

- ١- مقدمة .
- ٢- دور المنظمات الاقتصادية الدولية فى تمهيد المناخ لتحرير التجارة الدولية .
(صندوق النقد الدولي - البنك الدولي - منظمة التجارة العالمية) .
- ٣- التكتلات الإقليمية والدولية وأثرها على التجارة الدولية .
- ٤- شركات دولية النشاط بين الايجابيات والسلبيات .
- ٥- الطرق التى من خلالها تستطيع المنشأة الدخول فى التجارة الدولية .
- ٦- قيادة العالم فى القرن الحادى والعشرين .. والتجارة الدولية .

نستطيع أن نقول أن كل من الشركات دولية النشاط و المنظمات الاقتصادية الدولية والتكتلات الدولية و الإقليمية عبارته عن منظومه إقتصادية متكامله تمثل مظاهر العولمة بكل ايجابياتها وسلبياتها على المستويات المحلية والإقليمية والدولية ، ولاشك أن تأثير ذلك على العلاقات الدولية السياسية والإقتصادية والإجتماعية جل وعظيم ، ومما لاشك فيه أن دور المنظمات الاقتصادية الدولية فى حركة التجارة الدولية وإدارة الإقتصاد العالمى يعتبر دورا ملموسا خاصة" بالنسبة إلى الدول الأقل نموا" والتي تسعى جاهدة إلى اللحاق بركب التقدم التكنولوجى الهائل الذى وصلت اليه الدول الغنيه (دول الصفوه) ، ولعل المراقب لسياسات المنظمات الدولية ودورها الفاعل فى تهيئة الاجواء العالمية لتجارة حرة ودعمها المالى والنقدى للدول الفقيرة يلاحظ المجهود الدولى الفاعل وخلق الآليات المستمره لرفع المعاناه عن دول الجنوب .

ولكن ما يؤخذ على معظم تلك المنظمات إستمرار تبعياتها للدول الكبرى وخاصة" الولايات المتحدة الأمر الذى يفقدها أهم ما يميزها وهو الاستقلاليه فأصبحت إدارة الإقتصاد العالمى فى يد دولة القطب الواحد ، وما نتمناه مستقبلا" أن تحظى تلك المنظمات بالاستقلال فى اتخاذ قراراتها المختلفة .

دور المنظمات الاقتصادية الدولية فى تمهيد المناخ لتحرير التجارة الدولية (صندوق النقد الدولى - البنك الدولى - منظمة التجارة العالمية)

بالنسبه للمنظمات الدولية وتأثيرها فى تمهيد المناخ للتجارة الدولية ، فاننا نستطيع أن نقول ان من أهم تلك المنظمات حجما وتأثيرا على التجارة الدولية هما صندوق النقد الدولى والبنك الدولى اللذان ينظمان تدفقات التجارة الدولية من خلال تدخلهما فى السياسات الداخلية للدول الاعضاء وخصوصا الدول النامية، فاننا نلاحظ أن الصندوق يتدخل بتأثيره على السياسات النقدية للدول النامية، اما البنك فيتدخل بتأثيره على السياسات المالية للدول النامية . هذا بخلاف منظمة التجارة العالمية التى بدأت عملها منذ أول يناير لعام ١٩٩٥ وهى تختص بتنظيم التجارة الدولية وما يرتبط بذلك من تحرير للقيود المكبله لها ، وفيما يلي سنقوم بشرح موجز لهذه المنظمات :-

١ - صندوق النقد الدولى IMF

- نشأة الصندوق :

نشأ صندوق النقد الدولى INTERNATIONAL MONETARY FUND بموجب إتفاقية بريتون وودز (١٩٤٤) للقيام بدور مالى ونقدى يعنى بأهداف ومبادئ أساسية وابرزها تحقيق

الإستقرار فى اسعار الصرف وتخفيض القيود على الصرف الاجنبى وزيادة المدفوعات المتعددة الاطراف لتنمية حركة التبادل الدولى فضلا عن علاج الاختلالات الحادثة فى موازين المدفوعات عن طريق توفير رصيد مالى دولى يكرس لهذا الغرض. وقد بدأ الصندوق نشاطه بالفعل فى مارس ١٩٤٧ وتزايد عدد اعضاؤه منذ ذلك الوقت من ٢٨ دولة حتى بلغ فى عام ١٩٨٠ عدد ١٤١ دولة ثم بلغ ١٧٧ دولة فى ديسمبر ١٩٩٣ .

- أهداف الصندوق :

- ١- إيجاد مؤسسة يجرى فى إطارها التشاور اللازم حول مشكلات العالم النقدية .
- ٢- تحقيق الإستقرار فى اسعار الصرف قدر الامكان والتقليل من تنافس الدول على تخفيضها .
- ٣- تسهيل تنمية التجارة الدولية من اجل النهوض بمستويات الدخل الحقيقى والتشغيل وتنمية الموارد المتاحة .
- ٤- زيادة نظم المدفوعات المتعددة الاطراف لتغطية المعاملات الجارية بين اعضاء الصندوق وتخفيض قيود الصرف التى تعوق انتعاش التجارة .
- ٥- توفير الموارد المالية اللازمة لمواجهة ما يطرأ من اختلال على موازين المدفوعات لدى الدول الاعضاء بما يجنبها الاضطراب لاجراءات تهز الإستقرار الداخلى أو تضر بمستوى الدخل والتشغيل .

- الهيكل التنظيمى للصندوق :

تتكون إدار الصندوق مما يلى :-

- * **مجلس المحافظين** : وهو اعلى سلطة فى الصندوق وتضم عضويته محافظا ونائب محافظ من كل دولة عضو وعادة ما يكون المحافظ من الدولة وزير المالية أو محافظ البنك المركزى ويجتمع مرة واحدة فى السنة كجمعية عمومية ويملك جميع السلطات الإدارية .
- * **مجلس الإدارة** : يعين خمسة من اعضائه بواسطة الدول الخمسة ذات الحصص الكبرى وهى الولايات المتحدة الأمريكية - المملكة المتحدة - المانيا الاتحادية - فرنسا - الهند، وقد انضمت السعودية إلى مجموعة الاعضاء المعينين كعضو سادس منذ عام ١٩٧٨ وينتخب الاعضاء الباقون من الاعضاء الاخرين بصورة تكفل التمثيل الجغرافى المتوازن للاعضاء جميعا، ويمارس المجلس من السلطات وما يفوضه فيه مجلس المحافظين ويمتنع عليه ما دون ذلك كقبول اعضاء جدد أو إعادة النظر فى الحصص، ويجتمع مجلس الإدارة بصفة مستمرة. ومن مجلس الإدارة يعين مدير بعينه للمجلس التنفيذى وتعاونونه هيئة سكرتارية للأعمال الإدارية والفنية والمكتبية .
- * **اللجنة المؤقتة** : وتختص أساسا بدراسة ما يتعلق بالنظام النقدى العالمى وقد انشئت فى اكتوبر عام ١٩٧٤ حيث كان يطلق عليها لجنة العشرين وقد بلغ عدد اعضائها الآن ٢٤ عضوا يعين كل منهم مجموعة انتخابية فى المجلس التنفيذى للصندوق وتتولى اللجنة تقديم المشورة لإدارة تكييف النظام النقدى العالمى ومعالجة الاضطرابات المالية وترويج جانب من الموارد الحقيقية للدول النامية، والنظر فى المقترحات المتعلقة بتعديل مواد إتفاقية بريتون وودز .
- * **لجنة التنمية** : وهى لجنة وزارية مشتركة بين البنك الدولى والصندوق وتختص بدراسة نقل الموارد الحقيقية اللازمة لمعاونة الدول النامية فى برامج التنمية .

- رأس مال الصندوق ونظام التصويت :

تتكون موارد الصندوق أساسا من تراكم حصص الدول الاعضاء فى صورة ذهب و عملات اجنبية ورغم تنوع موارد الصندوق فان حصص مساهمة الاعضاء فى رأسماله تعتبر أهم جانب فى تلك الموارد .

وتتفاوت حصص اعضاء الصندوق فى رأسماله من دولة لاخرى سواء من حيث مقدارها أو نوعيتها و يتزايد رأسمال الصندوق بطبيعة الحال كلما تزايد عدد اعضائه وكلما زاد مقدار الحصص التى يسهم بها كل عضو .

ويوضح الجدول التالى تطور حجم رأس مال الصندوق مع تطور الدول الاعضاء بالزيادة :-

إجمالى حصص رأس المال (1)

السنة	مليار دولار	عدد الدول الاعضاء
١٩٤٧	٨.٨	٣٩
١٩٦٠	١٤.٣	٧٠
١٩٦٥	١٥	١٠٠
١٩٧٣	٢٨	١٢٤
١٩٨٠	٤٠	١٤١

هذا وقد قرر الصندوق اجراء الزيادة العامة لإجمالى حصص الاعضاء عدة مرات كانت أولها عام ١٩٥٩ بزيادة نسبتها ٥٠ % ثم فى عام ١٩٦٥ بنسبة ٢٥ % ثم عام ١٩٧٠ بزيادة قدرها ٣٠ % واخيرا كان الإتجاه السائد لدى المحافظين عام ١٩٨٠ بالعمل على زيادة مجموع الحصص بنسبة ٥٠ % لترتفع من ٤٠ مليار وحدة حقوق سحب خاصة إلى ٦٠ مليار .

- وظائف الصندوق :

فى حقيقة الأمر ان وظيفة الصندوق تتلخص فى امرين هامين هما أهم وظائف الصندوق على الاطلاق وهى :-

الأولى : القيام بدور البنوك من خلال العمليات التمويلية للاعضاء عن طريق وسائل دفع دولية فى شكل قروض وتسهيلات إئتمانية .

الثانية : مهمة رقابية تتعلق بتحقيق الإستقرار فى اسعار الصرف والعمل على إزالة نظم الرقابة على الصرف من اجل انعاش حركة التبادل التجارى القائم على المدفوعات متعددة الاطراف .

ونرى أن تضاف وظيفة اخرى هامة وهى سلطة الرقابة على حركات رؤوس الأموال وضرورة وجود ضوابط منظمة لتحرير رؤوس الأموال وعدم العودة للرقابة على الأموال حتى يتسنى لعدد كبير من الدول الاستفادة من الوصول للأسواق العالمية والتشخيص المبكر للأزمات قبل اندلاعها، ولاشك أن افضل الامثلة فى الساحة العالمية ما حدث فى دول جنوب شرق اسيا والمعروفة بدول النمور الاسيوية من تحرك ضخم فى رؤوس الأموال قصيرة الاجل بدون رقابة وبدون وضع معايير وضوابط لعمل سوق المال بها والتردد فى تطبيق سياسات نقدية إنكماشية فى المراحل المبكرة لازمة، كلها من العوامل التى ادت إلى إنهيار السوق المالى فى تلك الدول .

فلو أن هناك هيئة داخل الصندوق تهتم بدراسة الأسواق الناشئة والساعية نحو التنمية الإقتصادية ومراقبة حركات رؤوس الأموال بها ووضع الضوابط والمعايير المنظمة لذلك والتحرى الدقيق عن مصادر هذه الأموال والهدف من تواجدها فى دولة معينة ... ما حدثت كارثة شرق اسيا وما حدثت أزمات مالية اخرى فى دول مثل شيلي ١٩٨٢ والمكسيك ١٩٩٤ على الرغم من أن هاتين الدولتين استأنفتا مسيرة التنمية بصورة مباشرة بمجرد وضع السياسات المالية والنقدية الملائمة موضع التطبيق، ناهيك عن ازمة الارجنتين ٢٠٠١ .

ولكن من الواضح على الساحة الدولية أن الصندوق والبنك يعملان معا لتحقيق أهداف ومصالح الدول الصناعية الكبرى دون النظر إلى أى إعتبارات أخرى تخص الدول النامية وقد يزداد الأمر إلى أن يصبح الذراع اليمنى لتلك الدول بفرض سياسات واجراءات قهرية على الدول النامية التى قد تكون غير مناسبة لظروفها الإقتصادية والإجتماعية والسياسية أو لإحباط أى وسيلة لنمو دول تقف امام مصالح الدول الصناعية المتقدمة وهذه أهداف تتعارض كلية مع أهداف الصندوق المعلنة .

٢- البنك الدولي للتعمير والتنمية IBRD

- نشأة البنك :

INTERNATIONAL BANK FOR RECONSTRUCTION AND DEVELOPMENT

دعت الولايات المتحدة الأمريكية ٤٤ دولة لحضور مؤتمر نقدى للامم المتحدة (فى بريتون وودز) فى أول يوليو ١٩٤٤ وانتهى المؤتمر بعد اسابيع ثلاثة من انعقاده إلى صياغة المشروع النهائى لإتفاقية بريتون وودز التى تنص على إنشاء مؤسستين دوليتين احدهما صندوق النقد الدولى والاخرى هو البنك الدولى للتعمير والتنمية، ولقد وافقت الدول المشتركة فى هذا المؤتمر على إتفاقية البنك الدولى رسميا قبل ٢٧ ديسمبر عام ١٩٤٥ ومنذ ٢٥ يوليو ١٩٤٦ أودعت كل حكومة من حكومات الدول الاعضاء حصتها للاكتتاب فى رأس ماله ومن ثم فان نصوص إتفاقية البنك تجعل منه مؤسسة مؤلفة من حكومات الدول الاعضاء .

- عضوية البنك واسهم رأسماله :

تقضى إتفاقية البنك الدولى انه يشترط وجود عضوية للدولة فى الصندوق للسماح لها بعضويتها فى البنك، وكان عدد الدول الاعضاء فى البنك قد بلغ ٦٨ دولة حتى ٣١ ديسمبر ١٩٥٦ (وهو نفس

عدد الدول الاعضاء فى الصندوق فى نفس التاريخ) ، ومن ذلك الحين توالى طلبات عضوية البنك حتى انه فى ٣١ ديسمبر ١٩٩٢ بلغ عدد اعضائه ١٧٢ دولة ثم زاد العدد إلى ١٧٧ دولة فى ديسمبر ١٩٩٣ .

ولكل دولة عضو فى البنك عدد معين من الاسهم فى رأس ماله ولكل منها ٢٥٠ صوت زائدا صوتا اضافيا عن كل ١٠٠ الف دولار من اسهم رأس المال الذى اكتتبت فيه الدول العضو .

وأصبحت حصص واصوات الدول الخمس التى تشترك بأكبر عدد من اسهم رأس مال البنك فى عام ١٩٥٩ على سبيل المثال ما يلى :-

- ١- الولايات المتحدة الأمريكية : قيمة الاسهم ٦٣٥٠ مليون دولار وقوة التصويت ٦٢٧٥٠ صوتا
- ٢- المملكة المتحدة : قيمة الاسهم ٢٦٠٠ مليون دولار وقوة التصويت ٢٦٢٥٠ صوتا .
- ٣- فرنسا : قيمة الاسهم ١٠٥٠ مليون دولار وقوة التصويت ١٠٧٥٠ صوتا .
- ٤- ألمانيا : قيمة الاسهم ١٠٥٠ مليون دولار وقوة التصويت ١٠٧٥٠ صوتا .
- ٥- الهند : ٨٠٠ مليون دولار وقوة التصويت ٨٥٢٠ صوتا .

وبذلك يتضح أن الدول الخمس تمتلك ما قيمته ١١٨٥٠ مليون دولار فى ١٩٥٩/١٢/٣١ أى ما يعادل ٦٣.٦٦ % من إجمالي قيمة رأس مال البنك، وتمتلك هذه الدول ٥٦٢٧٠ صوتا أى ما يعادل ٥٨.٩٤ % من مجموع الاصوات .

- أهداف البنك الدولى :

- ١- حل مشكلة التعمير فى الدول التى دمرتها الحرب العالمية الثانية .
- ٢- حل مشكلة تنمية إقتصاديات الدول المتخلفة .
- ٣- منح القروض فى المشروعات التى تحقق غرضها .
- ٤- تقديم المعونة الفنية للدول .
- ٥- تشجيع الإستثمار الخاص فى الدول الاعضاء بتوجيه جزء من موارد البنك لهذا الغرض .
- ٦- تسوية الخلافات المالية بين الدول الاعضاء .

- ويرتبط بالبنك ثلاث مؤسسات هامة هى :-

- ١- الرابطة الدولية للتنمية (IDA) .
- ٢- مؤسسة التمويل الدولية (IFG) .
- ٣- الوكالة الدولية لضمان الإستثمار (MIGA) .

وسنتناول بايجاز عن كل منها :

- ١- الرابطة الدولية للتنمية (IDA) : انشئت في عام ١٩٦٠ وكان عدد اعضائها ١٤٢ دولة، وتقوم الرابطة بتقديم قروض بدون فائدة إلى أفقر دول العالم حيث يستفيد منها دول لا يتجاوز متوسط دخل الفرد السنوى فيها ١١٩٥ دولار، فهذه الدول هي المؤهلة للاقتراض من المؤسسة .
- ٢- مؤسسة التمويل الدولية (IFG) : انشئت في عام ١٩٥٦ وكان عدد اعضائها ١٤٦ دولة وهى تشجع على النمو الإقتصادى فى الدول النامية عن طريق تقديم قروض بدون ضمانات حكومية، كما يجوز للمؤسسة أن تمتلك اسهما فى الشركات التى تمنحها القروض، والعمل على تطوير وتنمية أسواق رأس المال فى الدول النامية .
- ٣- الوكالة الدولية لضمان الإستثمار (MIGA) : انشئت فى عام ١٩٨٨ وكان عدد اعضائها ٩٢ دولة حتى سبتمبر ١٩٩٢ وهى تشجع على الإستثمار فى الدول النامية، وتقدم ضمانات للإستثمارات لحماية المستثمرين من المخاطر غير التجارية كالحرب أو التأميم، كما تقدم خدمات استشارية للحكومات لمساعدتها على إيجاد وسائل لاجتذاب الإستثمار فى دولها، وخلال عام ١٩٩٢ اصدرت الوكالة ضمانات لعدد ٢١ مشروعاً فى ثمانى دول نامية بلغت تكلفتها الكلية حوالى مليار دولار .

- علاقة البنك الدولى بصندوق النقد الدولى :

لقد تأسست هاتان المؤسستان فى ذات الوقت ولتحقيق أهداف مترابطة فنجد أن الصندوق يهتم بالشئون النقدية أما البنك الدولى فيهتم بالنواحى المالية والتنمية الإقتصادية.

وكما ناقشنا أهداف الصندوق والبنك سنجدها مكملة لبعضها البعض وكلها لخدمة الدول الاعضاء وإحداث النمو الإقتصادى فى الدول الأقل نمواً وتقديم المعونات والاستشارات الفنية اللازمة لمواجهة الأزمات المالية والنقدية والتنمية التى قد تعترض طريق الدول النامية للنهوض بمستواها ومحاولة تقليل فجوة الحضارة والنمو بين الشمال والجنوب وتحسين مستويات المعيشة بالدول الاعضاء، والواقع أن هاتين المنظميتين متعاونتان تعاوناً وثيقاً بشأن المسائل التحليلية فى سير الأعمال فيهما وتعدان اجتماعات مشتركة سنوياً، فضلاً عن أن كلا منهما يجعل الأخرى على معرفة وثيقة بنشاطه فى مختلف الظروف فى الدول الاعضاء .

٣- منظمة التجارة العالمية WTO

بدأت المنظمة World Trade Organization لعملها فى أول يناير ١٩٩٥ و أسست بواسطة GATT وهى اختصار كلمات General Agreement on Tariffs and Trade وهى تعنى الإتفاقيه العامة للتعريفات و التجارة وتهدف هذه المنظمة إلى تحرير التجارة الدولية من اية عوائق وقيود جمركية أو قيود حصصية وكذا تسهيل تدفق السلع والخدمات إلى أى منطقة فى العالم ، كما تهدف ايضا إلى فض النزاعات التى قد تنشأ بين الدول الاعضاء فى المنظمة. وتلزم أعضاء منظمة GATT على الخضوع لأوامر و قواعد الجات. كذلك لها نفوذ قضائى لكى تتوسط فى النزاعات بين الدول الأعضاء ولها قوة الإلزام على الأعضاء . كما أن هدف WTO هو إزالة جميع العقبات أمام التجارة على مستوى الدول الأعضاء .

وقد انضمت مصر إلى الإتفاقية العامة للتعريفات والتجارة فى بداية السبعينات بعد تقديمها طلب الانضمام فى عام ١٩٦٢ ومشاركتها منذ ذلك الوقت فى المراحل المختلفة لمفاوضات منظمة التجارة العالمية .

- واكدت إتفاقية التجارة العالمية على عدة مجالات جديدة تشمل :-
- تخفيض التعريفات الجمركية .
- إزالة العوائق غير الجمركية فى التجارة .
- ادراج التجارة فى الزراعة والمنسوجات والملابس تحت الإتفاقية الجديدة .
- الغاء الاعانات والرسوم المقيدة للتجارة والحماية .
- مواجهة الاغراق .
- تطبيق احكام الجات فى مجالى التجارة والخدمات وكذلك فى نطاق حقوق الملكية الفكرية والإستثمارات .
- وضع الية لتسوية المنازعات التجارية وإعتبار القرارات الزامية فى حالة تأكيدها بعد الاستئناف .

ومن أهم المبادئ التى استندت اليها الإتفاقية (٢) :

- ١- مبدأ عدم التمييز .
- ٢- مبدأ الشفافية .
- ٣- مبدأ التعادلية فى المعاملة بالمثل بين الدول .

ويلاحظ أن الإتفاقية قد منحت الدول الاعضاء فترات إنتقالية حتى تستطيع التمهد لتطبيق بنود الإتفاقية ، فعلى سبيل المثال تم منح صناعة المنسوجات فترة إنتقالية قدرها ١٠ سنوات يعقبها التحرير الكامل لتجارة المنسوجات . كما تم منح صناعة الدواء فترة إنتقالية حتى عام ٢٠٠٥ . ولاشك أن توقيع مصر على إتفاقية تحرير تجارة الخدمات المالية والمصرفية والتأمينية فى إطار منظمة الجات فى نهاية عام ١٩٩٧ قد فرض على قطاعى البنوك والتأمين مزيدا من التحديات لمواجهة المنافسة الوافدة من الشركات الاجنبية القادمة من الدول المتقدمة حيث شملت هذه الإتفاقية ٣ قطاعات رئيسية هم (٣) :-

أولا : الخدمات المصرفية المتمثلة فى نشاط البنوك المشتركة وفروع البنوك الاجنبية .
ثانيا : خدمات سوق المال، ابتداء من الاكتتاب العام إلى إنشاء صناديق الإستثمار الجماعية ورأس المال المخاطر مرورا بالسمسرة وتجارة الأوراق المالية فالمقاصة والتسوية والتسويق وتنشيط السوق

ثالثا : التأمين وإعادة التأمين بما يسمح بملكية اجنبية بنسبة ٥١ % بحلول عام ٢٠٠٠ بالنسبة لشركات التأمين على الحياة، وفى مطلع عام ٢٠٠٣ بالنسبة لشركات التأمين الاخرى .

- دور المنظمات الإقتصادية الدولية فى تمهيد المناخ للتجارة الدولية :

تقوم المنظمات الدولية بتهيئة الظروف الدولية لإحداث وزيادة التجارة الدولية ، حيث يقوم البنك والصندوق بإعادة هيكلة السياسات المالية والنقدية لإقتصاد الدول النامية ليتوافق مع الإتجاه الرأسمالى العالمى وذلك من خلال فرض بعض الشروط لتنفيذها مع تقديم المعونات والقروض على اختلاف

أنواعها لتلك الدول حتى تتمكن من تجاوز الفترة الإنتقالية اللازمة للوصول إلى مرحلة التحرير الاقتصادي المطلوب ، هذا من ناحية ، أما من الناحية الأخرى فتقوم منظمة التجارة العالمية أيضا بإعادة هيكلة السياسات التجارية لإقتصاد الدول النامية حتى يتم تحرير التجارة الدولية من أية قيود على تدفق السلع والخدمات لأية منطقة في العالم ، سواء كانت هذه القيود جمركية أو إدارية أو كمية ، ولكن يمكن لنا ملاحظة ظهور قيود أخرى تقوم الدول الصناعية الكبرى باستخدامها في منع صادرات الدول النامية للوصول إليها مثل القيود الخاصة بعمالة الأطفال أو ما يتعلق بالبيئة أو بتطبيق الديمقراطية الخ .

٣- التكتلات الدولية والإقليمية وأثرها على التجارة الدولية

وفيما يلي سنعرض لأهم التكتلات الدولية والإقليمية ثم نقوم بالحديث عن تأثير التكتلات الإقتصادية على التجارة الدولية كما يلي :-
نشأتها وتكوينها (٤)

أولا : بعض أهم التكتلات الإقتصادية الدولية الحالية :-

وبعد استعراض المنظمات الدولية ، نشير إلى أن هناك أيضا ما يسمى بالمجموعات الإقتصادية " Economic Community ، وهي عبارة عن تنظيم يتكون من مجموعة من الدول انشئ بغرض تحفيز حرية الحركة لعناصر الإنتاج بين الدول الأعضاء في هذا التنظيم و خلق سياسات إقتصادية موحدة . واهم أشهر هذه التنظيمات الدولية سنعرضها فيما يلي من حيث نشأة وتكوين هذه التكتلات الإقتصادية : (٤)

١- الإتحاد الأوروبي (European Union) EU

- الإتحاد الأوروبي : نشأ الإتحاد الأوربي منذ عام ١٩٥١ ب ٦ دول ثم اخذت في الزيادة حتى وصلت إلى ١٥ دولة عام ٢٠٠٢ ، ثم توسع الإتحاد الأوربي ليصبح عدد اعضائه ٢٥ دولة ، أما بالنسبة للدول المشتركين في العملة الأوربية الموحدة الا وهي اليورو فيصل عدد هذه الدول إلى اثنا عشر دولة فقط ، تلك العملة التي بدأ العمل بها حسابيا منذ يناير ١٩٩٩ ، وبدأ العمل بها فعليا بالتداول منذ يناير ٢٠٠٢ .

أما السوق الأوربية المشتركة common Market ، التي انشئت عام ١٩٥٧ وبدأ بعدد ست دول هي (فرنسا - ألمانيا - إيطاليا - بلجيكا - هولندا - لوكسمبورج) ، وكان الغرض من انشائها هو إنشاء منطقة تجارة حره بين هذه الدول الست والدول التي من المحتمل انضمامها للتنظيم .

- أما التكتل الأوربي الثاني هو EEA منطقة الإقتصاد الأوربي European Economic Area ، و انشئ عام ١٩٩٤ ، معاهدة دولية ضمت (النمسا - فنلندا - أيسلندا - النرويج - السويد) بالإضافة إلى عدد اثنتي عشرة دولة من الإتحاد الأوربي ، وهذا التنظيم (EEA)

يشتمل على منطقه مأهوله بالسكان تقدر بـ ٣٧٠ مليون نسمة ، هذه المنطقة تسمح بحرية حركة السلع و الخدمات بين ١٧ دولة في المنظمة .

**٢- منظمة التجارة الحرة لأمريكا الشمالية NAFTA :
النافتا (North America Free Trade Agreement)**

- بداية التنفيذ في ١ يناير ١٩٩٤ وتضم ثلاث دول هي (الولايات المتحدة - كندا - المكسيك)
- يسيطر على منطقة تقدر بـ ٣٧٤.٢ مليون نسمة. هذه السوق تتكون من كندا (٣.٢٧٠ مليون نسمة) - الولايات المتحدة (٢٥٤.٥ مليون نسمة) - المكسيك (٩٢.٤ مليون نسمة) .
- يعطى ناتج سنوى يقدر بـ ٧ تريليون دولار سنويا .
- بدأت إتفاقية النافتا في شكل إتفاقية كندا للتجارة الحرة ووقعت عليها الولايات المتحدة و كندا في عام ١٩٨٩ وفي حركة تجارة و إستثمار حقيقى اتخذت بواسطة المكسيك في حوالى النصف من عام ١٩٨٠ و بمبادره من حكومة المكسيك كانت أول شكل لحوار حقيقى حول النافتا عام ١٩٩١ بين الحكومات الثلاث السابقة .
- و النافتا تقوم تدريجيا" بإزالة كل التعريفات على السلع والخدمات بين الدول الثلاث السابقة وصولا" إلى منطقة حره للتجارة كلية" عام ٢٠٠٩ .

**٣- الكومنولث : CIS
(Commonwealth Independent States)**

- بعد إنهيار الكتلة الشرقية وسقوط الإشتراكية فى أواخر الثمانينات من القرن العشرين وتفكك الإتحاد السوفيتى ، تم فى ديسمبر ١٩٩١ إنشاء من ١١ دولة من دول الإتحاد السوفيتى وهى :-
(روسيا - أوكرانيا- بيلاروسيا - مولدافيا - أرمينيا - أذربيجان - أوزبكستان - توركومستان - طاجيكستان - كازاخستان - كيرغيزيا) .
- دول البلطيق رفضت الانضمام لهذا الحلف . وجورجيا تراقب عن بعد الوضع قبل الانضمام فى (CIS) فى نوفمبر ١٩٩٣ .

**٤- مبادرة حوض الكاريبي CBI :
(Caribbean Basin Initiative)**

- وهو برنامج تقوده الولايات المتحدة الأمريكية لتقديم المساعدات الإقتصادية و التجارية لدول أمريكا الوسطى و حوض الكاريبي .

٥- الأوبك OPEC
Organization of Petroleum Exporting)
(Countries

- وهي منظمة الدول المصدرة للبترول .
- وجدت وأُنشئت في عام ١٩٦٠ بغرض الرد على خفض سعر البترول الخام من بعض الدول التي كانت تتوى خفض سعره .
- والغرض الأساسي من هذه المنظمة هو السيطرة على الإنتاج ومن ثم على السعر المعروض لبرميل البترول الخام في السوق الدولي خاصة بين الدول المصدرة له .

٦- منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية OECD
Organization for Economic)
(Cooperation and Development

- أنشئت في عام ١٩٦١ .
- مقرها الرئيسي باريس .
- عبارة عن مجموعة من ٢٤ دولة من الدول الصناعية الكبرى في شمال أمريكا - أوروبا - الشرق الأقصى - جنوب الباسفيك .
- الغرض منها دفع عملية التنمية الاقتصادية و التجارية الدولية .
- وبعد استعراض أهم المنظمات الدولية الموجودة في العالم حاليا" نرجو من الله أن يعين العرب على إنشاء منظمة عربية اقتصادية خصوصا" وأنا لاينقصنا الإمكانيات سواء المالية أو العلمية أو التكنولوجية أو العقول الاقتصادية المفكرة، وربما قريبا" نسمع أو نقرأ عن ميلاد أول تعاون إقتصادي عربي متمثل في سوق عربية مشتركة كقوة لا يستهان بها إقتصاديا" و سياسيا" ويكون لها دور فعال على الساحة الاقتصادية الدولية، يستطيع العرب من خلالها أن يققوا بأقدام ثابتة أمام الغزو الإقتصادي التتارى الكاسح .

ثانيا : بعض أهم التكتلات الاقتصادية الإقليمية الحالية :-

١- تكتل جنوب شرق آسيا (أسيان) :
Association of South East Asian) ASEAN
(Nations

- نشأت في المركز الرئيسي لجاكارتا باندونسيا عام ١٩٦٧ .
- الدول التابعة لها هي (اندونسيا - ماليزيا - سنغافوره - تايلاند - فييتنام - برونائى)

- فى يناير ١٩٩٢ اتفق الآسيان على إنشاء منطقة تجارة حرة تسمى الأفتا (AFTA)

- تضم ٤٠٠ مليون نسمة و تجارتها حوالى ٢٥٠ بليون دولار ومن المتوقع أن يتحقق حلم الآسيان فى منطقة تجارة حرة خلال فترة قريبة من الزمن .
- ومن المتوقع أن تشكل هذه الدول الآسيوية مع اليابان تكتلا أكبر يقوم على المصالح المشتركة وتتجه الولايات المتحدة أيضا من منطلق المصالح المشتركة التعامل مع هؤلاء العمالقه الآسيويين كحلفاء بدلا من التعامل معهم كغرماء .

٢- الكوميسا

تعنى الكوميسا : السوق المشتركة لدول شرق وجنوب افريقيا ، ويغضى هذا التجمع حوالى ١٢.٤ مليار كم٢، أى ما يساوى ٤١ % من مساحة قارة افريقيا، اما بالنسبة لمجموع السكان فيبلغ أكثر من ٣٨٠ مليون نسمة أى ما يزيد على نصف سكان افريقيا .
وقد بدأت مجموعة الكوميسا فى عام ١٩٩٤ لتحل محل مجموعة (منطقة الإنفاقيات التفضيلية لدول جنوب وشرق افريقيا) ،

ويضم تجمع الكوميسا الان ٢١ دولة هم :-

السودان	مصر
اريتريا	اثيوبيا
جيبوتى	زامبيا
كينيا	أوغندا
تنزانيا	جزر القمر
انجولا	رواندا
مالاوى	الكونغو الديمقراطية
موريشيوس	سيشل
زيمبابوى	مدغشقر
بورندى	ناميبيا
	سوازيلاند

وتهدف هذه المجموعة إلى تحقيق الآتى :-

- العمل على زيادة الاستغلال المشترك للموارد المتاحة بدول المجموعة من خلال التعاون فى جميع المجالات الإقتصادية .
- الوصول إلى تكامل إقتصادى يكون له توجه خارجى .
- إزالة المعوقات امام التجارة الإقليمية والإستثمارات وتدعيم الهياكل الإقتصادية للدول الاعضاء وزيادة المنافسة فيها .

- تبنى برامج وسياسات إقتصاد كلى مشترك لرفع مستويات المعيشة لشعوب الدول الاعضاء وتدعيم العلاقات فيها .
- مساعدة الدول الاعضاء فى تطبيق الإصلاحات الإقتصادية اللازمة لزيادة إنماجها فى الإقتصاد العالمى فى ظل قوانين منظمة التجارة العالمية والاعراف الدولية الأخرى .

- ولتحقيق هذه الأهداف اتفقت الدول الاعضاء فى المجموعة على اتخاذ العديد من الاجراءات وذلك على فترات تدريجية ، واهم هذه الاجراءات هى :-
- إنشاء منطقة تجارة حرة فى عام ٢٠٠٠ .
- إنشاء إتحاد جمركى فيما بينها تحدد بموجبه تعريفه جمركية موحدة تطبق على الواردات القادمة من الدول الغير اعضاء فى الكوميسا ، وسيكون ذلك مع بداية عام ٢٠٠٤ .
- تحرير إنتقال رؤوس الأموال والإستثمارات بين الدول الاعضاء .
- التخطيط لإنشاء إتحاد نقدى وعملة موحدة .
- تحقيق حرية حركة رجال الأعمال وإتباع سياسة زراعية تهدف لتحقيق الاكتفاء الذاتى

٣- مجموعة دول الـ ٧٧

هى تكتل يضم معظم الدول النامية، وسبب هذه التسمية أن المجموعة ابتدأت بـ ٧٧ دولة نامية ولذلك سميت بهذا الاسم، وهذا التكتل يهدف إلى إتحاد الدول النامية مع بعضها البعض لكى تناقش قضايا التنمية الإقتصادية فى هذه الدول وسبل زيادة التبادل التجارى بينها وبين بعضها، وايضا اقامة حوار مع الدول المتقدمة لشرح وجهة نظر الدول النامية فى مختلف القضايا الإقتصادية والإجتماعية .

٤- مجموعة دول الـ ١٥

وقد انبثق من مجموعة الـ ٧٧ عدد اصغر وانشط من الدول لكى يتسنى لها التحرك بسهولة فى سبيل تحقيق أهداف الدول النامية واقامة حوار مع دول الشمال حول المديونية الخارجية وغيره ، وكان عدد هذه الدول وقت انشائها ١٥ دولة نامية، وقد انضم لهذه المجموعة بعد ذلك عدد اخر من الدول النامية .

وتعتبر مجموعة دول الـ ١٥ " مجموعة للتعاون والتشاور بين الجنوب والجنوب " وقد بدأت فى عام ١٩٨٩ وتكونت من عضوية ١٥ دولة هم : مصر - نيجريا - السنغال - زيمبابوى - الجزائر - اندونيسيا - ماليزيا - الهند - فنزويلا - البرازيل - المكسيك - الأرجنتين - بيرو - جامايكا - يوغسلافيا .

ثم حلت شيلي محل يوغسلافيا ، ودخات كينيا وسريلانكا كأعضاء جدد ليصبح عدد المجموعة ١٧ ، ولكن احتفظت بنفس الاسم .

بخصوص السوق العربية المشتركة فسيتم التعرض لها في سياق الفصل الرابع من هذا الجزء .

ثالثا : تأثير التكتلات الإقتصادية على التجارة الدولية :

التأثير على النواحي التجارية :

- تقليص الواردات بالنسبة للدول المشتركة في تكتل إقتصادي ، حيث أن الدولة التي تحاول التصدير من خارج التكتل إلى داخله سوف تواجه بقيود جمركية تؤدي لرفع سعر سلع وخدمات الدولة المصدرة وبالتالي انخفاض الطلب عليها بداخل دول التكتل مما يدعو الدولة المصدرة لتخفيض اسعارها لادنى حد وصولا لسعر مناسب للسلعة أو الخدمة داخل دول التكتل، فالضرر هنا يقع على الدولة المصدرة والاستفادة الكاملة تكون لدول التكتل بزيادة حصيلة التعريف الجمركية لديها والمنفعة التي يحصل عليها المستهلك في دول التكتل من حصوله على سلعة أو خدمة بسعر مناسب .
- تعزيز القدرات التنافسية لمؤسسات دول التكتل .
- سهولة تكوين شركات عملاقة بسبب سهولة نقل رؤوس الأموال والعمالة وعناصر الإنتاج المختلفة بين دول التكتل، وبالتالي تكوين مؤسسات عملاقة منافسة خارج حدود دول التكتل .
- تخفيض اسعار السلع والخدمات بين دول التكتل لعدم وجود اية قيود من أى نوع على إنتقال السلع والخدمات بين الدول الاعضاء .
- وجود سياسة نقدية ومالية واحدة يعزز ويقوى سعر صرف العملة الخاصة بالتكتل (مثال اليورو بالإتحاد الأوربي) بالنسبة للعملات الاجنبية .

٤- الشركات دولية النشاط بين الايجابيات والسلبيات

الشركات دولية النشاط **Multinational Corporation** : (٥)

- تعريف الشركة دولية النشاط :

يستخدم عادة مصطلح الشركة دولية النشاط **Multinational Corporation** عادة للإشارة إلى الشركة التي تمارس جانبا" من أعمالها خارج حدود بلادها . الا أن التعريف ليس بهذه البساطة، فحتى الآن لا يوجد تعريف واحد يتفق عليه الجميع. وقد حددت الأمم المتحدة الشركات دولية النشاط بانها (المنشأة التي تملك و تسيطر على الإنتاج أو التسهيلات الخدمية، خارج الحدود التي قامت فيها

(ورغم شيوع هذا التعريف، إلا أن البعض يرى أنه يتجاهل النواحي الكمية و الكيفية الواجب أن يتضمنها تعريف الشركات دولية النشاط .

و يرى البعض ضرورة توافر معايير كمية معينة عند وصف الشركات دولية النشاط ومن هذه

المعايير :-

١- عدد الدول التي امتد إليها نشاط الشركة. وهنا يكفي البعض بدولتين، و يتطلب البعض الآخر ست دول .

٢- نسبة الدخل المتولد من العمليات في الدول الأخرى المضيضة. علماً بأن الباحثين لم ينفقوا على نسبة محددة، ولكنها على كل حال تتراوح ما بين ٢٠ - ٣٠ % من الدخل الكلي للشركة دولية النشاط .

٣- درجة التغلغل في الأسواق الخارجية إلى الحد الذي يؤثر على قرارات الشركة.

٤- عدد الجنسيات التي تشارك في ملكية الشركات دولية النشاط .

كذلك يرى البعض ضرورة توافر معايير نوعية، إضافة إلى المعايير الكمية ، ومن هذه

المعايير :-

سلوك إدارة الشركات دولية النشاط ، فهل ينظر مديروا الشركة إلى شركتهم بوصفها شركة دولية النشاط ؟ و بمعنى آخر : هل الشركة موجهة إلى السوق المحلي، ام هي موجهة إلى سوق بعض الدول الأخرى بشكل منفرد، أم هي موجهة إلى مناطق واسعة أو حتى إلى السوق العالمية ككل. ان فكر وفلسفة الإدارة في نظر هؤلاء الكتاب، يعكس على سلوك الإدارة وبتصرفون طبقاً له .

وقد مرت الشركات متعددة الجنسيات بثلاث مراحل مختلفة توضح تزايد الأهمية النسبية لها

بمرور الزمن كما يلي (٦) :-

١- المرحلة الأولى : وقد سادت منذ الحرب العالمية الثانية وحتى عام ١٩٧٣، وكان النظام الدولي يعتمد أساساً في تمويل الدول النامية على المساعدات الإنمائية والرأسمالية .

٢- المرحلة الثانية : والتي امتدت منذ عام ١٩٧٣ وحتى تفجرت أزمة الديون الخارجية عام ١٩٨٢، وفي هذه المرحلة لعبت البنوك التجارية الدور الأساسي في تمويل الدول النامية .

٣- المرحلة الثالثة : والتي بدأت منذ عام ١٩٨٢ وما زالت مستمرة حتى يومنا هذا، فتميز بتعاظم دور الإستثمارات الأجنبية في التمويل الدولي، لتصبح هي المصدر الرئيسي للتمويل بصفة عامة ولتمويل الدول النامية بصفة خاصة .

إيجابيات الشركة دولية النشاط :

١- تكوين رأس المال : تأتي الشركات دولية النشاط بارصدة جديدة إلى الدولة المضيضة، بل ان الشركة دولية النشاط قد تحرك و تجتذب رأس المال الوطني المحلي إلى مشروع لم يكن رأس المال الوطني كافياً وحده لإقامة .

٢- نقل التكنولوجيا : الشركة دولية النشاط تنقل إلى الدولة المضيضة تكنولوجيا جديدة و مهارات إدارية عالية، وهذا يفسر عمل بلاد عديده على اجتذاب شركات دولية النشاط للدخول إليها. و تمثل المهارات الإدارية الجزء الأكبر من قوة العمل التي تزود بها الشركات دولية النشاط الدولة المضيضة .

٣- تعتبر الشركة دولية النشاط وسيله هامة لتنمية إقليم جغرافي بأكمله أو قطاع صناعي معين : خاصة و أن تكلفة اقامة صناعة جديدة هي في الغالب عالية وقد لا تستطيع حكومة الدولة المضيفة اقامتها وحدها. وقد استطاعت الشركات دولية النشاط في كثير من الدول النامية تنويع مصادر الإقتصاد الوطني، بحيث أصبح لا يعتمد على مجرد قطاع إقتصادي واحد، أو عدة قطاعات محدودة .

٤- تطوير المنافسة : يؤدي قيام الشركات دولية النشاط إلى تطوير حدة و شكل المنافسة داخل الدولة المضيفة و النتيجة تكون لمصلحة الإقتصاد الوطني و المستهلك المحلي نظرا لما قد يتمخض عن ذلك من إنخفاض في التكاليف و السعر و زيادة الإنتاجية، والنتيجة هي تطوير أسلوب عمل المنظمات في الدولة المضيفة .

٥- تحسين ميزان المدفوعات : ويحدث ذلك عادة في الأجل الطويل عن طريق تقليل الواردات و زيادة الصادرات. بل ان الأمر قد يتطور إلى التصدير بدلا من الأستيراد .

٦- زيادة العمالة و التوظيف : يؤدي قيام الشركات دولية النشاط لأتاحة فرص عمل جديدة للمواطنين في الدولة المضيفة، و تعتبر المرتبات التي تدفعها الشركات دولية النشاط عادة اعلى من غيرها من الشركات الوطنية. كما تحقق الشركات دولية النشاط تطوير و تنمية الكفاءات الوطنية من خلال برامج التدريب .

يمكن القول أن الأيجابيات السابق الإشارة إليها، تساهم ككل في رفع مستوى المعيشة في الدولة المضيفة، و زيادة درجة مساهمته في الإقتصاد العالمي و زيادة قدراتها التنافسية. ولكن هناك وجها" آخر حيث توجد سلبيات قد تترتب على دخول الشركات دولية النشاط للعمل في الدولة المضيفة

سلبيات الشركات دولية النشاط :

قد يترتب على دخول الشركات دولية النشاط والإستثمار المباشر في دولة ما سلبيات منها :-

١. السيطرة على الصناعة : قد تسيطر الشركات دولية النشاط على قطاعات إقتصادية معينة داخل الدولة المضيفة. ففي فرنسا - على سبيل المثال - تسيطر الشركات دولية النشاط الأجنبية على ثلاثة أرباع قطاع صناعة الكمبيوتر و معدلات تشغيل المعلومات، وفي بلجيكا تسيطر الشركات دولية النشاط الأجنبية على ٧٨% من صناعة تكرير البترول و ٨٧% من قطاع الهندسة الكهربائية .

٢. قد تفضل الشركات دولية النشاط الإعتماد على إستخدام التكنولوجيا بشكل مكثف بدلا" من الإعتماد على العمل البشري : وبمعنى آخر فان هذه الشركات تستخدم في الدول النامية نفس التكنولوجيا التي تستخدمها في الدول الصناعية الكبرى، مما يضر بالدول النامية، ويساهم في زيادة البطالة فيها .

٣. إحداث تغيير سلبي في الثقافة الوطنية : ذلك أن الشركات قد تستورد إلى الدولة المضيفة قيما" تخالف قيم هذه الدولة، وقد تثير فيه الميل إلى الأستهلاك، و الإهتمام الزائد بالماديات، و الترويج لعادات استهلاكية سيئة، و تجميل أعمال و منتجات لا تفيد

الإقتصاد الوطني. وعلى سبيل المثال يقول المعارضون للإستثمار الأجنبي فى مصر : ماذا حمل الينا هذا الإستثمار سوى الكوكاكولا و بيتزاها و كنتاكى و شيبسى، وكلها مشروعات غيرت العادات الأستهلاكية، خاصة للأطفال و صغار السن، ولم تضيف جديداً للإقتصاد الوطني .

٤. تدخل الشركات دولية النشاط فى سياسات حكومة الدولة المضيفة : قد تتعرض حكومة الدولة المضيفة لضغوط من جانب الشركات دولية النشاط، وقد تلجأ الشركة كوسيلة للضغط إلى وقف إنتاجها وقد تكون الشركات دولية النشاط ذراعاً للدولة الأم تستخدمه عند الحاجة للضغط على الدولة المضيفة .

٥. قد تصدر عن الشركات دولية النشاط سلوكيات تضر بالدولة المضيفة : ومن ذلك بيع التكنولوجيا لهذه الدولة بأسعار مغالى فيها، ومنح الترخيص ايضاً مقابل اتاوات مغالى فيها. ومن ذلك ايضاً إستخدام الأساليب المحاسبية للتهرب من دفع ما على الشركة من ضرائب للدولة المضيفة . و إستخدام اساليب ملتوية لتحويل العملة الأجنبية، كأن تظهر محاسبياً صادراتها إلى شركات زميلة بأسعار أقل من حقيقتها، و بهذا يتم تهريب العملة. وقد تلجأ الشركات دولية النشاط لهذا الأسلوب إذا طبقت الدولة المضيفة رقابة على عمليات النقد الأجنبي .

مما سبق يتبين أن نشاط الشركات دولية النشاط ما يزال موضع جدل ما بين مؤيد و معارض. والواقع ان الأمر لا يمكن النظر الية اجمالاً و انما يتطلب التحليل حسب ظروف كل دولة و كل شركة .

٥- الطرق التى من خلالها تستطيع المنشأة الدخول فى التجارة الدولية

ويمكن من خلال الطرق التالية الدخول فى التجارة الدولية :-

(١) الأجازة Licensing :

عبارة عن إتفاق تعاقدى يتم بمقتضاه أن شركة ما تسمح لأخرى بإنتاج و تسويق سلعة ما و إستخدام علامتها التجارية و ذلك مقابل مادي أو أى تعويض يتم الإتفاق عليه .

مثال : شركة ريبوك الدولية تقوم باعطاء الأذن أو الأجازة لشركة أخرى بإنتاج نفس المنتج و بنفس العلامة التجارية و لكن فى دولة الشركة الأخرى نظير تعويض مادي أو أى تعويض اخر متفق عليه .

(٢) التصدير Exporting :

الشركة (ABC) تستطيع إنتاج سلعة ما فى دولتها و القيام بتصديرها إلى دولة خارجيه. وبذلك تدخل الشركة إلى السوق الدولية من خلال التصدير، والتصدير قد يكون مباشر عن طريق الشحن ثم الرسو فى ميناء المستورد الخارجى الذى يقوم بنقل البضاعة إلى مخازنه ومن ثم تسويقها فى داخل السوق الأجنبى. وقد يكون التصدير و التسويق نفسه من خلال الشركة المنتجة نفسها، فهى تقوم بتصنيع الخامات و تحقيق منتج نهائى صالح للإستخدام و تقوم بفتح فرع أو فروع للشركة فى دول أجنبية تقوم هذه الفروع بدور المستورد الأجنبى و تقوم بتسويق المنتجات فى السوق الأجنبية .

٣) المعارض الدولية (International Exhibitions) :

والتي تنظمها الدولة ذاتها لتجذب إليها السوق العالمى من مستوردين ليقوموا بزيارة المعرض و الإطلاع على المنتجات المعروضه من كافة الشركات المحلية ومن ثم التعاقد بين المستوردين الأجانب وهذه الشركات المحلية، و بذلك تدخل الشركة السوق الدولية و لكن بطريق الجذب المباشر للمستورد الأجنبى .

٤) التعاون المشترك (Joint Ventures) :

ويعنى مشاركة دولة محلية مع أخرى دولية لأنجاز مهمة معينة خلال وقت معين، ولكن هذا الأمر يحتاج إلى خبرات عالية و رأس مال ضخم و عمالة مدربه و ماهره

٥) امتلاك التسهيلات الأجنبية (Totally Owned Facilities) :

وهذا يعنى أن الدولة المحلية تقوم بإنتاج سلعتها المحلية و تسويقها فى دولة أجنبية أو أكثر، وهذا ما نسميه بالإستثمار المباشر وهو ما يعنى التحكم الكامل فى عمليات الإنتاج و التسويق فى الدولة الأجنبية مع الأخذ فى الإعتبار أن عملية الإستثمار المباشر تحمل فى طياتها مخاطرة عالية جدا" تتطلب الوعى و المعرفة التامة بالسوق الأجنبى المطلوب الإستثمار فيه .

والإستثمار المباشر يأخذ أحد شكلين :-

- اما بشراء أو بناء شركه على أرض أجنبى و ذلك بغرض إنتاج سلعة معينه و تسويقها فى داخل هذا الدولة الاجنبية و كذلك خارجه ليشمل الدول المجاوره .
- شراء شركة أو كيان إقتصادى وتجارى قائم بالفعل على الأرض الأجنبية و ذلك بعقود إتفاقية من خلالها تمارس الشركة المحلية جميع مهامها الإقتصادية على الشركة أو الكيان الجديد .

مثال : شركة سونى (Sony) الدولية وهى شركة يابانية قررت أن تدخل نوعا جديدا من التجارة وهى تجارة سينمائية فى الصور المتحركة و ذلك فى الولايات المتحدة الأمريكية ،فاختارت شركة كولومبيا للعمل من خلالها بدلا" من شراء استوديو جديد داخل أمريكا.

٦) التحالف الاستراتيجي (Strategic Alliances) :

تشبه إلى حد كبير شكل التعاون المشترك Join Venture فهي تمثل شكلا جديدا من أشكال التجارة الدولية، والتحالف الإستراتيجي يتزايد سنويا" بنسبة ٢٠%، هذا التحالف يضم شركات صغيرة لا تستطيع وحدها الصمود داخل سوق الديناميات المتوحشة، فتدخل هذه الشركات في تحالفات مع بعضها لإنشاء كيان إقتصادي قوى قادر على المنافسة في السوق الدولي الجديد .

مثال للتحالفات الإستراتيجية الموجودة في العالم : تحالف يونيتد موتور للصناعة الذي تأسس بواسطة شركة تويوتا اليابانية و جنرال موتورز الأمريكية (NUMMI) ، وهي إختصار لـ New United Motor Manufacturing Inc. هذا التحالف لصناعة شيفرولية نونفا - تويوتا ترسيل . هذا التحالف يضم مهندسين يابانيين على أعلى مستوى من الكفاءة في صناعة السيارات بالإضافة لخبراء السوق و التسويق في جنرال موتورز الأمريكية .

٧) شركات الوساطة التجارية (Co.of Mediation Trade) :

وهي شركات لا تقوم بتصنيع أو إنتاج سلعة ما و انما تقوم بدور المسوق الدولي فتمثل حركة وصل بين مشتريين و بائعين من دول مختلفة، فهي تشتري الجودة في الإنتاج بأقل سعر ممكن من دوله ما و تبيعه لمشتري في دوله أخرى .

٨) التجارة العكسية (Countertrade) :

تعنى عملية المقايضة الدولية بين سلع وخدمات دولة (أ) بسلع وخدمات دولة (ب)، وهذا حدث عام ١٩٩٠ عندما وجدت بعض الدول النامية صعوبة في تحويل عملتها المحلية لعملة أجنبية أخرى داخل الدولة نفسها نتيجة الإشتراطات المحلية على ذلك، مما جعل هذه الدول تقوم بعمل إتفاقيات مقايضة بينها وبين الدول الأخرى ، وهذا قريب من إتفاقيات الدفع الثنائية .

مثال : تقوم المملكة العربية السعودية بشراء ١٠ طائرات بوينج ٧٤٧ من أمريكا في مقابل الزيت الخام (البتترول) وليس بمقابل نقدي . كذلك العراق في وقت ما قام بشراء الغذاء مقابل البترول تلك العملية المعروفة بإتفاقيات النفط مقابل الغذاء

٩) الشركات دولية النشاط (Multinational Corporation) :

ولقد تعرضنا لها مسبقاً ، وهي كما ذكرنا شركات تقوم بالعمليات التجارية على مستوى عالمي دون التقيد بدولة ما أو منطقة ما، تمثل هذه الشركات أعلى مستوى من التجارة الدولية، فهي تمارس أنشطتها كما لو كانت على أرضها ووطنها . وتعمل هذه الشركات تحت قانون دولتها، وتحقق أرباحاً هائلة ولديها عماله ماهره في كافة التخصصات و إنتاجها مفتوح و انشطتها مختلفة و تنتشر في أنحاء العالم .

بهذا العرض المبسط للكيفية التي يمكن لأي منشأة أن تدخل بها إلى حلبة الصراع الإقتصادي الدولي نكون قد أوضحنا انه من السهل دخول الشركة إلى السوق الدولية و لكن الصعوبة تكمن في المنافسة الشديدة، فهي تتطلب شروطاً و معايير أخرى تناسب الوضع الدولي الراهن حيث تتقل قدرات العامل و حتى الإدارة العليا، فكل شيء في المنشأة يجب أن يتناغم و يتماشى مع ما في العالم اليوم من تكتلات و تحالفات و كيانات إقتصادية قوية لا ترحم الضعيف. فالعمل الجاد و المثابرة هما السبيل للوقوف جنباً إلى جنب مع المنشآت القوية في العالم .

٦- قيادة العالم في القرن الحادي والعشرين .. و التجارة الدولية

لاشك انه منذ نشأة الرأسمالية وهي تحتاج لقياده مركزيه على صعيد عالمي، أي تحتاج إلى دولة مسيطره، تنظم وتقود وتوجه حركة المنظومة الإقتصادية الرأسمالية، وهي التي تقوم بدور القائد الذي يتولى إدارة البيئه الإقتصادية و السياسية و الإجتماعية المواتية لتراكم رأس المال على الصعيد العالمي .

وتاريخياً" تولت هولندا هذه القيادة في مرحلة الرأسمالية التجارية من القرن السادس عشر حتى بداية الثورة الصناعية، ثم تلتها بريطانيا منذ ظهور الرأسمالية الصناعية وحتى اندلاع الحرب العالمية الأولى (١٧٨٠-١٩١٤) ثم جاءت الولايات المتحدة الأمريكية بعد الحرب العالمية الثانية وحتى وقتنا هذا مع بدايات القرن الواحد والعشرين .

وغالبا" ما تكون الدولة القائدة هي أقوى دولة في العالم من حيث حجم فوائض رؤوس الأموال التي تمتلكها ومن حيث القوة الإقتصادية و العسكرية و بمقدار ما يعترى هذه الدولة من قوة أو تتنازعها في القيادة دولة أو دول أخرى فتعرض المنظومه للإضطرابات والأزمات وهذا هو الحال الآن . فقد تعرضت دولة النواه وهي الولايات المتحدة الأمريكية لضعف نسبي واضح في العقود الثلاث الأخيره أثرت على قدرتها على قيادة المنظومة ولذلك أسباب منها (٧) :-

١- تراجع الوزن النسبي للإقتصاد الأمريكي في الإقتصاد العالمي نتيجة لبروز وصعود قوة اليابان و دول الإتحاد الأوروبي و النور الآسيويه وعلى رأسها الصين ذلك العملاق القادم والذي نتنبأ له قيادة العالم بعد الولايات المتحدة الأمريكية .

٢- تفاقم الإختلال الداخلي (عجز الموازنه الفيدرالية) و الإختلال الخارجي (عجز ميزان المدفوعات) .

٣- نهاية الحرب الباردة و أخفء حاجة دول الإتحاد الأوروبي و اليابان للمظله النوويه الأمريكيه

٤- تقلب قيمة الدولار الأمريكي وعدم إستقرار سعر صرفه، وسقوطه من عرش العملات الدولية بعد أن أصبحت عملات أخرى تتنافس معه على دور العملة العالمية و عملة الأحتياط الدولية .

ويؤكد بعض المفكرين أن أحداث الحادى عشر من سبتمبر بتداعياتها على الإقتصاد الأمريكى وعلى هيبة الولايات المتحدة الأمريكية، سوف تؤدى تدريجيا وعلى مدار الاعوام المقبلة إلى تآكل أدوات الهيمنة الأمريكية على الاصعدة الإقتصادية والتكنولوجية بفضل تراجع الاداء التكنولوجى، وانكسار موجة الانفاق المفرط على تكنولوجيا المعلومات، وزيادة الطاقة الإنتاجية الغير مستغلة، وتسريح العمال، وإنخفاض الطلب العالمى .(٨)

لذلك نرى أن العالم الآن ينتجه نحو نظام عالمي جديد صحيح لم تظهر معالمه و ملامحه بالكامل ولكن ربما في العشر سنوات القادمة يظهر ما يحقق هذه الرؤية من بزوغ تكتل دولي قوي يفقد العالم وتدوب الولايات المتحدة الأمريكية بداخل العالم منصهرة فيه و تسقط كما سقط قبلها الإتحاد السوفيتي . فالتاريخ يثبت انه سعد لقمة العالم دول كثيرة نعرفها ودول أخرى لم نعاصرها ولكن القرآن الكريم أشار إليها مثل قوم عاد و قوم ثمود وارم ذات العماد التي لم يخلق مثلها في البلاد كلها تلاشت ولم يعد لها وجود .

لذلك نتوقع أن يفقد العالم فى القرن الجديد أوروبا الموحدة يلبيها فى المركز الثانى الولايات المتحدة الأمريكية مع كندا ، وفى المركز الثالث روسيا الإتحادية واخيرا الصين وهونج كونج التى أعيدت للصين فى عام ١٩٩٧ ، ثم اليابان ومعها النمور الاسيوية .
ومن المرجح تنامى قوة التكتل الأوروبى ليحل محل القطب الاحادى (أمريكا) وتتبوأ قيادة العالم ، وكما سبق وأن ذكرنا وتتبأنا بسقوط أمريكا وإنهيارها حيث السقوط والإنهيار أصبح وشيكا وتحت رأى العين .

اشكال التكتل الإقتصادى :

توجد خمسة انواع رئيسية للتكتل الإقتصادى بين الدول وهى :-

منطقة التجارة الحرة - الإتحاد الجمركى - السوق المشتركة - الإتحاد الإقتصادى - الإتحاد السياسى .

وفيما يلى شرح موجز لكل منهم :-

١ - منطقة التجارة الحرة FREE TRADE AREA :

حيث يتم الإتفاق على اقامة منطقة تجارة حرة بين الدول الاعضاء والغاء كافة القيود والتعريفات الجمركية فيما بينها .

٢ - الإتحاد الجمركى :

بالإضافة إلى الغاء كل أنواع التعريفات الجمركية كما سبق في منطقة التجارة الحرة يضاف إليها وجود سياسة واحدة للتعريفات الجمركية تجاه الدول من خارج الإتحاد .
٣- السوق المشتركة COMMON MARKET :

وتعنى السوق المشتركة بالإضافة إلى الغاء كافة التعريفات بين الدول الاعضاء وتوحيد السياسة الجمركية تجاه الدول من خارج السوق حرية إنتقال البضائع والعمللة ورؤوس الأموال بين الدول اعضاء السوق .

٤- الإتحاد الإقتصادي : (٩)

ويعنى بالإضافة إلى الخصائص السابقة المميزة للسوق المشتركة التنسيق بين السياسات الإقتصادية للدول الاعضاء حيث يتوقع على سبيل المثال أن تتبع الدول الاعضاء سياسات مالية ونقدية مشتركة ويعنى ذلك توحيد السياسات الضريبية وتنظيم عرض النقود وسعر الفائدة وتنظيم عمل البورصة الخ، ويمكن إعتبار المجموعة الأوروبية إتحادا إقتصاديا إلى حد كبير وذلك نظرا لتوحيد السياسات الزراعية والإشتراك فى نظام النقد الأوربي (EMS) .

٥- الإتحاد السياسى : (١٠)

يعنى الإتحاد السياسى اعلى درجات التكتل بين الدول وهو يشمل بالإضافة إلى خصائص الإتحاد الإقتصادى توحيد التوجهات السياسية وبالتالي إندماج الدول الاعضاء مع بعضها لتكوين دولة جديدة .

وهناك تقسيم اخر لاشكال التكتل الإقتصادى كما يلى : (١١)

- ١- نظام التجارة التفضيلى : هو إتفاق بين دولتين أو أكثر ويعتمد على إزالة بعض القيود الكمية وغير الكمية للتجارة الخارجية مثل خفض معدلات التعريفات الجمركية أو الغاء نظام الحصص .
- ٢- منطقة التجارة الحرة : وتعتمد على إزالة القيود الكمية وغير الكمية الخاصة بالتجارة الخارجية البينية بين دول اعضاء الإتحاد الإقتصادى .
- ٣- الإتحاد الجمركى : ويعتمد على إزالة القيود الكمية وغير الكمية الخاصة بالتجارة الخارجية بين الدول الاعضاء مع تبنى تعريفات جمركية موحدة تجاه دول العالم الخارجى .
- ٤- السوق المشتركة : وهو مثل " الإتحاد الجمركى " ولكن مع حرية إنتقال عناصر الإنتاج، العمل، رأس المال بين الدول الاعضاء بدون أى قيود .
- ٥- الوحدة الإقتصادية : ويأتى بعد تحقيق " السوق المشتركة " بالإضافة إلى تنسيق السياسات الإقتصادية وخصوصا السياسة المالية والنقدية بين الدول اعضاء الوحدة الإقتصادية .
- ٦- التكامل النقدى : ويأتى بعد تحقيق " الوحدة الإقتصادية " وينقسم إلى تكامل جزئى وتكامل كلى ، والتكامل الجزئى مثل أى صيغة لا ترتقى لإنشاء عملة موحدة مثل تنسيق اسعار الصرف ، اما التكامل الكلى عندما يتم إنشاء عملة موحدة مشتركة بين الدول الاعضاء .

هوامش ومراجع الفصل الثانى

- (١) نقلا عن : عمرو حامد ، إدارة الأعمال الدولية ، المكتبة الاكاديمية ، ١٩٩٩ .
- (٢) مجلة الأهرام الإقتصادى، العدد ١٦٣١، ١٠/٤/٢٠٠٠، ص ١٢١ .
- (٣) المرجع السابق .
- (٤) (Pride,Hughes,kapoor,Business,) مرجع سبق ذكره ص (٦٩-٧١)
- (٥) د. طاهر مرسى عطية ، أساسيات إدارة الأعمال ، دار النهضة العربية ، القاهرة ٢٠٠٠، ص ٢١٥-٢٢٥ .
- (٦) د / سميحة السيد واخرون، الإقتصاد للمستوى الثانى، مركز جامعة القاهرة للتعليم المفتوح، القسم الثانى، ١٩٩٨، ص ٢٣٣ .
- (٧) رمزي زكي ، مقال بجريدة العربي ، الكويت ، العدد ٤٨٢، يناير ١٩٩٩ .
- (٨) ا/ ابراهيم نافع، انفجار سبتمبر بين العولمة والأمركة، ٢٠٠٢، ص ٨ .
- (٩) عمرو حامد ، مرجع سبق ذكره .
- (١٠) المرجع السابق .
- (١١) د / نبيل حشاد، الجات ومنظمة التجارة العالمية : أهم التحديات فى مواجهة الإقتصاد العربى، مهرجان القراءة للجميع، مكتبة الاسرة، ٢٠٠١، ص ٥٤، ٥٥ .