

الفصل السابع

شيفرة التأثير

ما التالي؟

الإبقاء على الشيفرة حيةً

أبق الشيفرة حية

حسناً، لقد أديتها إلى النهاية. حسناً فعلت

والآن جاء الدور الصعب، وهو وضع شيفرة «التأثير» فعلاً قيد الممارسة. عليك أن تقرأ الكتاب مرة ثانية لتتعرف عليه حقاً، لكن دعنا نلخص ما كنا نتحدث عنه.

شيفرة التأثير هي حول (كيف تفكر) بقدر ما هي (ماذا تفعل)، ومع ذلك، فإن التفكير بلا فعل هي لا معنى له ومضيعة للحياة. تحتاج أن تبدأ فعلاً بالاهتمام بنفسك بقدر ما تهتم بالآخرين وأن تعطي نفسك والآخرين جزءاً من حياتك اليومية، وذلك بإيجاد التأثير الإيجابي في حياة الآخرين، والتي ستبدع التأثير بعمقٍ شديد لما ترغبه في حياتك الخاصة.

الكون متوازن تماماً، إنه يكافئ الجهد بالنتائج، ولسوء الحظ، فإن الخمول يولد شيئاً ما، إنه يجعل حياتك مفتوحة للآخرين من أجل تغييرها والتأثير فيها، حيثما يكون هناك فراغ، سيملؤه شخص ما. تأكد بأنك ستسيطر على ما يملأ حياتك.

دروس الحياة هنا تركز على أن تكون صادقاً مع نفسك، وتحب نفسك كفايةً لتستطيع أن تحقق أحلامك، أنت تملك القوة فقط كي تبدع حياة جيدة لنفسك، وبالتالي، أنت الوحيد الذي يستطيع أن يصنع التغييرات

• نُقِّ بنفسك، أنت تعرف أكثر كثيراً مما تعتقد أنك تفعل.

الضرورية التي تؤثر في حياتك، لا يهم كم هي كبيرة أحلامك، فهي تستحق الملاحظة. والرحلة تهم أكثر من العبور لإنهاء الخط، المتعة الحقيقية هي على الأغلب في محاولة عدم الربح، وعلى الرغم من أنها جميلة وخيالية عندما تريحها! فإنه لا يمكنك أن تحاول في هذا.

ما يهم حقيقة هو أن تلتزم أمام نفسك بأن تسير في الحياة على النهج الصحيح، توقف عن الملامة، توقف عن النحيب، وابدأ ببناء حياة أفضل. الشكوى من الحياة لا تجعلها أفضل، كان لدي محاولة مختصرة في الماضي في هذا الشأن وأستطيع أن أؤكد لك بأنها لا تجدي نفعاً.

إذا وجدت أنه من الصعب أن تغير طريقة تفكيرك، إذن اعثر لنفسك على نموذج جيد، وابدأ بتقليد طريقته في الحياة والعمل، تذكر لفقته إلى أن تحصل عليه! ليس من العار أن نحتاج إلى إطار من المعرفة من أجل النجاح، قد لا يكون لديك أي خبرة حول كيفية جعل أحلامك حقيقة؛ لذا تعلم ممن هم أفضل منك، ومع مرور الوقت لن تحتاج أن تفكر في ذلك ومع مرور الوقت فإن شخصاً ما يمكن أن يقلد سلوكك. أشياء أشد غرابة حدثت، افتح قلبك واسمح لنفسك بأن تكون مكشوفاً. قل الحقيقة الكاملة بشكل أسرع، سيحبك أصدقاؤك وعائلتك أكثر لقاء ذلك. لا يوجد شخص لائق التهذيب تجاه من يحضر للذهاب ويعيش من أجل أحلامه. حاول قدر الإمكان أن تضع حداً للخوف من الفشل واتخذ خطوة إيجابية (في الغرفة) ستشعر بحالة جيدة وستدهشك النتائج، حتى أصغر تغيير يمكن أن يحدث تأثيراً خارقاً للطبيعة.

اطلب المساعدة، واحصل على فريق الدعم الموجه من أجل أن يساعدك على تحقيق أحلامك، أنا هنا لأدعمك، وكل ما عليك فعله هو السؤال... تذكر...

«عليك أن تفعله بنفسك، ولن تستطيع فعله وحدك».

- مارتين روت

تذكر، لا أحد يستحق أن تضحي بنفسك من أجله، ولا حتى أطفالك. هناك دوماً طريقة لتحصل على ما تريده، قد تحتاج وقتاً طويلاً، غير أن التسوية ينبغي ألا تكون على حسابك، لا أحد يريد أن يضيع حياته في حالة الوعي، وخاصة أطفالك.

لا تتوقف عن التعلّم ولا تتوقف عن طرح الأسئلة أبداً، ولكن ما هو أهم ألا تتوقف عن الإيمان بأنك تستحق الحياة التي تحلم بها. إذا كنت تستطيع أن تحلم بشيء ما، ستحصل عليه.

لكن، ربما أهم نقطة في هذا، عندما تكون في الغرفة، كن في الغرفة. الكثير من شيفرة التأثير سيسقط بالطبع في مكانه، عندما تطبق طريقة مختلفة لتكون (حاضراً) نعم، هيء خططك، نعم شارك أحلامك، نعم أعط كما تأخذ، لكن كن موجوداً في كل ما تفعله.

لاحظ من فضلك أيضاً أنه لا يوجد نظام للشيفرة، لا يجدر بك أن تتفدّ وجهاً واحداً من الشيفرة قبل أن تنتقل إلى آخر، هذه طريقة حياة، وليست مجموعة من القوانين الصارمة.

• عندما تملك الثقة، يمكنك أن تصنع الكثير من المرح. وعندما يكون لديك مرح، يمكنك أن تؤدي أشياء مذهلة.

- ت جوفامات

دع المرح يدخل حياتك، أثناء الرحلة، وفي الأوقات السارة والسيئة،
 وأسأل نفسك مراراً: «إذا لم يكن هناك مرح في حياتي، فكيف سأصرف؟»
 إذا حصلت على جواب جيد مثل لماذا تفعل شيئاً ما، أنت لا تتمتع به بشكل
 خاص، حسناً إذن، إذا لم يكن ذلك، توقف عن فعله.

إن مهمتك أن تجعل الحياة محتملة، لن يكون كل جانب في حياتك فيه
 الكثير من صخب المرح والطاقة العالية، لكن اجعل كفاحك على الأغلب في
 الأماكن التي تحصل فيها على الشهامة، ربما تحتاج إلى فعل الأشياء التي لا
 تحبها من أجل أن تحفظ الأمان لعائلتك، لا تتوقف عن ذلك لأنه ليس لديك
 خيار، اعرف من قلبك بأنه حتى الأيام السيئة تأخذك إلى حيث تريد أن
 تذهب، إذا لم تجد السبب الذي يجعلك تفعل شيئاً فأنت إذاً لست صادقاً مع
 نفسك حول ما تريده حقاً، وما الذي ينبغي أن تفعله حقاً لإنجازه.

أفضل الأشياء كلها في الحياة تستحق العمل من أجلها، وأي شيء
 يستحق مثقال ذرة يستحق الانتظار من أجله.

عيش الحياة الذي تسيطر عليه رغبتك في إيجاد تأثير لك، ولكل من
 حولك، سوف يجعلك حراً.

«ما زال هناك وقت لتكون الشخص الذي ترغبه».

- جورج إليوت

• أحط نفسك بالناس الذين يؤمنون بقدراتك.

- دان زادرا

طرق ست للحفاظ على تأثير الشيفرة

- كل يوم - راقب نفسك في الغرفة.
- كل أسبوع - سل نفسك «في أي شيء حققت تأثيراً؟».
- كل سنة - افض يوماً تبحث فيه عما يقلل تأثيرك أو يؤثر على حياتك بطاقة سلبية، صمم أن تقوم بعمل يخفف تأثيرهم في حياتك.
- اسأل ثلاثة من أصدقائك المقربين هل أضفت قيمة إلى صداقتك في السنة الماضية، ابتكر طرقاً تجعلك مختلفاً من الآن فصاعداً.
- انظر إلى الناس من خلال عينيّين واثقتين.
- احتفل بأعمالٍ اتخذتها كي تجعل حياتك تجري في مسارها.

@ @

قصيدة التأثير

هل هناك من هو أسعد منك لأنك اجتزت طريقهم،

وهل يتذكّر أيّ شخص بأنك تكلمت معه اليوم.

هل كنت أنانياً صرفاً وبسيطاً عندما اندفعت في طريقك؟

أو هل يوجد شخص مهمت لك كثيراً من أجل مآثره قمت
بها اليوم؟

هل تستطيع أن تقول الليلة ما فعلت في الماضي الغابر؟..

بأنك ساعدت شخصاً وحيداً من بين الكثيرين الذين عرفتهم

هل هناك قلب وحيد يتمتع بما فعلته أو قلته؟..

وهل يمكن لشخص تتحاشاه الآن لديه الشجاعة لأن يتقدم؟

هل ضيقت نهاراً أو فقدته، وهل أمضيته بشيء جيد، أو سيء؟

• احطّ نفسك بالناس الذين يؤمنون بقدرتك - دان زادرا

• التخيل هو إعادة النظر فيما يجذبك - لاري ايزنبرغ

هل تركت أثراً لطيفاً أو ندبةً من سخط؟

عندما تغلق عينيك في سباتك، هل تظن بأن ربك يقول،

«ستكسب أكثر غداً لقاء الأشياء التي فعلتها اليوم».

- ت ماكس هاتشنغ

• الخيال هو عرض للمفاتيح اللاحقة في الحياة .

- لاري ايزنبرغ

كلمات إضافية حكيمة

- «حتى تقوم بحركة جسدية فعلاً، وتقوم بعمل، فإن كل أحلامك وخطئك في العالم سوف تحصل عليها، بالقرب من رؤيتك»
- بات كروك
- «إن القيام بالخطوة الأولى هو ما يفصل الراحين عن الخاسرين»
- بريان تراسي
- «الرؤية دون عمل هي حلم يقظة، والعمل دون رؤية كابوس»
- حكمة يابانية
- عندما نقترّب من الحصول على الأشياء مصنوعةً، نحتاج إلى معماريين أقل، وكثير من الأجر.
- كولين برات
- الهدف العظيم للحياة ليس المعرفة، بل العمل».
- توماس هلكسي
- «كلما كبرتُ، خف انتباهي لما يقوله الرجال. حينها أراقب فقط ما يفعلون».
- أندرو كارنيجي

• كلنا مولدون أصليون، فلماذا الكثير منا على شكل نسخ؟

- إدوارد يونغ

• «أظن أن مشاعر شخصٍ ما تضيع في كلمات، ينبغي أن تترجم جميعها إلى أفعال تؤدي إلى نتائج».

– فلورنس ناتيفجل

• «ما تقوله بصوت مرتفع لا يمكنني سماعه»

– رالف والدو ايمرسون

• «لا نستطيع أن نفعل كل شيء في الحال، لكن نستطيع أن نفعل شيئاً ما في الحال»

– كالفين كولدج

• «هناك الكثير من المخاطر والنفقات لبرنامج عمل، غير أنها أقل كلفةً من المخاطر طويلة الأمد والتي تكلف بلادةً مريحة».

– جون. كنيدي

• «نعيش بما نحصل عليه، غير أننا نصنع الحياة بما نعطيه»

– وينستون تشرشل

• «إذا كنت لا تعرف إلى أين تذهب، فأبى طريق يمكن أن يأخذك إلى هناك»

– مَثل

• «فرض الثقة هو الشكل الأعلى في الحافز الإنساني».

– ستيفن كوشي

• «بلا حلم إنه شيء مفرط جداً»

– وولت ديزني بينوكويو

• الوقت الذي يستثمر في تحسين أنفسنا يتغلب على الوقت الذي نضيعه في نقد الآخرين.

– ليونا غرين

- «مقياس الرجل اللا محدد ليس في اللحظات التي يقف فيها مرتاحاً لكن في الأوقات التي يقف فيها متحدياً»
- مارتن لوثر كنغ
- «مباركون هم الذين يستطيعون العطاء بلا تذكر، ويأخذون من غير نسيان»
- اليزابيث بيبسكو
- «نعمل لنصح، وليس لتطلب»
- إلبيرت ها بارد
- «ربما يمكنك أن تعيش كل يوم في حياتك»
- جوناثان سويفت
- «إذا أبديت اهتماماً بشخصيتي، فإن سمعتي ستهم بي»
- دوايت ل. مودي
- «الرؤية هي فن رؤية أشياء غير منظورة»
- جوناثان سويفت
- «أعط كثيراً، لتحصل على الأكثر».
- هيرم دبليو. سميث
- «لم تكن أبداً واعية لقدراتي المحدودة».
- هيلين كيلر (موجهة إلى آني سولثان)

• ادفن أناثيتك، لا تكن نجماً، بل صانع نجوم.

• «الحياة لوحة زيتية قماشية كبيرة. ألقِ عليها كل أشكال الطلاء التي تستطيع قدر الإمكان

- داغي كاي

• التغيير يأتي دائماً حاملاً الهدايا.

- برايس براتشيت

• «لا تتبع إلى حيث يقودك الطريق، عوضاً عن ذلك اذهب إلى حيث لا يوجد ممر واترك أثراً».

- موريل ستروود

• « لتصل إلى أي هدف مهم، عليك أن تترك منطقة راحتك».

- هيرام دبليو سميث

• «تتعلق بوجهة نظرنا، كما لو أن كل شيء يعتمد عليها. غير أن آراءنا لا تستمر، مثل الخريف والشتاء. فهما يمضيان تدريجياً».

- شانغ تزو

@ @

تمارين إضافية

في الغرفة:

سل نفسك ...

- لكن الآن أين أنا؟
- هل هذا مكان أختاره، أم أنه اختير لي؟
- كم مرة أستطيع غالباً أن أعطي انتباهاً بنسبة 100%؟
- كم مرة أتمنى لو أنني في مكان آخر؟
- هل أنا أصغي أم أنتظر أن أجيب؟
- هل أنا أعيش الحاضر أم ألووم الماضي؟
- هل أنا أعيش كل أيامي عاطفياً، أم أنتظر حتى تسير الأمور على مايرام؟

التقليد:

- من أبطالك؟
- لماذا هم أبطالك؟
- ما الذي فعلوه ليحوزوا إعجابك؟
- ما الفعل الذي قلده في الأيام الإحدى والعشرين الأخيرة؟
- قلده إلى أن تتقنه.
- تصرف كما لو...

- ما الذي تحتاجه لتضاعف جهدي؟
- هل تحتاج إلى فريق عقل موجه؟
- من تعرف أنه يثير اهتمامك؟
- هل تحتاج إلى دعم؟
- ربما تريد أن تقرأ كتابي حول توجيه العقل...

العاطفة:

- هل أعيش عاطفتي؟
- ما الذي يثيرني؟
- هذا ليس بالثوب المناسب لبقية حياتك، لذا هل تقوم أو تبدأ عملية عيش الحياة التي تستحقها؟
- من أجل مساعدتك على إيجاد غرضك اسأل نفسك الأسئلة الآتية:
- ما الذي أؤمن به؟
- ما المبادئ المرشدة لي لأتعلق بها بشدة؟
- ما الذي يحكم حياتي؟
- ما الذي أعيش من أجله؟
- ما الذي يجعل لحياتي معنى؟
- ما الخصائص المهمة في حياتي لأصبح كاملاً؟

• ليس هناك شيء أكثر من توقع الكثير.

الفاعل:

- ما الذي فعلته اليوم لتبدع حياةً تريدها؟
- خلال الواحد والعشرين يوماً الماضية، كم عدد المرات التي توقفت فيه عن أداء الأشياء التي يمكن أن تكون غير مريحة لك؟
- إذا كان هناك خمسة طيور على سلك وقرر أحدها أن يطير، فكم عدد الطيور التي ستبقى على السلك (هذا هو السؤال الصعب والجواب ما يزال خمسة، اتخاذ قرار للطيران من غير العمل على تنفيذه هو تضييع للطاقة).

• ضع حرف «C» في:

- الإبداع (فعل الإبداع)

- والإلهام (فعل الإلهام)

- الحركة (فعل الحركة)

بعدها سيحدث السحر...

«ليس هناك محاولة: افعله أو لا تفعله»

- الفيلسوف يودا، جيدي ماستر وكيك أس

راحة هزلية:

- متى ضحكت من قلبك آخر مرة؟
- ما آخر الأفلام الكوميديّة أو برامج التلفزيون المرحة التي شاهدتها مؤخراً؟

- كيف ترى الجانب المرح في بعض تجاربك الماضية؟
- هل المجموعة التي ترتبط بها مرحلة؟ إذا لم تكن كذلك ابحث عن أصدقاء جدد.
- اذهب إلى نادٍ للكوميديا كل ستة أشهر.
- اجعل هدفك المرح في كل مكان تذهب إليه.

الثقة:

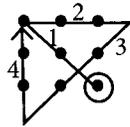
- من يقع في دائرة ثقتك؟
- هل ما تعرفه هو الحقيقة؟
- هل أنت متأكد بأنها الحقيقة؟
- هل تستطيع أن تثق أكثر؟
- هل يحبطك الناس؟
- هل توقعاتك كثيرة؟
- ما المعايير والمعتقدات التي تستعملها لتكسب ثقة الناس؟
- هل هذه المعتقدات تتقدم بك أم تعيقك؟

• العناية هي الميزة التنافسية غير المحدودة.

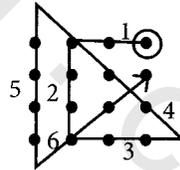
حلول لوضع النقاط

على الحروف

الحزورة 9 نقاط



الحزورة 16 نقطة



obeikandi.com

قراءة إضافية

«أي شخص يستطيع فعلها»، سحر هاشمي

«سومو»، باول ماكجي

«المشي الطويل»س، ليزلي ايفريت

«الحكمة الإفريقية»، ستيف دو بليزيز

«قوة التركيز: كيف تتجح في عملك وأهدافك المالية بالتركيز المطلق»
جاك كانفيلد، مارك فيكتور- هانس، وليز هيوايت. شاطيء الأيلة،
فلوريدا. اتصالات الصحة 2000.

«عامل علاء الدين: كيف تسأل وتحصل على أي شيء تريده في الحياة»
جاك كانفيلد و مارك فيكتور هانس. نيويورك: بيركلي 1995.

«فكر ونم ثروتك»، نابليون هيل. نيويورك: فاوست كريست 1960.

«العادات السبع للناس ذوي التأثير القوي»، ستيفن ر. كوفي. نيويورك
فيرسايد 1989.

«سمات البطولة: أسرار البطولة وإنجازاتها في العمل، غولف والحياة»
أندور رود وبريان تراسي. بروقو، أوتاه، نشر جيد فعلي 2000.

«القوة اللانهائية»، أنطوني روينز. نيويورك: سايمن وشوستر 1986.

«سحر التفكير الكبير»، دايفيد شوارتز. نيويورك: فيرسايد 1987.

«خمسون نجاحاً تقليدياً»، توم بوتلر - بودن. بارماوث ماين: نشر نيكولاس بريلي 2004.

«أسطورة التغيير»: لماذا لا تنجح معظم الأعمال الصغيرة؟ وماذا علينا أن نفعل تجاهها، ميشيل غيربر. نيويورك: عمل هاربر 1995.

«المدير التافه»، كينث بلا تشارد وسبسر جونسون. نيويورك: بريكلي يوكس 1983.

«أنشئ ليدوم»: العادات الناجحة للشركات الوهمية، جيم كولنز وجيري. آي. بولس نيويورك: أعمال هاربر 1997.

«جيد للاختراع»: لماذا تقفز بعض الشركات والأخرى لا تفعل. جيم كوليند. نيويورك أعمال هاربر 2001.

«شوربة دجاج للروح»: جاك كانفيلد ومارك فيكتور هانز. شاطيء الآلية، فلوريدا. اتصالات الصحة في فلوريدا 1993.

«الاتفاقيات الأربع»: دليل عملي للحرية الشخصية، دون ميغل رويز. سان رافاييل، كاليفورنيا. امبر - ألين. 1999.

«لا تكبح بالأمثلة الصغيرة... وكلها أمثلة صغيرة، طرق بسيطة لجعل الأشياء الصغيرة تمر مرور الكرام في حياتك. ريتشارد كار لسون. نيويورك: هابيرون 1997.

«إستراتيجيات الحياة»: افعل ما يفيد، افعل ما يهم، فيليب سي. ماك كرر نيويورك: هابيرون 1997.

«القوانين الروحية السبعة للنجاح»، ديباك شوبرا. سان رايفيل، كاليفورنيا: امبر - ألين 1994.

حول نيجل ريزنر

هو المتحدث المحرّض الوحيد في أوروبا والذي حاز على جائزة الخطابة هذه السنة من كل من أكاديمية المديرين التنفيذيين واللجنة التنفيذية، ويعد نيجل كاتباً محترماً ووجهاً تلفزيونياً ومتحدثاً طليقاً، يتكلم بمقدرة، كانت حياته الخاصة بعيدة عن أن تكون مريحة على نحو خطر في بعض الأحيان. تعلّم بأن النتائج الإيجابية يمكن أن نحصل عليها من تجارب سلبية، وأنا نتعلم على الأغلب من مواقف غير مألوفة وحتى غير مريحة.

وباعتباره أحد أصغر أعضاء اللجنة التنفيذية لشركة الخدمات المالية في مدينة لندن، فإنه يعرف الحياة، والأهم من هذا كله أنه يعلم ما الذي يقود إلى عمل ناجح! وعلى النقيض من المتحدثين الآخرين أو المستشارين، لديه القدرة على الترجمة - بتأثير مثير - معتمداً على التجربة وبفلسفة مثيرة مترابطة ومرغمة، والتي جعلته واحداً من الخطباء القادة في أوروبا ومدرباً محترفاً قوياً لبعض المديرين التنفيذيين في مجال التجارة العالمية، واليوم يدير أكثر من مئة وخمسين حلقة بحث وخطاب في السنة لدى الكثير من الشركات المتنوعة والمنظمات في بريطانيا ومنطقة ما وراء البحار، وعندما لا يسافر يعيش نيجل حياته مع طفليه في هير تفورد. تشاير.

لَمْ لا تدعو نيجل ليأتي لمنظمتك ويساعدك في نقل تجاربك مع شيفرة التأثير؟ وللمزيد من المعلومات اتصل بـ نيجل على:

Nigel@nigelrisner.com

www.nigelrisner.com

obeikandi.com

ثناء على نيجل

«أكتب لأشكر لك مساعدتك لي «دعنا نذهب». فعلت كما اقترحت وجلست مع والدي وسألتهم كيف يشعرون تجاهي. وهل هم فخورون بي، إلخ. في البداية كانوا مندهشين قليلاً، بعدها انتابني الحزن. لعدم معرفتي كم هما فخوران بي، ليس باعتباري فقط ابنتهما لكن إنسانة، وكما نستطيع أن نتخيل بأن هذا يبدو عاطفياً لكل شخص، غير أنه فتح كارثة فآت مياعداها حول ما يفكر فيه أحدنا حول الآخر. وهكذا، وباسم عائلتي أشكرك بعمق لتغييرك حياتي - لم أحظ يوماً ما بمثل هذه السعادة الحقة».

- د. كارين بوف

«في أول مرة شاهدت فيها نيجل يتكلم في بدايات عام 2001، ويمكنني أن أقول بإخلاص إنه غير حياتي. ومنذ ذلك الحين استخدمنا نيجل كمتحدث مرات عديدة في أحداث الشركة، وكان يحصل على نجاح مئة بالمئة. رسالة نيجل واضحة، ومخلصة، وراقية. وحين تقع المسؤولية على عاتقك يمكنك أن تقلب عامك إلى عامٍ عظيم أكثر من أي عامٍ آخر بالتحديد، اقرأ شيفرة التأثير، لكن لا تنته عندها، احفظها كمرجع للأعوام القادمة».

- مارك ديكسون، مدير مجموعة الإدارة، wyko

«يمكنني أن أقول بلا دجل إن صباح البارحة كان وما زال من أفضل ثلاث ساعات في حياة عملي في السنوات الأخيرة، إن لم تقل إلى الأبد!»

- ألي ستروناس، wyko

«لقد غيرت حياتي! كنت أمر بوقت عصيب في محاولة إيجاد بناء شركتنا وكنت أشعر كما لو أنني وصلت إلى النهاية في سيرتي المهنية بهذه الشركة. لقد جعلت رؤيتي الخارجية أكثر إيجابية، وشيء واحد سأ تذكره دوماً وأحاول أن أمارسه كل يوم: (إذا كنت في الغرفة، كن في الغرفة).

- ديانا كروغر

«لقد أحدثت تغييراً ويا للعجب! كم كان يوماً رائعاً! كانت الطاقة في الغرفة تطن، وأنا أعرف أن هذا كان جزءاً من جهودك وحماسك التي وضعتها في جلستك بتجربة لا تنسى».

- كريس أكابوسي M B E، شركة أكابوسي

«يعد نيجل من أفضل المتحدثين الذين أعرفهم. وأحب الإصغاء إليه فهو إنسان مسلي ومعرض فكر، ويتركك دوماً تفكر في تغيير الحياة، وفي كل مرة أستمع يتحدث أجد أن لديه مخزوناً رائعاً وجديداً، ولن أتردد في مديح نيجل، فسوف تحبه».

- بيني بور، مدير مؤسس «اكاديمي» المحدودة

«دون أن أتعمق وأثقل عليك فأنت ملهمي ليس مرة واحدة بل مرتين بعد يوم الأربعاء، استغرقت وقتاً من تلك الليلة لأستبعد كل ما قلته وأحصل على القرار التالي - والذي أومن به على أنه عاطفتي -: «أن أعيش حياتي مثل حساب مصري» وأن أتخذ مباشرة إيداعات في حياة الآخرين. (كما فعلت معي) لذا فإن المتعة التي جنيتها ستخلف أي انسحاب أحتاجه.

- كريج كاتر

«نيجل إنسان إيجابي ودافئ ومتحمس، يساعدك בזكاء، وإذا لم يتسنَّ لك سماع حديثه، فقد فقدت الكثير».

- غراهام جونز

«نيجل إنه متحدث ملهم جداً. ولن تحتاج إلى تشجيع لتتواصل مع أحاديثه المحفزة - افعل هذا فحسب!»

- مارتن واط

@ @

obeikandi.com

أعمال أخرى لـ نيجل ريزنر

• يمكنك أن تحصل عليّ بكلمة ترحيب: القوانين الجديدة لشبكة عمل أفضل.

• إنها حديقة حيوان قريبة من هنا ! القوانين الجديدة لاتصالات أفضل

• السيطرة العقلية السحرية: القوانين الجديدة من أجل هدف أفضل

مذكرات ريزنر:

• عشر خطوات لتصبح قائداً فعّالاً.

• عشر خطوات لتصبح قويّ الشخصية.

• عشر خطوات لإدارة وقت فعّال.

• عشر خطوات لتحصل على ما تستحقه.

• عشر خطوات لتحصل على أهدافك

• عشر سمات للناس ذوي النجاح الخارق

الأدوات السمعية والبصرية للتطور الذاتي:

• لحظات بدء الحقيقة في اثني عشر قرص ليزري سمعي.

• السيطرة الذاتية على نجاحك الشخصي، على فيديو وثلاثة أسطر

كاسيت، أو قرصين ليزريين، وكتاب عمل.

لتطلب أحد هذه العناوين، أو لتحصل على معلومات أوفر حول خدمات كاملة ومقبولة حول نيجل ريزنر، عليك أن تزور موقعنا. وإذا أردت أن تتلقى أعمال نيجل الحرة الأسبوعية على البريد الإلكتروني زوروا موقعنا وسجلوا اليوم.

www.Nigelrisner.com

@ @