

## التاجر المصرى كما يجب أن يكون للأديب عبد الحميد المئتمدى

صدع تفرع عن الإنحلال انخلق العم ، وذلك هو فقد الثقة في نفس التاجر ، أو التاجر المصرى ، فتحوّلت عن يده التيارات الرئيسية للتجارة ، وأعرضت عنه يتابع الكسب إلى سواه ، ولم يزل يعاني ويكافح كلما باع أو اشترى ، وما زال يتوكل ادعاءاته يختلف الأيمان ليصل إلى مكان التصديق من نفس عملائه ، وهم منه قبل الشراء في تردد وخوف ، وبعد الشراء في كراهة ونفور . وهيئات بعد ذلك أن يدرك في ساحة السبق والتنافس زميله الأجنبي ، حل بلادنا فقيرا من المادة ، غنيا ببعض مظاهر الخلق الإسلامى ، فحول إليه الأظار بصدقه في القول ، ونال رضا معاملته بأمانته و الميالك أو المقياس أو الميزان ، وجذب الناس بحسن إدارته وجمال تنسيقه ومتابعة كفاحه ومظافته ، فأغتنى في سرعة وأثرى ، وأصبح من ذوى النفوذ في بيته والسلطان . . . وصاحبنا المصرى لا يزال يدعى ويقسم ويعنى ويكد ، ويتدهور وينكش ، وتطفح على مظاهره علامم العوز والفاقة ثم لا يلبث أن تقع عينه على صرح أو ضيعة لزميله " الخواجه " ! ! فلا يملك إلا أن يضرب كفا بكف ويبعث زفرات ساخات تحمل في طياتها صيفا من الحوالة أو عبارات النعمة والفضب على المسامين أو المصرين الذين آثروا الأجنبي الدخيل . على مواطنهم اللصيق ، وفضلوا الأجنبي الألكن ، على ابن العروبة والإسلام أو حفيد الفراءين الأماجد . . . وكان جديرا به قبل أن ينفس على هذا الأجنبي منزله وثرأه أن يراجع أسنونه كتمسرى في البيع والشراء والمعاملة ، وأن يجافى منها مالا ينطبق على تعاليم دينه ، ويخذى منها ما يتشى مع شرعة نبيه ، وما جمع الناس حول " الخواجه " شراة وباعين وبجى له ثروة ومكانة بين المصرين ، وما فتح على الإسلام قديما آفاقا واسعة في بلاد اليمن والهند والأفغان ومهدله في قلوب الملايين من سكان جزر الهند الشرقية ، وبين السودانين والحبشيين . . . وشتان بين تاجر أضاف إلى كسبه في تجارته ثروة من الثقة غائية ، وأفقا من السمعة كريمة ، وكترأ من القلوب ثمينا ، وفتح الإسلام مينا - وبين تاجر انحصر ظله عن الربح في الخارج وساءت سمعته بين معاملته في الداخل . وفقد ما كان ، وما ينبغي أن يكون له ، من ثروة ، ويكاد لا يتصيد لقمة ، لا في بحر من العرق . . .

أجل قد استطاع التاجر الأجنبي ببعض الفضائل الإسلامية أن ينجح النجاح الذى يشتهيه . وإن كان البعض قد تجاوز النجاح المشروغ إلى نجاح في ميدان آخر ، فخرج الحرام

بالحلال . والمباح بالمحظور، واستطاع أن يروج للتعمير إلى جوار البقول ، وأن يدخر أقوات الناس إلى أن ترتفع بها نسبة الأسعار . ارتفعا يرضى منهما ، وأن يقرض الجنيه للضطرين والمبذرين مقابل ريال في الشهر الواحد !! وأن يرهن الضيعة كاملة على ربيع ثمنها ثم لا يلبث أن يتزعمها بعد عدة سنين ، ثم لا يكون للناس حديث بعد ذلك ، إلا أن "الخواجه" ، رجل طيب وأمين وصاحب "كلمة واحدة" وهذا كل ما استحق به عند الناس هذه المنزلة وهذا الثراء .  
لقد بلغ متوسط ما يملكه المالك الأجنبي نسبة تزيد على متوسط ما يملكه المصري زيادة أشفق على القارئ الكريم من ذكر أرقامها .

صحيح إن الأراضي المملوكة للأجانب قد نقصت عما كانت عليه منذ ١٥ سنة بمقدار ١٣٥,٠٢٠ فدانا ، ولكن ذلك لم يكن إلا تبعاً لنقص عدد الملاك منهم ، فنسبة الملكية لا تزال تحتفظ بمكانها المرتفع على المصريين . وإذا كان الأجانب قد أدخلوا جزءاً من ميدان الزراعة ، فإنهم قد احتلوا أجزاء في ميادين الاقتصاد الأخرى ، ونقلوا أموالهم إليها مما لا مجال لتبيانها في هذا المقام .

نعم . . لقد استطاع التاجر الأجنبي ، ومن سار على نهجه من المصريين ، أن يحصل على كل هذه المزايا المادية والأدبية بفضل بعض الآداب الإسلامية ، فكيف لو أخذ التاجر المسلم والمصري بكل هذه الفضائل والآداب فامتنع :

أولاً — عن ادخار الأقوات الضرورية للناس ومستلزماتها في وقت مست الحاجة فيه إليها انتظاراً للكسب الفاحش وإشباعاً بلشعته ، من عناء العامل وجهود الفلاح ، وشقاء الطبقات الوسطى ذات الأولاد الكثيرين ، وهذا ظلم عام أدخله بعض العلماء في وعيد قوله تعالى "وَمَنْ يُرِدْ فِيهِ بِإِلْحَادٍ بِظُلْمٍ نُذِقْهُ مِنْ عَذَابِ أَلِيمٍ" فضلاً عما في هذا الادخار من الخمول والامتساع ، وبطء دورة العمل ، وما أشبه المدخر بقعيدة البيت تنتظر رزقها في مطالع المواسم ، وخير أنواع التجارة كسباً ، أكثرها استهلاكاً وأسرعها دورة .  
ولقد روى من أحاديث النهى عن الادخار شيء كثير ، نكتفي منها بقوله عليه السلام :

( من احتكر الطعام أربعين يوماً ثم تصدق به لم تكن صدقته كفارة لادخاره ) وفي رواية أخرى ( فقد برئ من الله وبرئ الله منه ) . وللتجار المسلمين الأول في هذا المقام من القصص ما يعتبر آية في العفة والقناعة ، وحسبك أن تعلم أن تاجراً من ( واسط ) علم أن وكيله في البصرة قد أحرق حقه أسبوعاً انتظاراً لتحسن الثمن ، فأرسل إليه يأمره أن يتصدق بجميع الثمن والربح وقال عسى أن يكون ذلك كفارة لي يوم القيامة عما حدث .

نعم . . . يجوز ادخار الأقوات إذا كثرت الإنتاج وهبطت الأسعار ، ورغب الناس عنها ، إلا بثمن زهيد ، كما يجوز إصدارها إلى الخارج طلباً لاعتدال الأسعار ، وحسن الموازنة

بين السلم وأقيمتها العادية ، ما في مثل الظروف التي تظننا هذه الأيام والتي نقص فيها الإنتاج العام لظروف دولية مختلفة ، فما أحدر هؤلاء المحتركون بعداب الدنيا : بمصادرة امواهم وسخنتهم وتحريدهم من اعتبارهم . إن أن يأتيهم عذابهم الموعود في الآخرة ” ومن يرد فيه بإلحاد بظلم نذقه من عذاب أليم “ .

ثانياً - ألا يتقى على سلعة رلا يمدحها ، إلا بما قد يخفى على المشتري من أمرها ويقم عليه من شأنها ، لأنه إذا مدحها بما ليس فيها فقد كذب وغش . وإذا ذكرها بما هو معروف عنها ، كان ذلك فتسولاً وهذياناً ، والمرء محاسب على كل ما يقول . قال تعالى :

” مَا يَفْظُ مِنْ قَوْلٍ إِلَّا لُدِّيهِ رَقِيبٌ عَتِيدٌ “ وإذا كان مجرد الثناء والمدح للسلعة غير جائز من باب أولى لا يجوز تأكيد دعواه بانخف ، لأنه إن كان صادقاً فقد عرص ربه

للحلف والله يهين عن ذلك بقوله ” وَلَا تَجْعَلُوا اللَّهَ عُرْضَةً لِأَيْمَانِكُمْ “ وإن كان كاذباً فقد جاء بيمين كاذبة ، وفي الحديث ” انمين الفاجرة تدع الديار بلاقع “ وفي حديث آخر ” ثلاثة لا ينظر الله إليهم يوم القيامة : عتل مستكبر ، ومنان بعطيته ، وممنق سلعته بيمينه “ وأيضاً يقول ” ويل للتاجر من بلى والله ولا والله ، وويل للعامل من غد وعد غد “ .

ثالثاً - ألا يستتر على عيب في سلعة دق أو عظم ، وإلا كان ضالماً غشياً تاركاً للمصيح في المعاملة . وفي هذا إكته استيلاء على أموال الناس وحقوقهم ، وأكلتها بالباطل ، وفقدان لما بقي في النفوس من الثقة بالمسلمين بصفة عامة وانحجار بصفة خاصة ، وسوق للمناعب على كواهل الغير بعيد لهم في ذلك ، ومن ألقوب الناس بالثك والتردد ثم بسفور ولكراهية والحقد ، وإطعام بالأولاد والأهل من فضلات الكذب وانخداع والعش ، وحذ أثره في بناء النفس ، وتهذيبه ، مما يزيد في تحمل روابط المجتمع ويلوث سمعته عند الأغيار .

رابعاً - ألا ينقص من مكيال أو مقياس أو ميزان ولا يظفف فيها . وأن يبيع بالمعايير التي يشتري بها ، وإلا كان مظفناً والله يقول ” وَيَلٌّ لِلْمُظَفِّفِينَ الَّذِينَ إِذَا أَكَاؤُا إِلَى النَّاسِ يَسْتَوْفُونَ \* وَإِذَا كَالُوهُمْ أَوْ وُزَنُوهُمْ يُخْسِرُونَ \* إِلَّا يظنُّ أولئِكَ أَنَّهُمْ مَبْعُوثُونَ لِيَوْمٍ عَظِيمٍ ، يَوْمَ يَقُومُ النَّاسُ لِرَبِّ الْعَالَمِينَ “ وكما يكون التمهيف في الكيل يكون في بقية الوحدات الوزنية والقياسية .

خامساً - ألا يرمل من الإشاعات والأراجيف ما يخفى به السعر الطبيعي ليحقق بذلك غرضه من زيادة السعر والكسب ، بل يبيع سنفته بالسعر الطبيعي المتعارف بين الناس ، وفي هذا يقول رسول الله صلى الله عليه وسلم ” من جلب طعاماً فباعه بسعر يومه فكأنه تصدق

به ، وفي رواية فكأنما أعتق رقبة . وكما لا يجوز اصطناع الأسعار وتزييف الأخبار عنها ، لا يجوز كذلك "النجش" وهو المعروف بالمزايدة العلنية المفتعلة بقيمتها بعض التجار الفاسقين إليها ما للتبسط بأنها بضائع رخيصة بسبب الخبز عنها أو تصفيتها أو مصادرتها أو ما يشبه ذلك ، وإيقاعا لبعض السابلة في حبال المطامع وأشراك الخديعة ، وفي كل هذا إغراء وغش وترك لتضح المسلمين وهو أمر مأمور به .

سادسا - ألا يروج زائف القوود التي يمكن أن تدلف إليه وتبئس عليه ، لما في ذلك من الاضرار المثقلة بتقل القدر الزائف في أيدي الناس ، فيستشري فسادها ويستفحل خطبها . ومن هذا وأمثاله حذر رسول الله في حديثه " من سن سنة سيئة فعمل بها من بعده كان عليه وزرها ومثل وزر من عمل بها ، لا يتقص من أوزارهم شيئا " . وقال تعالى " وَنَكْتِبُ مَا قَدَّمُوا وَآثَرَهُمْ " وقال " يَنْبِئُوا الْإِنْسَانَ يَوْمَئِذٍ بِمَا قَدَّمَ وَأَخَّرَ " وليس ذلك إلا ما ترك حلقه من أسنن السيئة . فعلى كل تاجر أن يتعرف أوصاف المعادن الصحيحة منها والزائفة ، وأن يطرح ما يمكن أن يتبئس عليه من الزائف في مثل بحر أو نهر أو بئر أو يتلفه بطريقة ما ، حتى لا تصل إليه يد بعد ذلك .

هذا ما يجب على كل تاجر مسلم أن يتجنبه ويتحاشاه . منعاً للفظام ، وتلافياً للإضرار بالناس . وبذلاً للنصيحة الحانصة للمسلمين ، ولو أضاف كل تاجر إلى ما تقدم روح انقناع في الترخ والترضيا منه بالقليل ، لكان في ذلك استجابة لأمر الله في معرض العدل والإحسان ، ومدعاة لشهرته بين الناس . ونعناد سلعته قبل سواه . وأبرك أنواع التجارة ربها . وأوفرها ثمرة ، أكثرها حركة وأسرعها دورة . وقد سئل عبد الرحمن بن عوف عن سبب ثمرته فقال ثلاث : ما رددت ربها قط ، وما طلب مني حيوان فأخرت بيعه ، ولا بيعت بنسيئة .

ومن التجار من يرون في التجارة طريقا للإحسان الخفي ، فيبيعون للفقراء سلعهم بغير ربح ، أو يربح يسير ، ويمدون لهم أحيانا في أجل الاستيفاء ، أو يزلون عن بعض الديون محتسين ذلك عند الله ، مقتنمين من دعوة الرسول إذ قال " رحم الله امرأ سهل البيع سهل الشراء ، سهل القضاء ، سهل الاقتضاء " وقال أيضا " من أقرض ديننا إلى أجل فله بكل يوم صدقة إلى أجله ، فإذا حل الأجل فأنظره بعد . فله بكل يوم مثل ذلك الدين صدقة " . نعم هذا ما كان عليه التاجر المسلم بالأمس . ففتح للإسلام بأخلاقه دنيا من القلوب والمشاعر ، ووفقا واسعة بين الماء واليابسة . وهذا ما ندعو إليه التاجر المسلم اليوم ، يستعيد مكانة سابقه ، في بناء مجده ومجد الوطن والإسلام .

لست من المؤمنين بأسلوب الكتابة وطرق الإقناع وحدهما ، بل لا بد من تداخل الحكومة تداخلا إيجابيا لإصلاح جميع وسائل التعامل ، وقد كان الحال في اليونان قبل عهد

الزعيم اليوناني متكساس كالخال في مصر ، فلما تولى هذا الرجل الحكم سن من القوانين ما حرم به الغش والغلو في الأسعار والكرء ، و'ستغلال الثريب ، ثم نظم وسائل التبادل التجارى بين اليونان والبلاد المجاورة لها ، وحرم على الأجنبي العمل فيما يزاحم به المواطن اليوناني ، وقد صنعت تركيا مثل ذلك . وقدما سيرت حكومة السلطان العورى أسطولا تجاريا ضمها إلى سواحل أفريقيا وآسيا يحمل التجارة صادرة وواردة حين أحست احتكار الأجانب لزمام التجارة الخارجية في مصر وما يتبعها من الممالك الإسلامية ، وكذلك صنعت حكومة عهد على الكبير في تجارة بعض الأصناف ، فإذا كانت الحكومة المصرية ترى أن هذا أسلوب قديم ، وأن لدى ولاة الأمور من المهام ما يحول دون الإشراف على مثل هذه المشاريع ، فلا أقل من أن تشجع التجار المصريين وتساعدهم إيجابيا على تملك زمام التجارة الخارجية ، وأنسب ذلك داخليا من القوانين ما يحفظ على المنتج والمستهلك والتاجر حقوقهم كاملة ، لا يعدو أحدهم على حقوق الآخر ، وشعارهم جميعا حديث الرسول صلى الله عليه وسلم : " لا ضرر ولا ضرار " .

صحيح أن ولاة الأمور قد رأوا أن النثر يتفاقم ، وأن المرض يستفحل ، فقد أحلوا في ضبط المكاييل والموازين ومقاييس ثم بشو العيون والأرصاد لمراقبة تنفيذ القوانين الخاصة بذلك ، ثم جردوا حملات صحية لمحاربة الغش والفساد في الأطعمة والأشربة فججحت مهمتها إلى حد كبير ، ولكن ذلك لا يزال في دائرة المدن الكبرى وحدها ، بل لا يزال التشريع قاصرا عن معاقبة كل أنواع الغش والتبليس والخداع ، والسرققة في المبيع والمشتري ، وإذا كان يعاقب فعقاب دون الجزاء ، وما يترتب عليه من إضرار بالناس وتسوية لسمعة البلد أفرادا وجماعات . جيدا لو تسعت دائرة الرقابة ، واشتدت وطأة التفتيش ، وتضاعف الجزاء ، إذن تبدل الحال غير الحال ، ودرجت مصر إلى مكانها الطبيعي بين العالمين .

واعلم مما يرف إلى صدرنا برد الأمل وراحة الرجاء قيام شركات وأفراد مصريين ، تبدأ حياة جديدة قامت على أساس من الخلق الإسلامى الكريم ، فدرجت ونمت واستوت على سوقها تتحدى عوامل الفناء والتحلل ، وتظل بقيتها عملا ناجحا ، وتطمح من ثمارها آلاف الأسر من طريق كريم .

جيدا لو أخذ كل تاجر مصرى بهذه المبادئ ، وثاب إلى هذه التعاليم ووازن بين هذا النجاح الموفق وذلك الفشل الدابر المتداعى ما

عبد الحميد المشهدى