

ثلاث سنين في بيت الكويت

لما اك أعراف ، قبل أن أعمل في بيت الكويت ، شيئاً عن هذه الإمارة الكريمة ، إلا الزر اليسير . وباختلاطي بأبنائها الذين جاءوا لطلب العلم في مصر أهركت الكثير عن هذا الشعب الصغير ، ولأحظت في بيت الكويت الكثير من العلامات التي تدل على نفسية هذا الشعب . فهناك الدقة والنظام . والدأب على العمل ، وتقدير الوقت والحرص على الزمن ، فكأن شعار الطلبة هي الحكمة القائلة « الزمن أنفع صديق لمن حرص عليه ، وأضر عدو لمن فرط فيه » ، لذلك ترى الجميع يتسابقون إلى أداء أعمالهم التي جاءوا إلى مصر من أجلها . تاركين الأهل والديار ، مقدرين ما عليهم من مسؤولية وما تنتظره بلادهم من الخير على أيديهم . فلا غرابة بعد ذلك أن نرى هذه النسبة العالية في النجاح بينهم ، والتي نأمل أن تزداد إلى حد الكمال في الأعوام المقبلة إن شاء الله . ولعل من أبرز الصفات ما لاحظته من الأخوة المتبادلة بين جميع الكويتيين لافرق بين كبير وصغير ورئيس ومرءوس .

ولعلك تتبسم أيها القاري . حينما تعلم أنني أصبحت بحكم العشرة والاتصال الطويل ، كويتي اللهجة ، كويتي الميول والأغراض ، وكثيراً ما أذهب إلى الدواوين الحكومية لأداء بعض الواجبات التي تخص البيت ، أو أجلس مع زوار البيت ، فتحملهم لهجتي التي تبدو غريبة عليهم على اعتقاد أنني كويتي . فيسألوني في غير تردد: هل أنت كويتي أم مصري ؟ . وعندئذ يدهشهم الجواب « أنا مصري الجنسية ، كويتي اللهجة » ، أبلغ من العمر ثلاث سنوات ! ، وقد أقع أحياناً في مآزق من جراء بعض الغلطات التي توقعني بها لهجتي تثير الكثير من الضحك .

هذا وقد سعدت بمعرفة وعمراسة كثير من رجال الكويت ، فكان هذا مما زادني إيماناً بأن الثمار التي لدينا من شباب الكويت هي من غرس هؤلاء الأبطال . وما هذا الشبل إلا من ذاك الأسد .

ولعل ما تشعر به نفسي من الحنين لزيارة الكويت ، هو أقل ما ينتظر من رجل أحبا فتحرق شوقاً لرؤية وطنه الثاني ، فإذا ما تحققت هذه الفكرة فإني أكون قد أصبت الهدف ونلت عظيم الشرف .. فإلى الكويت ..

محمد السروي

ليست مجرد الحظ والصدفة بل تقوم على علوم ونظريات وأسس مدروسة ، واكل فرع أو باب منها تخصص طويل . فلم تكن الدراسة التجارية لدينا معروفة إلا على نطاق ضيق ومحدود جداً فقد كانت هناك كما أظن مدرستان أو مدرسة تعلم بعض مبادئ التجارة كالآلة الطابعة العربية والإنجليزية ومسك الدفاتر وبعض الحساب واللغة الإنجليزية ، ولم تكن الدراسة بها مستمرة أو منظمة ولم تعرف قيمة شهادتها ويمكن القول أن جميع ماسكي الدفاتر عندنا تعلموه بالاطلاع الطويل وبالتمرين المستمر . وقد فتحت إدارة المعارف فصلاً تجارياً قبل عدة سنين ؛ ولكن لم يصادفه النجاح فأغلق . ولا أعرف هل هناك سبب غير هذا . . ويمكن أن نقول إن الدكاكين أو المحلات التجارية عندنا هي المدرسة التجارية ولو بصورة ناقصة ولكن أساسانيتها حازوا على شهادتهم بالخبرة الطويلة فقط وقد لا تنتج نظرياتهم دائماً .

ونعم ما عملت إدارة المعارف هذا العام بفتحها فصولاً تجارية متوسطة ، ولقد كان الإقبال عليها شديداً ؛ مما حدا بإدارة ومجلس المعارف لأن تفكر جديداً في فتح مدرسة متوسطة للتجارة ؛ وهذه الفكرة واجبة التنفيذ والإخراج والنمو بسرعة ؛ لأن هذا الإقبال يدل على تطور فكرة التجارة عندنا وندرة الموظفين المثقفين أو قل زيادة الطلب عليهم ؛ واحتياج صاحب العمل لثقافة تجارية تساعد على النجاح في مشروعاته . إنني أقترح أن تكون هناك دراسة مسائية تجارية في صف واحد لمدة ساعتين أو ثلاث ساعات كل ليلة تدرس بها ، مثلاً ، طريقة مسك الدفاتر والآلة الكتابية باللغتين وبعض مبادئ الاقتصاد والجغرافيا الاقتصادية . واللغة الإنجليزية . مما لاغنى لكل تاجر عنه . فهذه الصفوف الليلية سوف تنسج لمن يرغب في الدراسة ولكن لا يسمح وقته خلال النهار للالتحاق بهذه المدرسة . وحيداً لو كانت الدراسة في هذه المدرسة لمدة سنتين بعد إحرار الشهادة الابتدائية ووجه المنهج توجيهاً عملياً ، أكثر مما هو نظرياً على شرط الاهتمام باللغات الأجنبية لأنها من أسس التجارة الخارجية مع ملاحظة توجيه العناية الكافية أثناء تدريس العلوم التجارية لبيئة البلد . ومركزها التجاري . ونوع النشاط التجاري الموجود فيها .

يعقوب الحمد