

رجال المال والأعمال

هنري فريك الثغام

لا نرى مثل تحريك المصم لنبيل المعالي بهذا لارتقاء الأمم ولا مثل سير المظاء ولا سيما العصاميون منهم مكبراً للنفس ومشدداً للعزائم ولذلك نجد قراء المقتطف يطالبوننا بالمزيد من هذا الباب ونجد من انفسنا ارتياحاً الى اجابة طلبهم والرجل الاول الذي اخترنا ترجمته لهذا الجزء المستر هنري كلاي فريك الثغام مدير معامل كارنيجي

كان هذا الرجل فقيراً جداً في صباه مثل أكثر العصاميين الذين اغتنوا بجدهم فكان يعمل في الحقول وعمره عشر سنوات يجمع اغمار الحنطة في ايام الحصاد ويشترى ثياباً باجرتها وذلك في ولايات اميركا بلاد الحرية والاجتهاد حيث ولد سنة ١٨٤٩ . ولما صار عمره اربع عشرة سنة كان قد تعلم القراءة والكتابة والحساب فجعل كاتباً في احد المغازن الصغيرة وبقي فيه خمس سنوات ثم سلم اليه جده دفتر حساباته وكان عنده مطبخة ومعمل لاستقطار الخمر وبعد قليل اشركه رجل في منجم فحم حجري ونفّض اليه ملك حاسبه وكان عمله فحم الكوك من الفحم الحجري في بداءة شيوخه فاهتم ببناء افران كثيرة لعمل الكوك ولما اضطرت الاحوال المالية سنة ١٨٧٣ وبيع اصحاب الاسهم باثمان بخسة فاشترى كثيراً منها وبعد اربع سنوات اشترى حصص شركائه في المنجم واستقل به وبما يصنع منه من فحم الكوك . وبعد ست سنوات حار أكبر صانعي الكوك في ولاية بنسلفانيا وصار كارنيجي المثري الشهير بحسب حاسبه لان سبك الحديد والنولاذ يتوقف على فحم الكوك فضمه اليه . ولما اتحدت الشركات التي ألّفها كارنيجي في شركة واحدة جعل صاحب الترجمة رئيساً لها وله اليد الطولى في انجاح معامل كارنيجي وتوسيع نطاقها حتى صارت اوسع المعامل كلها واغناها . وكان رأس المال خمسة ملايين ريال سنة ١٨٨٦ فصار خمسة وعشرين مليون ريال سنة ١٨٩٢ ومئة وستين مليون ريال سنة ١٨٩٩ . وصار جامع حزم الحنطة رئيساً للمناجم يخرج منها في السنة ستة ملايين طن عدا السنن والمراقء اللازمة لنقل الحجارة المدنية منها وعدا سبعين الف فدان من الاراضي التي يخرج الغاز الطبيعي منها وعدا تسعة عشر اتوناً لسبك الحديد لا مثيل لها في المسكونة وخمسة مسابك كبيرة يخرج منها كل سنة ثلاثة ملايين طن من الصلب . هذا ومعامله التي يصنع فيها فحم الكوك كانت تصنع خمس مئة طن في السنة فصارت تصنع مليون

طن وصار عنده اثنا عشر الف فرن لشبي الكوك واربعون الف فدان من الارض لاستخراج الفحم الحجري واحد عشر الف رجل لاستخراجه منها وصار اسمه يُكْتَب على الوف من مركبات النقل في سكك بنساقانيا

ولما اعتصب العمال اعصابهم الكبير سنة ١٨٩٢ دنا منه واحد من التوضييين واطلق عليه الرصاص مرتين فاصابه في عنقه وطعنه بمنجرت طعنات وحاول نفس العمل الذي كان فيه بالدبناميت حاسبا انه اذا قتله خرب عمل كارنجي كله. واسرع اصدقوه اليه وقبضوا على الفوضوي وسدد واحد منهم مسدسه الى رأسه وقال للمسترفك هل اقتله فقال له كلا بل دعني انظر وجهه

وكان سبب الاعتصاب على معامل كارنجي انها استخدمت آلات جديدة ووسائل جديدة واشركت العمال في بعض الربح فزاد المسبوك من الحديد والصلب فيها زيادة بالغة فضاغت اجور صناعتها ورخصت مصنوعاتها. وغاز ذلك بقية العمال المناظرة له لان رجالهم ثاروا عليهم طالبين زيادة الاجرة فدسوا الى بعض الفوضويين ليقتلوا رئيس معامل كارنجي زاعمين ان ذلك يخزيها فتزول شكوى العمال. وحاول كثيرون من رجال السياسة حمل المسترفك على موافقة غيره من ارباب المعامل بتبع اشراك العمال في الربح فلم يقبل بل اصر على عزوه. والناس اجمع يسترفون الآن انه كان مديبا وقد امتدى به غيره من اصحاب المعامل اي انهم جعلوا الاجور على نسبة العمل فزاد العمل وزادت الاجور

ثم لما صارت معامل كارنجي اسهما بلغ نصيب فريك ستة عشر مليوناً من الريالات اخذ بها اسهما صار ثمنها الآن ثمانية وعشرين مليوناً اي نحو ستة ملايين من الجنيهات وهو مع هذه الثروة الوافرة التي نالها يجده واجتهاده وانا له غيره اكثر منها بعيد عن الدعوى والظهور بسيط في اطواره واعماله بفضل ان يقيم في الارياف على الاجتماع مع العطاء في الحفلات والولائم. يخفي مبراته حتى لا يدري بها احد فيشكره عليها. وبلاده مديونة له بمجانب كبير من نجاحها الصناعي في هذه السنين الاخيرة. وقد لقبناه بالفخام لان القسم كان عماد ثروته.

السرهنري دُلْن الخزانة

اذا اراد الشرفيون ضرب المثل بالصنّاع الذين لا يكتبون من صناعتهم قالوا "مثل الفواخره لا دنيا ولا آخره". وقد عرفنا كثيرين من صانعي القغار في هذه البلاد وفي بلاد الشام وبعضهم على جانب كبير من ذكاء العقل حتى لما قرأوا ما كتبناه في سر التجاح عن

الخرافين الثلاثة العظام انتقدت غيرتهم وحاووا اكتشاف دهان شفاف للخرزف السوري والمصري واكتشاف تراب يصنع منه الخرزف الايض وجربوا تجارب كثيرة في هذا الباب ولكننا لم نر انهم نجحوا حتى الان

وهنا سيرة رجل كان خزانة فقيراً في صباه ولكنه لم يميت حتى صار يملك أكثر من مليون من الجنيهات من صناعة الخرزف

شرع في عمل الخرزف وعمره خمس عشرة سنة فتعلم حالاً كيف يدير الدولاب برجله ورأى مشقة هذا العمل وان التجار قد قام مقام العمال في كثير من الاعمال فاستخدمه في ادارة دولاب الخرزف . وكان قد قرأ مبادئ العلوم والعمل لاييه فسهل عليه ادخال الاصلاح فيه وانفصل عن ابيه سنة ١٨٤٦ وانشأ معملًا خاصًا ليصنع فيه برايج المصارف من الخرزف فانه رأى يصير به انه لا بد من ان يشجع انشاء المصارف في كل المدن لان قوانين الصحة تقتضي ذلك فاذا اعد لها برايج متينة راجت رواجًا عظيمًا . وكان المهندسون وجمهور الاهالي لا يستنبون استعمال برايج الخرزف فلجأ الى كبار رجال الصحة فامتجوها وقالوا انها صالحة للاستعمال فشاعت برايجته وكثرت استعمالها في مدينة باريس فربح منها ربحًا وافراً واخذ ينفق ما يربحه على انقاز عمل الخرزف واستنباط الاشكال البديعة منه فاستنبط النوع المعروف باسمه وعرضه في معرض باريس سنة ١٨٦٧ فاعجب به الفرنسيون واشتروا كل ما عرضه منه . ثم استنبط الخرزف الذي يدهن بواسطة الملح فشاع استعماله كثيراً ونال ٢٢٠ نشانًا من المعارض التي عرض فيها مصنوعاته حتى جعل فوق المشاهدة في معرض باريس الاخير

وكان معمله صغيرًا جدًا حينما انشأه اولاً فوسعه رويدًا رويدًا حتى صارت مساحته ستة افدنة وانشأ معامل اخرى في أماكن مختلفة ومنها معمل يصنع في الاسبوع من البرايج ما طوله ثلاثون ميلًا يقتضي صنعها التي طن من طين الخرزف كل يوم وبعض هذه المعامل في برسم وبازلي وباريس ومعامله تصنع كل انواع الخرزف المختلفة من البرايج البسيطة الى اداق المصنوعات الخرفية . وعنده في معامل برسم وحدها ١٥٠٠ عامل وهي تصنع من صحاف الطعام وحدها ٩٠٢٠٠٠ صحفة كل اسبوع ونحو خمسة ملايين صحفة كل سنة

ولما شرع في عمل الخرزف كان الخرافون لا يعاؤون بن النقش حتى تكون مصنوعاتهم جميلة في شكلها ونقشها وانها فاستعان بمهرة النقاشين وانفق هذه الصناعة وانفق مبالغ طائلة على انقازها حتى قيل انه كان ينفق كل ما يربحه من عمل البرايج على نقش الخرزف لكن نقضاته الكثيرة جاءت اخيراً بربح وافر جدًا ولا سيما لما تمكن من عمل الاجر المدهون الذي تبنى به

اليوت أو تطنن به جدرانها من الداخل وتضع منه النفاقي الجميلة فانه ناب مناب الحجر الصلب ومناب الرخام ايضاً

واستخدم كثيرين من الموردين والنقاشين لزخرفة الآنية التي صنعها وكان ينشط هؤلاء الصناع بكل واسطة ممكنة وانشأ لهم داراً عمالية ومكتبة واسعة فيها نفائس الكتب وجمع لهم مجموعة كبيرة من تحف الصناعة زين بها غرف المائدة

ولما توفي حوّل عمله الى شركة مساهمة رأس مالها مليون ومئة الف جنيه وظهر من دفاتره ان ربحه السنوي كان ٦٢ الف جنيه

السرفيليب مانفيلد السكاف

السكاف كالخريف من احقر الصناع عند المشاركة لكن من يولد سكافاً لا تنعمه حرفة عن ان يصير رئيس السكافين ويعلمونهم فيصير من وجوه بلاده اذا كان عالي الهمة صادق العزيمة

تعلم صاحب الترجمة القراءة والكتابة وعمره سبع سنوات علمته امه في البيت وكانت من الموحدين فلم تشأ ان يتعلم في مدارس الكنيسة فينشأ علي عقائد لا تعلم بها وكان ابواه فقيرين جداً حتى كانوا يضطرون ان يرهنوا ثيابه فلم يكده يحسن القراءة حتى خرج يطلب الخدمة فدخل صانعاً عند حلاق ثم عند غيره من اصحاب الحرف الصغيرة الى ان صار عمره اثني عشرة سنة وجمع حينئذ جنبها واحداً من اجرتي وهذا كل ما كان يملكه في الدنيا فدخل صانعاً عند سكاف وبقي عنده اربع سنوات الى ان صار عمره ست عشرة سنة وكان قد مهر في صناعة السكافة فانتقل الى مدينة برستول ودخل في خدمة رجل صاحب مهمل لعمل الاحذية وبعيها ولم يمض عليه وقت طويل حتى صار مديراً لذلك المهمل وتزوج حينئذ وكان يعتني بلباسه وترتيب بيته فظهر كأنه من الخاصة فاستأجر "شقة" في حي يسكنه اولمسط الناس مثل الكتاب وصغار التجار وقبل ان يمضي عليه بضعة اسابيع جاءه صاحب البيت وقال له ان سكان بيتي اعترضوا علي لانني اسكنتك فيه وانت من الصناع فاما ان تخرج منه او يخرج منه كل السكان . فشر كأن الارض ابلعتة ولكنك كظام الغيظ وخرج من البيت لتلا نفع الخسارة على صاحبك بخروج السكان كلهم منه . وهي غطرسة عند الانكليز لا يعهد لها مثيل عندنا ولقد سمعنا مرة زوجة احد المستخدمين تقول "كيف اجتمع مع فلانة في مكان واحد وزوجها صاحب دكان" . وصاحب الدكان هذا تاجر كبير من تجار هذه العاصمة والمائلة مديونة له بمبلغ كبير من المال

هذا ولعدا إلى السكاف او صناع السكاف يقول انه خرج من مدينة برستول كها وذهب الى مدينة لندن ومنها الى تورنتن وهناك معمل صغير لعمل الاحذية فجعل مديراً له وكان عمره حينئذ ٢٤ سنة وكان يملك ١٥٠ جنياً جمها بجدوه واقتصاده ولم يقم طويلاً حتى بلغه ان صاحب المعمل عازم على اقفاله فمزم على السر منها الى غيرها واثنته زوجة صاحب المعمل وجعلت تحثه على اخذ المعمل والاشتراك مع اخيها فيه فابى ذلك لانه كان يريد ادخال الاساليب الجديدة في الصناعة واخرها لا يميل الى ذلك ولما رأت انه لم يجيها الى طلبها وودعته وخرجت ثم التفت اليه قبل ان سارت وقالت له ان كنت لا تريد ان تشترك مع اخي فلماذا لا تأخذ المعمل وحدك . وذهب تلك الليلة الى فراشه وهو يفكر في كلامها ولم يغم الليل كله وقام في الصباح وقد صمم على ان يعمل حسب اشارتها ويدبر المعمل بنفسه وكان يقول بعدئذ ان اشارتها كانت سبب نجاحي . فشرع في العمل ورأس ماله مئة وخمسون جنياً وكان ذلك سنة ١٨٤٤ ولم تات سنة ١٨٥٩ حتى انشأ اول معمل حديث في تلك المدينة ومن ثم اخذ نجاحه يزيد زيادة بالغة جداً سنة فنة الى سنة ١٨٩٠ فتحتى عن ادارة العمل بعد ان سلمها لابنه وصار على جانب كبير من الثروة ثم بى معمل جديد لاعاله سنة ١٨٩٢ شغل من الارض ما مساحتها اربعة افدنة

ونوفيت امرأته الاولى فتزوج غيرها سنة ١٨٥٣ امرأة من فضليات النساء ذكية الذكاء وكريمة الاخلاق تكره الابهة والظهور وتميل الى المنافع العمومية وبسعيها واعتنائها انتظم في سلك الطبقة العليا من اهالي بلادها ورغب في المعارف فجمع مكتبة كبيرة فيها خمسة آلاف مجلد من نخبة الكتب فحصل ما لم يحصله في صغره من مبادئ العلوم والمعارف وتعلم اللغة الفرنسية ايضاً حتى صار يتعدى على من يراه في يسمعه ان يحسب انه شب سكاراً يطرّق النعال يديه . واثقت الكتابة والانشاء وكان غاية في الظرف وحسن البرة وظلاقة الوجه وعذوبة المنطق كأنه ربي بين اهل الرجاحة فسهل عليه الدخول في مصانفهم . وهو الذي انشأ جمعية السكافين او صانعي الاحذية فانخب رئيساً لها وأكرمه اصحاب معامل الاحذية اكراماً عظيماً واهدوا اليه هدية نيسة علامة اكرامهم

وكان من حزب الاحرار ومن زعمائهم في بلده فتقلب في مناصب كثيرة استشارية وقضائية ومنه ١٨٩١ انتخب عضواً في مجلس النواب باكثرية لم ينالها غيره وقبله ونظمت جريدة ينش له اياتاً ذكرت فيها انتخابه لمجلس النواب وقالت انه يستحق صوتين فيه لتكثته في اسمه فانه يتدى بالخرفين الدين يضافان الى اسماء اعضاء مجلس النواب فيصير M.P. Manfield M.P.

واعيد انتخابه سنة ١٨٩٣ وأعطى لقب مرسته ١٨٩٤ ثم استعفى من مجلس النواب في السنة التالية بسبب الشيخوخة وتوفي سنة ١٩٠٠ وعمره احدى وثمانون سنة وخرج في جنازته خمسة عشر الف نفس. ولم تنفق على مقدار ثروته ولكنها كانت ظائلة لان حبة واحدة من هباته بلغت سبعة آلاف جنيه غير انه لا يذكر بثروته بل بنجاحه في تنظيم عمل كان يعد حقيراً وايصاله اياه الى درجة عالية من المكانة وبانه كان مثلاً في الرقة وبعد النظر وسرعة الغاظر وهو معدود عند قوم من نخبة ارباب الاعمال الذين يشار اليهم بالبنان حتى لما جمعت سير نحو خمسين منهم مثل رويشيلد وكارنجي وركفلر وروغن وسيل رودس ذكر صاحب الترجمة بينهم

داود موفات الصراف

كان هذا الرجل خادماً في بنك من بنوك نيويورك وذلك منذ خمسين سنة وهو الآن صاحب أكبر بنك في كلورادو باميركا ومدير لبنكين كبيرين من بنوك نيويورك ولشركة من اغني شركات ضمان الحياة في الولايات المتحدة الاميركية. وله كثير من المناجم الذهبية ونقدر ثروته بخمسة وعشرين مليوناً من الريالات او خمسة ملايين من الجنيهات والذين نجحوا في جمع الثروة الطائلة جمعوا ثروتهم اما بسلب غيرهم ولو بالوسائل التي يقال انها محللة او بايجاد وسائل جديدة للكسب فرجحوا منها ورجح غيرهم معهم وصاحب الترجمة من هذا الفريق الاخير فانه جمع ثروته من مشروعات استفاد منها ابناه ووطنه كما استفاد منها هو فانتفع ونفع واحالي كلورادو يقولون انه هو الذي عمّر ولايتهم لانه ما من احد استثمر خيراتها الطبيعية مثله فله الفضل الاول في انشاء كل السكك الحديدية فيها وله اليد الطولى في تدبير امورها المالية ولولاه لأغضى عن مد سكك الحديد في تلك البلاد القاصية الى ماشاء الله وبظهر مقدار الرجل وعلمه من الحادثة التالية. زار مدينة نيويورك في الشتاء الماضي طالباً ان ينشئ سكة جديدة من مدينة دنفر الى سكت ليك تقطع الجبال الصخرية بين خطين من خطوط سكك الحديد فلي اشد المقاومة لان الخط الذي يريد انشاءه يغير مجرى التجارة في وسط اميركا ويضاد مصالح اصحاب ذبلك الخطين. وكان مقتنعاً بفائدة مشروعه لانه درسه درساً مدققاً فثبت له امكانه ونفعه لكنه يقتضي نفقات طائلة جداً لان الخط الذي يريد انشاءه يجب ان يبعد فوق اعلى جبال اميركا ويمر في قفار قاحلة ولما رأى الاعراض من اغنياء نيويورك قال لهم لا بأس فانا انشئ الخط وحدي ونحن في كلورادو لم تبّل علينا الثعالب عندنا قليل من المال نجعله ونعاون وعاد من ساعده الى مدينة دنفر والف شركة لانشاء هذا لخط وشرع فيه حالاً ولم تمض بضعة اشهر حتى اتم منه عشرين ميلاً وسيكون اعظم

سكك الحديد التي اشأها وأكثرها ثقة ويحصل منه ربح وانر له ولشركائه
وغرضه الاكبر من مشروعاته تميم اولاية التي اتخذها وطناً له منذ بلغ اشدده وحمل
الاغنياء على استثمار اموالهم في سبل تنفعهم وتنفع غيرهم لان الاموال المجموعة في الصناديق
لا يتنفع بها احد ففي كالمادون المنطوية في الارض واما اذا اخرجت وعُمت بها الاعمال
العمومية كلسكك الحديدية والترع والمصارف والمعامل انتفع بها جمهور الناس وقت متاعهم
وسهلت مواصلاتهم وزاد انتفاعهم من خيرات الارض . واذا تم مشروع الاخير الذي
يحبه غرض حياته وغاية ما يري اليه اتعلت مدينة دنفر بالاوتيانوسين الاتلتيكي والباسيفيكي
تواً وقصرت به المسافة من شيكاغو الى سان فرسكو عشر ساعات على الاقل وفتحت الجبال
الشالية الغربية من ولاية كلورادو للاستثمار وهي اغنى اقسام كلورادو كلها ولا تزال على حال
القطرة حتى الآن لصعوبة الوصول اليها . وهو يعتقد ان خيرات تلك البلاد الواسعة ستصب في
مدينة دنفر فلا يمر ثلاث سنوات حتى يصير عدد سكانها ثمانية الف نفس اي مضاعف عدد
سكانها الآن . والله يعلم كم يترب على ذلك من وفور الخيرات واتساع الثروة

وقد ولد هذا الرجل سنة ١٨٣٩ وكان خادماً في بنك في مدينة نيويورك رسولاً يتردد
على زبائن البنك يقدم لهم التحويل ونحوها ثم جعل مساعداً لصراف البنك وبعد اربع سنوات
نقل الى بنك في ولاية ايرى وجعل صرافاً فيه واتصد في ما ينفعه من اجرتة حتى جمع قليلاً
من المال فاسترى به كتباً ودفاتر وسار الى مدينة دنفر فوصلها في ١٦ مارس سنة ١٨٦٠
واقام فيها ببيع الكتب والدفاتر وادوات الكتابة سبع سنوات فنجح في ذلك ولما انشئ فيها
اول بنك سنة ١٨٦٧ جعل صرافاً له ثم صار مديراً لذلك البنك سنة ١٨٨٠ ولا يزال
مديراً له حتى الآن . وله الجانب الاكبر من سهم شركة المياه في دنفر ومن امهم شركة
الترامواي وادارة هاتين الشركتين في دنفر . وفي دنفر ايضاً ادارة شركة ضمان الحياة المعروفة
بالاكويتابل وادارة البنك الوطني الرابع والبنك الوطني الغربي

وهو ساكن في مدينة دنفر في بيت قديم لا دليل عليه من دلائل الثروة التي يمتلكها
الآن . ولما حدثت الضيقة المالية سنة ١٨٩٣ ووقفت بنوك دنفر للدفع اخذ بنكه يمد التجار
بقود الورق ويمهلهم في الدفع ويقال ان مئات من اغنياء دنفر نجوا من الافلاس بسببه ثم
لما اشتدت الازمة كثيراً كان عنده مليون ريال من مفندات الحكومة نصرها بقوداً ومد
البنك بها فتمكن من انقاذ كثيرين من الافلاس

ومن مزاياه الغربية انه يشغل لاصدقائه ولا يخبرهم الا حينما يتحقق الربح لهم مثال ذلك

انه لما انقرجت الازمة بعد سنة ١٨٩٣ اشترى اسهما من اسهم بعض المتاجم باسم صديق له في نيويورك ولم يجزئه بذلك ثم ارتفت قيمة تلك الاسهم حتى بلغ الربح منها خمسين وسبعين الف ريال فاجزئه بذلك وقال له ان الدرهم تحت امرك فحوّل صديقه عليه بخمسين الف ريال وجاء الصراف الى المسترفقات وقال له ان فلاناً حول علينا بخمسين الف ريال وليس له درهم عندنا فقال موافق لا بأس ادفع المال الذي طلبه فقد يكون مضطراً اليه ليعايد به احداً ويعلم اني لا اطالبه بما لا يتفق في هذا السبيل

وقد يظهر بادىء بدء ان القرض اعانت هذا الرجل ولها اليد الطولى في جمع ثروته الطائلة ولكن الذين يعرفونه حق المعرفة يقولون انه هو سبب نجاحه فانه من افقر المالبين واقوام فراسة يعرف اخلاق الناس وينظر في الامور فيحكم فيها حكماً صائباً ولذلك افلح في اختيار مساعديه والذين يعتمد عليهم في ادارة اعماله وافلح ايضاً في اختيار المشروعات الناجحة اضافة الى ذلك شجاعة اديبة ولطفاً وحناناً فلا يججم عن عمل يتحقق نفعه مهما لقي فيه من المصاعب ولا يتبع خيره عن مستحق ولو لم يطلب ذلك منه

ظاهر العمر

رجل من نوابغ القرن الثامن عشر نشأ في فلسطين من امرة يقال ان جدّها ابا زيدان كان من اهل المدينة وقد هاجر بقومه الى ضاحية الشام واقام على ضفاف الاردن وبحيرة طبرية حتى انقرضت الابرة المعنية في اواخر القرن السابع عشر وانعمت الدولة العلية بولاية لبنان على الامير بشير الشهابي فنهض سنة ١٧٠٠ لتجدة والى صيداء ارسلان باشا على مشرف ابن علي المختار صاحب بلاد بشارة فلما ظفر الباشا بولي الامير على بلاد صند وما اليها فعهد الامير بحكومتها لتسييه الامير منصور وجعل تحت يده الشيخ عمر ابن ابي زيدان فشرعا يسددان الامور حتى توفي الامير منصور سنة ١٧٠٢ فانقر الامير بشير الشيخ عمر والياً بدلاً من تسييه

وليس في ما لدينا من التواريخ نبأ آخر عن الشيخ عمر الا ما كتبه المرادي في سلك الدرر في ترجمة عمر الظاهر وهو يريد به الكلام عن ظاهر العمر لا عن ابيه

وقد اختلف الرواة في تاريخ مولد ظاهر فقال المرادي انه ولد سنة ١١٠٦ هـ (١٦٩٥) وان اسمه ظاهر اذا حُـب بالتحليل وانق ذلك التاريخ وقال قولناي ان مولده كان سنة