



أيديهم أكبر من جيوبنا !

ذلك قد يلقى على عمليات التخزين المتعددة التي يلجأ إليها التاجر عندما يتوقع ارتفاع الأسعار. الأمر الذي يؤدي إلى نقص المعروض بشكل خطير. وقد طالبت الدراسة بشدده العقوبة على التجار في قضايا التحويل. بما لا يقل عن ستة حسم. وألغى جنيته غرامة. مع ضرورة إشراك الجماهير والهيئات في الرقابة على الأسعار.

ولأن المشكلة قد تضحيت. فقد كانت الحلول التي يقدمها اختصاص. ومهم الدكتور صبر طوبار المستشار بوزارة المالية. ويشرح تكوين مجلس أعلى للأجور والأسعار. يتولى رئاسته رئيس مجلس الوزراء.

ولعل الدكتور صبر طوبار قد سأل نفسه أكثر من مرة قبل أن يعرض هذا الاقتراح. هل هذا المجلس يؤدي إلى حل مشكلة الأجور والأسعار؟ وهل المسألة هي مسألة تشخيص للمشكلة أوهي مشكلة تنفيذ لوائح وقوانين بالدرجة الأولى؟

أليس المجلس المقترح يشابه اللجان الوزارية. مضافا إليها بعض الاختص. الحقيقة أن الأمر يجانب الدراسة واقتراح الحلول يحتاج إلى حزم في تنفيذ القوانين مع رقابة دقيقة وحازمة. ويشرح الدكتور صبر تكوين جهاز رقابة فعال يتابع تنفيذ القوانين والقرارات. ويؤكد للشعب حرص الدولة على ضمان احترام مآصلهم من تعليات.

لكن هل يعتبر المجلس المقترح جهازا للمتابعة. يعرض قراراته على الوزارات والأجهزة المختلفة؟

وهل نجح جهاز تخطيط الأسعار في تأدية واجبه؟

تلك أمور تناقشها في موضوع آخر.

● عمليات البيع والشراء في سوق الخبز في أحياء بغداد عن الرقابة



رغب لتسليم السلع ما بين سعر أساسية تقوم للسواطين بالسعر المناسب. بصرف النظر عن تكلفتها. مع ضرورة إحكام الرقابة على منافذ توزيعها وسلع لتخضع لتثبيت. ولكنها ترتبط برقابة فعالة. تضمن عدم الاستغلال ثم سعر كالتالي نترك حرة. ولكن يجب أن نقيد بهوامش ربح معقولة. أما السلع العامة فيجب عدم تحريك سعرها إلا بعد العرض على لجان مركزية لتدرس أوضاع كل خدمة. وتصدر موافقتها بناء على معايير موضوعية تضمن سلامة الخدمة ومعقولة السعر والربح.

وفي كل الأمور يجب أن تلصق بكل وحدة من وحدات السلع المبيعة سعر السلعة. أما في السلع التي تحتاج إلى توصيف فيجب أن تلصق بطاقة تحدد مواصفات السلعة وسعرها. وتاريخ صنعها. ويعتبر نوع البطاقة جريمة يعاقب عليها القانون.

إن هذا الاقتراح يتضمن تلاق العنصر من ناحية. واحترام التسعيرة من ناحية أخرى. وعند تحريك الأسعار يجب ألا تسرى الأسعار الجديدة على السلع المنتجة قبل صدور قرار تحريك السعر. حتى لا تسرب القائدية إلى التجار. الذين يستبدون في كل مرة من تحريك الأسعار. كما أن

وقد أثارت الدراسة سؤالا هاما. هل المطلوب تثبيت الأسعار. أو تحقيق رقابة سعرية حازمة؟

من الواضح أن التاجر لا يحترم التسعيرة الخيرية. كما أن الدعم لا يصل في معظم الأحيان إلى مستحقيه. كما أنه قد أدى بالفعل إلى سوء الاستهلاك. وعن طريقه تحولت بعض السلع من الاستهلاك الآدمي إلى الاستهلاك غير الآدمي. والدليل على ذلك دغيف العيش الذي أصبح يستخدم كعليفة حافاة للحيوانات.

وعلى ضوء هذه الصورة. فإن الحلول التي اقترحتها الدراسة قد أخذت في الاعتبار أموراً منها أن السلع قد أصبحت متشابهة. ولذلك يجب أن يكون هناك تنسيق بين جهات التسعيرة. ولا يتم رفع سعر سلعة قبل دراسة آثار هذا الرفع على السلع الأخرى. ثم إن هناك سلعا. اجتماعية عامة مثل خدمات المرافق الأساسية. ولا تخضع للتسعيرة العادية. ولا تحدد بالعرض والطلب كما أنه لا يمكن ربط سعرها بتكلفة إنتاجها. في نفس الوقت يهتم المواطن العادي. والتصور فيها يعكس على المجتمع كله.

مثلا: خدمات البريد والاتصال والمواصلات والاتصالات؟ وهل الدولة أن تقوم بإنتاجها مباشرة ولا يتم رفع سعرها إلا إذا كان هناك تحسين. قابل في الخدمة. أو إذا كان هناك هدف في ترسيده الاستهلاك.

الاستهلاكية. وأن العنصر لا يكفي لاحتياجات الناس. إن القاهرة وحدها تحصل على 4 آلاف طن متويا. أي أن لكل فرد حوالي نصف كيلو جرام في السنة.

فهل يمكن أن يعرف المسئولون هذه الحقائق؟ ماذا فعلوا؟

معدرة. ليس أماناً إلا أن نرجع إلى الدراسة التي بين أيدينا حول إمكانية الحد من ارتفاع الأسعار. أما أن يثبت إليها المسئولون أولاً يلتصقوا. فذلك أمور لا يعلمها إلا الله وحده. لقول الدراسة: من الواضح أن معيار التسعيرة الخيرية كان يقص على وجود نقص خطير في المعروض من بعض السلع الأمر الذي لا يمكن تركها للعرض والطلب. والا زاد سعرها إلى الحد الذي لا يتحملة المواطن العادي.

وقد نلاحظ أن تحديد الأسعار قد خضع لإشراف جهات متعددة. فقوم وزارة الصناعة بتحديد أسعار المنتجات الصناعية. وتقوم وزارة التموين بتحديد أسعار السلع التموينية. وقد ترتب على ذلك إحلال وعدم تناسق بين الأسعار المختلفة.

ومن الأسباب التي ساهمت في ارتفاع أسعار السلع الأساسية وأجور العمل. زيادة حجم الاستهلاك عن حجم المدخرات بشكل كبير. حيث وصل التحويل الناتج للاستثمار إلى 3602 مليون جنيه في عام 1980. بينما بلغ الاستثمار المتعدد 3787 مليون جنيه. وتبني ذلك في زيادة الأجور. ومن الواضح أن السلع كلها متشابهة. يدخل بعضها في إنتاج السلع الأخرى. مما يؤدي إلى امتصاص دخول المستهلكين. فارتفاع سعر البترين مثلا قد أدى إلى ارتفاع سعر كل ما يتقل من السلع من مواطن الإنتاج إلى أماكن الاستهلاك. ولأنك أن ارتفاع أسعار البترين 3 مرات خلال عام واحد. وما صاحبه من ارتفاع في أسعار أجور نقل. قد انعكس على السلع الأساسية فزاد سعرها. مثل الخضراوات والفواكه واللحوم والبقول وغيرها.

● طوابير المواطنين كل يوم على الخدمات الاستهلاكية. أحيانا تتوافر السلع. وأحيانا لا.



شركة رادار للنشر والإعلان

٢٦ شارع قصر النيل - القاهرة

يسر شركة رادار أن توجه عناية كل من يهمه الأمر إلى أن الشركة مملوكة مناصفة بين أصحابها الحاليين منذ ١٩٦١ وهم:

السيد / ميشيل زومباتليس
السيدة / لولا زقلمه

ميشال زومباتليس
المدير العام