

كيف يعالجون التضخم في أمريكا وإنجلترا وتركيا

التضخم ظاهرة من الظواهر التي تلازم الحروب، ولا سيما في الأزمنة الأخيرة التي تقاربت فيها المسافات بين أمم العالم أو انحلت فأصبحت جميع الأمم كالأنابيب المستطرة تتأثر بآثار الحرب ولو كانت مسالمة. ولم يعد الخوف اليوم من حدوث التضخم مقصورا على إصدار أوراق نقدية لارصيد لها من الذهب كما حدث في الحرب الماضية، فقد أمكن بوسائل اقتصادية لا مجال هنا لشرحها ألا يكون لهذا العامل أثر كبير في إحداث التضخم، ولكن العوامل التي لم يعد شك في تأثيرها هي أمران :

الأول : نقص السلع المعروضة في الأسواق لعدة أسباب ، أهمها انصراف الجهد كله للإنتاج الحربي، وحبس المواد الخام في مراكزها بسبب الحصر وانقطاع العلاقات السياسية والتجارية—وكنيرا ما تكون مراكز المواد الخام بعيدة عن مراكز الإنتاج الصناعي فتبقى هذه الخامات معطلة—وكثيرة ما يفرق وما يتلف من المواد المصنوعة والمواد الخام في أثناء نقلها من جهة لأخرى مما يجعل كمية السلع المعروضة في الأسواق أقل من كمية النقود فترفع الأسعار .

الثاني : زيادة النقد المتداول بسبب نفقات الحرب وبسبب ارتفاع الأجور ، وبسبب بقاء الأموال داخل البلاد لنقص الاستيراد وتوسع السفر للخارج، مع نقص السلع المعروضة فيضاعف هذا من ارتفاع الأسعار . ويقع التضخم الحقيقي الذي تعنيه كلمة التضخم في هذه الأيام .

وفي الحرب العظمى الماضية بلغ هذا التضخم وسواه من أنواع التضخم الأخرى أقصى غاية، وأصبحت الحياة لا تكاد تطاق . والذين عاصروا هذه الحرب من المصريين يدركون ما عانته مصر منها وإن كانت حينذاك في سلم حقيقية بالقياس إلى موقفها اليوم ، إذ كان البحر الأبيض مفتوحا طيلة مدة الحرب الفائتة للإصدار والاستيراد .

أما في هذه الحرب فقد اتخذت العدة لمكالفة التضخم في البلاد المحاربة والمسالمة على السواء، وكانت هذه العدة حاسمة بحيث لم تتأخر السلطات عن اتخاذ أقصى الوسائل وأقصرها دفعة واحدة حرصا على مصلحة المجموع .

وسنعرض هنا أمثلة مما صنعته الولايات المتحدة وإنجلترا وتركيا

فنى الولايات المتحدة أرسل الرئيس روزفلت إلى الكونجرس البرنامج السالى لمكافحة التضخم النقدى :

١ — جباية ضريبة قدرها ٩٩٪ على الأرباح الاستثنائية لكل شركة تربح أكثر من ٦ فى المائة .

٢ — تحديد أقصى دخل للفرد بمبلغ ٢٥ ألف ريال فى العام، أى بما يعادل ٦٢٠٠ جنيه تقريباً .

٣ — إصدار تعليمات الى مجلس عمال الحرب بحظر زيادة الأجور .

٤ — تعيين حد أقصى لأسعار البضائع بالجملة والقطاعى .

٥ — توزيع البضائع على المستهلكين ببطاقات .

٦ — توسيع نطاق الاقتصاد الاختيارى بشراء سندات الحرب .

وفى إنجلترا اتخذت من بدء الحرب الإجراءات الآتية :

١ — رفع نسبة الضرائب الإضافية التى كانت مقررة من قبل ، بحيث وصلت إلى ١٩ شلنا ونصف الشلن فى الجنيه فى حدها الأقصى (الضرائب فى إنجلترا تصاعدية) .

٢ — تحديد أقصى دخل فى العام بما لا يزيد على ٧٠٠٠ جنيه .

٣ — تعيين حد أقصى للأسعار .

٤ — توزيع الحاجيات بالبطاقات ونقص الكميات التى توزع حسب الأحوال، مع محاربة الكماليات .

٥ — توسيع دائرة القروض الأهلية والتبرعات التى تكاد تكون إجبارية بحكم التقاليد — لا بحكم القانون — بحيث تتجاوز ما جمع من التبرعات ١٥٠ مليوناً من الجنيهات فى أسبوع الطيران .

وفى تركيا اتخذت أخيراً هذه الإجراءات :

١ — جباية ضريبة قدرها ٩٠٪ على أرباح الشركات التى يتجاوز ربحها ١٠ فى المائة .

٢ — مكافحة الغلاء بوضع حد أعلى للأسعار وفرض عقوبات رادعة على من يتجاوزونها من التجار .

٣ — توزيع بعض البضائع على المستهلكين بالبطاقات .

ومن مراجعة هذه الاحتياجات نجد فيها إجراءات مشتركة بين الدول الثلاث وهي :
١ — رفع قيمة الضرائب على الأرباح الاستثنائية وعلى الإيرادات العالية بحيث تهبط قيمة الدخل الصافي .

٢ — وضع حد أقصى للأسعار مع فرض عقوبات زاجرة واستعمال منتهى الشدة في تنفيذها .

٣ — توزيع البضائع بعضها أو كلها بالبطاقات للتحكم في الاستهلاك .

ومن الطبيعي أن لكل أمة ظروفها المالية والاقتصادية والاجتماعية التي تنضى عليها باتباع وسائل معينة. فاتحاد هذه الأمم الثلاث، مع اختلاف ظروف كل منها عن الأخرى، في وسائل معينة دليل على أن هذه الوسائل ضرورية في كل حالة، وأنها مما يليه موقف العالم كله لا موقف أمة بمفردها .

وهناك، كما يظهر من هذه الموازنة، وسائل انفردت بها بعض الأمم دون البعض الآخر، وهذه هي التي تترك للظروف المحلية، فلننظر ماذا تستطيع مصر أن تأخذ، وماذا يجب أن تعدل أو تدع من هذه الإجراءات لمواجهة الموقف الذي تقفه من الصراع العالمى العام. لا شك أنها تستطيع أو يجب أن تأخذ بالوسائل الثلاث التي اتحدت فيها أمريكا وإنجلترا وتركيا مع تعديل في بعضها مناسب لظروفها .

* *

فأما رفع قيمة الضرائب على الأرباح الاستثنائية وعلى الإيرادات العالية، فلا بد لما أن تأخذ به ولكن لا بالنسبة العالية التي تبلغ ٩٩ في المائة كما في أمريكا — أو تسعة عشر شلنا ونصف الشلن في الجنيه (٩٥٪) كما في إنجلترا أو ٩٠ في المائة كما في تركيا — ولكن بنسبة متواضعة تتفق مع نشأة الحياة الصناعية في مصر بالنسبة للأرباح الاستثنائية، ومع تدرج فرض التكاليف بالقياس إلى الإيرادات العالية التي كان المتعول منها معنى من كل ضريبة منذ أربعة أعوام فقط .

إلا أن هذه الضرائب — مع مراعاة هذه الظروف — يجب أن ترتفع عن قيمتها الحالية . وقد قاوم اتحاد الصناعات في العام الماضي ما وسعته المقاومة ضريبة الأرباح الاستثنائية واقترح تعديلات فيها كادت تجعلها عديمة الجدوى، ولكن الدولة يلزمها ألا تصفى لهذه الاعتراضات التي توحى بها المصالح الفردية لكبار الموالين أكثر مما توحى بها مصلحة الصناعة المصرية الناشئة، وتستطيع هذه الصناعة بالنسبة لحالة الرواج الحاضرة أن تحمل رفع هذه الضريبة إلى حد معقول يتشى مع الاتجاه العالمى العام .

أما ضريبة الدخل والضريبة العقارية ، فلا تزالان في حاجة إلى الزيادة ، ولكن عن طريق النظام التصاعدي ؛ ذلك أن الإيرادات الصغيرة والمتوسطة لا تحتل الميزان ، بينما الإيرادات العالية معفاة مما يحتملها في معظم بلاد العالم حتى في أيام السلم ، ولا يصيرها شيك أن تتضاعف تكاليفها حتى تبلغ حداً معيناً ، وفي هذه المصاعفة مكافئة للتضخم الذي تحسه مصر بدرجة لا تقل عن درجة الأمم المحاربة .



وَمَا وَضَع حد أقصى للأسعار فقد أخذت به مصر فلا ، ولكن من الحق أن نقول : إن التسعيرة لا تسرى إلا على الورق ، وذلك لعدة أسباب لا تستحيل مقاومتها ، ولا تحتاج لأكثر من العزيمة القوية .

وأول هذه الأسباب أن العقوبات المفروضة غير رادعة ، فهي لا تتجاوز الحبس لبضعة أشهر والغرامة بمبلغ لا يهبط إلا صغار التجار . ولو أن هذه العقوبات ارتفعت فشملت عقوبة الجلد كما هو متبع في تركيا — ولا نقول الإعدام كما تصنع ألمانيا — وشملت عقوبة المصادرة لتجارة التاجر المخالف ، لما وجد هذا التاجر بعد توقيع العقوبة على عدد قليل من المسترعين .

وليس في هذه العقوبة قسوة ما — ولو وصلت إلى حد الإعدام — لو نظرنا إلى طبيعة الجريمة التي يرتكبها هؤلاء التجار المخالفون ! فهي في حقيقتها محاولة لتجويع الشعب من جهة ، ولتقليل الأمن العام من جهة أخرى — وليس أشد من الجوع إثارة للاضطراب وبلبلة للأفكار — فعقوبة الإعدام ليست قاسية بالقياس إلى طبيعة هذه الجريمة الوحشية .

ويكاد يكون غير مفهوم أن تظل الشكاوى تتردد من حشع التجار وعدم احتفالهم بالعقوبات الحالية عامين كاملين ، دون أن تشدد هذه العقوبات إلى الحد الكافي . والحد الكافي في نظرنا هو عقوبة الجلد العلني والمصادرة الكاملة على أقل تقدير .

ومن الأسباب كذلك ضعف الرقابة لقلّة عدد الموظفين المكلفين بالإشراف على تنفيذ التسعيرة . والسبب في هذا راجع إلى صالة ميزانية وزارة التموين واعتمادها على الموظفين المستدين من الوزارات الأخرى ، كما هو راجع إلى كثرة مشاغل رجال البوليس وواجباتهم التي لا تدع لهم فرصة لمكافحة الغلاء المصطنع .

وتستطيع الدولة أن تخلص من هذه العقبة وتلك لو أنها وضعت نظاماً يمنع جميع موظفيها من درحة معينة في كل مكان سلطة الضبطية القضائية فيما يختص بتنفيذ التسعيرة ، فهؤلاء الموظفون المنتشرون في طول البلاد وعرضها يصحون في هذه الحالة شبحاً مرعباً لكل تاجر يرفع الأسعار ،

ولهم من ثقافتهم ما يمكنهم من معرفة الأسعار أولا بأول ومن معرفة الإجراءات الواجبة في كل حالة وهو ما يعجز عنه الجمهور الذي نكلفه التبليغ عن هذه المخالفات وهو لا يعرف السعر الذي فرضته التسعيرة كل أسبوع فضلا عن جهله بالإجراءات التي تتخذ في مثل هذه الأحوال .



وأما توزيع الحاجيات كلها أو بعضها بالبطاقات وتحديد الاستهلاك فلم تأخذ به مصر إلا في البترول . وقد نجحت التجربة وبطلت الشكوى وعم النظام . وليس ما يمنع أن تأخذ به في أنواع أخرى مما يمكن حصره ولا سيما في المدن كالسكر والزيت والخبز وسواها من أنواع اللباس والأدوات المنزلية .

وقد لا تكون الحاجة ماسة الآن إلى توزيع هذه الأشياء بالبطاقات لتوافرها في السوق ولكن الحرب كلها مفاجآت ولا ما من منها . وقد رأينا أنها حريقتا حتى في أخص ما تنتجه البلاد وهو الحبوب . فمن الاحتياط الواجب أن نتخذ العدة للتوزيع المنظم الذي نملك التحكم فيه كيفما نشاء ، ولو على سبيل التجربة ، وللتأكد من استطاعتنا الأخذ به في الظروف المناسبة .

وهذه تركيا قد تكون ظروفها خيرا من ظروفنا لأن موقفها على الحياد التام ، وتعاملها مع جميع الدول المحاربة والمسالمة على السواء ، قد يتيح لها ظروفًا خيرا من ظروفنا التي وضعنا فيها موقفنا الجغرافي وموقفنا السياسي . ولكنها مع هذا قد أخذت بنظام البطاقات .

ومن الواجب أن نذكر أن نظام البطاقات في مصر عامل أساسي من عوامل مكافحة الغلاء . ذلك أن هذا الغلاء الحالى لا يمنع الأغنياء من الاستهلاك العادى الذى درجوا عليه في أيام الرخاء . فقد ارتفع إيرادهم في هذه الأزمة ارتفاعا فاحشا — وهو مرتفع في الأصل — والضرائب التي يؤدونها سهلة لينة لا تضعف من قدرتهم على الشراء ، ولم ترتفع إلا بنسبة نافهة جدا على بعض أنواع الإيرادات . وقد شاركهم في أداء هذه الزيادة المتوسطون وذوو الإيرادات الصغيرة نسبيا ، فبقى تفوق الإيرادات المالية في القدرة على الشراء كما هو أوزاد .

ومن شأن هذا الذى وقع أن تزداد قلة السلع المعروضة بالنسبة للنقد ، فتريد حدة الغلاء ويعجز الفقراء والمتوسطون عن الحصول على ضرورياتهم ، بسبب استمتاع الأثرياء بكل مطالبهم حتى الكمال منها ، لأن النقود في أيديهم والسوق أمامهم والرغبة في الترف لا تنقصهم .

فالمخلص الوحيد هو تحديد الاستهلاك عن طريق البطاقات ، حتى تصبح النقود في أيديهم معطلة لا يستطيعون بها تلبية الرغبة في الترف . وحتى يتبقى للفقراء والمتوسطين في السوق بعض السلع التي هم في حاجة إليها ، وبذلك تخف حدة الغلاء .

بقيت من الوسائل الخاصة التي اتخذتها الولايات المتحدة وسيلة لا يجوز لمصر أن تقلدها فيها ، بل ينبغي أن تتوجه إلى الأخذ بما يقابلها وهي وسيلة "حظر زيادة الأجور للعامل" . ذلك أن الأجور الحالية للعامل في الولايات المتحدة مرتفعة يضرب بها المثل في الارتفاع فهي لا تقل عن خمسين ريالاً في الأسبوع ومستوى الحياة المادية والاجتماعية للعامل مرتفع من أجل هذا ، وقل أن تكون هناك أسرة في أوساط العمال لا تملك سيارة خاصة وجهازاً للإذاعة .

فلترئيس روزفلت الحق كل الحق أن يشير بحظر زيادة الأجور منعاً للغلاء والتضخم ، ولا سيما حين يتبع ذلك "بتعيين حد أقصى للأسعار بالجملة والقطاعي" و"بتوزيع البضائع على المستهلكين بالبطاقات" .

أما في مصر فستوى حياة الطبقة العاملة منخفض بدرجة لا تقاس ولا تطاق ، وقد ارتفعت تكاليف المعيشة فوصلت — حسب التسعيرة — إلى ٢٠٤ (الرقم القياسي ١٠٠) أما في حقيقة الواقع فارتفعت إلى ٢٢٠ على الأقل في مجملها . ومعنى هذا أن قوة شراء الأحد عشر قرشاً تساوى بالضبط قوة شراء خمسة قروش . فلكي تستطيع الطبقة العاملة أن تعيش في المستوى المنحط الذي كانت تعيشه قبل الحرب يجب أن ترتفع أجورها بنسبة ١١ إلى ٥ أو بنسبة ١٢٠ في المائة على أقل تقدير .

وهذا هو الذي تنطبق به الأرقام . ولكن إعانة الغلاء لم تصل في أقصى حدودها إلا إلى ٣٠ في المائة ، وكذلك نسبة رفع أجور العمال الزراعيين . ومعنى هذا أن مستوى الحياة المنخفضة لهذه الطبقات قد زاد انخفاضاً بسبب الحرب . ولما كان هذا المستوى من قبل غير قابل للتخفيض ، فالمعنى الواضح لهذا الكلام أن الطبقات الفقيرة تنحرف في هذه الأيام .

وما لم نستطع أن نخفض الأسعار الحالية بحيث تصل تكاليف الجملة إلى الرقم ١٣٠ (السعر الأصلي ١٠٠) فلا مناص من رفع الأجور ومن زيادة إعانة الغلاء لبعض الطبقات بالمجرد المحافظة على المستوى المنخفض الذي كانت تعيش عليه هذه الطبقات قبل الحرب ، والذي كان موضع الشكوى من كل مصلح اجتماعي ؛ بل من كل إنسان يشعر بحقوق آدمية لبني الإنسان .

وقد وردت في بيان معالي وزير المالية عن هذا الموضوع هذه الفقرات :

"يجب أن يكون الاتجاه في معالجة هذه المشكلة العمل على خفض مستوى الأسعار قبل منح إعانات لمقابلة الغلاء . وإذا كان خفض مستوى الأسعار يقتضي من الخزانة تضحية ،

فأولى أن تحمل هذه التضحية من أن تترك الأسعار ترتفع ثم نضطر مرغمين إلى تحمل تضحية تفوقها في شكل إعانة لفلاء المعيشة .

وهذا كلام حق وكلام جميل ؛ فلتحاول الدولة أن تحققه . لنحاول خفض مستوى الأسعار إلى أن تصل النسبة بينها وبين الأجور والمرتبات الحالية إلى مثل هذه النسبة قبل الحرب ؛ فإذا لم يكن ذلك في الإمكان فمن العدل أن تزداد الأجور والمرتبات حتى تبقى هذه النسبة ثابتة على أقل تقدير .

وقد اعتدنا حين نتحدث عن زيادة الأجور والمرتبات ألا نتناول إلا دوائر الحكومة . ولكن هذه الدوائر لا تبلغ إلا نسبة ضئيلة بالقياس إلى ما تنضمه الدوائر الأهلية . فإذا صنعنا لرفع الأجور بالنسبة لهؤلاء الملايين المنتشرين في طول البلاد وعرضها وهم الشعب المصري الحقيقي ؟

لقد أرسل رفعة رئيس الحكومة إلى هذه الدوائر بندا مؤثرا ، استجاب له البعض وأصم البعض أذنيه عن سماعه — وكان هذا الفريق هو الأغلبية ، فإذا تنوى الدولة أن تصنع هؤلاء ؟

إن الدولة تملك القانون والقوة التنفيذية ، فيجب ألا تتوانى في استخدامهما ؛ وحقيقة إن القانون وحده لا يكفي ، فهناك قانون العرض والطلب وهو الذي يتحكم في سوق الأيدي العاملة ، ولكن بجوار هذين القانونين يوجد قانون الحياة أو قانون الجوع . وهو سيحضر العمال على التمسك بالقانون الذي تسنه الدولة لرفع الأجور ، لأن الحياة تطالبهم بمحد أدنى للأجر يعصمهم من الجوع ؟

على أننا يجب أن ننظر في مصر لمسألة رفع أجور العمال الزراعيين والصناعيين من زاوية أخرى . فهي وسيلة من وسائل خفض الربح الفاحش الذي يحصل عليه اليوم كبار المولدين والملاك ، إذ أن رفع هذه الأجور بمثابة ضريبة إضافية ، وبدلا من أن تجلبها خزانة الدولة تجلبها جيوب الملايين من البلياع !

وقد يؤخذ على رفع الأجور — ولا سيما في الصناعة — أمران :

الأول — أن الصناعة الناشئة لا تنقوى على المنافسة الأجنبية حين ترتفع الأجور . وهذا الاعتراض لا محل له اليوم وأبواب الاستيراد مغلقة تقريبا . والصناعة المحلية هي التي تستولى على السوق ، وهي فرصة سانحة لتثبيت أقدامها وعدم تأثرها برفع الأجور .

الثاني — أن رفع الأجور سيزيد في ارتفاع الأسعار لأن تكاليف الإنتاج ستزداد من جهة والقدرة على الشراء ستزداد عند العمال من جهة أخرى . ولا محل لهذا الاعتراض أيضا

لأن الإنتاج المحلى يستطيع أن يعيش مع رفع الأجور وعدم رفع الأثمان ؛ ولأن الغلاء المستطع تنبى محاربتة بوسائل أخرى غير خفض الأجور وهى وسائل التسعير الجبرى .

وفى الدوائر الزراعية يمكن الخلاص من المشكلة لو حتم القانون أن تكون الأجور نسبة عينية من المحصول ، فالواقع أن القروش الخمسة اليومية على فرض تنفيذ القرار الصادر بها لم تعد تساوى ما كانت تساويه القروش الثلاثة قبل الغلاء . اذ كانت القروش الثلاثة تساوى ثمن قدحين ونصف القدح من الذرة أما القروش الخمسة فهى تساوى اليوم قدحا واحدا . فلو جعل الأجر اليومى قدحين من الذرة مثلا لكان هناك تعادل معقول .



هذه خطوط سريعة لطريقة مكافحة التضخم فى مصر ، ولكنها خطوط متواضعة يدفعنا لرسمها هكذا ألا تهتم بالمغالاة . ولو أننا شئنا أن نرسم الخطوط الواجبة ، لوجب أن نقول : إن الضرائب الإضافية ينبى أن تصل على الأقل إلى ٤٠ فى المائة فى حدها الأعلى بدل ٩٩ فى المائة فى أمريكا و ٩٥ فى المائة فى إنجلترا وبدل ٩٠ فى المائة فى تركيا .

ووجب أن نقول : إن ٥٠ فى المائة من هذه الضريبة يجب أن ينصرف إلى الخدمات الاجتماعية فذلك هو الميدان الذى تشتبك فيه مصر فى خرب دائمة مع الفقر والمرض والجهل منذ أجيال وقرون .

من شعر السيد توفيق البكرى :

لا تعجبوا للظلم يغشى أمة ألم المريض عقوبة الإهمال