمية

الاقتصادية وترشيد الاستهلاك ومقاومة حدة التضخم وبمقارنة الاعفاءات الضريبية الواردة في القانون ١٥٧ لسنة ٨١ بنظائرها في مشروع قانون الضريبة الموحدة على الدخل يتضح اختلال العدالة الضريبية بين المواطنين تبعاً لاختلاف مصادر الدخل ومن هذا السبيل نجد أن الاعفاءات الاجتماعية للأعباء العائلية والشخصية تبلغ ٣٤٤٠ جنيه في حالة أصحاب الدخول المستمدة من المرتبات والأجور وما في حكمها . بينما هي في مصادر الإيرادات الأخرى تبلغ ١٤٤٠ جنيه فقط للمتزوج ويعول .

ونظراً لاحتمال وجود ممولين تقل دخولهم عن نظائرتهم أصحاب المرتبات والأجور فيتضمن تعميم اعفاء الحد الأدنى من الدخل (٣٤٤٠ جنيه)، مع إمكانية تمييز ممولي ضريبة المرتبات بتقرير نسبة اعفاء مقابل الحصول على الدخل وجعلها ٢٠٪ بدلاً من ١٠٪ .

اعفاء مقابل النفقات الاجتماعية التي تخصم من الأوعية مثل التبرعات التي تدفع للهيئات والمؤسسات الاجتماعية والحكومية من وعاء الدخل أورد المشروع أنها ٧٪ من وعاء الدخل ونقترح مثلاً زيادتها إلى ١٠٪ .

اعفاء لأغراض تشجيع الادخار سبق أن أورد قانون ضريبة الدخل ١٥٧ لسنة ١٩٨١ اعفاء لتشجيع صغار المدخرين باعفاء ٣٠٪ من دخلهم بحد أقصى ٣٠٠٠ جنيه . ولكن لا يستفاد من وجود نفس الحكم في مشروع الدخل على الأشخاص الطبيعيين .

رابعاً - تحديد أوعية بعض الإيرادات :

من المفترض في الضريبة الموحدة على دخول الأشخاص الطبيعيين أن تتكامل إجراءاتها تحقيقاً للعدالة الاجتماعية من جهة وتبسيطاً للإجراءات والتزامات المكلفين من جهة أخرى ولكنه يلاحظ أن مشروع القانون قد أتبع نفس الإجراءات الواردة في القانون سابقه فيما يتعلق بتحديد أوعية إيرادات بعض الضرائب النوعية مثل إيرادات الثروة العقارية (مباني وأطيان زراعية) التي تفرض وفقاً لأسس ثابتة تقديرية لمدة عشر سنوات، كما يتوقع وجود ازدواج ضريبي بالنسبة لإيرادات رؤوس الأموال المنقولة التي يحصل عليها المكلفون ونفسها التي سبق دفع عنها ضريبة في شركات الأموال حال توزيعها . كما أن القانون لم يتجاوز فائدة واحدة ، وهي ضريبة الاقرار الموحد وكانت موجودة أصلاً في القانون ١٥٧ لسنة ٨١ دون أن تطبقها مصلحة الضرائب بفاعلية .

الخلاصة :

أن المشروع بحالته الحالية يحتاج لمزيد من الدراسات التحليلية وعدم التسرع بإصداره توخياً لتلافي بعض المشاكل المثارة .

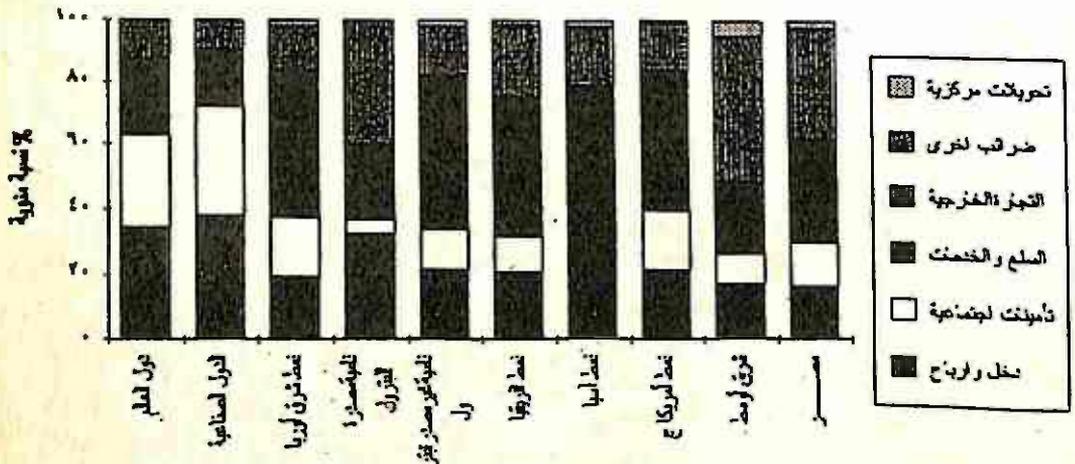
TAXCOMP XLS

جول (٢-٦) المقارنة الدولية للضرائب عام ١٩٩١										
لمجموعة دول منظمة التعاون الاقتصادي										
الدولة	نسبة إجمالي	الاممية	النسبة	للحصول	الضريبية	الى	إجمالي	الارادات	الضريبية	لكل
الضرائب	الى	رمز	٠٠٠	رمز	٠٠٠	رمز	٠٠٠	رمز	٠٠٠	الجملة
٤٤٥	٣١,٤	٥٥,٦	٠	٥,٩	٨	٣٠,٥	٠	١٠٠	٠	المقوية %
استراليا	٣١,٤	٥٥,٦	٠	٥,٩	٨	٣٠,٥	٠	١٠٠	٠	
النمسا	٤٢,٦	٢٦,٨	٢١,٩	٥,٨	٢,٤	٢٢	١,١	١٠٠	١,١	
بلجيكا	٤٥,٤	٤٠,٤	٢٣,٦	٠	١,٩	٢٤	٠,١	١٠٠	٠,١	
كندا	٢٣,٢	٤٥,٩	١٣,٧	٠	٩,٤	٢٩,٧	١,٣	١٠٠	١,٣	
الدانمرك	٥٠,٦	٥٦,٦	٣,١	٠,٥	٤,٧	٣٥,٣	٠,٢	١٠٠	٠,٢	
فنلندا	٢٨,٤	٥١,٩	٩	٠	٣,١	٣٥,٨	٠,٢	١٠٠	٠,٢	
ألمانيا	٤٤,٢	١٨,٢	٤٢,٧	٢	٤,٨	٢٩,٤	٢,٩	١٠٠	٢,٩	
المكسيك	٣٧,٥	٣٥,٥	٣٧,٢	٠	٢,١	٢٥,٢	٠	١٠٠	٠	
النرويج	٣٦,٧	١٧,٥	٢٢,٦	١,٦	٢,٧	٤٥,٥	٠,١	١٠٠	٠,١	
أيرلندا	٤٠,٢	٣٦,١	١٤,٢	١,٧	٣,٩	٤٤,١	٠	١٠٠	٠	
أيطاليا	٣٦,٢	٣٧,٩	٣٤,٣	٠,٥	٢,٧	٢٤,٦	٠	١٠٠	٠	
اليونان	٢٨,٨	٤٥,٧	٢٩,٨	٠	١,٨	١٣,٤	٠,٣	١٠٠	٠,٣	
لوكسمبرج	٤٢,٤	٤٣,٢	٢٥,٦	٠,٦	٦,٢	٢٤,٤	٠	١٠٠	٠	
هولندا	٤٥,٥	٢٧,٧	٤٢,٥	٠	٣,٦	٧٦	٠,٢	١٠٠	٠,٢	
نيوزيلندا	٣٢,٩	٧٠,٥	٠	١	١,٧	٢٦,٨	٠	١٠٠	٠	
النرويج	٤٩,٨	٣٦,١	٢٢,٢	٠	٢,١	٣٨,٨	٠,٨	١٠٠	٠,٨	
البرتغال	٣٢,٤	٢١,٢	٢٨,١	٠	١,٨	٤٨	٠,٩	١٠٠	٠,٩	
أستراليا	٣٥,٤	٢٥,٢	٣٩,١	٠	٣,٢	٣١,٩	٠,٦	١٠٠	٠,٦	
السويد	٥٣,٥	٤٢,٨	٢٥	٤,٥	٢,٨	٢٤,٧	٠,٢	١٠٠	٠,٢	
سويسرا	٣٢,٦	٤١,٢	٣١,٦	٠	٨,٤	١٨,٨	٠	١٠٠	٠	
تركيا	٢٢,٧	٣٩	١٢,٨	٠	٣,٣	٣١,٥	١٣,٤	١٠٠	١٣,٤	
المملكة المتحدة	٣٩	٣٨,٢	١٧,٩	٠	١٢,٩	٣٠,٩	٠,١	١٠٠	٠,١	
الولايات المتحدة	٢٨,٩	٤٢,٤	٢٩,٨	٠	١٠,٣	١٧,٤	٠,١	١٠٠	٠,١	
متوسط غير مرجح										
إجمالي الدول	٣٨,١	٣٨,٩	٢٤,٢	١	٤,٩	٣٠	١	١٠٠	١	
دول أوروبا	٤٠	٣٥,٢	٢٦,٩	١	٤,١	٣١,٧	١,١	١٠٠	١,١	
دول EEC	٤٠	٣٣,١	٢٩,٢	٠,٦	٤,٣	٣٢,٤	٠,٤	١٠٠	٠,٤	
متوسط غير مرجح										
إجمالي الدول	٣٨,٩	٣٨,٩	٢٤,٢	١	٤,٩	٣٠	١	١٠٠	١	
أوروبا	٣٥,٢	٣٥,٢	٢٦,٩	١	٤,١	٣١,٧	١,١	١٠٠	١,١	
EEC	٣٣,١	٣٣,١	٢٩,٢	٠,٦	٤,٣	٣٢,٤	٠,٤	١٠٠	٠,٤	

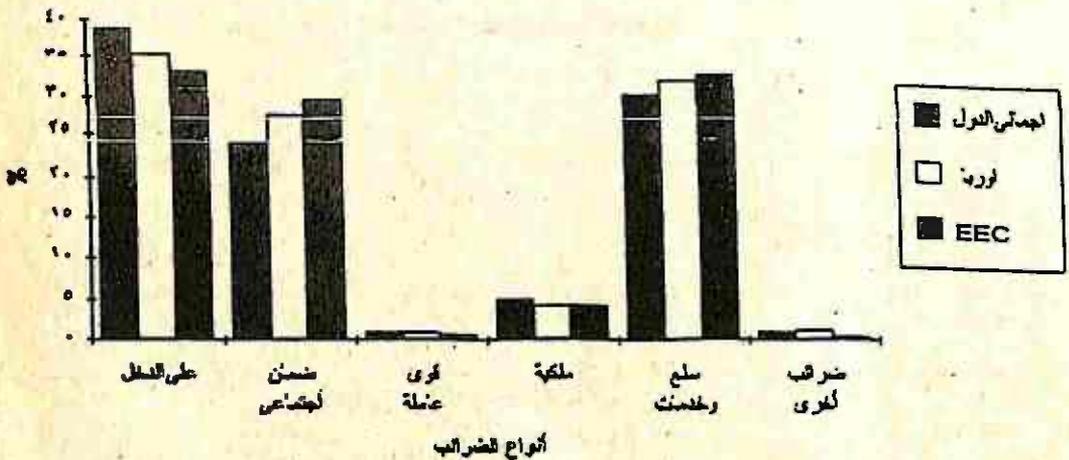
TAXCOMP2.XLS

مجموع	ضرائب و	البرائات	المصطلات	على ض	من داخلية	ضرائب	مخارج	مجموع	مجموع
١٠٠	٠,٩٤	١١,٧٧	٤,٢٨	١٩,٩٥	٢٩,٢٨	٣٣,٧٨	٣٣,٧٨	٣٧,٣٥	١٠٠
١٠٠	٠,٩٣	٨,٩٣	١,٢٥	١٦,٧٦	٣٤,٧٨	٣٧,٣٥	٣٧,٣٥	٣٧,٣٥	١٠٠
١٠٠	٢,٢	١٤,٤٢	١٠,٩٩	٣٤,٨٨	١٨,٥٣	١٨,٩٨	١٨,٩٨	١٨,٩٨	١٠٠
١٠٠	٠,١٠٩	٤٠,٢٩	١١,٨٤	١١,١٩	٤,٥٣	٣٢,٠٦	٣٢,٠٦	٣٢,٠٦	١٠٠
١٠٠	٢,٢٥	١٦,١٣	١٣,٩٩	٣٣,٩	١٢,٧٣	٢١	٢١	٢١	١٠٠
١٠٠	١,٨٧	٢٣,١٤	١٣,٦٩	٢٩,٨٤	١١,٢٥	٢٠,٢١	٢٠,٢١	٢٠,٢١	١٠٠
١٠٠	٢,١٧	١٨,٨٨	٢٠,٢١	٣٤,٨٨	٠,٢٧	٢٣,٥٩	٢٣,٥٩	٢٣,٥٩	١٠٠
١٠٠	٠,٨٩	١٥,٤١	٩,٨٤	٣٤,٣٩	١٨,٨١	٢٠,٦٦	٢٠,٦٦	٢٠,٦٦	١٠٠
١٠٠	٥,٠٣	٤٧,١٢	١١,٩١	٩,٦٩	٩,٧١	١٩,٥٤	١٩,٥٤	١٩,٥٤	١٠٠
١٠٠	٢,٤١	٣٥,٢٥	١٦,١٧	١٦,٤٤	١٤,٠٤	١٥,٦٩	١٥,٦٩	١٥,٦٩	١٠٠

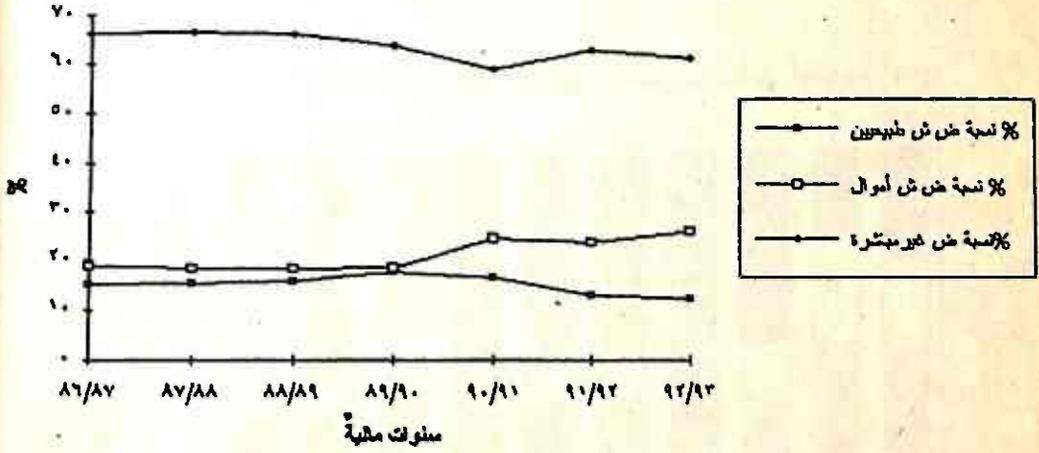
الاهمية النسبية لخصر الهيكل الضريبي في مناطق مختلفة من العالم سنة ١٩٩١



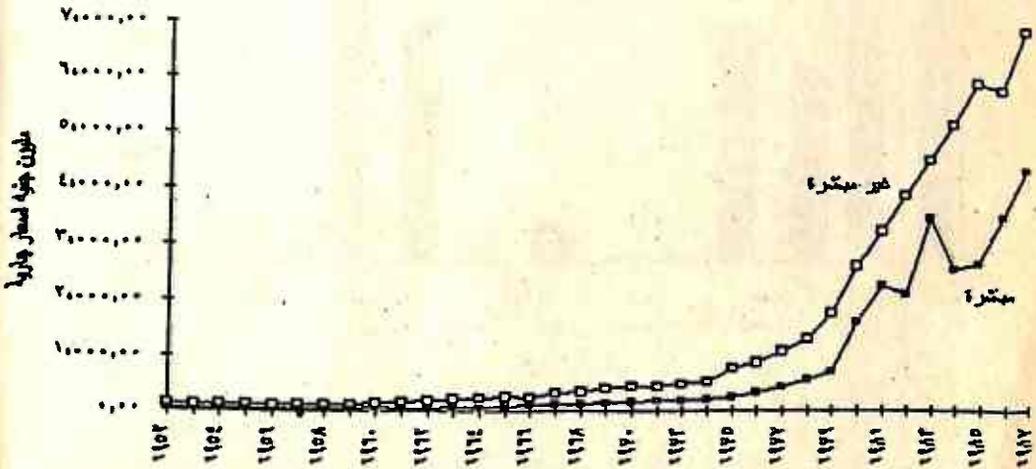
الاهمية النسبية لمفردات الضرائب في منظمة التعاون الاقتصادي سنة ١٩٩١



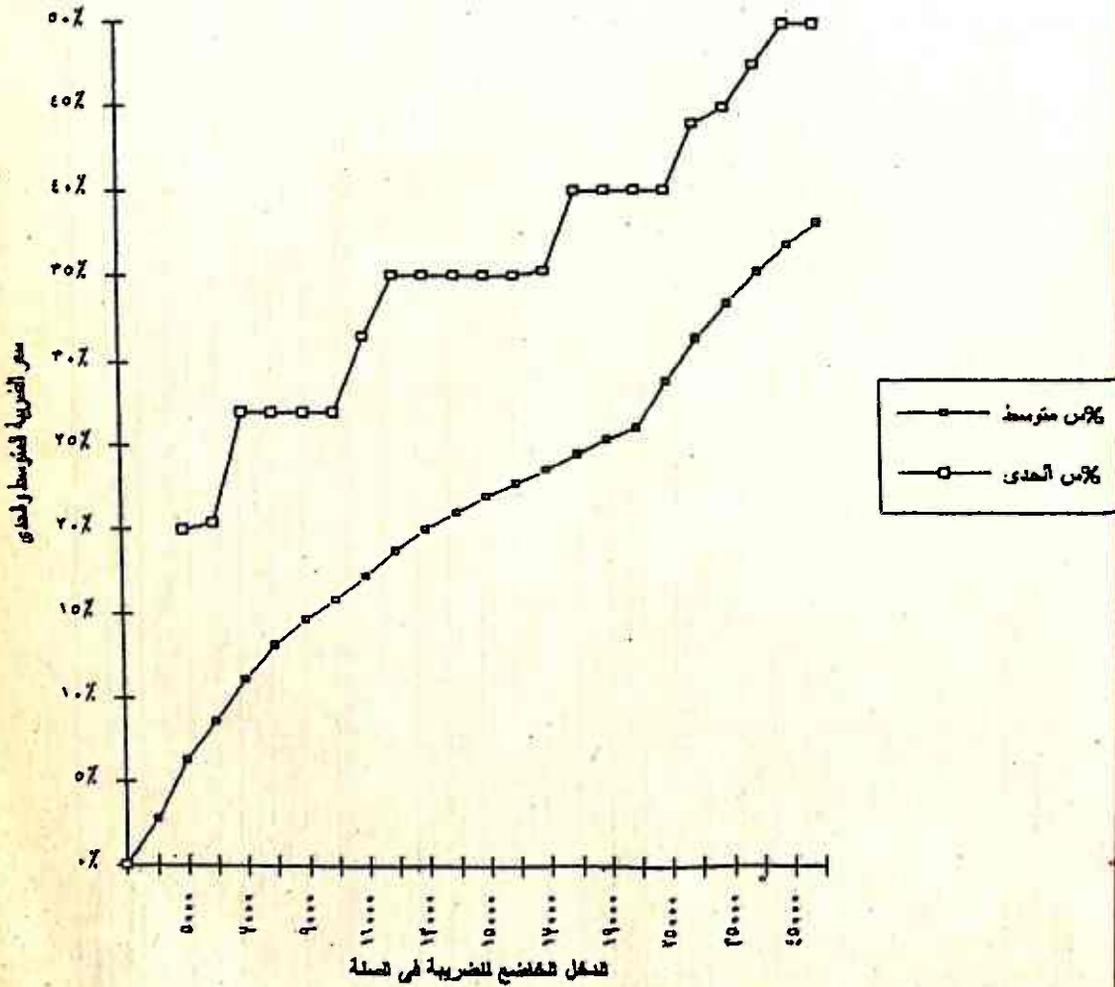
نسبة الضرائب على الأشخاص للطبيعيين وشرعات الاموال والضرائب غير المباشرة



تطور حصيلة الضرائب المباشرة وغير المباشرة



معدرا الضريبة المتوسط والحدى %



٣ - الضريبة الموحدة واثرها على التنمية الاقتصادية :

دكتور / حسنى حافظ عبد الرحمن

الوكيل الأول لبنك الاستثمار القومى

تعتبر عملية التنمية الركيزة الأساسية للخروج من الأزمات الاقتصادية التى تهر بها مصر والتى حباها الله سبحانه وتعالى بموارد طبيعية وبشرية ومالية يمكن الاستفادة منها إذا استفلت الاستغلال الأمثل ، ولن يتحقق هذا الا بتحديد الاهداف الواقعية فى ضوء الامكانيات المتاحة ، وفى ظل المتغيرات السياسية والاقتصادية والاجتماعية فى المجالين المحلى والدولى .

وهذا يتطلب الاعتماد فى عمليات التنمية على اهل الخبرة والمعرفة فى شتى المجالات معتمدة على الادارة العلمية السليمة التى ينادى بها دائماً السيد الرئيس محمد حسنى مبارك ويمكن القول بصفة عامة بأن مشاكل مصر لا يحلها الغرب أو الشرق فكل له مصلحته ويعمل من أجل بلده فقط حتى لو كان هذا على حساب الآخرين ولكن المصريين وهدمهم المسئولين عن تخليص الاقتصاد القومى من أزمته فلسنا اقل وطنية أو ايماناً من الشعب الالماني الذى بنى بلاده بعد تدميرها فى الحرب العالمية الثانية ، ولسنا اقل قوة وعزيمة و ارادة من الشعب اليابانى الذى تحمل ما لم يتحملة احد وأصبحت اليابان بالاخلاص والعمل والعلم والمعرفة اكثر الدول تقدماً .

وإذا كان الاقتصاد المصرى قد استطاع ان يواجه العجز الحاد فى ميزان المدفوعات فى السنوات الماضية عن طريق الاعتماد على القروض والمنح الخارجية واحتياطات النقد الأجنبى ، الا ان تسوية العجز على هذا الأساس لا يمكن ان تستمر الى سنوات طويلة فى المستقبل ، لأنه لا بد ان يأتى الوقت الذى تستنفذ فيه احتياطات النقد الأجنبى ، وان القروض والمنح تتوقف على عوامل سياسية عديدة ، كما أنه لا يمكن ان تستمر المديونية للعالم الخارجى فى التزايد المستمر ، نظراً للأثار الوخيمة التى قد تحدث نتيجة تجاوز حدود المديونية المسموح بها اقتصادياً .

ان غرض الضرائب بمختلف أنواعها له هدف مالى - بالإضافة الى الاهداف الاقتصادية والاجتماعية - حيث أصبحت الضرائب تمثل المورد الأساسى للدولة الذى يمول نفقاتها العامة فى مختلف القطاعات ، فالدولة تقوم بجمع حصة من المال لاستخدامها فى تمويل متطلبات المجتمع فى شتى المجالات ، وهذا يعنى مشاركة ذوى الدخل المرتفعة فى بناء عمليات التنمية الاقتصادية والاجتماعية فى الدولة . ولكن اذا لم يتم وضع تنظيم ملى ملائم للضرائب فان كثيراً من أصحاب الدخل المرتفعة يستطيعون بوسيلة أو

بأخرى التهرب من أداء ما عليهم من ضرائب ، ولا يجب ان يتبادر الى الذهن ان زيادة حصيلة الضرائب يعنى ان الدولة تحقق دخلا يمكن توظيفه في توفير المتطلبات الأساسية لأفراد المجتمع ، اذ ان الإفراط في فرض الضرائب قد يكون له اثرا سلبيا على اقامة المشروعات الاستثمارية التي تؤدي بدورها الى زيادة الانتاج بالجودة العالية ، ومن ثم زيادة الصادرات المصرية وتخفيض الواردات وبالتالي اعادة التوازن الى الميزان التجارى المصرى .

وفي هذا المجال ينبغى توضيح الأمور التالية :

١ - ان معظم شركات قطاع الأعمال وكذلك الشركات الخاصة والشركات المشتركة تواجهها ازمات مالية لاصلاح الخلل في هيكلها ، وهذا الأمر يحتاج الى خفض الضرائب المفروضة عليها - ولو لفترة زمنية يمكنها خلالها العمل على تصحيح اوضاعها المختلفة - وهذا يعنى زيادة مساهمتها الاستثمارية الضخمة لهذه الشركات .

ويحتاج الأمر أيضا مساندة الدولة للشركات لتوفير قروض طويلة الاجل بفائدة مناسبة حتى تتمكن هذه الشركات في المدى المتوسط من الاعتماد على التمويل الذاتى .

٢ - تؤكد المصادر الرسمية وجود ما يزيد عن ١٠٠ مليار جنيه كودائع بالبنوك التجارية المختلفة هذا بالإضافة الى حوالى ١٥ مليار دولار، كما تشير المعلومات الى انه يوجد ما يزيد عن ٣٠ مليار دولار مدخرات للمصريين بالخارج (يقدرها بعض الاقتصاديين بحوالى ١٢٠ مليار دولار) ، واعتقد انه قد آن الأوان ان توضع السياسات الفعالة وتحل كافة المشاكل ويقضى على مختلف العقبات التي تواجه المستثمر لجذب جزء كبير من هذه المدخرات لاستثمارها في مصر ، ففى حقيقة الأمر ان مصر أكثر الدول استقرارا في مجال الاستثمار خاصة المشروعات الانتاجية ، ومع وجود حدود للسقوف الائتمانية لا تتعدها البنوك ، فان هذه البنوك كانت تعتمد في نشاطها أساسا على القروض قصيرة الاجل التي تقرضها لشركات قطاع الأعمال العام وشركات القطاع الخاص بأسعار فائدة تفوق بكثير معدل عائد استثمار أى شركة ناجحة . ولكن نظرا لاحتياج الشركات وعدم توفير السيولة فانها تلجأ للسحب على المكشوف من البنوك التجارية . ومع ان الدولة تحتاج الى زيادة الادخار لتخفيض معدل التضخم الا انه يجب العمل على استثمار هذه المدخرات في مشروعات انتاجية مدروسة لعلاج مشكلتين رئيسيتين :

الاولى : زيادة الانتاج بالجودة العالية .

الثانية : حل مشكلة البطالة وايجاد فرص عمل وتشغيل عمالة جديدة .

٣ - تشجيع الأفراد على استثمار مدخراتهم في المشروعات الصغيرة وذلك بمنحهم إعفاءات ضريبية تمكنهم من ذلك ، وبهذا يمكن للدولة ان تحقق

في المدى المتوسط والبعيد انشاء مشروعات جديدة تفوق حصيلتها بكثير ما تحققه من الضرائب بمختلف أنواعها . والأمر يحتم فرض ضريبة موحدة تحقق مصلحة الدولة ومصلحة الفرد في نفس الوقت . والضريبة الموحدة تتلخص في فرض ضريبة واحدة على الدخل بالكامل بمختلف مصادره بسعر تصاعدي تبعاً لحجم الدخل ، وعلى أن يؤخذ في الحسبان كافة الأعباء المالية للممول والمقدرة التكلفة الحقيقية له ، وعلى أن تعامل مصادر الدخل المختلفة معاملة واحدة على أن يتضمنها اقرار واحد يقدم خلال السنة الضريبية .

ويتطلب الأخذ بنظام الضريبة الموحدة تطوير ورفع كفاءة الجهاز الضريبي ، مع الانتهاء من كافة التراكمات والمشاكل القائمة والناجمة عن التأخير في إجراءات الحصر والربط . كما يحتاج الأمر كذلك قيام أهل الخبرة والمعرفة في هذا المجال بتوعية الممولين وتبسيط كافة الإجراءات .

اسعار الضرائب :

يجب مراعاة المقدر التكلفة الحقيقية للممول عند فرض الضريبة الموحدة ، وكذلك مدى ملائمة المادة المفروضة عليها الضريبة ، ويجب في المقام الأول أن تحقق الضريبة التصاعد الذي يحقق مبدأ شخصية الضريبة والتوازن الاجتماعي فضلاً عن أنه يجب أن تكون أداة من أدوات التوجيه الاقتصادي ، وإذا كانت الضريبة الموحدة هي المجال الطبيعي للأخذ بمبدأ شخصية الضريبة فإنه يجب تخفيض سعرها الأعلى إلى ٣٠٪ من صافي الربح المحقق بعد أخذ حداً للاعفاء يتناسب مع الحد الأدنى اللازم للمعيشة (حد الكفاف) أي أخذ كافة الأعباء العائلية ومقابل الحصول على الأيراد ومستوى التضخم السائد في الاقتصاد المصري - وليس ٥٠٪ كما هو وارد في مشروع قانون الضريبة الموحدة المعروض حالياً ، لأن تخفيض سعر الضريبة سيكون له أثراً اقتصادياً بعيداً المدى حيث تتمكن الشركات الإنتاجية من زيادة الإنتاج وعدم خوفها وتخوفها من الحدود القصوى للضريبة التي تلتهم كل زيادة تحققها في أرباحها ، حيث في ظل الاسعار العالية للضريبة فإن الشركات سوف تفضل الا تتعدى الحد الذي يجعلها تحقق أرباحاً صافية تتلائم مع حجم استثماراتها ، كذلك فإنه من الضروري وكما سبق الإشارة اهتمام الدولة بمنح مزايا لعوائد الاستثمار تفوق ما تمنحه الدولة حالياً لعوائد الادخار حتى تشجع الأفراد على إقامة مشروعات استثمارية جديدة .

ضرورة زيادة الشريحة المعفاة من الضريبة :

حدد القانون في عام ١٩٤٩ الشريحة الأولى المعفاة من الضريبة بمبلغ ١٠٠٠ جنيه ثم زيدت إلى ١٢٠٠ جنيه عام ١٩٧٨ ، ثم ارتفعت إلى ٢٠٠٠ جنيه عام ١٩٨١ ثم إلى ٣٠٠٠ جنيه عام ١٩٩١ هذا بالإضافة إلى الأعباء العائلية ، إلا أن مشروع قانون الضريبة الموحدة يمثل ردة في هذا الاتجاه حيث خفض هذه الشريحة إلى ٢٠٠٠ جنيه هذا في نفس الوقت الذي انخفضت

فيه قيمة الجنيه المصرى نتيجة ارتفاع اسعار السلع بمختلف انواعها والتي لم يصاحبها زيادة ماثلة في الدخل مما خفض من الدخول الحقيقية للمواطنين والتي اعباءا كبيرة على الطبقة المتوسطة والدنيا خاصة موظفى الحكومة وقطاع الأعمال العام والخاص وعمال اليومية اى اصحاب الدخول الثابتة واصحاب الاجور . . . وهم يمثلون شريحة كبيرة من الشعب المصرى ، لذلك فانه لتحقيق العدالة الاجتماعية المنشودة ينبغى زيادة الشريحة المعفاة من الضريبة في مشروع القانون المقترح الى ٦٠٠٠ جنيه على الاقل على ان تزداد سنويا بما لا يقل عن ٢٠٪ ولمدة لا تقل عن خمس سنوات قادمة حتى تؤتى سياسة الاصلاح الاقتصادى التى تنتهجها الدولة ثمارها .

ومن الملاحظ ايضا ان اسعار الضريبة مرتفعة جدا ومبالغ فيها حيث تبدأ بسعر ٢٠٪ ثم تتدرج بعد ذلك حتى تصل الى ٥٠٪ ، وفى هذا المقام فانه ينبغى ان تتدرج الضريبة ابتداء من ٥٪ بصفة عامة على الدخل الصافى حتى عشرة آلاف جنيه ، ثم تتدرج بعد ذلك حتى تصل الى ١٥٪ على صافى الدخل حتى ثلاثين الف جنيه تزداد الى ٢٠٪ لما يزيد على ثلاثين الف جنيه ويقل عن مائة الف جنيه اما اكثر من ذلك فتفرض عليه ضريبة بحد اقصى ٣٠٪ .

التهرب الضريبى :

وفى هذا المجال ، يجب تشديد العقوبة على المتهربين من اداء الضرائب . بما يحقق مصلحة الدولة . ولكن يتحتم ايضا توخى الدقة فى هذا الشأن . مع توفير الادلة والمستندات الرسمية التى تؤكد التهرب من الضريبة .

الضريبة الموحدة على دخول الأشخاص الطبيعيين :

تفرض ضريبة نوعية على كل نشاط على حدة للأشخاص الخاضعين والى جانب ذلك تفرض ضريبة عامة على مجموع دخول الأشخاص الطبيعيين التى سبق ان خضعت لضرائب نوعية فى قانون الضرائب المطبق حاليا وهو ما يعرف بنظام الضرائب المتعددة ، ولقد اخذت معظم الدول المتقدمة بنظام الضريبة الموحدة . والذى يتلخص فى خضوع صافى الدخل الكلى الذى يحصل عليه الممول من مختلف مصادر الدخل للضريبة مرة واحدة .

ويتميز هذا النظام بما يلى :

- ١ - سهولة الاجراءات بالنسبة لكل من الممول والادارة الضريبية .
- ٢ - الاقتصاد فى نفقات الجهاز الضريبى نتيجة لتوحيد جهات الفحص والربط والطمع والتحصيل ومنع تكرار الاجراءات .
- ٣ - تحقيق مزيد من العدالة الضريبية . حيث انه فى النظام الحالى يتفاوت عبء الضريبة من شخص لآخر بالرغم من تساويهما فى اجمالى الدخل نتيجة اختلاف اسعار واعفاءات واحكام كل ضريبة نوعية عن الأخرى .

٤ - وضوح الصورة كاملة لكل مهول امام الادارة الضريبية ومع التوصية بتطبيق هذا النظام على وجه السرعة . الا ان الامر يقتضى اجراء دراسات علمية متأنية يشارك فيها مختلف التنظيمات من نقابات مهنية . وغرف تجارية واتحاد الصناعات وجمعيات رجال الاعمال وغيرها بالمشاركة مع اللجان الفنية من اهل الخبرة والمعرفة المشكلة من قبل الحكومة لدراسة اسس ومعايير تطبيق الضريبة الموحدة .

واخيرا ومما سبق سرده ومن وجهة نظرنا ينبغي ان تكون هنالك دراسات متأنية قبل اقرار الضريبة الموحدة كما يجب الاستفادة من الاخطاء السابقة وبصفة عامة فان الامر يقتضى عند مناقشة واقرار الضريبة الموحدة العمل على تلافى كافة الاخطاء والمعوقات التى افرزها التطبيق العملى لقوانين الضرائب السابقة .

وفي جميع الاحوال لا بد من الاعتماد على اهل الخبرة والمعرفة علميين وممارسين للتطبيق وتجار ومستهلكين وغرف تجارية واتحادات صناعية وعمالية حتى يخرج التشريع الجديد فى ثوب محكم ويحقق العدالة بين حقوق الدولة وواجبات وحقوق المواطنين فى نفس الوقت .

رابعاً - المناقشات :

١٠ د . اسماعيل صبرى عبد الله :

لا اريد ان اتحدث كثيرا كل ساسة المالية والمالية العامة والاقتصاد في البلد كانوا يتمنون منذ فترة ان يوجد قانون واحد لكافة الضرائب سهل القراءة ممكن ان يفهمه المواطن العادى وكنا نعرف ان فيه لجنة مكونة من ١٢ سنة لعمل الضريبة الموحدة وبعد ذلك فوجئنا بمشروع قانون يعتم عليه تعتيما كاملا . ولا يبيت في السر الا الشر من يريد خيرا بالناس يعلن ومن يبيت سرا ويطلب مناقشة عاجلة في البرلمان لا يمكن ان يكون ما بيده فيه خيرا للناس . وانا اريد ان اقول دون اى مبالاة ، انا لم اقرا في حياتى كلها قانون مصرى اكثر ركاكة من هذا النص بالقطع الذى لم يعمل عليه رجال قانون واقطع انه لم يكن محل مناقشة في مجلس الدولة لانه لا يمكن يخرج من مجلس الدولة هذا الكلام . . اريد ان احصر كلامى في نقطتين . . الاولى حد الاعفاء الحد الأدنى للدخل الذى يجب ان يعفى عندما اقر حلیم باشا المصرى عمل هذه القوانين سنة ٣٩ كان الحد الأدنى للاعفاء ٢٥٠ جم كانت تشتري فدان ارض زراعية في ذلك الوقت . . الفدان اليوم قيمته في المتوسط ٥٠ الف جنيه . . فمن يريد ان يعدل بعض المعدل ولا يعطيه كل المعدل ان يضاعف حد الاعفاء ٢٢ مرة وهى السابقة التى فعلتها الحكومة بالنسبة لايجات الاراضى الزراعية كانت مجمدة ايضا في فترة الثلاثينات او بعد الحرب مباشرة فزادوها ٢٢ مرة وكان من الواجب ان تزيد حد الاعفاء ٢٢ مرة لل ٢٥٠ جم الاصلية الموجودة ولتبسيط الحكاية لا اجعل الحكومة تحتاج انا الح على ان يكون الحد الأدنى للاعفاء ١٠٠٠٠ جم ، اعفاء كامل واضيف الاسباب الآتية ، ان الاسرة المصرية تتكبد حاليا نفقات لم تكن تدفعها في الستينات ، التعليم لم يعد مجانيا والصحة لم تعد مجانية وصحة الناس . التعليم قضية تهم المجتمع ويجب ان ينهض بها المجتمع بطريقة او باخرى اذا لم يعطوا اعفاء بهذا الحد فعلى الأقل يخضم من وعاء الضريبة مصاريف العلاج والتعليم كما هى الحال في امريكا قلعة الرأسمالية . . اذا التضخم وزيادة اعباء جديدة على الاسر منقولة من قطاع الحكومة عمليا تستدعى زيادة الحد الأدنى الى ١٠ آلاف جنيه ايضا . ميزة اخرى اساسية لو اخذنا بهذا الحد للاعفاء مصلحة الضرائب ستفلق بـ ١٠ مليون دوسيه لديها وبالتالي سيتم التعامل مع الدخول التى تستحق الرعاية والمناقشة واخذ رأى مراقبى الحسابات والتقدم ولجنة الطعون وغيره ، من ايام آدم سميث قبل ٢٢٠ سنة قال ٦ مبادئ في الضريبة ، منهم ان مبدا الضريبة تكون اقتصادية بمعنى ان تكلفة تحصيلها لا تصل الى ٤٠٪ من قيمتها . هنا يجب ان تستبعد عند قياس العبء الضريبي ايضا وعندما نطالب برفع الحد الأدنى يجب ان ندخل في حسابنا الاكوام من الضرائب غير المباشرة التى يتحملها المواطن المصرى

الآن . . المواطن المصرى يؤخذ من دخله قبل أن يتحقق هذا الدخل ويصبح حر التصرف فيه، فالدخل دائما اما يؤخذ منه بمناسبة الحصول عليه او بمناسبة انفاقه ولكن مجموع العبء الضريبى لاسرة مصرية محدودة الدخل يجب أن يدخل فيه ما يتحملونه من ضريبة المبيعات وما يتحملونه من الدفقات ومن ضرائب على البنزين والسجائر كل هذا يؤخذ من جيبيهم يجب أن يرد اليهم واقل انصاف ممكن هو العشرة آلاف ومن احاديثى مع بعض رجال الأعمال دهشت لانهم وافقونى على الـ ١٠٠٠٠ جم بعض كبار الممولين طلب ١٥ الف لأن هذا عايز يمشى شغله وهذا يريد ان ينتظم عماله فى العمل فاذا مرضود ينفق عليهم . . الأمر الثانى يتعلق بتعدد الشرائح وضيق كل شريحة يجعل التصاعد يصل لنسبة عالية عند دخل أصبح شائعا فى المجتمع اليوم . . الذى دخله ٥٠ الف جنيه فى السنة ظاهرة منتشرة فى المجتمع المصرى ولأن ٥٠٠٠٠ جم خصمنا منها التضخم اخصم منها صفرين فوراً . . فتجد الـ ٥٠٠٠ جم مثل الستينات . . الرقم لا يخيفنا لأن الجنيه لم يصبح جنيه . . كان الجنيه بـ ٢٢ دولار . . أصبح الدولار يساوى ٣٣٧ جم مسألة حسابات ليس رقم ضخم فقط وأنا اشتراكى ومتمسك باشتراكيى واقول ان الفئات الوسطى والمهنيين خاصة وهم عصب أساسى من اعصاب المجتمع مظلومين فى هذا القانون ظلم لا يتصوره العقل لأن من يعطى مال سيقول ذلك ليخفف عليه الضريبة العالية بسبب التكلفة هو لا يستطيع التزويد فى أشياء كثيرة وسيترتب على هذه الأوضاع تفاقم ما نعرفه الآن .

نحن الآن ليس مجتمعا ندفع الضرائب نحن ثلاث مجتمعات . مجتمع دخله كبير جدا ومتمتع باعفاءات قانونية لا أحد يقترب منها ، وأنا أتكلم على مجتمع الاعفاء القانونى ومجتمع المتهرب ومن أهم أسباب تهربه وجود اعفاءات فى نفس النشاط لأشخاص هو لم يأخذها مثله فيكون وجود الاعفاء دافع للتهرب من ناحية أخرى . . عندما يكون النظام الضريبى معقد وظالم من ناحية الشرائح ويفرض على ممول صغير أن يمكس دفاتر حسابات ويعين محاسب يناقش مأمور الضرائب . ثم يصلوا الى اللجنة الداخلية ثم لجنة الطعن . واحد صاحب ورشة او دكان بقالة كيف سيتحمل هذه التكلفة اذا الحل الوحيد امامه أن يتهرب . من المؤسف تماما أن ينظر هذا القانون وعلى عجل ، قوانين الضرائب مثل قوانين العقوبات لأن هذه تأخذ حبس وجزاءات وهذه تأخذ فلوس واحد يأنيك فى حريتك والآخر فى دخلك فيجب ان يكون القانون واضح ومدروس وشامل .

وكان محل مناقشة لمدة ٣ ، ٤ شهور ثم اعدوا النظر فيه وكل الآراء التى قيلت فى المجتمع لكى تقتنع الناس به وتقبل على تنفيذه وايضا يجب الا ينفذ مثل هذا القانون الا بعد حسن اعداد جهاز مصلحة الضرائب للتعامل مع أى شىء جديد وكلنا نعلم ان فيه عبء ضخم وملفات متأخرة وقضايا فى مصلحة الضرائب تستمر ١٠ ، ١٥ سنة كل هذا المال ضائع فى الدولة ، وأنا متالم تماما هذه مسألة خطيرة كيف يتم بهذا التسرع وهذه التعمية وشكرا .

المستشار / محمود فهمى المحامى :

طبعاً مع د. سيد عبدالمولى و د. السودانى و د. حسنى انا لا ادعى انى متخصص فى الضرائب انما لى ملحوظات عامة على فلسفة القانون نفسه وعلى مراميه والذى مفروض ان يبتغيه المشرع من وراء اصصدار قانون ضرائب جديدة احب ان اؤكد للدكتور اسماعيل صبرى انى سألت زملائنا فى مجلس الدولة فقالوا القانون هذا لم يأتى مجلس الدولة وكما تفضلت سيادتكم . الأهرام الاقتصادى كان امين وقال مسودة مشروع فى العدد الأخير حتى لم يرقى الى مرتبة المشروع وهو مشروع ريكى فى الصياغة غامض متناقض . فى مادة واحدة فوق يعفى واسفل يخضع فى نفس المادة فقرتين معا . لن ندخل فى هذه التفاصيل . انما اتكلم فى الاعفاء الحد الأدنى للاعفاء المفروض ان جميع فئات المولين يتمتعوا بالحد الأدنى باعتبارهم بشر . واحد يريد العيش . نجد المشروع يعطى اعضاء مجلس الادارة ٥٠٠٠ جم وما زاد عن ذلك بدلات، ٥٠٠٠ جم فى المرتبات وفى المكافآت والاجور النقدية وعلى ٣٠٠٠ جم فى البدلات الأخرى تمثيل واستقبال معنى هذا ان مشروع المشروع افترض ان عضو مجلس ادارة عنده ٨ آلاف جنيه حد أدنى يعفى منهم ٥٠٠٠ جم هكذا و ٣٠٠٠ جم بدلات استقبال وتمثيل ، هذا عضو مجلس ادارة وله فرصة ان يتكسب من جهات اخرى عنده ٨٠٠٠ جم سنويا ولكن باقى المولين نعطيهم ٨ آلاف جنيه أيضاً ، هذا نص اهامى يعطى ١٠٩٠ ، ١٢٠٠ ، ١٤٤٠ هذا الأساس الموجود اى ٩٠ جم شهريا ١٠٠ جم شهريا و ١٢٠ جم شهريا للأعزب والمتزوج ولا يعول والمتزوج ويعول ، اريد ان أسأل واضح هذا المشروع هل يستطيع الأعزب ان يعيش بـ ٩٠ جم شهريا او حتى يومياً ام لا ، مثل هذا النص فوراً سيطعن فيه بعدم دستوريته لأنه مناقض المادة ٤٠ من الدستور التى تقول ان المواطنين امام القانون سواء فى الواجبات والحقوق العامة . فهذا واجب عام اذ ان جميع فئات المولين يجب ان يتساووا فى الحد الأدنى فى الاعفاء فى المعيشة او الاعفاء الضريبى كما قال د. حسنى الا يستحق هذا المشروع ان يقام له مؤتمر هناك مؤتمرات لاقل من هذا الموضوع بدلا من ان كل جهة تجتهد جمعية الاقتصاد تجتهد نقابة التجاريين تجتهد وكل جهة وفى جو منمزل الا يستحق ان يكون هناك مؤتمر يومين او ثلاثة . اقيم قبل هذا مؤتمر لقانون الشركات ٥٩ سنة ليس كل واحد يعمل شركة . انما كل واحد يخضع للضريبة يجب ان يقام له مؤتمر هذا فى رأى ويطرح للمناقشة ويطرح النص الآخر وليس مسودة مشروع امس او اول امس فى مربع جانبى فى جريدة الأهرام ان د. الرزاز وهو فى سوريا أعلن ان المشروع سوف يطبق على كل من تكتمل سنته الضريبية بعد صدوره أى لو المشروع صدر اليوم وغدا السنة المالية الضريبية انتهت اذا سيخضع غدا فيه اثر رجعى حقيقة الضريبة هى انتهاء السنة المالية الضريبية للبول انما انا اشتهل على نشاط على سنة سابقة تحت قانون سابق تحت نظام سابق انا اضع فى اعتبارى ان نشاطى سنة ٩٣ كان يطبق عليه القانون ١٥٧ اناجىء انا لو صدر القانون غدا وان السنة المالية انتهت فى ١٢/٣١ سنة

ميلادية انما يطبق على قانون جديد بشرائح جديدة سواء كانت جيدة او سيئة ايا كانت هذا اثر رجعى لا يجوز في القوانين المالية في رأى وطبعاً ممكن طبقاً للمادة ١٨٥ من الدستور يأخذ ثلث أعضاء مجلس الشعب لكي تعمل اثر رجعى انما كما تفضلت سيادتكم القوانين المالية شبيهة بالضبط بالقوانين الجنائية هذا يسجننى بدنيا والآخر يسجننى من ناحية دخلى . القانون كله او مشروع المسودة لفى مصاريف الاستهلاك الأدمى . لم يقيم الانسان كالسيارة . المول يحاسب على استهلاك سيارته فتعتبرها الضرائب مستلزماً نشاط . الانسان لا يوجد استهلاك آدمى انا أقول ان يكيل المشروع بكيال واحد وليس بكيالين لكل فئة يعمل لها استهلاك بشرى معين العمر الانتاجى أقصر عمر انتاجى في الدولة هم رجال القضاء وموظفى الدولة وانا متحيز قليلاً لموظفى مجلس الدولة . الخ انا لا استطيع ان افهم نحن نعمل قوانين بمعزل عن بعض نعمل قوانين لتنظيم سوق المال ٩٥ وقانون آخر ٢٠٣ الخاض بقطاع الاعمال العام . وقانون ٢٣٠ الخاص بالاستثمار الانسیر في تنسيق واحد ونسق واحد القانون الهالى يعطينى ٣٠٠٠ جم بحد أقصى ٣٠٪ عندما اشترى اسهم وسندات مدخرات استغلها في شراء كان يجب ان اوسعها لا الفيا هو لفى شراء ما يخص من الضريبة العامة على الدخل لو اشترت بـ ٣٠٠٠ جم وكنا ننادى نقول ليس ٣٠٠٠ جم فقط يمكن اجد الآن شركة جيدة واشترى فيها بـ ١٠ آلاف او ٢٠ يقول الحصيلة ونرد نقول نعم الحصيلة كل سنة يرحل ٣٦٣ كما يرحل الخسارة ، الخسارة الفاها تماماً معنى هذا انه ضد الاستثمار في الاوراق المالية هنا ايضا قال انا اعفى السندات . تعفى السندات في سوق التمويل اين الاسهم . قراتها وقلت يمكن خطأ في الطباعة مادة من ٧ بنود الاعفاءات اين اعفاء الاسهم معنى هذا انك لا تريد الشركات تعمل رأس مال عن طريق شراء الاسهم او تدبر تكاليفها الاستثمارية عن طريق السندات والاقتراض من الجمهور وهذا ليس الوسيلة الوحيدة للتمويل . لفى اعفاء السندات وهو موجود في القانون ١٥٧ الآن حالياً وموجود في القانون ٩٥ الصادر الآن في يوليو الماضى الخاص بسوق رأس المال يعفى الاسهم اقتطع من ٩٥ وجاب السندات وصكوك التنمية واسقط الاسهم . اليوم في الأخبار أحد السادة مع على نجم . الخ يقول نحن كمختصين نقرا المشروع من الجرائد استاذ متخصص في المالية العامة والضرائب يقرأ الموضوع من الجرائد شيء قريب . الشرائح يجب ان تخفض في حدها الأدنى وحدها الأعلى انا في رأى ان هذا القانون طارد للاستثمار هادم للبورصة وتنشيط الاوراق المالية ضد سياسة الخصخصة وانا لا اوافق على لفظ خصخصة . سياسة التخصيص لأنه ضد بيع شركات القطاع العام وغير انه يحفز لسياسة توسيع قاعدة الملكية لاسيما . أمريكا وهى عقر الرأسمالية قالت كل شركة يمول عمالها لشراء اسهم يخصم مقدار القرض او التمويل من وعاء الضريبة . أمريكا . بلغاريا عملت قانون الشهر الماضى بلغاريا الشيوعية قالت هذا الكلام . هذا القانون الـ ٥٠٪ التى عملها فوق الـ ٣٥ ، ٣٦ ألف ايا كان عمل ٥٠٪ شرائح لا اعرف عدلت ام لا ، انا في رأى نزيد البطالة الظاهرة والبطالة المقنعة البطالة الظاهرة لن تعمل البطالة المقنعة ستنهى دخلى وتخلص نشاطى سيزيد البطالة المقنعة وكما تفضلت سيادتكم وذكرت ليست

بالحصيلة والجباية سنصلح عجز الميزانية والميزان التجارى الحالى يجب تخفيض الانفاق الحكومى ومظاهر البذخ الحكومية فى راي .

ايضا ضريبة الـ ٥٪ التى يحصل عليها الموظفين من جهات اخرى ايضا لغاها وعملها ٢٠٪ قد يكون مصادر الدخل الاخرى هي تفوق مصدر الدخل الاصلى لأصحاب وأرباب المرتبات والاجور هذا حقيقى وكلنا نعلم هذا يمكن اقتبض ١٠٠ جم من وظيفتى الاصلية و ٣٠٠ جم من وظائف اخرى اجرى خلفها لأدبر الحد الأدنى لنفقات المعيشة فهذا كان المشرع الضريبي فى القانون ١٥٧ يراعى هذا وكان ٨٥ مقطوعة ولا تخضع للإيراد العام . . هنا لغاها . . وخضعنى فى الشريحة ٢٠٪ ولا يوجد رقم قومى ضريبي ولا يوجد حاسبات الكترونية ولا ملفات ، اعفاء الاسهم والسندات ايضا ابقى على ما هو فى قانون سوق رأس المال ما يجب أن تقيد فى البورصة لأن البورصة مقيد فيها حوالى ٨٠٠ شركة منهم ٦٥٠ شركة مغلقة و ١٥٠ شركة اكتوبر عام . . المغلقة هذه لا تعمل فرص عمل . . تعمل فرص عمل مشكلتى الاساسية هنا فى مصر هي البطالة . . كل من يوفر فرصة عمل يجب بالاعفاء وليس بالضرورى أن يتمتع بالاعفاء مثل شركات الاكتتاب العام اى ممكن يتمتع بالاعفاء بالنسبية . . لو كان سيعمل كذا اعطيه نسبة كذا . . اليوم ابقى ايضا على نفس العيب الموجود فى قانون سوق رأس المال انه قيد الاعفاء بينما يكون مقيد فى البورصة وانا لا اريد فى البورصة الا اذا كان عندى ٣٠٪ و ١٥٠ واحد ولو نقصت عن ١٠٠ واحد افقد الاعفاء ولو زادت وكنت اخذ الاعفاء حتى ضريبي او تمويليا لا اعرف كيف تحسب اى فى اثناء السنة المالية يتذبذب الاعفاء منحا ومنعا بقدر عدد المساهمين لدى . . هذا قيد على تداول الاوراق المالية فى البورصة . . هو هنا نقل النص بحرفه من المادة ١٦ من القانون ٩٥ . . نقطة اخرى كما تفضلت سيادتكم وده سيد يجب ان يكون فيه تنسيق ضريبي بين انواع الضرائب المختلفة ليس كل قانون ضريبي يكون منعزل ويعمل وحده بمعزل عن الآخر ضريبة الدمغة النسبية ١٢ فى الالف تفرض على الشركة سواء ربحت أو خسرت . الشركات الصناعية لا يمكن تبدأ تكسب الا بعد ٥ أو ٦ سنوات تعمل مصنعها فى هذه الاثناء العداد يعمل ١٢ فى الالف كل عام يقطعنه من رأس المال هذه مصادره لرأس المال . مصادره غير دستورية لرأس المال . . ايضا سوق رأس المال لما اكون اكتوبر عام يفرض عنه شركة اكتوبر مغلقة كل سنة ناخذ منه ١٢ فى الالف ، ١٢ فى الالف من رأس المال المكتوب فى الشركة وليس المدفوع اى رأس المال مليون أدفع ٢٥٠ الف وأعمل الشركة . . ليس على المدفوع لكن على المكتوب . . حتى ليس رأس المال الحقيقى ١٢ فى الالف الدمغة النسبية . . آخر نقطة ضريبة المبيعات لا نريد الحديث عنها هذه زودت الاعباء الضريبية على أصحاب الاستثمارات واخذت بدراسات الجدوى لجميع المشروعات السابقة على ضريبة المبيعات كل واحد عمل دراسة الجدوى الخاصة به على أساس أنه سيأتى له دخل معين بعد ما يحمل بالضرائب ويتبقى له صافي كذا يسدد ديون كذا . . تأتي ضريبة مبيعات وهى غير دستورية لأنها ضريبة على الضريبة ماذا يحدث بحسب أصل البضاعة والتأمين والنقل ثم الضرائب الجهرية ويضيف كل هذا ويكون

عليه ١٠ ، ١٥٪ أي يفرض ضريبة على الضريبة وهذا غير جائز دستوريا مادة ٦٧ .. حكم المحكمة الدستورية الاخير لفي الضرائب على العاملين بالخارج لان وعاء الضريبة غير موجود .. النقطة الاخيرة عدم التنسيق ازاء الرسوم أي واحد يريد عمل شركة مساهمة بمليون جنيه يدفع ٥٥ ألف جنيه وشكرا .

١٠٠٠ . جوده عبد الخالق :

الارباح الناتجة من مباشره نشاط في الخارج ما لم يكن متحدا شكلي منشأة مستقلة وتحصل الضريبة على شركات المساهمه وشركات التوصية بالاسهم وشركات المسؤولية المحدودة الخاضعة لاحكام القانون رقم ١٥٩ لسنة ٨١ هذا كان موجود في القديم اضاف في التعديل او الخاضعة لاية قوانين اخرى وغيرها من الاشخاص الاعتبارية الاخرى فيما عدا الخاضعين لاحكام الكتاب الاول من هذا القانون لو نص هذا فهو معناه ان الاعفاء المقررة هذا يسعدني انما هل هذا المقصود أم لا . المادة الثانية متعلقة بالمادة ١٧ . وهذه مادة مضافة تقول يلتزم كل ممول من الأشخاص الطبيعيين المنصوص عليهم في الكتاب الاول من القانون مما يزاولون نشاطا تجاريا او صناعيا او مهنيا حتى لو نص على اعفائهم بمقتضى هذا القانون او اية قوانين اخرى وايا كان نتيجة نشاطه السنوي لاداء مبلغ يعادل ١٪ من نصيبه في رقم أعمال المنشأة او الايرادات السنوية من النشاط التجارى والصناعى والمهنى ويسرى حكم الفقرة السابقة على الشركات والجهات المنصوص بالكتاب الثانى من هذا القانون والكلام الذى اثير بان هذا لم يعرض على مجلس الدولة ارجو ان يخاطب هاتين النقطتين .

الدكتور / صلاح زين الدين :

سيادة الرئيس سأوجز بقدر الامكان في الواقع نحن مع الضريبة الموحدة وقانون الضريبة الموحدة وتلك وفعلا تعتبر نقلة حضارية بعد ٥٠ سنة من نظام الضرائب النوعية. ويربط هذه بنظام الاستثمار وطريقنا في التحول الى اقتصاد السوق والاصلاح الاقتصادى كما يدعى اليه لكن في الواقع ليس امام مشروع قانون الضريبة الموحدة نضع الامور في نصابها الصحيح حتى قدم لمجلس الشعب بتعديل بعض احكام القانون ١٥٧ لسنة ٨١ ونضعها في اطارها الصحيح ومن هنا نقول ان كل ما اثير من النواحي الفنية للضريبة والنواحي الاقتصادية في عدة مؤتمرات اقربها مؤتمر تجارة عين شمس واصدر ٢٥ توصية فعلا في منتهى الدقة وشمل كل التفريات مقارنة بين القانونين ولو وصلت فعلا للمسئولين لا يمكن ان يستنبروا بها حتى لا يكون مجرد اضافة للاسهام التشريعى بينما في الحقيقة لا يساهم ابدا في الفرض الحقيقى للضريبة الموحدة من هنا حيث اننا جميعا نتفق مع الضريبة الموحدة كنظام حضارى لى مداخله في نقطة واحدة فقط أين هو من تشجيع الاستثمار سواء المستثمر المحلى الذى في ظل القانون الحالى والنادر لو طبق بهذا الشكل بدون تمهل سيؤدى الى زيادة هروب الاموال الوطنية للخارج او

اتجاهات أخرى غير انتاجية بالإضافة للمستثمر الخارجى الذى أصدرنا له قوانين الاستثمار من ٧١ حتى سنة ٨٩ وهو ٢.٣ فى الواقع لم تؤدى الى ما طلبناه فعلا . الاستثمار لم يزد بالنتيجة المرجوة لأن المستثمر الأجنبى بالرغم اننا اغريناه باعفاءات كثيرة ولكن هو لم يأتى بسبب الاعفاءات هو اتى ليتمنى وجود نظام ضريبي عادل من هنا أقتراحى فى ٣ نقاط الدعوة الى عمل نظام ضريبي موحد أى نريد اصلاح ضريبي بجدية وليس بشكل دعائى أقترح ٣ نقط . النقطة الاولى فيما يخص بالاعفاءات وقد يعارضنى الكثير فيها أنا ضد كل انواع الاعفاءات فيما عدا الاعفاء العائلى د. اسماعيل صبرى حددها من سنة ٢٩ كان الفدان بـ ٢٥٠ جنيه وصل سعره الآن بـ ٥٠٠٠٠ جنيه وأنا مع سيادتكم ولكن فيه دراسة تقول ان القانون القريب سنة ٨١ وهو ١٥٧ حدد الاعفاء وقارنه بأسعار اليوم فوجد ان حد الاعفاء الكامل يصل ٩٦٠ جنيه ثم ٢٠٠٠ جنيه الخ قال يجب ان يصل الى ٨٠٠٠ جنيه ، ١٠٠٠٠ جنيه أيا كان حد الاعفاءات العائلية يجب أن نحفظه . هذه نقطة .

النقطة الثانية لأغراض مشروعات التصدير فقط بعد هذا نلغى جميع الاعفاءات لأن القانون السابق الذى نرفعه فى هذا التعديل كان يسمى بحق هو قانون الاعفاءات فأنا أزودها بدون وجه حق . النقطة الثانية التى يترتب عليها ان سعر الضريبة يكون مخفض لأن بالنظر للدول التى حولنا نظرة قريبة نجد دول الخليج خفضت لتصل الى ٥٪ تونس ستوصلها الى ١٧٪ والمغرب توصلها الى ١٢٪ نحن فى الوضع الحالى نصل فى بعض الأحيان أكثر من ٨٠٪ ويقرأ فى الجرائد أنه يصل الى ٤٠٪ أنا أقول يوصل لحد العبء الضريبي وسعر الضريبة ادى حد وأنا أقترح بين ٢٠ و ٣٠٪ كمرحلة أولى يمكن بدراسات اقتصادية ان يستفيد منها المسئولون مثل الدراسة التى قدمها د. السودانى ود. سيد عبد المولى ودراسات أخرى . مشروع الضريبة الموحدة فى المقارنة أكثر من ١٠ سنين الحقيقى يوجد مناقشات مع البنك الدولى لكن ليس هو الآن موجود فعلا هذا من ناحية سعر الضريبة .

النقطة الثالثة أقترحها فى نظام ضريبي عادل وقيم محترم يتمشى مع الضريبة الموحدة أقترح ان يكون لدينا قرارات شجاعة فى اصلاح جدى لهذا النظام الضريبي القائم على الرشوة والفساد وناخذ تجارب بعض الدول الموجودة ان انجلترا بعد الحرب العالمية الثانية عندما أصلحت جهازها الضريبي غيرت القائمين من أول بواب وزارة المالية حتى رئيس المصلحة يجب ان يكون لدينا شجاعة كافية فعلا لاصلاح جدى لهذا النظام الذى فى ظروف معينة كان ممزوجا بكثير من الفساد وهذا بالإضافة الى أنه يجبر المواطنين على التهرب من هذا العبء الضريبي المرتفع . النقطة الأخيرة ان العبء الضريبي ليس فقط فيما ينشر فى الجرائد ٤٠٪ وهذه ذكرها السودانى ود. سيد عبد المولى والكلمة الأخيرة التى قالها د. حسنى حافظ علينا أن نتمهل . العبء الضريبي ليس كالكتوب بالجرائد ٤٠٪ لكن نضيف عبء ضريبة المبيعات وأعباء أخرى يتحملها المواطن العادى أنا يهمنى كآب لأسرة صغيرة وأطفالى أدخل لهم بفاكهة أنا لا أتصور زيادة العبء على حدائق

الفاكهة بعد ذلك ان تأتي الفاكهة اما توقف الاستثمار في هذا النشاط الاقتصادي او يبور الأرض وهذا معتاد عندنا في مصر فانا متوقع ان سعر الفائدة سيرتفع في مصر لانه يمثل على الأسرة الفقيرة فعلا تكلفة المعيشة ستزيد بمجرد انى ارى البرتقال بـ ٩٠ قرش قد يصل الى ٥ ج في الواقع ان هذه النقطة الخاصة بالاستغلال الزراعى خصوصا حدائق الفاكهة نقطة خطيرة جدا تزيد اعباء على المواطنين شكرا وارجو ان يكون فيه تفهم فعلا من متخذى القرار المحتاجين شجاعة وشجاعة فعلا تتمشى مع باقى نقط برنامج الاصلاح الاقتصادي وليس امانا أبدا ما نفقده الا قانون مهلهل قديم نحن بدلا من القيام بترقيعه نحتاج الى اصلاح ضريبي حقيقى وشكرا.

فضيلة الشيخ زيدان ابو المكارم :

بسم الله الرحمن الرحيم . الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام على سيدنا محمد خاتم النبيين وعلى جميع الانبياء المرسلين السلام عليكم ورحمة الله وبركاته وبعد فاننا والحمد لله في هذه الجلسة التي جمعت تحت سقف هذه الجمعية العريقة العلمية مع شباب وشيب غيورون على بلادهم وعلى وطنهم بارك الله فيهم ووفقنا ووفق حكومتنا ودولتنا الى ما فيه خير بلادنا ولا اود ان اطيل بهذا لانى اود ان استمع واتعلم وانما اود ان اتعرض لاربع نقاط باختصار شديد ارجو الا يكون مخلا للنقطة الاولى اسلوب الحوار ، النقطة الثانية الضمير الشعبى ووجود الاتصال والصلة السليمة بين الشريعة وقانون الضريبة فانه ينشأ عن الابتعاد عن هذه الناحية امران خطيران يشتركان في لفظ الهاء والراء والباء وهم يشكلان نقطتى الثالثة والرابعة التهرب والارهاب التى ضوءا قليلا او اسطرا قليلة على هذه النقاط في ايجاز شديد اسلوب الحوار هو خير ما يمكن ان يصل الى الحقيقة وقد علمنا القرآن ان للحوار ثلاثة انواع حوار المؤمنين الباحثين عن الحق والحكمة والعدل وقد تمثل هذا في الحوار الذى دار بين سيدنا موسى عليه الصلاة والسلام وبين الخضر الذى ورد امره في سورة الكهف وحوار المتكبرين المعاندين وهذا ايضا مثله الحوار الذى دار بين المؤمن وصاحب الجنين في سورة الكهف ايضا والنوع الثالث من الحوار حوار المتشددين وهو ذلك الحوار الذى دار بين موسى عليه السلام وقومه في شأن البقرة وهو مذكور في سورة البقرة فاسأل الله سبحانه وتعالى ان يجعلنا من اهل الحوار بين المؤمنين الذين يعشقون الحق والعدل والحكمة وينشدون توثيق الله سبحانه وتعالى في كل امورهم .

هذا عن الحوار . النقطة الثانية وجود الضمير الشعبى وضرورة الوصل بين الشريعة وقانون الضريبة ذلك ان هذا يذكرنا بما يتكلم عنه الذين يذهبون الى البلاد الأوروبية ويذكرون حرص الناس وتقديسهم لأمر الضريبة ووجوب تقديمها بوائز من الضمير ولكن لكل شعب خليفته وله ما يستمد به قيمته وحرصها وهذا الشعب اساسه الايمان والتدين فسادا نحن ربطنا بينهم وبين هذا التدين في كل تشريع فاننا سوف نجد الاستجابة الضميرية التى لا تحتلج الشرطى ولا مراقبة ولا الى اى شئ . بل الناس يؤدون ذلك لان هذا الشعب في اساسه ايمان وتدين والزكاة يجب ان تذكر في هذا الأمر واقول لكم كيف ينشأ عن الاحترام وعدم الاعتراف بوجوب هذه الصلة ينشأ عنه انحراف يؤدى اما الى التهرب وقد يؤدى الى الارهاب . كيف يؤدى الى التهرب لانه في ايمان هؤلاء الناس وفي ايمان هذا الشعب ان الفقه فقه الدين يقول انه يجب بل الركن الثالث من اركان الايمان وهو ايتاء الزكاة ولذلك فان هذا الشعب في ضميره حريص على اداءها وهناك

إذا لم يذكر هذا الأمر وتعتقد هذه الصلة وتنفصل فان هناك من يقول ان هذه الدولة لم تقم بحقها ولا بواجبها حقها ان تنفق من الزكاة وواجبها ان تجيبها وهى لم تقم بجبايتها فهى اذا مقصرة عاصية ومن يقول غير هذا يؤدي الى شيء من التنازع والاخلال اما التهرب فانه يقال حينئذ حين لا يحدث الربط الواضح في ضمير الناس وامامهم وهذا امر لا يقوم به الا المتخصصون في قوانين الضرائب ومعهم المتخصصون في فقه الدين يجتمعون ليعرفوا كيف يوائمون بين هذا وذاك لانه اذا لم يوجد هذا يوجد من يقول ان ترجيح امر مرجوح فان هناك من يقول لا حق في المال سوى الزكاة اذا الضريبة هذه امر من الدين ان نهرب منه وليس علينا جناح في ان نتهرب منه الضريبة التي علينا هى الزكاة فاذا وجدت الزكاة وتأخت ووجد الارتباط السليم بينها وبين الضريبة حينئذ سوف يطمان الضمير وينتهى امر التهرب وتخلص من الارهاب ومن مصوغاته الباطنية والتي تدور بين كثير من الشباب والمتعمقين والمجرمين والضالين هذا امر اسأل الله سبحانه وتعالى ان يوفق القائمين على هذا الأمر لولاه امرنا ومن رجال دولتنا الى حسن فهمه بدقة لانه يعين النفسية المؤمنة المتدينة على الطاعة ويختصر طرقا كثيرة على هذه الامة اللهم استجب واستغفر الله لى ولكم والسلام عليكم .

١. تشرين الثوارى :

في الحقيقة هو ليس استفسار ولا سؤال هو تعليق على ما يحدث من اكثر المواضيع التي تتكلم عليها الناس الضريبة الموحدة . وكل الناس معترضة عليها ونتكلم عن المشرع وهو عن الحكومة لان الحكومة هى التي شرعتها ويقترح احد الحاضرين اننا نعمل مؤتمر . هل الحقيقة اننا متصورين ان الحكومة تريد اخذ رأى الناس وتناقش لى تصل الى حل افضل . اذا كانت تريد ذلك لما كانت قد استدعت خبراء اجانب لوضع هذا القانون واستدعت من باب اولى الخبراء المتخصصين في مصر ولكن كما قال احد اساتذتى ان الحكومة اصلا على وعى انه ما من احد من المصريين المتخصصين الحريصين على مستقبل مصر يستطيع الموافقة على هذا القانون فاستدعوا من الخارج . ثانيا عملية مناقشتها ما الغرض منها الان حقيقة درجة تشككى انه عرضها على الراى العام الهدف منه شيء واحد اننا مثل التاجر اليهودى هو وضع شيء مستبعد تماما ويعرضوه على الراى العام لى تصل الى فرصة اقرار مشروع قانون سىء ولكننا سنتصور منه ان هذا افضل السىء الذى ممكن ان نصل اليه فانتصور ان الحكومة استحالة لم تكن على دراية بالاثار الاقتصادية الممكنة ترتب عليها او الكساد الذى ممكن يحدث او الاستثمارات هى على وعى كامل . عندنا استاذ مالية هو رئيس الوزراء واستاذ مالية هو وزير المالية فالمسألة ليست محتاجة اراؤهم . هم نظرهم على شيء واحد فقط وهو ان يغطوا العجز تماما ليس راى صندوق او غيره فما يحدث حقيقة استفزاز وانا زاد استفزازى وكما قيل ان المسألة ليست المشكلة فرض ضريبة ولكن المشكلة هى القتل النفسى الذى يحدث للمواطن المصرى يقال قولوا راىكم ثم نقول راينا ثم يحدث العكس تماما . فى النهاية ستؤدى المسألة الى عدم انتمائنا لهذه الأرض ، بطريقة تدريجية اننا لن انتمى لمصر لانها ليست

مجرد أرض ساخذ اسرتى وانسحب الى مكان آخر يوفى لى ظروف حياة افضل ونفسية اعلن فيها رأى واقتخر بهذا الرأى وليس مجرد كلام فقط وشكرا .

المستشار / محمود حافظ غانم :

نحن جمعية علمية ولم يدفنا احد للمناقشة نحن من وازع مسئوليتنا، نحن الذين قررنا مناقشة هذا الموضوع ونناقشه من جوانبه ونحن كجمعية علمية نقدم اباحتنا لمن يريد ان يستفيد منها . المشرع ليس الحكومة المشرع هو السلطة التشريعية والحكومة هى التى تقدم المشروع ولكن نحن الآن نناقش السلطة التشريعية وشكرا .

د . عبد المنعم الطوخى :

بسم الله الرحمن الرحيم فى الحقيقة فى الاسابيع الماضية سمعنا كثيرا عن مشروع الضريبة الموحدة ظهر المشروع عبارة عن تصحيح او تعديل او اصلاح للنظام الضريبى القائم وهذا يجعلنى اتساءل هل النظام القائم من ضرائب نوعية أسوا من النظام المقترح وبالتالي نهجر النظام القديم بالنظام الجديد أم لا اسفرت المناقشات التى دارت عن ان النظام المقترح أولا متوسط الاعباء الضريبية من ضرائب دخل حتى فقط لو حسبناها التشرية الجديد رغم كل تأكيدات المسئولين ان متوسط الاعباء الضريبية سوف تزيد على المواطنين بحسابات بسيطة وحسبها د . السودانى والاخوة الاعباء الضريبية زادت هل النظام المقترح افضل من النظام القائم نقيس الافضلية من حيث كفاءة النظام يقال ان النظام القائم فيه نسبة تهرب عالية جدا هل التهرب بسبب النظام عيب فى النظام أم عيب فى الادارة أو الجهاز الضريبى قطعا الجزء يرجع الى النظام الضريبى — جزء يرجع الى كفاءة الجهاز الضريبى ومتابعته لتحصيل الضرائب اذا الجهاز القائم على تحصيل الضريبة الجديدة هو نفس الجهاز القائم على تحصيل الضريبة السابقة بين يوم وليلة قالوا تحول من ابيض لاسود أو العكس وبالتالي هل سينجح هذا النظام فى معالجة التهرب الضريبى اذا عرفنا نسبة الاقتصاد السرى أو الخفى تصل الى ٢٥٪ حاليا الى ٤٠٪ من اجمالى الدخول هل النظام الجديد سوف يصل الى هذه الأرباح أو هذه الدخول الغير مقدره أو غير محسوبة قطعا بنفس الاسلوب المطبق النظام الحالى أو النظام المقترح لم يصل الى الاقتصاد السرى أو الخفى أو أى اسم آخر بالتالى الضرائب لى يزيدا د . السودانى قال نخفض النفقات ونحن نقول زيادة فاعلية وكفاءة النظام الضريبى بانى أرفع كفاءة النظام أصل الى الدخول التى تتهرب من هذا النظام واضع نظام للاقتصاد الخفى بانى أجعله اقتصاد معلن ونسال لماذا اقتصاد خفى لان الحوافز أو العقوبات أو لا يوجد حوافز كافية الناس تلجأ الى نظام اقتصادى غير رسمى أو خفى هل هذا النظام الضريبى المقترح سوف يشجع على الادخار وعلى الاستثمار أعتقد بعد المناقشات التى قلت كلها ان هذا النظام المقترح مدمر للادخار والاستثمار أبسط شىء مشروع قدم لالغاء الاعفاءات على الودائع التى فى البنوك . . نريد اعفائها وما حدث

ان ضغط المودعين بسحب الودائع تخريب للنظام المصرفي رغم سحب المشروع أو عدم نجاح المشروع لكن الثقة في النظام أصبحت منعدمة اثره على الاستثمار كما قال م. محمود فهوى بالنسبة للشركات المفلقة أو الشركات المقيدة في البورصة صفار المستثمرين .. الخ هذا المشروع لا يشجع على مزيد من الاستثمار ، مزيد من الاستثمار أى تخفيض للبطالة وهى مشكلة مزمنة يجب زيادة الاستثمار التى تحتاج اطمئنان من المستثمر ليس من الضرورى ان يكون هناك حوافز ولكن مناخ الاستثمار مناخ موافى للمستثمر يبعث على الثقة والاطمئنان فيستمر وكما قال الزميل عمل دراسة جدوى وافوجيء ان ٥٪ ضريبة المبيعات تصادر الأرباح أين اذا الاستقرار والتناسق في التشريعات .. قبل اصدار هذا القانون وقبل تطبيقه لا بد ان يكون هناك فترة انتقالية يتم فيها موائمة الأوضاع الخاصة بالمستثمر والخاصة بالجهاز الضريبي حتى يمكن فهم هذا وهضم هذا القانون وتقبله وشكرا .

د. فوزى حليم :

القوانين كثيرة وعدالة قليلة بالنسبة للمشروع الجديد يعتبر مبكر لوقته هذا لان القوانين كثيرة وكل القوانين التى تصدر تؤدى الى ارتباك وعدم استقرار وخصوصا بالنسبة للحالة الاقتصادية وعلى الحالة الاجتماعية فانا اركز هنا على الجهتين على الناحية الاقتصادية والناحية الاجتماعية بالنسبة للعجز في الموازنة حقيقة أساسا الحكومة تركز بطريقة غير سليمة وغير صحيحة أو لا تركز على أساس زيادة الضرائب عن طريق الضرائب ولم تركز على زيادة الانتاج وهو الأهم .

وواضح جدا بالأرقام على ان معدل النمو في الانتاج في الخطة الأولى حسب تصريح الحكومة كان ٦٪ وفي الخطة الثانية ٣٫٩٪ والأرقام هذه غير دقيقة لأن هذه أرقام البنك الدولي .. حتى الحكومة تعتمد عليها وتقول ان ٢٪ وهذا يعنى ان أقل من معدل السكان الذى تقول الحكومة انه انخفض وهذا جيد انخفض الى ٢٫٢٪ ايضا معدل النمو أقل فهذا يعنى انخفاض في مستوى المعيشة في الحقيقة ان الضرائب لا تكون بهذا التسرع لأن كما ذكر على ان هذا القانون يسرى عليه التعديل كما قال د. اسماعيل صبرى عبد الله في الحقيقة فانا ساركرز على النقاط الآتية : النقاط التى اتفق عليها أولا يجب التأني جدا في اصدار هذا القانون ولا يجب ان يمر في غفلة من أعضاء مجلس الشعب الفائبين وبعضهم النائمين أو المشغولين في التوقيعات من الوزراء وحتى لا يمر سريعا مثل بعض القرارات التى كانت تصدر نظرا لأهميته وخطورته كما ذكر من السيد المستشار فهذا القانون خطير جدا وله أهمية كبيرة ويحتاج الى تانى حقيقة لأن مازال الشعب يعانى من القوانين السريعة في الضرائب وأقربها قانون ضريبة المبيعات وهذا القانون حقيقة أدى الى آثار خطيرة ومعروفة أدى الى الركود أدى الى انخفاض الاستثمارات وزيادة معدل البطالة ٢٠٪ وأكثر ظواهر خطيرة جدا أدى الى انخفاض الانتاج فالهم الحكومة حقيقة لا يجب ان تركز على الإصلاحات الجزئية

النقدية والمالية وتترك الإصلاحات الأساسية وهي الإصلاحات الاقتصادية نحن نعتز على ان هذا جزء من الإصلاح الاقتصادي لا بد ان يكون انما نخاف ونخشى ان تستمر هذه الإصلاحات النقدية الى مالا نهاية ففى الحقيقة يجب ان نربط بين الإصلاحات النقدية والمالية والإصلاحات الاقتصادية لا يجب ان يمر سريعا وبأنه لا يمكن سيحدث ان يطبق القانون ويأتى بنتائج وزيادة الضرائب التى تتوقعها الحكومة بدون مشاركة وبدون ثقة لأن المشكلة عندنا ليست بمعدلات الضرائب وانما المشكلة الأساسية فى التهرب من الضرائب فبعض الدراسات أثبتت على ان حوالى ٤٠٪ يتهربون من الضرائب فهل نحن نزيد العبء على من يقومون بالتمويل حاليا ام ندخل ممولين جدد . والتركيز على فرض الضرائب والرسوم أصبح حقيقة موضع استياء من الشعب والكل يتساءل لماذا لا تخفض الحكومة من نفقاتها بدلا من التركيز على زيادة الضرائب وفى الحقيقة ان العبء الأكبر يقع على الطبقات محدودة الدخل وخاصة بالنسبة لضريبة المبيعات التى ارتفعت الى ٦ مليار او أكثر والعبء الأكبر يقع على محدودى الدخل وليس من الضرائب فقط وانما بالفاء الإعانات فكيف ذلك الفاء إعانات وزيادة ضرائب . . فكيف محدودى الدخل يستطيعون ان يشاركوا فى التنمية . او زيادة الانتاج كيف يزيد الانتاج والشخص مرهق . النقطة الأخرى وأركز عليها وهى نسب الإعفاءات ضئيلة جدا والحد الأدنى كما ذكر هو ١٤٤٠ جم المسموح به سنويا لا بد ان يزيد على الأقل الحد الأدنى بما لا يقل عن ٥ آلاف لرعاية التضخم وارتفاع تكاليف المعيشة والنقطة الثانية بالنسبة للشرائح الشرائح مبالغ فيها جدا اولا كيف تبدأ النسب بـ ٢٠٪ وفى الماضى كان يبدأ بـ ٨٪ وهذه نقطة مهمة . وبالنسبة للشركات الصناعية المصدرة كان القانون القديم يميزها بأن الحد الأقصى للضريبة ٣٢٪ والنشاط التجارى ٤٠٪ الآن وحدها لانه لا يشجع على الصناعة والاستثمارات . وبالنسبة لموظفين الدولة ٥٪ وأخضعوا ٢٠٪ على المكافآت التى فكرت وشكرا .

٥٠١ . أحمد الصفتى :

بسم الله الرحمن الرحيم . الحقيقة لا شك ان الضرائب المباشرة على الدخل افضل من الضرائب غير المباشرة من حيث تحقيق العدالة . . القانون المعروض هو ضريبة موحدة على الدخل أو ضريبة ذات الملف الواحد . فهذه ياريت بشرط وساناقشها من وجهة نظر واحدة وهى تحقيق العدالة الحصيلة ليس محلها هذا القانون لانه يكفى جدا زيادة ٢٪ فى ضريبة المبيعات لتؤدى الى نفس القدر من الحصيلة . وهذا القانون الذى عليه مشاكل

ونلغيه ونعفى الناس منه حتى من ١٥٧ ليس هذا هو الهدف والهدف الأخذ بالضرائب التصاعديّة على الدخل بهدف وحيد هو تحقيق العدالة .

والاهداف الأخرى هناك ضرائب ولذلك لا بد من مراجعة هذا القانون في هذا الشكل ضريبة واحدة على مجموعة دخول أى ان جميع الدخل من جميع المصادر تخضع للضريبة القانون في شكله الذى كان مكتوب كان يتوخى هذا الشكل أنه فعلا تفرض ضرائب على الدخل من كافة المصادر المناقشات والفصل مع الحكومة رفعت النص الخاص للضرائب أو اعفت الضرائب على فوائد الودائع على شهادات الاستثمار ، على عوائد الأسهم، أى جزء كبير من الدخل . اعفى الدخل المتولد من العمل وهذه أخطر نقطة لأن في جميع الدول المتقدمة تعالج الدخل المتولد من العمل معالجة خاصة بحيث ان الضرائب تبدأ بسعر ضريبة منخفض . في أمريكا قلعة الراسمالية تبدأ من ١٤٪ ولا أعرف كيف بدأنا بعشرين وهذا بعد الاعفاءات كلها عندنا في أمريكا الاعفاءات تصل لأعلى ضريبة عندنا من ٣٤ الف جنيه أى ٢٨٠٠ أى حوالى ٨٠٠ دولار يعنى حد البطالة في أمريكا . انا لا أتكلم على هذا باعتبارنا ان هذا أقصى ضريبة انما الدخل الأخرى . الدخل الأخرى ودخل ذات القيم المنقولة شيء لا وجود له في العالم طالما اعفينا الفوائد والودائع .. الخ كان من باب أولى اننا نعالج الدخل المتولد من العمل معالجة خاصة اذا لم تصبح ضريبة موحدة لأنها اعفت مصدر هام من مصادر الدخل بالكامل من الايراد .

ساقول شيء مهم جدا ان هذه الضريبة الجديدة غير عادلة لانه اذا كان الهدف الأول هو العدالة وأنا سأضرب مثل يؤكد ليس انها تقترب من العدالة انها ضد العدالة نأخذ شخص دخله الصافي بعد الاعفاءات التى سأتكلم عليها بعد قليل ٣٤ الف جنيه أى ٢٨٠٠ شهريا نستطيع ان نقول ببساطة شديدة انه ينفقهم بالكامل ولا يستطيع الادخار منهم .. يدفع عليهم ضريبة مبيعات ويدفع عليهم عند التصرف فيهم بعض السلع مستوردة أو مكوناتها مستورد يدفع عليها رسوم جمركية دمفة .. الخ اذا تحمل هذا الجزء هذا الكم الهائل من الضرائب عندما نحسبها دفع ٥٠٪ على ما زاد عن ٣٤٠٠٠ جم بالإضافة الى ما دفعه في انفاقه يصبح العبء الضريبي كذا .. شخص آخر ٢٠٠ الف جنيه المفروض الضريبة التصاعديّة على الدخل انه يدفع نسبة من دخله لا أكثر .. يدفع اقل من الذى دخله ٣٠٠٠٠ جم كيف لانه لن ينفقهم كلهم سينفق مائة الف والمائة الأخرى سيدخرهم مائة الف الكامل ولن يدفع عليهم أى شيء لا ضريبة مبيعات ولا رسوم جمركية ولا أى

شيء لأنه ادخرهم ويأخذ فوائد معفاه من الضرائب احسب العبء الضريبي الواقع عليه كنسبة من دخله تجدها اقل من العبء الضريبي الواقع على الاقل دخلا كنسبة من دخله أى انها ضريبة تنازلية وليس ضريبة تصاعدية وليس معنى هذا اننى ضد اعفاء الودائع او شهادات الاستثمار او عائد الاسهم ولكن اتحدث عن لا يملكون الا جهدهم وتفيض اعيينهم من الدفوع من لا يجدوا ما يدخرون هؤلاء مشكلتنا الأساسية . . يقول الله تعالى : « ويسألونك ماذا ينفقون قل العفو » . أى ما زاد عن حاجة البيت . . الحاجة الحقيقية ليست كفاف كما قال د. حسنى طعمية وعيش حتى الطعمية والعيش ليست ١٤٤٠ جم ماذا ينفقون لماذا . فى الجهاد فى سبيل الله ماذا ينفقون فى الجهاد فى سبيل الله قل العفو أى ما زاد عن حاجة البيت بالكامل لا تنفق الا بعد الانفاق على البيت مازاد عن هذا وعلى افتراض ان انفاق الدولة يشابه الجهاد فى سبيل الله يجب ان يكون حد الاعفاء العائلى ادى ١٤٤٠ جم أى ١٢٠ جم شهريا أى ٤ جم يوميا لا أعلم . . هى الذى يريد ان ينفق ٤ جم على عائلة ماذا ستفعل لهم حد ضرورى أم لا . الدخل المتولد من رأس المال نحن اعفينا جزء هام منه فوائد الودائع ، شهادات الاستثمار ، عوائد الاسهم فى الشركات المساهمة كل معنى بالكامل من الضرائب . الدخل المتولد من العمل ، الدخل المتولد من رأس المال الآلة او الماكينة لا تدفع ضرائب عن كل اجمالى الدخل ولكن صافى الدخل أى بعد خصم تكاليف تشغيل الآلة والصيانة والاستهلاك العامل لن يعامل كآلة هو فى حاجة الى صيانة واستهلاك يستهلك تكلفة العلاج على الاقل ارتفعت بعد المستشفيات الاستثمارية لا تخصص ولا حتى فى القانون القديم ممكن يقدم فوائد علاج او اتعاب مهنية الآن لا يوجد حتى تكلفة العلاج لا يستطيع استقطاعها . الاعباء العائلية منخض ١٠٪ نظير الحصول على الدخل لا تكفى صيانة هذا أو حتى تكلفة انتقاله من منزله تكلفة ضرورية للحصول على الدخل ليست مسألة كمالية . اذا كان مقتضيات الوظيفة تقتضى ان يذهب بقميص مكوى وكرافطة وبدلة ثم تتكلف ليذهب لعمله هذا اذا كان محتاج نقل اذا اردنا ان نشجع الناس على الالتزام بمبدأ الضريبة فلا بد ان نكون واقعيين لا بد الا نشجعهم على التهرب من الضرائب والأرقام التى ذكرها د. سيد هو يتكلم عن الضريبة التى حصلت من الملتزمين ٢٠٪ وهذه نسبة كبيرة فى المتوسط هؤلاء هم الذين دفعوا الضرائب . الشركات التى دفعت او الامراد الذين دفعوا هم دفعوا اعباء اضافية لان لو كان دفعوا اقل لكن لانهم يمولوا موازنة الدولة من ١/٣ الذى كان يدفعه فمعنى ذلك أنه يدفع الضعف فاذا كان هذا القانون سوف يؤدي الى زيادة عدد الملتزمين ضريبيا

فأنا أؤيد هذا القانون ولكن اذا كان سوف يؤدي الى زيادة التهرب فاذا هذا القانون حقيقة يحمل في طياته ما يؤدي الى ان الناس تنصرف عنه وتتهرب وتتحايل عليه لأنه اذا كان سيعفى الموظف من تقديم اقرار وهذا الموظف دخله ٢٠ او ٢٥ الف الآن الأرقام هذه هزيلة مع مستويات المعيشة . الخ وشركات القطاع الخاص ولو اى عمل او مصدر دخل صغير فلا بد ان يعمل اقرار تكلفة عمل الأقرار بدون اعفاءات طالما انه اعفى أولا في المرتب سوف يتخلى عن هذا المصدر الآخر اى لو شخص عنده فدانين أرض ورتة يركب سيارة ويحضر شيخ الفجر ويأتى بالفلاح ليدفع الايجار ويدخل في مشاكل . الأفضل ان يبيع الفدانين او يتركهم للمزارع او بوتيك صغير او اى شيء . نفس القضية الـ ٥٪ تكلمت فيها لو أخذت مثال سنجد انه اقل اكثر عدالة المهن الصغيرة لماذا لم تعامل كما يعامل العامل كما لو كان موظف الا يستحق التاجر الصغير انه يوظف نفسه لأن رأس المال الذى يعمل به صغير هذا ليس دخل متولد من العمل ورأس المال معا نحن ممكن تجاوزا صاحب المهنة الصغيرة او الحرفة الصغيرة نستطيع اعتبار دخله متولد من العمل ولماذا لا يعامل معاملة العامل او الموظف بشريحة واحدة ناهيك ان الشريحة تبدأ بـ ٢٠٪ وتساوى بين الموظف الصغير بعد حد الاعفاء والموظف الكبير اى البعد عن مسألة العدالة النقطة الأخيرة انه نحن بصدد تغيير قانون طارئ وهذا القانون يميل ولدينا ملاحظات عنه والبعض يطالب ان يكون التعديل من أجل تحقيق العدالة ليس من أجل تحقيق الحصيلة لان الدولة تستطيع وتحاول وتجد حصيلة كبيرة جدا وفي المرحلة الثانية والثالثة ضريبة المبيعات تحقق أكثر وأكثر هذه ليست القضية لكن القضية هى محاولة احساس الجميع بالعدالة وان القادر يدفع أكثر من غير القادر وان الجميع متساوون والجميع يدفعون الضرائب فالقانون موجود وفتنمى تعديله وتحسين صورته حتى يشعر الجميع بالمساواة وان فيه عدل في المجتمع هذا القانون كيف تم ويعرض على مجلس الشعب دون مذكرة ايضاحية تشرح الاسباب الموضوعية والعلمية لهذه الاسعار كيف توصلت لها وما هى الدراسات التى قدمتها عن حدود الاعفاء وعن الشرائح قبل ان هذا من واقع التوزيعات التكرارية للمنفات الممولين حاليا اى دراسة *Expost* من واقع المنفات من يدفعون فعلا راوا في المتوسط من جداول التوزيعات التكرارية الشريحة التى تدفع أكثر هى ما بين ٢٥ ، ٣٠ الف اذا توضع عليها أقصى ضريبة الذين كانوا اقل من هذا يعفوا وأغلبهم معفيين بالفعل لأنهم اقل اذا القضية لم تكن قضية لا تحقيق عدالة ولا زيادة الممولين لأن لو كانت الدراسة هادفة فعلا نحو العدالة كان لابد ان نتوقع او تعطينا توقع عن

التوزيعات التكرارية في المستقبل لأن القانون يظل معنا على الأقل ١٠ ، ١٢ سنة نفي خلال هذه المدة كنا نعرف التوزيعات توزيع الدخل القومي حاليا ومستقبلا حتى اختار الشرائح بناء على هذه الدراسة حتى اختار الأسعار بناء على هذه الدراسة لأبد أن تكون حدود الاعفاءات المائلية وغيرها مضبوطة ولكن ما تم ان كل هذه المناقشات في اللجان الاقتصادية للأحزاب ولجان مجلس الشعب وفي النقابات .. الخ أدت الى ان الحكومة وافقت على بعض اشياء أى المسألة مسألة فصال اذا اصحاب الصوت المسموع من رجال الأعمال نجحوا في اعفاء اشياء معينة ، المصدرين أمس نجحوا ان ٣٠٪ من صافي الدخل يعفى ولكن من يدافع عن مصالح الصغار بحيث يكونوا مسموعين وطالما الأمر فيه فصال فلماذا لا نفاصل مع الحكومة وشكرا .

الدكتور / أحمد حسن :

سأختصر اختصار شديد جدا الحقيقة أنا أرى ان مسودة مشروع قانون الضريبة الموحدة يأتى ليضيف دليلا جديدا على تناقض وتعارض اجراءات او مكونات ما يسمى ببرنامج الإصلاح الاقتصادى فى مصر من كام شهر شكلت الحكومة لجان لاعداد تشريع عمل موحد ووضعت شعارا لهذا التشريع وهو نحو تشريع عمل يزيد من خلق فرص العمل وفى ظل هذا الشعار كان أى اقتراب ليس فقط من زيادة الامتيازات للعمال بل أيضا أى محاولة للاقتراب للحفاظ على المكاسب الحالية للعمال كان يعنى تعارض مع الشعار ومن ثم كانت هناك محاولات لخفض امتيازات العمال حتى يكون هناك تحفيز لرأس المال على الاستثمار لخلق مزيد من فرص العمل ويأتى قانون او مسودة مشروع قانون الضريبة الموحدة ليسير فى اتجاه مناقض تماما وكما أشار الزملاء ولن أكرر ليدمر الحوافز على الاستثمار والحوافز على الادخار .. الخ وبالتالي نجد ان هذا المشروع يضيف أيضا دليلا جديدا ليس فقط على التخبط وانما على انحياز ما يسمى ببرنامج الإصلاح الاقتصادى ضد مصالح الغالبية العظمى من فئات الشعب المصرى الذين قال عليهم د. الصفتى وهم الناس الذين تقدم جهد عملها او تقدم طاقة عملها وسأكتفى بذلك وشكرا .

الدكتور / فرج عبد الفتاح :

لن اطيل على سيادتكم فى الحقيقة المسألة ببساطة شديدة سأسلط الضوء على بعض الاخطاء الفنية التى حدثت فى مسودة مشروع قانون الضريبة الموحدة المشروع ببساطة شديدة خلط بين الايراد والدخل ولكننا متخصصين ونعرف ان هناك فرق بين الايراد وبين الدخل . المشروع ضمن

في ثنياه مواد تخضع الثروة للضريبة وهذه الثروة ليست الدخل ولكننا نعلم الفرق بين الثروة والدخل . المشروع ضمن في مواده ضريبة غير مباشرة عندما اشترط على بائع الوحدات السكنية سلعة أو خدمة تؤدي وتنقل وهذه بالتالي تعتبر ضريبة غير مباشرة . المشروع قال ان الصفقة الواحدة والصفقة الواحدة هنا ليست يدخل هذا من حيث الملاحظات في مشروع القانون فيه ملاحظة اخرى التطبيق الفوري أو التطبيق على الوقائع في ظل قانون سابق . جميعا ان الواقعة المنشأة للضريبة تختلف في الضرائب النوعية من ضريبة لأخرى فمثلا على سبيل المثال إيرادات القيم المنقولة ، واقعة التوزيعات هي التي تنشأ الضريبة . الواقعة المنشأة لها التوزيعات . الأرباح التجارية والصناعية واقعة البيع هي التي تنشأ الضريبة . المهنيين أرباح المهن غير التجارية واقعة القبض قبض الأيراد نفسه هو الذي ينشئ الضريبة . نجد أن كل هذه الوقائع تمت في ظل القانون ١٥٧ لسنة ٨١ وبعد ذلك فجأة وبدون سابق انذار الوقائع تمت في ظل وضع قانون معين . وهنا يضحى المشرع أو المشروع المقدم لأن مازال لم يناقش أى طور المناقشة . المشروع المقدم ضحى بمبدأ تكلم عليه آدم سميث من أكثر من ٢٠٠ سنة وهو مبدأ اليقين لدى الممول بالضريبة التي سيدفعها ويقين لدى جهاز الضريبة لكي يعرف كم سيأخذ . النقطة الأخيرة كان يجب على المشروع أن يضيف فترة انتقالية لتطبيق القانون الجديد وهذه الفترة الانتقالية مهمتها والزملاء تحدثوا عنها ادخال جهاز الحاسب الآلى موجود في مصلحة الضرائب ولكن كفاءة تشغيله ما مقدارها . هذه هي المشكلة في الفترة الانتقالية يجب ان يتم ربط مأموريات الضرائب على مستوى الجمهورية بنهايات طرفية بحيث ان فيه غرفة تحكم لهذه النهايات بحيث ان الممول الذى له اكثر من نشاط . . نشاط في طنطا ونشاط في الاسكندرية سيحاسب امام مأمورية نشاطه الرئيسي في القاهرة . وهذه المأموريات التي تم حصر نشاطه فيها في الفروع يجب ان تسدد مع المأمورية الأصلية التي سيحاسب امامها والا سنجد أنفسنا مرة أخرى امام مسألة الخصم والاضافة التي مشاكلها ومازالت حتى اليوم مصلحة الضرائب عاجزة عن حلها وشكرا .

١٠ الدكتور / جودة عبد الخالق :

تصحيح بسيط بالنسبة لكلام د. الصفتى ان الشخص يأخذ ٢٠٠ ألف جم لو صرف مائة ألف وادخر الباقي سيعفى من الضرائب هذا غير صحيح ونحن نتحدث عن الـ ٣٠٠٠ جم الإعفاء والمبلغ الآخر الذى يخضع للضريبة.

لا يسعنى الا ان اشد بالفضل لذويه واود بهذه المناسبة ان اشكر العاملين فى الجمعية المصرية للاقتصاد السياسى على الجهد الذى بذلوه لجعل هذا اللقاء ممكنا بالصورة التى تم بها كما اشكر اعضاء لجنة الاقتصاد فى الجمعية على الجهد الذى وضع فى التخطيط والاعداد لهذه العملية ومجلس الادارة على رعايته له واشكر حضراتكم على تجشم هذا الانتظار الطويل .

١. الاستثمار / محمود حافظ غانم :

نحن نشكركم جميعا ولى كلمة صغيرة د. سيد عبد المولى فرق بين الضريبة وقال ان الضريبة من غير مقابل هو يريد التفرقة بين الضريبة والرسم لان الرسم مقابل خدمة والضريبة اخذها من غير مقابل وهذا غير صحيح . الرسم يأخذ مقابل خدمة متخصصة ولكن الضريبة يجب ان تؤخذ ايضا فى مقابل خدمات المرافق العامة تؤخذ من الجميع بحكم التضامن الاجتماعى نحن جميعا مسئولين عن مرفق الجيش حماية من الخارج مرفق البوليس حماية من الداخل ، الصحة ، التعليم اذا كان هناك التزام ليس له سبب يكون باطل وكما قلت لحضراتكم المجالس الشعبية ظهرت للضريبة فقط ابتداء . لكى يناقش انت لماذا تأخذ منا الضريبة ولم زودتها علينا هذه السنة التى اثار اليها د. الصفتى فى عجلة لا نريد مناقشة فلسفة فرض الضريبة نحن نناقش فى الاعفاءات ونترك الاصل لماذا ندفع ٢٠٪ بدل ١٠٪ ولماذا ليس ١٥٪ اهى مساومة كما يقول البعض ؟ لا نحن نحسب تكاليف خدمة المرافق العامة ولذلك افرض ضريبة فيها تضامن اجتماعى ثم ابحت فكرة العدالة الاجتماعية وفكرة توجيه الاستثمارات وابحث فكرة الاعفاءات وانا اقترح ان الاعفاء لا تكون رقم معين بالجنيه لان الجنيه قابل للتاكل كما افرض وعاء للضريبة افرض شريحة نسبة معينة تفرض على الوعاء انا افرض نسبة على الاعفاء لا اقول ٥ آلاف او ١٠ اقول ١٪ ، ١٪ ايا كانت لترتفع وتنخفض وفقا للقوة الشرائية الموجودة واكرر الشكر لحضراتكم .

حصيلة جولة أورو جواى

والدول النامية*

السفير الدكتور / منير زهران

مقدمة :

بعد الانضمام للاتفاقية العامة للتجارة والتعريفات واختصارها الجات «GATT» عام ١٩٧٠ ، شاركت مصر في جولة طوكيو التى استمرت من عام ١٩٧٩ ، وقد توصلت جولة طوكيو الى ثمانية اتفاقيات فسر بعضها احكام الاتفاقية العامة (للجات) وتضمن اتفاقيات اخرى لتنظيم التجارة الدولية فى عدد من الموضوعات مثل اللحوم والالبان ومنتجاتها والطائرات المدنية ، وكذلك بروتوكول للتخفيض الجمركى وتثبيت التعريفات الجمركية عند حدود معينة .

وقد قدمت مصر فى جولة طوكيو التزاما بتخفيض وتثبيت التعريفات الجمركية على بند واحد هو الدجاج المدبوح ، وحصلت على تخفيض للتعريفات الجمركية متوسطة ٣٢٪ لصالح صادراتها للدول الصناعية استفادة من معاملة الدولة الاولى بالزراعة .

وفى الوقت الذى لم تنضم جميع الدول النامية الاطراف المتعاقدة فى الجات الى جميع الاتفاقيات التى تمخضت عنها جولة طوكيو ، فانها شاركت جميعها ومنها مصر فى مفاوضات جولة أورو جواى منذ بدايتها فى بونتا ديل ايستى «Punta del Este» بأورو جواى عام ٨٦ . والفروض أن تنضم جميع الدول الاطراف التى ترغب فى ذلك - الى الاتفاقيات التى تمخضت عنها جولة أورو جواى باعتبارها صفقة واحدة متكاملة «SINGLE UNDERTAKING»

وقد تضمن الاعلان الوزارى الصادر فى بونتا ديل ايستى الآتى :

١ - التأكيد على الفصل الرابع من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة الخاص بالمعاملة التفضيلية لصالح الدول النامية .

* محاضرة القيت فى الجمعية المصرية للاقتصاد السياسى والاحصاء والتشريع

يوم ٨ يناير ١٩٩٤ .

والنص هو الخطوط العريضة لمحاضرة السفير الدكتور منير زهران مندوب مصر الدائم لدى الامم المتحدة والمنظمات الدولية الاخرى فى جنيف والذى رأس وفد مصر فى المفاوضات التجارية لجولة أورو جواى خلال الفترة من اغسطس ١٩٩١ حتى ديسمبر ١٩٩٣ .

٢ — عدم تحميل الدول النامية بالتزامات لا تتفق مع ظروفها التنموية والمالية والتجارية .

٣ — أن تؤدي ما تتوصل اليه جولة اوروجواى من نتائج الى تحسين الظروف الاقتصادية والتجارية للدول النامية .

٤ — وقد نص اعلان بونتا ديل ايستى على ضرورة القيام بتقويم للنتائج التى تتوصل اليها الجولة قبل اعتمادها وفقا لما طالبت به الدول النامية .

اولا — نتائج جولة اوروجواى :

وغيما يلى عرض موجز لاهم ما تمخضت عنه جولة اوروجواى ثم تأثيرها على الدول النامية :

١ — توصلت المفاوضات فى جولة اوروجواى والتي استمرت سبع سنوات الى ٢٨ اتفاقا وعدد من القرارات والاعلانات والملاحق التى تعتبر جزا لا يتجزأ من نتائج الجولة ، وقد تم الموافقة على جميع الوثائق بتوافق الآراء فى اجتماع لجنة المفاوضات التجارية بالجات الذى عقد فى مدينة جنيف مساء يوم ١٥ ديسمبر ١٩٩٣ ، وقد سبق ذلك الدعوة لاجتماع للجنة لتقييم تلك النتائج يوم ٣ ديسمبر ١٩٩٣ ، ولم يكن مثل هذا التقييم الا شكليا وسطحيا رغم مطالبة الدول النامية بان يصاحب هذا التقييم تعديلا فى الاحكام التى ترى الدول النامية تعارضها مع اهدافها ومصالحها وفقا لاعلان بونتا ديل ايستى .

٢ — وقد تضمنت وثائق الجولة اتفاقيات تتعلق بالزراعة والمنسوجات ومنتجاتها والخدمات والملكية الفكرية والجوانب التجارية فى الاستثمار ، بالإضافة الى اتفاقيات تتعلق بالاجراءات التعريفية . والاجراءات غير التعريفية ، وكذلك اتفاقيات مؤسسية تتعلق بانشاء منظمة عالمية للتجارة «WORLD TRADE ORGANIZATION» والقواعد الخاصة بتنظيم المعاملات التجارية بالجات ، والوقاية «SAIFGURAD» والدعم «SUBSIDY» ومكافحة الاغراق وتسوية المنازعات «Settiement of Disputes» .

٣ — وسوف تكون المنظمة التجارية العالمية فى التنظيم الدولى الذى سوف تشرف على تنفيذ تلك الاتفاقيات « اجهزة المنظمة » وهى :

— مجلس وزارى ويعتبر الجهاز السياسى السيادة للمنظمة الجديدة ويجتمع مرة كل سنتين .

— مجلس التجارة فى السلع .

— مجلس التجارة فى الخدمات .

- مجلس التجارة في الجوانب التجارية المتعلقة بالملكية الفكرية .
- سكرتارية المنظمة .

٤ — وسوف يتم التوقيع على الاتفاقيات الخاصة بانتهاء الجولة والاعلانات والقرارات الملحق بها بما في ذلك اتفاقية انشاء المنظمة العالمية للتجارة W.T.O في المؤتمر الوزاري الذي سوف يعقد في مدينة مراكش بالملكة المغربية خلال الفترة من ١٢ الى ١٥ ابريل ١٩٩٤ ، على أن تعرض تلك الوثائق على البرلمانات الوطنية للتصديق عليها بعد ذلك . ومن المتوقع دخول تلك الاتفاقيات حيز التنفيذ خلال عام ١٩٩٥ لتحل محل الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة والمعروفة باسم الجات «GATT».

ثانياً — الموضوعات الخلافية :

نظرا لان جولة أوروغواي لم تتمكن من حسم الخلافات حول عدد من الموضوعات . ونظرا لاهتمام الدول المتقدمة بضرورة انهاء جولة أوروغواي قبل نهاية يوم ١٥ ديسمبر ١٩٩٣ وهو الحد الأقصى الذي حدده الكونجرس للإدارة الأمريكية للتفاوض لانهاء الجولة فقد تم الاتفاق على احوال عدد من الموضوعات التي لم يمكن للمفاوضين الانتهاء منها او التي استمرت الخلافات حولها وذلك للتفاوض بشأنها في اطار مجموعات تفاوضية مفتوحة العضوية تبدأ عملا بعد شهر من انتهاء الاجتماع الوزاري في مراكش أي اعتبارا من ١٥ مايو ١٩٩٤ ولمدة تتراوح بين ١٨ شهر وستين وذلك عن الموضوعات الآتية :

١ — التجارة والبيئة : تنفيذا لأجندة ٢١ الصادرة عن مؤتمر الأمم المتحدة للتنمية والبيئة مع مراعاة الأبعاد التنموية للدول النامية .

٢ — الخدمات المصرفية : وذلك ازاء استمرار الخلافات بين الولايات المتحدة وغيرها من المفاوضين حول الاقتراح الأمريكي الخاص بالازدواجية في المعاملات المصرفية .

٣ — النقل البحري : والخلاف المستمر حول شمول خدمات النقل البحري للشحن وخدمات الموانئ والخدمات المساعدة الأخرى .

٤ — المصنفات الفنية : ازاء استمرار الخلافات بين المجموعة الأوروبية والولايات المتحدة حيث كانت الأخيرة تطالب الأولى بالفاء الدعم لصالح صناعة السينما والمسلسلات .

٥ — انتقال الأشخاص الطبيعيين : والذي طالب عدة دول نامية منها مصر بضرورة التفاوض حول وضع معايير بشأن انتقالهم .

ثالثا : مدى تأثير نتائج جولة أورو جواى على الدول النامية :

— كان التقسيم الذى تم يوم ٣ ديسمبر ١٩٩٣ فى إطار لجنة المفاوضات التجارية فى الجات يقلب عليه السلبية من وجهة نظر الدول النامية ، فقد القى مندوب ماليزيا بيانا نيابة عن مجموعة الدول النامية أوضح فيه ان مجموعته ترى انها قد التزمت فى مجال **الدخول الى الاسواق** فى السلع والخدمات أكثر مما قدمته الدول المتقدمة . كما اشار الى شكوى الدول التى تشكل **المنتجات الاستوائية** اهم صادراتها بأنها سوف تخسر نتيجة جولة أورو جواى جانبا هاما من المزايا التفضيلية التى كانت تتمتع بها . يضاف الى ذلك ضرورة تقديم المساعدة الفنية للدول الاقل نموا لتمكينها من اعداد عروضها فى مجال النفاذ للأسواق فى إطار جولة أورو جواى ، كما اشار الى وضع الدول الأكثر تضررا من اتفاقية الغذاء اشارة **للدول النامية المستوردة الصافية للغذاء** وضرورة تعويضها ، كما اشار مندوبا الهند وباكستان لضرورة ادخال تعديلات فى **اتفاقية المنسوجات** لمراعاة مصالحهما .

٢ — كما القى مندوب مصر بصفته منسقا **للدول الافريقية** فى الجولة بيانا . اعرب فيه عن نفس المخاوف وركز بصفة خاصة على وضع **الدول المستوردة الصافية للغذاء** وضرورة تعويضها عن خسائرها المتوقعة عن طريق تقديم المنح من المعونات الغذائية من الدول المتقدمة ومؤسسات التمويل الدولية بالاضافة الى القروض المبسرة وضرورة متابعة تنفيذ ذلك الالتزام وترجمته الى اجراءات عملية . وقد حذر مندوب مصر من استخدام البيئة والاجراءات الانفرادية واجراءات مكافحة التضخم والحماية كاجراءات حماية تسلب الدول النامية المزايا التى حصلت عليها . كما اشار الى تاكل المزايا التفضيلية التى حصلت عليها الدول النامية فى اسواق بعض الدول المتقدمة نتيجة لتطبيق مبدأ الدولة الاولى بالرعاية .

٣ — كما طالب ممثل مصر **بالغاء الدعم** الذى تفرضه بعض الدول المتقدمة لصالح منتجى القطن الامر الذى يؤثر على سعره العالمى ويضر بمصالح الدول المصدرة للقطن ومنها مصر .

٤ — وفى الوقت الذى التزمت فيه الدول المتقدمة بتخفيض الرسوم الجمركية على وارداتها بنسبة ٣٣٪ خلال الفترة الانتقالية فان الدول النامية التزمت بخفض تلك الرسوم بنسبة ٢٤٪ يضاف الى ذلك تتمتع الدول النامية بفترة انتقالية اطول تصل الى عشر سنوات فى حين ان الفترة الانتقالية لصالح الدول المتقدمة لم تتعد ست سنوات .

٥ — وخلال الفترة حتى نهاية مارس ١٩٩٤ جرت فى إطار الجات مفاوضات تهدف الى **الاعداد للاجتماع الوزارى فى مراكش** (١٢ الى ١٥ ابريل ١٩٩٤) تتمركز على الاتى :

(أ) تحسين العروض التي قدمتها الدول في مجال النفاذ للأسواق للسلع .

(ب) تحسين العروض التي قدمتها الدول في مجال الخدمات ، ويمكن لمختلف الدول أن تجرى تقييما لما قدمته من عروض في هذين المجالين بالمقارنة مع القروض المقابلة التي قدمتها الدول الأخرى للتأكد من توفر توازن الالتزامات فيما بين الشركاء التجاريين مع إمكانية تعديل تلك العروض خلال تلك الفترة .

(ج) كما جرت مراجعة نصوص مشاريع الاتفاقيات التي تم التفاوض عليها بهدف تحسينها وموائمتها من الناحية القانونية .

(د) كما تم اعداد مشروع اعلان سياسى اقتصادى لكى يصدر عن الاجتماع الوزارى فى مراكش .

رابعا - تقييم نتائج جولة أوروغواي :

١ - لم يكن من الممكن ان يتحمل المجتمع الدولى نتائج فشل هذه الجولة خاصة فى ظل الكساد العالمى الذى أصاب معظم اقتصاديات الدول المتقدمة وانتقل منها الى باقى دول العالم ، وكانت نتائج الجولة حلولا توفيقية بين الدول التى تتحكم فى التجارة الدولية بل والاقتصاد العالمى وخاصة الأطراف الأربعة التى تستحوذ على نصيب الأسد فى التجارة الدولية أى الولايات المتحدة والجماعة الأوروبية واليابان وكندا ، وذلك لأن نصيب تجارة الدول النامية لا يتجاوز ٢٠٪ من حجم التجارة العالمية وبالإضافة الى ذلك فإن مواقف الدول النامية كانت متباينة بل ومتناقضة فى بعض الأحيان ومثال ذلك الدول النامية المصدرة والمستوردة للفداء .

٢ - ان تدعيم القواعد التى تحكم النظام التجارى الدولى كنتيجة لجولة أوروغواي وبصفة خاصة تحسين احكام فض المنازعات تعتبر مكسبا للشركاء التجاريين بصفة عامة . ومع ذلك فهناك خشية من إمكانية استخدام القواعد الخاصة بالبيئة والدعم والإجراءات الانتقامية والإجراءات المضادة للأغراق التى قد تلجأ إليها بعض الدول المتقدمة دفعا عن منتجاتها الوطنية كممارسات حمائية جديدة تعرقل آليات السوق وتحول دون نفاذ منتجات الدول النامية الى الأسواق الدولية كلما توفرت مزايا نسبية لصادراتها .

٣ - من المتوقع ان تنحصر عن الجولة انعكاسات ايجابية غير مباشرة على الدول النامية فى المدى الطويل على اثر خروج الاقتصاد العالمى من حالة الكساد السائدة بما يسمح بزيادة فرص الاستثمار فى الدول النامية

التي يتوفر فيها مناخ سياسي مستقر وتشريعات كافية لتشجيع وحماية
و لضمان الاستثمارات الأجنبية .

٤ - وقد ركز المحللون الغربيون لنتائج جولة أورو جواى على
التوقعات الايجابية الممكنة لانعكاسات ما تمخضت عنه المفاوضات التجارية
متعددة الاطراف في الجات على الاقتصاد العالمى ككل من حيث الخروج من
حالة الكساد السائدة وامكانية خروج اقتصاديات الدول المتقدمة من ازمات
من مظاهرها ايقاف خطوط الانتاج والبطالة وتسريح العمال ، بحيث يوفر
المناخ الجديد للنظام التجارى الدولى لزيادة فرص التشغيل والاستثمار
وتحرير التجارة في مجالى السلع والخدمات بما يعود بالفائدة على زيادة
الانتاج نتيجة زيادة الطلب العالمى .

٥ - الا ان القليل من التحليلات التى نشرت في الصحافة الغربية
تعرض للانعكاسات السلبية على الدول النامية بصفة عامة والدول الافريقية
والاقل نموا والمستوردة الصافية للفداء بصفة خاصة ، ومع ذلك اشارت
بعض الدراسات الى الانعكاسات الايجابية التى سوف تعود اساسا على
عدد من دول امريكا اللاتينية ودول الاسيان والهند والدول الصاعدة
الصافية للفداء .

٦ - وقد اصدر السكرتير العام للأمم المتحدة يوم ١٦ ديسمبر ١٩٩٤
بيانا رحب فيه بنتائج جولة أورو جواى في نفس الوقت الذى طالب فيه
باتخاذ الاجراءات المناسبة لكى تتمكن الدول النامية والدول التى تمر بمرحلة
انتقالية من الحصول على كافة المكاسب من الجولة وبصفة خاصة في
المجالات التى لا تتمتع فيها بمزايا .

٧ - ويلاحظ ان نتائج جولة أورو جواى بما فيها الاتفاقية المنشئه
للمنظمة العالمية للتجارة «WORLD TRADE (WTO) ORGANIZATION»
سوف تؤدي الى اكتمال ادارة الاقتصاد العالمى بانشاء تلك المنظمة التى
فشل مؤتمر هافانا عام ١٩٤٦ في انشائها لكى يكتمل ثلاثى المنظمات التى
تشرف على العناصر المؤثرة في الاقتصاد العالمى ، اى المسائل النقدية
والمالية التى تختص بها منظمى بريتون وودز اى صندوق النقد الدولى
والبنك الدولى للتعمر والتنمية I.B.R.D ، والمسائل التجارية التى تختص
بها المنظمة العالمية للتجارة W.T.O ، وهو ما يستتبع التنسيق فيما بين
تلك المنظمات الثلاث .

٨ - وتتداخل اختصاصات المنظمة العالمية للتجارة مع ولاية
واختصاصات بعض اجهزة الأمم المتحدة ووكالاتها المتخصصة اشارة بصفة
خاصة للانكاد وبرنامج الأمم المتحدة للبيئة ولجنة التنمية المستدامة في حالة
انشاء لجنة للتجارة والبيئة في اطار المنظمة العالمية للتجارة ، بالإضافة
الى اختصاصات المنظمة العالمية للملكية WIPO وعدد آخر من الوكالات
المتخصصة .

٩ - وقد أوضحت مختلف الدراسات التي أعدتها مؤسسات دولية لها مصداقيتها مثل البنك الدولي ومنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية OECD والائتقاد بالإضافة الى المنظمات غير الحكومية وخاصة CHRISTION AID أن الدول النامية بصفة عامة خرجت خاسرة من جولة أوروغواي .

وأوضحت تلك الدراسات بصفة خاصة ان أكثر الدول تعرضا للخسارة هي الدول الأكثر فقرا في افريقيا ، وطالبت بتعويض تلك الدول من خلال معونات اضافية وزيادة في التفضيلات التجارية والمعاملة الخاصة وتخفيف عبء الديونية . كما طالبت منظمة CHRISTION AID بضرورة التفاوض لإبرام اتفاقيات جانبية بالتوازي مع جولة أوروغواي لتعويض تلك الدول عن خسائرها وبصفة خاصة الدول المستوردة الصافية للغذاء . وطالبت تلك المنظمة بأنه ليس من قبيل الانصاف ان تتحمل الدول الفقيرة ثمن أو تكاليف انهاء الجولة في الوقت الذي تحصل على مكاسبها الدول الغنية .

١٠ - وقد أوضحت دراسات للبنك الدولي ومنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية توقع زيادة حجم التجارة في السلع والخدمات نتيجة اتفاقيات انهاء جولة أوروغواي بحوالى ٧٤٥ مليار دولار بحلول عام ٢٠٠٥ وان الزيادة في الدخول في العالم نتيجة الجولة سوف تصل الى ٢١٣ مليار دولار اعتبارا من عام ٢٠٠٢ ، وتحصل على الغالبية العظمى من تلك المنافع الدول المتقدمة خاصة الولايات المتحدة ودول الاتحاد الأوروبى ودول الشمال ودول أوروبا الشرقية واليابان بالإضافة الى الصين ، وسوف تحصل الدول النامية وفقا لتلك الدراسات على الحد الأدنى من تلك المكاسب مع ملاحظة ان توزيع تلك المكاسب سيكون على نحو غير متوازن لصالح الدول التي يقوم اقتصادها على التصدير في نفس الوقت الذي سوف تتحمل افريقيا خسارة قدرتها بنحو ٢٦ مليار دولار ، ومن الدول التي سوف تتحمل خسائر نتيجة الجولة وفقا لتلك الدراسة بعض دول البحر المتوسط والكاريبى واندونيسيا .

وقد حددت المنظمة غير الحكومية CHRISTION AID الدول المتضررة من الجولة في الطوائف الآتية :

(أ) الدول الافريقية ودول الكاريبي والمحيط الهادى التي تحصل على مزايا تفضيلية تعاهدية نتيجة الاتفاقيات المعقودة مع الاتحاد الأوروبى (اتفاقية لومى - واتفاقيات التعاون) . والتي سوف تشاركها وتنافسها في تلك المزايا التجارية الدول الأخرى المتعاملة مع دول الاتحاد الأوروبى .

(ب) الدول المستوردة الصافية للغذاء التي سوف تتحمل ارتفاعا في أسعار وارداتها نتيجة تخفيض الدعم الذى تقرضه الدول المتقدمة داخليا لصالح المزارعين وكذلك لتشجيع الصادرات وسوف تتحمل هذا العبء في الزيادة في الأسعار حوالى مائة دولة من الدول النامية والتي يصل عددها الى ١٣٢ دولة .

(ج) الدول المصدرة للكافور والبن والتي من المتوقع ان تنخفض اسعارها .

(د) الدول التي تحتاج الى رؤوس اموال وتكنولوجيا .

* الخلاصة :

١ - بالنسبة لمصر فانه يمكن ان تتلخص الانعكاسات الايجابية لاتفاقيات انهاء جولة اوروجواى على الاقتصاد المصرى فى الاتى :

(١) زيادة قدراتنا التنافسية بالنسبة لبعض المنتجات الزراعية التي يمكن تصديرها مع محدوديتها خاصة الصادرات من الخضروات والفواكه . الا ان قيم تلك الصادرات تمثل نسبة ضئيلة من حجم واردات مصر الغذائية التي تصل الى حوالى ٣ مليار دولار .

(ب) حماية الصادرات المصرية من سياسة الدعم والاغراق والاجراءات التوازنية الاخرى التي تطبقها بعض الدول الاخرى وخاصة الاجراءات الانتقامية الانفرادية التي تطبقها بعض الدول الكبرى تحت ذريعة حماية منتجاتها لمواجهة اغراق سوقها بالمنتجات ذات السعر المنخفض مثل القانون الأمريكى SUPER 301 وتقليل احتمالات نشوب حروب تجارية .

٢ - انشاء آلية محكمة لفض المنازعات التجارية - خاصة وان نظام التحكيم المطبق فى اطار الجات يعلق تطبيق لجان التحكم Panels على قبول الاطراف المختارة .

- حماية الملكية الأدبية للتراث الثقافى المصرى وخاصة حق المؤلف والمنتجات الفنية والمؤلفات .. الخ .

- امكانية حصول مصر على معونات فنية لمساندة الاجراءات التي سوف تتخذها الحكومة فى تطبيق مختلف احكام اتفاقيات جولة اوروجواى .

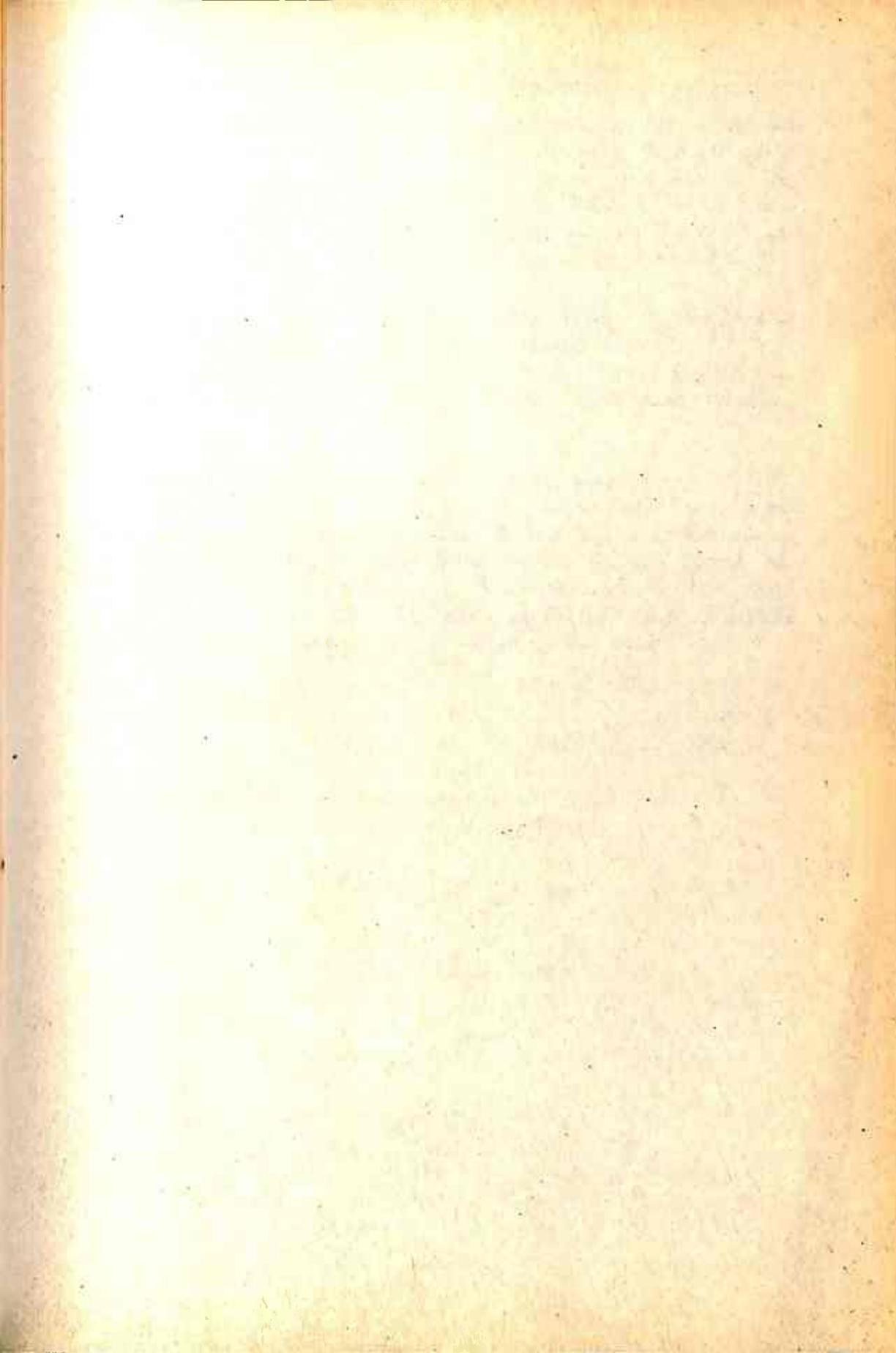
٣ - كما ان المحصلة النهائية للجولة من حيث مراعاة الانعكاسات السلبية على الاقتصاد المصرى ، سوف تعتمد على كيفية استعدادنا - خلال المرحلة الانتقالية - لمواجهة تلك الانعكاسات بحيث نعمل على زيادة مكاسبنا وتقليل الانعكاسات السلبية لمواجهة عدد من الاحتمالات منها :

(١) تحدى منتجات الدول الاخرى لصادراتنا سواء من المنسوجات والسلع الغذائية والصناعية ، مع التمسب لمنافسة وارداتنا من مختلف السلع مع الانتاج المحلى فى السوق الداخلى على اثر التزامنا بخفض الرسوم الجمركية وربطها فى حدود عليا لا يمكن تخطيها - وهو التزامنا به ايضا فى اطار خطة الاصلاح الاقتصادى مع البنك الدولى .

(ب) استخدام الدول المتقدمة لمعايير فنية تعتبر من قبيل حواجز فنية لاعاقة دخول صادراتنا لأسواق تلك الدول ، مثل معايير البيئة والاجراءات الصحية والمواصفات الفنية التي يمكن أن تقيد من نفاذ صادراتنا الى أسواق تلك الدول . ويمكننا في مثل هذه الحالة الطعن في تلك الاجراءات ضمن نظام فض المنازعات ، ومع ذلك فالى حين فض تلك المنازعات سوف تكون الأضرار قد لحقت بشركائنا والمنتجات المصرية التي تتجه للتصدير .

(ج) بالنسبة لحرية انتقال العمالة اقتصر الاتفاق على العمالة ذات المستوى الرفيع والمتخصص وليس العمالة الحرفية التي تتمتع بها الدول النامية ، وسيتم استكمال المفاوضات خلال الشهور القادمة في إطار فريق تفاوضي يعمل لمدة ١٨ شهرا للنظر في الأحكام المتعلقة بانتقال الأشخاص الطبيعيين .

وأخيرا وعلى ضوء نتائج جولة أورو جواي والتوقيع على الاتفاقيات التي انبثقت عنها في المؤتمر الوزاري في مراكش سوف يتطلب الأمر في مرحلة التصديق على تلك الاتفاقيات في مجلس الشعب ضرورة مراجعة جميع القوانين واللوائح المصرية المنظمة لمختلف المجالات التي تقع في إطار تلك الاتفاقيات سواء في مجالات التجارة في السلع والخدمات والزراعة والملكية الفكرية والاستثمار .. الخ . لكي تتواءم مع التزاماتنا المنبثقة من تلك الاتفاقيات واصدار القوانين المصرية اللازمة في هذا الشأن .



تخفيض الفرنك الأفریقی : فعالية التوقيت*

محمود أبو المیون

قسم الاقتصاد — كلية التجارة جامعة الزقازيق

مقدمة :

ارتبطت عملات مجموعة من الدول النامية الواقعة في وسط وغرب وشرق أفريقيا بالفرنك الفرنسي منذ الثلاثينيات من هذا القرن حيث كانت معظم تلك الدول خاضعة للحكم الفرنسي ، وكانت ادارة المستعمرات الفرنسية تسمح بأن يكون لها عملات وطنية شريطة ان ترتبط تلك العملات ارتباطا وثيقا بالفرنك الفرنسي . وفي عام ١٩٤٥ وحدث جميع العملات الوطنية للمستعمرات الفرنسية في أفريقيا في عملة واحدة اطلق عليها اسم «فرنك المستعمرات الفرنسية في أفريقيا Le Franc des Colonies Française» وعرفت اختصارا باسم CFA، كما درج على تسميتها بالفرنك الأفریقی . وقد اطلق تعبير «منطقة الفرنك الأفریقی» على مجموعة الدول التي ارتبطت عملاتها بالفرنك الفرنسي كعملة رئيسية (١) .

وبعد ان تم ربطه بالفرنك الفرنسي عند سعر تعادل بلغ ٥٠ فرنك افريقي مقابل فرنك فرنسي واحد في أكتوبر من عام ١٩٤٨ ، ضمنت فرنسا حرية تحويل الفرنك الأفريقي الى الفرنك الفرنسي بصورة تامة ، ومن ثم اعتبر الفرنك الأفريقي «عملة صعبة» بطريقة غير مباشرة منذ ذلك التاريخ (٢) . وحينما أدخلت فرنسا — نتيجة لاصلاحتها النقدية — الفرنك الفرنسي الجديد ليعادل ١٠٠ فرنك قديم في عام ١٩٦٨ ، أصبح كل ٥٠ فرنك افريقي يعادل فرنك فرنسي جديد بصورة تلقائية (٣) ، وظل هذا السعر ثابتا حتى ١٢ يناير ١٩٩٤ حينما اتخذ قرارا جماعيا من جانب ١٣ دولة افريقية بالاجماع بخفض سعر صرف الفرنك الأفريقي مقابل الفرنك الفرنسي الى النصف ، بحيث أصبحت كل مائة فرنك افريقي تعادل فرنك فرنسي واحد .

وعلى الرغم من التغيرات التي طرأت على نظم وسياسات وترتيبات الصرف الأجنبي في مختلف دول العالم ، وأهمها اتجاه عدد متزايد من الدول النامية للتحويل نحو نظم وترتيبات أكثر مرونة للصرف الأجنبي وبالذات بعد

(*) تولدت فكرة هذا البحث أثناء اعداد دراسة موجزة للصندوق الكويتي للتنمية الاقتصادية العربية حول آثار تخفيض الفرنك الأفريقي على عمليات الصندوق في الدول التي شملها قرار التخفيض ، ويتقدم الباحث لادارة الصندوق بالشكر على إتاحة هذه الفرصة له ، كما يتقدم بالشكر على إتاحة هذه الفرصة له ، كما يتقدم بالشكر للاستاذ الدكتور مرمان شافعي على تعليقاته القيمة على مسودة هذا البحث وتبنى مسؤولية الباحث كاملة عن أي تصور فيه .

عام ١٩٧٣ (٤) ، استمرت منطقة الفرنك الأفريقي تعتبر مثالا لترتيبات الصرف الأجنبي المستقرة التي اجتمعت في نطاقها مجموعة من الدول النامية التي ربطت عملاتها بعملة رئيسية واحدة عند سعر صرف ثابت ولدة طويلة . وعلى الرغم من اتفاق معظم الاقتصاديين على أن السماح بتقلب أسعار الصرف يمكن أن يسمح للاقتصاديات المفتوحة أن تحتفظ بقدرة صادراتها على المنافسة في الأسواق الدولية ، مما يضمن تحقيقها لاستقرار نسبي في موازين مدفوعاتها (٥) ، إلا أن سعر صرف الفرنك الأفريقي مقابل الفرنك الفرنسي ظل مثبتا طيلة خمسة وأربعين عاما .

والتساؤل الذي يطرح نفسه هنا يتمثل في ماهية السبب في اختيار عام ١٩٩٤ بالذات لاتخاذ قرار التخفيض ، فهل كانت دواعي التخفيض منعدمة طوال الفترة السابقة لذلك العام ؟ . ولذلك تهدف هذه الورقة الى تحليل درجة فعالية التوقيت الذي اتخذ فيه هذا القرار .

ولكى يتحقق هذا الهدف سيتم البحث في الأسباب الكامنة وراء تخفيض سعر صرف الفرنك الأفريقي لكي يتم التعرف على درجة فعالية التوقيت الذي اتخذ فيه قرار التخفيض واستبيان ما إذا كان قرار التخفيض قد اتخذ في الوقت المناسب . وتمهيدا لهذا التحليل سوف يتم القاء الضوء على التنظيم العام لمنطقة الفرنك الأفريقي وتطورها التاريخي ، وعلى آلية عمل النظام الذي يضمن ثبات سعر صرف الفرنك الأفريقي وحرية تحويله للفرنك الفرنسي ، الى جانب تناول مميزات هذا النظام وأسباب استقراره واستمراره .

وسوف ينقسم هذا البحث الى أربعة أقسام رئيسية يتناول الأول منها التنظيم العام والتطور التاريخي لمنطقة الفرنك الأفريقي ، ويتناول القسم الثاني التعريف بآلية عمل نظام الصرف الأجنبي بالمنطقة والأسباب التي أدت الى استقراره ، أما القسم الثالث فيتضمن دراسة للأسباب المحتملة لتخفيض الفرنك الأفريقي بعد التعريف باقتصاديات الدول الأعضاء فيه واستعراض أدائها الاقتصادي خلال عقد الثمانينيات وبدايات العقد الحالي . أما القسم الأخير من هذا البحث فسوف يتناول دراسة فعالية توقيت اتخاذ قرار التخفيض في ضوء نتائج دراسة أسبابه ومعرفة ما إذا كانت هناك حاجة لاتخاذ هذا القرار قبل عام ١٩٩٤ . هذا وسيتم تتبع الأسباب واستخلاص النتائج من خلال تحليل الإحصاءات المنشورة عن الموضوعات التي سيتم التطرق لها .

وترجع أهمية هذا البحث في أنه يلقي الضوء على كيفية تفاعل العوامل الاقتصادية مع غيرها من العوامل عند اتخاذ قرار بتخفيض عملة ما ، كما أن أهميته ترجع الى أن الفرنك الأفريقي يعتبر مثالا حيا لعملة نقدية واحدة مازال يتعامل بها عدد كبير من الدول النامية في ظل ترتيبات جماعية ودولية تضمن حرية تحويل هذه العملة لاحدى العملات الرئيسية في العالم في وقت تزداد فيه الضغوط على الدول النامية لتحرير عملاتها ، وأخيرا فإن تناول الجوانب العملية لمناطق العملة قد يساعد على بيان المشاكل التي يمكن تفاديها عند

اقرار مجموعة من الدول النامية — ربما في منطقتنا العربية — انشاء منطقة عملة موحدة اسوة بما سوف تلجأ اليه دول الجماعة الأوروبية قبل نهاية هذا القرن .

اولا : التنظيم العام والتطور التاريخي لمنطقة الفرنك الإفريقي

١ — التنظيم المؤسسي :

تولى « البنك المركزي لفرنسا ما وراء البحار Caisse Centrale de la France d'Outre-Mer » اصدار الفرنك الإفريقي (٦) ، وقد أسس هذا البنك أثناء الحرب العالمية الثانية لتوفير بديل لأوراق البنكوت الفرنسي الذي كان يطبع أثناء الحرب ، وعقب الغاء البنك تنقلت عملية اصدار النقد ما بين عدة بنوك تجارية ومؤسسات عامة ، ففي عام ١٩٥٥ كانت مؤسسة Institut d'Emission de l'Afrique Occidentale Française et du Togo ومؤسسة Institut d'Emission de l'Afrique Equatoriale et du Cameroun هما المسئولتان — كمؤسستين عامتين فرنسييتين — عن اصدار الفرنك الإفريقي كل في منطقتيه ، وقد عدل اسم المؤسسة الأولى في عام ١٩٥٩ الى « البنك المركزي لدول غرب إفريقيا Banque Central des Etats de l'Afrique de l'Ouest » وقد عرف هذا البنك اختصارا باسم BCEAO كما عدل اسم المؤسسة الثانية في ذات العام الى « لبنك المركزي لدول إفريقيا الاستوائية والكاميرون Banque Centrale des Etats de l'Afrique Equatoriale et du Cameroun » (٧) .

٢ — الدول الأعضاء :

ظل البنك المركزي لدول غرب إفريقيا بلا صلاحيات تذكر للقيام بالوظائف المتعارف عليها للبنوك المركزية حتى توصلت ٧ دول الى اتفاقية انشاء منطقة عملة موحدة ، وتأسيس بنك مركزي واحد في ١٢ مايو من عام ١٩٦٢ . ووقعت على تلك الاتفاقية كل من داهومي وساحل العاج ومالينا وموريتانيا والنيجر والسنغال وغولنا العليا ، ونتيجة لذلك تمت تصفية البنك ، وبدأ البنك المركزي الجديد — الذي حمل نفس الاسم — أعماله في ذات العام من مقره الرئيسي المؤقت في باريس ، وبعدها نقل المقر الرئيسي للبنك الى دكاكر عاصمة السنغال . ولقد انسحبت مالي من عضوية الاتحاد وحلت محلها توجو في نوفمبر ١٩٦٣ ، كما انسحبت موريتانيا منه في عام ١٩٧٢ . لذلك ظل البنك يخدم ٦ دول منذ ذلك العام وحتى عام ١٩٨٤ حينما عادت مالي الى عضوية الاتحاد النقدي للمنطقة مرة أخرى (٨) . هذا وقد سمحت اتفاقية تأسيس البنك بقيامه بفتح فروع له في عواصم الدول الاعضاء .

كما توصلت الدول الاعضاء في البنك الى اتفاقية مع الحكومة الفرنسية تضمن حرية تحويل الفرنك الإفريقي الذي يصدره هذا البنك، والذي سمي اعتبارا

من عام ١٩٦٢ باسم *Franc de la Cammunauté Financière Africaine* الى الفرنك الفرنسى بصورة غير محدودة . وظلت هذه العملة تعرف اختصاراً باسم الفرنك الأفريقى *CFA* .

أما البنك المركزى لدول افريقيا الاستوائية والكاميرون فقد ضم في عضويته خمس دول هي الكاميرون وجمهورية أفريقيا الوسطى وتشاد والكونجو برازافيل (الكونجو حالياً) والجابون ، ثم انضمت اليه غينيا الاستوائية في عام ١٩٨٥ ، وهى اول دولة أفريقية تنضم للبنك دون أن تكون من بين المستعمرات الفرنسية السابقة بأفريقيا . وبناء على اتفاق تعاون وقع مع فرنسا في عام ١٩٦٠ أصبح هذا البنك مؤسسة متعددة الجنسية *MULTI-NATIONAL* لها مركز ادارى رئيسى في باريس ومركز رئيسى عاصمة كل دولة من الدول الاعضاء . وكان للبنك سلطة اصدار أوراق النقد التى تغيرت تسميتها الى *Franc de la Coopération Financière* «en Afrique Centrale» وعرفت اختصاراً باسم *CFA* ايضاً (٩) . وقدمت تغيير اسم البنك في مرحلة لاحقة الى بنك دول أفريقيا الوسطى *Banque des Etats de l'Afrique Centrale* وعرف اختصاراً باسم *BEAC* وأصبح مركزه الرئيسى في ياوندى .

٣ - الاتحادات النقدية في منطقة الفرنك الأفريقى :

شمل الاتفاق الذى تم بين مجموعة الدول التى أسست البنك المركزى لدول غرب افريقيا في عام ١٩٦٢ تكوين اتحاداً نقدياً فيما بينها سمي بالاتحاد النقدي لدول غرب افريقيا *West African Monetary Union* ، وقد عرف اختصاراً باسم *WAMU* . ويطبق البنك المركزى لدول غرب افريقيا سياسة نقدية موحدة في كل الدول الاعضاء في الاتحاد النقدي (١٠) ، ولا يوجد مثل هذا الاتحاد بين دول وسط افريقيا .

٤ - تداول الفرنك الأفريقى :

يتم تداول ورقة النقد التى يصدرها البنك المركزى لدول غرب افريقيا في كل الدول السبعة الاعضاء فيه دون أى تمييز لورقة النقد باسماء هذه الدول . أما ورقة النقد التى يصدرها البنك المركزى لدول وسط افريقيا فيتم تمييزها بعلامة خاصة بكل دولة من الدول الستة الاعضاء فيه ، وان كان لاي ورقة نقد خاصة بأى دولة قوة ابراء كاملة في باقى الدول الستة . والملاحظ أن ورقة النقد التى يصدرها البنك الاول لا تعتبر عملة قانونية في الدول الاعضاء في البنك الثانى ، كما لا يتم تداول أوراق النقد التى يصدرها البنك الثانى للدول الاعضاء فيه في الدول السبعة الاعضاء في البنك الاول ، وذلك على الرغم من ارتباطهما معا بالفرنك الفرنسى عند نفس السعر (١١) .

وفىما يتعلق بتداول الفرنك الأفريقى في أسواق الصرف الأجنبى ، فيلاحظ أن هذا التداول غير ممكن الا من خلال الوكالات الرسمية ، بسعر الصرف المحدد وبدون أية هوامش اضافية .

واستنتاجا مما سبق يلاحظ انه نتيجة لهذا الاختلاف في التنظيم المؤسسي وفي اعتبارات تداول العملات بين الدول الأعضاء في منطقة الفرنك الأفريقي لا يمكن اعتبار ان المنطقة تعتبر منطقة عملة واحدة مرتبطة بالفرنك الفرنسي، لكنها منطقة بها عملتان مميزتان محدودتا التداول كل في نطاق جغرافي محدد، وتصدران عن بنكين مركزيين اقليميين ، على الرغم من أن سعر صرف هاتين العملتين واحد بالنسبة للفرنك الفرنسي ، سواء قبل التخفيض او بعده ، وعلى الرغم من حرية تحويلهما الكاملة للفرنك الفرنسي . ويؤكد ذلك الرأي حقيقة أن لاى من البنكين المركزيين الاقليميين سلطة تغيير سعر صرف العملة التي يصدرها مقابل الفرنك الفرنسي باجماع اصوات أعضائه وبغض النظر عن موقف البنك الآخر (١٢) . وبالرغم من ذلك درج محلو الموضوعات المرتبطة بالمنطقة على اعتبارها منطقة عملة واحدة .

ثانيا : آلية عمل النظام وأسباب استمراره

١ - آلية النظام وأدواته :

الى جانب ضمان حرية تحويل الفرنك الأفريقي بصورة كاملة الى الفرنك الفرنسي عند سعر صرف ثابت ، وهو أهم مرتكزات منطقة الفرنك الأفريقي ونظام الصرف الأجنبي فيها ، يمكن تلخيص المبادئ التي ارتكر عليها نظام العمل في منطقة الفرنك في ثلاثة مبادئ أساسية (١٣) :

١ - حرية انتقال رؤوس الأموال بين دول المنطقة وذلك من خلال الأموال التي تضخها البنوك المركزية الاقليمية بالعملة المحلية في أسواق الدول الأعضاء فيها .

٢ - تجميع الاحتياطيات الخارجية بالنقد الأجنبي في يد البنكين المركزيين الاقليميين وإيداعها في حسابين باسم كل بنك لدى الخزانة الفرنسية ومشاركة الدول الأعضاء في المنطقة في استخدام النسبة العظمى من تلك الاحتياطيات النقدية من خلال البنكين المسؤولين عن إدارة تلك الاحتياطيات .

٣ - تأسيس منطقة تجارة مشتركة وتنسيق السياسات المالية مقابل باقى دول العالم .

ويعتبر « حساب العمليات » بمثابة الأداة الرئيسية التي يعتمد عليها لضمان فعالية نظام الصرف الأجنبي بالمنطقة ، ففي مقابل ضمان فرنسا لحرية تحويل الفرنك الأفريقي بصورة كاملة ، يتعهد البنكين المركزيين الاقليميين بالمنطقة بإيداع معظم احتياطيات الدول الأعضاء فيهما من النقد الأجنبي (٦٥ ٪ على الأقل) في حساب خاص باسم كل بنك لدى الخزانة الفرنسية ، ويعرف هذا الحساب باسم « حساب العمليات » ، ومن خلال النظام الذي يحكم هذا الحساب يقوم كل بنك مركزى بإدارة الاحتياطيات النقدية الخاصة بمجموعة الدول الأعضاء فيه .

ويعتبر حساب العمليات بمثابة حساب وديعة مدر لفائدة تدفعها الخزانة الفرنسية للبنك صاحب الحساب طالما ظل رصيد هذا الحساب دائما ، أما اذا انقلب رصيد الحساب مدينا نتيجة للسحب منه بما يزيد عن رصيده ، يلتزم البنك المركزى صاحب الحساب بسداد فوائد مدينة للخزانة الفرنسية ، التى تلتزم بدورها بتقديم ائتمان قصر الاجل للبنك صاحب الحساب لتغطية رصيده المكشوف(١٤) .

وتتضح طريقة استخدام حساب العمليات من قبل الدول الاعضاء من خلال النسبة التى يخصصها كل بنك اقليمى من اجمالى رصيد الحساب المذكور اعلاه لاستخدام كل عضو فيه كل عام ، حيث يسمح لهذه الدولة بالسحب من رصيد هذا الحساب فى حدود النسبة المخصصة لها خلال العام وذلك لتمويل وارداتها وتوفير احتياجاتها التمويلية ، وتسمح نظم البنكين الاقليميين فى منطقة الفرنك الافريقى للدول الاعضاء فيها بتخطى الدولة العضو الرصيد المخصص لها خلال العام ، ولكن فى مقابل التزامها بسداد فائدة مدينة على الرصيد المكشوف لحسابها لدى البنك ، حسب المدة التى يظل فيها هذا الحساب مكشوفاً(١٥) . وبهذا تساهم الفوائد المدينة التى يحصلها البنك من الدول المدينة فى سداد الفائدة التى قد تستحق للخزانة الفرنسية اذا ما اصبح الرصيد الاجمالى لحساب عمليات البنك مدينا ، كما يمثل سعر الفائدة الذى تدفعه تلك الدول المدينة الاداة السعرية التى تستخدم لتحجيم التمويل الذى تقدمه البنوك المركزية الاقليمية للدول الاعضاء فيها بالعملة الأجنبية باعتباره وسيلة لرفع تكلفة الاقتراض بالعملة الأجنبية .

ويلاحظ من بيان آلية عمل « حساب العمليات » انه يعتبر بمثابة حساب مشترك لكل الدول الاعضاء بكل بنك اقليمى ، وتشارك كل هذه الدول فى تنمية رصيد هذا الحساب من خلال تنمية حصيلة صادراتها ، كما تشارك ايضا فى استخدام رصيده كمصدر تمويلى مشترك تساعد فرنسا بصورة تامة فى ضمان عدم نضوبه .

ومن خلال مجموعة سياسات هامة استقرت عليها نظم العمل فى تلك البنوك المركزية الاقليمية ، يتحقق الانضباط المالى والنقدى للدول الاعضاء ، ويمكن حصر هذه السياسات فيما يلى(١٦) :

(١) نظرا لأن مشاركة الدول الاعضاء فى رصيد حساب العمليات من الاحتياطيات بالنقد الأجنبى تعنى أن تجاوز أى دولة لقيمة المخصص لها من هذه الاحتياطيات سوف يخفض رصيد الحساب ، مما يحتمل معه انخفاض العائد الذى يمكن أن يضاف لهذا الرصيد سواء من الفوائد الدائنة أو من الاستثمار المحدود المسموح به لنسبة منه ، أو مما يمكن أن يؤدي إليه هذا التجاوز من تحويل رصيد حساب العمليات الخاص بالبنك لدى الخزانة الفرنسية الى رصيد مدين ، وهو ما يؤدي الى قيام البنك بسداد فوائد مدينه عن هذا الرصيد للخزانة الفرنسية على النحو الذى سلف ذكره ، ولما كان صافي حصيلة عوائد استثمار رصيد حساب العمليات هو من حق

كل الدول الأعضاء باعتباره جزءاً من ربح البنك القابل للتوزيع ، فان تشريع الحدود القصوى المسموح بها لكل دولة لاستخدام رصيد حساب العمليات ، سواء بصورة كمية أو برفع عبء الفوائد على عمليات السحب على المكتشوف يعتبر أمراً ملزماً لكافة الدول الأعضاء .

(ب) حتى لا تنضب الاحتياطيات النقدية المتجمعة في رصيد حساب عمليات كل بنك ، يقوم البنك المختص بتخطيط حجم الطلب على استخدام الاحتياطيات سنوياً على ضوء تقديراته للطلب على النقود في كل دولة من الدول الأعضاء فيه ، ويضع البنك في حساباته ألا يؤدي التوسع الائتماني — بما يزيد عن الطلب على النقود — إلى زيادة الطلب على الاستيراد ، مما يمكن أن يؤدي إلى زيادة الطلب على استخدام رصيد احتياطيات النقد الأجنبي ، وبالتالي يؤدي إلى استنزافها (١٧) . ويلجأ البنك إلى استخدام أدوات السياسة الائتمانية ، سواء في شكل رفع لأسعار إعادة الخصم ، أو في شكل قيود أو سقف ائتمانية كمية لكل دولة (١٨) ، مما قد يرشده لجوء الدول الأعضاء إلى تجاوز الأرصدة المخصصة لها سنوياً .

(ج) يقوم كل بنك مركزي بتقديم تمويل بالعملة المحلية لحكومات الدول الأعضاء في حالة احتياجها لمثل هذا التمويل ، وقد حددت نظم العمل بالبنوك المركزية الحد الأقصى لحجم هذا التمويل ، حيث تقضى تلك النظم بعدم تجاوز التمويل الممنوح لكل دولة عضو في سنة ما بالعملة المحلية ما يعادل ٢٠٪ من قيمة الإيرادات المالية التي تكون الخزانة العامة في كل دولة قد حققتها في السنة المالية السابقة ، ويقدم هذا التمويل لمدة زمنية محددة (١٩) . ويؤدي وجود مثل هذا القيد إلى تشديد توافر التمويل المصرفي للعجز في الموازنات العامة للدول الأعضاء مما يساهم بالتالي في تحقيق الانضباط المالي فيها ، لكنه لا يمنع هذه الحكومات من اللجوء للاقتراض الخارجي لتمويل العجز المالي .

(د) يقوم كل بنك مركزي اقليمي بدوره كبنك للبنوك من خلال قيامه بدور الملجأ الأخير لاقتراض البنوك المسموح لها بالعمل في الدول الأعضاء ، حيث يقوم بتقديم نوعين من الائتمان ، أولهما موسمي قصير الأجل أما بضمان سندات خاصة أو حكومية ، أو بضمان سندات تقدمها تلك البنوك مضمونة بالذهب أو بالعملة الأجنبية ، وذلك لتمويل بعض العمليات قصيرة الأجل . أما النوع الثاني من الائتمان فيكون متوسط الأجل لتمويل المشروعات الائتمانية . ويستخدم البنك المركزي أيضاً سياسة تحديد نسب الاحتياطي القانوني للبنوك العاملة في الدول الأعضاء حسب طلب حكومات تلك الدول ، كما يستخدم سعر الفائدة كأداة لتوجيه الائتمان المحلي إلى القطاعات المرغوبة . وبهذا الأسلوب يمكن للبنوك المركزية الإقليمية أن تتحكم نسبياً في نمو السيولة المحلية في أسواق الدول الأعضاء ، كما يمكنها توجيه الائتمان المصرفي المحلي للمجالات المرغوبة من خلال تمييز أسعار الاقتراض المقدم للقطاعات المختلفة (٢٠) .

٢ - أسباب استثمار المنطقة :

مما لا شك فيه أن الدول التي حافظت على عضويتها في منطقة الفرنك الإفريقي لما يقارب نصف قرن من الزمان قد ساهمت في استمرار المنطقة واستقرار نظام الصرف الأجنبي الذي يسودها ، وما كان من الممكن لهذه الدول أن تستمر في تلك العضوية ان لم تكن من وراء الاستمرار في تلك العضوية من المزايا ما يفوق العيوب التي تصاحب مناطق العملة الواحدة .

ولقد تناولت العديد من الدراسات الحديثة تلك المزايا والعيوب بالتحليل ، وجمع معدو هذه الدراسات على عدد من المزايا التي تحققت للدول الأعضاء في منطقة الفرنك الإفريقي . ومن بين هذه المزايا ما يلي :

(أ) تحقيق الاستقرار السعري : يعتبر الاستقرار السعري بمثابة سلعة عامة تتم منافعها على كافة الدول الأعضاء بالمنطقة (٢١) ، فثبوت سعر الصرف من شأنه أن يصرف عن الدولة مخاطر انعكاس تقلبات سعر الصرف على الأسعار المحلية (٢٢) ، ووجود بنك مركزي واحد تتخذ قراراته بإجماع أصوات الأعضاء ، ويلتزم بسياسة نقدية تحقق الاستقرار السعري في الدول الأعضاء ، يبعده عن تمويل التضخم ، كما أن استقرار سعر الصرف وعدم تقلبه لفترات طويلة نسبيا في ظل أداء اقتصادي جيد في الدول الأعضاء في منطقة العملة الواحدة من شأنه أن يدرا عن تلك الدول المشاكل المترتبة عن توقعات ارتفاع الأسعار بواسطة كافة المتعاملين سواء في القطاع العيني أو النقدي داخل تلك الدول .

(ب) تحقيق التكامل النقدي : تحقق الدول التي تنضم لاتحادات أو ترتيبات نقدية كذلك التي تسود منطقة الفرنك الإفريقي الاستفادة من الموارد النقدية المتاحة لدول المنطقة سواء بالعملة المحلية أو بالنقد الأجنبي . فالمشاركة في الاحتياطيات بالنقد الأجنبي تتيح لتلك الدول توفير احتياجاتها (٢٣) ، كما تتيح انتقال تلك الاحتياطيات للاستخدام من الدول ذات الفائض للدول ذات العجز (٢٤) . وتوافر الائتمان بالفرنك الإفريقي كعملة محلية للدول الأعضاء في ظل تخطيط مسبق للطلب على الائتمان من شأنه أيضا أن يساهم في انتقال الموارد المالية ما بين الدول الأعضاء . وبالإضافة إلى ما سبق تغيب عن مناطق العملة الواحدة القيود المفروضة على حركات رأس المال سواء قصير أو طويل الأجل .

(ج) توافر التمويل معتدل التكلفة : تؤدي القدرة على الحصول على تمويل بالنقد الأجنبي من خلال الآلية التي يوفرها حساب العمليات إلى اعتدال تكلفة الاقتراض بالمقارنة بتكلفة الاقتراض من المؤسسات المصرفية أو من أسواق المال الدولية . فطالما التزمت الخزنة الفرنسية بأن ترتبط الفائدة على الأموال الإضافية التي تضخها لدعم رصيد حساب العمليات بأسعار ترتبط بسعر إعادة الخصم لدى بنك فرنسا (البنك المركزي) ، وتقل عن ذلك عندما لا يتجاوز الرصيد المكشوف للحساب حدا معيناً (٢٥) ، فإن

التكلفة المالية للاقتراض ستكون أقل من تكلفة الاقتراض من المؤسسات المصرفية .

(د) تحقيق الانضباط المالي : يختلف انصار تثبيت أسعار الصرف عن معارضيهم فيما إذا كان الانضباط المالي مرادف لترتيبات الصرف التي تربط العملة الوطنية بعملة حرة رئيسية ، وبوجه عام فإن الدخول في اتحادات نقدية اقليمية تترك فيها مهام تنفيذ السياسة النقدية لبنك مركزي مستقل وذو سلطات عليا يؤدي الى ضمان قدر كبير من الاستقرار والانضباط المالي بعيدا عن تأثير الحكومات المحلية التي تميل الى استخدام سياسات مالية توسعية(٢٦) .

(هـ) تحقيق الخسائر الناجمة عن تقلبات أسعار الصرف وتشجيع التجارة البينية : في وجود ٧ دول في اقليم غرب أفريقيا يتعاملون بعمليتين قابلتين للتحويل ولهما نفس سعر الصرف مع الفرنك الفرنسي ، يمكن استنتاج انعدام مخاطر تقلبات سعر الصرف في المعاملات التجارية بين هذه الدول ، ومثل هذا الأمر يؤدي الى زيادة حجم التجارة البينية فيما بينها إذا ما تحقق بينهم قدرا من التكامل في الإنتاج .

(و) أرباح اصدار النقد SEIGNORAGE : نتيجة لتجاوز دول منطقة الفرنك لدول أفريقية أخرى تتصف اقتصادياتها بالانفلاق النسبي ، يتم تداول قدر كبير من أوراق النقد الرسمية لمنطقة الفرنك بهذه الدول سنويا، ويتم إعادة هذه العملة سنويا للبنكين المركزيين الاقليميين من الخارج مقابل ما يدخل لدول المنطقة من سلع وخدمات دون تكلفة ، ونظرا لأنه من الممكن أن يتم استيراد هذه السلع والخدمات بعملة حرة مموله عن طريق الاقتراض، فإن استخدام الفرنك الأفريقي يوفر على الدول الأعضاء تكلفة الاقتراض لتمويل الاستيراد . ومن ناحية أخرى يحقق البنكين المركزيين الاقليميين بالمنطقة أرباحا من خلال إعادة استبدال أوراق العملة المستردة ، واما أن تدخل هذه الأرباح ضمن الأرباح السنوية القابلة للتوزيع على الدول الأعضاء ، أو من خلال استخدام هذه الأرباح في دعم أسعار الفائدة على الائتمان الذي يقدمه هذين البنكين(٢٧) .

وعلى ضوء ما تقدم يمكن القول أن الدول الأعضاء بالمنطقة قد حافظت على استمرار الاتحاد النقدي بينها وترتيبات الصرف التي سبق الإشارة إليها لاحتمال تمتعها بوحدة أو أكثر من المزايا سالفة الذكر .

ثالثا : الأسباب المحتملة لتخفيض الفرنك الأفريقي

حتى يمكن التعرف على الأسباب الكامنة وراء تخفيض الفرنك الأفريقي في بداية عام ١٩٩٤ ، لابد من الإشارة أولا الى الخصائص الاقتصادية العامة التي تجمع الدول الأعضاء في منطقة الفرنك الأفريقي ، ومن الضروري أيضا تتبع الأداء الاقتصادي لتلك الدول خلال الفترة السابقة لقرار التخفيض .

١ - الخصائص الاقتصادية لدول المنطقة :

لا بد من الإشارة أولا الى ان منطقة الفرنك الافريقى باقليميهما ، اى وسط وغرب افريقيا ، تضم مجموعة من الدول ذات الخصائص الاقتصادية والديموجرافية والطبيعية المتباينة . ويتضح من الجدول رقم (١) ان مساحة المنطقة تبلغ نحو ٦ مليون كيلو متر مربع تتوزع بالتساوى تقريبا بين الاقليميين ، وتبلغ مساحة اكبر ثلاث دول فى المنطقة ، وهى مالى والنيجر وتشاد نحو ٥٨٤٪ من اجمالى مساحتها . وبينما تبلغ مساحة تشاد - كأكبر دولة من حيث المساحة - نحو ١٣ مليون كيلو متر مربع اى حوالى ١٩٨٪ من اجمالى مساحة المنطقة ، لا تتعدى مساحة غينيا الاستوائية - كأصغر دولة - ٢٨ الف كيلو متر مربع .

ولقد بلغ اجمالى عدد سكان المنطقة فى منتصف عام ١٩٩٢ نحو ٨١٧ مليون نسمة يعيش نحو ٦٩٪ منهم فى اقليم غرب افريقيا ، ويعيش نحو ٣٠٪ منهم فى دولتين هما كوت ديفوار والكاميرون . ويتباين عدد السكان كثيرا بين الدول الاعضاء فى المنطقة ، فبينما يبلغ عدد سكان كوت ديفوار - كأكبر دولة من حيث حجم السكان - ١٢٩ مليون نسمة يلاحظ ان عدد سكان غينيا الاستوائية يقل عن نصف مليون نسمة .

ووفقا لبيانات الناتج القومى والسكان فى عام ١٩٩٢ تتدرج معظم دول المنطقة تحت تصنيف الدول منخفضة الدخل التى لا يزيد متوسط نصيب الفرد من سكانها من الناتج القومى الاجمالى عن ٦٧٥ دولار امريكى سنويا . ويستثنى من تلك الدول كل من كوت ديفوار والسنغال والكاميرون والكونجو التى تتدرج ضمن مجموعة الدول الواقعة فى الشريحة الدنيا للدخل المتوسط ، والتى يتراوح متوسط نصيب الفرد من سكانها من الناتج القومى الاجمالى سنويا ما بين ٦٧٦ و ٢٦٩٥ دولار امريكى ، كذلك تستثنى الجابون - باعتبارها من الدول المصدرة للنفط - حيث انها من الدول الواقعة فى الشريحة العليا للدول متوسطة الدخل والتى يتراوح متوسط نصيب الفرد من الناتج القومى الاجمالى فيها ما بين ٢٦٩٦ و ٨٣٥٥ دولار امريكى فى العام (٢٨) .

اما من حيث الموارد الطبيعية المتاحة ، فيلاحظ توافر النفط فى كل من الجابون وكوت ديفوار والكونجو والكاميرون وبنين ، وتوافر المنجنيز فى الجابون ، والفوسفات فى السنغال وتوجو ، واليورانيوم فى النيجر ، ولقد ظلت هذه الدول تقوم بتصدير انتاجها الفاسخ من هذه الموارد الطبيعية للأسواق الخارجية خلال عقد الثمانينيات . اما الانتاج الزراعى فيلاحظ ان معظم الدول الاعضاء فى المنطقة تنتج البن والكاكاو وزيت النخيل والفول السودانى والقطن والاشخاب بكميات متفاوتة (٢٩) .

ويلاحظ من مقارنة بيانات الناتج المحلى الاجمالى الواردة فى الجدول رقم (١) ان نصيب الدول المطلة على ساحل الاطلنطى مثل كوت ديفوار

والسنغال من اجمالي الناتج المحلي الاجمالي للدول الاعضاء في اقليم غرب افريقيا قد بلغ في متوسط السنوات ١٩٩٠ - ١٩٩٢ نحو ٥٩٢٪ ، بينما يلاحظ ان نصيب الناتج المحلي في الدول الساحلية الاعضاء في المنطقة ضمن اقليم وسط افريقيا مثل الكاميرون والجاون الى اجمالي الناتج المحلي لدول هذا الاقليم قد بلغ نحو ٧٣٩٪ خلال نفس الفترة . وتبدو اهمية تلك الدول الساحلية واضحة باعتبارها المنفذ الوحيد للتجارة الخارجية للدول المطلقة التي ليست لها سواحل مطلة على المحيط الاطلنطي .

والجدير بالملاحظة ايضا ان غالبية دول المنطقة تعتمد على الصادرات بشكل ملموس في توزير احتياجاتها من النقد الاجنبي ، وتشير الاحصاءات المنشورة الى انه في عام ١٩٩٢ كانت نسبة صادرات السلع والخدمات غير العوالمية الى الناتج المحلي الاجمالي في تلك الدول تتراوح ما بين ١٢٪ كحد ادنى في جمهورية افريقيا الوسطى ، وبين ٤٧٪ كحد اقصى في الكاميرون وقد بلغ متوسط هذه النسبة نحو ٢١٧٪ في مجموعة دول غرب افريقيا ، ونحو ٣١٪ في خمس من دول وسط افريقيا باستثناء غينيا الاستوائية في ذات العام (٣٠) ، ويقال تاريخيا ان هذه الدول قد اعتمدت على قطاع التصدير كقطاع مولد للنمو (٣١) .

٢ - الاداء الاقتصادي في دول المنطقة :

لتحليل الاداء الاقتصادي في المنطقة سسيتم تحليل التطور التاريخي لمعدلات النمو في الناتج المحلي الاجمالي بدول المنطقة ، وتتبع نسبة الاستثمار الى الناتج لتبين اتجاهاتها باعتبارها أحد مؤشرات اتجاهات النمو ، وتحليل معدلات التضخم التي تحققت . وقد اختبرت الفترة التي اعقبت عام ١٩٨٠ وحتى عام ١٩٩٣ لتحليل المتغيرات والظواهر سالفه الذكر بسبب الرغبة في استبعاد الآثار المترتبة على الصدمات التي تعرضت لها غالبية الدول النامية - ومنها دول المنطقة - خلال السبعينيات .

(١) معدلات نمو الناتج : (٣٢)

لم يكن الاداء الاقتصادي في الدول الاعضاء في منطقة الفرنك الإفريقي مرضيا منذ بداية الثمانينيات ، بل انه قد ازداد سوءا خلال النصف الثاني من ذلك العقد عنه خلال النصف الأول . ويمكن ان يستدل على ذلك الاداء من خلال تتبع معدلات النمو الحقيقي في الناتج المحلي الاجمالي ومقارنتها بمعدلات النمو السكاني التي تحققت في هذه الدول خلال نفس الفترة .

فبالنسبة لمجموعة دول غرب افريقيا يلاحظ انه خلال النصف الأول من الثمانينيات لم تحقق سوى ثلاثة دول نموا حقيقيا يزيد عن المتوسط السنوي لنمو سكانها ، ففي بنين وبور كينافاسو والسنغال بلغ متوسط معدل النمو الحقيقي في الناتج المحلي الاجمالي خلال الفترة ١٩٨٠ - ١٩٨٥ نحو ٣٦٪ و ٤٪ و ٣٢٪ على التوالي ، بينما قدر المتوسط السنوي لنمو عدد سكانها بنحو ٣٢٪ و ٢٧٪ و ٣٪ على التوالي . اما باقى دول المجموعة فقد تدهورت مستويات معيشة سكانها خلال نفس الفترة .

وبالنسبة لمجموعة دول وسط افريقيا ، حققت كل من الكامرون وتشاد والكونجو معدلات نمو حقيقى سنوى بلغت فى المتوسط ٦.٨% و ٨.٧% و ١١% على التوالى خلال نفس الفترة ، وهو ما فاق المتوسط المقدر لنمو السكان سنويا خلال ذات الفترة والذي بلغ ٣.٣% و ٢.٥% و ٣.٣% على الترتيب . وبإستثناء الجابون التى تعادل فيها المعدلين ، تدهورت ايضا مستويات معيشة السكان فى افريقيا الوسطى وغينيا الاستوائية خلال النصف الاول من الثمانينيات (٣٣) .

وبالنسبة لسنوات النصف الثانى من الثمانينيات لم تحقق سوى دولتان فى غرب افريقيا هما بوركينا فاسو ومالى معدلات نمو حقيقى سنوى تزيد عن المتوسط السنوى لنمو سكانها ، كما حققت تشاد وغينيا الاستوائية فى اقليم وسط افريقيا نفس النتيجة سالفة الذكر . ونتيجة للتدنى الكبير فى معدلات النمو الحقيقى للنتائج المحلى فى باقى دول المجموعتين بالمقارنة بمعدلات نمو سكانها ، انخفض متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلى الاجمالى فى تلك الدول خلال تلك الفترة .

وتشير احصاءات تقرير التنمية العالمية ١٩٩٤ ، الى ان المتوسط السنوى لمعدلات نمو متوسط نصيب الفرد من الناتج القومى الاجمالى خلال الفترة من ١٩٨٠ الى ١٩٩٢ كان سالبا فى جميع دول الاقليمين ماعدا فى بوركينا فاسو والسنغال وتشاد، وهو ما يدل على أن جهود التنمية الاقتصادية فى معظم تلك الدول لم ينتج عنها اية زيادة ملموسة فى مستوى معيشة سكانها لفترة تزيد عن عشر سنوات . وذلك اذا ما اعتبرنا جدلا أن متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلى الاجمالى يعبر عن مستوى المعيشة (٣٤) .

وتعكس البيانات سالفة الذكر الكساد الاقتصادى الذى عم دول المنطقة خصوصا فى النصف الثانى من الثمانينيات ، للدرجة التى وصفها البعض بأنها تقارب فى مدتها الفترة التى استمرها الكساد العظيم (٣٥) .

(ب) نسبة الاستثمار الى الناتج :

تحقق الكساد فى الدول الاعضاء بالمنطقة على الرغم من الارتفاع النسبى فى نسبة الاستثمار المحلى الاجمالى بشقيه العام والخاص الى الناتج المحلى الاجمالى بشقيه العام والخاص الى الناتج المحلى الاجمالى طوال الثمانينيات ، حيث يلاحظ من بيانات الجدول رقم (٣) تحقق بعض الانخفاض النسبى فى هذه النسبة فى الدول الاعضاء فى المنطقة فيما بين ثلاث فترات زمنية متتالية ، على الرغم من استمرار هذه النسب عند مستوى اعلى منها فى مجموعة الدول منخفضة الدخل (٣٦) .

فبينما بلغت نسبة الاستثمار للناتج نحو ٢٣.٨% فى المتوسط سنويا طوال النصف الثانى من السبعينيات فى مجموعة دول غرب افريقيا ، انخفضت الى ١٨.٥% فى النصف الاول من الثمانينيات ، ثم الى ١٦% فى الفترة الاخيرة . وبإستبعاد تشاد وغينيا الاستوائية من مجموعة الدول

الأعضاء في إقليم وسط أفريقيا ، يلاحظ انخفاض النسبة في الدول الأربعة الباقية من ٢٨٧٪ إلى ٢٦٩٪ ثم إلى ٢٠٩٪ في الفترات الزمنية الثلاث على التوالي .

ويبدو من مقارنة النسب السابقة بمعدلات النمو التي تحققت خلال الثمانينات - والسابق الإشارة إليها - أن هذه الاستثمارات إما أنها لم تكف لتعويض الاقتصاديات القومية لدول المنطقة عن استهلاك رأس المال القومي ، أو أنها قد وجهت إلى مجالات استثمارية لم تساهم في زيادة الناتج المحلي الإجمالي . وتشير بعض الدراسات إلى أن الاستثمارات التي وجهت للقطاع العام الملوك لتلك الدول لم يكن يحكمها المعايير الاقتصادية والمالية للاختيار ما بين الاستثمارات في القطاعات المولدة للنمو (٣٧) .

(ج) التضخم :

ولقد صاحب هذا الكساد انخفاضا ملموسا في معدلات التضخم إلى المستوى الذي يقارب مستوياته في البلدان الصناعية خلال الثمانينات (٣٨) . وبالمقارنة بمعدلات التضخم المرتفعة التي سادت غالبية الدول النامية الأخرى سواء التي تتبع ترتيبات لربط عملاتها بعملة رئيسية أو بسلة من العملات، أو تلك التي تتبع أساليب تحررية لعملاتها ، فقد تراوحت المعدلات السنوية للتضخم مقاسا بمكش الناتج المحلي الإجمالي خلال الفترة ما بين عام ١٩٨٠ و١٩٩٢ بين ٠٫٥٠٪ كحد أدنى في الكونجو ، و٥٢٪ كحد أقصى في السنغال . كما بلغ المتوسط السنوي للتضخم في دول إقليم غرب أفريقيا نحو ٣١٣٪ ، بينما بلغ هذا المتوسط ٢٣٦٪ في خمس دول في إقليم أفريقيا الوسطى باستثناء غينيا الاستوائية خلال نفس الفترة (٣٩) ، وبينما ساد الاعتقاد بأن معدلات التضخم في الدول الأعضاء بمنطقة الفرنك في الأجل الطويل كانت ترتبط بتلك التي كانت تسود فرنسا ، باعتبار أن الأخيرة كانت تمثل الشريك الأكبر في التجارة الخارجية لدول منطقة الفرنك ، أثبتت دراسة حديثة عكس هذا الرأي (٤٠) .

٣ - الأسباب المحتملة لتخفيض الفرنك الإفريقي :

في تحليل الأسباب الكامنة وراء تخفيض الفرنك الإفريقي في الثاني عشر من يناير ١٩٩٤ نتناول في هذا القسم من الدراسة مجموعتين من الأسباب، الأولى تخرج عن نطاق سيطرة الدول الأعضاء في منطقة الفرنك الإفريقي ، والثانية ترتبط بالسياسيات الاقتصادية المضادة التي اتبعتها تلك الدول للثأشة أثر الأسباب الخارجية التي واجهتها تلك الدول خلال الثمانينات ، وذلك باستبعاد سعر الصرف كأداة من أدوات السياسة الاقتصادية فيها .

٣ - ١ الأسباب الخارجية عن إرادة الدول الأعضاء :

هناك مجموعة من الأسباب الخارجية عن إرادة الدول الأعضاء في منطقة الفرنك الإفريقي والتي كان من الممكن أن تؤدي خلال الفترة السابقة لعام ١٩٩٤ لاتخاذ قرار جماعي من جانب أي من البنكين المركزيين الإقليميين

بتخفيض سعر صرف الفرنك الأفريقي الذي يصدره مقابل الفرنك الفرنسي . ومن بين هذه الأسباب التحسن الذي طرأ على سعر صرف الفرنك الأفريقي مقابل باقي العملات الرئيسية بسبب تحسن سعر الصرف الاسمي للفرنك الفرنسي مقابل تلك العملات ، والتدهور الذي طرأ على شروط التبادل الدولي الناتج عن انخفاض أسعار صادرات الدول الأعضاء بالمقارنة بأسعار وارداتها ، والانخفاض في سعر الصرف الحقيقي الفعال للفرنك الأفريقي ، هذا بالإضافة الى الأثر الناتج عن توقعات التخفيض على هروب رأس المال من دول المنطقة . وسوف نتناول فيما يلي كل سبب من هذه الأسباب الممكنة للتخفيض بالتفصيل .

(أ) ارتفاع سعر صرف الفرنك الأفريقي مقابل العملات الرئيسية

الأخرى : حدث خلال النصف الثاني من الثمانينيات تحسنا ملموسا في سعر صرف الفرنك الفرنسي مقابل العملات الأخرى وخصوصا الدولار الأمريكي ، وهو ما أدى في ضوء ثبات سعر صرف الفرنك الأفريقي مقابل الفرنك الفرنسي الى تحقق تحسن غير مبرر في سعر الصرف الاسمي للفرنك الأفريقي مقابل تلك العملات الرئيسية ، ويتضح من الجدول رقم (٤) أن سعر صرف الفرنك الفرنسي قد ارتفع خلال الفترة من ١٩٨٥ الى ١٩٩٣ قد بلغت نحو ٥٨٧٪ مقابل الدولار .

وقد ترك هذا التحسن اثره على كل من ارتفاع تكلفة واردات الدول الأعضاء المقومة بالدولار الأمريكي ، وكذلك على ارتفاع القيمة المعادلة للمدفوعات السنوية لخدمة الديون الخارجية ، مما ترك أثرا سلبيا على قدرة الدول الأعضاء على سداد الديون المستحقة عليها .

وإذا اعتبرنا أن هذا التحسن يعتبر من بين مقتضيات تخفيض سعر صرف الفرنك الأفريقي حتى يحافظ على سعر صرفه الاسمي مقابل العملات الرئيسية ، فمن الملاحظ أن سعر صرف الفرنك الفرنسي كان قد ارتفع بأكثر معدل في عام ١٩٩٢ حيث بلغ سعر صرف الفرنك الفرنسي في متوسط ذلك العام ١٨٨٩.٠ دولار وبارتفاع بلغ ٦٩٧٪ عن سعره الذي ساد خلال عام ١٩٨٥ . كما أن سعر صرف الفرنك الفرنسي كان قد بلغ ١٨٣٦٤.٠ دولار أمريكي كمتوسط خلال عام ١٩٩٠ ، وبارتفاع بلغ ٦٥٠.٢٪ عن عام ١٩٨٥ ، ومع هذا لم يتخذ أي قرار بالتخفيض في أي من هذين العامين .

(ب) انخفاض أسعار المواد الأولية : شهد النصف الثاني من

الثمانينيات انخفاضا ملحوظا في أسعار السلع الأولية لأسباب متعددة (٤١) ، ويتضح من الجدول رقم (٥) ، الذي يبين تطور أسعار المواد الأولية التي تنتجها وتصدرها الدول الأعضاء بمنطقة الفرنك الأفريقي، أن عقد الثمانينات قد شهد تدهورا ملموسا في أسعار المواد الأولية الرئيسية التي تعتمد عليها الدول الأعضاء في منطقة الفرنك كمصدر رئيسي لدخولها من النقد لأجنبي . ولا شك أن تأثير الانخفاض الذي لحق بالأسعار العالية للغذاء ، والمشروبات

الاستوائية ، والزيوت النباتية ، والخامات الزراعية المذكورة في ذلك الجدول، قد اضر باقتصاديات عشرة دول على الأمل من الدول الأعضاء بينما تأثرت اقتصاديات ست دول فقط هي الكاميرون وكوت ديفوار والجايبون وتوجو والكونجو والسنغال من الانخفاض الذي لحق بأسعار المعادن واللوتود باعتبارها الدول الرئيسية المصدرة لهذه المواد الأولية .

(ج) انخفاض القوة الشرائية للصادرات : يشير معيار القوة الشرائية للصادرات الى ما تستطيع قيمة صادرات دولة ما شراؤه من واردات ، ويحسب هذا المعيار بقسمة الرقم القياسي لقيمة صادرات الدولة على قيمة الوحدة المستوردة (٤٢) خلال عام .

وعلى ضوء الانخفاض الذي تحقق في الأسعار العالمية لغالبية المواد الأولية التي تقوم الدول الأعضاء في منطقة الفرنك الإفريقي بتصديرها - على النحو السابق ايضاحه - ونظرا لما لوحظ خلال الفترة من ارتفاع في قيمة الوحدة من واردات هذه الدول ، فقد تدهورت القوة الشرائية لصادرات مجموعة من تلك الدول بشكل كبير خصوصا فيما بعد عام ١٩٨٤ ، حيث فقدت القوة الشرائية لصادرات كل من بنين وكوت ديفوار والنيجر وتوجو وإفريقيا الوسطى والجايبون حتى عام ١٩٩٠ نحو ٣٣٣٪ من قيمتها بالمقارنة بالقوة الشرائية لصادراتها في عام ١٩٨٠ كسنة أساس. ويبين الجدول رقم (٦) قيمة القوة الشرائية لصادرات الدول الأعضاء بالمنطقة (٤٣) .

(د) تدهور شروط التبادل الدولي (٤٤) : تتعرض الدول النامية بصورة دورية لصدمات ناتجة عن تغير شروط التبادل الدولي ، فانخفاض الأسعار الدولية للصادرات بالمقارنة بالواردات يؤدي الى انخفاض سعر الصرف الحقيقي التوازني . وتفسر آلية هذا الانخفاض بأن الانخفاض النسبي في أسعار السلع التصديرية يمكن أن يؤدي الى خلق فائض في المعروض من السلع المحلية غير القابلة للتجار ، وفائض في الطلب المحلي على السلع التصديرية ، مما يؤدي الى تدهور ميزان العمليات الجارية ، ولا يخفى هذا الاختلال في الميزان الا من خلال انخفاض في الأسعار النسبية للسلع غير القابلة للتجار ، أي بانخفاض في سعر الصرف الحقيقي التوازني الذي ينقل العرض المحلي من انتاج السلع غير القابلة للتجار الى انتاج السلع التصديرية وتوفر السلع المستوردة (٤٥) .

وبمقارنة الاتجاه العام لشروط التبادل الدولي لدولة ما على مدى فترة زمنية معينة يمكن الاستدلال على مدى فقدان (تحسن) صادرات الدولة لقدرتها على المنافسة في الأسواق الدولية في حالة تدهور (تحسن) شروط التبادل الدولي لهذه الدولة ، وتفقد صادرات الدولة قدرتها على المنافسة اذا لم يصحب التدهور في شروط التبادل الدولي تخفيضا في سعر صرف العملة الوطنية يساعد على عرض السلع التصديرية في الأسواق الدولية بأسعار تنافسية مع أسعار الدول المنافسة .

وباعتبار أن عام ١٩٨٠ يمثل عاما قياسييا ، يبين الجدول رقم (٧)

تطور شروط التبادل الدولي لمجموعة الدول الاعضاء بمنطقة الفرنك الأفريقي حتى عام ١٩٩٢ . فاذا اعتبرنا ان تدهور شروط التبادل الدولي في دولة ما يعتبر أحد مقتضيات تخفيض سعر صرف عملتها ، فمن الممكن من تحليل القيم الواردة بهذا الجدول أن نستخلص مجموعة من الاستنتاجات :

١ - أنه مما لا شك فيه أن الاتجاه العام لشروط التبادل الدولي لم يأخذ نفس المسار بين الدول الأعضاء بالمنطقة ، فالبعض منها قد تحسنت شروط تبادلها الدولي طوال الثمانينيات مثل مالي وتشاد ، والبعض الآخر اتخذت شروط التبادل الدولي الخاصة بها اتجاهها عاما هبوطيا طوال ١٢ عاما .

٢ - اذا عاملنا الدول الاعضاء بمنطقة الفرنك الأفريقي على اساس وضعها الاقليمي ، فان مقتضيات التخفيض كانت سائدة في الأعوام ١٩٨٦ و ١٩٨٧ و ١٩٩٢ بالنسبة لدول غرب افريقيا ، حيث خسرت هذه الدول نقاطا مئوية متقاربة في تلك السنوات . اما دول وسط افريقيا فقد كانت مؤهلة لاتخاذ قرار التخفيض اعتبارا من عام ١٩٨٦ وان كانت مؤهلة بدرجة اكبر في عامي ١٩٨٨ و ١٩٩٢ .

٣ - على ضوء ما سبق ذكره من أنه بمقدور كل بنك مركزي اقليمي أن يتخذ قرارا جماعيا من جانب الدول الاعضاء فيه بتخفيض العملة التي يصدرها ، وعلى الرغم من أن بيانات الجدول المشار اليه اعلاه تشير الى أن خسارة الدول الاعضاء في البنك المركزي لدول وسط افريقيا كانت أفدح من خسارة الدول الاعضاء في البنك المركزي لدول غرب افريقيا ، فإنه في حدود صحة البيانات المتاحة ، وتأسيسا على فرضية اعتماد قرار التخفيض على تدهور شروط التبادل الدولي ، كان من الاجدر أن تتخذ كل مجموعة قرارا منفردا بتخفيض سعر صرف العملة الخاصة بها بمعدل مختلف وفي توقيت مختلف .

(هـ) **انخفاض سعر الصرف الحقيقي الفعال** : على الرغم من تدهور شروط التبادل الدولي لغالبية الدول الاعضاء بالمنطقة الا أن سعر صرف الفرنك الأفريقي لم يخفض على النحو الذي سبق ذكره لتعويض فقدان صادرات الدول الاعضاء لقدرتها على المنافسة في الأسواق الدولية ، ولاسترداد ربحية تلك الصادرات . بل أن تحسن سعر صرف الفرنك الفرنسي قد أدى الى تحسن سعر الصرف الاسمي للفرنك الأفريقي مقابل بعض العملات الرئيسية كما سبق بيانه . معنى ذلك أن الفرنك الأفريقي قد عانى من ظاهرتين متضادتين في نفس الوقت هما تدهور شروط التبادل الدولي من ناحية ، وتحسن سعر الصرف الاسمي مقابل العملات الأخرى بخلاف الفرنك الفرنسي من ناحية أخرى .

وتشير البيانات المنشورة عن تطور سعر الصرف الحقيقي الفعال (٤٦) لمجموعة من الدول الاعضاء بالمنطقة الى فقدان هذه الدول قدرتها على

المنافسة السعرية مع شركائها التجاريين ، حيث لوحظ أن الرقم القياسي لسعر الصرف الحقيقي الفعال للفرنك الأفريقي قد انخفض بشكل ملحوظ طوال الثمانينيات ، وذلك على الرغم من اعتدال معدلات التضخم المحلى خلال تلك الفترة على النحو الذى سبق ايضاحه . .

ويتضح من الجدول رقم (٨) من أكثر الدول التى انخفضت فيها القيمة الحقيقية لسعر صرف الفرنك بوركينا فاسو ومالى والنيجر وتوجو ، حيث بلغ الانخفاض الحقيقى فيها ما يزيد عن ٢٠٪ خلال الفترة من عام ١٩٨٠ الى عام ١٩٩٠ ، كما انخفضت القيمة الحقيقية لسعر صرف الفرنك فى حالة الجابون بنحو ١٢٣٪ خلال نفس الفترة ، فى حين لم تتأثر القيمة الحقيقية للفرنك الأفريقي فى كل من كوت ديفوار وغينيا الوسطى الا بنسبة ضئيلة ، بينما تحسن سعر الصرف الحقيقى للفرنك فى الكامرون . واجملا انخفضت القيمة الحقيقية للفرنك الأفريقي فى الدول المشار إليها فى الجدول رقم (٨) بنحو ٩٪ خلال فترة التحليل .

ونظرا لاختلاف التغطية الجغرافية للبيانات الخاصة بسعر الصرف الحقيقى الفعال والواردة فى الجدول رقم (٨) عن النطاق الذى تغطيه البيانات الخاصة بشروط التبادل الدولى والمبينة بالجدول رقم (٧) السابق فلقد تم تقليص النطاق الجغرافى لبيانات المتغير الأخير ، واستخلصت المؤشرات الدالة على سلوك قيم شروط التبادل الدولى خلال ذات الفترة ، وذلك لتيسير مقارنة المتغيرين . ويبين الشكل رقم (١١) اتجاه كل من المتغيرين خلال الفترة ١٩٨٢ - ١٩٩٠ .

ويتضح من هذا الشكل انه اعتبارا من عام ١٩٨٥ أصبح الفرنك الأفريقي مقوما بأعلى من قيمته الحقيقية ، فالتدهور فى شروط التبادل الدولى الذى بدأ منذ عام ١٩٨٤ قابله تحسنا فى سعر الصرف الحقيقى الفعال منذ ذلك العام ، وعلى الرغم من استمرار اتجاه سعر الصرف للارتفاع واتجاه شروط التبادل الدولى نحو التدهور حتى عام ١٩٨٧ لم يتم تخفيض سعر الصرف الاسمى للفرنك الأفريقي للعمل على استعادة صادرات الدول الاعضاء فى المنطقة لقدرتها على المنافسة فى الاسواق الدولية . ويتضح من هذا الشكل أيضا أن تقييم الفرنك بأعلى من قيمته كان قد بلغ أقصاه فى عام ١٩٨٧ ، حيث كان الفارق بين الرقمين القياسيين لشروط التبادل الدولى ولسعر الصرف الحقيقى الفعال للفرنك الأفريقي كبيرا فى ذلك العام ، كما أن الفرصة كانت مواتية لاتخاذ قرار التخفيض فى عام ١٩٨٩ أيضا .

(و) ظاهرة هروب رأس المال : لقد أدى الاحساس الصام بأن الفرنك الأفريقي مقوم بأعلى من قيمته ، وتوقع اتخاذ قرار بشأن تخفيض سعر الصرف الاسمى للفرنك الى سيادة قناعة لدى رجال الأعمال والمستثمرين بأن التخفيض آت لا محالة . وتجنبنا لذلك لجا هؤلاء منذ عام ١٩٨٦ الى تهريب رؤوس أموالهم ومدخراتهم لخارج المنطقة ، حيث تشير بعض الدراسات والتقارير الى أن حجم أوراق بنكوت الفرنك الأفريقي التى

تم إعادة شراؤها من مصادر خارج دول المنطقة قد تزايدت مما يعادل ٢٨٩ مليون دولار أمريكى فى عام ١٩٨٦ الى نحو يقدر بحوالى ١٢ بليون دولار فى عام ١٩٩٣ ، اى ما يزيد عن ثلث المعروض النقدى حسب تلك التقديرات ، مما دفع حكومات الدول الاعضاء الى تقييد عمليات تحويل الفرنك الافريقى الى خارج دول المنطقة فى اغسطس ١٩٩٣ (٤٧) . هذا وقد قدرت دراسة اعدھا البنك الدولى ان اوراق النقد المعاد شراؤها قدرت بما يتراوح بين ٩ و ١٠ بليون فرنك فرنسى فى عام ١٩٩٢ — ١٩٩٣ (٤٨) .

٣ - ٢ اسباب راجعة للسياسات الاقتصادية للدول الاعضاء :

ارجع بعض الاقتصاديين تدهور اوضاع النمو الاقتصادى فى دول المنطقة الى سوء الادارة الاقتصادية (٤٩) ، كما ارجعه البعض الاخر الى عدم الالتزام بتنفيذ شروط برامج التعديل الهيكلى التى توصلت اليها الكثير من دول المنطقة خلال الثمانينيات مع صندوق النقد الدولى (٥٠) ، ولعل التفسير الاول يتضمن فى محتواه التفسير الثانى ، ولذلك سوف يتم تناول ٣ جوانب للسياسة الاقتصادية يعتقد فى انها ساهمت بدرجة او باخرى فى تعميق اثر تقييم الفرنك الافريقى بأعلى من قيمته من ناحية ، كما لعبت دورا هاما فى عدم تعديل هذا الاختلال فى الوقت المناسب من ناحية اخرى . وتتمثل هذه الجوانب فى السياسات المالية وآثارها ، والسياسة النقدية ، وسياسة الاجور والاسعار .

١ - السياسة المالية وتمويل العجز المالى :

شهدت الثمانينيات وبدايات التسعينيات اتباع سياسات مالية توسعية ادت الى عدم تحقق الانضباط المالى بالقدر المطلوب . ولقد تولدت الضغوط التى نتج عنها تلك السياسة المالية من سيادة ثلاثة عوامل اساسية هى :
* اعتماد دول المنطقة فى ايراداتها المالية على مصدرين اساسيين هما الضرائب ، سواء على التجارة الخارجية او على الدخول ، وفائض المؤسسات والشركات العامة سواء فى القطاع الانتاجى او تلك العاملة فى مجال التسويق المحلى للسلع التصديرية (٥١) .

* جمود الاجور الحكومية وعدم امكان تخفيضها ، بل اتجاه تلك الاجور سواء فى الحكومة او فى المؤسسات الحكومية نحو الارتفاع على الرغم من اعتدال معدلات التضخم على النحو الذى سبق ايضاحه بسبب الرغبة فى تفادى اى مشاكل اجتماعية او سياسية من جانب هذه الجماعة الدخلية .

* تدهور العائد على الاستثمارات الحكومية فى القطاع الانتاجى من جراء عدم كفاءة تلك الاستثمارات منذ بدايتها .

وعلى ضوء العوامل سالفة الذكر ، ادى انخفاض الاسعار العالمية للسلع التصديرية التى تنتجها الدول الاعضاء بالمنطقة ، والذى صوحت

بتدهور شروط التبادل الدولي وارتفاع سعر الصرف الاسمي للفرنك مقابل العملات الدولية بخلاف الفرنك الفرنسي ، الى تقلص حجم الصادرات مما خفض من قيمة الإيرادات الضريبية المتولدة عن التجارة الخارجية . كما أدى الركود الاقتصادي وتدنى مستويات الدخل في القطاعات المنتجة للسلع التصديرية الى انخفاض حصيله الضرائب على الدخل والأرباح . ومع عدم خفض الأجور بل وارتفاع مستوياتها ، وعدم انخفاض الأسعار التي تدفعها مؤسسات التسويق المحلي لمنتجات السلع التصديرية ، تقلص الفارق بين ما تدفعه تلك المؤسسات والحصيله المتولدة عن التصدير مما خفض من حجم تحويلاتها الى الموازنة العامة للدولة . هذا بالإضافة الى الانخفاض الطبيعي في فوائض المؤسسات والشركات العامة الانتاجية سواء بسبب ارتفاع أجور العاملين فيها أو بسبب تدهور إيراداتها .

وعلى الرغم من اتجاه بعض حكومات الدول الأعضاء بالمنطقة الى خفض نسبة الاستثمارات العامة الى الناتج المحلي الاجمالي على النحو السابق ايضاحه ، وكذلك اتجاهها نحو خفض الانفاق على البرامج الاجتماعية كالصحة والتعليم وغيرها ، الا أن الانخفاض في الإيرادات العامة كان بمعدل اكبر مما نتج عنه تزايد العجز المالي (٥٢) .

وفي ظل القيود المفروضة على التمويل الذي يقدمه البنكان المركزيان الاقليميان لحكومات الدول الأعضاء ضمن سياساتها الهادفة لتحقيق الانضباط المالي والتي سبق التعرض لها ، لجأت العديد من دول المنطقة اما الى الاقتراض الخارجي ، أو الى المعونات الدولية غير المقيدة لتمويل العجز المالي ، فزاد اجمالي رصيد الديون الخارجية من ١٧٢٤٦ر٨ مليون دولار في عام ١٩٨٠ الى ٢٣٥٨٩ مليون دولار في عام ١٩٨٥ أي بزيادة بلغت ٣٦ر٨٪ فيما بين العامين ، وبلغ رصيد الديون ٤.٣٤٥ر٤ مليون دولار في عام ١٩٩٠ ، ثم ارتفع الى ١٩٢٢ر٢ مليون دولار في عام ١٩٩٢ أي بزيادة بلغت ٧٧ر٧٪ بالمقارنة بعام ١٩٨٥ (٥٣) . ولولا ان اجمالي المبالغ التي شملتها اتفاقيات الاعفاء من الديون التي نجحت دول المنطقة في الحصول عليها من الدول والمؤسسات المالية الدائنة قد بلغت ١٣١.٢ مليون دولار (٥٤) ، لزادت اعباء خدمة الديون كنسبة من صادرات السلع والخدمات غير العوالمية بشكل كبير . وبوجه عام زاد عبء السداد من مشاكل الموازنات العامة مما أدى الى تراكم المتأخرات التي وصلت في عام ١٩٩٢ الى نحو ٧٢٢٢ر٢ مليون دولار منها ٢٧١٦ مليون دولار متأخرات فوائده على الدين طويل الأجل ، ونحو ٤٥٠.٦ مليون دولار على الأقساط غير المسددة من هذا الدين .

(ب) السياسة النقدية وأدواتها وأوضاع القطاع المصرفي :

ساعدت السياسة النقدية انكماشية التي اتبعتها البنكان المركزيان الاقليميان بالمنطقة على استقرار التضخم ، كما ساعدت السياسة النقدية على عدم تمويل العجز المستمر في الموازنات العامة للدول الأعضاء بالمنطقة ، واتخذت أدوات السياسة النقدية اتجاهات ساعدت على تنفيذ تلك السياسة الانكماشية .

فأسعار الخصم التى يقرض بها كل من البنك المركزى لدول غرب افريقيا كانت قد بلغت ١٠.٥٪ و ٨.٥٪ فى عام ١٩٨٠ ، ثم رفعت الى ١٢.٥٪ فى عام ١٩٨٢ ، وخفضت الى ١٠.٥٪ طوال السنوات الثلاث التالية ثم خفضت مرة أخرى الى ٨.٥٪ فيما بين ١٩٨٦ و ١٩٨٧ ، ورفعت فى الاعوام التالية حتى بلغت ١٢.٥٪ فى عام ١٩٩٢ . أما أسعار الخصم لدى بنك دول وسط افريقيا فقد استقرت منذ ١٩٨٠ الى نهاية ١٩٨٤ عند ٨.٥٪ ، ثم رفعت الى ٩٪ فى العام التالى ، وخفضت بعد ذلك الى ٨٪ فى العامين التاليين ، ثم أخذت اتجاها تصاعديا بعد ذلك حتى بلغت ١٢٪ فى عام ١٩٩٢ . ويتضح من ذلك أن النصف الثانى من الثمانينيات وبداية التسعينيات قد شهدت اتجاها عاما من البنكين المركزيين الاقليميين بالمنطقة نحو رفع تكلفة الائتمان الذى تقدمه للبنوك العاملة فى الدول الاعضاء تدعيما لسياستها النقدية الانكماشية .

ومن ناحية أخرى ، أدت السقوف المفروضة على التوسع الائتماني الى عدم نمو المعروض النقدى بمفهومه المتسع بالدول الاعضاء إلا بمعدلات فى غاية التواضع فيما بين عامى ١٩٨٦ و ١٩٩٣ .

وعلى الرغم من ذلك ، أدت حالة الركود التى سادت والانخفاض فى دخول القطاع الانتاجى بوجه عام والقطاع التصديرى بوجه خاص ولجوء المؤسسات والشركات العامة الى الاقتراض من المؤسسات المصرفية العاملة بها الى تدهور محفظة قروض تلك البنوك ، وأدى تعثر الجهات المدينة الى تعثر المؤسسات المصرفية بل الى معاناتها من نقص السيولة . وعمقت عملية هروب رؤوس الأموال التى سبقت الاشارة اليها من حدة مشكلة السيولة التى تعرضت لها المؤسسات المصرفية العاملة فى الدول الاعضاء بالمنطقة . أى أنه على الرغم من أن السياسة النقدية كانت جيدة فيما استهدفته من احتواء التضخم وعدم تمويل العجز فى الموازنات العامة للدول الاعضاء ، إلا أن تدهور النمو الاقتصادى والمشاكل التى ترتبت على السياسات المالية قد تركت بصماتها على الأوضاع المالية للجهاز المصرفى .

(ج) الأجور والأسعار :

عندما ارتفعت الأسعار العالمية للبن فى بداية الثمانينيات قامت حكومات الدول السبع الرئيسية المنتجة للبن (٥٥) برفع أسعار تسليم هذا المحصول محليا ، ولكن عندما بدأت أسعار البن فى الانخفاض بعد عام ١٩٨٤ وحتى نهاية عام ١٩٨٨ لم تتبع الأسعار المحلية نفس الاتجاه (٥٦) . وقد أدى هذا الوضع الى انخفاض هامش ربحية الانتاج المحلى من ناحية ، كما أدى فى بعض الأحيان الى المساعدة على فقدان قدرة الانتاج المحلى على المنافسة فى الأسواق الخارجية .

وما ينطبق على البن كسلعة تصديرية يمكن أن ينطبق أيضا على باقى السلع التصديرية خصوصا وان عدد من دول المنطقة يعمل على استقرار

الأوضاع الاجتماعية والسياسية فيه ، وقد أدت تلك الأوضاع الى وضع المزيد من القيود الداخلية على قطاع انتاج السلع التصديرية ، وعمقت من المشاكل التي واجهتها الدول الأعضاء بالمنطقة .

رابعا : فعالية توقيت قرار التخفيض

لقد اتضح من المؤشرات التي أمكن استنتاجها من دراسة وتحليل الأسباب الكامنة وراء تخفيض الفرنك الإفريقي أن مقتضيات التخفيض كانت قائمة منذ عام ١٩٨٥ ، بل انها كانت حادة واستوجبت اتخاذ قرار بالتخفيض في بعض السنوات السابقة لعام ١٩٩٤ .

فالارتفاع في سعر الصرف الاسمي للفرنك الإفريقي مقابل العملات الرئيسية الأخرى بخلاف الفرنك الفرنسي منذ عام ١٩٨٥ استوجب تخفيض سعر صرف الأخير في السنوات السابقة لعام ١٩٩٤ ، وخصوصا منذ بداية التسعينيات ، حتى يتم استعادة التوازن في الأسعار النسبية لمختلف العملات .

أما التدهور في شروط التجارة الدولية الذي اتضح انه لو اتخذ كأساس لتخفيض سعر صرف الفرنك الإفريقي لكان من الممكن أن يستلزم اتخاذ قرار التخفيض في أي من عامي ١٩٨٨ و ١٩٩٢ ، بل انه كما اتضح من التحليل السابق كان تدهور شروط التبادل الدولي داعيا لأن تتخذ كل مجموعة من المجموعتين الأعضاء بالمنطقة قرارا منفصلا بالتخفيض ، ولكن يبدو أن اعتبارات الوحدة النقدية واتفاقيات التكامل الاقتصادي التي تجمع الدول الأعضاء بالمنطقة واتفاقاتها مع فرنسا ، لقد حالت دون سيادة سعرين للفرنك الإفريقي مقابل الفرنك الفرنسي على الرغم من توافر الشروط الضرورية لحدوث ذلك .

ومع تدهور شروط التبادل الدولي منذ عام ١٩٨٤ أخذ سعر الصرف الحقيقي الفعال في الارتفاع ، وكان من الممكن أن يتخذ قرار التخفيض خلال الفترة من عام ١٩٨٦ الى عام ١٩٨٩ عندما اتسع الفارق بين الرقم القياسي لكلا المتغيرين .

وعلى الرغم من توافر مقومات التخفيض على النحو سالف الذكر يبدو ان هناك عوامل غير اقتصادية أخرى قد تدخلت لتأجيل البت في التخفيض سواء من جانب الدول الأعضاء ، أو من جانب فرنسا ، أو حتى من جانب جماعات الضغط المستفيدة من سيادة عملة مقومة بأعلى من قيمتها الحقيقية .

فالدول الأعضاء كان يهمها الا تواجه المشاكل التي يمكن أن تترتب على قرار التخفيض ومن بينها ارتفاع معدلات التضخم المحلي ، والارتفاع الفوري في تكلفة الاستيراد ، وارتفاع عبء سداد الديون الخارجية سواء التي تستحق بالفرنك الفرنسي أو بالدولار الأمريكي ، والحاجة الى اتباع سياسات تخفض من عبء الأجور الحكومية على موازنتها العامة وتعيد

هيكله شركاتها العامة وتصحيح العلاقات السعرية المحلية وتستعيد الانضباط المالى ، الى غير ذلك من سياسات تصحيحية لا بد أن يكون لها آثارا اجتماعية بالاضافة الى آثارها الاقتصادية التى تحتاج الى بعض الوقت لى تؤتى ثمارها كما هو الحال فى الكثير من الدول النامية .

والحكومة الفرنسية التى ظلت تقاوم عملية التخفيض حتى لا يؤدي التخفيض الى ائقال كاهلها بمزيد من الالتزامات التى قد يكون من بينها تنازلا عن جانب من ديونها للدول الاعضاء بالمنطقة ، وغقدان جانب من ربحية استثماراتها المباشرة فى المنطقة .

ويمكن ان تكون جماعات الضغط قد لعبت دورا هاما فى تأجيل قرار التخفيض ، فمن ناحية يضر التخفيض بمصالح رجال الأعمال والمستثمرين بسبب الاثر السلبي للتخفيض على ارباح شركاتهم واستثماراتهم المحولة من المنطقة للخارج والا لما زادت عمليات هروب راس المال فى السنوات السابقة للتخفيض تفاديا لآثاره ، كما يضر التخفيض بمصالح المؤسسات المصدرة الى دول المنطقة طالما ان التخفيض سوف يؤدي الى تخفيض الواردات الى دول المنطقة بسبب ارتفاع التكلفة .

ولقد ادى تأجيل اتخاذ قرار التخفيض حتى عام ١٩٩٤ الى تفاقم المشاكل التى كان من الممكن تفاديها لو صويت قيمة الفرنك الافريقى مقابل الفرنك الفرنسى ، وبالتالي قيمته فى مواجهة باقى العملات الرئيسية ، فى وقت سابق للتاريخ الذى اتخذ فيه هذا القرار . فلو كان من الممكن تفادى الركود الاقتصادى الذى ساد ، وكان من الممكن تفادى السياسات المالية والسعرية التشوهية التى تم اللجوء اليها ، وكان من الممكن أن يعطى الجهاز الانتاجى فى الدول الاعضاء بمنطقة الفرنك الافريقى اشارات سعرية سليمة تمكنه من الاستجابة ، وكان من الممكن تفادى المشاكل التى ترتبت على جمود الاجور والاسعار ، وكان من الممكن أن تنجح برامج التعديل الهيكلى .

ويبدو من كل ما سبق ان العوامل السياسية الحاكمة لقرار التخفيض قد تغلبت على العوامل الاقتصادية ، بحيث أدت الى تأخر اتخاذ قرار التخفيض على الرغم من توافر كافة مقوماته ، وبالتالي حرمت الدول الاعضاء فى منطقة الفرنك من سنوات كان من الممكن أن تنعكس جهود الاصلاح الاقتصادى خلالها على متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلى الاجمالى .

الهوامش :

(١) تضم منطقة الفرنك الافريقى فى الوقت الحالى ١٤ دولة منها ٦ دول من منطقة وسط افريقيا هى تشاد وافريقيا الوسطى والجابون والكاميرون والكونجو وغينيا الاستوائية ، كما تضم منطقة الفرنك أيضا ٧ دول فى غرب افريقيا هى بور كينافاسو (فولتا العليا سابقا) وبنين

(داهومي سابقا) وكوت ديفوار (ساحل العاج سابقا) ومالي والنيجر والسنغال ، وتضم المنطقة كذلك جزر القمر الواقعة الى الشرق من القارة الإفريقية في المحيط الهندي . وسوف يركز هذا البحث على تحليل الفرنك الإفريقي في اقليمى غرب ووسط افريقيا بسبب وجود بنك مركزى واحد وعملة واحدة لكل اقليم ، ولان لجزر القمر عملتها المستقلة عن الفرنك الإفريقي والتي يصدرها البنك المركزى للدولة ، وان كانت هذه العملة مبروطة بالفرنك الفرنسى . ولزيد من التفاصيل حول التطورات التاريخية لعضوية منطقة الفرنك الإفريقي انظر : Boughton (Dec. 1991), p. 1 وكذلك IMF (1968), pp. 1-10

Ridler, (1993) p. 305

(٢)

(٣) لا يمكن اعتبار ان سعر التعادل الاصلى بين العملتين قد تغير بالفعل حيث ان تغير وحدة العملة الفرنسية هو الذى اقتضى تغير العلاقة السعرية بين الفرنك الفرنسى والفرنك الإفريقي . لزيد من التفاصيل حول قرار الحكومة الفرنسية انظر : Boughton, (Dec. 1991) p. 2

(٤) انظر فى ذلك Aghevli et. al., (1991)

(٥) انظر فى تحليل التغيرات التى طرأت على نظم وترتيبات الصرف الاجنبى Agenor, (1991)

(٦) IMF, (1968), p. 10

(٧) انظر : ibid, p. 5, p. 10 ، وكانت المؤسسة الاولى عبارة عن اتحاد بين فرنسا ودول غرب افريقية هى داهومي وغينيا وساحل العاج ومالي وموريتانيا والنيجر والسنغال وفولتا العليا وتوجو . اما المؤسسة الثانية فقد شمل نطاق عملها كل من الكاميرون وافريقيا الوسطى وتشاد والكونجو والجابون . انظر فى تفاصيل العضوية فى هاتين المؤسستين : Bhatia, (1985), pp. 6-7

(٨) لزيد من التفاصيل الخاصة بالعضوية ودور البنك المركزى لدول غرب افريقيا والأدوات التى يستخدمها انظر Ibid, pp. 5-25 وكذلك IMF, (1968) p. 1, p. 6 . والجدير بالذكر أن مالي قد انضمت الى منطقة الفرنك فى عام ١٩٦٧ ثم انضمت الى الاتحاد النقدى لدول غرب افريقيا فى عام ١٩٨٤ .

(٩) Boughton, (Dec. 1991), p. 3

(١٠) ظل البنك المركزى لدول غرب افريقيا حتى عام ١٩٧٤ مجرد ممول لطلب الدول الاعضاء فى الاتحاد على النقود والائتمان بأسعار منخفضة للفائدة ، وفى ١٣ نوفمبر ١٩٧٤ اتفقت الدول الاعضاء فى الاتحاد على تعديل

ميثاق تأسيس البنك بحيث يصبح له دورا أكثر فعالية في تشجيع التنمية الاقتصادية في البلدان الأعضاء بالاتحاد وفي تشجيع تكاملهم الاقتصادي . وقد سبق هذا الاتفاق توقيع اتفاقية تعاون جديدة بين الدول الأعضاء والحكومة الفرنسية . ولزيد من التحليل الخاص بدور الاتحادات النقدية الموجودة في المنطقة في تثبيت أسعار الصرف جماعيا كسبب وآثار ذلك على تحقيق الانضباط المالي وتخفيض التضخم بالتالي انظر (Aghevli et. al., 1991).

(١١) انظر : Boughton, (Dec. 1991) p. 3 ، وكذلك انظر الحاشية رقم ١ في نفس الصفحة .

(١٢) Ibid., p. 3 .

(١٣) انظر : IMF SURVEY, January 24, 1994, p. 18 وكذلك Ibid., pp. 1-2

(١٤) IMF, (1968) p. 8 .

(١٥) Boughton, (Dec. 1991) p. 5 .

(١٦) IMF SURVEY, op. cit., p. 18

(١٧) Honohan, (WPS 389) pp. 9-10

(١٨) IMF, (1968) p. 8

(١٩) Boughton, (Dec. 1991) p. 5 وكذلك (Bhatia, (1985), pp. 38-39

(٢٠) لزيد من التفاصيل حول السياسة النقدية انظر

(McLenaghan, et. al, (1982) pp. 10-11

(٢١) Honohan, op cit., p. 12

(٢٢) Agenor, et. al., op. cit., p. 1

(٢٣) Devarajan et, al., (1987) p. 483

(٢٤) Honohan, op. cit. p. 5

(٢٥) IMF, (1968) p. 8

(٢٦) Aghevli et. al., op. cit., p. 13, p. 21

(٢٧) انظر : Honohan, (1993), p. 51 Honohan, op. cit., p. 12

(٢٨) انظر : World Bank, WDR, (1994) p. 252

(٢٩) لا يمثل هذا حصراً للانتاج الزراعى فى المنطقة ولكن امكن حصر هذه الموارد الطبيعية والمنتجات الزراعية من خلال تتبع حركة صادرات الدول الأعضاء من تلك الموارد والمنتجات خلال سنوات الثمانينات كما وردت فى جداول تقرير البنك الدولى .World Bank, UNDP, African Development Indicators, 1992

(٣٠) ٢٣٪ فى بنين ، ١٢٪ فى بوركينافاسو ، ٣٤٪ فى كوت ديفوار ، ١٤٪ فى مالى ، ١٤٪ فى النيجر ، ٢٣٪ فى السنغال ، ٣٢٪ فى توجو ، ٤٧٪ فى الكاميرون ، ١٢٪ فى أفريقيا الوسطى ، ١٧٪ فى تشاد ، ٣٧٪ فى الكونجو ، ٤٢٪ فى الجابون ، انظر World Bank, WDR. 1994

(٣١) World Bank (1994)

(٣٢) هناك عدة دراسات تناولت تقييم معدلات نمو الناتج فى منطقة الفرنك منها : (1994) Assane, et. al. وكذلك Devarajan, op. cit.

(٣٣) نظراً لعدم توافر البيانات عن السكان عن اجمالى الفترة استخدمت البيانات المأخوذة عن ADI (1992) عن الفترة ١٩٨٦ — ١٩٩٠.

(٣٤) حققت بنين — ٠.٧٪ ، بوركينافاسو ١٪ ، كوت ديفوار — ٤.٧٪ ، مالى ٢.٧٪ ، النيجر — ٤.٣٪ ، السنغال ٠.١٪ ، توجو — ١.٨٪ ، الكاميرون — ١.٥٪ ، أفريقيا الوسطى — ٠.١٪ ، تشاد ٤.٣٪ ، الكونجو — ٠.٨٪ ، الجابون ٠.٣٪ ، ويلاحظ خلو البيانات الاحصائية المشار إليها من احصاءات غينيا الاستوائية. انظر الجدول رقم ١ من WDR, op. cit., pp. 162-163

(٣٥) WB (1994) op. cit., p. 3

(٣٦) قدرت نسبة الاستثمار الى الناتج فى مجموعة الدول منخفضة الدخل مستبعداً منها الصين بنحو ٢٢٪ فى عام ١٩٩٢ . انظر WDR, op. cit., table 9

(٣٧) WB, (1994) op. cit., p. 3, p. 7

(٣٨) بوتون ، (١٩٩٢) ، ص ٣٦ .

(٣٩) WDR, op. cit.

(٤٠) حيث اوضحت نتائج هذه الدراسة انه خلال الفترة ما بين عام ١٩٧٩ و عام ١٩٩٣ لم تكن هناك علاقة ارتباط موجبة بين هذين المتغيرين سوى فى دولتين من ١١ دولة اجريت على بياناتها الاختبارات الاحصائية. انظر : Nuven, (1994)

(٤١) لزيد من التفاصيل حول أسباب هذه الظاهرة راجع :
Boughton, (May 1991)

Import Unit Value (٤٢)

(٤٣) لمراجعة التطور التفصيلي للرقم القياسي لقيمة الوحدة المستوردة
في الدول الأعضاء راجع :
World Bank & UNDP, African
Development Indicators, op. cit., table 5-14.

(٤٤) تعبر شروط التبادل الدولي Terms of Trade عن حركة أسعار
الصادرات بالمقارنة بأسعار الواردات لدولة ما خلال فترة زمنية معينة .
وتحسب قيمتها بالنسبة لدولة ما في سنة معينة بقسمة الرقم القياسي
لمتوسط أسعار صادرات تلك الدولة على الرقم القياسي لمتوسط أسعار
وارداتها في تلك السنة .

(٤٥) انظر : Aghevli, op. cit., p. 8

Real Effective Exchange Rate (٤٦)

(٤٧) انظر : Bentsi-Enchill (1994), p. 42.

(٤٨) انظر : .WB (1994) op. cit., p. 4

(٤٩) .Ghura et al. (1993) p. 173.

(٥٠) Ridler, op. cit., p. 304

(٥١) انظر : WB (1994) op. cit., p. 3 ، ووفقا لأحدث البيانات المنشورة
حول المالية العامة يلاحظ انه في متوسط الفترة ١٩٨٠ - ١٩٨٥ بلغ مجموع
نسبة الإيرادات من الضرائب على التجارة الخارجية والضرائب على الدخل
والأرباح الى اجمالي الإيرادات النسب المئوية التالية : بنين ٦٥٪ ،
بوركينافاسو ٥١٫٧٪ ، كوت ديفوار ٥٢٫٣٪ ، مالي ٣٠٫١٪ ، النيجر
٥٠٫٦٪ ، السنغال ٤٢٫٨٪ ، توجو ٤٥٫٥٪ ، الكاميرون ٣٤٫٥٪ ،
أفريقيا الوسطى ٥٣٫١٪ ، تشاد ٦٦٫٩٪ ، الكونجو ٦٨٫٧٪ ، الجابون
٤٥٫٤٪ ، فاذا استبعد من اجمالي الإيرادات المنح الخارجية فمما لا شك
فيه أن النسب السابقة ترتفع بشكل كبير . انظر في مصدر البيانات :
African .UNDP/WB : Development Indicators, 1992

(٥٢) وتشير الدراسات التي تناولت هذا الموضوع الى أن المتوسط
المرجح لنسبة العجز المالي الى الناتج المحلي قد تزايدت من ٨٫٩٪ الى
٩٫٢٪ بين الفترتين ١٩٨٦ - ١٩٨٩ و ١٩٩٠ - ١٩٩٣ في دول الاتحاد
النقدي لدول غرب أفريقيا ، وانها قد انخفضت من ١١٫٤٪ الى ٩٫٤٪
ما بين نفس فترتي المقارنة في الدول الأعضاء باقليم وسط أفريقيا .

- (٥٣) تم تجميع هذه الأرقام من جداول الديون الدولية ١٩٩٣-١٩٩٤ .
- (٥٤) وذلك خلال الفترة من يناير ١٩٨٠ الى سبتمبر ١٩٩٣ كما ورد في الجزء الأول من المرجع سالف الذكر مباشرة .
- (٥٥) وهي بنين وتوجو وكوت ديفوار والكونجو والكامرون وأفريقيا الوسطى والجابون .
- (٥٦) انظر : Boughton (Dec. 1991) op. cit., pp. 7-8

المحقق الاحصائي:

جدول رقم (١) : البيانات الاساسية لسون منطقة الفرنك الأوربي

البلد/ المنطقة	السكان مليون نسمة	المساحة م ^٢ ١٠٠٠	العملة الفرنك	نسبة الناتج المحلي للنقود للبلد الناتج المحلي للنقود % الفترة ١٩٩٠-١٩٩٢ (١)	المصادر / الناتج المحلي الاجمالي للنقود % ١٩٩٢
غرب افريقيا	٥١,٣	٣٤٧٥	٢١,٧	٥٤	٢١,٧
بين	٥,٠	١١٣	٢٣,٥	٤	٢٣,٥
بوروندي/تنزانيا	٩,٥	٢٧٤	١٢	٦	١٢
كوت ديفوار	١٢,٩	٣٢٢	٢٤	٢,٠	٢٤
مال	٩,٠	١٢٤٠	١٤	٥	١٤
البحر	٨,٢	١٢١٧	١٤	٥	١٤
السنغال	٧,٨	١٩٧	٢٣	١٢	٢٣
تونس	٢,٩	٥٧	٢٢	٣	٢٢
وسط افريقيا	٢٥,٤٣٧	٣٠٢٠	٣١	٤٩	٣١
الكاميرون	١٢,٢	٤٧٥	٤٧	٢٣	٤٧
افريقيا الوسطى	٢,٢	١٢٣	١٢	٣	١٢
تنزانيا	٤	١٢٨٤	١٧	٢	١٧
الكونغو	٢,٤	٣٤٢	٢٧	١	٢٧
غينيا الاستوائية	٠,٤٣٧	٢٨	٢٤	٠	٢٤
الجانين	١,٢	٢٦٨	٤٢	١١	٤٢
الاجمالي للمنطقة	٨١,٧٣٧	٦٤٩٠	(٢) ٥٧٢٢,٩	١٠٠	

المصدر : World Bank World Development Report, 1994

(١) IMF: World Economic Outlook, 1994

(٢) الأرقام تقريبية وحسوبة من بيانات الجبزل فح : بيانات غير متوازنة

جدول رقم (٢) : معدلات النمو الحقيقي في الناتج اجمالي الاجمال بالاسعار الثابتة لعام ١٩٨٧ (%)

السنة	١٩٨٥	١٩٨٦	١٩٨٧	١٩٨٨	١٩٨٩	١٩٩٠	١٩٩١	١٩٩٢	١٩٩٣	١٩٩٤	١٩٩٥	١٩٩٦	١٩٩٧	١٩٩٨	١٩٩٩	٢٠٠٠	٢٠٠١
بنين	٢٠,٩	١٠	٦,٨	٢	٢	٢	٢	٢	٢	٢	٢	٢	٢	٢	٢	٢	٢
بوركيناباسو	٠,١	٠,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨
كوت ديفوار	٠,٩	١,١	١,٦	١,٠	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧	٢,٧
مال	١,٣	٢,٦	٦,٧	١,٣	٠,٤	١,٣	١,٣	١,٣	١,٣	١,٣	١,٣	١,٣	١,٣	١,٣	١,٣	١,٣	١,٣
النيجر	٤,٨	١,٢	١,٢	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨	١,٨
السنغال	٢,٧	١,٥	١,٤,٨	٤,٧	٢,٥	٤,٧	٢,٥	٤,٧	٢,٥	٤,٧	٢,٥	٤,٧	٢,٥	٤,٧	٢,٥	٤,٧	٢,٥
تونس	١٤,٧	٢,٧	٢,٧	٥,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢	٢,٢
الكاميرون	١٥,٦	٢,٦	٢,٦	٥,٨	٥,٩	٥,٨	٥,٨	٥,٨	٥,٨	٥,٨	٥,٨	٥,٨	٥,٨	٥,٨	٥,٨	٥,٨	٥,٨
الزيمبابوي	١,٩	٢,٢	٧,٥	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩	١,٩
نيجر	١,٠	٥,٤	١٥,٧	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠	٢,٠
الكونغو	١٨,٢	٢,٦	٢,٦	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧	٧,٧
غينيا الاستوائية	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
الليبيريا	٢,٥	٢,٧	٤,٠	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥	١,٥

WORLD BANK: AFRICAN DEVELOPMENT INDICATORS, 1992

المصدر : البنك الدولي

جدول رقم (٣) : تطور نسبة اجمالي الاستثمار اجمالي الى الناتج اجمالي الاجمالي (%)

١٩٩٠-١٩٨٩	١٩٨٥-١٩٨٠	١٩٧٩-١٩٧٥	الدولسة / الفيسرة الفرنسية
١٢	١٦,٩	٢١,٨	بنين
٢١,٦	٢٠	٢٤,١	بوركينالاسو
١٠,٨	٢٠,٢	٢٦,١	كوت ديفوار
٢٤,٢	١٦,٩	١٦,١	مال
١٠	٣٧,٣	١٩,٤	النيجر
١١,٧	١٢	١٦,٧	السنغال
٢١,٧	٢٦,٤	٣٧,٧	توجو
٢١,١	٢٢,٨	٢٠,٧	الكاميرون
١١,٧	١٠,٢	١١,٧	الريانيا الوسطى
٩,٧	م.غ	١٦,٢	ننار
١٩,٩	٤٠,٥	٣٠	الكوتيفر
٢٠,٧	م.غ	م.غ	النيبيا الاسواتية
٣٠,٥	٣٤,٣	٥٢,٤	الجابون

المصدر : WORLD BANK: AFRICAN DEVELOPMENT INDICATORS, 1992

م. غ : بيانات غير متوافرة

جدول رقم (٤) : تطور سعر صرف الفرنك الفرنسي مقابل الدولار الامريكى*

متوسط التحسن ملاال الفتره 7.	١٩٩٣	١٩٩٢	١٩٩١	١٩٩٠	١٩٨٩	١٩٨٨	١٩٨٧	١٩٨٦	١٩٨٥
	٥٨,٦٣٣٥	٥,٦٦٣٢	٥,٢٩٣٨	٥,٤٤٥٣	٦,٣٨٠١	٥,٩٥٦٩	٦,٠٦٠٧	٦,٩٢٦	٨,٩٨٦

المصدر : IMF, International Financial Statistics, Oct. 1994 .

* متوسط السعر السنوى للدولار الامريكى الواحد ملاال العام

جدول رقم (٥) : الرقم القياسي لاسعار بعض السلع الازلية (١٩٨٠=١٠٠)

السلعة/اللسنة	البن	الكافور	السكر	زيت النجيل	القطن	خام النسيج	الترسلات	التورول اعظم
١٩٨٣	٨٤,٩	٨١,٤	٢٩,٥	٨٥,٩	٨٩,٨	٨٣,٧	٧٣,٣	٨٠,٠
١٩٨٤	٩٣,٧	٩٣	١٨,٢	١٢٤,٨	٨٦,٤	٨٣,٧	٧٧,٤	٧٩,٧
١٩٨٥	٨٨,٦	٨٦,٦	١٤,٢	٨٥,٧	٦٣,٩	٨٤,٧	٧٧,٩	٧٦,١
معدل التطور حتى ١٩٨٥٪	١١,٤-	١٣,٤-	٨٥,٨-	١٤,٣-	٣٩,١-	١٥,٣-	٢٢,١-	٢٣,٩-
١٩٨٦	١١٣,٠	٧٩,٥	٢٩,١	٤٤,٠	٥١,٢	٨٤,١	٨٠,٩	٣٨,٩
١٩٨٧	٧١,٠٢	٧٦,٧	٢٣,٦	٥٨,٧	٧٩,٨	٧٨,٠	٧٢,١	٥٠,١
١٩٨٨	٧٦,٤	٦١,١	٣٥,٦	٧٤,٩	٦٧,٨	١٠٠,٩	٨٣,٧	٤٠,٠
١٩٨٩	٦٠,٦	٤٧,٩	٤٤,٦	٦٠,٠	٨١,٠	١٧٤,٤	٩٤,٢	٤٨,٥
١٩٩٠	٤٧,٨	٤٨,٨	٤٣,٨	٤٩,٦	٨٨,٢	٢٤٢,٤	٩٤,٢	٦٢,٠
١٩٩١	٤٤,٧	٤٥,٩	٣١,٣	٥٨,١	٨٢,٠	٢٤٤,٦	٩٨,٨	٥١,٥
١٩٩٢	٣٥,٧	٤٢,٢	٣١,٦	٦٧,٤	٦١,٨	٣٣٠,٦	٩٨,٨	٥١,٣
معدل التطور ٨٦-١٩٩٢٪	٨٦,٤-	٤٦,٩-	٤٩,٨+	٥٣,٢+	٢٠,٧+	١٧٤,٢+	٢٢,١+	٣١,٩+
معدل التطور ١٩٨٠-١٩٩٠٪	٦٤,٣-	٥٧,٨-	٦٨,٤-	٢٣,٦-	٣٨,٢-	٢٣٠,٦+	١,٢-	٤٨,٧-

UNCTAD: Handbook of International Trade & Development Statistics, UN, 1993

المصدر :

جدول رقم (٦) : تطور الترة المبرائة لصادرات الدول الاعضاء بمنطقة البنك الافريقي (١٩٨٠-١٩٨٥)

الدولة/المنطقة	١٩٨٢	١٩٨٣	١٩٨٤	١٩٨٥	١٩٨٦	١٩٨٧	١٩٨٨	١٩٨٩	١٩٩٠	١٩٩١	١٩٩٢
بين	٤٢	١٢٠	٣٠٦	٢٧٤	١٧٧	١٨٢	٩١	٧٣	٦٨	٧٢	٧١
بور كينالاسو	٦٨	٧٢	١٠٠	٨٨	١٠١	١٧٥	١٥٢	٩٨	١٤٥	١٠٢	١٣٨
كوت ديفوار	٧٦	٧٣	٩٨	١٠٦	١١٥	٩٩	٨٤	٨٦	٨٤	٧٦	٧٨
مال	٧٧	٩١	٧٤	٦٨	١١٢	٨٨	١١٧	١٢٢	١٤٢	١٥١	١٣٧
النيجر	٦٣	٥٩	٥٤	٤١	٦٣	٥٧	٥٢	٤٢	٤٤	٥٠	٤٥
السنغال	١٢٤	١٢٩	١٢٩	١٣٥	١٥٥	١٤٠	١٣١	١٤٩	١٤٤	١٨١	١٤٦
توجو	٥٧	٥٤	٦٥	٦٥	٧٠	٧٧	٧٤	٧١	٧٢	٧٠	٨٧
الكاميرون	٧٦	٧٤	٧١	٥٨	٥٩	٥٧	٦٢	٨٢	١٢٢	١١٨	٨٢
الريفيوا الوسطى	١٠٤	٧٤	٨٤	٩٠	٥٩	١٠٩	٥٢	١٠٢	٢٦	٦٧	٨٧
تنزانيا	٨٩	١٢٤	٢٠٧	١٣٨	١٤٨	١٥٥	٢١٢	٢٠٠	٢٢٢	٢٣٢	٢٠٧
الكونغو	١١٧	١٣٢	١٥٠	١٣٧	٩٤	٥٨	٨٠	٩٤	٩٢	١٠٠	١١٤
غينيا الاستوائية	غ.م	غ.م	غ.م	غ.م	غ.م	غ.م	غ.م	غ.م	غ.م	غ.م	غ.م
إطاريون	١٠٩	١٠٢	١٠٧	١٠٤	٦١	٥٨	٥٠	٦١	٩٦	٨٨	٨٧
متوسط المجموعة	٨٣,٥	٩٥,٤	١٢٠,٤	١٠٨,٧	١٠١,٢	١٠٤,٥	٩٦,٤	٩٨,٧٥	١٠٦,٥	١٠٩	١٠٦
متوسط الدول المانحة*	٧٥,٢	٨٠,٥	١١٩	١١٣,٣	٩٠,٨	٩٧	٦٧,٢	٧٣,٥	٦٦,٧	٧٠,٥	٧٥,٥

UNCTAD: Ibid, table 7-2

المصدر:

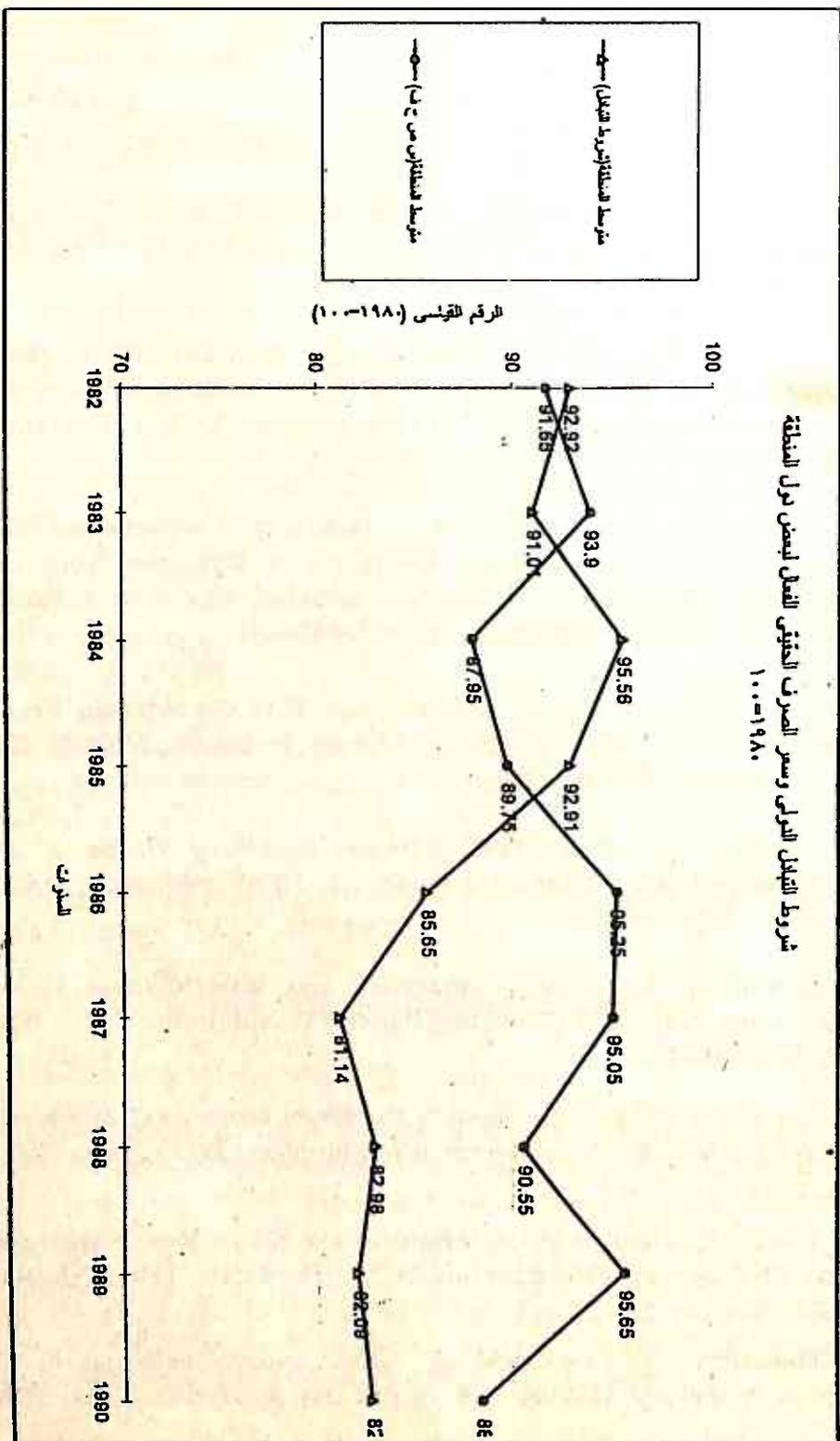
* باستخدام كل من مال والسنتال وبيور كينالاسو وتنزانيا والكونغو

البلد/المنطقة	١٩٨٢	١٩٨٣	١٩٨٤	١٩٨٥	١٩٨٦	متوسط التيرة ٨٠-٨٢%	١٩٨٧	١٩٨٨	١٩٨٩	١٩٩٠	١٩٩١	١٩٩٢	متوسط التيرة ٨٠-٨٢%
بنين	٨٠	٩٠	١١٩	١١٩	٨٠	٢٠-	٩٢	١٠٩	١٠٦	٨٩	٨٩	٨٨	١٣-
بوركيناباسو	٩٩	١٠٦	١٠٩	١٠٢	٩٥	٥-	٩٧	١٠٩	١١٢	١١٢	١١١	١٠٢	٣+
كوت ديفوار	٨١	٧٧	٨٦	٨٥	٨٨	١٢-	٧٨	٧٥	٦٧	٦٥	٦٤	٦٢	٢٨-
مال	١٠٢	١١١	١١١	١١٠	١٠٥	٥+	١١٠	١١٩	١٢٢	١١٩	١١٩	١١٢	١٢+
النيجر	٩٠	٩١	٧٩	٨١	٨١	١٩-	٨٩	٩٢	٩٢	٩٢	٩٥	٩٢	٧-
السنغال	٩٥	٩٠	١٠٢	١٠٢	٩٩	١-	٩٥	١٠٢	١٠١	١٠٤	١٠٥	١٠١	١+
تومبو	٨٤	٨١	٨٨	٨٧	٧٨	١٢-	٦٢	٦٧	٦٦	٦٢	٦٢	٦٠	٢٠-
متوسط إفريقيا	٩٠,١	٩٢,٣	٩٩,١	٩٥,٧	٨٩,٤	١٠,٩-	٨٩,١	٩٦,٤	٩٥,٣	٩٢	٩٢,١	٨٨,٤	١١,٦-
الكومورون	٧٥	٧٤	٨٥	٧٨	٨٦	١٤-	٦٩	٧١	٦١	٥٦	٥٥	٥٢	٤٧-
إفريقيا الوسطى	٩٤	٩١	٩٧	٩٤	٩٥	٥-	٨٦	٨٩	٨٥	٨٢	٨١	٧٨	٢٢-
تنزانيا	١٠٥	١١٣	١١٠	١١٤	١٠٧	٧+	١٢٥	١٢٢	١٢٧	١٢١	١٢٠	١١٩	١٦+
الكونغو	١١٦	١٠٤	١١٠	١٠٥	١٠٧	٢٦-	٧١	٥٩	٦٥	٧٦	٧٠	٦٨	٢٢-
غينيا الاستوائية													
غينيا													
ليبيريا	١١٣	١٠٣	١٠٤	١٠٢	٦٠	٤٠-	٦٦	٥٥	٦٦	٨٠	٧٢	٦٩	٢١-
متوسط الأقاليم	١٠٥,٦	٩٧	١٠٥,٢	٩٨,٦	٨٢,٤	١٧,٦-	٨١,٤	٧٩,٤	٨٠,٨	٨٢,٢	٧٩,٨	٧٦,٨	٢٢,٢-
متوسط دول المنطقة	٩٤,٥	٩٤,٣	٩٩,٦	٩٩,٩	٨٦,٥	١٣,٥-	٨٥,٩	٨٩,٣	٨٩,٣	٨٨,٣	٨٧	٨٢,٦	١٦,٤-

جدول رقم (٧) : تطور شروط التبادل الدولي (١٩٨٠-١٠٠٥)

المصدر: UNCTAD: Handbook of International Trade and Development Statistics UN: 1993

البيانات للأقاليم، والبيانات حسب كتلة مناطق حسابها غير محددة.



شكل رقم (١)

قائمة المراجع :

(1) مراجع باللغة الانجليزية :

Agenor, Pieer-Richard, *Credibility and Exchange Rate Management*, IMF Working Paper (Washington, D.C. : The IMF Sept. 1991).

Aghevli, B.B., Khan, Mohisn S., and Montiel, P.I., *Exchange Rate Policy in Developing Countries : Some Analytical Issues*, Occasional Paper No. 78 (Washington, D.C. : The IMF, March 1991).

Assan, D., Pourgerami, A., «Monetary Co-operation and Economic Growth in Africa : Comparative Evidence from the CFA-Zone Countries» *Development Studies* (London : Frank Cass), Vol. 30, No. 2 (1994), pp. 423-442.

Bentsi-Enchill, Nii K., «Devaluation Hits the African Franc Zone» *African Recovery* (NY : United Nations), Vol. 7, No. 3/4 (dec. 1993-March 1994).

Bhatia, R.J., *The West African Monetary Union : An Analytical Review*, Occasional Paper No. 35 (Washington, D.C. : The IMF, May 1985).

Boughton, James M., *Commodity and Manufactures Prices in the Long Run*, IMF Working Paper (Washington, D.C. : The IMF, May 1991).

—, *The CFA Franc Zone : Currency Union and Monetary Standard*, IMF Working Paper (Washington, D.C. : The IMF, Dec. 1991).

Clement, Jean A.P., «Rationale for CFA Franc Realignment» *IMF Survey* (Washington, D.C. : The IMF), (Feb. 7,1994), pp. 33-36.

Devarajan, S., De Melo, J., «Evaluating Participation in African Monetary Unions : A Statistical Analysis of the CFA

Zone» *World Development* (London : Pergamon), Vol. 15, No. 4 (1987), pp. 483-496.

Ghura, D., Grennes, Thomas J., «The Real Exchange Rate and Macroeconomic Performance in Sub-Saharan Africa» *Journal of Development Economics* (North-Holland), Vol. 42 No. 1 (1993), pp. 155-174.

Honahan, P., *Price and Monetary Convergence in Currency Unions*, Working Paper No. 389 (Washington, D.C. : The World Bank, March 1990).

—, *Monetary Cooperation in the CFA Zone*, Working Paper No. 390 (Washington, D.C. : The World Bank, March 1990).

—, «Financial Sector Failures in West Africa» *The Journal of Modern African Studies* (Cambridge), Vol. 31, No. 1 (1993), pp. 49-65.

IMF, *Financial Arrangements Of the CFA Franc Countries*, Departmental Memorandum (Washington, D.C. : The IMF, June 1968).

—, «The African Franc Zone : How it Works» *IMF Survey* (Washington, D.C. : The IMF, Jan. 24, 1994).

—, *International Financial Statistics*, Oct. 1994

—, *World Economic Outlook*, 1994.

McMlenaghan, John B., Saleh, M. and Richel, K., *Currency Convertibility in the Economic Community of West African States*, Occasional Paper No. 13 (Washington, D.C. : The IMF, Aug. 1982).

Nuven, Diep, *Linkages in Price Level and Inflation Rate Between CFA Franc Zone Countries and France*, IMF Working Paper (Washington, D.C. : The IMF, Aug. 1994).

Ridler, Neil B., «Fixed Exchange Rate : Cote d'Ivoire» *The Journal of Modern African Studies* (Cambridge) Vol. 31, No. 2 (1993), pp. 301-308.

UNCTAD, Handbook of International Trade and Development Statistics, 1993.

World Bank, «Economic Crisis in the CFA Zone : The Need for a Comprehensive Reform Program and a New Development Strategy». Jan. 10, 1994.

—, World Debt Tables, 1993-1994.

—, World Development Report, 1994.

—, UNDP, African Development Indicators, 1992.

(٢) مراجع باللغة العربية :

بوتون ، جيمس م . ، « فرنك الاتحاد المالى الافريقى : منطقة استقرار
هش فى افريقيا» التمويل والتنمية (واشنطن العاصمة ، صندوق النقد الدولى
والبنك الدولى للانشاء والتعمير) المجلد ٢٩ العدد ٤ (ديسمبر ١٩٩٢) .