

الفصل السادس  
تخطيط الاستهلاك

## الفصل السادس

### تخطيط الاستهلاك

يستهدف النشاط الاقتصادى فى أى مجتمع سد احتياجات أفراده من السلع والخدمات الاستهلاكية، وتعتبر عملية تقدير الاحتياجات من السلع والخدمات الاستهلاكية من أهم وأصعب العمليات التى تواجه المسؤولين عند اعداد الخطة الاقتصادية. ومن المعروف أن تقدير الاحتياجات من السلع والخدمات الاستهلاكية كمرحلة من مراحل اعداد الخطة الاقتصادية، لا بد وأن تسبق توزيع الاستثمارات بين مختلف فروع النشاط الاقتصادى وتحديد كميات الانتاج من السلع والخدمات المختلفة. وهذا أمر طبيعى لأنه لا يمكن تحديد الكمية التى يتم انتاجها خلال فترة الخطة من سلعة ما، إلا بعد معرفة الكمية التى ينتظر استهلاكها من هذه السلعة خلال نفس الفترة.

ولا شك أن الاستهلاك النهائى هو الهدف الأساسى وراء خطط التنمية فى الدول المختلفة، وذلك لأن زيادة الاستهلاك النهائى تعنى الزيادة فى مستوى المعيشة للسكان. وعلي هذا الأساس يمكن القول أن الاستهلاك هو المحرك الأساسى للنشاط الاقتصادى. ومعنى ذلك أنه لو توقف الطلب على الاستهلاك لتوقف النشاط الاقتصادى بأسره. وترجع أهمية تخطيط الاستهلاك إلى ما يلى:

أولاً : يؤدى عدم تخطيط الاستهلاك إلى اختلال التوازن الكلى. فقد يزيد حجم القوة الشرائية للدخول الموزعة على أفراد المجتمع عن قيمة السلع والخدمات المنتجة محلياً والمستوردة من الخارج مما يؤدى إلى ظهور فجوة تضخمية وارتفاع فى الأسعار. وقد يحدث العكس مما يؤدى إلى ظهور فجوة انكماشية وانخفاض الأسعار.

ثانياً: يؤدى عدم تخطيط الاستهلاك إلى اختلال التوازن القطاعى على الرغم من عدم اختلال التوازن الكلى. ومعنى ذلك أن حجم القوة الشرائية للدخول الموزعة على أفراد المجتمع يكون مساوياً لقيمة السلع والخدمات المنتجة محلياً والمستوردة من الخارج، ولكن فى نفس الوقت قد يزيد الطلب على العرض فى بعض القطاعات وقد يقل الطلب عن العرض فى البعض الآخر. وهذا هو المقصود باختلال التوازن القطاعى.

ثالثاً: يؤدى عدم تخطيط الاستهلاك الى زيادة الاستهلاك بمعدلات مرتفعة تلتهم معظم ان لم يكن كل الزيادة فى الدخل مما يؤثر على حجم المدخرات ويحول دون الاستثمارات المستهدفة ومن ثم

ينخفض معدل النمو الاقتصادي. وقد تضطر الدولة الي الاقتراض من الخارج لتعويض النقص في الادخار المحلي مما يؤدي الي ظهور عجز كبير في ميزان المدفوعات.

وعند التعرض للاستهلاك ينبغي التعرض لفكرة الميل للاستهلاك و التي تعبر عن العلاقة بين مستوى معين من الدخل وبين الانفاق على الاستهلاك من هذا الدخل. وهناك عوامل ذاتية وعوامل موضوعية يتأثر بها الميل للاستهلاك. ومن المعروف أن هناك علاقة عكسية بين الاثمان والاستهلاك، بمعنى أنه كلما ارتفعت الأثمان قل الاستهلاك، وكلما انخفضت الأثمان زاد الاستهلاك. كذلك فإنه من الطبيعي أن يزيد الاستهلاك كلما زاد الدخل الحقيقي، ويقل الاستهلاك كلما قل الدخل الحقيقي. وتؤدي زيادة عدد المستهلكين - نتيجة زيادة عدد السكان - إلى زيادة الاستهلاك والعكس بالعكس. وما لا شك فيه أن أي تغيير يطرأ على كيفية توزيع الدخل القومي على أفراد المجتمع يؤدي إلى تغيير الاستهلاك من السلع والخدمات المختلفة. ففرض الضرائب التصاعدية ذات المعدلات المرتفعة علي الدخل وإعطاء إعانات لذوى الدخل المنخفضة وغير ذلك من الاجراءات التي يترتب عليها تقليل التفاوت فى توزيع الدخل، يترتب عليها زيادة استهلاك السلع التي تقبل على طلبها الطبقات المتوسطة ونقص استهلاك السلع التي تقبل عليها الطبقات الغنية. وإذا توقع المستهلكون ارتفاع أسعار السلع فإنهم يلبأون إلى تخزين أكبر كمية ممكنة قبل حدوث الارتفاع فى الأسعار مما يؤدي إلى زيادة الاستهلاك. وبالعكس اذا توقع المستهلكون انخفاض أسعار السلع فإنهم يحاولون تأجيل الشراء حتى يحدث الانخفاض فى الأسعار مما يؤدي إلى نقص الاستهلاك. وأخيرا يرتبط الاستهلاك بحالة النشاط الاقتصادي في المجتمع بوجه عام. ففي فترات الرخاء يزداد الانتاج والدخول مما يؤدي إلى زيادة الاستهلاك. أما فى فترات الكساد فيقل الانتاج وتنخفض الدخل ويلحق ذلك بالاستهلاك.

### أنواع الاستهلاك :

يتكون الاستهلاك القومى من الاستهلاك الفردي والاستهلاك الجماعى. وتحدد الحكومات حجم الاستهلاك الجماعى مباشرة بما تنفقه تبعا لطبيعة الدور الذى تضطلع به في خدمة المجتمع. ويعتمد أساسا على مستوى الإيرادات الحكومية وسياسة الانفاق العام فى الاقتصاد. أما الاستهلاك الفردي فهو عملية استخدام السلع والخدمات الاقتصادية لاشباع حاجات الأفراد أو العائلات. وحتى نتعرف بوضوح علي الفرق بين الاستهلاك الفردي والاستهلاك الجماعى، علينا أن نتذكر أن العملية

الاستهلاكية تتكون بصفة عامة من ثلاثة عناصر:

أ- اختيار مجموعة من السلع والخدمات.

ب- استخدام هذه المجموعة من السلع والخدمات.

ج- الحصول على منفعة نتيجة استخدام هذه المجموعة من السلع والخدمات.

وتتوافر هذه العناصر الثلاثة بالنسبة للاستهلاك الفردي، لأن الفرد عندما يقبل على الاستهلاك يختار مجموعة من السلع والخدمات ويستخدمها، ويحصل من وراء ذلك على منفعة معينة. أما بالنسبة للاستهلاك الجماعي فيتوافر العنصرين الأولين فقط، لأنه ليس من المحتم وليس هناك ما يضمن أن تحصل كل من الوحدات الاستهلاكية في المجتمع على نفس القدر من المنفعة نتيجة استخدام مجموعة من السلع والخدمات. وتشير احصائيات الاستهلاك إلى اضطراب نمو الاستهلاك الجماعي في معظم دول العالم تبعاً لنمو مسئولية الدولة على الصعيدين المحلي والدولي. وترجع زيادة الاستهلاك الجماعي إلى الأسباب التالية:

أ- ضرورة توفر حد أدنى لكل فرد في المجتمع من بعض السلع الاستهلاكية الضرورية مثل الخبز والأدوية والمساكن الشعبية وغيرها.

ب- ضرورة توفير حد أدنى لكل فرد في المجتمع من بعض الخدمات الاستهلاكية الضرورية كالتعليم والصحة والأمن والعدالة وغيرها.

ج- الحصول على أكبر قدر ممكن من المنفعة عن طريق استخدام أقل قدر ممكن من الموارد لاشباع بعض الحاجات الاستهلاكية الضرورية مثل انشاء الطرق وإقامة الجسور ومد شبكات المياه والكهرباء وحفر قنوات الري والصرف وغيرها. وبما لا شك فيه اشباع هذه الحاجات الاستهلاكية الضرورية عن طريق الاستهلاك الجماعي يسمح بالحصول على قدر أكبر من المنفعة باستخدام قدر أقل من الموارد عنه في حالة استهلاك الأفراد أو العائلات.

وبما يجدر ذكره أن زيادة الاستهلاك الجماعي تؤدي إلى زيادة استهلاك الأفراد أو العائلات. ويرجع ذلك إلى أن زيادة الاستهلاك الجماعي تعنى التوسع فيما تؤدبه الدولة للأفراد من سلع وخدمات مجانية أو بمقابل زهيد، تلك السلع والخدمات التي كان الأفراد ينفقون جزءاً من دخولهم في شرائها ويستطيعون الآن توجيه دخولهم لشراء سلع استهلاكية أخرى. وعلى هذا الأساس يمكن القول

بأن التوسع فى الاستهلاك الجماعى يعتبر أداة من أدوات إعادة توزيع الدخل القومى لمصلحة أصحاب الدخل المتواضعة فى المجتمع شأنه فى ذلك شأن الأدوات الأخرى التي تستخدم لتحقيق نفس الهدف مثل الضرائب التصاعدية والإعانات الانتاجية والاصلاح الزراعى.

وبجانب الاستهلاك الفردى والاستهلاك الجماعى، هناك الاستهلاك السوقى والاستهلاك الذاتى. ويمكن تعريف الاستهلاك السوقى أو النقدي بأنه عملية استخدام السلع والخدمات الاقتصادية لاشباع الحاجات، وذلك عن طريق شراء هذه السلع والخدمات من الأسواق مقابل مبالغ نقدية. ويلاحظ أن استهلاك السوق يتم باحدي طريقتين: إما عن طريق قيام المستهلكين بشراء السلع والخدمات مباشرة من الأسواق، وإما عن طريق تقديم السلع والخدمات فى شكل عيني كما هو الحال مثلا بالنسبة للوجبات الغذائية المجانية التي تحصل عليها العمال في بعض المصانع، أو بالنسبة للأدوية التي يحصل عليها المرضى فى المستشفيات الحكومية. ففي الحالة الأولى يكون المستهلك نفسه هو مصدر تمويل الاستهلاك. أما في الحالة الثانية فإن مصدر تمويل الاستهلاك قد يكون صاحب المصنع أو الادارة الحكومية حسب الأحوال. وعلى الرغم من اختلاف مصدر تمويل الاستهلاك فى الحالتين، إلا أننا نلاحظ أنه فى الحالتين يتم الحصول على السلع والخدمات من الأسواق مقابل دفع مبالغ نقدية. أما الاستهلاك الذاتى فيمكن تعريفه بأنه عملية استخدام السلع والخدمات الاقتصادية التي ينتجها الأفراد بأنفسهم دون ظهورها فى الأسواق ودخولها فى نطاق التبادل النقدي.

وترجع التفرقة بين الاستهلاك السوقى والاستهلاك الذاتى إلى أن اقتصاديات الدول النامية لم تصبح بعد اقتصاديات نقدية كاملة نظرا لانتشار ظاهرة الاستهلاك الذاتى ولا سيما فى المناطق الريفية حيث نجد أن معظم سكان هذه المناطق يقومون بصناعة الجبن وتربية الدجاج وصنع الخبز وغيرها من السلع واستهلاكها مباشرة دون دخولها فى نطاق التبادل النقدي. ولا شك أن انتشار الاستهلاك الذاتى يثير كثيرا من المشاكل عند تقدير الاستهلاك النهائي، ويمكن تلخيص هذه المشاكل فيما يلى:

أ- صعوبة الحصول على بيانات دقيقة عن كمية السلع والخدمات التي يتم استهلاكها ذاتيا لأنها تظهر بالأسواق ولا تدخل فى نطاق التبادل النقدي.

ب- صعوبة الحصول على بيانات دقيقة عن قيمة السلع والخدمات التي يتم استهلاكها ذاتيا. ويرجع ذلك إلى أنه لو أمكن تحديد كميات هذه السلع والخدمات ولو بطريقة تقريبية، فإنه يصعب تقدير قيمتها لعدم معرفة الأسعار التي سيتم تقييمها بها.

ج- صعوبة اجراء مقارنة بين قيمة الاستهلاك النهائي فى فترات زمنية متتالية. وهنا تواجهنا حالتان: حالة ادراج الاستهلاك الذاتى ضمن الاستهلاك النهائي. وفي هذه الحالة تصعب المقارنة لعدم دقة البيانات عن الاستهلاك كما وقيمة. وفي حالة عدم ادراج الاستهلاك الذاتى ضمن الاستهلاك النهائي تصعب المقارنة أيضا لأن أى زيادة فى الاستهلاك النهائي قد ترجع إلى زيادة نسبة الانتاج من السلع الاستهلاكية التي تظهر في الأسواق وتدخل فى نطاق التبادل النقدى بعد أن كانت تستهلك ذاتيا.

ويمكن التفرقة بين الاستهلاك السلعى والاستهلاك الخدمى. فالاستهلاك السلعى هو استخدام لمال له وجود مادى. أما الاستهلاك الخدمى فيمكن تعريفه بأنه استخدام لمال ليس له وجود مادى. ولكن هل يحتسب الاستهلاك الخدمى ضمن الاستهلاك النهائي؟ الواقع أنه لا يوجد اتفاق بين الاقتصاديين فى هذا الشأن. فالبعض يرى ضرورة احتساب الاستهلاك الخدمى ضمن الاستهلاك النهائي لأنه يؤدي فى الواقع إلى خلق مال ذي منفعة يتم استخدامه فى اشباع بعض الحاجات. ويرى البعض الآخر أنه لا يجوز احتساب الاستهلاك الخدمى ضمن الاستهلاك النهائي، لأن الزيادة الكبيرة فى استهلاك الخدمات بالنسبة لاستهلاك السلع تمثل اختلالا فى الهيكل الاقتصادى للدولة. ومن الناحية العملية يلاحظ وجود خلاف بين الدول. فبعض الدول مثل الدول الرأسمالية تحتسب الاستهلاك الخدمى ضمن الاستهلاك النهائي، والبعض الآخر مثل الدول الاشتراكية لا تحتسب الاستهلاك الخدمى ضمن الاستهلاك النهائي ما عدا الخدمات المتصلة بالانتاج المادى.

والسؤال الآن هو: هل تحتسب الخدمات التى تؤديها ربة البيت عند تقدير الاستهلاك النهائي؟ الواقع أن مثل هذه الخدمات تعتبر انتاجا لمال يستخدم فى اشباع حاجات الأسرة بطريق مباشر. لذلك فإنه من الناحية النظرية يتم احتساب هذه الخدمات ضمن الاستهلاك النهائي. ولكن من الناحية العملية فقد استقر الرأى على عدم احتسابها ضمن الاستهلاك النهائي نظرا لصعوبة حصر هذه الخدمات وتقييمها فى شكل نقدى. أما بالنسبة للاستهلاك السلعى فتجدر التفرقة بين نوعين من السلع الاستهلاكية: سلع معمرة أى تلك التي يمكن استخدامها مرات متعددة أو فترات طويلة قبل أن تبلى كالسيارات والثلاجات، وسلع وقتية أى تلك التي تستهلك بمجرد استخدامها كالوقود والمواد الغذائية. ومن الواضح أن احتساب قيمة السلع الاستهلاكية الوقتية ضمن الاستهلاك النهائي خلال فترة زمنية محددة - عادة سنة - أمر طبيعى ولا يشير أى مشكلة. أما بالنسبة للسلع المعمرة

فالمفروض - من الناحية النظرية - أن تحتسب فقط ضمن الاستهلاك النهائي قيمة المنافع المتحصل عليها خلال السنة محل التقدير. ويمكن أن يتم ذلك عن طريق قسمة قيمة السلعة المعمرة على عدد سنوات عمرها في المتوسط. ولكن نظرا لل صعوبات العملية التي تكتنف هذه الطريقة، فقد استقر الرأي على احتساب قيمة السلع الاستهلاكية المعمرة ونصف المعمرة بالكامل ضمن الاستهلاك النهائي خلال السنة محل التقدير.

### طرق تقدير الاستهلاك:

يعتبر تقدير الاستهلاك القومي من أهم المسائل التي تواجه أجهزة التخطيط في أى مجتمع. وترجع الحاجة إلى تقدير الاستهلاك من مختلف السلع والخدمات إلى غرضين رئيسيين: أولهما تدبير مصادر هذا الاستهلاك سواء عن طريق الانتاج المحلى أو عن طريق الاستيراد. والغرض الثاني هو المقارنة بين الاستهلاك المتوقع وما يمكن أن تسمح به الأهداف المقررة للاستهلاك والاستثمار خلال سنوات الخطة توطئة لاتخاذ التدابير اللازمة للملاءمة والتوفيق بينهما. ويمكن تقدير الاستهلاك عن طريق إسقاط الاتجاه العام أو المقارنات الدولية أو الموازين السلعية أو التدفقات السلعية أو ميزانية الأسرة.

وتقوم طريقة إسقاط الاتجاه العام للتعرف على حجم الاستهلاك الكلى وما يرقع استهلاكه من كل سلعة أو مجموعة من السلع مع افتراض عدم تغير أنماط الاستهلاك السائدة فى الماضى. غير أن تقديرات الاستهلاك المستمدة من اسقاط الاتجاه العام غالبا ما تتجاوز الأنماط المخططة للاستهلاك، بسبب ما يفرضه التخطيط الانمائى الرشيد من توجيه أكبر قدر من الموارد المتاحة لأغراض التكوين الرأسمالى. كذلك لا يصح الافتراض الرئيسى لهذه الطريقة - وهو استمرار الظروف الماضية على ما هى عليها - حيث أن التخطيط من أجل التنمية سيعمل على تغيير الأنماط الاستهلاكية الراهنة والقضاء على الاستهلاك الترفى وأغراء نماذج الاستهلاك العالية السائدة فى الاقتصاديات المتقدمة.

كما يقوم أسلوب المقارنات الدولية فى تقدير الاستهلاك على تشابه حاجات الانسان وأنماط الاستهلاك بين البلدان التي تمر بنفس الظروف الاقتصادية إلى حد كبير. وعليه تستطيع أجهزة التخطيط فى دولة معينة تقدير الاستهلاك المتوقع عن طريق مساواته باستهلاك دولة أخرى مرت بنفس ظروفها، مع مراعاة ما قد يقتضيه اختلاف الأوضاع والظروف الاجتماعية والثقافية فى ذلك من تعديلات.

وفى طريقة الموازين السلعية يتم الاسترشاد بالموارد والاستخدامات للسلع التي يجرى لها ميزان. وتجرى مقارنة موارد السلعة والتي تنحصر في الإنتاج المحلي والواردات مع استخدامات السلعة والتي تتعلق بالاستهلاك النهائي بشقيه العام والخاص والاستهلاك الوسيط والاستثمار والصادرات والتغير في المخزون. ويسبق إعداد الموازين السلعية دراسات لكل سلعة من حيث مصادرها واستخداماتها. وبالنسبة للاستهلاك النهائي تتم دراسة اتجاهات الاستهلاك ومرونتها الدخل والأسعار، ومقارنة ذلك بالإنتاج المحلي والواردات. وقد سبق لنا دراسة الموازين السلعية بشئ من التفصيل فى الفصل الرابع هذا الكتاب.

وتتلخص طريقة التدفقات السلعية فى تقدير الكمية المستهلكة من سلعة ما عن طريق تتبع تداول السلعة من مصادرها الأولية (الإنتاج أو الاستيراد) حتى وصولها فى النهاية إلى أيدى المستهلكين. فإذا كانت السلعة منتجة محليا فيقدر أولا الجزء من هذا الإنتاج الذي يحول إلى القطاع العائلى مباشرة، أما الباقى فينقل إلى تجار الجملة وجزء منه يحول أيضا إلى القطاع العائلى، وأما الباقى فيؤول إلى تجار التجزئة، ومنهم يحول معظمه إلى القطاع العائلى. ويتم تخزين الباقى. ولا يختلف الأمر بالنسبة للسلع المستوردة من الخارج حيث يتم تقدير الكمية التى تحوّل إلى القطاع العائلى فى كل مرحلة من تداولها بطريقة ماثلة. وهكذا يمكن تقدير الكمية المستهلكة من هذه السلعة حيث أن الاختصاصيين يفترضون أن مجرد استحوّاز المستهلك على السلعة يعتبر بمثابة استهلاك لها، بمعنى أنهم يفترضون أن المستهلك لا يلجأ إلى تخزين السلعة. ومن الواضح أنه لا يمكن الاعتماد على طريقة التدفقات السلعية إلا إذا توافرت بيانات كاملة عن تداول السلع فى مراحلها المختلفة.

وفى أسلوب ميزانية الأسرة Family Budget يتم التعرف على السلوك الإنفاقى للقطاع العائلى وكيفية التصرف فى الدخل بالنسبة للأسرة. ويتم هذا الأسلوب باختيار عينة ممثلة للمجتمع، ثم يجرى تحليل البيانات التى جمعت لتحديد نسبة كل بند من الإنفاق بالنسبة للدخل. وعلى هذا الأساس يمكن تقدير الاستهلاك العائلى إذا ما استطعنا تقدير نمو الأسر فى المستقبل. كذلك يمكن تحديد نمط الاستهلاك العائلى فى المستقبل بالنسبة لمعظم السلع، وبالتالي يمكن تكوين نمط توزيع الاستهلاك العائلى على المجموعات السلعية المختلفة وبالنسبة للقطاعات المتباينة.

وعن طريق بيانات ميزانية الأسرة تتوافر لدينا ذخيرة كبيرة من المعلومات عن النمط الاستهلاكى للأسرة فى فئات الدخل المختلفة. ومن هذه المعلومات يستطيع المخطط استنتاج أثر تغير

الدخل على الكميات المستهلكة من السلع المختلفة سواء كانت سلعا ضرورية أو كمالية. كذلك يستطيع المخطط استنتاج أثر المهنة أو الحرفة على الاستهلاك من مختلف السلع، وذلك عن طريق تحليل البيانات الخاصة بنشاط رب الأسرة وعمله وما تستهلكه هذه الأسرة من السلع. كما يستطيع المخطط معرفة أثر البيئة على النمط الاستهلاكي وذلك بمقارنة ما يشتريه أهل الريف من غذاء وملبس بما يشتريه أهل الحضر أو الواحات.

ومن خلال بيانات ميزانية الأسرة يمكن كذلك تقدير مرونة الطلب الدخلية لكل سلعة ولكل خدمة، وبالنسبة لكل فئة من فئات الدخل في كل من الحضر والريف. وتعتبر مرونة الطلب الدخلية عن درجة تجاوب الكمية المطلوبة من السلعة للتغير في دخل المستهلك. ويمكن تعريفها بأنها التغير النسبي في الكمية المطلوبة مقسوما على التغير النسبي في الدخل. ويمكن التغير عنها على النحو التالي:

$$M_y = \frac{\Delta K}{K} \div \frac{\Delta Y}{Y}$$

حيث:  $M_y$  مرونة الطلب الدخلية

$K$  الكمية المطلوبة من سلعة أو خدمة معينة.

$\Delta K$  تغير الكمية المطلوبة على سلعة أو خدمة معينة.

$Y$  الدخل (لل فرد أو الأسرة)

$\Delta Y$  تغير الدخل (لل فرد أو الأسرة).

ويمكن عن طريق مرونة الطلب الدخلية تقدير التغير الذي ينتظر أن يطرأ على الإستهلاك بالنسبة للسلع والخدمات المختلفة. فمن المعروف أن الكميات المستهلكة من السلع والخدمات لا تظل ثابتة خلال سنوات الخطة. ومن المحتمل أن تزيد هذه الكميات نتيجة لزيادة السكان من جهة وارتفاع مستوى دخلهم من جهة أخرى. ولتوضيح ذلك يمكن أن ننظر إلى أن تقدير الإستهلاك للمستقبل يتم وفقا للمعادلة التالية:

$$K_z = K \cdot (1 + M_y \times L)$$

حيث  $K_z$  = الإستهلاك في أى فترة زمنية مستقبلية.

ك = الاستهلاك في سنة الأساس.

ل = معدل نمو الدخل.

وهذا يعنى أن الاستهلاك في أية فترة زمنية مستقبلة يعادل الاستهلاك في سنة الأساس مضروباً في ١ + مرونة الطلب الدخلية × معدل نمو الدخل. ويمكن اثبات صحة المعادلة السابقة على النحو التالي :

$$ك_z = ك + \Delta ك \dots\dots\dots (١)$$

أي أن الاستهلاك في أية فترة زمنية (ز) يعادل الاستهلاك في فترة الأساس (ك) مضافاً إليه التغير في الاستهلاك بين الفترتين. ولكننا نعرف من واقع تعريف مرونة الطلب الدخلية أن:

$$م_y = \frac{\Delta ك}{ك} \times \frac{ك}{\Delta ك}$$

ويضرب الطرفين في الوسطين والقسمة على  $م_y$  نجد أن:

$$\Delta ك = م_y ك \cdot \frac{\Delta ك}{ك}$$

$$\text{ولكن } \frac{\Delta ك}{ك} = ل$$

$$\dots \Delta ك = م_y ك \cdot ل \dots\dots\dots (٢)$$

وبالتعويض عن المعادلة (٢) في المعادلة (١) ينتج أن:

$$ك_z = ك + م_y ك \cdot ل$$

$$ك_z = ك \cdot (١ + م_y ل)$$

ومن واقع بحث ميزانية الأسرة يمكن النظر إلى مرونة الطلب الدخلية على أنها تعبر عن المعادلة

التالية:

$$M_y = \frac{\Delta Q}{Q} \times \frac{Y}{\Delta Y}$$

حيث:  $Q =$  الاتفاق على السلعة

$\Delta Q =$  تغير الاتفاق على السلعة

وهنا نستعين بمثال رقمي نفترض فيه أن متوسط استهلاك الفرد من السكر في سنة الأساس يبلغ ٥ جنيهاً بالنسبة للأفراد الذين يتراوح دخل أسرتهم بين ٣٠٠ جنيه و ٥٠٠ جنيه في الحضر. كما تبلغ مرونة الطلب الدخلية على السكر في هذه الفئة من الدخل ٨. أي أن الطلب قليل المرونة. ونفرض كذلك أن متوسط عدد أفراد الأسرة هو ٤ أفراد، وأن متوسط دخل الفرد يزيد بنسبة ٢٥٪ خلال سنوات الخطة. والسؤال الآن هو: ما هو المبلغ الذي يتفقه الفرد في المتوسط لشراء السكر في السنة الخامسة من الخطة، وذلك بالنسبة إلى فئة الدخل ٣٠٠ - ٥٠٠ جنيه؟

نبدأ أولاً بتقدير متوسط دخل الفرد في سنة الأساس وهو عبارة عن خارج قسمة مركز الفئة الدخلية على متوسط عدد أفراد الأسرة. وبناء على ذلك فإن:

$$\text{متوسط دخل الفرد} = \frac{٥٠٠ + ٣٠٠}{٢} \div ٤ = ١٠٠ \text{ جنيه}$$

ثم نقدر بعد ذلك الزيادة في متوسط دخل الفرد وهي تساوي ٢٥ جنيهاً

$$\left( \frac{٢٥}{١٠٠} \times ١٠٠ \right)$$

ثم نطبق بعد ذلك قانون المرونة الدخلية وهو:

$$M_y = \frac{\Delta Q}{Q} \div \frac{\Delta Y}{Y}$$

وبالتعويض في هذا القانون نحصل على:

$$\frac{25}{100} \div \frac{\Delta ق}{5} = 0.8$$

$$\text{ومنها: } \Delta ق = \frac{5 \times 0.8}{4} = 1 \text{ جنيهاً واحداً}$$

وهذا يعني أن متوسط انفاق الفرد لشراء السكر يبلغ ٦ جنيهات (١+٥) في السنة الخامسة للخطة بالنسبة لفئة الدخل ٣٠٠ - ٥٠٠ جنيه من سكان الحضر. ومن الواضح أنه يمكن الحصول على مجموع انفاق هذه الفئة لشراء السكر بضرب هذا المبلغ ٦ في عدد أفرادها، مع ملاحظة التغير الذي يطرأ على عدد أفراد هذه الفئة خلال سنوات الخطة نتيجة لتزايد السكان من جهة، ونتيجة لزيادة الدخل من جهة أخرى. كذلك يمكن أيضاً تقدير الكميات التي ينتظر طلبها من السكر خلال سنوات الخطة عن طريق قسمة المبلغ المخصص لشراء السكر على ثمن الكيلو جرام من السكر، وذلك بافتراض ثبات ثمن السكر. أما إذا قرر المسئولون عن التخطيط تغيير ثمن السكر. فإنه يمكن تقدير الكمية التي ينتظر طلبها منه على أساس السعر الجديد وذلك باستخدام معامل مرونة الطلب السعرية. وباستخدام نفس الطريقة، يمكن تقدير الكميات التي ينتظر أن تطلب من السكر في كل فئة من فئات الدخل بالنسبة لكل من الحضر والريف. وعليه نحصل على التقدير الاجمالي للطلب على السكر في السنة الخامسة. أما الكميات التي ينتظر أن تطلب من هذه السلعة خلال السنوات الأولى والثانية والثالثة والرابعة، فيمكن تقديرها على أساس افتراض أن الزيادة في الطلب تتم تدريجياً بنفس المعدل كل سنة. وباتباع نفس الطريقة، يمكن تقدير الكميات التي ينتظر طلبها من السلع والخدمات المختلفة خلال سنوات الخطة.

وهكذا يبدو بوضوح مدى أهمية بحث ميزانية الأسرة من الوجهتين الاقتصادية والاجتماعية. ولكن القول بصفة عامة أن بحث ميزانية الأسرة يستخدم بوجه خاص لتحقيق الأهداف التالية:

١- رفع مستوي رفاهية الأفراد عن طريق دراسة رغبات المستهلكين الحالية والعمل على ارشادهم وبحث أثر العادات والتقاليد على استهلاك الأفراد وكيفية التأثير عليها بحيث ينفق كل فرد دخله بالطريقة التي تحقق له ولأسرته أكبر منفعة ممكنة من الناحية الصحية والاجتماعية والمادية. فالنمط الاستهلاكي للأسرة المتعلمة - مثلاً - يختلف كثيراً عن النمط الاستهلاكي للأسرة غير المتعلمة.

٢- التنبؤ باحتياجات الأفراد من السلع والخدمات الاستهلاكية في المستقبل حتى يمكن أخذها في الاعتبار عند اعداد الخطة الاقتصادية لفترة مقبلة. فالواقع أن النمط الاستهلاكي لأفراد فئة معينة من فئات الدخل يمكن اعتباره مثلاً إلى حد بعيد للنمط الاستهلاكي المقبل لأفراد فئة أدنى منها إذا كان من المتوقع زيادة دخلهم في الفترة التالية إلى مستوى الفئة الأعلى. ونضرب مثلاً لتوضيح ذلك على أساس افتراض أن الأفراد في مجتمع ما ينقسمون من حيث فئات الدخل إلى فئتين: الفئة الأولى وتشمل الأفراد الذين يقل دخلهم عن ٢٠٠ جنيه في العام. أما الفئة الثانية فتشمل الأفراد الذين يبلغ دخلهم ٢٠٠ جنيه فأكثر في السنة. وبطبيعة الحال سيكون النمط الاستهلاكي لأفراد الفئة الأولى مختلفاً عن النمط الاستهلاكي لأفراد الفئة الثانية. وهنا يستهلك أفراد الفئة الأولى كمية من الذرة والأرز والمسلى الصناعي أكبر نسبياً من تلك التي يستهلكها أفراد الفئة الثانية. وبالعكس يستهلك أفراد الفئة الثانية كمية من اللحوم والأسماك والفواكه أكبر نسبياً من تلك التي يستهلكها أفراد الفئة الأولى. وهذه الظاهرة تعتبر إحدى النتائج التي تضمنها قانون انجـل Engel. ذلك إنه عند زيادة دخل الأسرة تقل النسبة المئوية التي تخصصها هذه الأسرة من دخلها للاتفاق على السلع الضرورية، وفي نفس الوقت تزيد النسبة المئوية التي تخصصها هذه الأسرة من دخلها للاتفاق على السلع الكمالية (١). لذلك فإنه إذا كان من المتوقع أن يؤدي تنفيذ الخطة الاقتصادية الحالية إلى زيادة الدخل القومي بحيث يزيد عدد الأفراد في الفئة الثانية (٢٠٠ جنيه فأكثر) ويقل عدد الأفراد في الفئة الأولى (أقل من ٢٠٠ جنيه)، ففي هذه الحالة يستطيع المسئولون عن التخطيط التنبؤ بزيادة الطلب على اللحوم والأسماك والفواكه، ونقص الطلب على الذرة والأرز والمسلى الصناعي. وفوق ذلك فإن المسئولين عن التخطيط يستطيعون قياس مقدار التغير في الطلب خلال الخطة التالية، فيمكنهم تحديد الكميات التي يجب إنتاجها من كل سلعة حتى يتحقق التوازن بين الإنتاج والاستهلاك.

٣- إيجاد أسس سليمة لتكوين الأرقام القياسية لنفقات المعيشة أنثى تستخدم لتقدير التغيرات التي تطرأ على المستوي العام للأسعار من عام لآخر وأثر ذلك على مقدرة الأفراد على الشراء أى الاستهلاك. والطريقة المتبعة هي أخذ مجموعة من السلع والخدمات التي يقبل علي طلبها الأفراد من الطبقة المتوسطة ودون المتوسطة ثم حساب متوسط أسعار هذه السلع والخدمات في سنة

(١) لمزيد من التفاصيل عن قانون انجـل، راجع في ذلك للكاتب:

الاقتصاد الإداري، الاسكندرية: دار الجامعات المصرية، ١٩٩٠، ص ١٣٢، ١٣٧.

معينة يطلق عليها سنة الأساس، وأخيرا احتساب متوسط الأسعار لنفس السلع والخدمات في السنوات التالية. فإذا ارتفع متوسط الأسعار كان ذلك دليلا على انخفاض نفقات المعيشة. ومن المعروف أنه عند حساب الرقم القياسى لأسعار سنة معينة، لا يستخدم الوسط الحسابي البسيط لأسعار السلع والخدمات للمستهلكة وإنما يتم ترجيح هذه الأسعار بالكميات المستهلكة من كل سلعة وخدمة. وهذه الكميات يتم تحديدها من خلال النتائج التي يمكن الوصول إليها من بحث ميزانية الأسرة. وهكذا يستطيع المخطط تقدير الطلب الخاص بالقطاع العائلي.

أما الطلب فإنه يمكن تقديره باتباع الخطوات التالية.

أ- تقدير الطلب الجماعي على السلع الاستهلاكية في سنة الأساس عن طريق البيانات الاحصائية الفعلية الخاصة بالهيئات المستهلكة.

ب- تحديد معدل الاستهلاك بالنسبة لوحدة الخدمات. ففي مجال الخدمات الصحية -مثلا- يمكن تحديد معدل الاستهلاك بالنسبة لكل سرير في المستشفيات. وفي مجال الخدمات التعليمية يمكن تحديد معدل الاستهلاك بالنسبة لكل فصل في المدارس أو بالنسبة لكل طالب في الجامعة. وهكذا بالنسبة لبقية الخدمات.

ج- يمكن تقدير الطلب الجماعي في سنوات الخطة عن طريق ضرب معدل الاستهلاك في عدد وحدات الخدمات في الهيئات المستهلكة على أساس تقدير معدل زيادتها في السنوات المختلفة للخطة.

وعليه يستطيع المخطط تقدير الطلب الجماعي. وإذا كان هذا التقدير مجرد تقدير تقريبي، فإن ذلك لا يؤثر كثيرا على صحة البيانات باعتبار أن الطلب الجماعي، مازال -بالرغم من اتجاهه نحو التزايد في السنوات الأخيرة- يمثل نسبة صغيرة من مجموع الطلب الاستهلاكي لا تتجاوز عادة الربع.

وأخيرا تجدر الإشارة إلى أنه بعد أن ينتهي المخطط من تقدير الاستهلاك في سنة الأساس (السنة الأخيرة قبل بدء الخطة)، يحاول التنبؤ بالاستهلاك خلال سنوات الخطة. ومن الواضح أن هذا التنبؤ لن يكون سليما إذا تم الأخذ في الحسبان عدة عوامل أهمها: الزيادة المتوقعة في دخول الأفراد والتغير المنتظر في توزيع الدخل القومي بين أفراد المجتمع، والتغير المتوقع في أسعار السلع والخدمات، ومعدل نمو السكان في المستقبل، والتغير المتوقع في توزيع السكان بين الريف والحضر وما إلى ذلك. وبعد أن ينتهي المخطط من التنبؤ بالاستهلاك خلال سنوات الخطة، يصل إلى آخر مرحلة من مراحل تخطيط الاستهلاك ألا وهي توجيه الاستهلاك.

## طرق توجيه الاستهلاك:

قد تدل أرقام التنبؤ بالاستهلاك على أن الاستهلاك الكلي سيزيد خلال سنوات الخطة بمعدل أكبر أو أقل من المعدل المرغوب تحقيقه. ومن ناحية أخرى تدل أرقام التنبؤ بالاستهلاك على أن استهلاك بعض السلع سيزيد خلال سنوات الخطة بمعدل أقل أو أكبر من المعدل المرغوب. ففى جميع الحالات لا بد من توجيه الاستهلاك. والمقصود بتوجيه الاستهلاك هو اتخاذ مجموعة من الاجراءات والسياسات التي تجعل الاستهلاك يتطور بما يتفق من جهة مع أهداف الخطة، وبما يتفق من جهة أخرى مع امكانيات الانتاج والاستيراد. وتنقسم هذه الاجراءات والسياسات الى مجموعتين: اجراءات وسياسات تهدف إلى التأثير على الحجم الاجمالي للاستهلاك النهائي، واجراءات وسياسات تهدف الى التأثير على الحجم الاستهلاكي من سلعة أو خدمة معينة. والعوامل التي تؤثر على الحجم الاجمالي للاستهلاك المحلي تتضمن الاجراءات والسياسات التالية:

١- الضرائب: يمكن التأثير في الدخل المتاح للتصرف من خلال رقم معدلات الضرائب أو خفضها أو فرض أنواع جديدة من الضرائب أو الغاء بعض الضرائب. وهذه الاجراءات تؤدي إلى التأثير في الاستهلاك. ولكن نجاح هذه الاجراءات يتوقف على عدة عوامل أهمها كيفية توزيع العبء الضريبي الاضافى على فئات الشعب المختلفة، ومدى كفاءة الجهاز الضريبي فى تنفيذ هذه التعديلات.

٢- الادخار: يؤدي تشجيع الادخار بمختلف صورته ولا سيما الادخار الاجبارى إلى خفض معدلات زيادة الاستهلاك.

٣- الاتفاق الحكومي: يؤدي ضغط الاتفاق الحكومي إلى تغيير الاستهلاك الجماعي بطريق مباشر، وبطريق غير مباشر في الاستهلاك العائلي.

٤- تنظيم النسل: يسهم تنظيم النسل في البلدان كثيفة السكان في الحيلولة دون زيادة السكان. لذلك يكون من الملائم تشجيع تنظيم النسل ومحاولة خفض معدل نمو السكان. إلا أن هذا الإجراء طويل الأجل ويحتاج إلى فترة زمنية طويلة لكي تظهر آثاره.

٥- الوعي الاستهلاكي: عن طريق نشر الوعي الاستهلاكي بأسلوب علمي بين المواطنين يمكن التأثير على الحجم الاجمالي للاستهلاك النهائي.

كما تتضمن تدابير التأثير على استهلاك سلعة أو خدمة معينة سياسات الأسعار والتقنين. فرح أسعار بعض السلع والخدمات يؤثر تأثيراً واضحاً على الكميات المستهلكة منها. وقد يكون رفع الأسعار مباشرة كما يغلب فيما تقدمه أجهزة الدولة من سلع وخدمات، أو عن طريق فرض رسوم على السلع والخدمات المعنية. فإذا كانت السلعة منتجة محلياً يمكن التأثير على الكمية المستهلكة منها عن طريق زيادة رسوم الانتاج المفروضة عليها. أما إذا كانت السلعة مستوردة من الخارج فيمكن التأثير على الكمية المستهلكة منها عن طريق زيادة رسوم الاستيراد. وأخيراً يسهم تقنين الاستهلاك وتوزيع السلع بالبطاقات في تقييد الاستهلاك العائلي من السلع موضوع التقنين، حيث يقرر لكل فرد كمية محددة من السلع المعنية بأسعار منخفضة نسبياً. وعادة ما تطرح كميات أخرى من السلع موضوع التقنين في الأسواق بأسعار أعلى. كما يكثر استخدام نظام البطاقات ويزداد عدد السلع التي توزع بموجبها في أوقات الحروب.

ونود في النهاية أن نشير إلى ضرورة اجراء دراسات وبحوث عن الحالة الاقتصادية قبل اتخاذ قرار بتطبيق أى من الاجراءات والسياسات المتقدم ذكرها. كما أنه من الضروري دراسة الاثار التي ستترتب على تطبيقها حتي تكون النتائج التي نحصل عليها -من حيث أثر هذه الاجراءات والسياسات- متفقة مع الأهداف العامة للخطة الاقتصادية.