

## واجب التاجر المسلم

للأستاذ فكرى يس

المدرس بكلية الشريعة بالجامع الأزهر.

يحتاج العالم اليوم ، مرحلة رهيبة ، ويفالب ظروفها عصبية ، ويماني أزمة طاخنة ، من جراء تلك الحرب الضروس ، التي تدور رحاها الآن ، في كثير من بقاع الأرض :

وإذا كانت كل طائفة من طوائف الناس تلزمها تبعات ، وتقع عليها مسؤوليات ، بسبب هذه الحالة الطارئة ، الجديرة بتعاون الأيدي ، وتساند القوى ، فإن ما يقع على كواهل التجار من ذلك ، وما يتوجه إليهم وحدهم ، أعظم وأخطر ، لأنهم إن راعوا العدالة في معاملاتهم ، ودأبوا على الإحسان في تصرفاتهم ، والزموا وصايا الإسلام في نظام تجارتهم ، رفقوا كثيرا عن إخوانهم في الإنسانية ، ودقنوا عليهم كثيرا من متاعب الحرب وآلامها .

ولقد نهى الإسلام التاجر المسلم عن ماثم كثيرة ، وقبح ارتكابها ، وذم مرتكبها ، وتوعده عليها بالخسران في الدنيا ، والعذاب في الآخرة ، وأمره كذلك بأوامر كثيرة ، ومدح فعلها ، وأثنى على فائدتها ، وبشره بالربح الجزيل ، والنعيم المقيم .

ولا شك في أنه من أوجب الواجبات على التاجر المسلم أن ينفذ تعاليم الإسلام ، ويتحلى بأدابه ، وأن يفعل ما أمره به ، ويترك ما نهاه عنه ، فإنه إن أخذ نفسه بذلك وثابر عليه ، سعد بتجارته في الدنيا والعقبى ، أكثر مما يسعد بها المستهلكون .

### ١ — الاحتكار وما في معناه :

نهى الإسلام عن احتكار الأطعمة والأقوات ، وخزن السلع والبضائع ، وعن ادخارها وإخفائها عن نظر الجمهور ، انتظارا لغلاء الأسعار ، وارتفاع الأثمان ، وطمعا في الحصول على الربح الوفير ، والكسب الكثير .

وقد ذم الإسلام صاحب هذا الفعل ، وعده منه ظلما في المعاملة ، وانحرافا عن المنهج الديني الصحيح ، وورد في السنة كثير من الآثار التي تصلح أن تكون أصلا لإطلاق النهي باطراد ، في جميع أجناس الأقوات وما يعين دليها ، وفي غيرها من الحاجيات الأخرى ، المتعلقة بمصالح العباد ، مادام فيها شيء من عين الضرر ، أو من مبادئه .

فمن ذلك ما روى : " أن من احتكر الطعام أربعين يوما ثم تصدق به ، لم تكن صدقته كفارة لاحتكاره " ، ومنه أن " من احتكر الطعام أربعين يوما ، فقد برئ من الله وبرئ الله منه " ، وقيل : " فكأنما قتل الناس جميعا " ، وروى عن علي رضي الله عنه ، " أنه أحرق طعاما محتكرا

بالتار، وما يؤثر عن بعض السلف الصالح، "أنه جهز سفينة حنطة إلى البصرة، وكتب إلى وكيله فيها أن يبيعها يوم تدخل، وألا يؤثرها إلى غد، فوافق دخول السفينة اضطرابا في السعر، فقال التجار للوكيل لو أخرت البيع أسبوعا لربحت أضعاف ما ترشح الآن، فأخبره أسبوعا فربح فيه أضعافه، وكتب إلى صاحبه بذلك، فكتب إليه صاحب الحنطة: يا هذا، إنا كنا قنعنا بربح يسير مع سلامة ديننا، وإنا قد خالفنا، وما نحب أن نربح أضعافه بنهاب شيء من الدين، فقد جنيت علينا جناية، فإذا أتاك كتابي هذا، فخذ المال كله، فتصدق به على فقراء البصرة، وليتني بعد ذلك أنجو من إثم الاحتكار".

فانظر أيها التاجر المسلم إلى ما يتجلى في كتاب صاحب الحنطة من خلق كريم، ودين قويم، وجود عظيم، وإلى ما يفيض به قلبه المؤمن من تقوى الله، وخشية عقابه، وعطف على عباده، واذكر أن صنيعه هذا، كان في أيام رخاء وسلم، لا في زمان شدة وحرب، ثم خذ لنفسك بعد ذلك من فعله الجليل، وتدينه الصادق أسوة حسنة، وقدوة صالحة.

## ٢ - الدعاية والترويج :

يعمد بعض التجار إلى الإعلان عن بضائعهم بوسائل شتى من وسائل التعريف والاشتهار، ولكنهم يدخلون في ذلك شيئا من الدعاية الكاذبة، والترويج للسلع بما ليس فيها، ووصفها والثناء عليها بغير حقيقتها، فهذا أيضا مما نهى عنه الإسلام، وحذر منه، واعتبره كذبا وإسقاط مروءة من البائع، وتلبس على المشتري وتقريرا به وظلما له في المعاملة، والواجب على التاجر المسلم أن يقتصر في وصف السلعة على ما فيها، مما لا يعرفه المشتري عالم يذكره له، من غير مبالغة ولا إطراب، وأن يكون قصده من ذلك تبيين الحقيقة لأخيه المسلم، حتى يرغب في الشراء وتنقضي بسببه حاجته، كما أن الواجب عليه أيضا، أن يظهر جميع عيوب المبيع، وألا يكتم منها شيئا، لأنه إن لم يفعل ذلك، كان غاشا والغش حرام، وكان تاركا للنصح في المعاملة، والنصح واجب، روى "أن النبي صلى الله عليه وسلم مر برجل يبيع طعاما فأعجبه، فأدخل يده فيه فرأى بلا، فقال: ما هذا؟ قال: أصابته السماء، - المظن - فقال: فهلا جعلته فوق الطعام حتى يراه الناس، من غشنا فليس منا".

وروى أنه صلى الله عليه وسلم باع رجلا على الإسلام، فلما ذهب الرجل ليتصرف جذب النبي ثوبه، واشترط عليه النصح لكل مسلم، فكان هذا الرجل إذا قام إلى الساعة يديهها، بصر بصيوبها وخير المشتري، وقال له: إن شئت فخذ، وإن شئت فاترك، فقيل له: إنك إذا فعلت مثل هذا لم يتفدك بيع، فقال: إنا يا أيها رسول الله صلى الله عليه وسلم على النصح لكل مسلم. على أنه يجدر بالتاجر المسلم أن يذكر دائما أن إحناء العيوب وسرورها عن المشتري، لا يفيده شيئا ولا يزيد في رزقه شيئا، بل ربما يحقته ويذهب بركته، وأن ما يجمه من طريق

الغش والتويه قد يهلكه الله دفعة واحدة، ... .. يحكى أن رجلا كانت له بقرة، يحلبها ويحاط بلبنها الماء، ثم يديه للناس، بقاء سيل وأغرق البقرة، فقال له أحد أولاده: يظهر أن تلك المياه المتفرقة، التي كالتحط اللبن بها، تجمت كلها دفعة واحدة، وتكونت سيلا، ثم أغرقت البقرة!! .

### ٣ — الأمانة في المعاملة :

كما نهى الله تعالى التاجر عن تلك المناهي المتقدمة ، أمره كذلك بعدة أمور دعاه إلى محصلها والأخذ بها في تجارته ، ومن أول هذه الأمور، الأمانة في المعاملة ، فهي في الواقع رأس مال التاجر ، وسر نجاحه ، وعماد الثقة به ، وعنوان كمال دينه ، وقوة خلقه ، وطهارته ذمته ، وهي تتمثل في كثير من تصرفات التاجر وأعماله :

تتمثل في مقدار ضبطه ودقته في المعايير التي يقدر بها المبيعات ، من مكال وميزان وذراع وغيرها ، فإنه يجب أن يكون التاجر على أتم الحيلة والنصفة فيها ، بحيث لا يفوته شيء من تعديل الكيل والوزن والذرع ، وإلا فهو داخل تحت عموم قوله تعالى : ( ويل للطفنين ، الذين إذا اتكأوا على الناس يستوفون ، وإذا كالوهم أو وزنهم يخسرون ) .

ولقد اعتبر من المطفنين من خلط بالطعام ترابا أو غيره ثم كاله ، ومن وزن مع اللحم عظاما لم يجز العادة بمثله ، ومن إذا اشترى قمشا أرسله في وقت الذرع ولم يمده مدا ، وإذا باعه مده في الذرع ليظهر تفاوتا في القدر ، وكان بعض السلف ، إذا أخذ نقص نصف حبة ، وإذا أعطى زاد حبة ، حتى لا يقع في شيء من التطفيف المعرض صاحبه للويل ، المذكور في الآية الكريمة .

وتتمثل أمانة التاجر أيضا في صدقه في بيان سعر الوقت ، وذكره على التحديد ، وعدم إخفاء شيء منه ، والابتعاد عن كل تلبيس وتغريب يؤدي إلى زيادة شيء على الثمن الملائم للسلعة ، ... .. يروى أنه كان عند يونس بن عبيد حبل مختلفة الأثمان ، قيمة بعضها أربع مائة وقيمة البعض الآخر مائتان ، فذهب مرة إلى الصلاة ، وخلف ابن أخيه في الدكان ، بقاء أعرابي وطلب حلة بأربع مائة ، فعرض عليه من حل المائتين ، فاستحسنها ورضيها فاشتراها ، فمضى بها وهي على يديه ، فلقى يونس وهو نائم من الصلاة ، فعرف حلتها ، فقال للأعرابي : بكم اشتريت هذه ؟ ، فقال : بأربع مائة ، فقال : إنها لا تساوي أكثر من مائتين ، فارجع حتى تردا ، فقال : هذه تساوي في بلدنا خمسمائة ، وأنا ارتضيتهما ، فقال له يونس : ارجع ، فإن النصح في الدين خير من الدنيا بما فيها ، ثم رده إلى الدكان ، ورد عليه مائتي درهم ، وخاصم ابن أخيه ، وزجره على فعله .

### ٤ — القناعة في الربح :

حقيق بالتاجر المسلم ألا يعمل هدنه في التجارة ، اقتناص الأموال من أي سبيل ، والوصول إلى الثراء بأية وسيلة ، وتصريف بضاعته بما فيه إرهاب الجماهير ، والغاوى الأرباح ،

بل يجب أن يكون عدلا في معاملاته ، منصفا في أمانه ، قانعا بالمعقول من الربح ، راضيا بالمتقاسم له من الرزق ، فإن من قنع بالربح القليل أقبل عليه الناس ، وكثر معاملوه ، فيجنى من تكرر ذلك وتداوله ربحا كثيرا ، . . . كان علي رضي الله عنه ، يطوف في سوق الكوفة بالدرة ويقول : معاصر التجار ، خذوا الحق واعطوا الحق تملأوا ، لا تردوا قليل الربح فحرموا كثيره ، وسئل عبدالرحمن بن عوف عن أسباب يساره ، فذكر منها أنه ما رد ربحا قط .

### الشفقة على الفقراء :

هناك خصلة أخرى من خصال التاجر المسلم المتدين ، وهي تمل في جوهرها على نبالة نفسه ، ورقي إنسانيته ، وكال حاسيته ، وسمو ضميره ، وبقطة شعوره ، وتغلغل العاطفة الدينية في حنايا قلبه ، - تلك الخصلة ، هي الشفقة على الفقراء والبر بهم ، والرفقة لهم ، فلا بأس على التاجر أن يتزل لهم عن شيء من الثمن ، وأن يبيع لهم بأقل مما يبيع به للأغنياء ، ولا بأس عليه أن يعاملهم بالإمهال والتأخير مرة ، وبالتجاوز والإغفاء مرة أخرى ، . . . فن المرويات أن النبي صلى الله عليه وسلم ذكر رجلا كان مسرفا على نفسه ، حوسب فلم يوجد له حسنة ، فقيل له : أما عملت خيرا قط ؟ ، فقال : لا ، إلا أنني كنت رجلا أدين الناس فأقول لفتيانى : ساحموا الموسر ، وتجاوزوا عن الموسر ، فقال الله تعالى : نحن أحق بذلك منك فتجاوز الله عنه ، وغفر له . وكان تجار السلف رضوان الله عليهم ، يتظاهرون بالبيع نسيئة إلى الفقراء وذوى الحاجة ، وهم معتمرون ألا يأخذوا من إثم شيئا ، مساعدة لهم على التعفف ، وإشارا للصدقة الخفية وأبتغاء للبر المستور .

هذه بعض وصايا الإسلام الحكيمة ، التي وصى بها التاجر المسلم ، نعرضها على أنظار حضرات التجار الأفاضل ، رجاء أن ينتفعوا بها ، وأن يسيروا على سلتها ، فإن التجارة محك الرجال ، وبها يمتحن دين التاجر ، وتعرف نزاهته ، ويعلم مدى صلاحه وورعه .  
وقديما قالوا : إذا أثنى على الرجل جيرانه في الحضر ، ورفاقه في السفر ، ومعاملوه في الأسواق ، فلا تشكوا في صلاحه .

وشهد عند عمر رضي الله عنه شاهد ، فقال له : اتقني بمن يعرفك ، فأتاه رجل فأثنى عليه خيرا ، فقال له عمر : أنت جاره الأدنى الذي يعرف مدخله ومخرجه ؟ قال : لا ، فقال : أكنت رفيقه في السفر الذي يستدل به على مكارم الأخلاق ؟ فقال : لا ، فقال : هل عاملته بالدينار والدرهم الذي يستبين به ورع الرجل ؟ قال : لا ، فقال : أظنك رأيته قائما في المسجد مهم بالقرآن ، يخفض رأسه طورا ويرفقه أخرى ؟ قال : نعم ، فقال : اذهب فإست تعرفه ، وقال للرجل : اذهب فإتقني بمن يعرفك .

فكرى يسين